

INFORME DE GESTIÓN

1. EVOLUCIÓN DE LA SOCIEDAD EN EL EJERCICIO

GAMESA ELEVA SUS GUÍAS PARA 2016 Y AVANZA EN SU ESTRATEGIA A LARGO PLAZO

Tras un segundo trimestre en que se mantienen las tendencias de fortaleza comercial y crecimiento rentable del primer trimestre, Gamesa Corporación Tecnológica¹ cierra el primer semestre de 2016 con cifras record en pedidos, ventas y rentabilidad. Este desempeño, por encima del previsto al comienzo del año, avala un ajuste al alza de las guías de volumen: ≥ 4.000 MWe y rentabilidad operativa: EBIT recurrente ≥ 430 MM €, comprometidas para 2016.

La fortaleza de la actividad comercial, resultado de un posicionamiento competitivo orientado al crecimiento, se traduce en una entrada de pedidos record en el segundo trimestre: 1.180 MW², un 16% superior al volumen firmado en el segundo trimestre de 2015, elevando la cifra de pedidos recibidos en los últimos doce meses hasta 4.259 MW. El total de pedidos del primer semestre asciende a 2.211 MW y el libro de pedidos a junio se sitúa en 3.228 MW, superando al 100%³ de la cobertura de volumen mínimo de ventas previsto inicialmente para 2016 (3.800 MWe) y avalando las nuevas previsiones de actividad para el año (≥ 4.000 MWe).

La fortaleza semestral se extiende al desempeño económico financiero, con un crecimiento anual de ventas de un 33%, hasta alcanzar 2.192 MM €. El EBIT recurrente asciende a 230 MM € en el primer semestre, equivalente a un crecimiento anual de un 70% y a un margen EBIT de un 10,5%, 2,3⁴ puntos porcentuales por encima del margen EBIT del mismo periodo de 2015. Por último el beneficio neto recurrente⁴ pre-Adwen crece un 76% a/a en el semestre, hasta alcanzar 151 MM €. La consolidación de Adwen ha tenido un impacto negativo de 14 MM € a nivel de beneficio neto. El beneficio neto incluyendo este impacto asciende a 138 MM €.

Este crecimiento de la rentabilidad combinado con la focalización de la inversión en circulante, que disminuye un 53% a/a, hasta un ratio sobre ventas del 3,2%⁵, y en capex, que aumenta en 30 MM € con respecto al primer semestre de 2015, permite a Gamesa alcanzar un ROCE de un 22% y mantener su compromiso de solidez de balance, cerrando el semestre con una posición de caja neta de 287 MM €.

Finalmente, Gamesa avanza en su estrategia de largo plazo y anuncia un acuerdo de fusión con Siemens Wind Power para la creación de un nuevo líder global en la industria eólica.

Principales magnitudes consolidadas 1S 2016

- o **Ventas:** 2.192 MM € (+32,8% a/a)
- o **EBIT recurrente pre-Adwen⁴:** 230 MM € (+69,7% a/a)
- o **Beneficio Neto recurrente pre-Adwen⁴:** 151 MM € (+75,9% a/a)
- o **DFN (caja)⁶:** -287 MM € (-0,5x EBITDA⁷)
- o **MWe vendidos:** 2.180 MWe (+47,1% a/a)
- o **Entrada de pedidos en firme:** 2.211 MW (+20,5% vs. 1S 2015)

¹ Gamesa Corporación Tecnológica incluye las actividades de fabricación de aerogeneradores, en cuya división se integra la actividad de desarrollo, construcción y venta de parques, y la actividad de servicios de O&M.

² Incluyendo 916 MW firmados en 2T 16 y comunicados en 3T 16.

³ Cobertura calculada como pedidos recibidos para actividad 2016 s/ guías actividad 2016 (feb > 3.800 MWe)

⁴ En 1S 16 el BN recurrente pre-Adwen excluye elementos por importe de -13,5 MM € correspondientes a la consolidación (por el método de la participación) de Adwen. En 1S 15 el EBIT y BN recurrente pre-Adwen excluyen 29 MM € y 11,2 MM € respectivamente. Variaciones excluyen dichos elementos en ambos años.

⁵ Ratio de capital circulante sobre ventas últimos 12 meses.

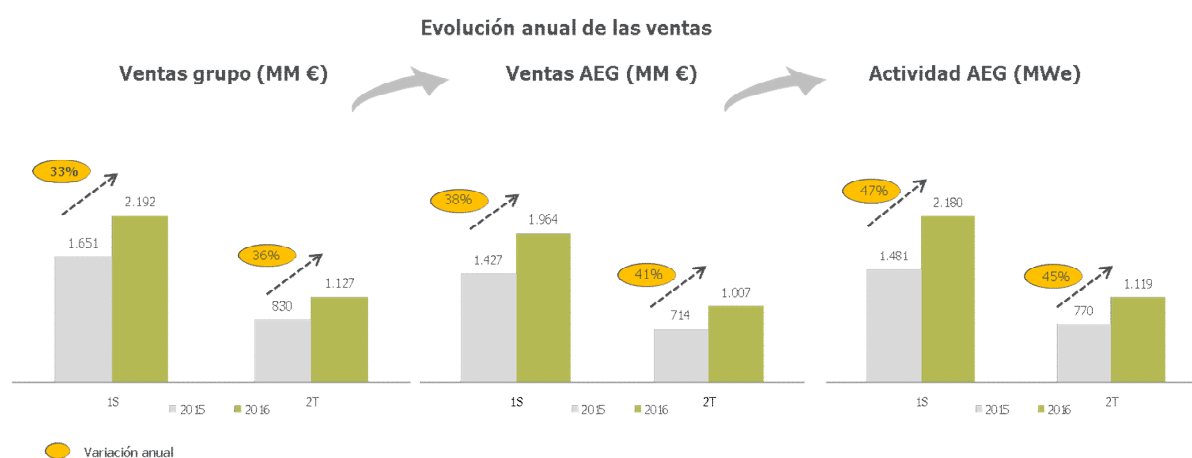
⁶ Deuda financiera neta entendida como deuda financiera, incluyendo préstamos subvencionados, instrumentos derivados y otros pasivos financieros corrientes menos otros activos financieros corrientes y el efectivo.

⁷ EBITDA recurrente pre-Adwen de 2016 últimos doce meses.

INFORME DE GESTIÓN

Gamesa Corporación Tecnológica cierra el primer semestre de 2016 con unas ventas de 2.192 MM €, un 33% superior a las ventas del mismo periodo de 2015, resultado del fuerte crecimiento de la actividad de fabricación y venta de aerogeneradores. Las ventas a moneda constante crecen un 40% a/a, hasta los 2.307 MM €.

Las ventas de la división de Aerogeneradores crecen un 38% a/a, hasta los 1.964 MM €, gracias al crecimiento del volumen de actividad que asciende a 2.180 MWe en el semestre, un 47% superior al volumen del primer semestre de 2015. Dicho crecimiento se distribuye por la práctica totalidad de las regiones: Europa RdeM, América Latina, EE.UU. e India. La región de APAC (inc. China) se convierte en la única excepción al crecimiento de doble dígito durante el semestre, pero se espera una recuperación en la segunda mitad del año, hasta alcanzar un crecimiento de doble dígito en el conjunto del ejercicio. La reducción de las ventas en China en el primer semestre se traduce también en una reducción de la categoría de clientes financieros y promotores industriales, englobados en "otros", mientras que las eléctricas y las IPPs continúan mostrando un sólido crecimiento.



Las ventas de servicios de O&M ascienden a 228 MM €, un 2% superior a la cifra de ventas del primer semestre de 2015, 4% a moneda constante, en línea con el crecimiento anual, también del 4%, de la flota post-garantía en mantenimiento que cierra el semestre con 15.486 MW. Durante el semestre, se observan los primeros signos de recuperación de la flota total bajo mantenimiento, que crece un 7% desde diciembre de 2015 y un 9% a/a hasta alcanzar los 22.436 MW, impulsada por el crecimiento de la flota en mercados emergentes, en línea con lo previsto en el plan de negocio 15-17E.

El crecimiento del volumen de ventas durante el semestre y la mejora de las previsiones para 2016 es el resultado del fuerte posicionamiento competitivo de la compañía en mercados con tasas actuales y perspectivas de crecimiento superiores al promedio, y de un entorno de demanda global positivo. La fortaleza del posicionamiento competitivo se apoya no solo en una presencia geográfica diversificada, 55 países, sino también en una extensa base de clientes, en una cartera de productos y servicios orientada a maximizar la rentabilidad de los activos eólicos, y en una presencia a lo largo de toda la cadena de valor eólica.

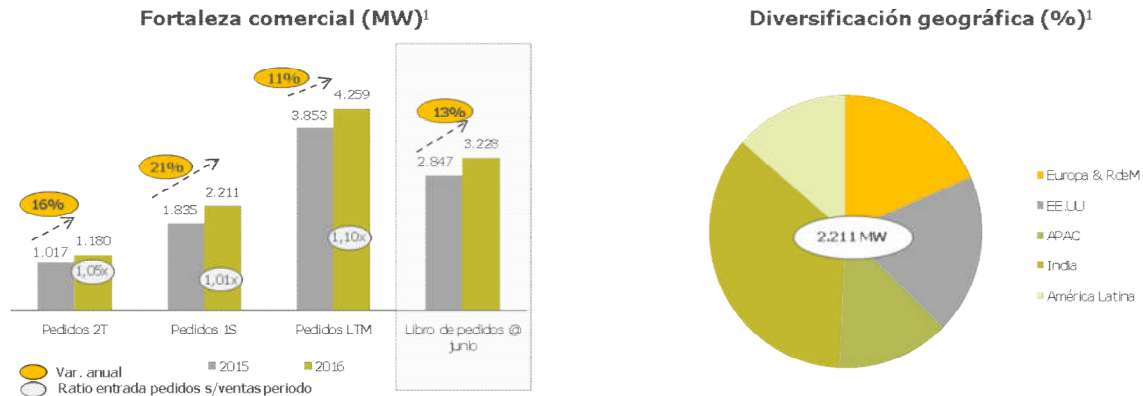
Como resultado de dicho posicionamiento, la compañía firma **1.180 MW⁸ en pedidos en el segundo trimestre, un 16% más que en el segundo trimestre de 2015**, elevando el volumen total de pedidos del semestre a 2.211 MW, y el **volumen de pedidos recibido en los últimos doce meses a 4,3 GW**, por encima de los 4GW esperados para 2016 y equivalente a **un ratio de entrada de pedidos sobre volumen de ventas⁹ de 1,10 veces**. El libro de pedidos a junio de 2016 se sitúa en **3.228**

⁸ Ordenes en firme y confirmación de acuerdos marco para entrega en el año corriente y en años futuros. Incluye pedidos firmados en 2T 2016 (916 MW) y publicados de forma individual en 3T 2016.

⁹ Ratio de entrada de pedidos sobre volumen de ventas (MWe) de los últimos doce meses.

INFORME DE GESTIÓN

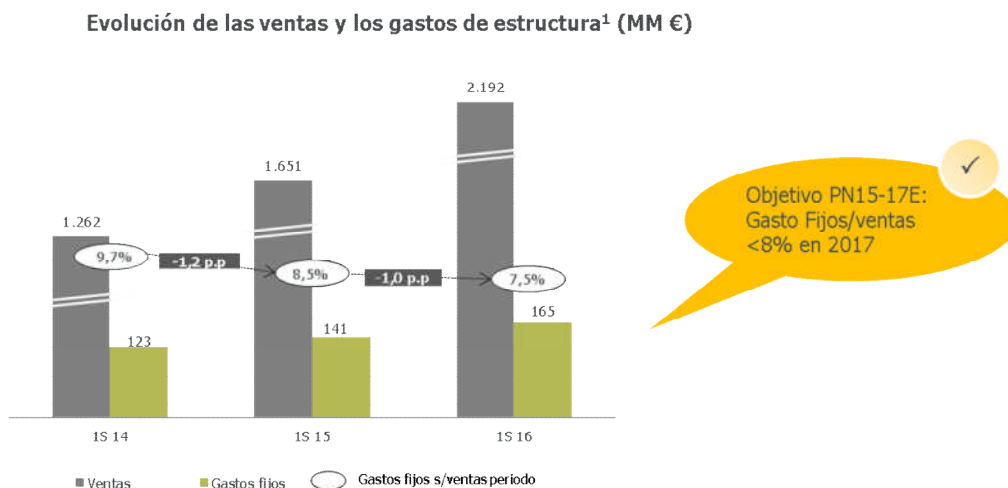
MW, un 13% por encima del libro de pedidos a junio de 2015, superando el 100%¹⁰ de la cobertura de volumen mínimo de ventas previsto inicialmente para el ejercicio (3.800 MW), y avalando las nuevas previsiones de actividad para el año completo (≥ 4.000 MWe) .



1. Órdenes firmes y confirmación de acuerdos marco para entrega en el año corriente y años futuros (inc. 916 MW firmados en 2T 16 y anunciados en 3T 16).

Dentro de la entrada de pedidos del periodo cabe destacar la fuerte contribución de las nuevas generaciones de producto, G114 2.0-2.5 MW que han pasado de contribuir un 45% en la entrada de pedidos durante el primer semestre de 2015 a contribuir un 55% en el mismo periodo de 2016. Asimismo, geográficamente Gamesa continúa con su liderazgo en mercados en desarrollo mientras fortalece su presencia en los mercados maduros. India, China, EE.UU. y Brasil son los países con mayor crecimiento en la entrada de pedidos durante el periodo.

En este entorno de actividad creciente, Gamesa sigue manteniendo como prioridad el control de los gastos de estructura, focalizándose en mantener el umbral de rentabilidad operativa bajo. De esta forma la compañía ha cerrado el semestre con un ratio de gastos de estructura¹¹ sobre ventas de un 7,5% dentro del objetivo fijado en el plan de negocio 2015-17E para el año 2017.



1. Gastos de estructura con impacto en caja (excluyendo D&A)

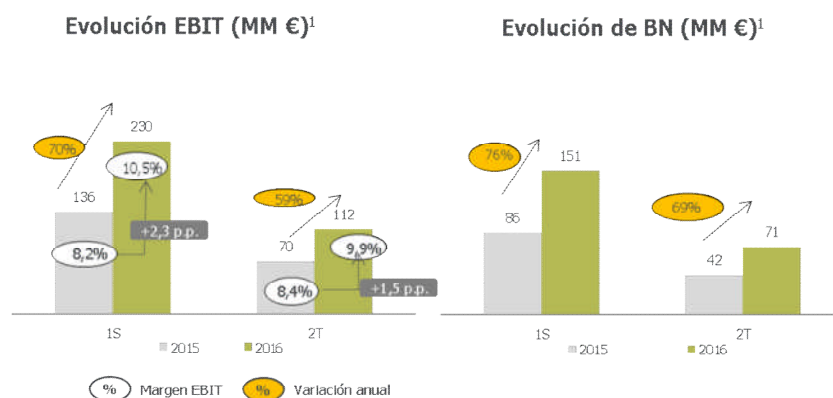
El control de los gastos fijos, junto a la optimización continua de los gastos variables y los programas de excelencia en calidad, han permitido a Gamesa compensar una menor contribución relativa a las ventas del grupo de los servicios de O&M, con una rentabilidad superior a la rentabilidad de fabricación, y generar niveles de rentabilidad operativa totales crecientes. Adicionalmente, durante el primer semestre de 2016, y especialmente en el primer trimestre de 2016, la rentabilidad se ha visto

¹⁰ Cobertura calculada como pedidos recibido para actividad 2016 sobre guías actividad 2016 (Febrero > 3.800 MWe)

¹¹ Gastos fijos con impacto en caja, excluyendo depreciación y amortización.

INFORME DE GESTIÓN

impulsada por un mix y un alcance favorable de proyectos. Mientras, la evolución de las distintas monedas en las que opera Gamesa ha tenido un impacto negativo de tipo de cambio de 0,2 puntos porcentuales, en línea con el impacto previsto en las guías 2016E ($\pm 0,5$ p.p.). **De esta forma Gamesa cierra el primer semestre de 2016 con un margen EBIT recurrente de un 10,5%**, más de dos puntos porcentuales (+2,3 p.p.) por encima del margen EBIT del mismo periodo de 2015¹², equivalente a un **EBIT recurrente de 230 MM €**, un **70% superior al EBIT del mismo periodo de 2015**.



1. EBIT excluyendo impacto ganancias de capital por creación de Adwen en 1S 15 por importe de 29 MM € (sin impacto en EBIT en 1S 16). BN excluyendo impacto de consolidación de Adwen por -13,5 MM € en 1S 16, e impacto ganancias de capital y consolidación de Adwen en 1S 15 por un importe neto total de 11,2 MM €

Como resultado de la consolidación del crecimiento de volumen y de las ventas y de la rentabilidad creciente del negocio, **Gamesa aumenta el beneficio neto recurrente pre-Adwen del periodo, en un 76% hasta alcanzar 151 MM €¹³ en el primer semestre de 2016**.

La puesta en equivalencia de Adwen ha tenido un impacto negativo en el semestre de 13,5 MM € llevando el beneficio neto reportado hasta los 138 MM €, un 42% por encima del beneficio neto reportado en 1S 2015 y que incluía el impacto positivo de las ganancias de capital resultantes de la formación de Adwen por un importe bruto de 29 MM € (21 MM € neto de impuestos) y un importe negativo del primer semestre de consolidación de Adwen de -10 MM €.

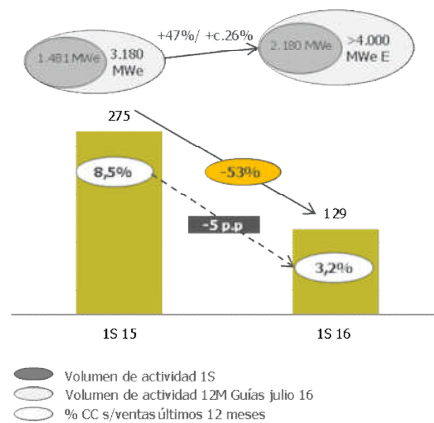
En este entorno de fuerte crecimiento de la actividad y la rentabilidad, **Gamesa continúa manteniendo un estricto control del capital circulante, que se sitúa en 129 MM €** en el primer semestre de 2016, **equivalente a un ratio sobre ventas de 3,2%, más de cinco puntos porcentuales por debajo del ratio alcanzado en el mismo periodo de 2015**. El consumo medio de circulante de los últimos doce meses se reduce en 131 MM €, hasta un ratio sobre ventas de 4,1% vs. 9,1% a junio de 2015.

¹² EBIT y margen EBIT 2015 excluyendo el impacto no recurrente de las ganancias de capital derivadas de la formación de la JV Adwen y que ascendieron a 29 MM € en 1T 2015 (no hay impacto durante el resto de 2015).

¹³ Beneficio neto recurrente pre-Adwen, excluyendo un impacto negativo de 13,5 MM € correspondiente a la consolidación de Adwen en 1S 2016. Impacto de Adwen en el BN de 1S 2015: +11,2 MM €

INFORME DE GESTIÓN

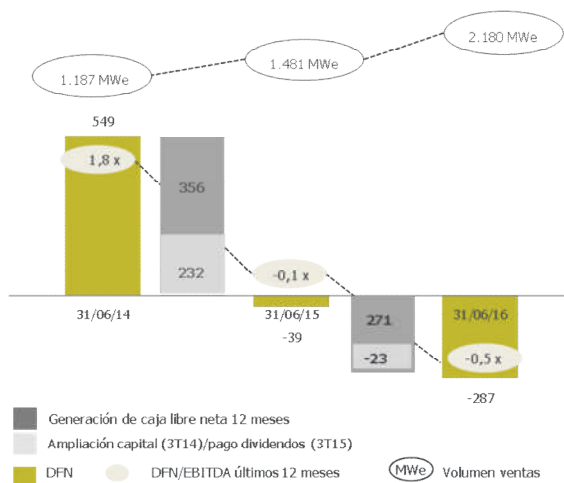
Reducción del capital circulante (MM EUR)



En referencia a las inversiones en activos fijos y siguiendo una estrategia de **capex modular, ligado a las necesidades de crecimiento, Gamesa ha invertido 85 MM €**, equivalente a un ratio de 4,9%¹⁴ sobre las ventas de los doce últimos meses, en línea con el rango comprometido para el ejercicio (4%-5% sobre ventas). La inversión del semestre se ha concentrado en la introducción de nuevos productos (moldes de palas y elementos de construcción y logística adecuados) en las distintas regiones en las que Gamesa opera.

Este control de la inversión en activos y circulante, en un entorno de crecimiento rentable, ha permitido a **Gamesa terminar los seis primeros meses del año con una posición de caja neta en balance de 287 MM €**, equivalente a -0,5x EBITDA¹⁵, frente a la posición de caja financiera neta de 39 MM € a junio de 2015, respetando **el objetivo de solidez financiera**. Esta posición de caja neta representa un generación de caja libre neta de 271 MM € en los últimos doce meses.

Evolución anual DFN 1S (MM €)



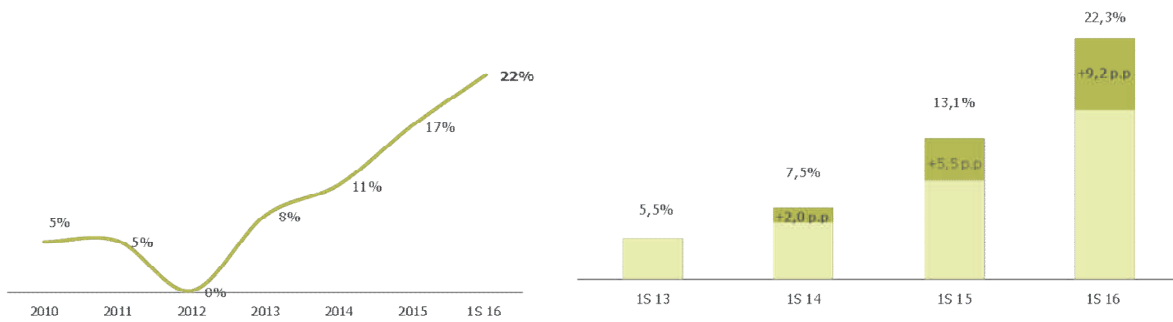
Asimismo, la combinación de crecimiento rentable con el control de la inversión tanto en activos fijos como en capital circulante, permite a Gamesa continuar cumpliendo su compromiso de creación de valor para el accionista, con un **ROCE de un 22%**, nueve puntos por encima del ROCE del primer semestre de 2015.

¹⁴ Capex últimos doce meses s/ ventas últimos doce meses.

¹⁵ EBITDA recurrente pre-Adwen de últimos doce meses.

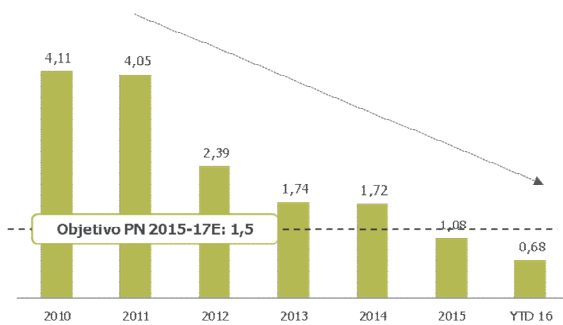
INFORME DE GESTIÓN

Evolución ROCE

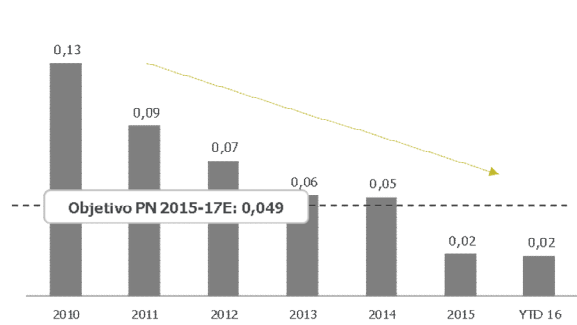


En este entorno de cumplimiento de los objetivos comprometidos y mejora continua de la gestión, hay que destacar también el cumplimiento de los objetivos en el área de seguridad y salud donde la compañía mantiene una tendencia decreciente en los índices de frecuencia y gravedad, que superan ya los objetivos comprometidos en el horizonte del plan.

Índice de frecuencia¹



Índice de gravedad²

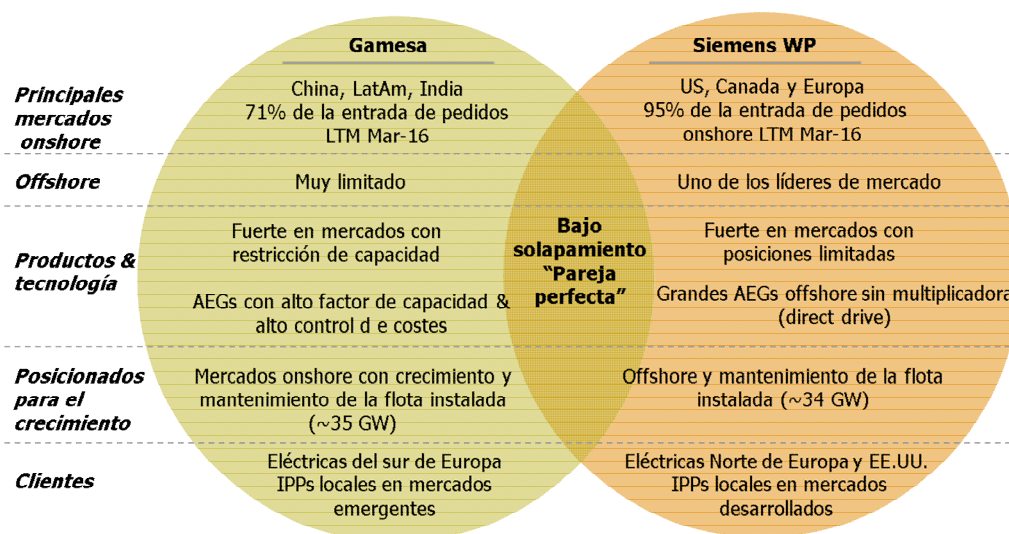
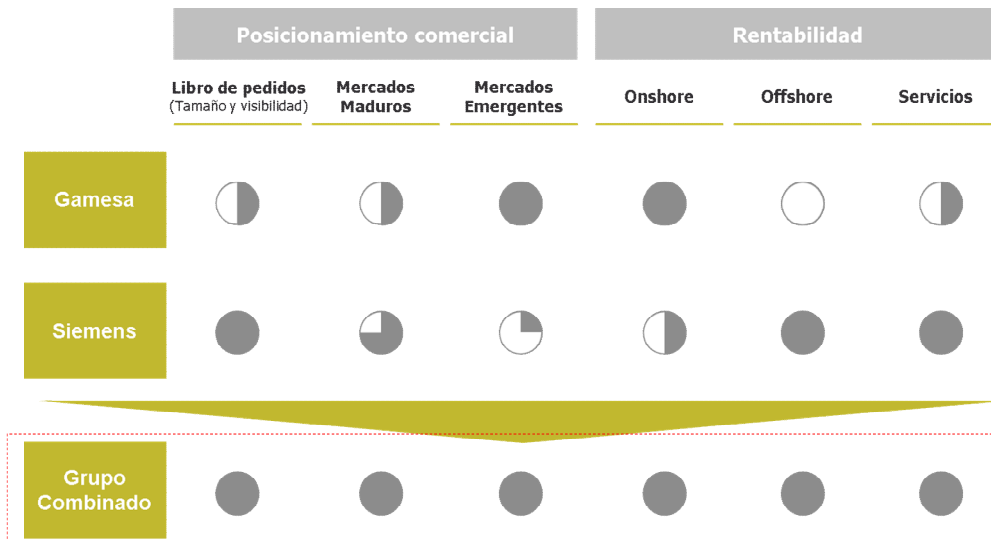


¹ Índice de frecuencia: Nº de accidentes baja*10⁶/Nº de horas trabajadas

² Índice de gravedad: Nº de jornadas perdidas*10²/Nº de horas trabajadas

Además de avanzar en el cumplimiento de los objetivos anuales, **durante el primer semestre Gamesa avanza en la puesta en marcha de su estrategia a largo plazo (2017+) al alcanzar un acuerdo de fusión con Siemens Wind Power.** Esta fusión que se apoya en un sólido racional estratégico, permitirá **combinar dos compañías líderes y altamente complementarias** en cuanto a mercados, negocios, clientes, cartera de producto y capacidades operativas y de gestión. Tras la fusión el nuevo grupo estará en posición de ofrecer un CoE óptimo a sus clientes, y de mantener una propuesta de creación de valor para el resto de grupos de interés (accionistas, empleados, proveedores y las comunidades en las que tiene presencia) sostenible en el medio y largo plazo.

Grupos altamente complementarios



I. **Propuesta de valor y coste de energía para optimizar la oferta a nuestros clientes,** gracias a las ventajas aportadas por la escala, el alcance global y una oferta de productos y servicios exhaustiva y complementaria.

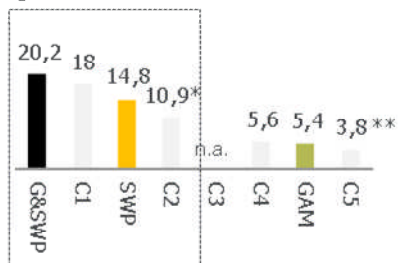
- I. **Escala:** 69 GW instalados (posición relevante en instalaciones en 2015, con 8,2 GW) y 47 GW bajo mantenimiento a marzo 2016; una cartera de pedidos total de 20.200 MM €, la mayor en la industria, y ventas de 9.300 MM € en los últimos doce meses (a marzo 2016).

INFORME DE GESTIÓN

	Entidad proforma (Exc. sinergias & costes de integración) Marzo 16
Cartera (WTG & O&M), ²	20.198 MM €
Ventas LTM ¹	9.300 MM €
EBIT rec. LTM ¹	839 MM € ³
Margen EBIT rec. LTM ¹	9,1%
Posición de caja neta ²	Cash positive
Flota instalada acumulada ²	69 GW
MW instalados LTM ¹	9,2 GW
GW bajo mantenimiento ²	46,9 GW

1. LTM: últimos 12 meses hasta marzo 2016. Números redondeados a 100 MM € A 31/03/2016.
2. Incorporando al EBIT de Siemens Wind Power ajustes de normalización (+74 MM €), "standalone" (+114 MM €) y de perímetro de consolidación (-8 MM €)
- 3.

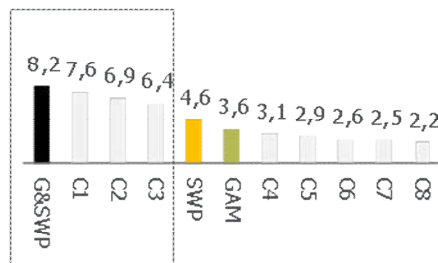
Cartera de pedidos (Bn €) exc. OEMs chinos @Marzo 16



*División de energía renovable @FX 31/03/ 2016
** Datos € diciembre 2015

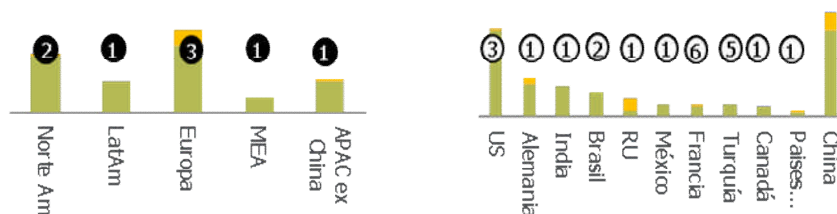
Fuente: MAKE e información de compañías sobre libro de pedidos.

Instalaciones netas (GW) 2015



- II. **Alcance global** y creación de uno de los líderes en los mercados principales mediante la combinación complementaria del posicionamiento destacado de Gamesa en los mercados emergentes y del de Siemens en el segmento offshore, y la combinación de las actividades de servicios. En el área de operación y mantenimiento, la nueva entidad contará con la segunda mayor flota instalada en la industria, un libro de pedidos de c. 8.400 MM € y una red de mantenimiento y servicios de reparación global con c. 5.500 empleados.

Posición entidad combinada (Gamesa Siemens Wind Power) basado en instalaciones 2014-2015



* Tamaño de las barras indica instalaciones netas acumuladas esperadas en el periodo 2016-2020 de acuerdo a MAKE

- III. **Cartera de producto y servicio exhaustiva** y acceso al más amplio rango de tecnologías (con y sin multiplicadora, onshore y offshore) para definir la mejor evolución de la cartera de producto a futuro. La combinación de ambas compañías contará con una oferta de producto complementaria que cubre todas las categorías de viento y cumple los requisitos de una gama diversificada de clientes y de los segmentos claves de mercado, además de contar con productos líderes¹⁶ en la categoría onshore de 2 MW y 3.3 MW y en la categoría offshore de 7 MW.

¹⁶ De acuerdo a Wind Power Monthly 2014/2015

INFORME DE GESTIÓN

- II. **Propuesta de creación de valor para todos los grupos de interés: accionistas y empleados, clientes y proveedores, sostenible en el medio y largo plazo gracias a:**
- I. **La extensión del perfil de crecimiento** a través del acceso a mercados con perspectivas de crecimiento superior al promedio en diferentes horizontes temporales: en el corto y medio plazo la actividad onshore en mercados emergentes, en el medio y largo plazo la actividad offshore, y en todos los horizontes temporales la actividad de servicios,
 - II. **El alto potencial de generar sinergias**, con una estimación de 230 MM € a nivel de EBIT a partir del cuarto año y un 50% a partir del segundo, y con unos costes estimados de integración entorno a los 200 MM €, por debajo de un año de sinergias. Dichas sinergias contribuirán a mantener una posición de liderazgo en rentabilidad en un entorno futuro de competitividad creciente.
 - III. **La reducción del perfil de riesgo** de la nueva compañía, reducción que se consigue a través de:
 - la visibilidad que proporciona el mayor libro de pedidos de la industria: 20.198 MM € (a marzo 2016), con proyectos onshore (26% del total) para 2016-18, offshore (33% del total) para 2016-2020, y mantenimiento (41% del total), con una duración media de los contratos de 8 años
 - la diversificación de países, clientes y negocios, y
 - el compromiso con la solidez de balance
 - IV. **El respeto de las relaciones existentes y los compromisos adquiridos** con todos los grupo de interés: clientes, proveedores, empleados y accionistas. La fusión supone una oportunidad de creación de valor para estos grupos de interés.

Todo ello, **dentro de un entorno de mercado con perspectivas de demanda positivas pero con condiciones competitivas cambiantes en las que esperamos que el coste de energía se convierta en la principal palanca de las decisiones de inversión**, tras la introducción de los mecanismos de subasta competitiva y teniendo en cuenta el progresivo aumento de la competitividad de fuentes renovables alternativas a la energía eólica.

Esta fusión cuenta además con el apoyo de los accionistas de referencia: Siemens e Iberdrola. Siemens se convierte en socio estratégico de la nueva compañía a nivel global, mantiene el apoyo financiero al negocio offshore y se convertirá en uno de los suministradores de componentes garantizando siempre la máxima competitividad y sostenibilidad de la cadena de suministro. Gamesa se reserva plena discrecionalidad en la adjudicación a terceros de una parte muy importante de su volumen de compra, sin que este acuerdo tenga que afectar, por tanto, la estrategia global de compras de Gamesa y, en particular, a sus relaciones actuales con proveedores, contratistas y colaboradores, que por su parte accederán a nuevas oportunidades de negocio y mercados. Por su parte Iberdrola mantiene su participación en la nueva compañía apoyando el modelo industrial de Gamesa. Es importante destacar que Iberdrola es uno de los líderes globales dentro de las energías renovables y que mantiene la inversión en dichas energías como un pilar de su estrategia.

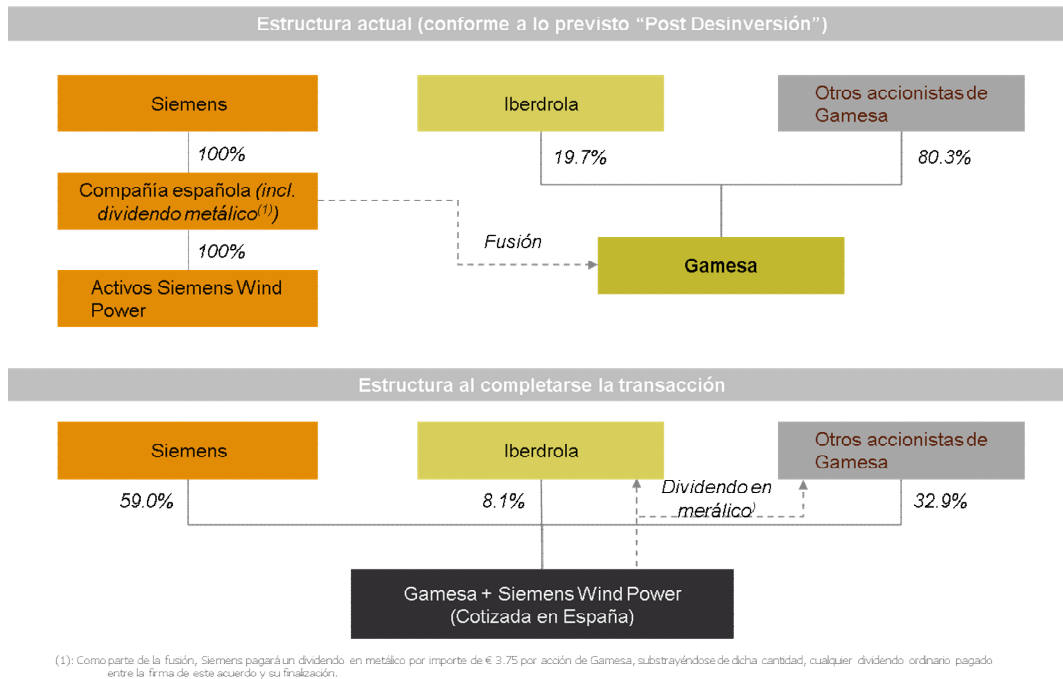
Tras la fusión los accionistas de Gamesa tendrán un 41% de la nueva compañía y Siemens un 59%. Adicionalmente, como parte de la transacción, los accionistas de Gamesa recibirán un dividendo extraordinario en metálico de 3,75 € por acción, del que se descontará cualquier dividendo recibido por los accionistas de Gamesa desde el anuncio del acuerdo hasta su materialización¹⁷. El pago de este dividendo extraordinario será financiado por una aportación en efectivo de Siemens, como parte de su contribución, de 1.047 MM €.

La compañía continuará cotizando en España y tendrá su sede social en Zamudio, con el centro operativo onshore en España y el offshore en Alemania y Dinamarca. La transacción, cuyo cierre se espera a final del primer trimestre de 2017, está sujeta a la aprobación de los accionistas de

¹⁷ El dividendo en metálico se pagará doce días después de que la fusión se haga efectiva, a los accionistas (de Gamesa “Standalone”) que figuren en el registro cinco días antes de dicho pago. El dividendo recibido por los accionistas de Gamesa en julio de 2016 (0,15 € por acción), y cualquier otro dividendo que se pague hasta que la fusión se haga efectiva, se descontará de dicho importe.

INFORME DE GESTIÓN

Gamesa¹⁸, la exención a Siemens por parte de la CNMV de la obligación de lanzar una oferta pública de adquisición a los accionistas actuales de Gamesa, y la aprobación de las distintas autoridades de la competencia. El mismo día de la firma del acuerdo con Siemens se alcanzaron acuerdos vinculantes con Areva¹⁹ para eliminar las restricciones contractuales asociadas a Adwen.



¹⁸ De acuerdo al artículo 201 de la Ley de Sociedades de Capital, si el capital presente o representado supera el cincuenta por ciento bastará con que el acuerdo se adopte por mayoría absoluta. Sin embargo, se requerirá el voto favorable de los dos tercios del capital presente o representado en la junta cuando en segunda convocatoria concurren accionistas que representen el veinticinco por ciento o más del capital suscrito con derecho de voto sin alcanzar el cincuenta por ciento.

¹⁹ Entre otras cuestiones, determinadas obligaciones de exclusividad y no competencia. Como consecuencia de ello, Gamesa concede a Areva (i) una opción de venta y (ii) una opción de compra de su participación, ejercitables durante 3 meses a su discreción; y (iii) otorga a Areva un derecho de arrastre sobre la participación de Gamesa en Adwen en caso de venta a un tercero.

Principales Factores

Actividad

Durante el primer semestre de 2016 Gamesa ha vendido 2.180 MWe, un 47% superior al volumen de actividad del mismo periodo de 2015. Este crecimiento viene motivado principalmente por el crecimiento experimentado en India, América Latina, Europa RdeM y EE.UU, mientras que la contribución por tipología de cliente se ha centrado en las eléctricas y los productores independientes (41% y 49% del total, respectivamente).

	1S 2015	1S 2016	VAR.
MWe vendidos de Aerogeneradores	1.481	2.180	47,1%

Desglose geográfico de MWe vendidos de AEGs (%)	1S 2015	1S 2016
EE.UU.	15%	14%
APAC	17%	6%
India	26%	30%
América Latina	19%	29%
Europa y Resto del Mundo	23%	22%
TOTAL	100%	100%

La actividad del primer semestre de 2016 se concentra en el segmento Gamesa 2.0 MW, representando en su conjunto un 97% del total de MW vendidos frente al 98% del mismo periodo del año anterior. La plataforma Gamesa G114 2.0 MW representa en el periodo un 51% de la actividad, frente al 23% en 2015, lo que indica la relevancia que comienzan a tener las nuevas plataformas. La plataforma Gamesa 5.0 MW contribuye un 2% a los MWe vendidos en el semestre.

Dentro de la división de servicios Gamesa cuenta con una flota en operación y mantenimiento de 22.436 MW, ligeramente superior a la existente a cierre de 2015. El crecimiento de la flota en mantenimiento procede fundamentalmente de los mercados emergentes de India y Brasil, que compensan las reducciones en mercados maduros. La flota post garantía promedio en mantenimiento permanece estable ala en torno a los 15 GW.

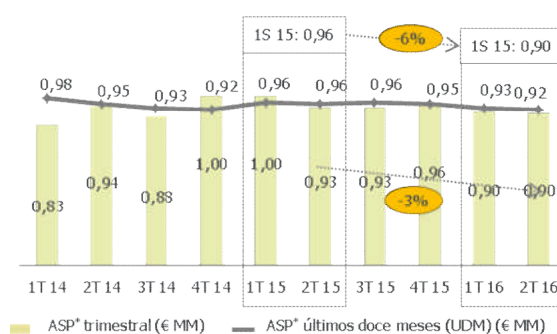
	1S 2015	1S 2016	VAR
MW en operación y mantenimiento a cierre periodo	20.622	22.436	8,8%

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

Las ventas ascienden a 2.192 millones de euros en el periodo, un 33% superior a las del mismo periodo del año 2015.

Este incremento está ligado principalmente a las ventas de la división de WTG, que crecen un 38% a/a, gracias al aumento del volumen de actividad, un 47% superior al volumen del primer semestre de 2015. El fuerte aumento de volumen, y las ventas de productos nuevos con rotores mayores y torres más altas, ha permitido compensar el impacto negativo de un menor montaje por unidad vendida (1.182 MW montados, de los 2.180 vendidos, en el primer semestre de 2016 frente a 1.490 MW montados, de los 1.481 MWe vendidos, en 2015) y el tipo de cambio, que reduce las ventas de aerogeneradores en casi un 8% a/a en el semestre. La actividad de montaje se recuperará durante la segunda mitad del ejercicio con el consiguiente impacto positivo en las ventas monetarias por MWe vendido. Es importante destacar que la evolución de las ventas monetarias de AEG por MWe vendido está influida por multitud de factores, entre otros, el alcance del proyecto, tamaño del rotor, altura de torre, geografía, alcance actividad, tipo de cambio... y no es por tanto indicativa del nivel ni tendencia de la rentabilidad.

Ventas AEG/MWe (MM €)



Las ventas de servicios se mantienen estables con respecto a las ventas del año anterior, en línea con la evolución de la flota en post-garantía media (estable a/a en 15 GW). El impacto del tipo de cambio ha reducido el crecimiento de las ventas de servicios en un 2,2%.

Las ventas del grupo a tipo de cambio constante del primer semestre de 2015 hubieran ascendido a 2.307 MM €, un 40% por encima de las ventas del primer semestre de 2015.

Además de cerrar el primer semestre con unas ventas y actividad comercial record, Gamesa también alcanza un EBIT recurrente record de 230 MM €. El margen EBIT se sitúa en 10,5%, 2,3 p.p. por encima del margen EBIT del primer semestre de 2015. La evolución del resultado operativo se explica por:

- efecto volumen (+2,9 p.p.)
- evolución de margen de contribución (+0,7 p.p.)
- evolución costes fijos (-1,1 p.p.),
- evolución de tipo de cambio (-0,2 p.p.)

La mejora del margen de contribución de 1S 2016 está ligado a los programas de optimización de costes variables y a un alcance favorable de proyecto que compensan el impacto desfavorable del tipo de cambio, del aumento de gastos fijos, incluido la depreciación y amortización, necesario para acometer el crecimiento y en línea con el aumento de la inversión, y de la menor contribución de Operación y Mantenimiento al total de ventas (un 10% en 1S 2016 vs. 14% en el 1S 2015).

INFORME DE GESTIÓN

Los gastos financieros netos del periodo han ascendido a 15,8 MM € (estables año a año) mientras que las diferencias de tipo de cambio (negativas) ascienden a 5,2 MM €, frente a 0,9 MM € (positivas) en 2015, por mayor volatilidad de las monedas en el periodo, especialmente el real brasileño. Este semestre los gastos financieros incluyen un impacto negativo de 4,1 MM € derivado de la valoración de las opciones entregadas/recibidas por la participación en Adwen en el contexto de la operación con Siemens Wind Power.

El gasto fiscal asciende a 57,6 MM €, equivalente a una tasa marginal del 27%, en línea con 2015 y dentro del rango estimado para el ejercicio (25%±3%).

De esta manera **el beneficio neto consolidado previo a la consolidación de Adwen se sitúa en 151 MM € (86 MM € en el 1S 2015).**

Por su parte **el impacto de la integración de Adwen**, por puesta en equivalencia, **en el resultado consolidado (sin impacto en la generación de caja) asciende a -13,5 MM €, y el beneficio neto reportado tras la consolidación a 138 MM €, un 42% superior al beneficio neto reportado en el primer semestre de 2015.**

Balance de Situación

Tal y como muestran los principales indicadores de balance, **Gamesa continua demostrando su compromiso de solidez financiera en un entorno de actividad creciente, con una reducción del capital circulante de 146 MM € a/a hasta cerrar el semestre con 129 MM €, y una posición de caja neta en balance de 287 MM €.** La reducción del capital circulante en los últimos doce meses ha ascendido a 131 MM € mientras que la generación de caja neta en los últimos doce meses asciende a 248 MM €, tras el pago del dividendo con cargo a los beneficios de 2014 por importe de 23 MM €.

	1S 2015	1S 2016
Capital circulante / Ventas	8,5%	3,2%
DFN/EBITDA ²⁰	-0,1x	-0,5x
ROCE	13,1%	22,3%

²⁰ EBITDA últimos 12 meses

INFORME DE GESTIÓN

Principales magnitudes de Cuenta de Resultados y Balance Consolidado

(MM €)	1S 2015	1S 2016	VAR
Ventas	1.651	2.192	+32,8%
EBITDA recurrente pre-Adwen	231	344	+48,9%
EBITDA recurrente pre Adwen / Ventas (%)	14,0%	15,7%	+1,7pp
EBIT recurrente pre-Adwen	136	230	+69,7%
EBIT recurrente pre-Adwen / Venta (%)	8,2%	10,5%	+2,3pp
EBIT	165	230	+39,6%
EBIT / Ventas (%)	10,0%	10,5%	+0,5pp
Beneficio (Pérdida) pre-Adwen	86	151	+75,9%
Beneficio (Pérdida)	97	138	+41,7%
DFN	-39	-287	-248
Capital Circulante	275	129	-146
CAPEX	56	85	+30

Durante el primer semestre de 2016, siguiendo la estrategia de capex modular recogida en la presentación del plan de negocio 2015-17, Gamesa ha invertido 85 MM € en activos materiales e inmateriales para acometer las necesidades de crecimiento de la demanda esperada y el lanzamiento de nuevos productos y servicios de operación y mantenimiento. Junto a la inversión en I+D, Gamesa ha invertido en capacidad de palas -nueva capacidad y remplazo de producto con la introducción y fuerte penetración de los aerogeneradores G114 (2 MW y 2.5 MW) y G126 (2.5 MW)-, en logística y en utillaje, en todas las regiones donde está presente.

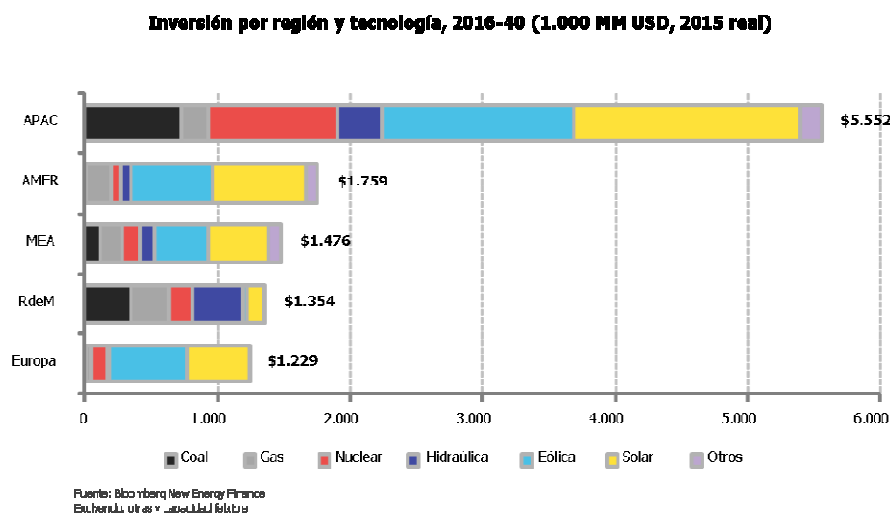
2. EVOLUCIÓN PREVISIBLE

Perspectivas

Perspectivas de demanda a largo plazo favorables apalancadas en el aumento de la competitividad eólica²¹

A pesar del abaratamiento de las fuentes fósiles tradicionales (carbón y gas), la transformación y decarbonización de los sistemas eléctricos parece imparable. **Se estima que para 2040 las fuentes energéticas “limpias” (cero emisiones de gases con efecto invernadero) representarán el 60% de la capacidad total instalada**, desde un 31% a final de 2015, con los países en desarrollo (no-OCDE) concentrando la mayor parte de la nueva capacidad instalada, liderados por China e India. El crecimiento económico y la electrificación de dichos países son los principales motores detrás del crecimiento de la demanda energética y la inversión en nueva capacidad de generación. Mientras, se estima que las economías desarrolladas experimenten bajos crecimiento en la demanda eléctrica debido a una mayor eficiencia energética y a un cambio estructural hacia economías dominadas por el sector servicios.

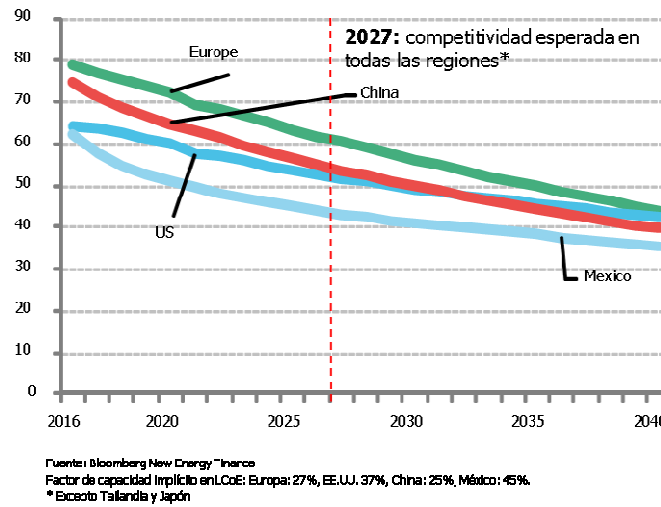
Las instalaciones eólicas y solares representarán el 64% de los 8,6 TW de nueva capacidad de generación instalada en el mundo en los próximos 25 años y casi un 60% del volumen de los 11,4 billones de dólares de inversión esperada. **Entre 2016E y 2040E se instalarán c.1.825 GW eólicos y se captarán c.3.000 billones USD de inversión.**



Este crecimiento de las fuentes renovables se apoya tanto en políticas energéticas orientadas a la contención de las emisiones de CO₂ y a asegurar el suministro energético mediante el apoyo a fuentes renovables, como en el aumento de la competitividad de las mismas. Se estima que **para 2027 las nuevas instalaciones eólicas, totalmente competitivas ya en muchos países, serán más baratas que las instalaciones de carbón o gas en la práctica totalidad de las geografías**, especialmente si existe un precio para las emisiones de CO₂, mientras que **para 2040 el coste de la energía eólica onshore se habrá reducido en un 41%**, reducción que se debe a un número de factores: reducción del coste de los equipos, de los costes de desarrollo, bajo coste de financiación, pero principalmente a un aumento de los factores de capacidad de los aerogeneradores.

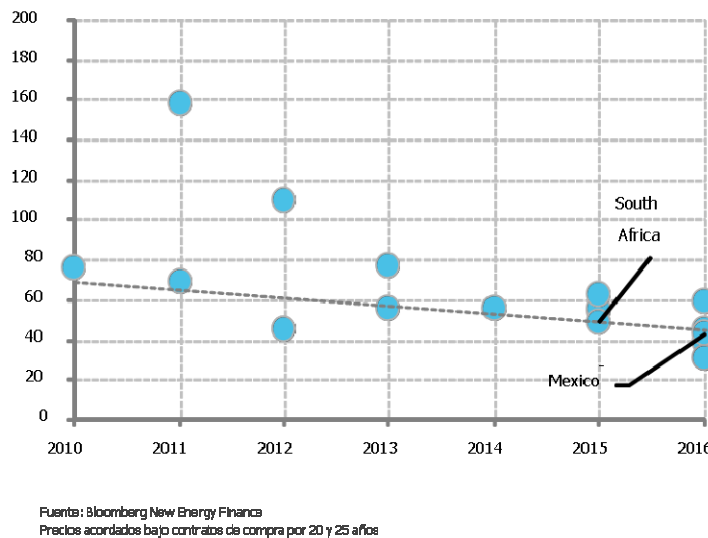
²¹ Bloomberg New Energy Finance New Energy Outlook 2016, Junio 2016

Energía eólica onshore: Proyección LCOE (\$/MWh, 2015 real)



Precisamente en este entorno de mayor competitividad se está produciendo el paso de sistemas tarifarios con subsidios directos a las renovables hacia sistemas de subastas competitivas. Aunque los precios de las subastas recientes no pueden ser tomados como precios de referencia, si son indicativos de la tendencia de aumento de competitividad de las energías renovables y entre ellas la eólica.

Precio de subastas eólicas onshore (\$/MWh)

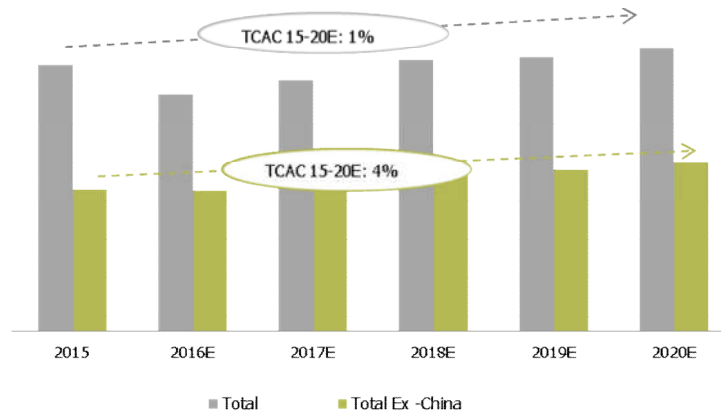


Perspectivas de demanda a corto y medio plazo positivas²²

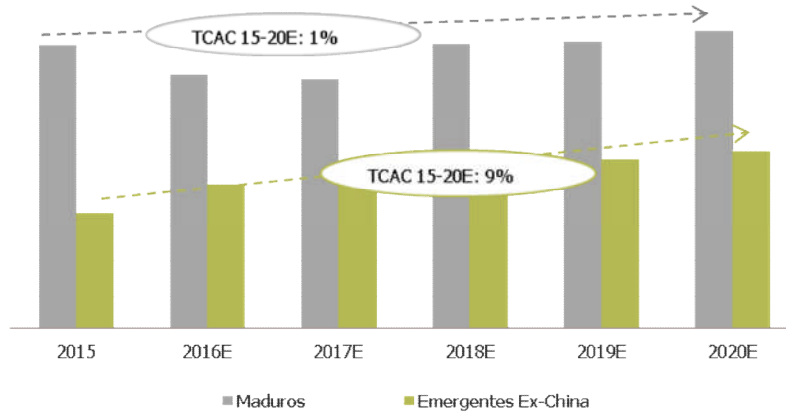
Junto a unas perspectivas favorables para las energías renovables en el largo plazo, las perspectivas a corto y medio se mantienen estables con respecto a las perspectivas presentadas durante el primer trimestre y que se recogen en el siguiente gráfico. Las economías emergentes continúan contribuyendo la mayor parte del crecimiento en el corto y medio plazo.

²² Fuente: MAKE (2T 2016- Actualización del mercado eólico global)

Instalaciones eólicas 2015-2020E (MW)



Instalaciones eólicas 2015-2020E (MW)

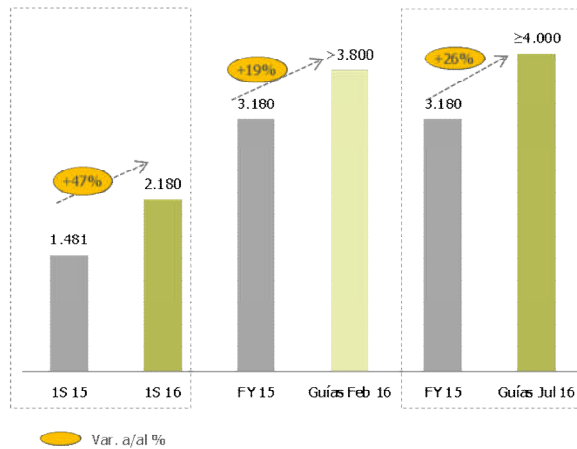


Ajuste al alza de las guías mejorando la visibilidad sobre el objetivo de creación de valor

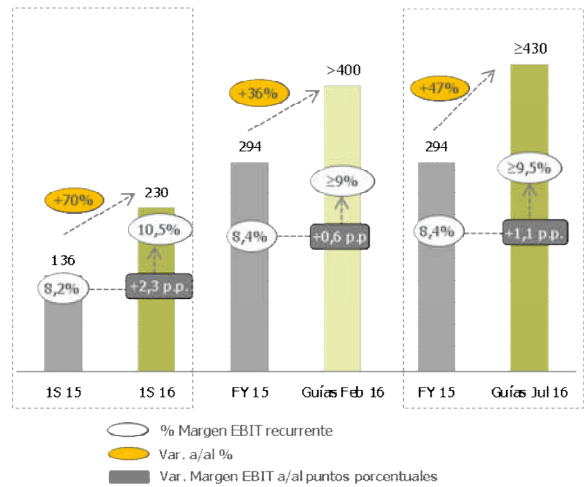
En este entorno positivo de demanda, el desempeño del primer semestre del ejercicio, por encima de lo previsto tanto en entrada de pedidos como en rentabilidad, avalan el ajuste al alza de las guías comprometidas para 2016 hasta un volumen de actividad ≥ 4.000 MWe y un EBIT ≥ 430 MM € o un margen EBIT s/ventas $\geq 9,5\%$.

INFORME DE GESTIÓN

Evolución anual volumen 1S y guías volumen 2016 (MWe)



Evolución anual rentabilidad operativa 1S (MM € y %) y guías rentabilidad operativa (MM € y %)



El ajuste de ambas previsiones se ha hecho teniendo en cuenta la estacionalidad prevista para el tercer trimestre en particular, y el segundo semestre en general. El nivel de actividad planificado para el segundo semestre de 2016 es inferior al volumen acometido en el primer semestre de 2016, sin embargo se producirá una recuperación de la actividad de montaje con impacto positivo en el ASP. Por otra parte, se espera una rentabilidad normalizada sin el impacto positivo excepcional del mix y alcance de los proyectos realizados durante el primer trimestre de 2016.

	1S 2016	Var. 1S16 vs 1S 15 (%) ¹	Guías Feb 2016	Var. Guías Feb 16 vs. FY 15 (%)	Guías Julio 2016 ²	Var. Guías Jul 16 vs. FY 15 (%)	
Volumen (MWe)	2.180	+47%	>3.800	+19%	≥4.000	+26%	✓✓
EBIT recurrente	230	+70%	>400	+36%	≥430	+47%	✓✓
Margen EBIT	10,5%	+2,3 p.p.	≥9%	+0,6 p.p.	≥9,5%	+1,1 p.p.	✓✓
Circulante s/Ventas	3,2%	-5,3 p.p.	≤2,5%	NA	≤2,5%		✓
Capex (MM €)	85	30 MM €	4%-5%	NA	4%-5%		✓
(guías: capex s/Ventas)							
ROCE	22,3%	9,2 p.p.	Creciente a/a	NA	Creciente a/a		✓
Propuesta de dividendo: Pay Out Ratio	25%		≥25%		≥25%		✓

Más crecimiento rentable: >26% en actividad; ≥47% en rentabilidad operativa

Manteniendo el control de la inversión en activos fijos y circulante

Acelerando la creación de valor

Ofreciendo una remuneración atractiva

1. Variaciones 1S 16 sobre cifras recurrentes pre-Adwen 1S 15. Impacto de Adwen en EBIT 1S 15: 29 MM €. Sin impacto en EBIT 1S 16
2. A tipo de cambio promedio 1S 2016 y mismo perímetro de consolidación

Conclusiones

En un entorno de demanda estable Gamesa cierra el primer semestre de 2016 con unos fuertes resultados, alcanzando cifras record en entrada de pedidos, ventas y rentabilidad. Dicho desempeño semestral, por encima de lo previsto, avala el **aumento de las guías previstas para 2016**. El **volumen de actividad se ajusta hasta un mínimo de 4.000 MW (5% por encima de la anterior previsión)**, el **EBIT hasta un mínimo de 430 MM € (c.8% superior a la anterior previsión)** y el **margen EBIT hasta un mínimo del 9,5%, 0.5 p.p. por encima de la guía anterior**.

La solidez del posicionamiento competitivo, orientada al crecimiento, permite cerrar el semestre con **un crecimiento anual en la entrada de pedidos de un 21%, hasta alcanzar los 2.211 MW en 1S 2016, y 4.259 MW en los últimos doce meses**, por encima de las previsiones anuales de 4 GW. Por su parte, **el libro de pedidos a junio 2016 se sitúa en 3.228 MW, un 13% superior al libro de pedidos a junio 2015**.

Las ventas ascienden a 2.192 MM €, un 33% por encima de las ventas del primer semestre de 2015, con un margen EBIT recurrente del 10,5%, 2,3 puntos porcentuales por encima del margen EBIT de 2015²³. El EBIT recurrente en términos absolutos asciende a 230 MM €, un 70% superior al EBIT de 1S 2015²³ y el beneficio neto antes de consolidar la actividad de Adwen se multiplica por 1,8x hasta alcanzar los 151 MM €²⁴.

En este entorno de fuerte crecimiento de actividad y ventas, Gamesa continúa manteniendo como prioridad la solidez del balance, controlando tanto el consumo de capital como la inversión. En este sentido, Gamesa reduce el capital circulante en 146 MM € con respecto a la cifra del mismo periodo de 2015, y mejora el ratio de capital circulante sobre las ventas del año en curso en cinco puntos porcentuales hasta un 3,2%. Esta reducción del circulante junto a la mayor capacidad de generar caja operativa, y la planificación de la inversión ligada a la materialización del crecimiento, **le permite a Gamesa cerrar el primer semestre de 2016 con una posición de caja neta de 287 MM € equivalente a -0,5x DFN/EBITDA.**

Finalmente, la compañía avanza en su estrategia a largo plazo con la firma de un acuerdo de fusión con Siemens Wind Power, que se espera completar al final del primer trimestre de 2017. Con este acuerdo Gamesa aumenta la visibilidad y sostenibilidad de su propuesta de creación de valor para los todos los grupos de interés envueltos en la compañía en el medio y largo plazo,

3. PRINCIPALES RIESGOS DEL NEGOCIO

El Grupo Gamesa está expuesto a determinados riesgos financieros que gestiona mediante la agrupación de sistemas de identificación, medición, limitación de concentración y supervisión. La gestión y limitación de los riesgos financieros se efectúa de manera coordinada entre la Dirección Corporativa de Gamesa y las unidades de negocio en virtud de las políticas aprobadas al más alto nivel ejecutivo y conforme a las normas políticas y procedimientos establecidos. La identificación, evaluación y cobertura de los riesgos financieros es responsabilidad de cada una de las unidades de negocio, conjuntamente con la Dirección Corporativa.

El riesgo asociado a las variaciones de tipo de cambio asumidas para las transacciones de Gamesa se corresponde con las compras y ventas de productos y servicios de la propia actividad en diferentes divisas.

Para contrarrestar este riesgo, Gamesa tiene contratados instrumentos financieros de cobertura con entidades financieras.

²³ Excluyendo el impacto en el EBIT 1T 2015 de 29 MM € (no hay impacto durante el resto de 2015).

²⁴ Excluyendo el impacto en el BN de 11,2 MM € en 1S 2015 y -13,5 MM € en 1S 2016 correspondientes a la consolidación de Adwen.

INFORME DE GESTIÓN

4. UTILIZACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El Grupo Gamesa utiliza las coberturas financieras que le permiten mitigar los riesgos de tipo de cambio, riesgos de tipo de interés, riesgos de volatilidad de acciones de renta variable que pudieran afectar al resultado estimado de la compañía basándose en estimaciones de transacciones esperadas para sus diferentes actividades.

5. HECHOS POSTERIORES

No se han producido hechos posteriores de relevancia desde el 30 de junio de 2016 hasta la fecha de elaboración de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados.

6. ACTIVIDADES DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

El desarrollo tecnológico se establece en un marco plurianual que se despliega en el plan anual de Desarrollo Tecnológico, en el que se establecen actividades y entregables que se pretenden alcanzar durante cada año en cuestión y finalmente se asigna un presupuesto.

Durante el primer semestre del ejercicio 2016 el incremento principal del epígrafe “Gastos de investigación y desarrollo” del Inmovilizado Inmaterial ha sido debido al desarrollo en Gamesa Innovation and Technology, S.L. de nuevos modelos de aerogeneradores y optimización del rendimiento de sus diversos componentes ascendiendo en total, para todo el Grupo, a un importe de 24.957 miles de euros, aproximadamente (20.859 miles de euros, aproximadamente, durante el primer semestre del ejercicio de 2015).

7. OPERACIONES CON ACCIONES PROPIAS

Gamesa mantiene a 30 de junio de 2016 un total de 2.418.532 acciones de la propia sociedad, lo que representa un 0,866% del Capital Social.

El coste total de las mismas asciende a 41.441 miles de euros, con un coste unitario de 17,135 euros.

Nos remitimos para información adicional de las operaciones con acciones propias a la Nota 11.b de los Estados Financieros Intermedios Consolidados Resumidos al 30 de junio de 2016.

8. ESTRUCTURA DE CAPITAL

ESTRUCTURA DE CAPITAL INCLUIDOS LOS VALORES QUE NO SE NEGOCIEN EN UN MERCADO REGULADO COMUNITARIO, CON INDICACIÓN, EN SU CASO, DE LAS DISTINTAS CLASES DE ACCIONES, Y PARA CADA CLASE DE ACCIONES, LOS DERECHOS Y OBLIGACIONES QUE CONFIERA EL PORCENTAJE DE CAPITAL SOCIAL QUE REPRESENTA:

Conforme al artículo 7 de los Estatutos Sociales de Gamesa Corporación Tecnológica, S.A. en su redacción aprobada por la Junta General de Accionistas de fecha de 8 de mayo de 2015 *“El capital social es de CUARENTA Y SIETE MILLONES CUATROCIENTOS SETENTA Y CINCO MIL SEISCIENTOS NOVENTA Y TRES EUROS Y SETENTA Y NUEVE CÉNTIMOS (47.475.693,79 €), representado por 279.268.787 acciones ordinarias de diecisiete céntimos de euro de valor nominal cada una, numeradas correlativamente del 1 al 279.268.787, que integran una clase y serie únicas, y que se encuentran íntegramente suscritas y desembolsadas.”*

PARTICIPACIONES SIGNIFICATIVAS EN EL CAPITAL, DIRECTAS O INDIRECTAS

Según información pública en poder de GAMESA CORPORACION TECNOLOGICA, S.A. la estructura del capital a 30 de junio de 2016 es la siguiente:

INFORME DE GESTIÓN

Nombre o denominación social del accionista	Número de derechos de voto directos	Número de derechos de voto indirectos (*)	% sobre el total de derechos de voto
IBERDROLA, S.A.		54.977.288	19,686

(*) A través de:

Nombre o denominación social del titular directo de la participación	Número de derechos de voto directos	% sobre el total de derechos de voto
IBERDROLA PARTICIPACIONES, S.A.UNIPERSONAL	54.977.288	19,686

9. RESTRICCIONES A LA TRANSMISIBILIDAD DE VALORES

No existen restricciones a la transmisibilidad de valores.

10. PARTICIPACIONES SIGNIFICATIVAS DIRECTAS E INDIRECTAS

Nos remitimos al punto 8.

11. RESTRICCIONES AL DERECHO DE VOTO

No existe restricción alguna en orden al ejercicio del derecho de voto.

12. PACTOS PARASOCIALES

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 531 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio (la "Ley de Sociedades de Capital"), Iberdrola, S.A. puso en conocimiento de Gamesa Corporación Tecnológica, S.A. con fecha 17 de junio de 2016 la firma de un pacto parasocial entre Iberdrola, S.A. e Iberdrola Participaciones, S.A. Sociedad Unipersonal, como accionistas (indirecto y directo, respectivamente) de Gamesa Corporación Tecnológica, S.A. ("Gamesa"), por un lado, y Siemens AG, por otro lado. El contenido del contrato firmado se refiere a (i) Gamesa en el contexto de un proceso de fusión de los negocios de energía eólica de Gamesa y de Siemens AG (la "Fusión"); y (ii) a sus relaciones como futuros accionistas de Gamesa tras la Fusión (el "Contrato de Accionistas").

El Contrato de Accionistas incorpora acuerdos que lo cualifican como pacto parasocial en los términos del artículo 530 de la Ley de Sociedades de Capital, aun cuando la efectividad de algunos de dichos acuerdos está condicionada a que se consuma la Fusión.

INFORME DE GESTIÓN

13. NORMAS APLICABLES AL NOMBRAMIENTO Y SUSTITUCIÓN DE LOS MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y A LA MODIFICACIÓN DE LOS ESTATUTOS SOCIALES

Según establece el artículo 30 de los Estatutos Sociales de GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A., los miembros del Consejo de Administración son *“designados o ratificados por la Junta General de Accionistas”* con la previsión de que *“si durante el plazo para el que fueren nombrados los consejeros se produjesen vacantes, el Consejo de Administración podrá designar a las personas que hayan de ocuparlas hasta que se reúna la primera Junta General de Accionistas”* siempre de conformidad con las previsiones contenidas en la Ley de Sociedades de Capital y en los Estatutos Sociales.

De conformidad con el artículo 13.2 del Reglamento del Consejo de Administración, *“las propuestas de nombramiento de consejeros que someta el Consejo de Administración a la consideración de la Junta General de Accionistas y las decisiones de nombramiento que adopte a través del procedimiento de cooptación deberán estar precedidas (a) en el caso de consejeros independientes, de propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones; y (b) en los demás casos, de un informe de la citada comisión”*. El artículo 13.3 del Reglamento del Consejo de Administración establece que *“cuando el Consejo de Administración se aparte de la propuesta o del informe de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones mencionado en el apartado anterior, deberá motivarlo y dejar constancia de ello en el acta.”*

Añade el artículo 14 del mismo Reglamento que *“el Consejo de Administración y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, dentro del ámbito de sus competencias, procurarán que la propuesta y elección de candidatos recaiga sobre personas de reconocida honorabilidad, solvencia, competencia y experiencia.”*

En el caso del consejero persona jurídica, la persona física que le represente en el ejercicio de las funciones propias del cargo estará sujeta a las condiciones señaladas en el párrafo anterior”.

Finalmente, el artículo 7.4 del Reglamento de la Comisión de Nombramientos atribuye a dicha comisión la responsabilidad de *“garantizar que los procedimientos de selección no adolecen de sesgos implícitos que puedan implicar discriminación.”*

En cuanto a la reelección de los Consejeros el artículo 15 del Reglamento del Consejo de Administración, establece que *“Las propuestas de reelección de consejeros que el Consejo de Administración decida someter a la Junta General de Accionistas deberán estar acompañadas del correspondiente informe justificativo en los términos previstos en la ley. El acuerdo del Consejo de Administración de someter a la Junta General de Accionistas la reelección de consejeros independientes deberá adoptarse a propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, mientras que la de los consejeros restantes deberá contar con un informe previo favorable de dicha comisión.”*

Los consejeros que formen parte de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones se abstendrán de intervenir, cada uno de ellos, en las deliberaciones y votaciones que les afecten.

La reelección de un consejero que forme parte de una comisión o que ejerza un cargo interno en el Consejo de Administración o en alguna de sus comisiones determinará su continuidad en dicho cargo sin necesidad de reelección expresa y sin perjuicio de la facultad de revocación que corresponde al Consejo de Administración.”

El cese de los Consejeros se regula en el artículo 16 del Reglamento del Consejo de Administración, que dispone que *“los consejeros cesarán en el cargo cuando haya transcurrido el periodo para el que fueron nombrados, sin perjuicio de que puedan ser reelegidos, y cuando lo decida la Junta General de Accionistas a propuesta del Consejo de Administración o de los accionistas en los términos previstos por la ley”*.

INFORME DE GESTIÓN

Los trámites y criterios a seguir para el cese serán los previstos en la Ley de Sociedades de Capital y en el Reglamento del Registro Mercantil.

Según establece el artículo 16.2 del Reglamento del Consejo de Administración, *“los consejeros o la persona física representante de un consejero persona jurídica deberán poner su cargo a disposición del Consejo de Administración y formalizar, si éste lo considera conveniente, la correspondiente dimisión, en todo caso previo informe de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, en los siguientes casos:*

- a) *Cuando se trate de consejeros dominicales, cuando estos o el accionista al que representen, dejen de ser titulares de participaciones significativas en la Sociedad, así como cuando estos revoquen la representación.*
- b) *Cuando se trate de consejeros ejecutivos, cuando cesen en los puestos ejecutivos a los que estuviere asociado su nombramiento como consejero, y en todo caso, siempre que el Consejo de Administración lo considere oportuno.*
- c) *Cuando se trate de consejeros no ejecutivos, si se integran en la línea ejecutiva de la Sociedad o de cualquiera de las sociedades del Grupo.*
- d) *Cuando, por circunstancias sobrevenidas, se vean incurso en alguno de los supuestos de incompatibilidad o prohibición previstos en la ley o en las Normas de Gobierno Corporativo.*
- e) *Cuando resulten procesados por un hecho presuntamente delictivo o se dictara contra ellos auto de apertura de juicio oral por alguno de los delitos señalados en la disposición relativa a las prohibiciones para ser administrador de la Ley de Sociedades de Capital o sean objeto de sanción por falta grave o muy grave instruido por las autoridades supervisoras.*
- f) *Cuando resulten gravemente amonestados por el Consejo de Administración o sancionados por infracción grave o muy grave por alguna autoridad pública, por haber infringido sus obligaciones como consejeros en la Sociedad.*
- g) *Cuando su permanencia en el Consejo de Administración pueda poner en riesgo los intereses de la Sociedad, o cuando desaparezcan los motivos que justificaron su nombramiento.*
- h) *Cuando, por hechos imputables al consejero en su condición de tal, se hubiere ocasionado un daño grave al patrimonio social o a la reputación de la Sociedad o se perdiera la honorabilidad comercial y profesional necesaria para ser consejero de la Sociedad.”*

De acuerdo con los apartados 3, 4 y 5 del citado artículo *“en cualquiera de los supuestos indicados en el apartado anterior, el Consejo de Administración requerirá al consejero para que dimita de su cargo y, en su caso, propondrá su cese a la Junta General. Por excepción, no será de aplicación lo anteriormente indicado en los supuestos de dimisión previstos en las letras a), d), f) y g) anteriores cuando el Consejo de Administración estime que concurren causas que justifican la permanencia del consejero, sin perjuicio de la incidencia que las nuevas circunstancias sobrevenidas puedan tener sobre su calificación.*

El Consejo de Administración únicamente podrá proponer el cese de un consejero independiente antes del transcurso de su mandato cuando concorra justa causa, apreciada por el Consejo de Administración, a propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones. En particular, por haber incumplido los deberes inherentes a su cargo o por haber incurrido de forma sobrevenida en alguna de las circunstancias previstas en la ley como incompatibles para la adscripción a dicha categoría.

INFORME DE GESTIÓN

Los consejeros que cesen en su cargo antes del término de su mandato deberán remitir una carta a todos los miembros del Consejo de Administración explicando las razones del cese.”

Normas aplicables a la modificación de los Estatutos Sociales

La modificación de los Estatutos Sociales de Gamesa se rige por lo dispuesto en los artículos 285 a 290 de la Ley de Sociedades de Capital aprobada por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio (la “Ley de Sociedades de Capital”).

Adicionalmente, la modificación de los Estatutos Sociales de Gamesa se rige por lo dispuesto en los propios Estatutos Sociales y en el Reglamento de la Junta General de Accionistas de la Sociedad.

En este sentido, en cuanto a la competencia para su modificación, los artículos 14. h) de los Estatutos Sociales y 6.1 h) del Reglamento de la Junta General de Accionistas disponen que esta corresponde a la Junta General de Accionistas de Gamesa.

Asimismo, los artículos 18 de los Estatutos Sociales y 26 del Reglamento de la Junta General de Accionistas incluyen los requisitos de quórum para la adopción de acuerdos por la Junta General de Accionistas. Por su parte, los artículos 26 de los Estatutos Sociales y 32 del Reglamento de la Junta General de Accionistas prevén las mayorías necesarias a estos efectos.

Por otro lado, el artículo 31.4 del Reglamento de la Junta General de Accionistas señala que el Consejo de Administración, de conformidad con lo dispuesto en la ley, formulará propuestas de acuerdos diferentes en relación con aquellos asuntos que sean sustancialmente independientes, a fin de que los accionistas puedan ejercer de forma separada sus preferencias de voto. Dicha regla se aplicará en particular, en el caso de modificaciones de los Estatutos Sociales, a cada artículo o grupo de artículos que sean sustancialmente independientes.

Finalmente, de acuerdo con el artículo 518 de la Ley de Sociedades de Capital, con motivo de la convocatoria de una Junta General de Accionistas en la que se proponga modificar los Estatutos Sociales, se incluirá en la página web de la Sociedad el texto completo de las propuestas de acuerdo sobre los puntos del orden del día en los que se proponga dicha modificación, así como los informes de los órganos competentes en relación con estos puntos.

14. LOS PODERES DE LOS MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y, EN PARTICULAR, LOS RELATIVOS A LA POSIBILIDAD DE EMITIR O RECOMPRAR ACCIONES

Poderes de los miembros del Consejo de Administración

El Consejo de Administración de GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A., en su sesión de 22 de junio de 2016, acordó por unanimidad nombrar como Presidente y Consejero Delegado de la Sociedad a don Ignacio Martín San Vicente, con todas las facultades delegables conforme a la ley y a las Normas de Gobierno Corporativo de la Sociedad, nombramiento que fue aceptado por el señor Martín San Vicente en el mismo acto.

Poderes relativos a la posibilidad de emitir o recomprar acciones

A la fecha de aprobación del presente Informe se encuentra vigente la autorización otorgada por la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad celebrada el 8 de mayo de 2015, en virtud de la cual el Consejo de Administración quedaba habilitado para adquirir acciones propias. A continuación se transcribe el tenor literal del acuerdo adoptado por la referida Junta en el punto noveno del Orden del Día:

INFORME DE GESTIÓN

“Autorizar expresamente al Consejo de Administración, con expresas facultades de sustitución, de acuerdo con lo establecido en el artículo 146 de la Ley de Sociedades de Capital, la adquisición derivativa de acciones de Gamesa Corporación Tecnológica, Sociedad Anónima (“Gamesa” o la “Sociedad”) en las siguientes condiciones:

- a.- Las adquisiciones podrán realizarse por Gamesa o por cualquiera de sus sociedades dependientes en los mismos términos de este acuerdo.*
- b.- Las adquisiciones de acciones se realizarán mediante operaciones de compraventa, permuta o cualquier otra permitida por la Ley.*
- c.- Las adquisiciones podrán realizarse, en cada momento, hasta la cifra máxima permitida por la Ley.*
- d.- El precio mínimo de las acciones será su valor nominal y el precio máximo no podrá ser superior a un 110% de su valor de cotización en la fecha de adquisición.*
- e.- Las acciones adquiridas podrán ser enajenadas posteriormente en las condiciones que libremente se determinen.*
- f.- La presente autorización se otorga por un plazo máximo de 5 años dejando sin efecto de forma expresa la autorización otorgada por la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 28 de mayo de 2010, en la parte no utilizada.*
- g.- Como consecuencia de la adquisición de acciones, incluidas aquellas que la Sociedad o la persona que actuase en nombre propio pero por cuenta de la Sociedad hubiese adquirido con anterioridad y tuviese en cartera, el patrimonio neto resultante no podrá quedar reducido por debajo del importe del capital social más las reservas legal o estatutariamente indisponibles, todo ello según lo previsto en la letra b) del artículo 146.1 de la Ley de Sociedades de Capital.*

Finalmente y en relación a lo dispuesto en el último párrafo del artículo 146.1.a) de la Ley de Sociedades de Capital, se indica que las acciones que se adquieran en virtud de la presente autorización, podrán destinarse por la Sociedad, entre otros fines, a su entrega a los empleados o administradores de la Sociedad ya sea directamente o como consecuencia del ejercicio de derechos bien sean de opción u otros contemplados en Planes de Incentivos de los que aquéllos sean titulares y/o beneficiarios conforme a lo legal, estatutaria y reglamentariamente previsto.”

15. LOS ACUERDOS SIGNIFICATIVOS QUE HAYA CELEBRADO LA SOCIEDAD Y QUE ENTREN EN VIGOR, SEAN MODIFICADOS O CONCLUYAN EN CASO DE CAMBIO DE CONTROL DE LA SOCIEDAD A RAÍZ DE UNA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN, Y SUS EFECTOS, EXCEPTO CUANDO SU DIVULGACIÓN RESULTE SERIAMENTE PERJUDICIAL PARA LA SOCIEDAD. ESTA EXCEPCIÓN NO SE APLICARÁ CUANDO LA SOCIEDAD ESTÉ OBLIGADA LEGALMENTE A DAR PUBLICIDAD A ESTA INFORMACIÓN

De conformidad con el acuerdo marco suscrito en fecha 21 de diciembre de 2011 (Hecho relevante número 155308) entre IBERDROLA, S.A. y la filial de GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A., GAMESA EÓLICA, S.L. Unipersonal, el supuesto de cambio de control en GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A. permitirá a IBERDROLA, S.A. dar por terminado el acuerdo marco, sin que las partes tengan nada que reclamarse por dicha terminación.

Asimismo, de conformidad con el acuerdo de Joint Venture suscrito en fecha 7 de julio de 2014 (hecho relevante número 208151) y 9 de marzo de 2015 (hecho relevante número 219885) entre AREVA, S.A. y GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A., entre otras sociedades de sus respectivos grupos, el eventual cambio de control en GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A. a favor de un competidor facultaría a las partes del grupo AREVA a dar por terminado el acuerdo, situación que podría dar lugar a la venta a AREVA de la participación ostentada por GAMESA en la Joint Venture o, en última instancia, a la disolución y liquidación de la citada sociedad Joint Venture.

INFORME DE GESTIÓN

Por último, en fecha 17 de diciembre de 2015, Gamesa Energía, S.A.U. (como compradora) y GESTION ELABORACION DE MANUALES INDUSTRIALES INGENIERIA Y SERVICIOS COMPLEMENTARIOS, S.L., INVERSIONES EN CONCESIONES FERROVIARIAS, S.A.U., CAF POWER & AUTOMATION, S.L.U. y FUNDACION TECNALIA RESEARCH & INNOVATION (como Vendedores) han firmado un Contrato de Compraventa de Participaciones sociales sujeto a condición suspensiva que regula la adquisición del 50% de NUEVAS ESTRATEGIAS DE MANTENIMIENTO, S.L. (NEM). La Condición Suspensiva consiste en la autorización de la COMISIÓN NACIONAL DE LOS MERCADOS Y LA COMPETENCIA DIRECCIÓN DE COMPETENCIA prevista en el artículo 7.1.c) de la Ley 15/2007, de 3 de julio, de Defensa de la Competencia. Con la misma fecha, y con objeto de regular las relaciones de Gamesa Energía, S.A.U. e INVERSIONES EN CONCESIONES FERROVIARIAS, S.A.U. (ICF), como futuros socios de NEM (en su caso) las partes firmaron un Acuerdo de Socios. En virtud de las disposiciones establecidas en el referido Acuerdo de Socios, en caso de eventual cambio de control en GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A., Gamesa Energía, S.A.U. debería ofrecer a los restantes socios la adquisición directa de sus participaciones en NEM.

16. ACUERDOS ENTRE LA SOCIEDAD Y SUS CARGOS DE ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN O EMPLEADOS QUE DISPONGAN INDEMNIZACIONES CUANDO ÉSTOS DIMITAN O SEAN DESPEDIDOS DE FORMA IMPROCEDENTE O SI LA RELACIÓN LABORAL LLEGA A SU FIN CON MOTIVO DE UNA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN

El Presidente y Consejero Delegado y algunos de los miembros del equipo directivo de la Compañía tienen reconocido contractualmente el derecho a percibir compensaciones económicas en caso de extinción de la relación por causa imputable a la Compañía, y en algún caso también por el acaecimiento de circunstancias objetivas, como puede ser el cambio de control. La compensación económica pactada por dicha extinción consiste, dicho en términos generales, en el pago de la retribución correspondiente a períodos distintos, hasta un máximo de dos anualidades, dependiendo de las circunstancias personales, profesionales y del tiempo en que se firmó el contrato.

En lo que respecta a los empleados no directivos no tienen, por lo general, reconocidas en su relación laboral compensaciones económicas en caso de extinción de la misma distinta de las establecidas por la legislación vigente.

CARLOS RODRÍGUEZ-QUIROGA MENÉNDEZ, PROVISTO DE DNI Nº 276.302-A, SECRETARIO DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA MERCANTIL “GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A.” CON DOMICILIO SOCIAL EN ZAMUDIO (VIZCAYA), PARQUE TECNOLÓGICO DE BIZKAIA, EDIFICIO 222 CON CIF A-01011253.

CERTIFICO:

Que el texto de los estados financieros intermedios resumidos consolidados e informe de gestión intermedio correspondientes a los seis primeros meses del ejercicio 2016 de GAMESA CORPORACIÓN TECNOLÓGICA, S.A. y Sociedades dependientes que componen el Grupo GAMESA, que han quedado aprobados por el Consejo en su sesión de 27 de julio de 2016, es el contenido en los precedentes 57 folios de papel común, por una sola cara, y para fehcencia han sido adverdados con mi firma y la del Presidente del Consejo de Administración.

En Madrid, a 27 de julio de 2016

D. Ignacio Martín San Vicente
Presidente

D. Carlos Rodríguez-Quiroga Menéndez
Secretario del Consejo de Administración