

## INFORME A 30 DE JUNIO DE 2018

Madrid, a 26 de julio de 2018

### HITOS JUNIO 2018

#### **Corporativos**

- Los ingresos totales del Grupo en el primer semestre de 2018 ascendieron a 107 millones de euros (96,9 millones a junio 2017).
- El EBITDA del Grupo ascendió a 7 millones de euros (0,1 millones a junio 2017).

#### **Oncología**

- Chugai Pharmaceutical Co. Ltd, comunicó a Pharma Mar en el mes de abril pasado su decisión de ejercer su derecho a dar por terminado, sin causa y con un preaviso de un año, el acuerdo de licencia firmado en 2016 con respecto a Zepsyre para el territorio de Japón. En el mes de junio Pharma Mar llegó con Chugai a un acuerdo de terminación anticipada, tras la cual Pharma Mar recupera todos sus derechos para Zepsyre en Japón y recibirá, dentro de 2018, un pago de 3 millones de euros por la terminación anticipada del contrato de licencia. Todos los cobros recibidos por PharmaMar de Chugai durante la vigencia del contrato son no-reembolsables y por lo tanto no resultan afectados por la terminación anticipada.
- Pharma Mar ha solicitado a la FDA y a otras autoridades competentes donde se está llevando a cabo el estudio de registro el cambio de objetivo primario del ensayo ATLANTIS, de Supervivencia Libre de Progresión a Supervivencia Global. El estudio ATLANTIS es un estudio pivotal de fase III de Zepsyre en cáncer de pulmón de células pequeñas (microcítico). Este cambio se ha solicitado en base a los recientes datos de Supervivencia Global obtenidos en los estudios de fase II con Zepsyre (lurbinectedina) en cáncer de pulmón microcítico como agente único, datos que fueron presentados en el pasado congreso de la Sociedad Americana de Oncología Clínica, celebrado en Chicago en el mes de junio.
- Pharma Mar, S.A. anuncia que el Comité Independiente de Monitorización de Datos (IDMC por sus siglas en inglés) recomienda continuar sin cambios el ensayo de Fase III (ATLANTIS) actualmente en curso con Zepsyre® en combinación con doxorubicina en pacientes con cáncer de pulmón microcítico. La recomendación del IDMC se produce tras el análisis de los datos de seguridad obtenidos en los más de 500 pacientes ya tratados en el estudio.

#### **Diagnóstico**

- Firma en el mes de junio de un acuerdo con NingboMedicore Technology Co., Ltd y Beijing Clear Meidtech Co., Ltd para el registro de autoclart® plus, CLART® PneumoVir , CLART® EnteroBac y CLART® SeptiBac ante la CFDA china.

M<sup>ª</sup> Luisa de Francia  
Directora Financiera  
PHARMA MAR, S.A.  
Plaza Descubridor Diego de Ordás, 3  
Madrid  
Teléfono 91.444.45.00

José Luis Moreno  
Director Relación con Inversores y Mercado de Capitales  
PHARMA MAR, S.A.  
Plaza Descubridor Diego de Ordás, 3  
Madrid  
Teléfono 91.444.45.00

## 1. CIFRAS JUNIO 2018

INGRESOS	30/06/2018	30/06/2017	
<b>Ventas</b>	<b>82.218</b>	<b>88.697</b>	<b>-7,3%</b>
Área biofarmacia	41.670	46.527	-10,4%
<i>Segmento Oncología</i>	38.750	43.297	-10,5%
<i>Segmento Diagnóstico</i>	2.920	3.230	-9,6%
Segmento Química Gran Consumo	40.548	42.170	-3,8%
<b>Royalties</b>			
Segmento Oncología	2.250	2.773	-18,9%
<b>Licencias y acuerdos codesarrollo</b>			
Segmento Oncología	22.357	5.412	313,1%
<b>Prestaciones de servicios</b>			
Segmento Diagnóstico	132	41	222,0%
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>106.957</b>	<b>96.923</b>	<b>10,4%</b>

(Cifras en miles de euros)

### Ingresos totales del Grupo

Las **ventas netas** del área de biofarmacia a junio de 2018 ascendieron a 41,7 millones de euros (46,5 millones de euros a junio 2017) lo que significa un descenso de 10,4% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior. Por lo que respecta a las ventas de Yondelis (38,7 millones de euros a junio de 2018 vs. 43,3 millones a junio de 2017) la diferencia entre ejercicios se explica por varios factores, el primero de ellos es la venta de materia prima a nuestros socios con Yondelis, Janssen Products y Taiho Pharmaceutical, que tuvo lugar en 2017 por importe de 1,4 millones de euros mientras que a junio 2018 ha ascendido a 0,2 millones de euros y, por último, a la erosión de los precios en algunos países europeos junto con la aparición de nuevos competidores tanto en la indicación de sarcoma de tejidos blandos como en la de ovario recurrente sensible a platino. Las ventas de Diagnóstico (2,9 millones de euros a junio 2018 vs. 3,2 millones de euros a junio 2017), reflejan un retroceso en las ventas en América Latina, que se espera ir revirtiendo en los próximos trimestres.

En cuanto a las ventas de las compañías del Sector Química de Gran Consumo a junio de 2018, éstas ascienden a 40,5 millones de euros (42,2 millones a junio de 2017) y representan un 3,8% menos con respecto al ejercicio anterior. Este descenso se ha producido fundamentalmente en el área de insecticidas de uso doméstico a consecuencia de las anómalas condiciones meteorológicas durante los meses de primavera. En el mes de julio se puede decir que ya se ha recuperado un 50% del descenso de ventas mencionado.

Los **ingresos por royalties** pertenecen al segmento de Oncología y se reciben de nuestros socios Janssen Products y Taiho Pharmaceutical por la venta de Yondelis en Estados Unidos, Japón y resto del mundo excepto la Unión Europea, ascienden a junio de 2018 a 2,3 millones de euros (2,8 millones de euros a junio 2017), lo que supone 0,5 millones de euros menos a consecuencia de la comercialización de nuevos productos competidores de Yondelis® en Estados Unidos.

En referencia a los **ingresos procedentes de licencias y otros acuerdos de desarrollo**, que también pertenecen en su totalidad al segmento de Oncología, a junio de 2018 han alcanzado los 22,4 millones de euros (5,4 millones de euros a junio de 2017).

A consecuencia de la terminación anticipada por parte de Chugai Pharmaceutical Co. del acuerdo de licencia de Zepsyre para el territorio de Japón firmado en diciembre de 2016 con PharmaMar, se han dado por finalizadas las obligaciones asumidas por PharmaMar en relación con dicho acuerdo. Por lo tanto, aquella parte del pago recibido de Chugai a la firma del contrato en diciembre de 2016 (30 millones de euros), cuyo reconocimiento como ingreso había sido diferido en función del avance de los ensayos clínicos comprometidos- y que a la fecha de terminación anticipada ascendía a 12,7 millones de euros (2,4 millones se habían reconocido como ingreso en el primer trimestre 2018)- se ha reconocido como ingreso en la fecha de la terminación del acuerdo, teniendo en cuenta que el pago recibido en su día de Chugai, no era reembolsable bajo ninguna circunstancia. Con motivo de la terminación anticipada del acuerdo de licencia, Pharma Mar recibirá un ingreso adicional de 3 millones de euros

Adicionalmente, en el primer trimestre de 2018 se firmó un acuerdo con Seattle Genetics Inc. bajo el cual éste último recibe derechos exclusivos a nivel mundial sobre ciertas moléculas y anticuerpos conjugados (ADCs, por sus siglas en inglés), propiedad de Pharma Mar, S.A., para el desarrollo, producción y comercialización de anticuerpos conjugados. La Sociedad recibió un pago inicial de 5 millones de dólares (4,1 millones de euros) y podrá recibir otros pagos si Seattle Genetics llevase a cabo el desarrollo clínico de anticuerpos conjugados.

De esta forma, los **ingresos totales** a junio de 2018 han alcanzado los 107 millones de euros frente a los 96,9 millones que se obtuvieron a junio 2018 (+10,4%).

### Margen bruto y Resultado bruto de explotación (EBITDA)

El margen bruto del Grupo sobre ventas representa un 69% a junio de 2018 (71% en junio 2017). (Calculado tomando únicamente en consideración las ventas, no los ingresos por royalties o los procedentes de licencias).

El EBITDA del Grupo, a junio de 2018 asciende a 7 millones de euros.

	30/06/2018	30/06/2017
Resultado Neto	3.042	(7.453)
Impuestos	(1.974)	709
Intereses (Neto)	2.224	2.389
Depreciación y amortización	2.033	3.588
<b>TOTAL</b>	<b>5.325</b>	<b>(767)</b>
Indemnizaciones	1.723	850
<b>EBITDA</b>	<b>7.048</b>	<b>83</b>

Cifras en miles de euros

(EBITDA, o Resultado bruto de explotación, incluye todos los ingresos y gastos excepto amortizaciones, provisiones, resultados financieros y gasto por impuestos).

La aportación a la cifra de EBITDA por segmento de actividad es la siguiente:

	30/06/2018	30/06/2017
Oncología	11.009	2.118
Diagnóstico	(1.606)	(303)
RNAI	(2.653)	(2.629)
QGC	4.184	4.872
Sin Asignar	(3.886)	(3.975)
<b>EBITDA</b>	<b>7.048</b>	<b>83</b>

Cifras en miles de euros

### Inversión en I+D

La inversión en I+D se ha incrementado pasando de una inversión de 36,9 millones de euros a junio de 2017 a los 40,5 millones a junio de 2018.

La siguiente tabla muestra el detalle de gasto en I+D por segmento:

I + D	30/06/2018	30/06/2017
Segmento Oncología	(36.198)	(33.889)
Segmento Diagnóstico	(1.581)	(825)
Segmento RNAi	(2.613)	(2.397)
Segmento Química Gran Consumo	(97)	(311)
- Capitalización I+D	0	497
<b>TOTAL I + D GRUPO</b>	<b>(40.489)</b>	<b>(36.925)</b>

Cifras en miles de euros

El incremento en el segmento de oncología se debe fundamentalmente a los ensayos clínicos con Zeposyn: estudio Atlantis, estudio de fase I en Japón (+1,4 millones de euros) así como a estudios clínicos de fase IV con Yondelis (+ 0,8 millones de euros).

El incremento en el segmento de diagnóstico se debe a la inversión en el ámbito de diagnóstico point-of-care, que está llevando a cabo Genómica.

### Otros Gastos de explotación

A consecuencia de la negativa de la Agencia Europea del Medicamento a la aprobación de Aplidin y de la no consecución del objetivo primario del ensayo CORAIL (Zeposyn en cáncer de ovario platino resistente), la Sociedad ha puesto en marcha un programa de reducción de gastos relacionados, entre otras, con dichas actividades, que todavía no resulta visible en los estados financieros de junio, al recoger estos estados financieros el coste de alguna de las citadas actividades que no se pueden detener de una forma inmediata, así como el importe de ciertas indemnizaciones laborales consecuencia de la reducción mencionada. De esta forma el descenso de estos gastos (Otros gastos de explotación) con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior es de un 0,5%, si bien, el efecto del programa de reducción de costes será más apreciable en los siguientes trimestres.

### Tesorería y Deuda

A 30 de junio de 2018 el saldo de efectivo y equivalentes más las inversiones financieras líquidas, ascienden a 18,9 millones de euros (31,8 millones de euros a diciembre 2017). Si incluimos los activos financieros no corrientes, el total a 30 de junio de 2018 asciende a 19,9 millones de euros a 30 de junio de 2018 (32,7 millones a diciembre 2017).

La deuda neta financiera total del Grupo a coste amortizado, para que pueda compararse con las cifras de Balance, se detalla en la siguiente tabla:

	30/06/2018	31/12/2017
<b>Deuda no corriente</b>	<b>67.243</b>	<b>73.607</b>
Entidades bancarias	28.835	33.394
Obligaciones y bonos	16.478	16.350
Organismos oficiales	21.930	23.863
<b>Deuda corriente</b>	<b>42.620</b>	<b>26.395</b>
Pólizas de crédito	24.353	9.974
Descuentos comerciales	3.583	2.203
Préstamos	8.715	8.676
Organismos oficiales	4.930	4.730
Intereses y otros	1.039	812
<b>Total deuda financiera</b>	<b>109.863</b>	<b>100.002</b>
<b>Efectivo y equivalentes más activos financieros corrientes y no corrientes</b>	<b>19.910</b>	<b>32.736</b>
<b>TOTAL DEUDA NETA</b>	<b>(89.953)</b>	<b>(67.266)</b>

Con respecto a la deuda neta del Grupo a junio, ésta se ha incrementado en 22,7 millones de euros con respecto a diciembre 2017, a consecuencia de varios factores: el coste de indemnizaciones laborales por el recorte de costes operativos, el efecto en el cash-flow de las sociedades del segmento de química de gran consumo, quienes-debido a la estacionalidad de sus negocios- son consumidoras netas de caja en el primer semestre y la generan en el segundo semestre del año, así como la amortización de deuda financiera.

El Grupo confía en mantener un nivel de ingresos próximo al del ejercicio anterior a la vez que está activamente trabajando en la suscripción de nuevos acuerdos de licencia para sus compuestos, así como en la obtención de nueva financiación a través de diferentes fuentes con el objetivo de cerrar el ejercicio con un nivel de deuda neta más cercano al del ejercicio anterior.

## **2. EVOLUCION DE LOS NEGOCIOS.**

A continuación sigue una visión general de la evolución de los negocios a junio 2018.

### **A) Área Biofarmacéutica:**

#### **1.- Segmento de Oncología: PharmaMar**

##### **1.1. Estado actual de los diferentes compuestos en el pipeline en desarrollo clínico:**

###### **a) YONDELIS®**

###### **Sarcoma**

Durante el primer semestre del 2018 Yondelis está presente en 21 estudios iniciados por diferentes investigadores en Europa (Investigator Initiated Studies) para el tratamiento de sarcoma de tejidos blandos. De estos estudios, dieciséis están con reclutamiento activo.

###### **Ovario**

En la actualidad nueve estudios post autorización se encuentran activos en esta indicación, siete de ellos con reclutamiento activo.

###### **Otras indicaciones**

Se está procediendo al análisis del estudio fase II ATREUS promovido por el Instituto de Investigación Farmacológica Mario Negri (IRCCS) en colaboración con el departamento de Oncología Médica del Hospital S. Gerardo (Monza, Italia) que evalúa la actividad y seguridad de Yondelis® en Mesotelioma Pleural Maligno (MPM).

###### **b) ZEPSYRE® (Lurbinectedina)**

###### **Cáncer de Pulmón Microcítico**

Continúa a un buen ritmo el reclutamiento del estudio pivotal y de registro de fase III (estudio ATLANTIS) que compara la actividad y seguridad de la combinación del antitumoral de origen marino PM1183 (lurbinectedina) con doxorubicina frente a topotecan o la combinación CAV (ciclofosfamida + doxorubicina + vincristina) para el tratamiento de pacientes con cáncer de pulmón microcítico que han recaído tras un primer tratamiento con platino. Actualmente se encuentra reclutando pacientes en Europa, Estados Unidos, América Latina y Oriente Próximo. Hasta la fecha se han reclutado 565 pacientes del total de 600 previstos.

El Comité Independiente de Monitorización de Datos (IDMC por sus siglas en inglés) ha recomendado continuar el estudio sin cambios tras el análisis de los datos de seguridad obtenidos en los 500 pacientes ya tratados en el estudio.

Finalmente, en relación con este estudio, PharmaMar ha solicitado a la FDA y otras autoridades competentes donde se está llevando a cabo el estudio de registro ATLANTIS, el cambio de objetivo primario de Supervivencia Libre de Progresión a Supervivencia Global. Este cambio se ha solicitado en base a los recientes datos de Supervivencia Global obtenidos en los estudios de fase II con Zepsyre (lurbinectedina) en cáncer de pulmón microcítico como agente único, datos que fueron presentados en el pasado congreso de la Sociedad Americana de Oncología Clínica, celebrado en Chicago en el mes de junio.

### **Estudio “Basket” en tumores sólidos avanzados**

Continúa el reclutamiento del estudio fase II con Zepsyre® como agente único en indicaciones seleccionadas o bien por el mecanismo de acción del fármaco o bien por la actividad observada en estudios previos de combinación. Estas indicaciones son cáncer de pulmón microcítico, tumores neuroendocrinos, carcinoma de cabeza y cuello, cáncer de células germinales, cáncer de endometrio, carcinoma de vías biliares, cáncer de origen primario desconocido, sarcoma de Ewing y cáncer de mama con mutación en BRCA 1/2.

Continúan reclutando las cohortes de cáncer de pulmón microcítico, y la de cáncer de mama con mutación en BRCA 1/2. El estudio se lleva a cabo en España, Francia, Bélgica, Estados Unidos, Alemania, Italia, Suiza y el Reino Unido. Los resultados de eficacia en cáncer microcítico de pulmón y en sarcoma de Ewing, han sido presentados en el congreso de la Sociedad Americana de Oncología Clínica (ASCO), celebrado en Chicago los días 1 a 5 de junio de 2018.

### **Estudios en Combinación**

Por lo que respecta al programa de fase I en combinación, se ha completado el reclutamiento de los estudios con doxorrubicina, cisplatino, capecitabina y paclitaxel con o sin bevacizumab.

Los resultados actualizados de eficacia en cáncer de mama de la combinación con capecitabina han sido presentados en el congreso de la Sociedad Americana de Oncología Clínica (ASCO), celebrado en Chicago los días 1 a 5 de junio de 2018.

Continúa el reclutamiento en el estudio de fase I en combinación con irinotecan según el plan previsto.

### **Estudio de fase I en Japón**

Este estudio, diseñado para conocer la dosis de Zepsyre® en pacientes japoneses, continúa en fase de reclutamiento activo. Los resultados preliminares de este estudio han sido presentados en el congreso de la Sociedad Americana de Oncología Clínica (ASCO), celebrado en Chicago los días 1 a 5 de junio de 2018.

#### **c) PM184**

El estudio fase I de escalada de dosis que evalúa la combinación de PM184 con gemcitabina continúa el reclutamiento según lo previsto. Este estudio se está realizando en dos centros uno en España y otro Estados Unidos. Está previsto orientar la inclusión de pacientes a enfermedades específicas en las que se ha observado beneficio clínico como cáncer de pulmón de células no microcíticas, cáncer de mama y tumores de cabeza y cuello.

### **Cáncer Colorectal**

Este estudio de fase II para la indicación de cáncer colorectal incluyó el primer paciente el 5 de febrero de 2018 y se han incluido 12 pacientes hasta la fecha.

#### **d) PM14**

Continúa el reclutamiento de pacientes en el programa de desarrollo clínico de esta nueva molécula. Este ensayo clínico tiene como objetivo principal identificar la dosis óptima para la administración de PM14 en pacientes con tumores sólidos avanzados, además de definir su perfil de seguridad y evaluar la farmacocinética y farmacogenética del compuesto en los pacientes tratados. El ensayo se está realizando en el hospital Vall d'Hebron (Barcelona), hospital Doce de Octubre (Madrid) y el Institut Gustave Roussy (París), y prevé la participación de aproximadamente

50 pacientes con diagnóstico confirmado de tumor sólido avanzado para quienes no existe un tratamiento estándar disponible.

## **2.- Segmento de Diagnóstico: Genómica**

Genómica cierra el primer semestre de 2018 con una cifra de negocio consolidada de 3,1 millones de euros, 3,3 millones de euros en el mismo periodo de 2017, por el descenso de ventas en América Latina, circunstancia que la compañía espera revertir al cierre del ejercicio.

No obstante, las ventas en Oriente Medio-Asia crecieron un 39% alcanzando los 238 miles de euros, tras la obtención de los registros pertinentes por parte de los distribuidores en esta zona del mundo. En Europa las ventas crecieron un 3%.

Con todo esto, al cierre del semestre las exportaciones ascendieron a 1,24 millones de euros, 1,29 millones de euros en el mismo periodo de 2017, representando un 42 % del total de la facturación.

En el mercado interno, una vez descontado el efecto del “Programa de Prevención y Detección Precoz del Cáncer de Cuello de Útero” mantenido con la Junta de Castilla y León, las ventas crecieron un 9%, situándose en 1,47 millones de euros, 1,34 millones de euros al cierre del primer semestre de 2017.

La apuesta estratégica de la compañía en el ámbito del Point of Care dentro del área de I+D, se desarrolla a la fecha según lo esperado, lo que ha supuesto un incremento del gasto de I+D desde 0,8 millones de euros a junio 2017 hasta 1,6 millones de euros a junio 2018.

Resaltar por último la firma en el mes de junio de acuerdo con NingboMedicore Technology Co., Ltd y Beijing Clear Meid-tech Co., Ltd para el inicio del registro de autoclar<sup>®</sup> plus, CLART<sup>®</sup> PneumoVir, CLART<sup>®</sup> EnteroBac y CLART<sup>®</sup> SeptiBac ante la CFDA china.

## **3.- Segmento de RNA de interferencia: Sylentis**

Durante el primer semestre del año 2018 se ha continuado con el avance de las líneas de investigación existentes basados en la tecnología del RNA de interferencia (RNAi) y con el desarrollo de nuevas líneas de investigación para el tratamiento tópico de enfermedades de la retina como la degeneración macular asociada a la edad y la retinopatía diabética.

El compuesto de Sylentis para el tratamiento del síndrome de ojo seco (Tivanisiran) continua con el reclutamiento de pacientes en el estudio clínico de Fase III llamado HELIX diseñado para 300 pacientes y llevado a cabo en seis países europeos: España, Alemania, Italia, Estonia, Eslovaquia y Portugal. Al finalizar este semestre se habían incluido un total de 241 pacientes entre los diferentes países participantes, esto es el 80% del total a reclutar.

Respecto al compuesto Bamosiran para el tratamiento del glaucoma, se ha continuado con el desarrollo de combinaciones de este producto con el fármaco comercial Latanoprost.

## **B) Segmento Química de gran consumo:**

### **1.- Xylazel (barnices y pinturas protectoras de la madera y del metal)**

En el primer semestre de las ventas netas han igualado las del mismo periodo del ejercicio anterior que ascendieron a 11,3 millones de euros.

El precio medio de materia prima (petróleo y bióxido de titanio) se ha incrementado un 3,8% con respecto al año anterior, lo que ha significado un incremento del coste de ventas y la consiguiente caída de márgenes a la que ha contribuido también el crecimiento de la exportación, el mercado exterior tiene menores márgenes y creció un 16,2% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

Xylazel ha alcanzado un resultado neto de 0,9 millones de euros y un EBITDA, de 1,4 millones de euros.

De cara al último trimestre del año seguimos negociando tanto implantaciones directamente en los puntos de venta de las grandes superficies, como incorporaciones de nuevas referencias en la central. Adicionalmente, se está ultimando el lanzamiento de nuevos productos que ampliarán nuestro surtido con una gama de innovadores productos que ayudarán a evitar la estacionalización de las ventas. Se espera estén disponibles en el último trimestre del ejercicio.

## **2.- ZelnovaZeltia y Copyr (insecticidas de uso doméstico, ambientadores y otros productos para el cuidado del hogar)**

Durante el primer semestre las ventas netas consolidadas Zelnova-Copyr han disminuido un 5,3% en relación con el mismo período del año anterior, pasando de unas ventas de 30,8 millones de euros en junio 2017 a 29,2 millones a junio 2018. Las anómalas condiciones meteorológicas durante los meses de primavera -la más lluviosa en España desde 1965 y la cuarta más fría desde el comienzo del siglo XIX (fuente: AEMET)- han afectado negativamente la campaña de insecticidas tanto de marcas propias como de marcas de distribución. El resto las líneas de producto ha tenido un comportamiento positivo sobre todo la nueva línea de productos farmacéuticos OTC lanzada a principios de año con un crecimiento de un 53% en el mercado nacional. Esta línea de negocio se ha reforzado comercialmente – aumentando portfolio y haciendo un restyling de la imagen de marca ZZ. También han experimentado una evolución satisfactoria el negocio de ambientación (+10%). Ambas líneas son hitos importantes en el crecimiento futuro de las compañías.

Cabe destacar el buen comportamiento de las ventas de Copyr (+4,0% sobre el año anterior). Los recientes cambios organizativos y de negocio llevados a cabo en la filial han logrado unos aumentos de ventas significativos sobre todo en la división de Agricultura Ecológica que ha alcanzado 3,3 millones de euros (+ 12%, sobre el año anterior) y ya supone el 25% de las ventas de Copyr duplicando la facturación en los últimos 5 años.

En el capítulo de costes, los precios de las principales materias primas (butano, disolventes, metal) presentan ligeras tensiones alcistas. La búsqueda activa de proveedores alternativos a nivel mundial que ofrezcan productos más competitivos y la mejora de la productividad en todos ámbitos de la gestión ha permitido mantener los costes en niveles similares a ejercicios anteriores.

Con todo ello la evolución del resultado final consolidado ha sido positiva: 1,57 millones de euros frente a 1,21 millones del mismo periodo del año anterior.

La Sociedad confía en que la recuperación del consumo de insecticidas durante el resto del verano y el lanzamiento de una nueva línea de ambientación en el último trimestre mejorarán sensiblemente la cifra de ventas del segundo semestre en relación con el mismo período del 2017, de forma que al cierre de ejercicio se alcancen los objetivos de ventas y resultados fijados para este ejercicio. En el mes de julio se puede decir que ya se ha recuperado un 50% del descenso de ventas mencionado.

<b>BALANCE DE SITUACION</b> <b>(Miles de Euros)</b>	<b>30/06/2018</b>	<b>31/12/2017</b>
<b>ACTIVO</b>		
<b>Activos no corrientes</b>	<b>92.688</b>	<b>94.543</b>
Inmovilizado material	31.333	31.207
Inmuebles de inversión	6.071	6.119
Activos intangibles	18.382	20.212
Fondo de comercio	2.548	2.548
Activos financieros no corrientes	963	977
Activos por impuestos diferidos	33.393	33.482
<b>Activos corrientes</b>	<b>97.930</b>	<b>93.178</b>
Existencias	25.901	23.904
Clientes y otras cuentas a cobrar	48.249	31.388
Activos financieros corrientes	4.270	7.671
Otros activos corrientes	4.833	6.126
Tesorería y equivalentes de tesorería	14.677	24.089
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>190.618</b>	<b>187.721</b>

<b>BALANCE DE SITUACION</b> <b>(Miles de Euros)</b>	<b>30/06/2018</b>	<b>31/12/2017</b>
<b>Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la dominante</b>		
Capital social	11.132	11.132
Prima de emisión	71.278	71.278
Acciones propias	(3.413)	(4.470)
Reserva por revalorización y otras reservas	11	13
Ganancias acumuladas y otras reservas	(48.985)	(51.087)
<b>Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Sociedad</b>	<b>30.024</b>	<b>26.866</b>
<b>Participaciones no dominantes</b>	<b>(3.890)</b>	<b>(3.881)</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>26.134</b>	<b>22.985</b>
<b>PASIVOS</b>		
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>69.908</b>	<b>81.626</b>
Deuda financiera	67.243	73.607
Ingresos diferidos no corrientes	1.911	7.234
Otros pasivos no corrientes	754	785
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>94.577</b>	<b>83.111</b>
Proveedores y otras cuentas a pagar	41.097	37.436
Deuda financiera	42.620	26.395
Provisiones para otros pasivos y gastos	6.129	6.232
Ingresos diferidos corrientes	57	10.221
Otros pasivos corrientes	4.674	2.826
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>164.485</b>	<b>164.736</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO</b>	<b>190.618</b>	<b>187.721</b>

<b>CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA</b>		
<b>Miles de euros</b>	<b>30/06/2018</b>	<b>30/06/2017</b>
Ingresos:		
Venta de producto	82.218	88.697
Acuerdos de licencia y desarrollo	22.357	5.412
Royalties	2.250	2.773
Otros ingresos	132	41
	<b>106.957</b>	<b>96.923</b>
Coste de ventas	(25.429)	(26.049)
Gastos de comercialización	(23.393)	(23.088)
Gastos de administración	(10.568)	(10.344)
Gastos de investigación y desarrollo	(40.489)	(36.925)
Otros gastos de explotación	(4.665)	(5.370)
Otras ganancias netas	879	498
<b>Resultado de explotación</b>	<b>3.292</b>	<b>(4.355)</b>
Ingresos financieros neto	402	378
Gastos financieros neto	(2.626)	(2.767)
<b>Resultados financiero neto</b>	<b>(2.224)</b>	<b>(2.389)</b>
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>1.068</b>	<b>(6.744)</b>
Impuesto sobre las ganancias	1.974	(709)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>3.042</b>	<b>(7.453)</b>
Atribuibles a :		
<b>Propietarios de la dominante</b>	<b>3.050</b>	<b>(7.443)</b>
Participaciones no dominantes	(8)	(10)

<b>ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO</b>		<b>EUR (Miles)</b>
		<b>30/06/2018</b>
<b>(Miles de euros)</b>		
<b>TOTAL FLUJO DE CAJA NETO POR ACTIVIDADES DE EXPLOTACION</b>		<b>(20.303)</b>
<b>Resultado antes de impuestos:</b>		<b>1.069</b>
<i>Resultado antes de impuestos de actividades continuadas</i>		1.069
<b>Ajustes por:</b>		<b>6.179</b>
Amortización		3.659
Pérdida por deterioro de cuentas a cobrar		(102)
Correcciones valorativas por deterioro de inmovilizado		(2.138)
Ingresos Financieros		(34)
Resultados en la venta de inmovilizado material		2.064
Gastos Financieros		2.396
Pagos basados en acciones		618
Ingresos diferidos - subvenciones		(200)
Variación de provisiones		(87)
Otros ajustes al resultado		3
<b>Cambios en el capital corriente</b>		<b>(28.135)</b>
Existencias		(1.997)
Clientes y deudores		(32.079)
Otros activos y pasivos		2.280
Proveedores y otros saldos acreedores		3.661
<b>Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación:</b>		<b>585</b>
Pagos de intereses		(2.368)
Cobros de intereses		34
Cobros/(pagos) por impuesto sobre beneficios		2.919
<b>TOTAL FLUJO DE CAJA NETO POR INVERSIONES</b>		<b>1.485</b>
<b>Pagos por inversiones:</b>		<b>(1.955)</b>
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias		(1.951)
Otros activos financieros		(4)
<b>Cobros por desinversiones:</b>		<b>3.440</b>
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias		118
Otros activos financieros		3.322
<b>Otros flujos de efectivo de actividades de inversión</b>		<b>0</b>
<b>TOTAL FLUJO DE CAJA NETO POR FINANCIACION</b>		<b>9.406</b>
<b>Cobros y (pagos) por instrumentos de patrimonio:</b>		<b>(428)</b>
Adquisición		(586)
Enajenación		159
<b>Cobros y (pagos) por instrumentos de pasivo financiero:</b>		<b>(6.434)</b>
Préstamos recibidos		508
Devolución y amortización de préstamos		(6.942)
<b>Otros flujos de efectivo de actividades de financiación</b>		<b>16.268</b>
Cobros / (pagos) por disposición de pólizas de crédito		16.268
<b>FLUJOS TOTALES DE CAJA NETOS DEL EJERCICIO</b>		<b>(9.412)</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del ejercicio		24.089
<b>EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO AL FINAL DEL EJERCICIO</b>		<b>14.677</b>