

# ABENGOA



## Presentación de Resultados 1<sup>er</sup> Trimestre 2005

# Índice

1. Descripción General de las Actividades.
2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
4. Detalles de la Cuenta de Resultados.
5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

## 1. Descripción General de las Actividades



Fundada en Sevilla en 1941. Es una empresa industrial y de tecnología que aporta soluciones para el Desarrollo Sostenible, la Sociedad de la Información y el Conocimiento y la Creación de Infraestructuras.

A lo largo de la última década hemos aumentado nuestros resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 28%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período nuestras Ventas en el exterior se han incrementado a una tasa anual media de incremento del 17%.

- Destacan las siguientes operaciones estratégicas desarrolladas en los últimos años:

### **Año 2000**

- Adquisición de Befesa con una inversión de 300 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M Litros/año (hoy 150 M Litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.
- Ampliación de capital de Abengoa que permitió incrementar los fondos propios en 75,1 M €.

**Año 2001**

- Integración en Befesa de la División de Medioambiente de Abengoa (especializada en ingeniería medioambiental), con ampliación de capital en Befesa de 12,3 M € por aportación de Abensur.
- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

**Año 2002**

- Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de bioetanol en Estados Unidos, con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de Bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M Litros/año (hoy 176 M Litros/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

**Año 2003**

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, mediante la compra del 100% de sus filiales en Canadá y Estados Unidos. Las dos compañías adquiridas que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control

e Información para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.

El importe total de la inversión en ambas sociedades ascendió a 35 M U\$D.

- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España (Biocarburantes Castilla y León). Está situada en Babilafuente (Salamanca) y supone una inversión material próxima a los 150 M €. La planta tendrá una capacidad de producción de 200 M Litros/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinás. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.
- Inicio de la actividad de exportación de Bioetanol a Europa.

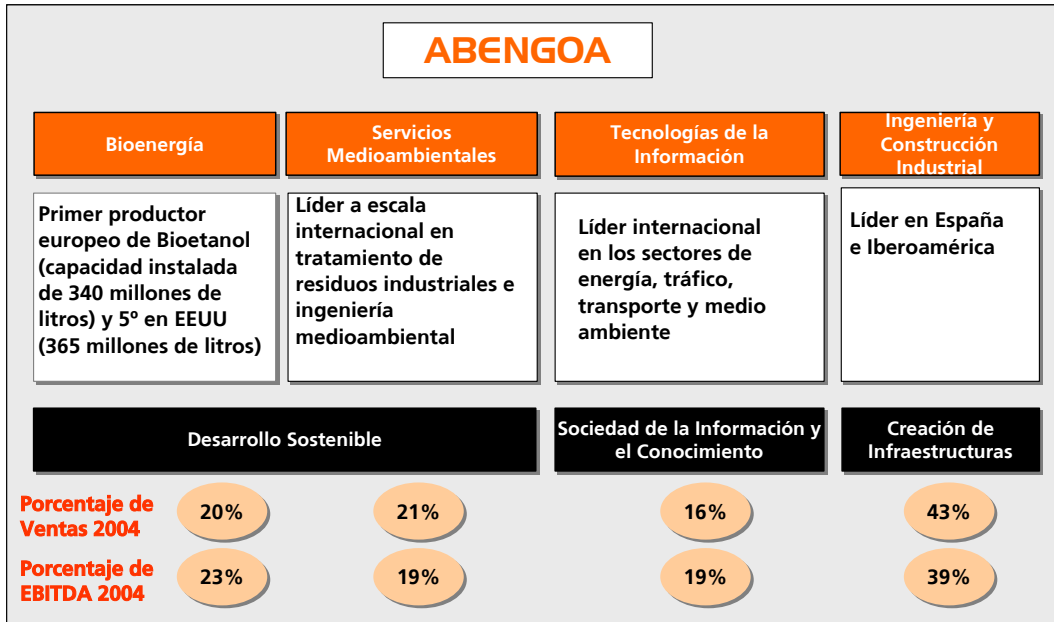
## **Año 2004**

- Con fecha 21 de octubre de 2004 se completó con éxito la ejecución y suscripción de una ampliación de capital de Telvent GIT, así como el inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ. El importe total de la ampliación de capital realizada con prima de emisión ha sido de 61,2 M €. La admisión a cotización oficial implica la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información mediante la obtención de fondos para financiar el crecimiento de este grupo de negocio, el fortalecimiento de su estructura financiera y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.
- Acuerdo para el inicio de la construcción de una planta de 88 millones de galones de etanol al año en Ravenna, Nebraska. La planta, la mayor de Nebraska y una de las mayores de Estados Unidos, posicionará a Abengoa Bioenergy como uno de los máximos productores de etanol en Estados Unidos.

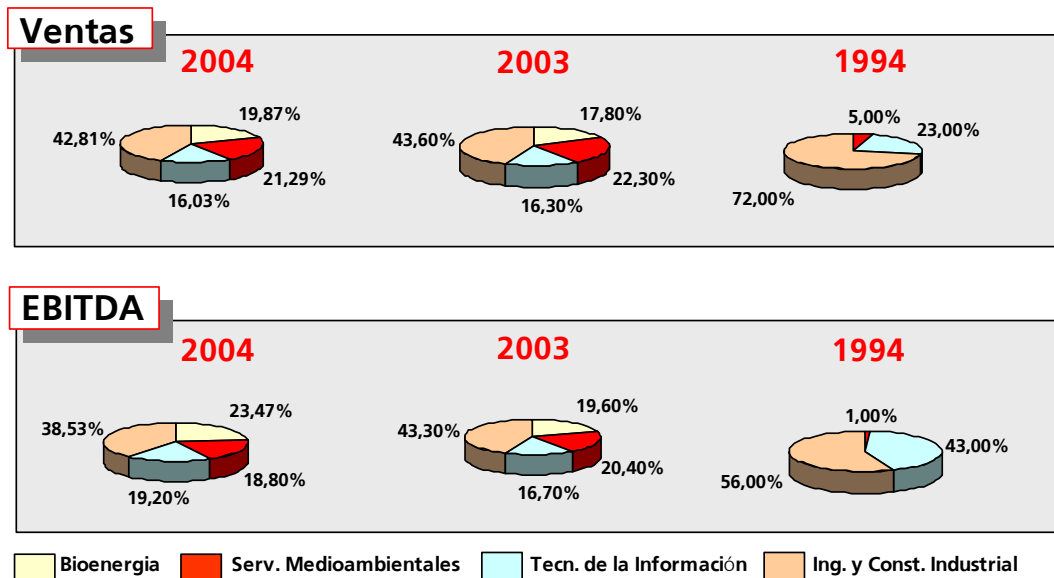
- Inicio de la construcción de la mayor central solar construida utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.

### Configuración Actual de Abengoa y Naturaleza de su Negocio

- Abengoa actúa a través de cuatro grupos de negocio.









La evolución de los Grupos de negocio puede apreciarse en el siguiente gráfico:



## Orientación Estratégica

El desarrollo estratégico de Abengoa trata de generar opciones de futuro penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos en los que Abengoa opera y donde los distintos grupos de negocio se cohesionan.

Mundos Operativos		Mundos Operativos	
Grupos de Negocio	Año de lanzamiento		
- Ingeniería y Const. Industrial	1941		Energía
- Tecnologías de la Información	1969		Medio Ambiente
- Servicios Medioambientales	2000		Transporte
- Bioenergía	2001		Servicios
			Industria
			Telecomunicaciones

- Abengoa, ofrece hoy una combinación de actividades que representa una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

Evolución 1994 - 2004				
Compañía de Ingeniería			Grupo diversificado con 4 negocios diferentes	
Negocio	1994		2004	
	Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %
Bioenergía	-	-	20	23
Servicios Medioamb.	5	1	21	19
Tecnologías de la Inf.	23	43	16	19
Ingeniería y Const. Ind.	72	56	43	39
Geografía	%		%	
	USA y Canadá	-	12,9	
	Iberoamérica	25,5	16,9	
	Europa (excluida España)	2,3	6,9	
	África	1,0	1,9	
	Asia	1,3	1,6	
	Total Exterior	30,1	40,2	
Total España	69,9	59,8		
Total Consolidado	100,0	100,0		



## Estrategia de la Innovación en Abengoa

La Innovación está orientada a resultados, y persigue tres grupos de objetivos tangibles:

- Diversificación: nuevos productos y servicios.
- Diferenciación: mejora y adaptación de los existentes.
- Mejora de los procesos.

Como objetivos intangibles persigue la adquisición de competencias esenciales y, sobre todo, la generación de opciones de futuro. Este último está especialmente relacionado con el valor a través de las expectativas de crecimiento y de desarrollo de nuevos negocios.

La Innovación se ejecuta en Abengoa de varias formas. Por una parte, existe una ejecución interna, dirigida a ofrecer soluciones a clientes concretos o para los propios desarrollos. También existe una ejecución externa basada en contratos de colaboración con la Universidad, con los Centros de Investigación, o con terceros; normalmente esta ejecución es compartida. En otras ocasiones, la tecnología se adquiere. Desde hace varios años se toman participaciones financieras estratégicas en empresas tecnológicas.

### Inversión en I+D+i

Principales Proyectos	2003		2004		2005 (P)	
	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	0,4		1,0		1,2	
Conversión de biomasa a etanol	0,4		3,8		19,6	
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	2,2		0,6		2,8	
Mejora eficiencia aluminio	0,0		0,6		0,2	
Vitrificación	0,0		0,8		2,9	
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petróleo y gas	6,2		6,4		6,5	
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,4		3,7		3,6	
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,1		1,5		1,6	
Energía Solar	0,0		0,6		32,4	
Otros Proyectos	3,8		4,3		5,8	
<b>Total Inversión I+D+i</b>	<b>17,5</b>	<b>1,1%</b>	<b>23,3</b>	<b>1,4%</b>	<b>76,6</b>	<b>4,1%</b>

## 2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

# 2

## 2.1 Bioenergía

Producción de alcohol etílico a partir de productos vegetales (cereales, biomasa). El alcohol (bioetanol) se usa para fabricar ETBE (componente de las gasolinas), o para su mezcla directa con gasolina o gasoil. De esta forma, al ser una energía renovable, se reducen las emisiones netas de CO<sub>2</sub> (efecto invernadero). Producción de DDGS (Distillers' Dried Grains and Soluble), complemento proteico para animales y CO<sub>2</sub>.





# Bioenergía

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

- ◆ En el primer trimestre de 2005, Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, compañía participada por Dyneff, Aquitaine Industrie Innovations, Euralis, Etablissements Lacadée, Lur Berri, Maïsadour, Vivadour, Agpm, y Abengoa Bioenergía que posee el 51 por ciento de la compañía y tendrá la gestión y el control, ha presentado una propuesta al Gobierno francés para la instalación de una planta de producción de bioetanol de 180.000 toneladas anuales al sur oeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de bioetanol basado en maíz en Europa y supondrá un consumo anual de maíz de más de 400.000 toneladas, que será proporcionado por las cooperativas locales de Aquitaine y Midi Pyrenees.
- ◆ Durante el primer trimestre de 2005 Abengoa Bioenergía ha llevado a cabo la segunda entrega del contrato firmado con Lyondell Chemical Europe, a finales del 2004 para el suministro de 22.000 m<sup>3</sup> y ha firmado un nuevo contrato para el suministro de 4.800 m<sup>3</sup>.
- ◆ A su vez, Abengoa Bioenergía está suministrando durante este primer trimestre de 2005 otros 7.000 m<sup>3</sup> con destino final la refinería de Miro en Karlsruhe, Alemania. Este bioetanol será utilizado por BP Oil como consumidor final para su uso en la fabricación de ETBE.

Con estos nuevos suministros Abengoa está expandiendo su actividad en Europa a la vez que está incrementando y diversificando su red de clientes, consolidando su presencia en los mercados clave ya existentes y demostrando su capacidad de desarrollar y potenciar el uso de bioetanol en los mercados de la Unión Europea.

De esta forma Abengoa Bioenergía contribuye a la consecución de los objetivos de la UE de encontrar una alternativa renovable y sostenible a los combustibles para transporte a reducir las emisiones de efecto invernadero.

- ◆ Abengoa Bioenergy ha realizado a lo largo del 2004 un considerable número de pruebas en su planta Piloto de I+D en York (Nebraska).

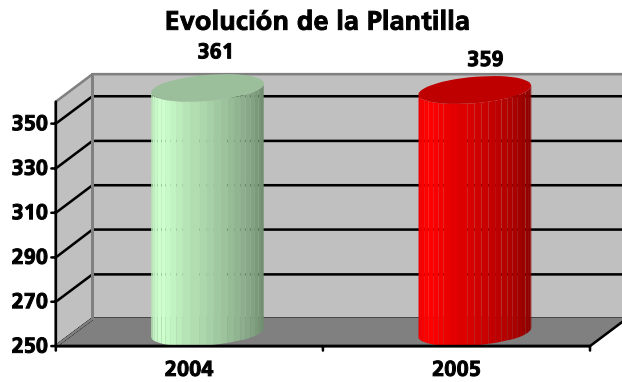
El balance de las pruebas ha sido positivo. Los escenarios planteados en el plan estratégico de I+D han sido alcanzados a escala piloto. Abengoa Bioenergy R&D tras más de dos años trabajando en el proyecto ha desarrollado una tecnología de proceso propia y pionera en la industria, que ha sido validada a escala piloto el pasado 2004.

Esta tecnología ha permitido mejorar la conversión a bioetanol incrementando los rendimientos actuales del proceso y generar un nuevo coproducto con un mayor índice proteico.

Abengoa Bioenergy R&D ha colaborado para alcanzar estas metas con el DOE y con la empresa de biotecnología Novozymes North America.

- ◆ Abengoa Bioenergy ha completado el diseño básico de proyecto con la ingeniería básica y de detalle aprobada, para la planta de biomasa de BCyL.

Esta es la primera de las plantas de demostración precomercial que transformará biomasa lignocelulosa en bioetanol y co-productos de valor añadido y estará integrada en la planta comercial de producción de bioetanol a partir de cereales.



**nº de personas empleadas**

La plantilla media de Bioenergía durante el primer trimestre de 2005 ha sido de 359 empleados, un 0,6% menos que en el ejercicio 2004.

## 2.2 Servicios Medioambientales

Reciclaje de residuos de aluminio, escorias salinas y de zinc. Gestión de residuos industriales, limpiezas industriales e hidrocarburos. Ingeniería medioambiental (ingeniería y construcción para el tratamiento de aguas y la gestión de residuos).





## Servicios Medioambientales

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante el primer trimestre de 2005 fueron los siguientes:

- ◆ La Mancomunidad de Municipios de la Costa Tropical de Granada (integrada por 19 municipios) y Befesa Plásticos, han cerrado un convenio de colaboración, cuyo objeto es la gestión de las más de 3.000 toneladas de residuos plásticos agrícolas que se generan anualmente en la Costa Tropical, por parte de Befesa Plásticos, mediante la colaboración entre ambas entidades, mejorando y asegurando que la gestión de los mismos se realice de acuerdo a la legislación medioambiental vigente.

Se está en plena fase de preparación para acometer el reto que supone la gestión integral de los residuos plásticos que se generen en la campaña 2005 (de mayo a septiembre, principalmente). Los Puntos Limpios, que son los centros de recepción, clasificación y acondicionamiento, para el posterior transporte, de todos los residuos plásticos, darán cobertura a las explotaciones agrícolas de Motril, Carchuna, Calahonda, Castell de Ferro, Gualchos, Rubite, Polopos, Albuñol y La Rábida, entre otras.

Befesa Plásticos estima recibir en su planta de Murcia, más de 1.500 toneladas de plásticos aptos de ser reciclados, con las que se producirán diferentes tipos de granza que, tras su venta, se destinarán a la fabricación de filmes para la construcción, tuberías de riego e inyección, como principales aplicaciones. Aquellos filmes no susceptibles de reciclaje en

Befesa Plásticos se intentarán valorizar, enviando el resto a los distintos depósitos gestionados por Befesa, para su adecuado confinamiento final.

- ◆ Befesa Gestión PCB ha resultado adjudicataria del concurso para la retirada y tratamiento de transformadores y otros equipos contaminados con PCB pertenecientes a la Comunidad Autónoma de Madrid.

De acuerdo con la política de gestión y la normativa vigente en materia de residuos peligrosos, la Comunidad de Madrid ha realizado una serie de actuaciones para la correcta gestión de estos residuos, como parte de las mismas, Befesa Gestión PCB resultó adjudicataria del concurso para gestionar de forma medioambientalmente adecuada, los equipos eléctricos contaminados con PCB almacenados en el depósito de Seguridad de San Fernando de Henares, pertenecientes a la propia Comunidad.

Los trabajos, que han sido llevados a cabo en su totalidad por personal de Befesa, han sido ejecutados durante el mes de enero y constaron de las siguientes fases:

- Fase 1: Trabajos en las instalaciones de la Comunidad de Madrid:

Acondicionamiento; identificación, numeración, clasificación y disposición física para optimizar la carga.

Toma de Muestras; se tomaron muestras de todos los equipos almacenados, para comprobar su grado de contaminación.

Análisis: Las analíticas, mas de doscientas, se realizaron en el Laboratorio de Befesa Gestión de Residuos Industriales de Ajalvir.

Recogida y transporte; autorizaciones de Befesa Gestión PCB

Limpieza de Instalaciones; Barrido y gestión del resultado del mismo,

- Fase 2: Descontaminación de Transformadores en planta

Una vez en la planta de Cartagena, los transformadores siguieron el proceso de descontaminación habitual, limpieza con disolvente en circuito cerrado y recuperación de las partes metálicas.



La totalidad de los trabajos, que en peso han supuesto más de 300 toneladas, han sido realizados en el plazo de tres semanas.

- ◆ Befesa CTA y Telvent han resultado adjudicatarias por parte del Ministerio de Medio Ambiente del contrato para los servicios de explotación y mantenimiento de la red automática de información hidrológica de la cuenca hidrográfica del Guadalquivir, por un importe de 4,9 M €.

El SAIH es un sistema de captación, transmisión, presentación y proceso de la información hidrológica del estado de la cuenca en cada momento. La disponibilidad de este sistema en el Guadalquivir permite suministrar automáticamente, y en tiempo real, información sobre las diversas variables climáticas, hidrológicas o el estado de la infraestructura hidráulica que influyen en la gestión, control y operación hidráulica de la cuenca. Además, permite controlar y optimizar la operación de los embalses, canales y conducciones, tanto para satisfacer la demanda, como en situación de avenidas y hacer previsiones sobre disponibilidad de recursos superficiales y subterráneos, así como de evolución de niveles y caudal de los ríos.

Las instalaciones cuya explotación y mantenimiento se recogen en este contrato fueron ejecutadas por Befesa CTA y Telvent, quienes, desde su finalización en 1998, han continuado siendo responsables de su conservación y operación con sucesivos contratos. Consisten en una red de 140 puntos de control repartidos por toda la Cuenca en los que se ubican los sensores para la captación de las variables físicas de interés, tales como niveles de caudales en embalses, ríos y canales, volúmenes embalsados, precipitaciones líquidas y sólidas, entre otros. Además, un centro de Proceso de Cuenca en las oficinas de la Confederación en Sevilla, en el que se reciben los datos de los puntos de control, se procesan, almacenan y presentan así como cuatro centros de zona en las oficinas de la Confederación en Córdoba, Granada, Jaén y Jerez de la Frontera (Cádiz) que reciben los datos de los puntos de control a través del Centro de Proceso de Cuenca de Sevilla.

Durante esta nueva etapa de explotación y mantenimiento la UTE pondrá a disposición de la Confederación herramientas de pronóstico hidrometeorológico así como integración de información de la segunda generación del satélite Meteosat, lo que mejorará la cantidad y calidad de la información que permite la gestión óptima de los escasos recursos hídricos de esta cuenca.

- ◆ Adjudicación a Befesa CTA de las obras de ampliación, modernización y consolidación de la zona regable de la comunidad de Regantes del Sur-Andévalo, en Huelva, por un importe de 24 M €.

La superficie actualmente en riego en la Comunidad de Regantes del Sur-Andévalo es de más de 5.000 hectáreas, con 375 parcelas. Con la ampliación de la zona regable, se transformarán en regadío casi otras 4.000 hectáreas adicionales, correspondientes a otras 205 parcelas. Toda la zona regable está comprendida en los términos municipales de Villanueva de los Castillejos, Gibraleón, Cartaya y San Bartolomé de la Torre, en la provincia de Huelva.

El objetivo de este proyecto es construir la infraestructura necesaria para realizar de forma racional la ampliación de esas casi 4.000 hectáreas, manteniendo el sistema actual de explotación y funcionamiento de dicha comunidad, así como su interconexión con la zona actual de riego, a fin de conseguir una zona regable totalmente homogénea y con las mismas características de funcionamiento y explotación.

Para ello, entre otras actuaciones, se instalarán más de 45 kilómetros de tuberías de diámetros entre 1.300 y 400 milímetros para las redes primarias y secundarias de distribución y se construirán siete nuevas balsas de almacenamiento, con un volumen total de 746.000 metros cúbicos, además de tres estaciones de bombeo.

Befesa también pondrá en marcha la infraestructura necesaria para centralizar el mando y control de toda la zona regable, que en la actualidad tiene un grado muy bajo de automatización, con los consiguientes riesgos

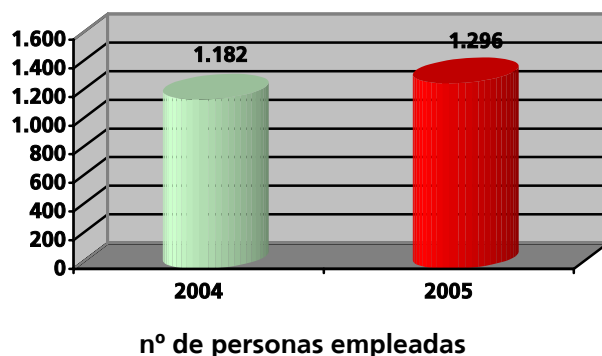
de pérdidas de horas de riego, de agua o de un funcionamiento no idóneo y por tanto más caro de explotación.

- ◆ Codesa se ha adjudicado por 3,7 M € (IVA incluido) la realización de una planta de tratamiento de efluentes para La Papelera Guipuzcoana de Zicuñaga, en la que se fabrica pasta y papel. Dicha planta realiza un tratamiento primario, constituido por dos líneas paralelas:
  - Una de estas líneas tratará el efluente procedente de los procesos de fabricación de pasta Kraft y tiene un caudal de 1.200 m<sup>3</sup>/h.
  - La segunda línea, tratará los vertidos procedentes de una máquina de papel y tienen un caudal de 500 m<sup>3</sup>/h.

El tratamiento básico en ambas líneas consiste en una homogeneización, seguido de un tratamiento físico-químico y una decantación primaria. Por su parte, el fango procedente de ambas líneas de tratamiento se enviará a una línea de fangos consistente en un espesamiento y una deshidratación.

Con esta nueva adjudicación Codesa se consolida como un referente en la depuración de efluentes en el sector de la pasta y el papel en el mercado nacional.

**Evolución de la Plantilla**



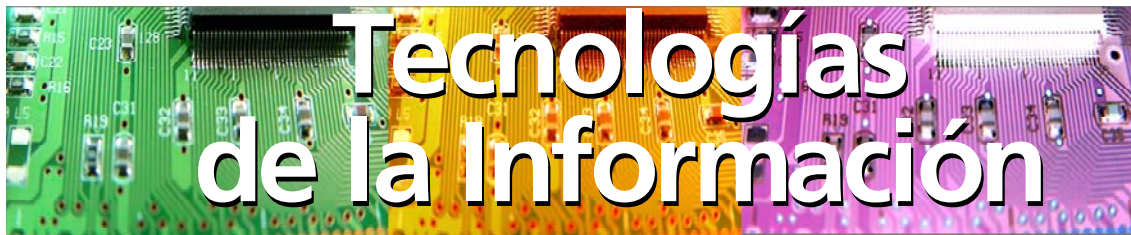
La plantilla media de Servicios Medioambientales durante el primer trimestre de 2005 ha sido de 1.296 empleados, es decir, un 9,6% más respecto al mismo periodo de 2004.

## 2.3 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía global de TI en tiempo real, es especialista en operación y soluciones de negocio con un alto valor añadido tecnológico, en los sectores de la Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente en Europa, América del Norte, América Latina y Asia.

Con más de 40 años de experiencia en sistemas de control y supervisión industrial y de gestión de procesos empresariales, Telvent ejecuta proyectos y proporciona servicios técnicos, en el campo de aplicaciones críticas, control en tiempo real y gestión de la información, complementados con una completa oferta de servicios de outsourcing y consultoría, fruto de lo cual gestiona infraestructuras tecnológicas y de TI para su amplia cartera internacional de clientes.





# Tecnologías de la Información

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información, durante el primer trimestre de 2005, son los siguientes:

## Energía

### Oil & Gas

- ◆ Firmado el acta de recepción final del proyecto para el SCADA y el sistema de comunicaciones de la red de distribución de gas de la compañía Gas Natural Lima Callao (GNLC) radicada en Lima (Perú). Durante este proyecto, Telvent ha cumplido todas las expectativas tanto en la fiabilidad de sus soluciones como en el cumplimiento de plazos y los compromisos acordados con este cliente propiedad del grupo belga Tractebel.

Importe: 1,6 M €.

- ◆ Finalizada la importación e instalación de todo el hardware exigido para la aceptación preliminar del proyecto del Sistema de Medición de Gas y el sistema OASyS SCADA para la compañía IGDAS. Además, Telvent ha completado la puesta en marcha y las pruebas de comunicación de 13 estaciones remotas. IGDAS es la Corporación de Distribución de Gas de Estambul y distribuye gas a más de 2.240.000 clientes, y aproximadamente 300 consumidores industriales.

Importe: 2,9 M €.

Este contrato permitirá a Telvent desarrollarse y expandirse en el mercado turco.

- ◆ Aceptación Final de Sistema para la aplicación NiSource OASyS SCADA y el sistema GMAS. El proyecto consolidó los sistemas de control de tres empresas distintas en tres estados de los Estados Unidos, incluyendo la compañía Bay State Gas en Massachusetts, Columbia Gas en Ohio, y NIPSCO en Indiana.  
Importe: 1,2 M €.  
Este proyecto abre las puertas de la comercialización de la aplicación NiSource.
  
- ◆ Contrato con la compañía Sunoco para sustituir el actual sistema SCADA de la terminal Nederland. Telvent proporcionará su última tecnología, el sistema OASyS DNA SCADA junto con sus aplicaciones avanzada de gestión de líquidos. Situada en la Costa del Golfo estadounidense, Nederland es una gran terminal marítima que gestiona el inventario, almacenaje y los servicios de distribución para refinerías y otros usuarios finales de crudo. La solución de Telvent mejorará la seguridad y la interconectividad entre los sistemas corporativos y operacionales de Sunoco.  
Importe: 0,8 M €.  
Este contrato es estratégico ya que abre las puertas a futuras oportunidades con la compañía Sunoco.
  
- ◆ Contratación del Sistema de Gestión, Simulación y Detección de Fugas de la red de Poliductos operada por CLH en España. El plazo de ejecución es de quince meses en los que Telvent aportará toda su experiencia en este tipo de sistemas complejos tanto en su configuración como en la definición de los parámetros de ingeniería que aseguren la mejora en la operación que CLH necesita para cumplir con sus requisitos de fiabilidad en la operación de la red de transporte de productos refinados.  
Importe: 1,7 M €.  
Toda la tecnología utilizada en este proyecto está desarrollada por Telvent que pone a disposición de CLH toda su experiencia en la gestión de activos de transporte y distribución de petróleo y gas.
  
- ◆ Telvent ha obtenido el Certificado de finalización de proyecto para el sistema de gestión de gas vía web de la compañía GAIL en India. La

aplicación POLARIS Gas ayudará a GAIL a lograr una interacción en tiempo real y en línea entre productores/expedidores de gas, transportadores y clientes. Técnicamente superior, la aplicación POLARIS tiene la capacidad de adaptarse a diversos modelos de negocio de ductos, adaptándose a nuevas normativas de gestión o exigencias reguladoras, ya que es una solución más flexible y rentable.

Importe: 0,5 M €.

Este proyecto servirá de referencia tanto para GAIL como para otras compañías de la India, lo que probablemente nos brindará nuevas oportunidades de negocio.

- ◆ Telvent, actuando como subcontratista de sistemas SCADA para la compañía PEPCO Energy Services (PES), proporcionará el hardware, el software, la configuración, la instalación, encargándose también de los servicios de formación y la supervisión para implementar satisfactoriamente el sistema SCADA y las aplicaciones de seguridad para el proyecto de los Institutos Nacionales de Salud. Los Institutos Nacionales de Salud son unos de los principales centros de investigación médica líderes mundiales y el centro de atención Federal para la investigación médica en los Estados Unidos.

Importe: 2,4 M €.

Este es el mayor proyecto de distribución realizado en Norteamérica.

- ◆ Sistemas de Calentamiento de Crudo Ligero para Pemex Exploración y Producción: Se incluye en el alcance de este proyecto todo el alcance de control para las nuevas instalaciones que Abengoa México construirá para Pemex Exploración y Producción en la Terminal de Dos Bocas incluyendo todo el equipamiento y servicios para los sistemas de instrumentación, automatización y seguridad en esta instalación.

Importe: 1,9 M €.

Este proyecto es estratégico porque permite volver a tener un proyecto de referencia con Pemex Exploración y Producción y mantiene nuestra presencia en la zona de explotación petrolífera de Dos Bocas que es una de las más importantes de toda la república mexicana.

- ◆ Adjudicado el contrato para la instalación de un sistema SCADA para el oleoducto de Alashankou-Dushenzi de la compañía China Petroleum Material and Equipment Corporation (CPMEC). Este oleoducto, cuya longitud es de 252 kilómetros, va desde la provincia de Xingjian en China hasta la frontera de Kazajstán donde se conecta al oleoducto kazajstani, el cual distribuye petróleo al creciente mercado chino.

Importe: 1,3 M €.

Este es un importante proyecto debido al alcance internacional del oleoducto.

- ◆ Adjudicación del contrato para el proyecto de actualización del sistema SCADA de la compañía Gibsons Energy situada en Hardisty, Alberta. Dicha actualización beneficiará a la ampliación de las instalaciones de mezcla de crudo que se construirán en Edmonson, unas instalaciones que servirán de apoyo para el terminal principal situado en Hardisty. Esta nueva instalación permitirá a Gibsons Energy abrirse a nuevos mercados y amortizar la inversión realizada en la plataforma OASyS de Telvent.

Importe: 0,5 M €.

- ◆ Adjudicado el contrato para el proyecto de actualización del sistema SCADA para gas natural para la compañía Great Lakes Gas Transmission situada en Detroit, Michigan. Telvent fue el proveedor que suministró a esta compañía el sistema de control y gestión de la información para su gasoducto. Este proyecto de actualización incluye el diseño, desarrollo e instalación de un modelo centralizado de negocio que permitirá a esta compañía tener una infraestructura común con su socio mayoritario y copropietario, TransCanada Pipelines.

Importe: 1,0 M €.

Este contrato refuerza la relación de confianza de Great Lakes Gas Transmission con Telvent, una relación comercial que dura ya once años.

- ◆ Contrato con la compañía Indian Oil Corporation Limited (IOCL) para la implantación de un sistema SCADA para el control del oleoducto que va desde Paradip a Haldia en la India. Esta compañía es la más grande del país y opera la mayor red de oleoductos del mismo de unos 8.000 kilómetros.



Importe: 0,1 M €.

Este contrato es importante pues nos brinda la posibilidad de futuros negocios con esta compañía.

- ◆ Adjudicación de tres contratos con la compañía Società Gasdotti Italia S.p.A. (anteriormente conocida como Edison Gas) para el mantenimiento y la mejora de sus sistemas de control de gasoductos. Este proyecto implica la mejora del sistema OASyS, del sistema GMAS y la aplicación avanzada POLARIS, para adecuarlas a las nuevas normativas nacionales.

Importe: 0,6 M €.

Este contrato supone la posibilidad de nuevas perspectivas de negocio.

- ◆ Telvent ha completado la Fase 1 Sistema Central y las correspondientes 13 unidades remotas para la compañía Gas Distribution and Trade Corporation (IGDAS) en Estambul, Turquía. IGDAS distribuye gas a más de 2.240.000 clientes, y aproximadamente 300 consumidores industriales. Telvent tiene una presencia fuerte en Turquía, dando servicio a clientes en los sectores de Energía y Medio Ambiente.

Importe: 4,8 M €.

- ◆ Telvent instalará su sistema OASYS para la compañía Sinopec y se encargará de la configuración y las pruebas del sistema que gestionará los nuevos 583 kilómetros del oleoducto de Luwan. Sinopec es el mayor productor y vendedor de productos refinados en China y en Asia.

Importe: 1,3 M €.

Este es un proyecto significativo puesto que es el primer proyecto de sistemas SCADA que Telvent realiza para Sinopec.

### Eléctrico

- ◆ Finalización de la fabricación por parte de Telvent de los equipos de telecontrol para dos de los proyectos más importantes que se realizan en este momento en el mercado de la Distribución Eléctrica: Ande en Paraguay y Steg en Túnez. En ambos casos se ha realizado un gran esfuerzo para cumplir con los difíciles compromisos de plazo que nos habían impuesto así

como con los requisitos de calidad necesarios para que el cliente acepte estos equipos en fábrica. En total han sido casi 2.000 unidades remotas de diferentes tamaños y funcionalidades fabricadas en tiempo record.

- ◆ Contratación del Sistema de Telemando de Energía para el AVE entre Córdoba y Málaga. El cliente es Adif y el alcance comprende el suministro completo llave en mano de todos los equipos en el nivel del Centro de Control y en campo a lo largo de la línea. El proyecto se ejecutará en tres fases y Telvent ejecutará también los servicios para mantener los sistemas durante dos años después de la ejecución.

Importe: 7,0 M €.

Este contrato tiene un claro carácter estratégico por ser un proyecto de la máxima responsabilidad dentro del sistema ferroviario de alta velocidad en España. Con este proyecto Telvent se afianza como principal referencia en este tipo de sistema siendo la única empresa que tiene un sistema de este tipo actualmente en explotación como es el del AVE Madrid-Lérida.

- ◆ Suministro, instalación y puesta en servicio de Sistemas de Control basados en tecnología Telvent para las subestaciones de la Red de Transmisión para Red Eléctrica de España. El alcance incluye subestaciones que REE ha adquirido recientemente a Unión Fenosa y Endesa por lo que la experiencia de Telvent con estos clientes es fundamental para que las soluciones se adapten perfectamente a los requerimientos de REE.

Importe: 1,7 M €.

Este proyecto es estratégico porque consolida la relación con REE y posiciona a Telvent en una inmejorable situación para los nuevos planes de inversión.

- ◆ Suministro, ingeniería, instalación y puesta en servicio de Sistemas de Control para las subestaciones de la Red de Distribución de Sevillana Endesa en las regiones de Andalucía y Extremadura al sur de España.

Importe: 5,5 M €.

Telvent ofrece sistemas que cumplen fielmente los exigentes requisitos funcionales definidos por Endesa para los Sistemas Integrados de Control

de Subestaciones incrementando la fiabilidad, el nivel de control de la red y, como consecuencia, la capacidad de maniobra ante situaciones especiales.

- ◆ Renovación del contrato de mantenimiento para la compañía Electric Power Board de Chattanooga. Esta compañía distribuye energía eléctrica a unos 150.000 clientes de las regiones del sudoeste de Tennessee y el noroeste de Georgia.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Adjudicación del contrato con la compañía Williams Electric para un proyecto de actualización del sistema de control eléctrico en los trabajos que se están realizando en la Base Naval. Con esta actualización se pretende que esta Base Naval sea la primera en disponer de un sistema de monitorización y gestión del uso de la energía eléctrica, que servirá de referencia para otras Bases Navales.

Importe: 1,4 M €.

### **Tráfico**

- ◆ Adjudicada la renovación por 4 años del mantenimiento de las instalaciones semafóricas del Municipio de la ciudad de Córdoba en Argentina, donde ya se opera desde el año 94, año en que implantó el sistema de gestión de tráfico de la ciudad. El contrato contempla el servicio de mantenimiento integral 7 x 24 de las instalaciones semafóricas de los más de 800 cruces de la ciudad así como la modernización del centro de control de tráfico de la ciudad.

1,3 M €.

- ◆ Ampliación del Sistema VTS (Vessel Traffic System) de la Autoridad Portuaria de Sines (Portugal).

Importe: 0,2 M €.

- ◆ Contrato para la modernización del sistema de gestión de tráfico de la ciudad de Guadalajara en México. Telvent que realizó hace más de 10 años la centralización de dicha ciudad y ha venido todos estos años dando

soporte a la Municipalidad, llevará a cabo la modernización de los más de 700 equipos controladores así como del centro de control, permitiendo contar a la ciudad de nuevo con un sistema de control de tráfico de última tecnología.

Importe: 0,9 M €.

- ◆ Adjudicado el contrato del Plan de Mejora Integral del Espacio Público en la ciudad de Barcelona 2004-2007. Este contrato contempla la renovación total del alumbrado público y la mejora de las instalaciones semafóricas. El ámbito de ejecución de los trabajos está ubicado en los distritos de Sarriá – Sant Gervasi y Gracia.

Importe: 8,5 M €.

- ◆ Ampliación del Sistema VTS (Vessel Traffic System) de la Autoridad Portuaria de Tenerife.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato para el equipamiento de Consolas CONAM para la Base Line S2 de las Fragatas F100. Este contrato incluye la actualización hardware y software de las consolas multifunción instaladas en las fragatas del programa F100 para permitir la actualización del sistema de combate de dichas fragatas.

Importe: 4,5 M €.

- ◆ Ampliación del Sistema VTS (Vessel Traffic System) de la Autoridad Portuaria de Málaga.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato para el suministro de Paneles Multifunción TSD05 para el programa BOOM de aviones para reaprovisionamiento en vuelo de EADS CASA.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Trafico para Instalación de un Sistema de Postes SOS en la A-381 en el tramo de Jerez de la Frontera-Algeciras

(Cádiz). La presente adjudicación supone la instalación de una red de postes SOS en la autovía A-381, en el tramo comprendido entre los puntos kilométricos 9,000 al 35,300 y su conexión vía GSM con la Central de Postes SOS ubicada en el Centro de Gestión de Trafico de Sevilla.

Importe: 0,2 M €.

- ◆ Contrato para la mejora de la Seguridad Vial en los Accesos a la ciudad de Almería. La ejecución de este proyecto va a suponer la señalización dinámica y la vigilancia del estado del trafico en las vías de penetración más importantes de la ciudad de Almería, así como la gestión, desde el Centro de Control ubicado en el edificio de la Policía Local, de un sistema guiado de aparcamientos, de un sistema de información del estado de las vías y de un sistema de supervisión por cámaras de TV dentro de la ciudad.

Importe: 2,2 M €.

Este proyecto surge del convenio de colaboración entre la Dirección General de Trafico y el Ayuntamiento de Almería para mejorar la seguridad vial en los accesos a esta ciudad con motivo de la celebración de los X Juegos Mediterráneos en Junio de 2005.

- ◆ Adjudicado el contrato para la instalación de cinemómetros en el entorno del Centro de Gestión de Trafico de Madrid. Esta adjudicación supone la instalación de cinemómetros (equipos de control de velocidad) en las principales vías de comunicación incluidas en el ámbito territorial asociado al Centro de Gestión de Trafico de Madrid, su intercomunicación con el mismo y la gestión de todo el procedimiento necesario para agilizar la tramitación de las denuncias a que dieran lugar.

Importe: 3,5 M €.

## Transporte

- ◆ Adjudicación del contrato con Metro de Madrid para la implementación de Tecnología de Validación sin Contacto Tipo A, para títulos TSC (Tarjeta Sin Contacto) en Metrosur. En total se instalará en 82 validadoras sin contacto ubicadas en los controles de acceso de 5 estaciones.  
Importe: 0,1 M €.
  
- ◆ Adjudicado el contrato con Alcatel España para la Modificación del Enclavamiento de Montcada-Reixac. Este contrato implica la modificación de Gráficos y Bases de Datos en el Puesto Central de Telemando de Barcelona para la inclusión del nuevo enclavamiento electrónico de Montcada-Reixac, incluyendo la reforma a efectuar en los gráficos y bases de datos del Telemando.  
Importe: 0,1 M €.
  
- ◆ Adjudicación del contrato con Renfe Operaciones para la implementación de Tecnología de Validación sin Contacto Tipo A, para títulos TSC (Tarjeta Sin Contacto) en la estación de Fuenlabrada Central. Esto supone la adaptación e instalación del nuevo driver. En total se instalará en 51 validadoras sin contacto ubicadas la barrera tarifaria de la Estación de Fuenlabrada Central.  
Importe: 0,1 M €.  
Este contrato es importante puesto que supone la aplicación de la tecnología de tarjetas sin contacto para Renfe.
  
- ◆ Adjudicado el contrato de Alstom Transporte para la modificación del CTC de León para la renovación de los enclavamientos de Bembibre, Bañuelas y Astorga. Suministro e instalación de dos módulos de interconexión entre enclavamiento electrónico y protocolo de comunicación de Telemando. Modificación de Base de Datos y Gráficos del CTC de León para la inclusión de dos nuevos enclavamientos. Pruebas y Puesta en servicio de los nuevos enclavamiento.  
Importe: 0,1 M €.

- ◆ Adjudicación del contrato para el mantenimiento preventivo y correctivo de los equipos de peaje y expedición de EuskoTrenbideak-Ferrocarriles Vascos S.A. El Mantenimiento incluye los sistemas Hardware y Software de puestos Centrales por un periodo de cuatro años.  
Importe: Importe: 0,2 M €.
  
- ◆ Adjudicado el contrato de Cintra para el suministro y puesta en marcha del sistema de gestión del aparcamiento del Hospital Ramón y Cajal que consistiría en: dos vías de entrada mixtas, dos vías exclusivas de empleados, dos vías de salida mixtas, dos cajeros automáticos, una caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park.  
Importe: 0,1 M €.  
Este sería el segundo aparcamiento Web.Park adjudicado en lo que va de año en Madrid y el más emblemático tanto por el cliente como por las instalaciones a las que dará servicio.
  
- ◆ Instalado el Sistema de Control y Gestión del Aparcamiento del Hospital Ramón y Cajal (Madrid) para la empresa Cintra Aparcamientos, se trata de un aparcamiento de 1.400 plazas que da servicio a los usuarios del centro y a los más de 5.000 habituales de plantilla y miembros del Hospital.  
Importe: 0,1 M €.
  
- ◆ Suministro e Instalación de Sistema de Control de Accesos en las Estaciones de Las Aletas y Universidad en Cádiz. Las actuaciones por parte de Telvent en el proyecto consisten en el suministro, fabricación, implantación y desarrollo software para la instalación del control de accesos y expedición automática de títulos de transporte.  
Importe: 0,4 M €.  
Estas actuaciones que se enmarcan dentro de la obra de la línea de Alta Velocidad Sevilla-Cádiz.

**Medio Ambiente**

- ◆ Contratos de Mantenimiento y Gestión de Datos de las Redes de Emisión (CEM) e Inmisión (RVCA) de contaminantes atmosféricos de las siguientes empresas: Viesgo (Campo de Gibraltar, Córdoba y Puertollano), Cepsa (Campo de Gibraltar), Holcin (Jerez y Almería), U.Fenosa (Huelva), Covisa (Almería y Murcia) y Cabildo Insular de el Hierro (Unidad Móvil).  
Importe: 0,5 M €.
  
- ◆ Prorrogado el contrato de Mantenimiento Integral de los Equipos de Observación Meteorológica del Instituto Nacional de Meteorología, hasta Octubre del 2.005. Telvent lleva ejecutando este servicio de forma ininterrumpida desde 1998, y comprende el Mantenimiento de los Equipos de Observación de las redes de Radars, Detectores de descargas eléctricas y equipamiento Meteorológico-Aeronáutico en Aeropuertos y Bases Aéreas repartidos por todo el territorio español. Así mismo, mediante otro expediente, se prorroga el mantenimiento de las Unidades Móviles de Meteorología para la Defensa propiedad del Instituto Nacional de Meteorología.  
Importe: 1,8 M €.
  
- ◆ Finalizado, con plena satisfacción por parte del cliente (Aena), el suministro, instalación y puesta en servicio de una Unidad Móvil de Vigilancia de la Calidad del Aire en Inmisión para la Ampliación del Aeropuerto de Madrid Barajas, y diversos analizadores para las Estaciones Fijas de la RVCA del Aeropuerto de Madrid-Barajas.  
Importe: 0,5 M €.
  
- ◆ Adjudicación de un contrato para la renovación de los Sistemas de Presentación de Datos Meteorológicos en las Torres de Control de los Aeropuertos Canarios, para el INM. El Instituto Nacional de Meteorología (INM) ha adjudicado a Telvent el expediente para la renovación de los Sistemas de Presentación de Datos Meteorológicos en las Torres de Control de los Aeropuertos Canarios. El nuevo Sistema de Presentación desarrollado por Telvent (Hermes) proporciona en Tiempo Real toda la Información



Meteorológica necesaria para las operaciones de aterrizaje y despegue de las aeronaves, permitiendo a los Controladores disponer de información de primera mano para la toma de decisiones.

Importe: 0,2 M €.

- ◆ Contrato para la ampliación de sistema AWOS del aeropuerto de Casablanca (Marruecos). Telvent, que ya instaló el año pasado el nuevo AWOS (Automatic Weather Observation System) que opera en el aeropuerto de "Mohammed V" de Casablanca, ha sido adjudicataria de la ampliación de este sistema para la segunda pista. Se instalarán equipos para la medida de altura de nubes, de alcance visual en pista (RVR) y de viento. Todo ello se integrará y presentará en Oficina Meteorológica y Torre de Control.

Importe: 0,2 M €.

## Otros

### Administraciones Públicas

- ◆ Acuerdo con Desarrollos Eólicos (DESA) para incluirla dentro de la plataforma de gestión integral de operación en el mercado eléctrico liberalizado (SIOMEL). El proyecto consiste en la adaptación de la plataforma con los sistemas de previsiones de excedentes eléctricos de DESA, así como la configuración para la salida de DESA al Mercado Eléctrico Liberalizado. Este primer hito ya ha sido superado. El segundo hito y final de proyecto consiste en la adaptación de la ampliación a la nueva interfaz web services del Operador del Mercado Eléctrico (OMEL).

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Concluida la fase principal de despliegue (Fase VI) de cableado estructurado e instalación del equipamiento de comunicaciones en los principales Hospitales del SAS, dentro del Proyecto Tarjeta Sanitaria (Diraya) del Servicio Andaluz de Salud (SAS). Durante las visitas realizadas se han generado nuevos pedidos y contrataciones centrados en la dotación de infraestructuras (sistemas de alimentación ininterrumpida, cableado,

electrónica, remodelaciones), principalmente en los Hospitales de Jaén, Torrecárdenas, San Agustín (Linares), Puerta del Mar (Cádiz), Punta Europa y EPH Poniente.

Importe: 0,4 M €.

- ◆ Contrato para los trabajos de Consultoría para la gestión de procesos y remodelaciones en la web de la Empresa Pública de Suelos de la Comunidad de Madrid. Con este contrato, y después de tres años trabajando con la homónima andaluza, Telvent confirma su liderato en este vertical de las Administraciones Públicas.

Importe: 0,2 M €.

- ◆ Acuerdo para remodelar una pequeña parte del cableado de fibra del Área Hospitalaria de Juan Ramón Jiménez (Huelva, Servicio Andaluz de Salud). Este primer hito constituye una nueva línea de trabajo en este cliente que puede llevar a una gran contratación para la remodelación del CTI actual. Actualmente se ha implantado y se explota un sistema de gestión de imágenes médicas digitales que constituirá el embrión del sistema de gestión y almacenamiento para la Junta de Andalucía.

Importe: Importe: 0,1 M €.

- ◆ Dentro del proyecto del Nodo de Interconexión y Servicios de Acceso (NISA) de la Red Corporativa de la Junta de Andalucía (RCJA), durante el mes de Enero se procedió a la puesta en producción de los servicios de seguridad, antivirus así como todo el tráfico de conexión tanto de entrada como de salida a la RCJA, tanto de usuarios internos como remotos.

Importe: 6,0 M €.

Con este proyecto Telvent se consolida como el socio tecnológico de referencia en el Gobierno Andaluz dentro de los proyectos corporativos de servicios horizontales.

- ◆ Finalizado el primer hito de puesta de la primera piedra en el proyecto de la concesión administrativa para el diseño, construcción y explotación de un Centro de Servicios Digitales Avanzados para la urbanización de "El Toyo" y la Ciudad de Almería con el Excmo. Ayuntamiento de Almería. Se trata éste

del primer proyecto de solución integral bajo el concepto de "Ciudad de Servicios" que implantará Telvent dentro de sus soluciones para la Administración Local.

Importe: 27,7 M €.

Este proyecto tiene una trascendencia especial para Telvent al suponer un nuevo modelo de Proyecto Integral para la Administración Local, donde se aúnan las soluciones técnicas y financieras así como la sostenibilidad del propio proyecto.

- ◆ Acuerdo de colaboración tecnológica con la Orden Hospitalaria de San Juan de Dios. El proyecto se enmarca dentro del plan de renovación tecnológica y globalización de sistemas de información de su red hospitalaria, así como de su entidad rectora de la Provincia Bética. Las instituciones incluidas en el acuerdo son los hospitales y centros de Tenerife, Jerez, Sevilla, Málaga, Granada, Córdoba, Las Palmas, Ciempozuelos (Madrid), Madrid la Paz, Aljarafe (Sevilla) y Sagasta-Misericordia-Alcalá (Sevilla).

Importe: 0,3 M €.

- ◆ Acuerdo para la prestación de asistencia técnica a los servicios corporativos de información del Servicio Andaluz de Salud. Las labores a desarrollar son el soporte y asesoramiento continuado al sistema de información implantado en la totalidad de los centros de Salud Mental en Andalucía y que gestionan entre otros la citación y la historia clínica, consolidando en segundo nivel en los Servicios Centrales. En dicho Sistema de Información de Salud Mental de Andalucía, SISMA, se contempla el mapa sanitario, datos demográficos y clínicos del paciente, el plan de cuidados programado, realiza la recogida completa de la actividad de los profesionales y suministra indicadores a los Servicios Centrales de Salud Mental.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contratación en el Hospital de Juan Ramón Jiménez (perteneciente al Servicio Andaluz de Salud de la Junta de Andalucía) de los trabajos de suministro de racks, cableado estructurado de fibra óptica y suministro de 80 puntos de red para su Centro de Proceso de Datos. El proyecto del Área

Sanitaria de Huelva consiste en el Suministro de un Sistema Integrado de Adquisición, Archivo y Comunicación de Imágenes Médicas por un importe de 3,2 M €.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato para la Externalización de los Sistemas de Información en el Ayuntamiento de Alcobendas (Madrid). El contrato tiene una duración inicial de 1 año y consistirá en proporcionar servicios de Backup remoto, administración y monitorización en modalidad 24x7 de todos los Sistemas de Información del Ayuntamiento de Alcobendas. Como futuros hitos contratables, Telvent propone la contratación de un sistema de salida a Internet balanceado, así como el respaldo y continuidad de todos los servicios del Ayuntamiento.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Entrega de la Plataforma tecnológica corporativa junto con el mapa de definición de procesos, dentro del proyecto para la Modernización de la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir.

Importe: 1,0 M €.

- ◆ Dentro del proyecto Tarjeta Sanitaria (Diraya) del Servicio Andaluz de Salud Diraya - Fase VI, se ha concluido el despliegue de cableado estructurado e instalación del equipamiento de comunicaciones en los Hospitales de Torrecárdenas (Almería), Hospital de Jerez y Hospital de la Axarquía (Vélez-Málaga).

Importe: 5,0 M €.

- ◆ Finalizado con éxito el cuarto hito del proyecto, consistente en la entrega de los Planes de Contingencia a las Consejerías y Organismos Autónomos que ya disponen del modo de Replicación y Continuidad de servicios al 100%. Se han realizado así mismo, los trabajos de instalación en los Centros primarios del Hardware y Software necesarios para la replicación, además se han instalado en el Centro de respaldo las aplicaciones que permiten dar continuidad a los servicios críticos para las Consejerías de Gobernación, Presidencia, Medio Ambiente, Hacienda, Justicia y

Administraciones Públicas, así como el Instituto Andaluz de Administración Pública.

Importe: 3,0 M €.

- ◆ Finalizada con éxito la implantación de indicadores, instalación de la plataforma en Producción y formación para altos cargos del Sistema Sanitario Público Andaluz. Con la finalización de este hito, el sistema entrará en producción en el mes de marzo, estableciéndose de esta forma como el primer Cuadro de Mandos Integral para un Sistema Sanitario Público en la península. Durante el próximo año está cerrado un soporte in-situ y evolución de la plataforma. Ya se han avanzado conversaciones con la Consejería de Salud y el SAS para la incorporación de nuevas funcionalidades y subCuadros de Mandos específicos para nuevas áreas a cubrir (Secretaría General Técnica, Sistemas Financieros, etc).

Importe: 0,6 M €.

- ◆ Dentro del proyecto de la Gestión del Parque Público de Viviendas de la Empresa Pública del Suelo de Andalucía, se continúan los trabajos del contrato a soporte a usuarios de la plataforma, donde se han renovado los contratos actuales hasta Mayo de 2005. Por otra parte se han realizado migraciones de los sistemas a la nueva plataforma de gestión de procesos, además de empezar la incorporación de un cuadro de mandos específico para la gestión de las viviendas. La Empresa Pública del Suelo de Andalucía (EPSA) es la titular y gestora de la gestión del terreno público andaluz, incluyendo inmuebles de titularidad pública. EPSA es cliente de Telvent desde el año 2002, donde se han desarrollado diversas plataformas de gestión de negocio (ERPs) específicas para la gestión del Parque Público de Viviendas andaluz, las oficinas de Rehabilitación.

Importe contrato original (2002): Importe: 0,1 M €.

Importes renovaciones de contratos hasta la fecha: 0,4 M €.

### Salud

- ◆ Finalizadas las Pruebas del RIS Corporativo e implantación centralizada, dentro del proyecto Imagen Médica Digital (PACS) de Huelva se ha

unificado el sistema de Citación y Recursos Radiológicos (RIS) para la totalidad de hospitales de la provincia. Se han realizado con éxito las pruebas unitarias del RIS con el objetivo de ser Corporativo y Centralizado a nivel de todo el Servicio Andaluz de Salud, dando cumplimiento al análisis funcional y a los requisitos de integración con el núcleo de DIRAYA (Historia de Salud Digital del Ciudadano) para los 8 millones de habitantes que viven en Andalucía. Se ha realizado de manera igualmente exitosa todo el protocolo de pruebas intensivas, finalizando con la integración tanto con la BDU (Base de Datos de Usuarios), MACO (Sistema de gestión de permisos a usuarios), Plataforma de Integración y Gestor de Peticiones . Finalmente, se ha implantado la aplicación en los Servicios Centrales, desde donde se asignarán las citas a todos los Centros de Atención Primaria y Consultas Externas de Andalucía, unos 3.000 profesionales usuarios en tiempo real.

Importe: 3,2 M €.

Este proyecto piloto servirá como referencia antes de su implantación en el resto de Hospitales y Centros de Salud del resto de Andalucía, lo que sería un nuevo proyecto que nos situaría como uno de los proveedores de referencia del SAS.

- ◆ Contrato para el Sistema de Cribaje de cáncer de colon para el Instituto Catalán de Oncología (ICO), ubicado en Gerona. Se trata de un sistema de ayuda a la identificación por medio de un protocolo específico, así como el seguimiento y evolución del cáncer de colon, uno de los más frecuentes y de mayor mortandad entre la población adulta. El ICO es uno de los organismos más avanzados en Europa en la detección y seguimiento así como sensibilización de la población en lo relacionado con el cáncer y es centro de referencia para toda Cataluña. A este sistema está previsto que sigan los de cáncer de mama, vesícula, etc.

Importe: 0,1 M €.

#### Outsourcing

- ◆ Contrato firmado con Movelia, primera central de venta de billetes de autobús en España, para la externalización de su plataforma transaccional. Participan en Movelia empresas como Continental Auto o Alsa, en total

más de 100 empresas del sector de transporte de pasajeros. El contrato consta de gestión de activos y su alojamiento en el Data Center de Madrid (Valgrande).

Importe: 1,0 M €.

- ◆ Contrato del outsourcing integral de los Sistemas de Información de Eductrade. Se incluye la gestión de activos, explotación, despliegue y renovación tecnológica de equipamiento HP, soporte a usuarios a través de CAU (Centro de Atención a Usuarios) de Telvent, alojamiento y administración de sistemas. Adicionalmente, realiza la implantación de mySAP, así como el correspondiente soporte correctivo y evolutivo. Todo ello bajo el modelo general de outsourcing basado en niveles de servicio SLA.

Importe: 2,0 M €.

- ◆ Contrato firmado con el Ayuntamiento de Leganés, para la implantación, gestión y mantenimiento de un telecentro con 20 puestos.

Importe: 0,3 M €.

#### Telecomunicaciones

- ◆ Ampliación del contrato que la División de Telecomunicaciones de Telvent tiene con la Unión Europea en Bruselas. Este contrato es una ampliación del contrato adjudicado el mes pasado para la actualización del sistema de control de acceso del edificio de la Unión Europea en Bruselas.

Importe: 0,2 M €.

- ◆ Contrato con la compañía CRE de Bolivia para la ampliación del puesto central de comunicaciones. El alcance consiste en un front-end de comunicaciones para el sistema de control que la CRE tiene actualmente instalado y que fue ejecutado por Telvent.

Importe: 0,1 M €.

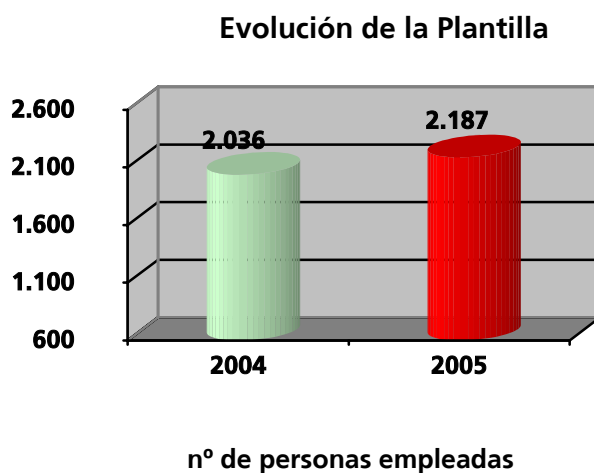
- ◆ Contrato con la compañía CRE de Bolivia para la ampliación de la red de comunicaciones de remotas. El proyecto consiste en el suministro de radios

de UHF de baja capacidad para comunicar las remotas de control con el centro de control.

Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato para la ampliación de las comunicaciones en el Gaseoducto de Gas Natural de Lima y Callao. Como ampliación del proyecto de fibra óptica en el que se suministró la red multiservicio para el gaseoducto de Gas Natural de Lima y Callao en 2003, se ha recibido un pedido para aumentar el número de nodos que integran la red actual.

Importe: 0,1 M €.



La plantilla media de Tecnologías de la Información durante el primer trimestre de 2005 ascendió a 2.187 personas, siendo un 7,4% superior a la del mismo periodo de 2004.



## 2.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería, construcción y mantenimiento de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de la energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biomasa, eólica, solar y geotermia), así como basadas en hidrógeno y pilas de combustible. Integración de redes y proyectos “llave en mano” de telecomunicaciones. Comercialización de productos relacionados con las actividades anteriores, así como fabricación de elementos auxiliares para energía y telecomunicaciones.





# Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- ◆ Durante el mes de febrero de 2005, se ha recepcionado por parte del Gobierno de Mauritania la planta de almacenamiento de productos petrolíferos en Nouakchott, construida por Instalaciones Inabensa, S.A., con una capacidad para almacenar 60.000 metros cúbicos de productos derivados del petróleo.
- ◆ Dentro del desarrollo del Grupo de Negocio de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa en el área del Norte de África, Inabensa ha conseguido la adjudicación de la construcción de una línea de 225 Kv en Chichaoua – Agadir, en Marruecos, para Office National de l'Electricite, por un importe de 10,3 M €.
- ◆ Asimismo, se ha adjudicado en UTE la construcción de 3 edificios para juzgados en Barcelona, en los municipios de Olot, Cerdanyola y Santa Coloma de Gramanet, siendo el importe del contrato correspondiente a Inabensa de 11,6 M €.
- ◆ De igual forma, Inabensa se ha adjudicado en UTE con Telvent Tráfico y Transporte el Lote nº 3 del alumbrado público del Ayuntamiento de Barcelona, por un importe aproximado de 7,3 M €.
- ◆ Se continúa ejecutando, asimismo, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de

distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2005 asciende, aproximadamente, a 19 M €.

- ◆ Durante 2005 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación prevista en 2005 de 48 M €.
- ◆ Durante el mes de marzo de 2005 Abener Energía ha firmado un acuerdo limitado de pre-ingeniería con las empresas Frederik Centrale N.V., N.V. Nuon Energy Sourcing, General Electric Company y General Electric Internacional, Inc. por el trabajo de ingeniería para completar todos los documentos e información necesaria para las solicitudes de todos los permisos, aprobaciones y licencias listadas en el acuerdo, necesaria para la construcción de una planta de generación de energía eléctrica llave en mano en Amberes (Bélgica).

### **Abengoa México**

- ◆ Petróleos Mexicanos y Abengoa México han firmado el contrato para la construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal de Almacenamiento de Dos Bocas, en Paraíso, Tabasco.

Como resultado de la licitación pública internacional convocada por Pemex Exploración y Producción, Abengoa México, S.A. de C.V., ha sido seleccionada como licitante ganador y le han adjudicado el proyecto de procura y construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal Marítima de Dos Bocas, dentro de las Instalaciones de PEMEX Exploración y Producción en Paraíso, Tabasco, México; con un plazo de ejecución de 425 días de calendario y un importe de contratación de \$324.977,406.01 M.N. (Trescientos veinticuatro millones novecientos setenta y siete mil cuatrocientos seis pesos 01/100 M.N.) equivalente a 21,7 M €. Telvent México participa en este proyecto como responsable de los sistemas de instrumentación, control y sistema de seguridad.

### Comemsa (México)

- Se ha contratado hasta la fecha 3.500 toneladas para Mexsemi, S.A. de C.V. de antenas para telecomunicaciones dentro del programa de expansión de Telefónica Móviles en México.
- En marzo se han contratado 850 toneladas para torres de celosía para líneas de transmisión y subestaciones para Siemens en el proyecto 709; además de 250 toneladas para subestaciones de Mitsubishi Heavy Industries para la Central Tuxpan V.

#### Ejecución:

- ◆ En febrero y marzo se ha concluido el suministro de estructuras de torres de transmisión eléctrica para Abengoa México por más de 3.000 toneladas para el proyecto LT 706 y 2.200 toneladas para Cymi (LT 614 – 615) respectivamente.

### Abengoa Brasil

- ◆ Firma del Contrato de Concesión para Transmisión de Energía Eléctrica: el pasado 15 de marzo de 2005 se ha firmado con Aneel, Agencia Nacional de Energía Eléctrica, (órgano regulador del sector eléctrico en Brasil), el contrato de concesión para la construcción y operación por 30 años de la Línea de Transmisión Colinas – Ribeiro Gonçalves – São João do Piauí – Sobradinho y la subestación de Ribeiro Gonçalves, entre los Estados de Tocantins, Maranhão, Piauí y Bahia, que fue adjudicado a Abengoa Brasil en concurso público celebrado en Noviembre/2004 en competencia con consorcios nacionales y extranjeros.

Con una extensión de 937 km en 500 KV, una inversión de 1.000 millones de reales (370 millones de dólares), y con unas ventas anuales de 107,6 millones de reales, esta línea representa una de las principales interconexiones entre las regiones Norte y Nordeste del País, en el sistema de 500 KV.

Este contrato representa la mayor inversión de líneas hecha en Brasil en el modelo de concesión creado por el gobierno a través de Aneel, y el mayor contrato conseguido por Abengoa en licitación pública.

### **Abengoa Chile**

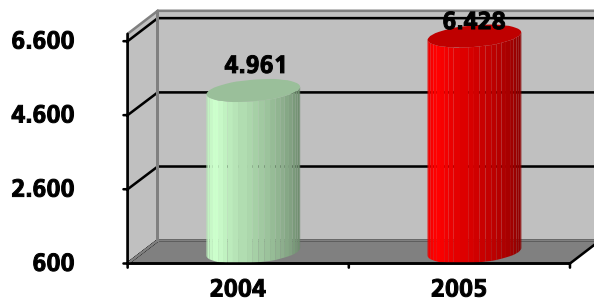
- ◆ Inicio de las obras correspondientes al proyecto de iluminación del túnel del Metro Regional de Valparaíso Merval.

### **Teyma Uruguay**

- ◆ Adjudicación de las "Obras de Infraestructura para Abiatar (Telefónica) en todo el Territorio de la República Oriental del Uruguay" por un importe de 2,3 M U\$D.
- ◆ Con fecha 18 de marzo de 2005 ha firmado con Los Piques S.A. el contrato para la construcción de fundaciones de máquinas y equipos y caminos de acceso y pavimentos de una nueva planta de producción en Tacuarembó. Esta nueva planta producirá paneles de Plywood (contrachapado de madera) de varios espesores. El monto de dicho contrato asciende a 2,3 M U\$D.

### **Abengoa Perú**

- ◆ ARPL Tecnología Industrial S.A., empresa encargada por Cementos Lima S.A. de la Gerencia del Proyecto Ecológico Faja Subterránea Atocongo-Conchán, ha adjudicado al Consorcio ACI formado por Abengoa Perú, Corporación de Ingeniería Civil e Incot, el contrato para la ejecución de las obras civiles para la construcción del túnel en cuyo interior será instalada una faja transportadora continua entre la fábrica de Atocongo y el muelle de Conchán; el proyecto tiene una distancia aproximada de 6,5 Km., atraviesa zona urbana e irá por debajo de las avenidas Lima y María Reiche, por un importe de 8 M U\$D.

**Evolución de la Plantilla**

nº de personas empleadas

En Ingeniería y Construcción Industrial la plantilla media durante el primer trimestre de 2005 fue de 6.428 personas, un 29,6% superior a la media de 2004.

### 3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

# 3

#### 3.1 Bioenergía

Bioenergía	mar-05	mar-04	Var (%)
Ventas	88,5	77,2	14,7
Ebitda	9,1	6,4	43,2
Ebitda/Ventas	10,3%	8,3%	

Las ventas del Grupo de Negocio acumuladas a marzo ascienden a 88,5 M € frente a los 77,2 M € de 2004, produciéndose así un incremento del 14,7%, debido principalmente al aumento del volumen correspondiente a las ventas de etanol a clientes de la Unión Europea y a un mayor precio del etanol en USA.

El Ebitda experimenta un aumento del 43,2% pasando de 6,4 M € en 2004 a los 9,1 M € actuales. El incremento se centra en Europa, donde se ha obtenido un mejor escenario de precios y una mejora como consecuencia del mayor volumen de ventas realizadas (contratos exportación). En USA, los resultados se han visto afectados por las menores ventas de etanol, debido a la puesta en marcha de la expansión de la planta de Portales (New México).

#### Principales Magnitudes

- ◆ El volumen de ventas de etanol acumulado a marzo de 2005 ha sido de 74,1 millones de litros en Europa y 25,8 millones de galones en USA. En el

mismo periodo de 2004, se vendieron 49,8 millones de litros en Europa y 31,7 millones de galones en EEUU.

- ◆ En el primer trimestre de 2005 el precio del etanol en Europa ha experimentado un ligero ascenso con respecto a los precios del ejercicio 2004, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,503 €/litro (frente a los 0,497 €/litro del año anterior). En Estados Unidos, teniendo en cuenta las cifras a marzo de ambos ejercicios, la tendencia ha sido favorable, 1,30 U\$/Gallon frente a los 1,17 U\$/Gallon de 2004. En cuanto al precio del grano, ha experimentado una bajada en Europa, 136,3 €/Tm en 2005 frente a 149,8 €/Tm en 2004, mientras que en Estados Unidos apenas ha sufrido variaciones con un precio final de 2,65 U\$/Bu. (frente a los 2,66 U\$/Bu. de 2004).



### 3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>Ventas</b>	<b>86,3</b>	<b>81,6</b>	<b>5,8</b>
<b>Ebitda</b>	<b>9,6</b>	<b>9,5</b>	<b>1,1</b>
<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>11,1%</b>	<b>11,6%</b>	

A marzo 2005 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un incremento del 5,8% en comparación con la misma fecha de 2004 debido principalmente a la mayor actividad en aluminio y a la mayor ejecución en el área de ingeniería.

Sin embargo, al tratarse aluminio e ingeniería de las dos áreas con menor margen porcentual en términos de Ebitda / Ventas, el incremento de ventas no se traslada en su totalidad al margen, por lo que el incremento del Ebitda es de un 1,1% pasando de los 9,5 M € de 2004 a los 9,6 M € de 2005.

### 3.3 Tecnologías de la Información

<b>Tecnologías de la Información</b>	<b>mar-05</b>	<b>mar-04</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Ventas</b>	<b>87,0</b>	<b>86,5</b>	<b>0,6</b>
<b>Ebitda</b>	<b>9,3</b>	<b>9,1</b>	<b>2,2</b>
<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>10,7%</b>	<b>10,6%</b>	

Las ventas acumuladas en Tecnologías de la Información en los tres primeros meses de 2005 se han incrementado un 0,6% pasando de 86,5 M € en marzo de 2004 a 87,0 M € en marzo de 2005.

La cifra de Ebitda también se ha visto incrementada en este primer trimestre de 2005 y pasa de los 9,1 M € de 2004 a los 9,3 M € de 2005 (un 2,2% de incremento).

Este incremento en el margen está en línea con la estrategia de crecimiento de Telvent en productos y sectores con mayor valor añadido.

### 3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

<b>Ingeniería y Construcción Industrial</b>	<b>mar-05</b>	<b>mar-04</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Ventas</b>	<b>202,4</b>	<b>180,8</b>	<b>11,9</b>
<b>Ebitda</b>	<b>17,6</b>	<b>17,1</b>	<b>2,4</b>
<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>8,7%</b>	<b>9,5%</b>	

Las ventas en Ingeniería y Construcción Industrial en el primer trimestre de 2005 han aumentado con respecto al ejercicio anterior en un 11,9%, alcanzando una cifra de 202,4 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 0,5 M € pasando de 17,1 M € en 2004 a 17,6 M € en 2005. La evolución positiva se produce tanto en la actividad nacional como en la actividad internacional donde se realiza aproximadamente el 45% de las ventas. Asimismo, el ratio Ebitda/ventas ha pasado de un porcentaje del 9,5% en 2004 a un porcentaje del 8,7% en 2005.

# 4

## 4. Detalles de la Cuenta de Resultados

Nota aclaratoria: En lo relativo a la información correspondiente a los resultados consolidados del grupo Abengoa, éstos se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), entendiéndose por tales las adoptadas por la Comisión Europea de acuerdo al procedimiento establecido por el reglamento (CE) Nº 1.606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de julio de 2002. En España la Ley 62/2003 de 30 de diciembre de 2003 regula la obligatoriedad de elaborar sus cuentas anuales consolidadas bajo dichas Normas para aquellas entidades que a la fecha de cierre de su balance tengan valores admitidos a negociación en un mercado regulado.

Por lo tanto, de acuerdo con dicha legislación y en aplicación de la Circular 1/2005 de 1 de abril de la Comisión Nacional del Mercado de Valores tanto la información de carácter financiero consolidada correspondiente al ejercicio actual como la correspondiente al ejercicio anterior –es decir la correspondiente al primer trimestre del ejercicio 2004- se han elaborado de acuerdo con dichas Normas Internacionales de Información Financiera al objeto de proporcionar información comparable de ambos periodos, y por tanto en lo relativo al primer trimestre del ejercicio 2004 difiere de la información publicada en su momento.

Las ventas consolidadas a marzo 2005 alcanzan 464,3 M €, lo que significa un incremento del 9,0%. El Ebitda crece un 8,2% destacando la buena evolución de Bioenergía con un incremento del 43,2% respecto al mismo periodo del año anterior. El beneficio atribuible a la sociedad dominante a 31 de marzo de 2005 crece un 7,4% respecto al mismo periodo del año 2004 y asciende a 11,1 M €.

	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>Ventas</b>	<b>464,3</b>	<b>426,1</b>	<b>9,0</b>
<b>Ebitda</b>	<b>45,6</b>	<b>42,2</b>	<b>8,2</b>
<b>% Ebitda/ventas</b>	<b>9,8%</b>	<b>9,9%</b>	
<b>BAI</b>	<b>18,4</b>	<b>12,4</b>	<b>48,1</b>
<b>BDI atrib. soc. dominante</b>	<b>11,1</b>	<b>10,4</b>	<b>7,4</b>
<b>Cash Flow Neto</b>	<b>24,7</b>	<b>22,9</b>	<b>8,2</b>

## Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas	mar-05	mar-04	Var (%)	% mar-05	% mar-04
Bioenergía	88,5	77,2	14,7	19,1	18,1
Servicios Medioambientales	86,3	81,6	5,8	18,6	19,1
Tecnologías de la Información	87,0	86,5	0,6	18,7	20,3
Ingeniería y Construcción Industrial	202,4	180,8	11,9	43,6	42,4
<b>Total</b>	<b>464,3</b>	<b>426,1</b>	<b>9,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

Ebitda	mar-05	mar-04	Var (%)	% mar-05	% mar-04
Bioenergía	9,1	6,4	43,2	20,0	15,1
Servicios Medioambientales	9,6	9,5	1,1	21,0	22,5
Tecnologías de la Información	9,3	9,1	2,2	20,5	21,7
Ingeniería y Construcción Industrial	17,6	17,1	2,4	38,5	40,7
<b>Total</b>	<b>45,6</b>	<b>42,2</b>	<b>8,2</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

Ebitda/Ventas	mar-05	mar-04
Bioenergía	10,3%	8,3%
Servicios Medioambientales	11,1%	11,6%
Tecnologías de la Información	10,7%	10,6%
Ingeniería y Construcción Industrial	8,7%	9,5%
<b>Total</b>	<b>9,8%</b>	<b>9,9%</b>

### ◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa durante el primer trimestre de 2005 alcanzan la cifra de 464,3 millones de euros, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 9,0%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas en el primer trimestre de este ejercicio.

Ventas	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>Bioenergía</b>	<b>88,5</b>	<b>77,2</b>	<b>14,7</b>
<b>Servicios Medioambientales</b>	<b>86,3</b>	<b>81,6</b>	<b>5,8</b>
<b>Tecnologías de la Información</b>	<b>87,0</b>	<b>86,5</b>	<b>0,6</b>
<b>Ingeniería y Construcción Industrial</b>	<b>202,4</b>	<b>180,8</b>	<b>11,9</b>
<b>Total</b>	<b>464,3</b>	<b>426,1</b>	<b>9,0</b>

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 88,5 millones de euros este año frente a los 77,2 millones de euros registrados el año anterior a pesar de que el dólar (moneda en la que Bioenergía obtiene la mitad de sus ingresos) se ha depreciado un 5,7%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 86,3 millones de euros en el primer trimestre de 2005 frente a los 81,6 millones del mismo periodo del año anterior alcanzando un crecimiento del 5,8%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 202,4 millones de euros frente a los 180,8 millones de euros del año anterior, un 11,9% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 87,0 millones de euros frente a los 86,5 millones de euros del año anterior.

◆ **Ebitda**

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza los 45,6 M €, lo que supone un incremento sobre el año anterior del 8,2 % sobre los 42,2 M € del primer trimestre del año anterior.

<b>Ebitda</b>	<b>mar-05</b>	<b>mar-04</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Bioenergía</b>	<b>9,1</b>	<b>6,4</b>	<b>43,2</b>
<b>Servicios Medioambientales</b>	<b>9,6</b>	<b>9,5</b>	<b>1,1</b>
<b>Tecnologías de la Información</b>	<b>9,3</b>	<b>9,1</b>	<b>2,2</b>
<b>Ingeniería y Construcción Industrial</b>	<b>17,6</b>	<b>17,1</b>	<b>2,4</b>
<b>Total</b>	<b>45,6</b>	<b>42,2</b>	<b>8,2</b>

Por grupos de negocio, Abengoa ha incrementado la aportación al EBITDA en todas sus áreas, destacando el negocio de Bioenergía con un incremento del 43,2%.



◆ **Impuestos**

	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>BAI</b>	<b>18,4</b>	<b>12,4</b>	<b>48,1</b>
<b>Impuesto de Sociedades</b>	<b>-5,9</b>	<b>-1,4</b>	<b>307,8</b>
<b>Socios Externos</b>	<b>-1,3</b>	<b>-0,6</b>	<b>129,9</b>
<b>BDI</b>	<b>11,1</b>	<b>10,4</b>	<b>7,4</b>
<b>Tasa Impositiva</b>	<b>32,0%</b>	<b>11,6%</b>	

El gasto por impuesto de sociedades ha sido en el primer trimestre de 2005 de 5,9 M € frente a los 1,4 M € del mismo periodo de 2004. Así la tasa impositiva se sitúa para este primer trimestre en el 32,0% frente al 11,6% del mismo periodo de 2004.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>BDI atrib. soc. dominante</b>	<b>11,1</b>	<b>10,4</b>	<b>7,4</b>
<b>% BDI / Ventas</b>	<b>2,4%</b>	<b>7,4%</b>	

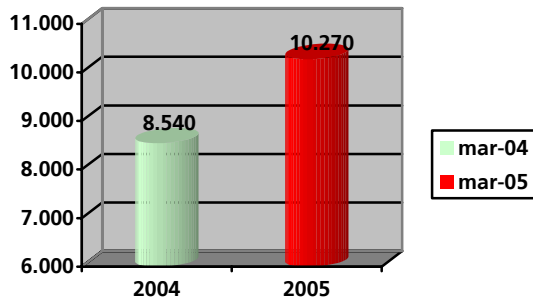
El Resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante es 11,1 M € lo que representa un incremento del 7,4% respecto al obtenido en el ejercicio 2004 (10,4 M €).

◆ **Cash Flow Neto**

	mar-05	mar-04	Var (%)
<b>Cash Flow Neto</b>	<b>24,7</b>	<b>22,9</b>	<b>8,2</b>
<b>% Cash Flow / Ventas</b>	<b>5,2%</b>	<b>5,4%</b>	

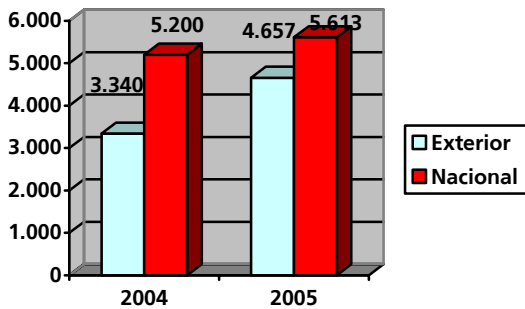
El Cash Flow neto crece un 8,2% hasta los 24,7 M € (22,9 M € en el mismo periodo de 2004).

### ◆ Evolución de la plantilla media



La plantilla media se incrementa en 1.730 personas con respecto al mismo periodo del año anterior.

### ◆ Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar el incremento de la plantilla media se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor volumen de proyectos de ingeniería y construcción industrial en Iberoamérica destacando Abengoa Chile y Abengoa Perú.

## 5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

# 5

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

## 1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

### Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Primer Trimestre de 2005

◆ **Escrito de 01.03.2005 (núm. 55982).**

La Compañía remite la información correspondiente al Segundo Semestre de 2004.

◆ **Escrito de 01.03.2005 (núm. 55895).**

La Sociedad comunica el nombramiento como consejero por el procedimiento de cooptación de D. Daniel Villalba Vilá, que causa baja simultáneamente como miembro del Consejo Asesor del Consejo de Administración. A su vez fue designado como Presidente del Comité de Auditoría. Asimismo, D. José Luis Méndez López fue designado miembro del Consejo Asesor del Consejo de Administración, causando baja simultáneamente Corporación Caixa Galicia como miembro del Consejo de Administración y miembro del Comité de Auditoría.

## 2. Evolución Bursátil

### Comportamiento de la Acción

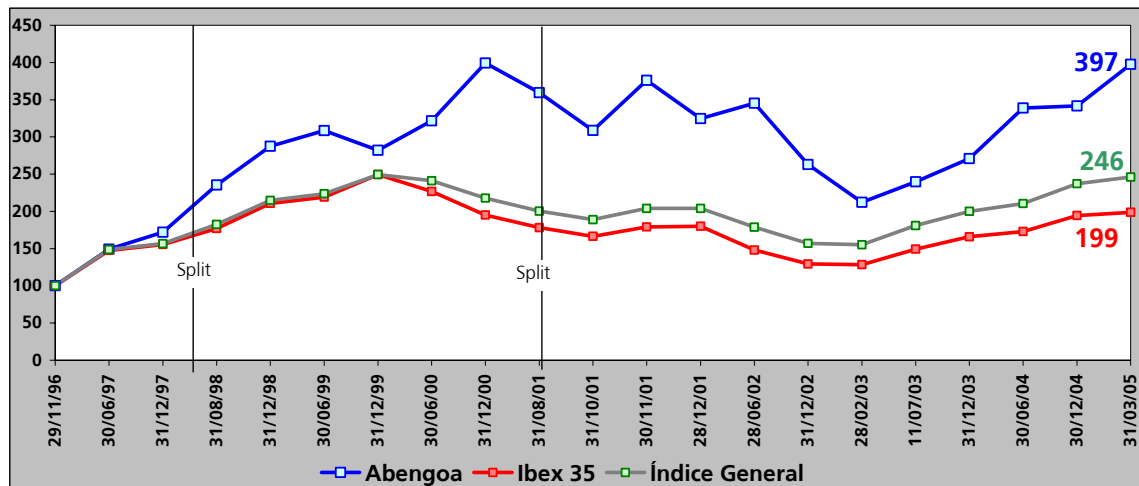
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General, el día 27 de Junio de 2004, Abengoa, S.A. a dicha fecha (24/06/04) cuenta con 7.450 accionistas.

A 31 de marzo de 2005 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante el primer trimestre de 2005 se negociaron 12.009.871 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en estos tres meses ha sido de 196.883 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media del primer trimestre de 2005 fueron 7,23 Euros, 8,95 Euros y 8,38 Euros respectivamente. La cotización de las acciones de Abengoa a 31 de marzo de 2005 ha sido de 8,46 Euros, un 16,4% superior a la de 31 de diciembre 2004, y un 297,2% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

### Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 297% lo que significa multiplicar por 4,0 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 146% y el selectivo IBEX 35 lo ha hecho en un 99%.



**◆ Disclaimer**

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A. para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados a marzo de 2005. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en base a ellos, del mismo modo la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrá responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2  
41018 Sevilla (España)  
Tf. 0034 954937111  
E-mail: [jcjimenez@abengoa.com](mailto:jcjimenez@abengoa.com)

**ABENGOA**

**Juan Carlos Jiménez Lora**  
Director de Relaciones con Inversores