

Junta General Ordinaria de Accionistas del Ejercicio 2017



TUBACEX presenta su nuevo Consejo de Administración

- La Junta General de Accionistas ha ratificado los nombramientos de D. Antonio González-Adalid García-Zozaya como consejero independiente y Dña. Isabel López Paños, como consejera dominical y aprobado los nombramientos de D. Iván Martén Uliarte, y D. Jorge Sendagorta Gomendio como consejeros independientes.
- TUBACEX ha presentado ante la Junta General de Accionistas los avances de su plan estratégico orientado al posicionamiento de la compañía como proveedor integral de soluciones tubulares.
- En un mercado muy debilitado, la compañía cerró 2017 con cifras récord en captación de nuevos pedidos de alto valor tecnológico, principalmente para los sectores de extracción de petróleo y gas, así como de generación de energía.
- El posicionamiento de la compañía exige una estructura productiva adaptada a las capacidades de cada planta y a la estrategia de producto.
- TUBACEX ha puesto en valor su compromiso con los colectivos más desfavorecidos con el lanzamiento de programas específicos dentro de la Fundación Tubacex.

Llodio, 23 de mayo de 2018. En un contexto de mercado aún debilitado y dominado por la incertidumbre, TUBACEX ha puesto en valor la fortaleza de su plan estratégico y modelo de gestión en la Junta General de Accionistas celebrada esta mañana en su sede en Llodio, y durante la cual se ha aprobado la nueva composición del Consejo de Administración.

Tras un primer repaso por los principales hitos del año, La Junta General de Accionistas ha aprobado las cuentas anuales de la compañía correspondientes

al 2017 así como los nombramientos del Consejo de Administración y entre los que se encuentran: la ratificación de los nombramientos de Don Antonio González-Adalid García-Zozaya como consejero independiente y Doña Isabel López Paños, como consejera dominical y los nombramiento de D. Iván Martén Uliarte, y D. Jorge Sendagorta Gomendio como consejeros independientes. Para Álvaro Videgain “con esta nueva constitución, confiamos en seguir haciendo frente a las demandas y exigencias del mercado”



Durante la jornada de hoy, Álvaro Videgain ha querido agradecer el desempeño de los equipos y el respaldo de los accionistas; una confianza que se ha visto reflejada en el precio de la acción con una revalorización del 22,7% durante 2017. Concretamente, la acción de TUBACEX cerró el 31 de diciembre de 2017 en 3,35 euros por acción, lo que supone una capitalización bursátil de 445,5 millones de euros frente a los 363,0 millones de cierre de 2016. El número de acciones negociadas en 2017 ha ascendido a 103,0 millones de títulos con una contratación efectiva de 328,66 millones de euros.

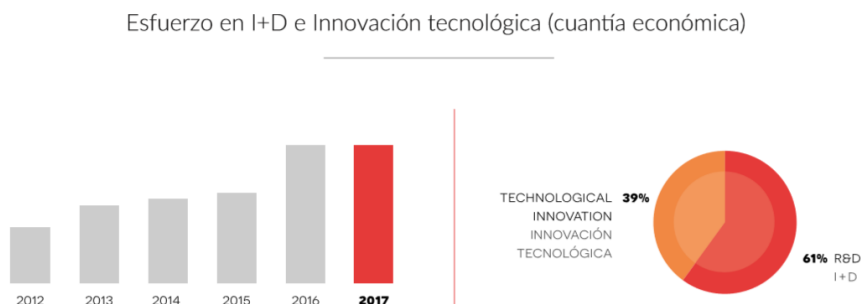
Y es que gracias a su posicionamiento como proveedor global de soluciones tubulares la compañía ha cerrado un año récord en captación de pedidos de alto valor tecnológico y espera adjudicarse nuevos proyectos que aseguren el crecimiento adicional en 2019 y 2020.

Soluciones integrales

“Entender las necesidades de los clientes pasa por ofrecer soluciones que mejoren la eficiencia global de sus proyectos” ha manifestado Jesús Esmorís. Con esa premisa, TUBACEX ha impulsado sus capacidades de I+D+i manteniendo las inversiones de años anteriores y siendo capaz de ofrecer servicios de ingeniería, técnicas de simulación o capacidades de ensayos, entre otros.

Durante el 2017 la venta de nuevos productos representó un 35% del volumen de ventas mientras en lo relativo a productos premium TUBACEX cerró el año con un porcentaje de ventas del 60%. Estas cifras reflejan la caída en volúmenes experimentada en segmentos clave de alto valor y rentabilidad, como el OCTG que sin embargo han presentado cifras de captación de pedidos récord.

Más allá de las nuevas aleaciones y formatos, TUBACEX ha apostado por el desarrollo de nuevos productos y tecnologías complementarias. Un ejemplo de ello es TUBACOAT, una start-up creada en 2012 basada en los recubrimientos cerámicos, y que tras cinco años en fase de pruebas ha iniciado una fase de desarrollo industrial y comercial.



Durante 2017 se han mantenido las inversiones clave no solo para el desarrollo de productos estratégicos, sino además para mejorar los procesos y eficiencia en las plantas, así como para transformar la estructura industrial asignando de manera eficiente la fabricación de los distintos productos en función de las

capacidades de cada planta. Las inversiones han ascendido a 34,9 millones de euros.

El posicionamiento de la compañía exige una estructura productiva que centre en las plantas europeas y estadounidense la producción de soluciones de alto valor añadido, y en Asia los productos convencionales. Por otro lado, la compañía prevé crecer en los próximos años de manera orgánica en EEUU e India con el objetivo de aumentar la producción local y reducir la dependencia del resto de plantas del Grupo. “Esta decisión representa un paso definitivo en el acercamiento a nuestros clientes” ha declarado Esmorís.

Negocio responsable

Los avances de TUBACEX durante el año han traspasado la esfera empresarial, impulsando su compromiso con colectivos más vulnerables en los ejes de actuación de la Fundación: formación, acción social y diversidad corporativa.

Con respecto al primero de ellos, TUBACEX ha avanzado en sus programas de formación dual, que ya suman más de 50 jóvenes en el País Vasco y Austria, principalmente. Estos programas, de cuatro años de duración, apuestan por la formación de calidad y empleabilidad.

En segundo lugar, TUBACEX ha continuado avanzando en colaboración con UNICEF en la promoción de la educación en Palghar (la India) a través de la mejora de los saneamientos, el acceso al agua y la promoción de prácticas de higiene en más de 1257 escuelas de Palghar. Finalmente, la compañía ha promovido la integración social y profesional de colectivos en riesgos de exclusión a través de acuerdos de colaboración con entidades locales.

“Estos programas están alineados con la estrategia de la compañía y las directrices internacionales que marca la agenda 2030 de Naciones Unidas a través de los Objetivos de Desarrollo Sostenible” ha matizado Álvaro Videgain, Presidente del Grupo Tubacex.

Perspectivas 2018

Con respecto a las perspectivas del año, TUBACEX confía en que las previsiones de crecimiento se materialicen y tengan un impacto positivo en la cuenta de resultados. Actualmente la compañía se encuentra negociando importantes contratos vinculados al sector de extracción de petróleo y gas y de generación de energía que avalan su buen posicionamiento en el mercado.

Por otro lado, reconoce que más allá de la escalada de los precios del petróleo existen decisiones en materia de comercio internacional procedentes del Gobierno de EEUU que tienen un impacto directo para el negocio. A pesar de ello, la compañía reconoce encontrarse bien posicionada. “Contamos con la mayor gama del mercado, siendo capaces de ofrecer soluciones integrales desde el diseño hasta la fase de asistencia en instalación, lo que nos dota de una gran ventaja competitiva frente a nuestros competidores” ha manifestado Esmorís.

Sobre TUBACEX

TUBACEX es un grupo multinacional con sede en Álava, líder en el suministro de soluciones tubulares (tubos y accesorios) de acero inoxidable y altas aleaciones. Ofrece además una amplia gama de servicios que van desde el diseño de soluciones a medida hasta operaciones de instalación o mantenimiento.

Dispone de plantas de producción en España, Austria, Italia, Estados Unidos, India y Tailandia y centros de servicios a nivel mundial, así como presencia comercial en 38 países.

Los principales sectores de demanda de los tubos que fabrica TUBACEX son los del petróleo y gas, petroquímica, química y energía.

TUBACEX cotiza en la Bolsa española desde 1970 y forma parte del índice “IBEX *SMALL CAPS*”.

www.tubacex.com

Annual Shareholder's General Meeting FY 2017



TUBACEX presents its new Board of Directors

- The Shareholders' General Meeting has ratified the appointments of Antonio González-Adalid García-Zozaya as independent director; Isabel López Paños, as proprietary director; and approved the appointment of Iván Martén Uliarte and Jorge Sendagorta Gomendio as independent directors.
- TUBACEX has presented the progress made in its strategic plan, oriented to positioning the company as a global supplier of tubular solutions.
- Framed against a very weakened market, the company closed 2017 with record figures in terms of winning high technology value orders, mainly for the Oil & Gas extraction and Power Generation sectors.
- The company position demands a production structure adapted to each plant capabilities as well as to product strategy.
- TUBACEX has intensified its commitment to the most vulnerable groups launching dedicated programs within the TUBACEX Foundation.

Llodio, May 23, 2018. Against a market which is still weak and dominated by uncertainty, TUBACEX has highlighted the value of its strong strategic plan and management model at the Annual Shareholders' General Meeting held this morning in Llodio, and during which the new composition of the Board of Directors has been approved.

After reviewing the main milestones of the year, the Shareholders' General Meeting approved the 2017 annual accounts and the appointment of the Board of Directors including: ratifying the appointments of Antonio González-Adalid García-Zozaya as independent director; Isabel López Paños, as proprietary

director; and the appointment of Iván Martén Uliarte and Jorge Sendagorta Gomendio as independent directors. Álvaro Videgain believes “with this new structure we have confidence to continue fulfilling the market demands and requirements”.



During the meeting, Álvaro Videgain wanted to thank the teams for their performance and the shareholders for their support. Their trust was reflected on the share price with a revaluation of 22.7% in 2017. In particular, at year-end closure on December 31st 2017, TUBACEX share price was at €3.35 representing a market capitalization of €445.5 million in relation to that of €363.0 million at the close of 2016. The number of shares traded in 2017 increased to 103.0 million with effective trading of €328.7 million.

Thanks to its position as a global supplier of tubular solutions, the company closed a record year in terms of winning high technology value orders and hopes to win new projects to secure its growth in 2019 and 2020.

Comprehensive solutions

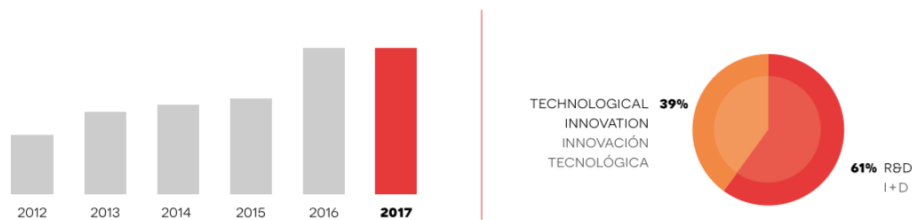
“Understanding the needs of our clients requires offering solutions to improve the global efficiency of their projects”, added Jesús Esmorís. Based on that principle, TUBACEX has boosted its R&D&I capabilities, maintaining previous

years' investments while offering engineering, simulation techniques or testing services, among others.

In 2017, new product sales accounted for 35% of the sales volume; while TUBACEX Premium products closed the year at 60%. These figures show a drop in volumes in the high value and profitability key segments such as OCTG, which nevertheless registered record order winning figures.

As well as new alloys and formats, TUBACEX is also committed to developing new products and supplementary technologies. A good example is TUBACOAT, a start-up created in 2012 based on ceramic coatings for steel tubes, which after five years of testing has entered a new industrial and commercial development phase.

Esfuerzo en I+D e Innovación tecnológica (cuantía económica)



In 2017, key investments were maintained not only for strategic product development but also to improve plant processes and efficiency; as well as transforming industrial structures through efficient allocation of the different product manufacturing according to each plant capacity. Investments have risen to €34.9 million.

The company's position demands a production structure basing the production of high value-added solutions in European and American plants, while conventional products are manufactured in Asia. On the other hand, the company expects organic growth in the USA and India in forthcoming years will increase local production while reducing the dependency of other Group plants.

“This decision is a major step towards being closer to our clients”, declared Esmorís.

A responsible business

TUBACEX progress throughout the year has gone beyond the business realm, as its commitment to the most vulnerable groups in the Foundation action pillars: training, social action and corporate diversity has intensified.

Regarding training, TUBACEX has continued to make progress with the dual training programs which are now attended by more than 50 young trainees mainly in the Basque Country and Austria. These four-year training programs focus on quality training and employability.

Furthermore, TUBACEX has also moved forward with its project in collaboration with UNICEF to improve sanitation, access to water and promoting hygiene practices in more than 1257 schools in Palghar. Finally, the company is also promoting the social and professional integration of groups at risk of exclusion such as migrant children and functional diversity groups, through collaboration agreements with local organizations.

“These programs are aligned with our corporate strategy and with the international guidelines established in the UN 2030 Agenda through the Sustainable Development Goals” explained Álvaro Videgain, Tubacex Group Chairman.

Outlook for 2018

Regarding the outlook for the year, TUBACEX have confidence growth projections will materialize and have a positive impact on the profit and loss account. The company is currently negotiating major contracts in the Oil & Gas extraction and PowerGen sectors which support its good position on the market.

On the other hand, the company acknowledges that beyond crude oil price escalation, some decisions regarding international trade made in the USA have a direct impact on the business. In spite of that, the company admits to be well

positioned on the market. “We have the widest market range and are capable of offering integral solutions from design to assistance in installation stages, which gives us a major competitive advantage over our competitors” stated Esmorís.

About TUBACEX

TUBACEX is a multinational group with headquarters in Alava and a global leader in the supply of stainless steel and high-alloyed tubular solutions (tubes and accessories). It also offers a wide range of services from the design of tailored solutions to installation and maintenance operations.

It has production plants in Spain, Austria, Italy, the United States, India and Thailand and worldwide service centers and sales offices in 38 countries.

The main demand segments for the tubes manufactured by TUBACEX are the oil and gas, petrochemical, chemical and power generation industries.

TUBACEX has been listed on the Spanish Stock Market since 1970 and is part of the "IBEX *SMALL CAPS*" Index.

www.tubacex.com