



Nota de Prensa



EADS registra unos excelentes resultados en el primer semestre, en unos mercados en crecimiento



- Crecimiento de los ingresos a 19.000 millones de euros (16.000 millones de euros en el primer semestre de 2005)
- Crecimiento del EBIT* a 1.600 millones de euros (1.500 millones de euros en el primer semestre de 2005)
- Airbus espera entregar una cifra récord de 430 aviones en 2006
- Avances en el mercado de defensa estadounidense
- Nueva dirección para abordar los desafíos
- La perspectiva del ejercicio completo puede verse afectada por cargos no recurrentes



Ámsterdam, 27 de julio de 2006 – EADS (símbolo en bolsa: EAD) ha logrado unos excelentes resultados en el primer semestre de 2006, además de ocuparse de cuestiones operativas relacionadas con el calendario de entregas del A380, establecer la familia de aviones A350 XWB, totalmente nueva, y abordar cambios en la alta dirección del Grupo. De enero a junio de 2006, la compañía se ha beneficiado de la evolución positiva de sus mercados, en situación de crecimiento, y ha incrementado sus ingresos en todas las Divisiones en un 18%, a 19.000 millones de euros (16.000 millones de euros en el primer semestre de 2005), logrando un EBIT* (antes de fondo de comercio y extraordinarios) de 1.680 millones de euros, cifra que representa un incremento del 6% (1.500 millones de euros en el primer semestre de 2005).



La estrategia de crecimiento del Grupo en EE.UU. ha recibido un fuerte espaldarazo con la reciente selección de hasta 322 helicópteros UH-145 por parte del Ejército estadounidense. Este pedido de helicópteros, el mayor de nuestra historia, marcará el avance de EADS en el mercado de defensa estadounidense. Gracias a su buen entorno comercial, Airbus espera entregar 430 aviones en este ejercicio.



“Nuestros excelentes resultados del primer semestre confirman las perspectivas de crecimiento de todas las Divisiones de EADS. Juntos, abordaremos los enormes retos que nos aguardan, especialmente el A380,

el A350 y la cuestión del dólar estadounidense”, afirman los consejeros delegados de EADS, Tom Enders y Louis Gallois. “Conseguiremos que el mercado vuelva a confiar en EADS. Nuestro Grupo tiene unos sólidos cimientos en sus tecnologías y productos, sus empleados y la fidelidad de sus clientes. El rendimiento es nuestro mayor desafío hoy en día. Seguiremos trabajando duro para mejorar más el rendimiento, fomentar la transparencia, y adaptar los procesos y la organización.”

El aumento de los **ingresos** de EADS a 19.000 millones de euros (16.000 millones de euros en el primer semestre de 2005) se ha logrado en todas las Divisiones, y especialmente en Airbus, Aviones de Transporte Militar y Eurocopter. La aportación de Airbus a los ingresos más elevados del Grupo obedece principalmente al aumento de entregas de aviones, habiéndose alcanzado la cifra récord de 219 (189 en el primer semestre de 2005). El crecimiento de los ingresos de la División Aviones de Transporte Militar se ha visto respaldado por un reconocimiento superior de ingresos del programa A400M, mientras que Eurocopter se beneficiaba de un fuerte ímpetu comercial que se tradujo en un mayor volumen. Los ingresos combinados de las actividades de defensa de EADS han ascendido a 4.100 millones de euros (3.100 millones de euros en el primer semestre de 2005). Como en ejercicios anteriores, las aportaciones de las actividades de defensa, helicópteros y espacio a los resultados bruto y neto son mucho más fuertes en el segundo semestre del año.

Los aumentos del **EBIT*** en comparación con el mismo período de 2005 se han debido a la repercusión positiva de los volúmenes de negocio y a la constante mejora del EBIT* en todas las Divisiones. El EBIT* ha aumentado a 1.600 millones de euros (1.500 millones de euros en el primer semestre de 2005) a pesar del fuerte efecto negativo del dólar con seguros de cambio que vencían a un tipo medio de 1 EUR = 1,08 USD (1 EUR = 1,01 USD en el primer semestre de 2005), cargos en EADS Sogerma Services, costes adicionales relativos al nuevo programa de entregas del A380 y aumentos en los gastos de Investigación y Desarrollo (I+D). El margen EBIT* ascendía al 8,6%. En el primer semestre de 2006, los gastos de **I+D autofinanciado** han ascendido a 1.139 millones de euros (950 millones de euros en el primer semestre de 2005). Este incremento se debe principalmente a los gastos de desarrollo del programa A350. El aumento del 5% en el **Beneficio Neto** de EADS, a la cifra de 1.043 millones de euros (992 millones de euros en el primer semestre de 2005), o 1,31 euros por acción (1,25 EUR en el primer semestre de 2005) refleja el aumento del EBIT* del Grupo, contrarrestado en parte por los gastos de financiación.

El **Flujo de Caja Libre**, incluyendo financiación a clientes, se situaba en 319 millones de euros (1.581 millones de euros en el primer semestre de 2005). La reducción en comparación con el mismo período de 2005 se debe principalmente a una menor aportación de los pagos previos a entregas, parcialmente contrarrestada por el efecto positivo de la financiación a

clientes. En consecuencia, el Flujo de Caja Libre antes de financiación a clientes ascendía a -216 millones de euros (1.477 millones de euros en el primer semestre de 2005). Al final de junio de 2006, la posición de **Tesorería Neta** se situaba en 5.300 millones de euros (5.500 millones de euros en el primer semestre de 2005).

En los seis primeros meses de 2006, los **pedidos recibidos** por EADS han ascendido a 14.200 millones de euros (25.400 millones de euros en el primer semestre de 2005). Airbus ha recibido menos pedidos en comparación con el mismo período de 2005, año en que el fabricante de aviones registró un máximo histórico de pedidos recibidos. No obstante, el Grupo se ha beneficiado de un fuerte flujo de pedidos en Espacio y Eurocopter. Ambas Divisiones han logrado una importante cifra de pedidos, respaldada por varios pedidos de satélites un enorme crecimiento en la actividad de helicópteros comerciales ligeros.

Al final de junio, la **cartera de pedidos** de EADS se situaba en 234.500 millones de euros (253.200 millones de euros al final de 2005). Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales están basadas en precios brutos de catálogo. La cartera de pedidos ha descendido en comparación con el final del ejercicio 2005 debido principalmente al efecto de un tipo de cambio EUR/USD menos favorable, que ha representado una cifra de alrededor de 12.000 millones de euros. La cartera de pedidos de defensa del Grupo se situaba en 51.100 millones de euros al 30 de junio de 2006 (52.400 millones de euros al final de 2005).

En los seis primeros meses de 2006, EADS ha creado más de 2.000 puestos de trabajo nuevos. Al final de junio de 2006, EADS tenía 115.247 empleados (113.210 al final de 2005).

El 2 de julio, Rothschild, nombrado de mutuo acuerdo experto independiente, ha fijado el precio de la participación del 20% de BAE Systems en Airbus en 2.750 millones de euros. Esta valoración es vinculante para ambas partes. La operación está supeditada a la aprobación por parte de los accionistas de BAE Systems. A efectos contables, EADS ha valorado la opción de venta en 2.750 millones de euros en sus cuentas del primer semestre de 2006. La valoración inicial de 3.500 millones de euros en las cuentas del ejercicio 2005 del Grupo se ha ajustado asimismo por el pago de dividendo. EADS ha contabilizado la diferencia residual hasta esta valoración de 2.750 millones de euros como reducción del fondo de comercio, sin ningún efecto en la cuenta de resultados del Grupo.

Perspectiva 2006

Sobre la base de los logros del primer semestre de 2006 y del ímpetu adquirido en Farnborough, EADS espera que a lo largo de 2006 se mantendrá una fuerte actividad comercial. Este saludable mercado constituye la base de las nuevas expectativas de EADS sobre entregas de Airbus, fijadas actualmente en 430 aviones en 2006, sobre unos ingresos considerablemente superiores a 37.000 millones de euros en el ejercicio, y presta soporte a un continuo crecimiento en los años siguientes.

Los beneficios de EADS en el primer semestre de 2006 son consistentes con un EBIT* de unos 3.200 millones de euros a final de año, y un BPA de aproximadamente 2,35 euros (teniendo en cuenta un tipo de cambio de cierre del USD similar al de 2005), en la banda inferior de la perspectiva inicial de EADS. En esta perspectiva, que incorpora muchos cambios desde el pasado mayo, se tienen en cuenta los efectos financieros del nuevo calendario de entregas del A380 y se incluyen cargos derivados de la enajenación parcial de EADS Sogerma Services.

Durante el resto del año, es previsible que determinadas materias repercutan en esta perspectiva. EADS espera que, con el lanzamiento industrial de la familia de aviones A350 XWB, el Grupo tendrá que evaluar los costes y beneficios relacionados con los contratos del A350 firmados anteriormente, que pueden dar lugar a cargos no recurrentes. Además, la revisión por parte de EADS del calendario de ingeniería, desarrollo y avance del A380, incluyendo las posibles consecuencias para otros programas, también puede dar lugar al reconocimiento de nuevos gastos. Al mismo tiempo, la dirección de Airbus se ha comprometido a abordar los desafíos que representa la debilidad del dólar estadounidense y a sentar unas bases más firmes para el desarrollo futuro, y está preparándose para promover un nuevo programa de competitividad en ese sentido. Por último, todavía no es definitivo el resultado del plan de reestructuración, garantías y laboral de EADS Sogerma Services.

EADS prevé que el Flujo de Caja Libre antes de financiación a clientes será positivo en el ejercicio.

Divisiones: excelente rendimiento operativo en todas las Divisiones

La División **Airbus** ha aumentado sus ingresos un 17%, a 13.154 millones de euros (11.262 millones de euros en el primer semestre de 2005), principalmente como resultado de más entregas de aviones en los seis primeros meses del año. El EBIT* del primer semestre ha aumentado un 3%, a 1.491 millones de euros (1.444 millones de euros en el primer semestre de 2005). El efecto positivo del volumen, ahorros adicionales en el programa Route06 y una mayor aportación de la financiación a clientes han compensado unos tipos de seguro de cambio menos atractivos, el aumento en los gastos de I+D y el exceso de costes del A380. El margen EBIT* ha alcanzado un 11,3%.

En el primer semestre de 2006, Airbus entregó 219 aviones en comparación con los 189 del mismo período del ejercicio anterior. Airbus sigue preparada para entregar un nivel récord de unos 430 aviones en 2006. Airbus ha recibido 117 pedidos brutos durante los seis primeros meses de 2006 (276 en el primer semestre de 2005), seguidos por 182 pedidos en firme y compromisos en el Salón Aeronáutico de Farnborough en julio. Al final de junio de 2006, la cartera de pedidos de Airbus ascendía a 183.500 millones de euros sobre la base de precios brutos de catálogo, representando un total de 2.055 aviones (2.177 aviones al final de 2005).

La actual prioridad operativa de Airbus radica en la estabilización del programa A380. Las direcciones de EADS y Airbus están realizando actualmente revisiones detalladas del programa A380. El nuevo calendario de entregas del A380, anunciado por EADS y Airbus el 13 de junio, se debe a cuestiones de fabricación tales como la definición, la producción y la instalación de sistemas eléctricos y guarniciones. Hace poco, Singapore Airlines ha confirmado su fuerte compromiso con el A380 y ha anunciado su intención de ampliar su pedido en otros nueve aviones, más seis opciones nuevas.

La dirección de Airbus ha finalizado el diseño del A350 XWB y ha presentado este nuevo avión, así como un primer compromiso de pedido, en el Salón Aeronáutico de Farnborough. Airbus tiene intención de que la familia de aviones A350 XWB sea la referencia en el segmento de aviones de fuselaje ancho con capacidad media y gran autonomía. La nueva especificación del producto está terminada y Airbus está planificando los hitos para las fases de desarrollo y fabricación. Para octubre de 2006 se espera una decisión sobre el lanzamiento del programa industrial del A350 XWB. El calendario de entregas se mantendrá para la entrada en servicio a mediados de 2012.

La División **Aviones de Transporte Militar** ha logrado unos ingresos de 1.244 millones de euros (326 millones de euros en el primer semestre de 2005). Ha registrado un EBIT* fortalecido de 6 millones de euros en los seis primeros meses de 2006 en comparación con la cifra de -14 millones de

euros del mismo período de 2005, reflejando el aumento en el reconocimiento de ingresos del programa A400M.

La producción del programa A400M está en marcha y en junio se pasó un importante hito de montaje de componentes. Con nueve clientes repartidos por tres continentes, la cartera de pedidos del A400M se sitúa en 192 aviones hasta la fecha. La cartera de pedidos de la División se mantenía estable en la cifra de 20.500 millones de euros (21.000 millones de euros al final de 2005).

En junio, EADS respondió a la propuesta de petición del Pentágono (RFP) para el Joint Cargo Aircraft (JCA) del ejército y las fuerzas aéreas estadounidenses. El volumen de este programa podría ascender a más de 150 aviones de transporte C-295/CN-235.

Eurocopter ha seguido progresando adecuadamente en su propia vía de crecimiento durante el primer semestre de 2006 y ha fortalecido aún más su posición de mercado. Los ingresos han registrado una considerable mejora del 16%, alcanzando los 1.473 millones de euros (1.266 millones de euros en el primer semestre de 2005), gracias a más entregas de helicópteros civiles. El EBIT* ha aumentado a 84 millones de euros (60 millones de euros en el primer semestre de 2005). Esta mejora del 40% se ha visto respaldada por un efecto positivo de volumen en la producción de helicópteros de serie y en las actividades de apoyo a clientes. Eurocopter ha experimentado un considerable aumento de pedidos recibidos y ha vendido 302 helicópteros (161 en el primer semestre de 2005).

Con la selección de Eurocopter por el ejército estadounidense para las necesidades del Light Utility Helicopter (LUH), EADS ha logrado un avance estratégico en su negocio de defensa en EE.UU. Por primera vez, EADS North America actuará como contratista primario del Pentágono, y Eurocopter entregará 322 helicópteros UH-145 a las fuerzas armadas estadounidenses. En cuanto a cantidad, éste será el mayor pedido recibido por Eurocopter, que ha reforzado aún más sus actividades de defensa con el pedido australiano de 34 helicópteros de transporte NH90. El NH90 está sentando la pauta en helicópteros de transporte militar y hasta la fecha ha recibido 391 pedidos en firme de once países. La cartera de pedidos de Eurocopter ha aumentado a 10.200 millones de euros al 30 de junio de 2006 (10.000 millones de euros al final de 2005).

La División **Espacio** ha obtenido mayores ingresos, de 1.273 millones de euros (1.160 millones de euros en el primer semestre de 2005) gracias al avance en la producción del Ariane 5 y a logros de hitos en el programa Paradigm. El EBIT* ha registrado una fuerte mejora, ascendiendo a 36 millones de euros en los seis primeros meses, en comparación con la cifra de 7 millones de euros en el mismo período de 2005. Este notable aumento indica que la División está lista para hacer una aportación mucho mayor a los beneficios de EADS en 2006.

En junio, EADS Astrium recibió la adjudicación del tercer contrato de satélite de telecomunicaciones de Arabsat. En conjunto, es el quinto contrato de satélite de comunicaciones desde principios de 2006 y, junto con los pedidos de la Agencia Europa del Espacio (ESA), confirma a EADS Astrium como líder europeo en el diseño y la producción de sistemas para satélites. El ejército alemán recibirá una red de comunicaciones seguras con dos satélites tras la firma del contrato del SatcomBW Stage 2 en julio. La cartera de pedidos de la División Espacio se situaba en 11.900 millones de euros al 30 de junio de 2006 (10.900 millones de euros al final de 2005).

EADS ha modernizado la estructura jurídica de la División Espacio y ha reagrupado sus actividades de lanzadores y satélites en una sola entidad, para conseguir más eficiencias. Esta nueva estructura formal ha entrado en vigor el 1 de julio de 2006.

Los ingresos de la División **Defensa y Sistemas de Seguridad** han aumentado un 5%, a 2.274 millones de euros (2.172 millones de euros en el primer semestre de 2005). El EBIT* del primer semestre ha mejorado considerablemente en comparación con el mismo período del ejercicio anterior, alcanzando los 96 millones de euros (-19 millones de euros en el primer semestre de 2005). El aumento se debe a fuertes mejoras operativas en las actividades de sistemas de comunicaciones y misiles. La aportación positiva al EBIT* por la venta de EADS/LFK a MBDA se ha visto parcialmente contrarrestada por costes de reestructuración en la Unidad de Negocio Defensa y Sistemas de Comunicaciones.

En las actividades de defensa y sistemas de comunicaciones de EADS se han logrado grandes éxitos, con más de diez contratos nuevos de comunicación por radio (PMR) obtenidos desde principios de 2006. En el negocio de misiles, EADS ha resultado adjudicataria de un contrato de adquisición de Pars 3 Long Range para la entrega de 680 unidades. En mayo, EADS probó en vuelo por primera vez un avanzado aparato de demostración para tecnologías operativas futuras del Vehículo Aéreo No Tripulado (UAV). A 30 de junio de 2006, la cartera de pedidos de la División ascendía a 17.200 millones de euros (18.500 millones de euros al final de 2005).

Hace poco, el Eurofighter ha sido introducido en la primera unidad de las fuerzas aéreas alemanas que se centrará exclusivamente en las operaciones con el Eurofighter. Hasta la fecha, el Eurofighter está en servicio en siete unidades de las fuerzas aéreas de los cuatro países socios.

EADS y ThyssenKrupp Technologies han llegado a un acuerdo sobre un concepto para la estructura de Atlas Elektronik, que se gestionará como una empresa conjunta de ThyssenKrupp Technologies (51%) y EADS (49%). Centrándose en el crecimiento en defensa y seguridad, especialmente en el sector marítimo, EADS también ha adquirido la empresa francesa Sofrelog.

Sedes Centrales y otras actividades (no pertenecientes a ninguna División)

Los ingresos de **Otras Actividades** (ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services) han experimentado un fuerte incremento del 25%, alcanzando los 660 millones de euros (528 millones de euros en el primer semestre de 2005), impulsados por las cuatro Unidades de Negocio. El EBIT* del primer semestre de 2006 ha ascendido a -143 millones de euros (-44 millones de euros en el primer semestre de 2005). EADS Sogerma Services ha registrado una pérdida de -165 millones de euros, superior a lo esperado, compensada parcialmente por aportaciones positivas de ATR y EADS EFW.

Actualmente se está estudiando una solución industrial duradera para el centro de Mérignac. La solución incluye la venta de las actividades de mantenimiento a TAT Group con más de 500 empleados. Además, EADS Sogerma Services mantendría y garantizaría 150 puestos de trabajo para actividades de aeroestructuras en Mérignac. Además, EADS ha propuesto una iniciativa de movilidad y un plan de jubilación anticipada. Según las normas NIIF, la liquidación definitiva de la operación se contabilizará durante el segundo semestre de 2006.

Gracias a la bonanza del mercado, ATR ha recibido 47 pedidos nuevos en el primer semestre de 2006, principalmente procedentes de Asia y África. Así pues, ATR mantiene su excelente comportamiento comercial del ejercicio anterior. Sobre la base de una cartera de pedidos de 112 aviones, ATR aumentará considerablemente las entregas a lo largo de los próximos años.

Durante los seis primeros meses de 2006, EADS EFW ha seguido realizando sus actividades de conversión a carga y aeroestructuras. Un acuerdo preliminar con Irkut firmado en mayo expone la base de una cooperación a largo plazo de EADS EFW con socios rusos en el área de conversión a cargo del A320. EADS Socata ha conseguido la adjudicación de un contrato de mantenimiento para las fuerzas aéreas francesas. Al final de junio de 2006, la cartera de pedidos de Otras Actividades ascendía a un total de 2.200 millones de euros (2.100 millones de euros al final de 2005).

EADS es líder mundial en aeronáutica, defensa y servicios relacionados. El Grupo EADS comprende el fabricante de aviones Airbus, Eurocopter, que es el mayor fabricante de helicópteros del mundo, y la joint venture MBDA, el mayor fabricante de misiles del mercado mundial. EADS es el principal socio del consorcio Eurofighter, el contratista primario del lanzador Ariane, desarrolla el avión de transporte militar A400M, y es el mayor socio industrial del sistema europeo de navegación por satélite Galileo.

EADS - Resultados del primer trimestre (1T) de 2006
(Cifras en euros)

Grupo EADS	1S 2006	1S 2005	Variación
Ingresos , en millones	18.980	16.020	+18%
- de esta cifra, defensa, en millones	4.127	3.051	+35%
EBITDA ⁽¹⁾ , en millones	2.405	2.240	+7%
EBIT ⁽²⁾ , en millones	1.632	1.540	+6%
Gastos de Investigación y Desarrollo , en millones	1.139	950	+20%
Beneficio neto ⁽³⁾ , en millones	1.043	992	+5%
Beneficio por acción (BPA) ⁽³⁾	1,31	1,25	+0,06 €
Flujo de caja libre (FCL) , en millones	319	1.581	-80%
Flujo de caja libre antes de financiación a clientes , en millones	-216	1.477	-
Pedidos recibidos ⁽⁴⁾ , en millones	14.153	25.424	-44%
Grupo EADS	30.06.2006	31.12.2005	Variación
Cartera de Pedidos ⁽⁴⁾ , en millones	234.482	253.235	-7%
- de esta cifra, defensa, en millones	51.098	52.363	-2%
Posición de tesorería neta , en millones	5.251	5.489	-4%
Empleados	115.247	113.210	+2%

- 1) Beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación, amortización y extraordinarios
- 2) Beneficio antes de intereses e impuestos, minoración de valor del fondo de comercio y extraordinarios
- 3) EADS sigue usando el término Beneficio Neto. Es idéntico a beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF; la aplicación de la NIC 32 revisada exigía cambios respecto a la contabilización de la opción de venta concedida a BAE Systems como accionista minoritario de Airbus (20%). En el primer semestre de 2006, estos cambios han representado una aportación de 181 millones de euros al Beneficio Neto (176 millones de euros el primer semestre de 2005) o 0,23 euros al beneficio por acción (0,22 euros en el primer semestre de 2005). Estos cambios también han dado lugar al reconocimiento de la opción de venta en el balance, como pasivo por instrumentos para venta (2.750 millones de euros; 3.500 millones de euros al final de 2005). El pasivo sustituye el interés minoritario por la participación del 20% de Airbus en BAE Systems en el balance de EADS.
- 4) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los Pedidos Recibidos y la Cartera de Pedidos de EADS están basadas en precios brutos de catálogo.

por División (Cifras en millones de euros)	Ingresos			EBIT ⁽¹⁾		
	1S 2006	1S 2005	Variación	1S 2006	1S 2005	Variación
Airbus	13.154	11.262	+17%	1.491	1.444	+3%
Aviones de Transporte Militar	1.244	326	+282%	6	-14	-
Eurocopter	1.473	1.266	+16%	84	60	+40%
Espacio	1.273	1.160	+10%	36	7	+414%
Defensa y Sistemas de Seguridad	2.274	2.172	+5%	96	-19	-
Sedes Centrales/ Consolidación	-1.098	-694	-	62	106	-
Otras Actividades ⁽²⁾	660	528	+25%	-143	-44	-
Total	18.980	16.020	+18%	1.632	1.540	+6%

por División (Cifras en millones de euros)	Pedidos recibidos ⁽³⁾			Cartera de pedidos ⁽³⁾		
	1S 2006	1S 2005	Variación	30.06.2006	31.12.2005	Variación
Airbus	7.905	17.958	-56%	183.542	201.963	-9%
Aviones de Transporte Militar	751	989	-24%	20.480	20.961	-2%
Eurocopter	1.722	1.086	+59%	10.209	9.960	+3%
Espacio	2.223	1.130	+97%	11.868	10.931	+9%
Defensa y Sistemas de Seguridad	1.694	4.134	-59%	17.150	18.509	-7%
Sedes Centrales/ Consolidación	-904	-811	-	-10.932	-11.217	-
Otras Actividades ⁽²⁾	762	938	-19%	2.165	2.128	+2%
Total	14.153	25.424	-44%	234.482	253.235	-7%

1) Beneficio antes de intereses e impuestos, minoración de valor del fondo de comercio y extraordinarios

2) ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services están asignadas a Otras Actividades, que no es una División independiente de EADS

3) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los Pedidos Recibidos y la Cartera de Pedidos de EADS están basadas en precios brutos de catálogo

EADS – Resultados del segundo trimestre (2T) de 2006
(Cifras en euros)

Grupo EADS	2T 2006	2T 2005	Variación
Ingresos , en millones	9.897	9.015	+10%
EBIT⁽¹⁾ , en millones	852	883	-4%
Beneficio Neto⁽²⁾ , en millones	527	582	-9%
Beneficio por Acción (BPA)⁽²⁾	0,66	0,73	-0,07 €

por División (Cifras en millones de euros)	Ingresos			EBIT⁽¹⁾		
	2T 2006	2T 2005	Variación	2T 2006	2T 2005	Variación
Airbus	6.792	6.273	+8 %	810	816	-1 %
Aviones de Transporte Militar	422	218	+94 %	-3	-8	-
Eurocopter	817	747	+9 %	58	47	+23 %
Espacio	780	644	+21 %	36	13	+177 %
Defensa y Sistemas de Seguridad	1.274	1.247	+2 %	61	16	+281 %
Sedes Centrales/ Consolidación	-518	-411	-	29	41	-
Otras Actividades ⁽³⁾	330	297	+11 %	-139	-42	-
Total	9.897	9.015	+10 %	852	883	-4 %

1) Beneficio antes de intereses e impuestos, deterioro del fondo de comercio y extraordinarios.

2) EADS sigue usando el término Beneficio Neto. Es idéntico a beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF; la aplicación de la NIC 32 revisada exigía cambios respecto a la contabilización de la opción de venta concedida a BAE Systems como accionista minoritario de Airbus (20%). Estos cambios han representado una aportación de 97 millones de euros al Beneficio Neto (94 millones de euros en el segundo trimestre de 2005) o 0,12 euros al beneficio por acción (0,12 euros en el segundo trimestre de 2005).

3) ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services están asignadas a Otras Actividades, que no es una División independiente de EADS.

* EADS usa el **EBIT* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios** como un indicador clave de sus resultados económicos. El término "extraordinarios" hace referencia a partidas tales como los gastos de amortización de ajustes a valor de mercado relativos a la fusión de EADS, la combinación de Airbus y la formación de MBDA, así como pérdidas por deterioro de valor.

Nota para la prensa:

La Conferencia de Tom Enders y Louis Gallois, consejeros delegados, así como con Hans Peter Ring, director financiero con los Analistas se puede escuchar (sólo escuchar, sin posibilidad de formular preguntas)

hoy, jueves 27 de julio de 2006, a las 08:30 horas (horario continental europeo)

llamando al número +49 (0) 30 868 71 790
web para la presentación: www.finance.eads.com

Contactos para los medios de comunicación:

Michael Hauger	+49 89 60 73 42 35
Edmund Reitter	+49 89 60 73 45 10
Isabelle Desmet	+33 1 42 24 20 63
Miguel Sánchez	+34 91 5 85 77 88

Declaración al amparo de las normas "Safe Harbour"

Algunas de las declaraciones contenidas en esta nota de prensa no son hechos históricos sino más bien exposiciones de expectativas futuras y otras declaraciones de cara al futuro ("forward-looking statements") que se basan en las opiniones de la dirección. Estas declaraciones reflejan las opiniones y las hipótesis de EADS a la fecha de las declaraciones y entrañan riesgos conocidos y desconocidos e incertidumbres que podrían hacer que los resultados, el comportamiento o los acontecimientos reales difirieran sustancialmente de los expresados o implícitos en dichas declaraciones.

Cuando se usan en esta nota, palabras tales como "prever", "creer", "estimar", "esperar", "poder", "tener intención de", "planificar" y "proyectar" tienen por objeto identificar declaraciones "forward-looking".

Esta información "forward-looking" se basa en una serie de hipótesis, incluyendo, sin limitación: hipótesis respecto a demanda, mercados actuales y futuros para los productos y servicios de EADS, comportamiento interno, financiación a clientes, comportamiento de clientes, proveedores y subcontratistas o negociaciones de contratos, resultados favorables de determinadas campañas de ventas pendientes.

Las declaraciones "forward-looking" están supeditadas a incertidumbres y los resultados y las tendencias futuros reales pueden diferir sustancialmente en función de una serie de factores, incluyendo, sin limitación: condiciones económicas y laborales generales, incluyendo, en especial, la situación económica en Europa, Norteamérica y Asia; riesgos legales, financieros y gubernamentales relacionados con las operaciones internacionales; la naturaleza cíclica de algunas de las actividades de EADS; la volatilidad del mercado para determinados productos y servicios; riesgos de rendimiento de productos; conflictos en la negociación de convenios colectivos de trabajo; factores que den lugar a una distorsión considerable y prolongada de los viajes aéreos en el mundo entero; el resultado de procesos políticos y legales, incluyendo incertidumbre respecto a la financiación gubernamental de determinados programas; la consolidación entre empresas de la competencia en la industria aeroespacial; el coste de desarrollo, y el éxito comercial de productos nuevos; los tipos de cambio y las fluctuaciones de diferencial de tipos de interés entre el euro y el dólar estadounidense y otras divisas; procesos legales y otros riesgos e incertidumbres de orden económico, político y tecnológico.

En el "documento de registro" de la Sociedad, de fecha 26 de abril de 2006, se ofrece información adicional sobre estos factores.