

Comunicación de resultados del tercer trimestre de 2014 **3 de noviembre de 2014**

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo y certificación, presenta hoy los resultados correspondientes al tercer trimestre ("el trimestre") y al periodo de nueve meses ("el periodo") finalizado a 30 de septiembre de 2014.

Principales magnitudes de los resultados correspondientes al periodo

- Incremento del 2,1% en los ingresos hasta los 1.199 millones de euros; a tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico ha sido del 5,7%
- Crecimiento del resultado operativo ajustado del 5,7% ¹ hasta los 118 millones de euros; a tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico ha sido del 9,2%
- El margen del resultado operativo ajustado¹ se sitúa en el 9,8%, aumentando 30 puntos básicos
- Incremento del 21% en el cash flow operativo ajustado, hasta los 74 millones de euros
- El resultado neto ha sido de 15 millones de euros, frente a unas pérdidas de 76 millones de euros registradas en el mismo periodo del ejercicio anterior

(1) Ver detalle de los ajustes realizados sobre los datos estatutarios en el apartado de evolución del negocio.

Fernando Basabe, consejero delegado de Applus+, explicó:

"Es un placer anunciarles los resultados de los primeros 9 meses del año y la adquisición de dos compañías.

El crecimiento orgánico de los ingresos a tipos de cambio constantes ha sido del 5,7% en el periodo, lo que unido a la mejora del margen en 30 puntos básicos nos ha dado un crecimiento del 9,2% del beneficio operativo ajustado a tipos de cambio constantes.

En el trimestre, el crecimiento orgánico, a tipos constantes ha sido del 2,7%, y el del resultado operativo ajustado del 6%.



Las previsiones de cierre anual para los ingresos a tipos de cambio constantes continúan siendo de crecimiento orgánico de entre el 4% y el 6%, y una mejora del margen resultando en un fuerte crecimiento del resultado operativo y del cash flow.

En línea con nuestra estrategia, seguimos buscando oportunidades de crecimiento vía adquisiciones y hoy nos complace anunciar la formalización de la adquisición de una compañía en Chile y un acuerdo de compra sobre un grupo compuesto por tres compañías en Norteamérica.

Estas adquisiciones constituyen una entrada estratégica al mercado chileno de servicios de inspección, control e ingeniería para el sector de infraestructuras y al mercado aeroespacial norteamericano de ensayos no destructivos, y complementan nuestros servicios en el continente americano. Los ingresos anuales combinados de estas dos adquisiciones superan los 40 millones de euros”.

Videoconferencia

Hoy a las 14:00 (hora española) se presentarán estos resultados por videoconferencia. Para más información, diríjase al apartado de Relaciones con inversores/Informes financieros del sitio web de la compañía www.applus.com o póngase en contacto con alguna de las personas indicadas a continuación.

Para más información:

Analistas e inversores

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid
Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com
Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Kreab, Londres
Marc Cohen +44 20 7074 1800 mcohen@kreab.com
Christina Clark +44 20 7074 1800 cclark@kreab.com



Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de compañías líderes mundiales en inspección, ensayo, y certificación. Proporciona soluciones para clientes en todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normativas y reglamentos medioambientales, de calidad, salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, Applus+ desarrolla su actividad en más de 60 países, a través de una red de 324 oficinas, 157 instalaciones técnicas y 322 estaciones de inspección de vehículos, y emplea a más de 19.000 personas. La empresa opera a través de seis divisiones bajo la marca Applus+. En 2013, obtuvo una facturación de 1.581 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 150,7 millones de euros.

Applus+ cotiza en las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia desde el 9 de mayo de 2014. Las acciones de la compañía comenzaron a negociarse a un precio de 14,50 euros por acción. El número total de acciones es de 130.016.755.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS

Para más información: www.applus.com/en

INFORME TERCER TRIMESTRE 2014

Evolución del negocio

Con el objetivo de presentar los resultados del negocio comparativos con periodos previos, eliminando el impacto de hechos no recurrentes, las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma ajustada.

El crecimiento orgánico de los ingresos y resultados ha sido calculado excluyendo las adquisiciones o enajenaciones realizadas en los últimos doce meses. El crecimiento orgánico es a tipos de cambio contantes, tomando como referencia los tipos de cambio medios del año en curso utilizados para las cuentas de resultados y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados:

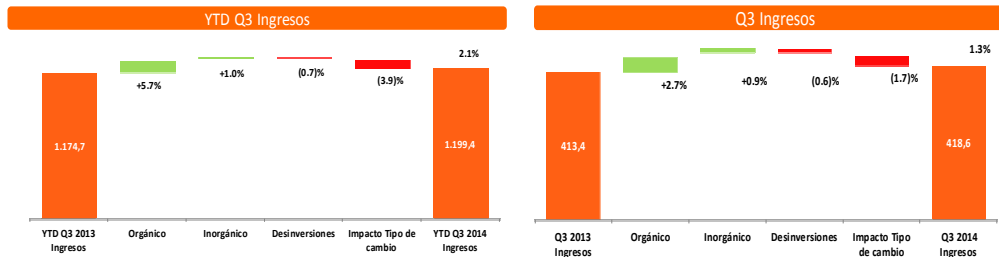
Millones de Euros	YTD Q3 2014			YTD Q3 2013			+/- % Resultados Ajustados
	Resultados ajustados	Resultados no recurrentes	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Resultados no recurrentes	Resultados Estatutarios	
Ingresos	1.199,4	0,0	1.199,4	1.174,7	0,0	1.174,7	2,1%
Resultado Operativo	117,9	(58,1)	59,8	111,5	(108,3)	3,2	5,7%
Resultado Financiero	(27,1)	(4,0)	(31,1)	(62,9)	0,0	(62,9)	
Resultado por compañías consolidadas por el método	2,0	0,0	2,0	1,8	0,0	1,8	
Resultado antes de impuestos	92,7	(62,1)	30,7	50,3	(108,3)	(57,9)	84,2%
Impuesto sobre Sociedades	(21,4)	10,2	(11,2)	(24,8)	10,8	(14,0)	
Resultado atribuible a intereses minoritarios	(4,9)	0,0	(4,9)	(3,9)	0,0	(3,9)	
Resultado Neto	66,4	(51,9)	14,5	21,6	(97,4)	(75,9)	207,6%

Dado que la información se presenta en millones de euros con un decimal, pueden producirse diferencias de redondeo.

- El resultado operativo ajustado y el margen del resultado operativo ajustado se obtienen en base al resultado operativo estatutario más la amortización de intangibles de las adquisiciones por valor de 34,0 millones de euros (2013: 36,1 millones de euros), el deterioro de activos de 0,0 millones de euros (2013: 67,9 millones de euros), los costes de la OPV de 24,1 millones de euros (2013: 0,0 millones de euros) y otros costes no recurrentes por importe de 0,0 millones de euros (2013: 4,2 millones de euros).
- El resultado neto ajustado se obtiene en base al resultado neto estatutario más los ajustes mencionados en el punto anterior de 58,1 millones de euros (2013: 108,3 millones de euros), los gastos de constitución del préstamo sindicado anterior a la OPV

pendientes de amortizar de 4,0 millones de euros (2013: 0,0 millones de euros) y el efecto impositivo de los ajustes mencionados de 10.2 millones de euros (2013: 10.8 millones de euros).

En los siguientes gráficos se muestra la evolución de los ingresos para el periodo y el trimestre.

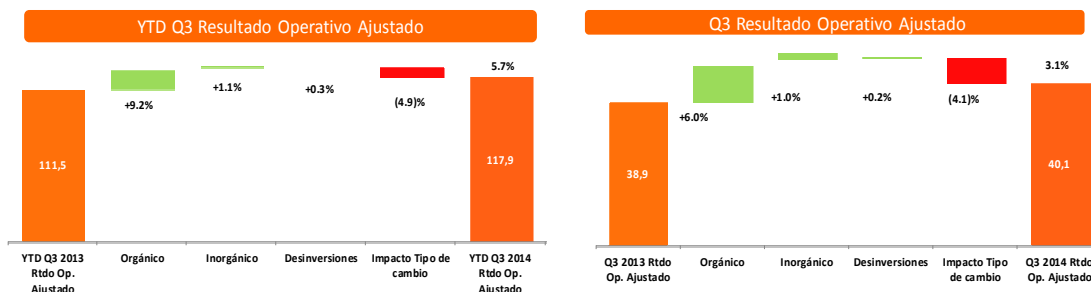


En el periodo finalizado a 30 de septiembre de 2014, los ingresos aumentaron un 2,1% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, alcanzando los 1.199,4 millones de euros. A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos fue del 5,7%.

En el trimestre, los ingresos aumentaron un 1,3% con respecto al mismo trimestre del ejercicio anterior, hasta situarse en 418,6 millones de euros. A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos fue del 2,7%.

El incremento de los ingresos en el periodo se debe, principalmente, al crecimiento orgánico registrado en todas las divisiones. Las adquisiciones realizadas en la segunda mitad del ejercicio 2013 han proporcionado un crecimiento adicional del 1%, que se ha visto minorado en un 0,7%, fruto de la desinversión realizada al inicio de este ejercicio. Adicionalmente, la evolución desfavorable del tipo de cambio ha impactado negativamente en un 3,9%.

En los siguientes gráficos se muestra la evolución del resultado operativo ajustado para el periodo y el trimestre.





En el periodo finalizado a 30 de septiembre de 2014, el resultado operativo ajustado aumentó un 5,7% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, alcanzando los 117,9 millones de euros. El crecimiento orgánico fue del 9,2%.

En el trimestre, el resultado operativo ajustado aumentó un 3,1% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, alcanzando los 40,1 millones de euros. El crecimiento orgánico fue del 6,0%.

En el periodo de nueve meses, el margen del resultado operativo ajustado aumentó 30 puntos básicos hasta situarse en el 9,8.

Los gastos financieros se han reducido significativamente en el periodo, pasando de 62,9 millones a 31,1 millones de euros. Esta reducción se debe a la utilización de la caja procedente de la ampliación de capital vía Oferta Pública de Suscripción (OPS) de acciones, para reducir la deuda bancaria del grupo. Adicionalmente, la compañía ha realizado una refinanciación de la deuda, consiguiendo unos tipos de interés inferiores a los existentes con anterioridad.

La tasa efectiva de impuestos sobre el resultado operativo ajustado ha sido del 18,1% y del 23,1% sobre el resultado neto ajustado. Los tipos mencionados son una estimación para el periodo de nueve meses. La tasa efectiva de impuestos sobre el resultado antes de impuestos estatutario fue del 36,5%. Las tasas para el mismo periodo del ejercicio anterior no son comparables dado que la estructura de capital ha cambiado significativamente.

El beneficio por acción ajustado (BPA ajustado) es uno de los indicadores clave que la Dirección de la compañía utilizará para realizar el seguimiento del negocio. En el periodo, la estructura de capital ha cambiado significativamente a raíz de la OPV, dado que se han emitido nuevas acciones y al proceso de refinanciación de la deuda. El BPA ajustado proforma, es de 0,57 euros, considerando la estructura de capital posterior a la salida a Bolsa, como si ésta hubiera existido desde el inicio del ejercicio.

El cash flow operativo ajustado, después de las adquisiciones de inmovilizado y los impuestos, aumentó un 21%, hasta los 73,6 millones de euros, como consecuencia del incremento en los resultados y de la buena gestión del capital circulante. El flujo de efectivo operativo ajustado, calculado como el cash flow operativo ajustado menos el neto de flujos de intereses financieros, prácticamente se duplicó al incrementar en 26,7 millones de euros y alcanzar los 54,3 millones de euros. El Grupo estima continuar con crecimientos en el cash flow operativo ajustado y en el flujo de efectivo operativo ajustado.

El apalancamiento financiero del Grupo, calculado como la Deuda Neta/ EBITDA (resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones) de los

últimos doce meses, se ha reducido considerablemente como consecuencia de la utilización del importe obtenido en la OPS para reducir la deuda. El ratio al cierre de los nueve primeros meses del año es de 3,19x frente a las 4,69x a 31 de diciembre de 2013.

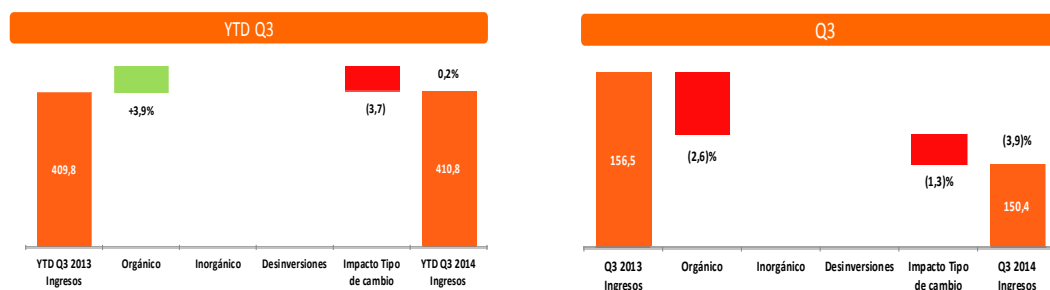
Perspectivas

Las previsiones de cierre anual para los ingresos a tipos de cambio constantes continúan siendo de crecimiento de entre un 4 y 6%. Applus+ espera un incremento del margen, resultando en un fuerte crecimiento del Resultado Operativo y del Cash Flow.

Evolución del negocio por divisiones

Applus+ RTD

Applus+ RTD es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos para la industria de petróleo y gas.



A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ RTD han tenido un crecimiento orgánico del 3,9% en el periodo, y un descenso del 2,6% en el trimestre. La mayoría de regiones y líneas de negocio tuvieron crecimientos de entre el 6% y el 9%, excepto para las nuevas construcciones de gasoductos en Norteamérica donde se han producido retrasos en algunos de los proyectos y la reducción en el número de proyectos en el mercado como se comunicó en su momento.

Las expectativas de crecimiento orgánico a tipos de cambio constantes para todo el año son de un crecimiento orgánico de alrededor del 1%-3%.

En el día de hoy, el Grupo anuncia que se ha alcanzado un acuerdo para la adquisición de X-Ray Industries y N-Ray Services. Estas compañías forman parte del grupo Integrity Aerospace Group (IAG) en Estados Unidos y Canadá, que

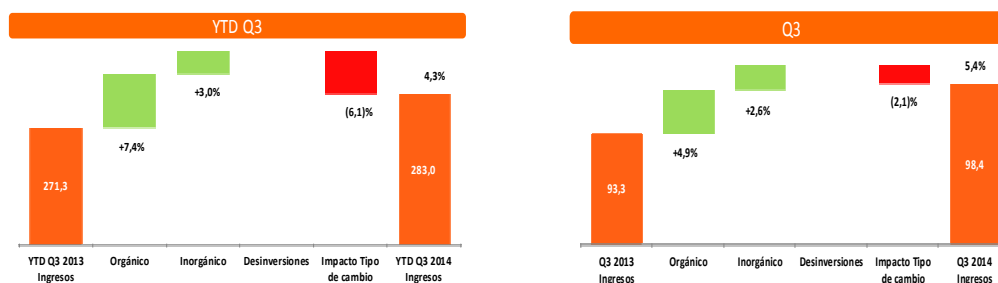


presta servicios de ensayos no destructivos en la industria aeroespacial y el sector de turbinas de gas de uso industrial. La adquisición del principal proveedor de estos servicios al sector aeroespacial de EE.UU. permite a la división Applus+ RTD la entrada en este mercado norteamericano, añadiendo un nuevo servicio a la división. Se prevé que estas dos compañías aporten a la división ingresos anuales que inicialmente alcanzarán aproximadamente los 20 millones de euros. Dentro de la adquisición de estas compañías del grupo IAG, se encuentra una tercera denominada Arcadia Aerospace, con ingresos de aproximadamente 2 millones de euros, que formará parte de la división Applus+ Laboratories. Información adicional sobre esta adquisición se encuentra al final de este documento.

En octubre, la división Applus+ RTD ha desinvertido en la sociedad que tenía en Bélgica dado que ésta carecía de la masa crítica necesaria para generar un crecimiento con resultados positivos dentro del grupo. Dicha sociedad tuvo unos ingresos de 6,5 millones de euros en el ejercicio 2013.

Applus+ Velosi

Applus+ Velosi es una de las empresas líderes en servicios de inspección y control para el sector del petróleo y gas, al que proporciona también personal técnico cualificado.

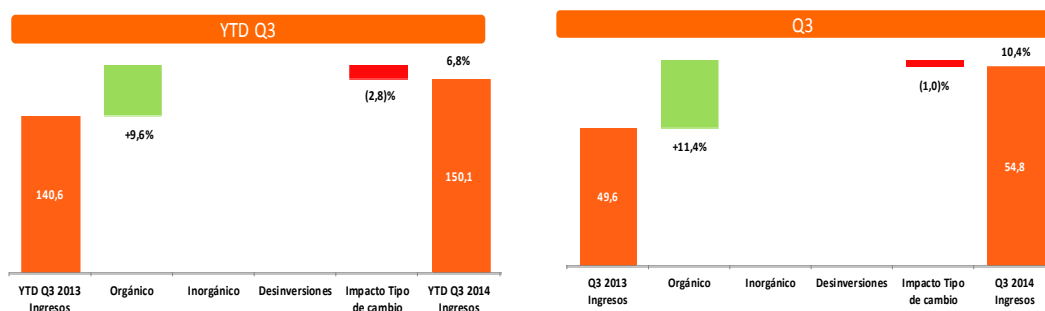


A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ Velosi han alcanzado un crecimiento orgánico del 7,4% en el periodo, y un crecimiento del 4,9% en el trimestre. América, África y Oriente Medio, que representan más de la mitad de los ingresos de la división, registraron un crecimiento de doble dígito, continuando con la tendencia positiva registrada durante la primera mitad del ejercicio. Tal como estaba previsto, los ingresos de Asia-Pacífico bajaron debido a la finalización de algunos contratos plurianuales.

Las expectativas para el cierre anual para la división de Applus+ Velosi son de alcanzar un crecimiento de alrededor de 4-6%

Applus+ Norcontrol

Applus+ Norcontrol presta servicios de control de la calidad, ensayo e inspección (incluyendo inspección reglamentaria) y de gestión de proyectos a compañías eléctricas, de telecomunicaciones, petróleo y gas, minería e infraestructura civil.

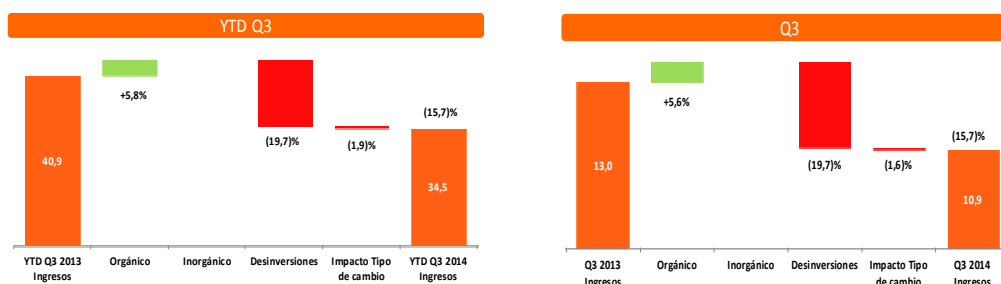


A tipos de cambio constantes, Applus+ Norcontrol ha tenido un crecimiento orgánico del 9,6% en el periodo, y un crecimiento del 11,4% en el trimestre. Este crecimiento proviene de Latinoamérica, principalmente Colombia, Brasil, Chile y México donde la división está consolidando una fuerte posición en el mercado, y Oriente Medio. Los ingresos de la división en España se han estabilizado como consecuencia de la mejora de la situación económica. Se espera que la división continúe manteniendo esta dinámica de fuerte crecimiento hasta el cierre del ejercicio.

Asimismo, el Grupo anuncia hoy la adquisición de Ingelog en Chile, un proveedor de servicios de ingeniería y gestión de proyectos para los sectores de infraestructura civil y privada del país. La adquisición del principal proveedor de esta clase de servicios en Chile reforzará el sólido crecimiento y desarrollo de Applus+ Norcontrol en Latinoamérica. Se espera que esta adquisición aporte ingresos anuales iniciales por importe de 18 millones de euros. Información adicional sobre esta adquisición se encuentra al final de este documento.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, sistemas de certificación y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeroespacial, petróleo y gas y sistemas de pago.



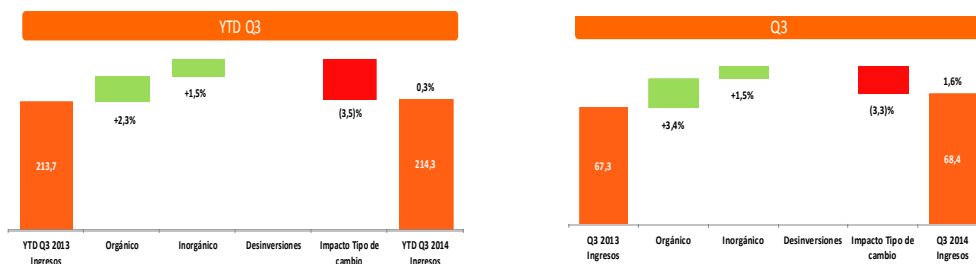
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ Laboratories han alcanzado un crecimiento orgánico del 5,8% en el periodo y del del 5,6% en el trimestre. El crecimiento de los ingresos se ha debido principalmente al incremento de los servicios prestados a la industria aeroespacial internacional desde el laboratorio de alta tecnología situado en España, y al sector del petróleo y gas, principalmente desde el laboratorio de Noruega.

Para el cierre anual, se espera que Applus+ Laboratories obtenga un crecimiento orgánico en los ingresos de alrededor del 4-6%.

Asimismo, el Grupo anuncia hoy el acuerdo de adquisición de Arcadia Aerospace, integrado en el grupo Integrity Aerospace Group, adquirido junto con Applus+ RTD, que presta servicios de ensayos no destructivos de piezas y componentes de composite aeroespaciales, área estratégica para la división Applus+ Laboratories, que con esta adquisición entra en el mercado norteamericano. Las expectativas son que esta nueva compañía aporte a la división unos ingresos anuales que en el primer año se esperan sean de aproximadamente 2 millones de euros. Información adicional sobre esta adquisición se encuentra al final de este documento.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es el segundo proveedor mundial de servicios de inspección reglamentaria de vehículos, en cuanto a volumen de inspecciones realizadas.



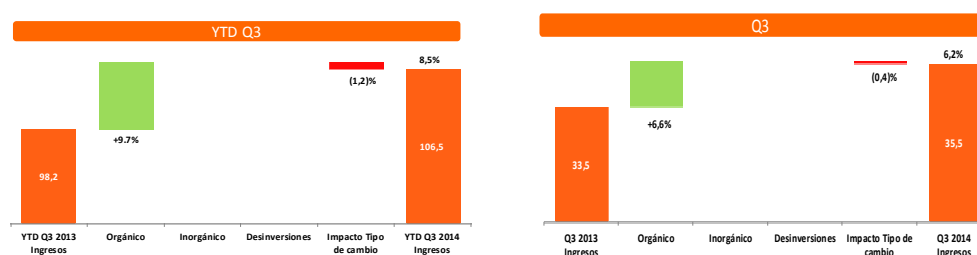
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ Automotive han alcanzado un crecimiento orgánico del 2,3% en el periodo, y del 3,4% en el trimestre. Este crecimiento de los ingresos procede principalmente de Latinoamérica e Irlanda. Adicionalmente se suman las ventas de equipos nuevos en California, realizadas como consecuencia de cambios en la legislación del estado. Applus+ Automotive fue la primera compañía que vendió equipos de inspección certificados conforme a la normativa vigente en el mercado californiano.

Los ingresos en España, que representa una tercera parte de los ingresos de la división, han sido algo inferiores al ejercicio anterior, pero su evolución continúa siendo positiva considerando que operamos en el mercado vasco con dos estaciones menos y los cambios en las tarifas en la concesión de la comunidad valenciana.

El Grupo ha conseguido un nuevo contrato en el Estado Norteamericano de Idaho. Este contrato no genera ingresos materiales, pero respalda los esfuerzos comerciales en Estados Unidos, donde se espera la licitación de más contratos.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA proporciona servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye servicios de ingeniería, homologación (aprobación reglamentaria), ensayos de seguridad y pistas de pruebas.



A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ IDIADA han alcanzado un crecimiento orgánico del 9,7% en el periodo, y del 6,6% en el trimestre. Los ingresos de la división han incrementado en todas las actividades y regiones, destacando en la homologación de neumáticos y vehículos, seguridad, y el circuito de pruebas de Tarragona. Únicamente las actividades en India y Brasil (que tienen el menor peso dentro de la división) continúan con resultados por debajo de lo esperado.

Las expectativas para la división de Applus+ IDIADA para el cierre anual son de mantener la tendencia de crecimiento.

Adquisiciones

Applus+ refuerza su estrategia de crecimiento con nuevas adquisiciones en América, uno de sus mercados clave. El grupo ha firmado un acuerdo de compraventa con Integrity Aerospace Group (IAG) y accionistas minoritarios en Norteamérica, y ha finalizado la adquisición en Latinoamérica de Ingelog. Estas adquisiciones refuerzan la presencia del Grupo en mercados estratégicos y con un alto potencial de crecimiento en estas regiones.

Entrada en el mercado norteamericano aeroespacial

En Norteamérica, Applus+ ha acordado la adquisición de tres empresas al grupo Integrity Aerospace Group (IAG) y accionistas minoritarios, X-Ray Industries, N-Ray Services y Arcadia Aerospace, principales proveedores de servicios de Ensayos no Destructivos en el sector aeroespacial y de la industria de turbinas de gas. Las compañías, con una trayectoria en el sector de 74 años, cuentan con más de 200 empleados y operan principalmente desde 7 emplazamientos en Estados Unidos y Canadá y otros 10 emplazamientos en las instalaciones de clientes.



X-Ray Industries y N-Ray Services pasarán a integrarse en la división Applus+ RTD y reforzarán la fuerte presencia de la división en Norteamérica. Arcadia Aerospace formará parte de Applus+ Laboratories y será la entrada de la división en Estados Unidos.

El acuerdo de adquisición con Integrity Aerospace Group está sujeto a la aprobación reglamentaria de las autoridades americanas para operaciones de compras en el sector aeroespacial.

Reforzando nuestra presencia en el sector de las infraestructuras en Latinoamérica

Con 22 años de experiencia en el mercado y 430 empleados, Ingelog es uno de los principales proveedores de servicios de inspección y control en el sector de las infraestructuras y transporte en Chile y es una de las principales empresas de ingeniería del país.

Con esta operación, Applus+ se refuerza en uno de sus mercados estratégicos y se posiciona en un sector en crecimiento que se verá impulsado con nuevos planes de inversión pública y privada, previstos para los próximos años.

La actividad y posicionamiento de Ingelog en el mercado chileno de la gestión y planificación de proyectos son complementarias a la que desarrolla actualmente Applus+ en el país, a través de la división de Applus+ Norcontrol, dedicada a la inspección y supervisión de obra y control de calidad en los sectores de energía y minería. Ingelog ayudará a Applus+ en la expansión a otros mercados de Latinoamérica, donde las inversiones en infraestructuras son uno de los pilares de desarrollo.

Ingelog dispone de acreditaciones para poder contratar proyectos de infraestructura y minería, con los licitadores públicos o privados.

Los ingresos anuales esperados de las cuatro compañías adquiridas se estiman aproximadamente en 40 millones de euros.

Fin de la comunicación de resultados del tercer trimestre de 2014.



Third Quarter 2014 Results Announcement 3 November 2014

Applus Services, S.A. ("Applus+" or "the Group"), one of the world's leading companies in Testing, Inspection and Certification, today announces the results for the third quarter ("quarter") and nine month period ("period") ended 30 September 2014.

Highlights of financial results for the nine month period

- Revenue of €1.2 billion up 2.1%; at organic constant rates up 5.7%
- Adjusted¹ operating profit of €118 million up 5.7%; at organic constant rates up 9.2%
- Adjusted¹ operating profit margin of 9.8%, up 30 bps
- Adjusted operating cash flow increased by 21% to €74 million
- Net profit of €15 million compared to loss of €76 million in prior year

1. Adjusted results are stated before separately disclosed items as detailed in the overview of performance

Fernando Basabe, Chief Executive Officer of Applus+, said:

"I am pleased to report the results for the nine month period today alongside the news of two acquisitions.

We have delivered organic revenue growth at constant exchange rates of 5.7% for the period, with margin improvement of 30 bps and organic adjusted operating profit growth at constant exchange rates of 9.2%.

We achieved organic revenue growth at constant exchange rates of 2.7% for the third quarter against increasingly challenging comparatives. With margin improvement, this resulted in 6.0% growth in the equivalent operating profit.

We continue to expect to report organic revenue growth at constant exchange rates in the mid-single digits range, with an increase in the margin resulting in strong operating profit and cash flow growth for the full year.

In line with our stated strategy, we are pursuing acquisitions and today we are pleased to announce that we have made good progress in this regard with one acquisition made and an agreement to make another acquisition in the Americas. These represent a strategic entry into the North American non-destructive testing aerospace market and the South American infrastructure services market fully complementing our existing business in these areas. The combined annual revenue of these two acquisitions is over €40 million."



Conference call

There will be a webcast presentation on these results today at 2.00 pm Central European Time. For further details please visit the company website at www.applus.com under Investor Relations/Financial Reports or contact one of the people below.

For further information:

Analysts and Investors

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Media

Kreab, Madrid
Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com
Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Kreab, London
Marc Cohen +44 20 7074 1800 mcohen@kreab.com
Christina Clark +44 20 7074 1800 cclark@kreab.com

About Applus+ Group

Applus+ is one of the world's leading and most innovative companies in the Testing, Inspection and Certification sector. It provides solutions for customers in all types of industries to ensure that their assets and products meet quality, health & safety and environmental standards and regulations.

Headquartered in Barcelona, Spain, Applus+ operates in more than 60 countries through its network of 324 offices, 157 testing facilities and 322 statutory vehicle inspection stations, and employs more than 19,000 people. Applus+ operates through six global divisions, all of which operate under the Applus+ brand name. In 2013, Applus+ recorded revenue of € 1,581 million and adjusted operating profit of €150.7 million.

Applus+ successfully listed on the Barcelona, Bilbao, Madrid and Valencia stock exchanges with its shares starting trading on 9 May 2014 at a price per share of € 14.50. The total number of shares is 130,016,755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS

For more information go to www.applus.com/en

THIRD QUARTER REPORT 2014

Overview of performance

The financial performance of the Group is presented in an “adjusted” format alongside the statutory (“reported” or “actual”) results. The adjustments are made in order that the underlying financial performance of the business can be viewed and compared to prior periods by removing the financial effects of separately disclosed items.

Organic revenue and profit growth are calculated in this report by excluding acquisitions or disposals made in the prior twelve month period to the accounting date. Organic is stated at constant exchange rates, taking the current year average rates used for the income statements and applying them to the results in the prior period.

In the table below the adjusted results are presented alongside the statutory results showing the effect of those adjustments.

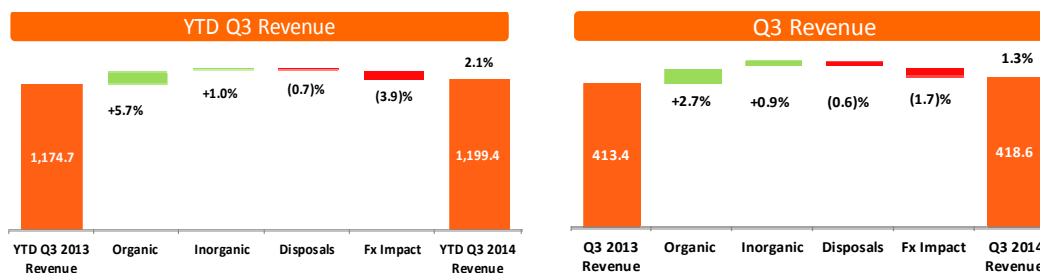
EUR Million	YTD Q3 2014			YTD Q3 2013			+/- % Adj. Results
	Adj. Results	Separately disclosed items	Statutory results	Adj. Results	Separately disclosed items	Statutory results	
Revenue	1,199.4	0.0	1,199.4	1,174.7	0.0	1,174.7	2.1%
Operating Profit	117.9	(58.1)	59.8	111.5	(108.3)	3.2	5.7%
Net financial expenses	(27.1)	(4.0)	(31.1)	(62.9)	0.0	(62.9)	
Share of profit of associates	2.0	0.0	2.0	1.8	0.0	1.8	
Profit Before Taxes	92.7	(62.1)	30.7	50.3	(108.3)	(57.9)	84.2%
Income tax	(21.4)	10.2	(11.2)	(24.8)	10.8	(14.0)	
Non controlling interests	(4.9)	0.0	(4.9)	(3.9)	0.0	(3.9)	
Net Profit	66.4	(51.9)	14.5	21.6	(97.4)	(75.9)	207.6%

The figures shown in the table above are rounded to the nearest €0.1 million.

Separately disclosed items of €58.1m (2013: €108.3m) in Operating Profit are amortisation of acquisition intangibles of €34.0m (2013: €36.1m), IPO costs of €24.1m (2013: €0.0m), impairments of €0.0m (2013: €67.9m) and other of €0.0m (2013: €4.2m).

Separately disclosed items of €4.0m (2013: €0.0m) in the net financial expenses are the write off of the brought forward un-amortised portion of arrangement fees of the pre-IPO debt.

In the tables below, the revenue growth bridge for the period and the quarter are shown.

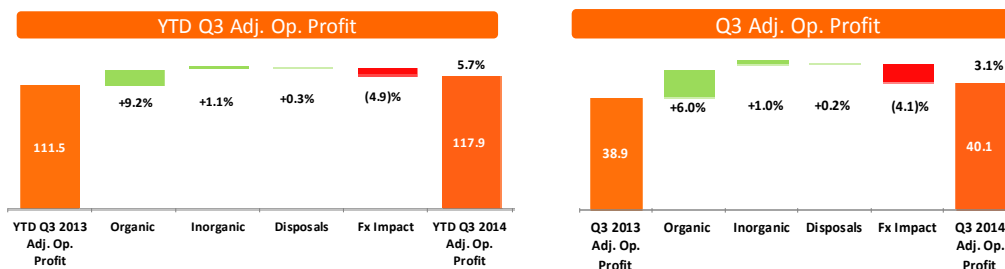


Revenue increased by 2.1% to €1,199.4 million in the period ended 30 September 2014 compared to the same period in the prior year. At constant exchange rates, organic revenue growth was 5.7%.

For the quarter, revenue increased by 1.3% to €418.6 million compared to the same quarter in the prior year. At constant exchange rates, organic revenue growth was 2.7%.

The increase in revenue for the period was primarily due to organic revenue growth from all divisions. Acquisitions made in the second half of 2013 added a further 1.0% offset by the disposal of a business made at the start of this year, reducing revenue by 0.7% and due to the adverse effect of currency, reducing revenue by 3.9%.

In the tables below, the adjusted operating profit growth bridge for the period and the quarter are shown.



Adjusted operating profit increased by 5.7% to €117.9 million in the period ended 30 September 2014 compared to the same period in the prior year. Organic adjusted operating profit growth was 9.2%.

Adjusted operating profit increased by 3.1% to €40.1 million for the quarter, compared to the same period in the prior year. Organic adjusted operating profit growth was 6.0%.

The adjusted operating profit margin increased by 30 bps to 9.8% for the nine month period on both an actual reported basis and on an organic and constant exchange rates basis.



The net financial expense reduced significantly in the period from €62.9 million to €31.1 million following the reduction of debt from the net proceeds out of the primary offering of the initial public offering (IPO). The debt facilities were refinanced at the same time as the IPO at lower rates than the prior debt facility.

The effective tax rate on the adjusted operating profit was 18.1% and on the adjusted profit before tax was 23.1%. This is an estimate of the tax chargeable for this nine month period. The actual tax rate on the reported profit before tax was 36.5%. The rates for the prior period are not meaningful as the capital structure was materially different.

Adjusted earnings per share (Adjusted EPS) is a key performance indicator management will adopt when monitoring financial performance going forward. For the period under review, the capital structure changed materially at the time of the IPO due to the issue of new shares and the repayment and subsequent refinancing of the debt. A Proforma Adjusted EPS has been calculated at €0.57 taking account of the post IPO capital structure as though it had been in place from the start of the year.

The adjusted operating cash flow, expressed after capital expenditure and taxes, increased by 21% or €12.9 million to €73.6 million as a consequence of the increase in profit and tight management of working capital. The adjusted free cash flow, expressed as adjusted operating cash flow less financial expenses almost doubled, increasing by €26.7 million to €54.3 million. The Group expects to continue to generate strong growth in the adjusted operating and free cash flow.

The financial leverage of the group measured as Net Debt to last twelve months adjusted EBITDA (earnings before interest, tax, depreciation and amortisation) has reduced significantly following the use of the IPO proceeds to pay down debt. The ratio was 3.19x compared to 4.69x at 31 December 2013.

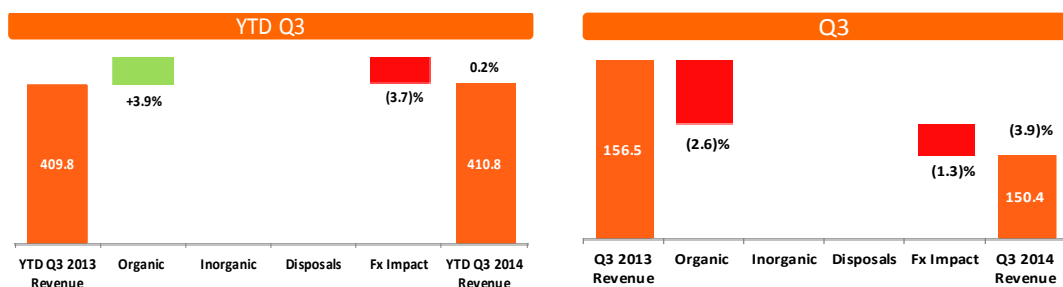
Outlook

Organic revenue growth at constant exchange rates is expected to be in the mid-single digits range for the full year, with an increase in the margin resulting in strong operating profit and cash flow growth.

Operating review by division

Applus+ RTD

Applus+ RTD is a leading global provider of Non Destructive Testing services to clients in the oil and gas industry.



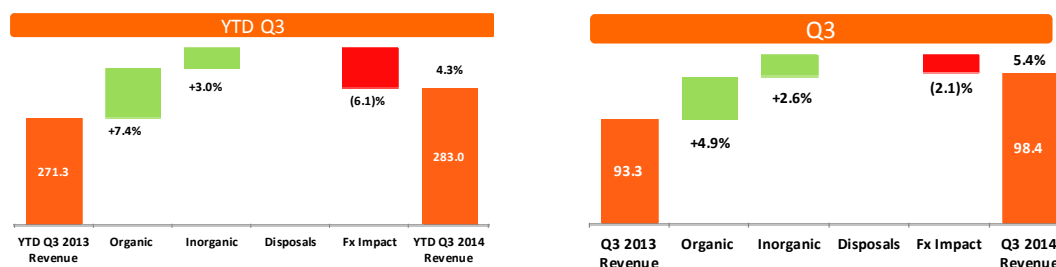
Applus+ RTD at constant exchange rates, delivered organic revenue growth of 3.9% for the period following a decline of 2.6% for the quarter. Most of the major geographies and business lines grew well in the quarter at high single digits, except the New Construction Pipelines in North America where there have been delays and fewer projects available as previously disclosed. The division is therefore expected to report low single digits organic revenue growth for the full year.

Today the Group announces that it has reached an agreement to acquire X-Ray Industries and N-Ray Services. These companies come under the umbrella of the Integrity Aerospace Group (IAG) in the United States and Canada that provide non-destructive testing services to the aerospace and industrial gas turbine industries. The acquisition of the leading supplier of these services to the US aerospace industry provides an important entry to this market in North America for the Applus+ RTD division adding a new area of high margin growth to the division. These two companies are expected to add initial annual revenue of approximately €20 million to this division. Also part of this acquisition is a third company called Arcadia Aerospace with almost €2 million of revenue that will form part of the Applus+ Laboratories division. Further information on this acquisition is provided at the end of this report.

In October, the Group disposed of Applus+ RTD in Belgium which accounted for €6.5 million of revenue in the full year of 2013 as it lacked the critical mass to generate higher profitable growth within Applus+.

Applus+ Velosi

Applus+ Velosi is the leading global provider of vendor surveillance, site inspection, certification and asset integrity as well as specialised manpower services primarily to companies in the oil and gas industry.

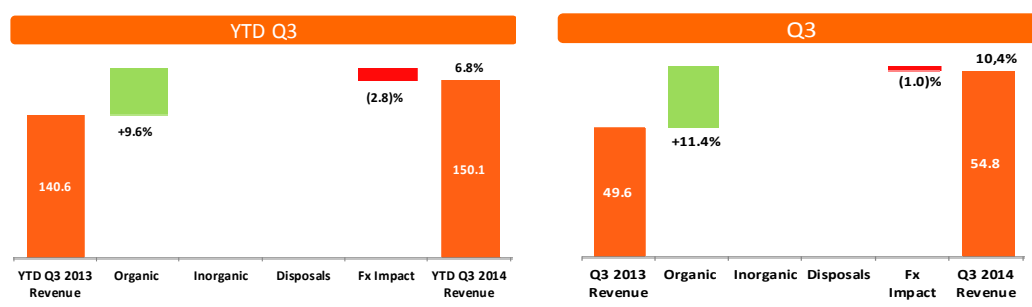


At constant exchange rates, Applus+ Velosi delivered organic revenue growth of 7.4% in the period following growth of 4.9% in the quarter. The Americas, Africa and Middle East which account for over half of the division revenue, grew at a double digit rate continuing the strong growth from the first half of the year. As expected, the Asia Pacific region declined due to the completion of some large multi-year contracts.

For the full year, Applus+ Velosi is expected to generate mid-single digits organic revenue growth.

Applus+ Norcontrol

Applus+ Norcontrol primarily provides quality assurance, quality control, testing and inspection (including statutory inspection) and project management services to the utilities, telecommunications, oil and gas, minerals and civil infrastructure sectors.



At constant exchange rates, Applus+ Norcontrol delivered organic revenue growth of 9.6% in the period following growth of 11.4% in the quarter. This growth was principally due to Latin America and the Middle East. The strongest growth came from new large projects in Colombia, Brazil, Chile and also from



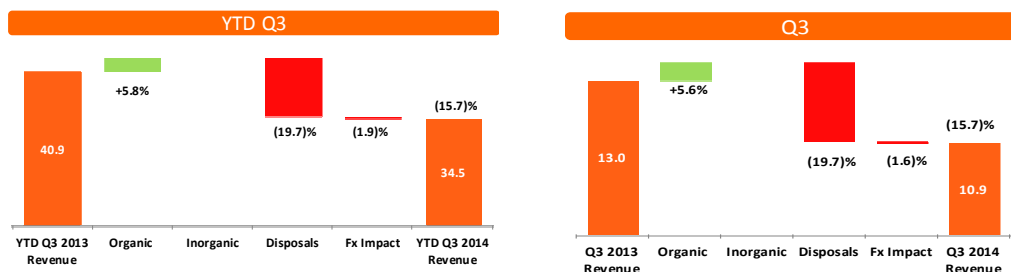
Mexico where Applus+ Norcontrol is establishing a strong market position. The division had stable overall revenue from Spain where the economic conditions are improving.

The division is expected to continue its strong growth momentum to the end of the year.

The Group today also announces the acquisition of Ingelog in Chile, a supplier of engineering and project management services to the civil and private infrastructure industries in the region. This acquisition of the leading provider of these services in Chile will support the strong growth and development of Applus+ Norcontrol in Latin America and is expected to add initial annual revenue of €18 million. Further information on this acquisition is provided at the end of this report.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories provides a range of laboratory-based product testing, management system certification and product development services to clients in a wide range of industries including the aerospace, oil & gas and electronic payment sectors.



At constant exchange rates, Applus+ Laboratories delivered organic revenue growth of 5.8% in the period following growth of 5.6% in the quarter. The growth in revenue was primarily from increased services to the international aerospace industry out of its highly technical laboratory in Spain and oil & gas industry primarily from a new site in Norway.

For the full year, Applus+ Laboratories is expected to report mid-single digits organic revenue growth.

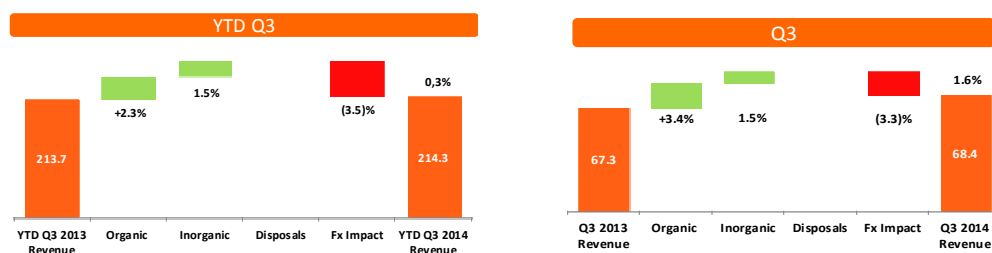
The Group also announces today the agreement to acquire Arcadia Aerospace, part of the Integrity Aerospace Group acquired with Applus+ RTD, which provides non-destructive testing of composite materials of aerospace components. This is a key focus area for the Applus+ Laboratories division and provides a strategic new entry position into the North American market. The company is expected to add initial annual revenue of almost €2 million to this



division. Further information on this acquisition is provided at the end of this report.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive is the second largest provider, measured by number of inspections, of statutory vehicle inspection services globally.



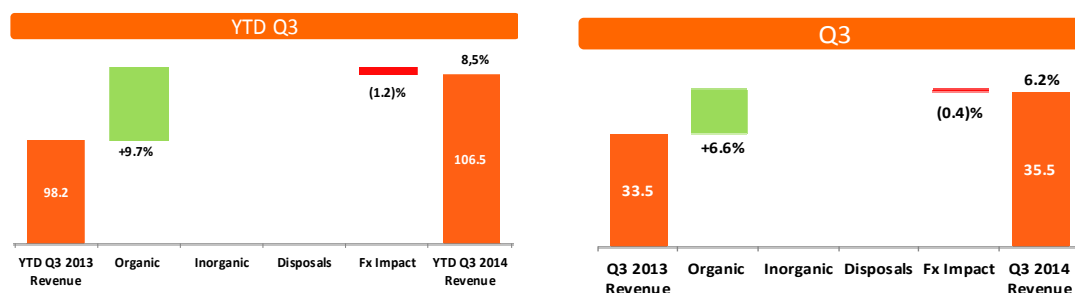
At constant exchange rates, Applus+ Automotive delivered organic revenue growth of 2.3% in the period following growth of 3.4% in the quarter. Latin America and Ireland continue to be the main drivers of this growth, supplemented in the quarter by the benefit from new equipment sales in California following legislation changes. Applus+ Automotive was the first company to sell inspection equipment certified for the California market.

Performance from Spain, accounting for around one third of the division, although slightly down on the prior year, is very good considering the tough comparatives from the Basque region where there are two fewer stations and the pricing changes imposed on the Valencia contract.

A new contract in the State of Idaho has been won by the Group. The revenue for this new contract is not material, but it supports the marketing efforts of the team in the United States where a few more contracts are expected to come to market.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA provides services to the world's leading vehicle manufacturers. These include safety and performance testing, engineering services and homologation (regulatory approval).



At constant exchange rates, Applus+ IDIADA delivered organic revenue growth of 9.7% in the period following growth of 6.6% in the quarter. The growth in revenue was again across all activities and regions with particularly good growth from vehicle and tyre homologation, body and passive safety and the proving ground in Tarragona. Only the minor operations in India and Brazil continue to underperform.

All the business lines in Applus+ IDIADA are expected to continue these growth trends.

Acquisitions

Applus+ advances in its growth strategy with new acquisitions in the Americas, one of its key markets. The Group has signed sale and purchase agreements with Integrity Aerospace Group (IAG) and minority shareholders in North America and has closed an acquisition in South America of Ingelog. These reinforce the company's presence in strategic and high growth markets in the region.

Entering into the North American aerospace testing market

In North America, Applus+ has agreed to purchase three companies from IAG and other third party shareholders: X-Ray Industries, N-Ray Services and Arcadia Aerospace which are the premier suppliers of Non Destructive Testing to the aerospace market and gas turbine industry. The companies with 74 years of history have over 200 employees and operate primarily from 7 locations across the USA and Canada and a further 10 co-locations embedded within customer facilities.



X-Ray Industries and N-Ray Services will form part of the Applus+ RTD division and will reinforce the division's strong presence in the North American market. Arcadia Aerospace will be part of Applus+ Laboratories and will be this division's first entry into the US market.

The purchase agreement with Integrity Aerospace Group is subject to approval by the US authorities, in particular the Committee on Foreign Investments (CFIUS).

Strengthening presence in the infrastructure sector in Latin America

With 22 years of industry experience and 430 employees, Ingelog is among the leading providers of inspection and control in the transport and infrastructure industries in Chile and is one of the country's leading engineering firms.

With this acquisition, the Company strengthens its strategic market position in an industry which is forecast to grow rapidly during the next few years following expected major public and private investments.

Ingelog's activity and positioning in the Chilean project management and planning market are complementary to Applus+'s current activity in the country, which is developed through its subsidiary Applus+ Norcontrol, as it is dedicated to the inspection and construction supervision and quality control in energy and mining. Ingelog will support Applus+ in its expansion to other Latin American countries, where investment in infrastructure is core to their development.

Ingelog has one of the highest levels of accreditations for public, private and major infrastructure and mining project procurement.

The combined annual revenue of these two acquisitions is over €40 million.

End of third quarter 2014 results announcement. This announcement is a translation of the full third quarter financial results announcement as filed with the Spanish regulator, Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). In cases of discrepancy, the Spanish version filed with the CNMV will prevail.