

Resultados 1^{er} Semestre 2009



A partir del sol ... producimos energía eléctrica por
vía termoeléctrica y fotovoltaica



A partir de las tecnologías de la información ...
gestionamos los procesos operativos y empresariales
de forma segura y eficiente



A partir de biomasa ... producimos biocarburantes
ecológicos y alimento animal



A partir de la ingeniería ... construimos y operamos centrales
eléctricas convencionales y renovables, sistemas de
transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



A partir de los residuos ... producimos nuevos
materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua



A partir del desarrollo de políticas sociales y culturales ...
contribuimos al progreso económico, la equidad social, y la
preservación del medio ambiente de las comunidades donde
Abengoa está presente



Su Interlocutor en Recursos y Soluciones Técnicas

Índice

1. Nuestro Compromiso
2. Descripción General de las Actividades
3. Cuenta de Resultados y Balance de Situación a 30-06-2009
4. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes
5. Principales Novedades por Grupos de Negocio
6. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

Nuestro Compromiso



En Abengoa creemos que el mundo necesita **Soluciones** que permitan hacer nuestro desarrollo más sostenible. Los científicos nos dicen que el **Cambio Climático** es una realidad y desde Abengoa creemos que es el momento de buscar y poner en práctica soluciones.

Abengoa decidió hace más de diez años enfocar su crecimiento en la creación de nuevas tecnologías que contribuyan al **Desarrollo Sostenible**:

- Generando **Energía** a partir de recursos renovables.
- Reciclando **Residuos** Industriales y generando y gestionando **Agua**.
- Creando **Infraestructuras** que eviten nuevas inversiones en activos que generen emisiones.
- Creando **Sistemas de Información** que ayuden a gestionar más eficientemente las infraestructuras existentes.
- Creando **Nuevos Horizontes** de desarrollo e innovación.

Para ello invertimos en Investigación, Desarrollo e Innovación, **I+D+i**, expandimos de manera **Global** las tecnologías con mayor potencial y atraemos y desarrollamos el **Talento** necesario.

Asimismo, dedicamos a través de la **Fundación Focus-Abengoa** recursos humanos y económicos a promover políticas de acción social que contribuyen al progreso social y humano.

Haciendo esto creamos **Valor a Largo Plazo** para nuestros accionistas, contribuimos al crecimiento de las sociedades donde desarrollamos nuestras actividades y ayudamos a hacer del mundo un lugar mejor y más sostenible para las generaciones futuras.

Descripción General de las Actividades

2

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medioambiente y energía, aportando valor a largo plazo a sus accionistas desde una gestión caracterizada por el fomento del espíritu emprendedor, la responsabilidad social, la transparencia y el rigor.

Abengoa enfoca su crecimiento a la creación de nuevas tecnologías que contribuyan al desarrollo sostenible:

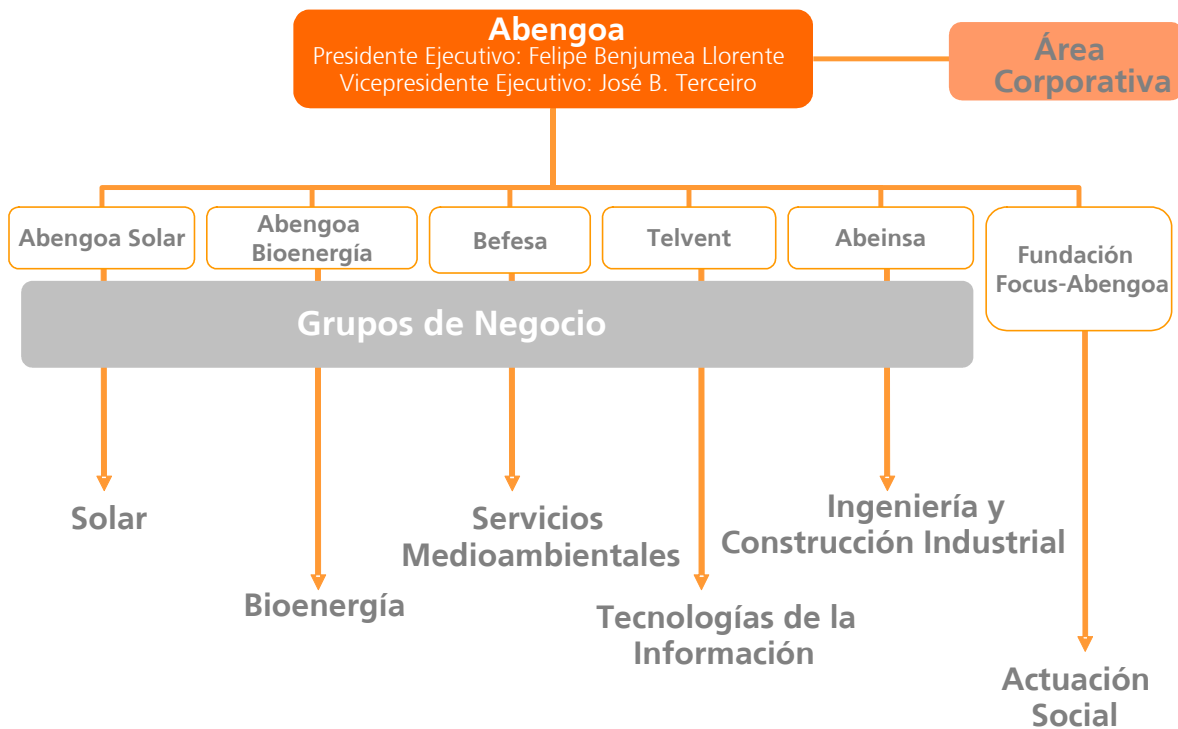
- ◆ generando energía a partir de recursos renovables;
- ◆ reciclando residuos industriales, y produciendo y gestionando agua;
- ◆ creando infraestructuras respetuosas con el medioambiente que eviten emisiones;
- ◆ desarrollando sistemas de información que ayuden a gestionar con más eficiencia las infraestructuras existentes;
- ◆ promoviendo nuevos horizontes de desarrollo e innovación.

Y para conseguirlo...

- ◆ invierte en investigación, desarrollo e innovación (I+D+i);
- ◆ difunde las tecnologías con mayor potencial;

- ◆ desarrolla el talento necesario, atrayendo y reteniendo a los mejores recursos humanos; y
- ◆ dedica recursos humanos y económicos a promover políticas de acción social que contribuyan al progreso social y humano a través de la Fundación Focus-Abengoa.

Abengoa tiene su sede principal en Sevilla (España) y está presente, a través de sus sociedades filiales y empresas participadas, instalaciones y oficinas, en más de 70 países de todo el mundo donde opera a través de sus cinco grupos de negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



Grupos de Negocio

Solar

Abengoa Solar, sociedad cabecera del grupo de negocio Solar, desarrolla y aplica las tecnologías de energía solar para luchar contra el cambio climático y asegurar un desarrollo sostenible mediante tecnologías propias, tanto termosolares como fotovoltaicas.

Abengoa apuesta por la energía solar como una de las grandes soluciones a la demanda energética actual, que permitirá cubrir la necesidad de fuentes de energías limpias y eficientes que tiene la sociedad global. El sol proyecta sobre la tierra cada año una energía superior a las necesidades energéticas de nuestro planeta, y, además, hoy ya existen tecnologías comerciales y probadas capaces de aprovechar de forma eficiente esa energía. La misión de Abengoa Solar es contribuir a que un porcentaje cada vez mayor de las necesidades energéticas de nuestra sociedad se cubran con energía de origen solar.

Para ello Abengoa Solar trabaja con las dos principales tecnologías solares existentes, la termosolar y la fotovoltaica. La primera de ellas aprovecha la radiación directa del sol para generar vapor o aire caliente y mover una turbina convencional o utilizar esa energía directamente en procesos industriales. Mientras que la segunda de ellas, la fotovoltaica, aprovecha la energía del sol para generar electricidad directamente, gracias al uso de materiales basados en el llamado efecto fotovoltaico.

Bionergía

El grupo de negocio Bioenergía tiene como sociedad cabecera Abengoa Bioenergía y se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, bioetanol y biodiesel entre otros, que utilizan la biomasa (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas) como materia prima. Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas) o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías

renovables, los biocarburantes disminuyen las emisiones de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kioto.

Así, Abengoa Bioenergía contribuye al desarrollo sostenible a través de la comercialización de compuestos combustibles obtenidos a partir de recursos renovables y mediante la adopción de tecnologías respetuosas con el medioambiente que favorezcan la reducción neta de emisiones contaminantes, para su uso en vehículos para el transporte público y privado. A través de la continua inversión en I+D, innovadoras soluciones tecnológicas para ser incorporadas a los procesos de producción, que permitan equipar los costes de producción con los de los carburantes convencionales de origen fósil y, que favorezcan la diferenciación de la competencia.

Servicios Medioambientales

Befesa, sociedad cabecera del grupo de negocio Servicios Medioambientales, es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales, y en la gestión y generación de agua.

Befesa proporciona soluciones innovadoras y viables para llegar a ser una empresa de referencia mundial en los sectores en los que opera, contribuyendo así a un mundo más sostenible. Así, recicla residuos de aluminio sin generar nuevos residuos durante el proceso; gestiona residuos provenientes de la producción de acero común y acero inoxidable, así como residuos provenientes del proceso de galvanización, reciclando distintos metales, evitando su vertido y minimizando las nuevas extracciones de la naturaleza; diseña y construye infraestructuras para gestionar los residuos de un modo eficiente, seguro y respetuoso con el entorno natural; gestiona, transporta, trata y almacena temporalmente residuos industriales peligrosos y no peligrosos; genera agua utilizando tecnologías de desalación agua de mar, reutilizando aguas residuales urbanas y modernizando regadíos para reducir su consumo; protege ríos y costas, depurando las aguas residuales urbanas e

industriales; contribuye al desarrollo económico y social, potabilizando agua y dotando al medio rural y agrícola con regadíos.

Tecnologías de la Información

Telvent es la compañía de Servicios y Tecnologías de la Información que trabaja para un mundo sostenible y seguro a través del desarrollo de sistemas y soluciones integradas de alto valor añadido en Energía, Transporte, Agricultura, Medioambiente y Administraciones Públicas, así como Global Services.

La misión de Telvent es ayudar a gestionar integralmente, de forma eficiente y segura, los procesos operativos y de negocio de las empresas líderes mundiales. Telvent trabaja día a día para ser una compañía global formada por los mejores profesionales de cada país, quienes, a través del uso de las tecnologías de la información más avanzadas, contribuyen a hacer posible, junto con sus clientes, el gran reto de crear un mundo sostenible y seguro para las generaciones futuras. Fiel a su compromiso con el desarrollo sostenible y la seguridad, Telvent dispone de un conjunto de soluciones permiten avanzar hacia una gestión sostenible y segura enfocada a las diferentes áreas de negocio en las que se divide.

Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa, sociedad cabecera del grupo negocio de Ingeniería y Construcción Industrial, es una compañía especializada en la ingeniería y construcción industrial, que articula su negocio en torno a seis líneas o divisiones de actividad: Energía, Instalaciones, Telecomunicaciones, Comercialización y Fabricación Auxiliar, Iberoamérica y Nuevos Horizontes. Abeinsa basa su crecimiento en el correcto desarrollo del producto integrado de energía, en la construcción de plantas de biocombustibles y termosolares, y en el crecimiento sostenido en las actividades de infraestructuras con mayor valor añadido y un alto grado de internacionalización.

El compromiso de Abeinsa con el desarrollo sostenible se pone de manifiesto cuando mejora la eficiencia de sus procesos y productos, minimiza el impacto ambiental de los mismos y se sitúa a la vanguardia de los desarrollos tecnológicos de la industria. Abeinsa aporta soluciones en energías limpias y lucha contra el cambio climático.

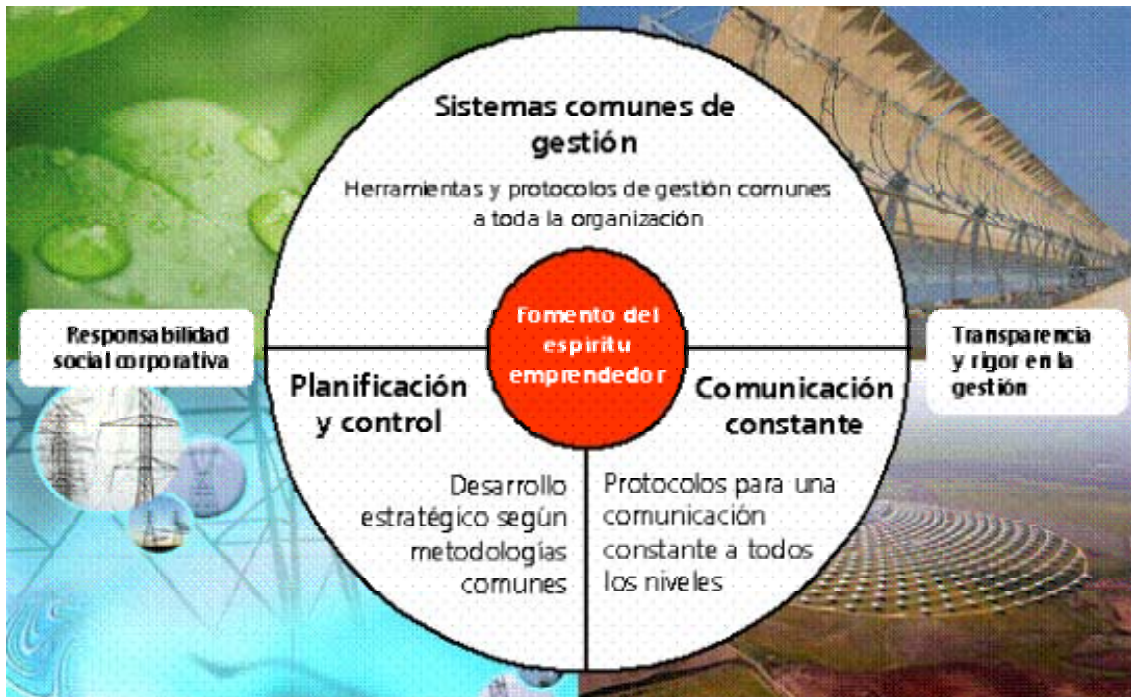
Nuestro Modelo de Gestión

El crecimiento de Abengoa se fundamenta en cinco ejes estratégicos:

- ◆ Creación de nuevos negocios que ayuden a combatir el cambio climático y contribuyan a un desarrollo sostenible.
- ◆ Mantenimiento de un equipo humano altamente competitivo.
- ◆ Estrategia permanente de creación de valor mediante la generación de nuevas opciones, definiendo los negocios actuales y futuros según un procedimiento estructurado.
- ◆ Diversificación geográfica en aquellos mercados con mayor potencial.
- ◆ Gran esfuerzo inversor en actividades de investigación, desarrollo e innovación.

Estos ejes están soportados por un modelo de gestión que se caracteriza por tres elementos:

- ◆ Responsabilidad social corporativa
- ◆ Transparencia y rigor en la gestión
- ◆ Fomento del espíritu emprendedor



Cuenta de Resultados y Balance de Situación

3

◆ Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada a 30/06/2009

(Miles de euros)

	30/06/2009 ⁽¹⁾	30/06/2008 ⁽¹⁾
Importe neto de la cifra de negocios	1.814.074	1.631.953
Variación de existencias de productos terminados y en curso	13.773	35.968
Otros ingresos de explotación	576.986	395.398
Materias primas y materiales para el consumo utilizados	(1.391.270)	(1.199.317)
Gastos por prestaciones a los empleados	(354.047)	(312.023)
Amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(107.963)	(79.867)
Gastos de Investigación y Desarrollo	(16.896)	(15.768)
Otros gastos de explotación	(328.105)	(258.200)
I. Resultados de Explotación	206.552	198.144
Ingresos financieros	13.578	16.592
Gastos financieros	(98.518)	(125.729)
Diferencias de cambio netas	16.660	31.583
Otros gastos/Ingresos financieros netos	(28.553)	(16.526)
II. Resultados Financieros	(96.833)	(94.080)
III. Participación en Beneficio/(Pérdida) de Asociadas	5.984	3.702
IV. Resultados Consolidados antes de Impuestos	115.703	107.766
Impuesto sobre Beneficios	(21.988)	(25.302)
V. Resultado Consolidado después de Impuestos	93.715	82.464
Resultado atribuido a Socios Externos	(10.700)	(11.096)
VI. Resultado del Período Atribuido a la Soc. Dominante	83.015	71.368
Número de acciones ordinarias en circulación (miles)	90.470	90.470
VII. Ganancias por acción para el resultado del período (€ por acción)	0,92	0,79

⁽¹⁾ Saldos no auditados sujetos a revisión limitada sobre Estados Financieros Intermedios.

Las ventas consolidadas a 30 de junio de 2009 alcanzan los 1.814,1 M€, lo que significa un incremento del 11,2% respecto al primer semestre de 2008. El Ebitda crece un 13,1%, destacando la buena evolución de Tecnologías de la Información y de Ingeniería y Construcción Industrial, con incrementos respecto al mismo periodo del ejercicio anterior del 209,3% y 42,6%, respectivamente.

El beneficio atribuible a la sociedad dominante en el primer semestre de 2009 creció un 16,3% respecto a la cifra alcanzada en el mismo periodo de 2008, ascendiendo a 83,0 M€.

M€	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Ventas	1.814,1	1.632,0	11,2%
Ebitda	314,5	278,0	13,1%
% Ebitda / ventas	17,3%	17,0%	
BDI atrib. soc. dominante	83,0	71,4	16,3%

Si se comparan los resultados semestrales de forma homogénea, excluyendo el impacto positivo que tuvo en el primer semestre de 2008 la venta de unos terrenos en Baracaldo por parte de Befesa y el que ha tenido en el primer semestre de 2009 la venta de una participación minoritaria de Telvent, el incremento en la cifra de Ebitda sería del 25,2% y el beneficio después de impuestos habría crecido un 30,9%.

◆ Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)	% 2009	% 2008
Solar	46,1	17,1	170,2	2,5	1,0
Bioenergía	390,8	384,8	1,6	21,5	23,6
Servicios Medioambientales	317,2	425,9	(25,5)	17,5	26,1
Tecnologías de la Información	361,4	286,0	26,4	19,9	17,5
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.134,7	763,2	48,7	62,6	46,8
Eliminaciones ⁽²⁾	(436,2)	(245,0)	78,0	(24,0)	(15,0)
Total	1.814,1	1.632,0	11,2	100,0	100,0

Ebitda (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)	% 2009	% 2008
Solar	6,9	2,5	178,9	2,2	0,9
Bioenergía	30,7	37,1	(17,3)	9,8	13,3
Servicios Medioambientales	47,8	96,3	(50,4)	15,2	34,6
Tecnologías de la Información	68,8	22,3	209,3	21,9	8,1
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	184,8	129,6	42,6	58,7	46,6
Eliminaciones ⁽²⁾	(24,5)	(9,7)	152,5	(7,8)	(3,5)
Total	314,5	278,0	13,1	100,0	100,0
Plusvalía venta de terrenos en Baracaldo		40,0			
Plusvalía venta de acciones de Telvent	16,5				
Total pro forma ⁽³⁾	298,0	238,0	25,2		

Flujos Brutos ⁽⁴⁾ (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)	% 2009	% 2008
Solar	34,0	12,4	174,4	8,5	4,0
Bioenergía	64,0	52,0	23,0	16,0	16,6
Servicios Medioambientales	47,8	96,3	(50,4)	12,0	30,8
Tecnologías de la Información	68,8	22,3	209,3	17,2	7,1
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	184,8	129,6	42,6	46,3	41,5
Total	399,5	312,6	27,8	100,0	100,0
Plusvalía venta de terrenos en Baracaldo		40,0			
Plusvalía venta de acciones de Telvent	16,5				
Total pro forma ⁽³⁾	382,9	272,6	40,5		

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y Construcción Industrial por trabajos internos de proyectos no concesionales

⁽³⁾ Descontado el efecto de las plusvalías derivadas en 2008 de la venta de terrenos en Baracaldo por Befesa y en 2009 de la venta de acciones de Telvent.

⁽⁴⁾ Resultado antes de intereses, impuestos, amortizaciones y provisiones, ajustado por los flujos de los trabajos realizados para el propio inmovilizado.

Flujos Brutos / Ventas	1S 2009	1S 2008
Solar	73,8	72,6
Bioenergía	16,4	13,5
Servicios Medioambientales	15,1	22,6
Tecnologías de la Información	19,0	7,8
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	16,3	17,0
Total	22,0	19,2
Total pro forma ⁽³⁾	21,2	16,7

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽³⁾ Descontado el efecto de las plusvalías derivadas de la venta de terrenos en Baracaldo por Befesa y de la venta de acciones de Telvent

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Ventas (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Solar	46,1	17,1	170,2
Bioenergía	390,8	384,8	1,6
Servicios Medioambientales	317,2	425,9	(25,5)
Tecnologías de la Información	361,4	286,0	26,4
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.134,7	763,2	48,7
Eliminaciones ⁽²⁾	(436,2)	(245,0)	78,0
Total	1.814,1	1.632,0	11,2

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y Construcción Industrial por trabajos internos de proyectos no concesionales

Las ventas consolidadas de Abengoa a 30 de junio de 2009 alcanzan la cifra de 1.814,1 M€, lo que representa un incremento del 11,2% sobre el mismo periodo del año anterior.

El Grupo de Negocio Solar ha obtenido unas ventas de 46,1 M€ en el primer semestre de 2009, frente a los 17,1 M€ registrados en 2008. Bioenergía obtiene unas ventas de 390,8 M€, con un incremento del 1,6% frente a los 384,8 M€ registrados en 2008. Servicios Medioambientales alcanza unas ventas de 317,2 M€ durante el periodo, frente a los 425,9 M€ del mismo periodo del año anterior, registrando

un decremento del 25,5%. Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 361,4 M€, frente a los 286,0 M€ de 2008 (26,4% de incremento). Por último, Ingeniería y Construcción Industrial logra unas ventas de 1.134,7 M€, un 48,7% más frente a los 763,2 M€ de 2008.

◆ Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación

Flujos Brutos ⁽⁴⁾ (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Solar	34,0	12,4	174,4
Bioenergía	64,0	52,0	23,0
Servicios Medioambientales	47,8	96,3	(50,4)
Tecnologías de la Información	68,8	22,3	209,3
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	184,8	129,6	42,6
Total	399,5	312,6	27,8
Plusvalía venta de terrenos en Baracaldo		40,0	
Plusvalía venta de acciones de Telvent	16,5		
Total pro forma ⁽³⁾	382,9	272,6	40,5

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽³⁾ Descontado el efecto de las plusvalías derivadas: en 2008, de la venta de terrenos en Baracaldo por Befesa; en 2009, de la venta de acciones de Telvent.

⁽⁴⁾ Resultado antes de intereses, impuestos, amortizaciones y provisiones, ajustado por los flujos de los trabajos realizados para el propio inmovilizado.

La cifra de Flujos de Explotación alcanza, a 30 de junio de 2009, los 399,5 M€, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 27,8%.

El Grupo de Negocio Solar obtiene en el primer semestre de 2009 unos Flujos de Explotación de 34,0 M€. Bioenergía alcanza unos Flujos de Explotación de 64,0 M€ en 2009, con un incremento del 23,0% frente a los 52,0 M€ registrados en 2008. Servicios Medioambientales alcanza unos Flujos de Explotación de 47,8 M€, frente a los 96,3 M€ del año anterior, registrando un decremento del 50,4% (15,2% si excluimos el efecto de la venta de los terrenos de Befesa Desulfuración en Baracaldo). Tecnologías de la Información obtiene unos Flujos de Explotación de 68,8 M€, un incremento del 209,3% respecto a los 22,3 M€ de 2008 (135,0%, si excluimos el efecto de la venta de una participación

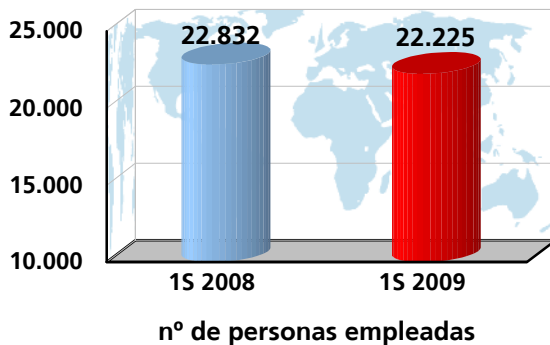
minoritaria de Telvent). Finalmente, Ingeniería y Construcción Industrial logra unos Flujos de Explotación de 184,8 M€, un 42,6% más frente a los 129,6 M€ de 2008.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	1S 2009	1S 2008	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	83,0	71,4	16,3
% BDI / Ventas	4,6%	4,4%	

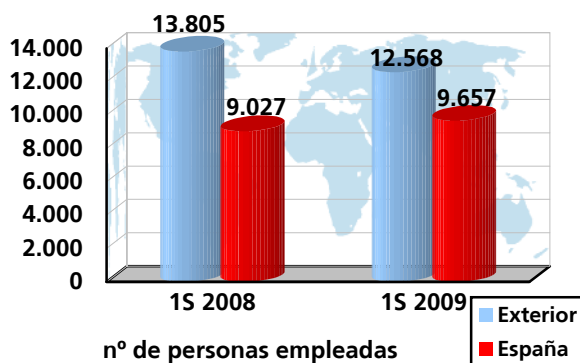
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 83,0 M€, lo que supone un incremento del 16,3% respecto a los 71,4 M€ del ejercicio anterior.

◆ **Evolución de la plantilla media**



En el primer semestre de 2009, la plantilla media de Abengoa ha disminuido en 607 personas, un 2,7% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

◆ **Procedencia de la Plantilla**



La reducción de la plantilla se debe fundamentalmente a Abengoa Bioenergy Brasil.

◆ Balance de Situación Consolidado de Abengoa a 30/06/2009

(Miles de euros)

Activo	30/06/2009 ⁽¹⁾	31/12/2008 ⁽²⁾
A. Activos No Corrientes		
Activos Intangibles	1.571.448	1.068.718
Provisiones y amortizaciones	(31.734)	(11.827)
Activos Materiales	2.066.879	1.507.215
Provisiones y amortizaciones	(551.096)	(472.153)
I. Activos Intangibles e Inmovilizaciones Materiales	3.055.497	2.091.953
Activos Intangibles	1.211.370	951.885
Provisiones y amortizaciones	(166.814)	(66.182)
Activos Materiales	1.938.501	1.538.790
Provisiones y amortizaciones	(250.295)	(174.720)
Inmovilizado Financiero	8.512	0
II. Inmovilizaciones en proyectos	2.741.274	2.249.773
III. Inversiones Financieras	971.328	765.704
Total Activos No Corrientes	6.768.099	5.107.430
B. Activos No Corrientes mantenidos para la Venta	0	1.032.333
C. Activos Corrientes		
I. Existencias	328.208	316.093
II. Clientes y Otras Cuentas a Cobrar	1.685.734	1.343.305
III. Inversiones Financieras	474.748	661.703
IV. Efectivo y Equivalentes al efectivo	1.045.527	1.333.748
Total Activos Corrientes	3.534.217	3.654.849
Total Activo	10.302.316	9.794.612

⁽¹⁾ Saldos no auditados sujetos a revisión limitada sobre Estados Financieros Intermedios.⁽²⁾ Saldos presentados exclusivamente a efectos comparativos.

El Total Activo de Abengoa a junio de 2009 asciende a 10.302,3 M€, lo que representa un incremento del 5,2% respecto a diciembre de 2008, cuando la cifra ascendió a 9.794,6 M€.

Pasivo	30/06/2009 ⁽¹⁾	31/12/2008 ⁽²⁾
A. Capital y Reservas		
I. Capital Social	22.617	22.617
II. Reservas de la Sociedad Dominante	291.459	228.534
III. Otras Reservas	(29.417)	2.100
IV. Diferencias de Conversión	(72.792)	(250.114)
V. Ganancias Acumuladas	421.691	403.652
B. Socios Externos	284.926	220.698
Total Patrimonio Neto	918.484	627.487
C. Pasivos No Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Largo Plazo	2.319.357	1.883.443
II. Recursos Ajenos	2.555.070	2.433.995
III. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	211.612	184.649
IV. Instrumentos Financieros Derivados	135.449	141.040
V. Pasivos por Impuestos Diferidos	121.292	123.432
VI. Obligaciones por Prestaciones de Jubilación	15.572	8.446
Total Pasivos No Corrientes	5.358.352	4.775.005
D. Pasivos Asociados con Activos mantenidos para la Venta	0	756.811
E. Pasivos Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Corto Plazo	296.819	249.284
II. Recursos Ajenos	320.174	254.296
III. Proveedores y Otras Cuentas a Pagar	3.122.299	2.868.376
IV. Pasivos por Impuesto Corriente	243.033	183.148
V. Instrumentos Financieros Derivados	37.746	65.861
VI. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	5.409	14.344
Total Pasivos Corrientes	4.025.480	3.635.309
Total Pasivo	10.302.316	9.794.612

⁽¹⁾ Saldos no auditados sujetos a revisión limitada sobre Estados Financieros Intermedios.

⁽²⁾ Saldos presentados exclusivamente a efectos comparativos.

◆ **Estado de Flujos de Efectivo Consolidado de Abengoa a
30/06/2009**

(Miles de euros)

	30/06/2009	30/06/2008
Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación de las Unidades de Negocio	399.450	312.579
Rtdos. Fros., amortizaciones, impuestos y trabajos realizados para el Inmov.	(305.735)	(230.115)
I. Resultado Consolidado después de impuestos	93.715	82.464
Ajustes no monetarios:		
Amortizaciones y provisiones	131.417	79.867
Beneficio/Pérdida por venta de activo material	-	402
Beneficio/Pérdida por venta de participaciones	(16.542)	(9.402)
Resultados de inversiones disponibles para la venta	-	-
Resultados de activos financieros a valor razonable	-	-
Resultado de instrumentos financieros derivados	(46.429)	3.789
Participación en Beneficio/Pérdida de Asociadas	(5.984)	(3.702)
Impuestos	21.988	25.302
Otras partidas no monetarias	1.942	-
II. Efectivo generado por las Operaciones	180.107	178.720
Existencias	1.910	(45.076)
Clientes y otras cuentas a cobrar	20.378	9.461
Proveedores y otras cuentas a pagar	(121.855)	133.255
Otros activos/pasivos circulantes	73.570	(120.453)
III. Variaciones en el capital circulante	(25.997)	(22.813)
A. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación	154.110	155.907
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	(15.014)	-
Inmovilizaciones materiales	(774.757)	(629.448)
Activos intangibles	(67.791)	(47.011)
Otros activos	(19.016)	(34.734)
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	-	-
I. Inversiones	(876.578)	(711.193)
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	-	2.741
Inmovilizaciones materiales	-	53.509
Activos intangibles	13.061	1.839
Otros activos	9.836	-
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	53.528	24.742
II. Desinversiones	76.425	82.831
B. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(800.153)	(628.362)
Ingresos por recursos ajenos	332.697	84.788
Reembolso de recursos ajenos	(64.038)	(174.034)
Dividendos pagados	-	-
Otras actividades de financiación	24.247	(47.827)
C. Flujos netos de efectivo de actividades de financiación	292.906	(137.073)
Aumento/Disminución Neta del Efectivo y Equivalentes	(353.137)	(609.528)
Efectivo o equivalente al comienzo del ejercicio	1.333.748	1.697.889
Efectivo o equivalente al comienzo del ejercicio actividades interrumpidas	64.916	-
Efectivo Bancario al Cierre del Período	1.045.527	1.088.361

Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

4

4.1 Solar

El Grupo de Negocio Solar ha alcanzado los siguientes resultados en el primer semestre de 2009:

M€	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Ventas Consolidadas	46,1	17,1	170,2%
Ebitda	6,9	2,5	178,9%
Ebitda / Ventas	14,9%	14,4%	
Flujos Brutos de Explotación	34,0	12,4	174,4%

Las Ventas agregadas del Grupo de Negocio Solar en el primer semestre del ejercicio 2009, corresponden a:

- ◆ Producidas por la puesta en red de energía solar, por importe de 9,5 M€, provenientes de los 42,6 MW que tenemos en operación tanto en tecnología termosolar como fotovoltaica.
- ◆ Producidas por la venta de tecnología solar por 41,0 M€, provenientes fundamentalmente de sistemas industriales para la generación de calor con diversas aplicaciones como climatización, agua o procesos industriales así como componentes para plantas solares.
- ◆ Producidas por las promociones solares que estamos llevando a cabo en el marco de nuestro Plan Estratégico y que han supuesto un ingreso de 29,9 M€.

A nivel Consolidado, en el análisis del Ebitda es necesario tener en cuenta las eliminaciones que se realizan de los trabajos que, para empresas del Grupo, se llevan a cabo en la promoción, construcción y desarrollo de nuevas tecnologías para las futuras plantas.

En este sentido es de destacar el avance en actividades de promoción termosolar:

- ◆ España: 450 MW en fases avanzadas de promoción en España, así como 331 MW en operación o construcción.
- ◆ Estados Unidos: 280 MW en promoción tras el acuerdo alcanzado con Arizona Public Service (APS).

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	31	300	450	781
EEUU	-	-	280	280
Resto del mundo	-	150	-	150

En fotovoltaica contamos con 11,6 MW en operación y construcción, así como un conjunto de proyectos en promoción.

Cifras en MW	Operación	Construcción	Promoción	Total
España	11,6	0,0	27,0	38,6

En cuanto a la actividad de I+D Abengoa Solar cuenta con 80 personas dedicadas en exclusiva a tareas de investigación y desarrollo y con un programa de inversión muy ambicioso.

Cifras en M€	Acum. 2007	2008	2009
Inversión en I+D	62,1	28,8	13,8

Desde 2007 Abengoa Solar ha invertido 104,7 M€ en I+D en los que se incluyen proyectos en Europa y EEUU en colaboración con las instituciones y universidades líderes en energía solar.

El pasado mes de abril, Abengoa Solar comenzó la operación comercial de la nueva planta de tecnología de torre PS20, situada en la plataforma Solúcar, tras haber concluido con gran éxito las pruebas de producción y funcionamiento desarrolladas durante tres días. En este tiempo se ha superado la producción de electricidad teórica de diseño, validando el gran potencial de la tecnología de torre.

La PS20, la segunda planta comercial de torre del mundo, incorpora avances tecnológicos muy importantes, desarrollados por Abengoa Solar, respecto a la primera torre, la PS10: un receptor con más eficiencia, y diversas mejoras en los sistemas de control y operación, y en el sistema de almacenamiento térmico de energía. La planta ha sido construida por Abener.

Con 20 megavatios de potencia, el doble que la PS10, la nueva central solar PS20 producirá la energía limpia suficiente para alimentar a 10.000 hogares, y evitará la emisión a la atmósfera de aproximadamente 12.000 toneladas de CO₂.

4.2 Bioenergía

M€	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Ventas Consolidadas	390,8	384,8	1,6%
Ebitda	30,7	37,1	(17,3%)
Ebitda / Ventas	7,9%	9,6%	
Flujos Brutos de Explotación	64,0	52,0	23,0%

Las ventas de Abengoa Bioenergía ascienden a 390,8 M€ frente a los 384,4 M€ del 2008 produciéndose un incremento del 1,6%. Las ventas se incrementan a pesar del descenso de precios en Estados Unidos y Europa, que se compensa con el incremento de capacidad de Europa (Francia y Salamanca). En Brasil las ventas disminuyen por el descenso en las ventas de etanol que no se compensan con las mayores ventas de azúcar.

El Ebitda experimenta una disminución del 17,3% respecto al ejercicio anterior, pasando de 37,1 M€ del 2008 a los 30,7 M€ actuales. La disminución del Ebitda se obtiene del neto entre la reducción del precio del etanol en los mercados de Europa y Estados Unidos y una bajada del precio del grano en ambos mercados. En Brasil, los márgenes se han mantenido constantes.

El volumen de ventas de etanol acumulado a junio de 2009 ha sido de 256,7 MI en Europa y 87,1 Mgal en Estados Unidos. En el mismo periodo de 2008, se vendieron 200,2 MI en Europa y 76,4 Mgal en Estados Unidos. El incremento en Europa se debe fundamentalmente a la incorporación de Lacq (Francia) que en el primer trimestre de 2008 aún no estaba en producción y por el reinicio de actividad en Salamanca (España) que estaba parada en ese periodo de 2008. En Estados Unidos el incremento se debe fundamentalmente a una optimización en la producción de Ravenna y York.

- ◆ En 2009 el precio del etanol en Europa ha experimentado una disminución con respecto a los precios del ejercicio 2008, obteniéndose

unos precios CIF medios acumulados a la fecha de 0,523 €/l (frente a los 0,613 €/l de 2008). En Estados Unidos, el precio ha resultado igualmente inferior, 1,71 \$/gal frente a los 2,4 \$/gal de 2008. Sin embargo, en este periodo el precio del grano también ha disminuido. En Europa el precio ha sido de 154,1 €/t (frente a 228,5 €/t en 2008) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio de 4,0 \$/bu, frente a los 4,7 \$/bu de 2008. Adicionalmente, cabe destacar el efecto en los precios del gas natural que descienden en Europa, desde 23,9 €/MWh en 2008 a 23,4 €/MWh en 2009, y en Estados Unidos desde 7,7 \$/mmbtu en 2008 a 4,5 \$/mmbtu en 2009.

- ◆ En relación a Brasil, conseguimos menores ingresos a junio por las menores ventas de etanol (83,9 Ml, a un precio de 0,861 R\$/l en 2008 frente a las 52,9 Ml a un precio de 0,674 R\$/l en 2009) que no se compensan con las mayores ventas de azúcar blanco (43,6 Mt a un precio de 452 R\$/t en 2008 frente a las 44,6 Mt a un precio de 666 R\$/t en 2009).

4.3 Servicios Medioambientales

M€	1S 2009	1S 2008	Var (%)	2008 (*)	Var (*)
Ventas Consolidadas	317,2	425,9	(25,5%)	425,9	(25,5%)
Ebitda	47,8	96,3	(50,4%)	56,3	(15,2%)
Ebitda / Ventas	15,1%	22,6%		13,2%	

Para entender la evolución del negocio en el primer semestre de 2009 y sea comparable con los datos del primer semestre de 2008, se incluye una columna «2008 (*)» proforma, en la cual hemos eliminado el efecto que tuvo la venta de los terrenos en Baracaldo en la cuenta de resultados del primer semestre de 2008. De esta forma, podemos comparar las cifras interanuales de una manera homogénea, obteniendo una imagen ajustada a la realidad de la evolución del negocio de Befesa en 2009.

En el primer semestre de 2009 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un decremento con respecto al ejercicio anterior de 108,7 M€, lo que supone una reducción del 25,5%. Este descenso es consecuencia de la reducción en el volumen de residuos tratados en todas las áreas del Grupo, debido a la situación de crisis internacional en la que nos encontramos.

Con respecto al Ebitda comparable, se ha producido una reducción respecto al primer trimestre de 2008 de 8,5 M€, suponiendo una reducción del 15,2% respecto al ejercicio anterior. Destacar que el ratio Ebitda/Ventas se ha situado en el 15,1%, superior al de 2008.

A comienzos del mes de abril se ha iniciado la puesta en marcha de la desaladora de Chennai (India). Este proyecto, que tiene una capacidad de desalación de 100.000 metros cúbicos de agua al día, supone la primera concesión de desalación en la India donde ya está operativa una oficina de ingeniería y desarrollo de proyectos con más de 40 personas a través de la filial Befesa Infrastructures India.

4.4 Tecnologías de la Información

La cifra de negocios durante los primeros seis meses de 2009 fue de 361,4 M€, lo que representa un incremento del 26,4% con respecto a los 286,0 M€ alcanzados durante los primeros seis meses de 2008.

M€	1S 2009	2009 (*)	1S 2008	Var (%)	Var (*)
Ventas Consolidadas	361,4	361,4	286,0	26,4%	26,4%
Ebitda	68,8	52,3	22,3	209,3%	135,0%
Ebitda / Ventas	19,0%	14,5%	7,8%		

Durante el primer semestre de 2009, el crecimiento del 26,4% en ventas ha sido debido fundamentalmente al buen comportamiento de las divisiones de Energía, Medio Ambiente y Global Services, y ha sido impulsada por la contribución de 66,5 M€ de DTN, empresa adquirida por Telvent en el último trimestre de 2008.

Para comprender la evolución del negocio en el primer semestre de 2009 y sea comparable con los datos del primer semestre de 2008, se incluye una columna «2009 (*)» proforma, en la cual hemos eliminado el efecto que ha tenido la venta de una parte minoritaria de la participación en Telvent, en la cuenta de resultados del primer semestre de 2009. De esta forma, podemos comparar las cifras interanuales de una manera homogénea, obteniendo una imagen ajustada a la realidad de la evolución del negocio.

En el primer semestre de 2009 también se ha incrementado de manera notable el Ebitda, que ascendió a 52,3 M€, lo que supone un margen Ebitda sobre ventas del 14,5%, comparado con los 22,3 M€ alcanzados en el mismo período de 2008, donde el margen Ebitda sobre ventas fue del 7,8%. Este incremento se debe principalmente al aumento de actividad en el área de servicios de la información.

Con respecto a la información por segmentos y geografías cabe destacar lo siguiente:

- ◆ **Energía** ha representado aproximadamente un 29% del negocio global en el primer semestre de 2009. Las ventas alcanzadas en este primer semestre fueron de 106,2 M€, lo que supone un incremento del 33,4% con respecto a las ventas alcanzadas en el primer semestre de 2008, mostrando un muy buen comportamiento tanto en Norteamérica como en Latinoamérica. El margen bruto en este segmento durante los primeros seis meses de 2009 ha sido del 35,5%, comparado con el 22,7% registrado en el primer semestre del año anterior.
- ◆ **Transporte** ha supuesto aproximadamente un 26% del total de la actividad durante el primer semestre de 2009. En este período, las ventas alcanzaron los 95,7 M€, comparado con los 101,8 M€ alcanzados en el mismo período de 2008. Este descenso en ventas se corresponde principalmente con una ralentización esperada en la contratación de la división de Transporte internacional. El margen bruto en este segmento durante el primer semestre de 2009 ha sido aproximadamente del 27,2%, comparado con el 25,3% registrado en el mismo período de 2008.
- ◆ **Medio Ambiente** ha cerrado los primeros seis meses de 2009 con unas ventas de 29,9 M€, comparado con los 17,1 M€ alcanzados en los seis primeros meses de 2008, un incremento del 74,9 %. Este notable incremento se debe principalmente a la contribución a las ventas de los servicios de información y predicción meteorológica, así como por un aumento en la actividad relacionada con los sistemas de gestión de agua en Oriente Medio. El margen bruto en los seis meses de 2009 fue del 38,0%, comparado con el 28,3% registrado en los seis primeros meses de 2008.
- ◆ **Agricultura**, ha cerrado el primer semestre de 2009 con unas ventas de más de 40,5 M€, lo que supone aproximadamente el 11% del

volumen de negocio total de Telvent, y un margen bruto del 77,9%. La actividad en este sector está localizada en Estados Unidos, donde principalmente se provee, en formato de suscripción, información en tiempo real que ayuda a optimizar la producción y distribución de productos agrícolas, además se ofrecen servicios e información que ayudan a incrementar la transparencia en las transacciones de los intermediarios en los mercados organizados de productos agrícolas. Cabe destacar que en el sector de Agricultura se mantiene una tasa de retención de aproximadamente el 90%.

- ◆ **Global Services** ha alcanzado una cifra de ventas durante los seis primeros meses de 2009 de 90,8 M€, comparado con 82,8 M€ en el mismo período de 2008. En este segmento, además de hacer frente a las necesidades tecnológicas de los clientes en el resto de verticales, se ofrecen servicios de consultoría, outsourcing e integración de sistemas. El margen bruto en este segmento durante los primeros seis meses de 2009 fue del 29,5%. Por último, destacar que casi la totalidad de la actividad en este segmento se encuentra localizada en España, además de ser de carácter recurrente.

4.5 Ingeniería y Construcción Industrial

M€	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Ventas Consolidadas	1.134,7	763,2	48,7%
Ebitda	184,8	129,6	42,6%
Ebitda / Ventas	16,3%	17,0%	

Las Ventas de Ingeniería y Construcción Industrial en el primer semestre de 2009 aumentaron respecto al ejercicio anterior en un 48,7%, alcanzando una cifra de 1.134,7 M€. El Ebitda también se ha visto incrementado en relación al ejercicio anterior, pasando de 129,6 M€ en 2008 a 184,8 M€ en 2009.

En la positiva evolución del Grupo de Negocio destacan las aportaciones de las construcciones de plantas de biocombustibles (Róterdam, Indiana e Illinois) y termosolares (Solnova 1, 3 y 4; más las plantas híbridas de Argelia y Marruecos), así como la construcción de líneas de transmisión en Brasil (ATE IV-VII) y las nuevas concesiones de hospitales y edificios administrativos.

La aportación del negocio concesional de Líneas de Transmisión se refleja en el siguiente cuadro:

Concesiones LAT (M€)	1S 2009	1S 2008	Var (%)
Ventas Consolidadas	65,1	57,6	13,0%
Ebitda	53,4	50,6	5,6%
Ebitda / Ventas	82,0%	87,8%	

Este incremento se debe principalmente a la entrada en operación comercial de la línea ATE III, en el norte de Brasil, en los estados de Tocantins y Pará. Con la entrada en operación de este sistema, Abengoa ya cuenta en Brasil con 2.140 km de líneas en operación.

5

Principales Novedades por Grupos de Negocio



Abengoa Solar desarrolla y aplica tecnologías de energía solar para luchar contra el cambio climático y asegurar un desarrollo sostenible mediante tecnologías propias, tanto termosolares como fotovoltaicas.



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica



Los acontecimientos más importantes en el Grupo de Negocio Solar durante el primer semestre de 2009, fueron los siguientes:

◆ **Termosolar**

España

Durante el primer semestre de 2009, Abengoa Solar continúa la construcción de 150 MW en la Plataforma Solar Solúcar, para generación de energía solar termoeléctrica tanto con tecnología de torre (20 MW, en operación comercial desde finales de abril) como cilindro-parabólica (150 MW). En dicha plataforma están previstos 300 MW de potencia que estarán en operación en 2013 con un amplio abanico de tecnologías solares, y desde la que se producirá energía suficiente para abastecer el consumo de 180.000 hogares, tantos como los de la ciudad de Sevilla. El proyecto supone una inversión de 1.200 M€.

Esta plataforma es el reflejo de la apuesta de Abengoa por la energía del futuro, el respeto al medio ambiente, los recursos naturales y la lucha contra el cambio climático: con este proyecto se evitará la emisión de más de 185.000 toneladas de CO₂ anuales a la atmósfera.

Destacar que el pasado 27 de abril comenzó la operación comercial de la nueva planta PS20, situada en la plataforma Solúcar, una vez superadas con éxito las pruebas de producción y funcionamiento. En esta nueva planta, incorporamos un receptor más eficiente así como mejoras en el sistema de almacenamiento, de control y operación.

Con 20 MW de potencia, el doble que la PS10, la nueva central solar PS20 producirá la energía limpia suficiente para alimentar 10.000 hogares, y evitará la emisión a la atmósfera de aproximadamente 12.000 toneladas de CO₂.

Por otro lado, continuando con nuestro plan de inversiones hemos iniciado la construcción de dos plantas de tecnología cilindro-parabólica en Écija (Sevilla) así como en el término municipal de Logrosán (Cáceres), cada una contará con una capacidad de 50 MW.

Estados Unidos

Tras la aprobación del pasado mes de septiembre por parte del Congreso de los Estados Unidos de la extensión de la desgravación fiscal y la aprobación de la American Recovery and Reinvestment Act (ARRA), continuamos con la actividad de promoción de Solana en el Estado de Arizona. Recordar que en 2008 firmamos con Arizona Power Service (APS), la mayor eléctrica de Arizona, un contrato para construir y operar la que será la mayor planta solar eléctrica en el mundo. Ésta se ubicará a 100 km al sur de Phoenix y su puesta en servicio se estima para 2012.

Solana, así se denominará la central, tendrá una potencia de 280 MW que permitirán suministrar electricidad a 70.000 hogares y evitará 400.000 toneladas de CO₂ anuales. Solana utilizará tecnología de colectores cilindro-parabólicos desarrollada por Abengoa Solar y ocupará una superficie aproximada de ochocientas hectáreas. Durante su construcción se crearán 1.500 nuevos puestos de trabajo así como 85 puestos cualificados durante la explotación de la misma.

Por otro lado, estamos construyendo dos instalaciones industriales en los estados norteamericanos de Arizona y Nueva York. En ella, utilizamos tecnología cilindro-parabólica a gran escala con fines distintos, en el primero, aplicamos el vapor a la depuración de agua contaminada y, en el segundo, para climatizar y deshumidificar las instalaciones de una

fábrica de pianos. Este último proyecto ha recibido financiación del Instituto de Investigación y Desarrollo del Estado de Nueva York y servirá para probar en zonas de más latitud y menor radiación solar la eficiencia de la tecnología que desarrollamos.

Internacional

En Argelia y Marruecos, continúa la construcción de las dos centrales de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro parabólicos que producirán 150 y 479 MW de potencia respectivamente, de los cuales, 20 MW en cada una, procederán de un campo de colectores cilíndrico parabólico con aceite térmico.

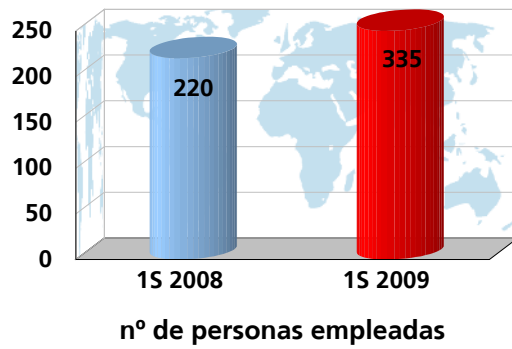
◆ **Fotovoltaica**

Continuamos promocionando instalaciones fotovoltaicas en España e Italia.

◆ **Tecnología y Componentes**

Durante el primer semestre nuestro equipo de investigación y desarrollo continúa trabajando en el proyecto Cenit ConSOLI+Da que iniciamos en 2008 y en el resto de proyectos que lideramos en España y EE.UU.

Asimismo, señalar que en el mes de abril pusimos en marcha una planta de torre solar de carácter experimental. Con Eureka, como así se denomina, conseguiremos mejorar la eficiencia de los ciclos termodinámicos de cara a la segunda generación de plantas termosolares con tecnología de torre de receptor central; de esta forma, incrementaremos el rendimiento de las plantas así como reduciremos los costes de generación y extensión del campo solar.

Evolución de la Plantilla

La plantilla media del Grupo de Negocio Solar en el primer semestre de 2009 ascendió a 335 personas, un 52,3% más que en 2008.

5.2 Bioenergía

El grupo de negocio Bioenergía tiene como sociedad cabecera Abengoa Bioenergía y se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, bioetanol y biodiesel entre otros, que utilizan la biomasa (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas) como materia prima. Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas) o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburante disminuyen las emisiones de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kioto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos, energía renovable, y alimento animal.



Los principales acontecimientos durante el primer semestre de 2009 en el Grupo de Negocio Bioenergía, fueron los siguientes:

Desarrollo del Negocio

- ◆ Los primeros suministros de bioetanol para mezcla directa (e5) los hará Abengoa Bioenergy Trading y se realizarán en un terminal independiente de Barcelona, y posteriormente en el resto de comunidades autónomas, desde donde los operadores de carburantes distribuyen a sus clientes mayoristas o minoristas o bien a su propia red de EESS.

Ya se ha realizado suministro del e85 desde la planta de producción de bioetanol que Abengoa Bioenergía opera en Cartagena y con dirección a la Estación de Servicio Las Arenas ubicada en la Carretera Madrid-Irún. La estación de servicio comercializa bioetanol en diversas mezclas con gasolina: con el 5% de bioetanol (e5), con el 10% de bioetanol (e10), y con el 85% de bioetanol (e85) y está operativa desde 2008. Con este punto de suministro se continua el desarrollo del e85 en España y en Castilla y León, suponiendo un paso fundamental para la expansión del uso del e85.

El desarrollo de la mezcla directa (e5) en el mercado nacional será clave para alcanzar los objetivos de incorporación de biocarburantes en España, y permitirá a los operadores de carburantes cumplir con el objetivo obligatorio de incorporación de bioetanol en gasolinas, fijado por la Orden Ministerial aprobada el pasado 12 de octubre de 2008.

- ◆ Abengoa Bioenergy Operations ha recibido un reconocimiento por parte de CSX Transportation (CSXT), al recibir el premio que concede anualmente al compromiso de las empresas con el mantenimiento y

seguridad tanto de los medios de transporte como de la carga de los vagones cisternas utilizados para estos.

Para optar al premio, cada empresa debe haber realizado al menos 600 envíos anuales sin que se haya producido ningún accidente. Entre los expedidores se incluyen empresas de productos químicos, fertilizantes, mercados emergentes, agrícolas, de materias primas y del metal.

CSX Corporation es una de las empresas principales de transporte que proporciona servicios ferroviarios e intermodales para el transporte de mercancías. Su red, cercana a las 21 000 millas, se encuentra implantada en 23 Estados del Este y enlaza más de 70 puertos marítimos y fluviales.

- ◆ El biodiésel producido en la planta de Abengoa Bioenergía San Roque ha sido enviado a la unidad de «blending» de la refinería, donde es mezclado con gasóleo de automoción para ser transportado por oleoductos hasta los puntos de distribución.

El biodiésel suministrado a Cepsa, durante los meses de marzo y abril, se ha obtenido a partir de una mezcla de aceite de soja, aceites crudos y refinados de palma y aceite de colza, con una calidad acorde con las especificaciones definidas en la Norma AENOR UNE-EN 14214: «Combustibles de Automoción. Esteres de metilo de ácidos grasos (FAME) para motores diésel».

La planta de Abengoa Bioenergía San Roque producirá anualmente 200.000 t de biodiésel y 20.000 t de glicerina, con una pureza del 85%, y está diseñada para operar con distintos tipos de aceites vegetales (soja, colza y palma).

- ◆ La Fundación Focus-Abengoa, junto con F.O. Licht, celebró la conferencia mundial sobre biocarburantes «World Biofuels 2009» por octavo año consecutivo y con una duración de tres días.

En esta ocasión, la Conferencia se estructuró en tres sesiones -mercados mundiales del bioetanol y del biodiésel; biocarburantes y sostenibilidad, y contexto económico y regulatorio de la industria de los biocarburantes-, en las que se analizaron las oportunidades y los riesgos que se presentan en el desarrollo de un mercado mundial de biocarburantes.

Se hizo mención a como los tres mercados han seguido creciendo en 2008 a tasas elevadas respecto a 2007 (superiores al 30%) y han vivido acontecimientos importantes, como la puesta en marcha de la Energy Bill, en Estados Unidos, aprobada a finales de 2007, y la aprobación de la Directiva de Energías Renovables por el Parlamento Europeo y el Consejo de la Unión Europea.

En relación a la sostenibilidad hubo acuerdo en que en 2009, tanto en Estados Unidos como en la Unión Europa deberán implementarse sistemas de contabilidad y verificación de emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) y de certificación, que permitan a los reguladores y al mercado diferenciar entre biocarburantes útiles y rechazables, y así avanzar en la lucha contra el cambio climático.

La implementación de estas nuevas normas debe permitir, de forma progresiva, superar el debate «energía vs alimentos», evitar la deforestación y la pérdida de biodiversidad en determinadas áreas del planeta, y reducir las emisiones de CO₂; unas leyes que además exigen acelerar el desarrollo de los biocarburantes de segunda generación. También fueron objeto de estudio en la segunda jornada la producción de biocarburantes a partir de la hidrólisis enzimática (bioetanol), la gasificación (diésel, bioetanol) de la biomasa celulósica, o el aceite de algas (biodiésel).

Como conclusión a la octava edición, se analizó la actual crisis económica que se presenta acompañada de una bajada insospechada del precio del petróleo y de los biocarburantes, y de una alta contracción del crédito y como estos hechos impactan en la industria de los biocarburantes.

I+D+I

- ◆ Abengoa Bioenergy France busca hacer realidad un nuevo proyecto: la primera planta en Europa de producción de bioetanol de segunda generación a nivel comercial.

El proyecto aprovecha la riqueza de biomasa existente en el suroeste de Francia –región donde está ubicada Lacq– y las sinergias evidentes con la planta actual, lo que define el concepto «híbrido». La caña de maíz y los residuos forestales, que conforman la materia prima de la futura planta de segunda generación, son abundantes en los alrededores de Lacq. La recuperación de esta fuente de energía ecológica se basa en técnicas innovadoras, tanto en su recolección como en todos los aspectos de gestión logística.

El concepto híbrido del proyecto abarcaría distintas etapas:

1. Cogeneración de vapor y electricidad.
2. Producción de gas de síntesis (syngas).
3. Producción de bioetanol por hidrólisis enzimática de la biomasa.

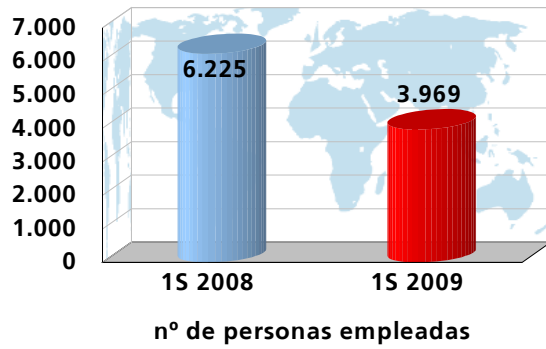
Con 575.000 t anuales de biomasa se pretende producir 50 Ml anuales de bioetanol y un equivalente de 61 MWth de syngas. La energía producida (syngas, vapor, electricidad) será aprovechada tanto por la nueva planta como por la existente de primera generación, contribuyendo a reducir las emisiones de GEI por encima del 60%.

En este mismo marco, Abengoa Bioenergía Nuevas Tecnologías lidera el Proyecto de Demostración de Etanol Lignocelulósico (LED) (proyecto financiado por la Comisión Europea) cuyo objetivo es el diseño, construcción y operación de la planta de producción de bioetanol a partir de biomasa lignocelulósica, en Lacq.

El diseño de la instalación se basará en la experiencia y el know-how de Abengoa Bioenergía adquiridos tras el diseño, construcción y operación de las plantas piloto y de demostración de bioetanol lignocelulósico de York (en Nebraska, EEUU) y Babilafuente (en Salamanca, España), respectivamente.

- ◆ Abengoa Bioenergía Nuevas Tecnologías, la Fundación Genoma España, y el Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía, IDAE organizaron un Workshop Internacional sobre Biorrefinería cuyos objetivos principales fueron:
 - Revisión del estado del arte de distintas tecnologías en materia de biorrefinería,
 - Identificación de nuevas oportunidades para el sector de los biocombustibles,
 - Análisis de perspectivas para su desarrollo a corto, medio y largo plazo, y
 - Evaluación de incentivos desde el punto de vista de financiación de nuevos proyectos, aspectos regulatorios y de sostenibilidad.

Organizados en grupos de trabajo cada uno se dedicó a una de las fases que integran un proceso de biorrefinería, desde el desarrollo de la materia prima, con especial atención a la biomasa de algas y la proveniente de cultivos energéticos, hasta la obtención de distintos productos, pasando por los procesos de conversión bioquímicos o termoquímicos de la materia prima con la posterior mesa redonda destinada a la evaluación de incentivos para el desarrollo de estas tecnologías en términos de financiación de nuevos proyectos, aspectos regulatorios y de sostenibilidad, así como una sesión especial dedicada a uno de los proyectos integrados más importantes financiados por la Comisión Europea a través de su VI Programa Marco: Biosynergy.

Evolución de la Plantilla

En el primer semestre de 2009, la plantilla media de Bioenergía ha descendido a 3.969 empleados, debido a Abengoa Bioenergy Brasil.

5.3 Servicios Medioambientales

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales y en la gestión y generación del agua, que tiene muy presente su responsabilidad social para contribuir a crear un mundo sostenible.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua.



La crisis económica mundial que desde finales de 2008 está afectando de una manera generalizada a todos los sectores económicos, tanto financieros como industriales, no está pasando desapercibida en la marcha general del negocio de Befesa en este primer semestre de 2009.

Diferentes factores están afectando a los sectores en los que opera Befesa:

- ◆ El segmento de negocio de reciclaje y tratamiento de residuos industriales se está viendo afectado de manera importante como consecuencia de la fuerte caída de la producción industrial en toda Europa, con una reducción del nivel de ventas del 44% frente al mismo periodo de 2008;
- ◆ El segmento de negocio de agua, por el contrario, está experimentando un crecimiento significativo, con un aumento de ventas del 58% frente al mismo periodo de 2008;
- ◆ Las unidades de reciclaje y tratamiento de residuos industriales de Befesa se están comportando razonablemente mejor que los mercados a los que atienden, debido a las políticas de gestión que se están y venían aplicando.

Por Unidades de Negocio, podemos destacar:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- En el primer semestre de 2009 se han tratado 99.000 toneladas de residuos con contenido en aluminio, frente a las 182.000 toneladas tratadas en el mismo periodo de 2008, lo que ha supuesto una reducción del 46% del volumen tratado.

La planta situada en Valladolid, Befesa Escorias Salinas, ha obtenido la Autorización Ambiental Integrada (AAI). La finalidad de la AAI es establecer un sistema de prevención, reducción y control de la contaminación de la atmósfera, del agua y del suelo, por parte de las instalaciones sometidas a la misma, integrando en un solo acto de intervención administrativa todas las autorizaciones ambientales existentes en materia de producción y gestión de residuos.

Durante el pasado mes de junio, ha culminado el proceso de reorganización societaria dentro de la unidad de negocio de Aluminio, en cual se ha procedido a la fusión simplificada de las sociedades Befesa Aluminio Bilbao (absorbente), Befesa Aluminio Valladolid (absorbida), Aluminio Catalán (absorbida) y Alugreen (absorbida). La nueva sociedad resultante de dicha fusión ha procedido a cambiar su denominación social por el de Befesa Aluminio, S.L. manteniendo el domicilio social y CIF de la sociedad absorbente Befesa Aluminio Bilbao, S.L.

Con fecha 2 de junio de 2009, la sociedad dependiente MRH Residuos Metálicos, S.L., previa creación de dos filiales en Alemania, Befesa Slazschlacke GmbH y Befesa Slazschlacke Sud, GmbH, ha adquirido por un importe de 24 M€, un conjunto de activos productivos especializadas en el tratamiento y el reciclaje de escorias salinas. Los activos adquiridos por Befesa consisten en tres plantas productivas situadas en las localidades alemanas de Hannover, Lünen y Töging, dotadas con la más alta tecnología existente en el mercado, y con una capacidad conjunta de tratamiento de 380.000 toneladas anuales de residuos. Para llevar a cabo la operación se ha obtenido la aprobación a la misma por parte de las autoridades alemanas de Competencia. El conjunto de la financiación externa la ha facilitado Commerzbank en el marco de una operación sin recurso.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.**- En el primer semestre de 2009 se han tratado 233.000 toneladas de residuos de acero y galvanización en sus plantas de Suecia, Alemania, Francia y

España, suponiendo un decremento del 29% respecto a las 327.000 toneladas tratadas en ejercicio anterior.

- ◆ **Gestión de Residuos Industriales.**- Durante el primer semestre de 2009 se han tratado 409.000 toneladas de residuos industriales, cantidad inferior en un 34% a la tratada en el 2008, en el que se trataron 617.000 toneladas.

Befesa Gestión de Residuos Industriales ha adquirido el 100% de la sociedad Derivados de Pinturas, S.A (Derpinsa), especializada en el tratamiento y el reciclaje de disolventes y otros residuos industriales. Derpinsa, fundada en 1981, está autorizada por la Agencia de Residuos de Cataluña para el reciclaje de disolventes mediante procesos de destilación y para el almacenamiento temporal de residuos. En sus instalaciones de Montornés del Vallés (Cataluña) cuenta con un centro de recogida y transferencia de residuos especiales que dispone de la mejor tecnología (BAT, según sus siglas en inglés) para el tratamiento de disolventes. Con la adquisición de Derpinsa, Befesa incorporará a su negocio de gestión de residuos industriales su primer centro de transferencia y de recuperación de disolventes en Cataluña, lo que le permitirá ofrecer a los productores de residuos de esta comunidad autónoma un servicio integral de gestión y tratamiento de los mismos.

La Junta de Castilla y León, a través de su Consejería de Medio Ambiente, ha adjudicado a las empresas Befesa Gestión de Residuos Industriales, Hergonsa, Arcebansa y Biotrans, la ejecución de un nuevo centro de residuos no peligrosos en esta comunidad autónoma, por un importe superior a los 30 M€. El centro se construirá en Ampudia (Palencia), y tendrá capacidad para gestionar el tratamiento de los quince tipos diferenciados de residuos industriales que más se producen en esta región y reciclará un 70% de los mismos, lo que supone que menos de la tercera parte de estos residuos tendrán como destino final el vertedero. El proyecto generará 34 empleos directos, además de otras ventajas socioeconómicas para las comunidades del entorno.

- ◆ **Agua.-** Como contrapartida al segmento de residuos, el segmento de negocio de agua está experimentando un muy importante crecimiento en lo que llevamos de 2009, con un aumento de las ventas del 58% frente al mismo periodo de 2008.

En el primer semestre de 2009 se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destacan:

El Gobierno Vasco, a través de su Departamento de Transportes y Obras Públicas, ha adjudicado a Befesa Agua, en UTE con Construcciones Intxausti, la realización de un elemento dissipador de energía y de un muelle en la dársena exterior del Puerto de Elantxobe, en Vizcaya (España), por un importe superior a los 1,8 M€.

El Consorcio de Aguas de Tarragona (CAT), ha adjudicado a Befesa Agua la realización de una planta piloto de ósmosis inversa. La planta se instalará en la estación de tratamiento de agua potable (ETAP) de L'Ampolla para corregir los problemas de alto contenido en sales que presenta el agua de salida de esta potabilizadora. Con la planta piloto de ósmosis inversa que se instalará en la ETAP de L'Ampolla, se pretende obtener datos que puedan ser extrapolados para el diseño de una futura instalación industrial con capacidad para producir 150.000 m³ al día de agua, ampliable a 250.000 m³ diarios. La planta piloto tratará 11,5 m³ por hora de agua de salida de la ETAP y eliminará entre un 90 y un 95% de la cantidad de sales disueltas. El caudal de agua desmineralizada será del 95% del caudal de entrada a la planta piloto, es decir, el rechazo será de tan sólo del 5%.

La sociedad estatal Aguas de las Cuencas Mediterráneas (Acuamed), principal instrumento del Ministerio de Medio Ambiente, y Medio Rural y Marino para el desarrollo del Programa AGUA en las cuencas mediterráneas, ha adjudicado a Befesa Agua la redacción del proyecto y la ejecución de las obras del tratamiento terciario de la depuradora de Peñón del Cuervo, en Málaga (España), por un importe superior a los 5,5

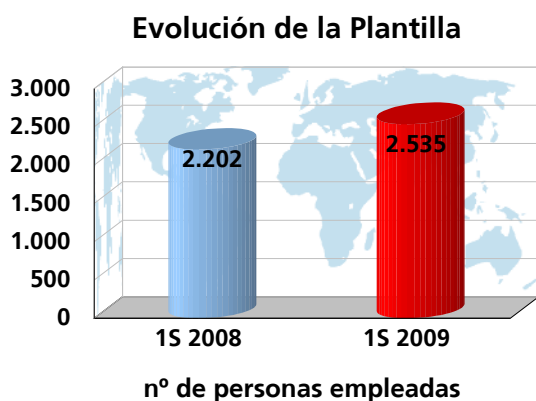
M€. La depuradora trata unos 20.000 m³ de agua al día y solución adoptada con esta actuación permitirá reutilizar más de 9.000 m³ al día de agua y está preparada para una futura ampliación de otros 9.500 m³ al día. Consta de un proceso de coagulación-floculación, filtración abierta, ultrafiltración y desinfección por ultravioleta.

La Consejería de Medioambiente de la Junta de Andalucía, a través de la Agencia Andaluza del Agua, ha adjudicado a Befesa las obras de modernización del Canal del Viar que permitirán su uso compartido para riego y para el abastecimiento a la ciudad de Sevilla, por un importe superior a los 13 M€. El Canal del Viar, que data de 1953, tiene una longitud de 84 kilómetros. Actualmente transporta el agua procedente del embalse del Pintado con destino para el riego de aproximadamente un total de 12.000 hectáreas, situadas en la vega de la margen derecha del Guadalquivir.

Befesa Agua ha cerrado la financiación para el diseño, la construcción y la explotación durante 25 años de la desaladora de agua de mar de Qingdao, en China. El proyecto, que supondrá una inversión total de 135 M€, va a ser financiado por un sindicato de bancos formado por Agricultural Bank of China (líder del consorcio), Export-Import Bank, China Construction Bank y China Merchants Banks, que financiarán sin recurso a los accionistas el 70% de la inversión (94,5 M€). La planta desaladora se va a construir en la ciudad de Qingdao, segundo puerto comercial del norte de China, en la provincia de Shandong. Con una capacidad de desalación de 100.000 m³ de agua al día, podrá abastecer de agua potable a una población de 500.000 personas. La desaladora empleará la tecnología de ósmosis inversa con diseños innovadores, tanto en el pre-tratamiento (membranas de ultrafiltración), como en el sistema de bombeo centralizado logrando así una mayor eficiencia energética. Se estima que en los 25 años de operación, la desaladora reportará por la venta de agua unos ingresos superiores a los 654 M€, y por la asistencia técnica para su operación otros 25 M€ adicionales. El cierre financiero de la obra representa un hito importante, al ser el

primer proyecto de desalación realizado con project finance y financiado al cien por cien por la banca local, además de ser un proyecto pionero para el abastecimiento de agua desalada en China.

Con este proyecto, ya son cinco las concesiones logradas por Befesa Agua para explotar grandes desaladoras, que suman 700.000 m³ de agua desalada al día y unas inversiones, bajo el sistema de project finance, de 700 M€. El liderazgo de Befesa Agua en el desarrollo de proyectos de desalación, quedó reconocido el pasado mes de abril, con la distinción del premio «Empresa de Desalación del Año», otorgado por la organización Global Water Intelligence, y que entregó a la compañía el premio Nobel de la Paz, Al Gore.



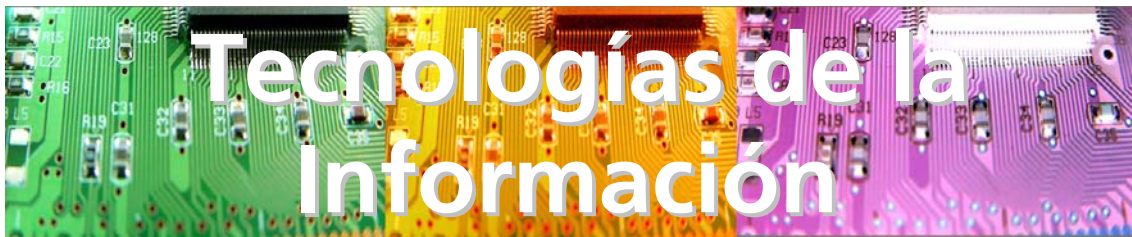
En el primer semestre de 2009, la plantilla media de Servicios Medioambientales ha ascendido a 2.535 empleados, un 15,1% más que en 2008.

5.4 Tecnologías de la Información

Telvent es la compañía de Servicios y Tecnologías de la Información que trabaja para un mundo sostenible y seguro a través del desarrollo de sistemas y soluciones integradas de alto valor añadido en Energía, Transporte, Agricultura, Medio Ambiente y Administraciones Públicas, así como Global Services.



A partir de las Tecnologías de la Información... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente.



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabajamos son los siguientes:

Energía

- ◆ Contrato con la Compañía Paulista de Ferrocarriles Metropolitanos (CPTM) en la ciudad de São Paulo, Brasil, para la modernización de los sistemas de suministro de energía para los trenes metropolitanos. Durante dos años y medio, Telvent desplegará una serie de sistemas y servicios especializados que permitirán el suministro de energía eléctrica a seis líneas de CPTM (de la línea 7 a la línea12), cumpliendo con los requisitos energéticos de libre mercado exigidos. La tecnología que Telvent implementará y pondrá en funcionamiento estará controlada de forma remota desde el centro de control supervisor del Brás, en Sao Paulo, que utiliza la tecnología del sistema de adquisición y control de datos en tiempo real, SCADA OASyS de Telvent. Esta gestión centralizada optimizará el funcionamiento de todos los sistemas y equipamientos del tren, además de aumentar su seguridad, al posibilitar la toma de decisiones críticas relacionadas con las infraestructuras en tiempo real.

Importe del contrato: 24,5 M€

Este proyecto es una importante referencia para el negocio de energía y de transporte en Brasil, además de permitir la consolidación de Telvent como proveedor de este tipo de soluciones en la región.

- ◆ Contrato con Progress Energy, en Estados Unidos, para proveer e integrar un sistema OASyS DSCADA/DMS. Progress Energy incluye a dos de las mayores eléctricas en Carolina del Norte, Carolina del Sur y

Florida, que suministran electricidad a más de 3,1 millones de usuarios. La compañía pretende realizar un enfoque equilibrado que le permita cubrir las necesidades energéticas futuras de la región, que tienen un rápido crecimiento. Dicho enfoque incluye el incremento de los programas de eficiencia energética, inversiones en tecnologías de energía renovable y un sistema eléctrico de última generación.

Importe del contrato: 7,1 M€

Este contrato representa la implementación de un sistema de respuesta a la demanda en la distribución eléctrica, que se integra dentro de nuestra estrategia de Smart Grid.

- ◆ Contrato con Alcoa c/o Fluor Global Services, en Estados Unidos, para actualizar su SCADA OASyS a la OASyS DNA y el S2300. Fluor Corporation es una de las empresas de ingeniería, adquisiciones, construcción, mantenimiento y servicios más grandes del mundo. Durante el siglo pasado, Fluor, a través de sus filiales operativas, se ha convertido en una empresa líder en el mercado global y goza de una excelente confianza por parte de sus clientes, a los que proporciona una experiencia excepcional y un gran conocimiento técnico en cada fase de un proyecto.

Importe del contrato: 2 M€

- ◆ Contrato con Snam Rete Gas, en Italia, para diseñar, desarrollar, evaluar y poner en funcionamiento un sistema SCADA OASYS DNA para la gestión centralizada de sus gasoductos. SNAM Rete Gas (SRG) gestiona y transporta aproximadamente el 96% del gas natural en Italia, a través de una amplia red de tuberías de 30.000 Km. de longitud. El sistema SCADA de Telvent SCADA controlará 11 estaciones de compresores, además de las un gran número de estaciones de medición y regulación.

Importe del contrato: 2 M€

SNAM es un cliente estratégico para Telvent, ya que es una de las tres mayores empresas de transporte de gas natural en Europa y es propiedad

del grupo ENI, uno de las compañías de petróleo y gas más grandes del mundo.

- ◆ Contrato con Enel Fortuna, en Panamá, para modernizar el sistema de control de la planta hidroeléctrica (300 MW), que genera aproximadamente el 23% de las necesidades nacionales de electricidad en Panamá. Telvent, mediante la introducción de una solución que incluye la adquisición, la automatización y el doble control redundante, mejorará la eficiencia operativa y la seguridad de la planta. Este proyecto utilizará unidades Saitel 2000DP y Saitel DR Subcat y está basado en nuestra plataforma SCADA OASYS 7,5 DNA. Este contrato será desarrollado por Telvent, en colaboración con Synapsis Colombia.
Importe del contrato: 1,1 M€

Este proyecto representa una entrada de referencia para Telvent en el sector hidroeléctrico en Panamá, así como en Latinoamérica en general.

- ◆ Contrato con Puget Sound Energy, en Estados Unidos, para proporcionar un sistema SCADA OASYS DNA con Gas Suite, incluyendo Real Time Gas, Common Gas y Alarm Manager. Puget Sound Energy es la mayor y más antigua compañía eléctrica del estado de Washington. Actualmente presta servicio de electricidad a más de un millón de clientes de electricidad y tiene casi 750.000 clientes de gas natural.
Importe del contrato: 1 M€

Puget Sound es un nuevo cliente para Telvent y al ser una empresa de gas y electricidad abre la puerta a nuevas oportunidades de negocio para Telvent.

- ◆ El área de energía de Telvent DTN ha alcanzado unos ingresos de 14,8 M€ durante el primer semestre del año. En el sector energético, Telvent DTN proporciona información crítica y servicios con el fin de facilitar el intercambio de combustibles refinados entre vendedores (refinadores y proveedores) y compradores (compradores al por mayor), atiende a

aproximadamente 5.000 suscriptores directos y 20.000 participantes relacionados. Nuestros clientes incluyen a los principales refinadores, tales como ExxonMobil, ConocoPhillips, Royal Dutch Shell, BP, Chevron y Valero, y a los grandes compradores como son Sam's Club, Fuel Managers, Flying J y Southwest Airlines. Los líderes de la industria energética cuentan con las soluciones de Telvent DTN para disponer de las herramientas esenciales en la toma de decisiones críticas. El índice de retención en este ámbito se aproxima al 94%.

Las suscripciones nuevas y renovaciones acumuladas han sido de 13,7 M€ hasta el mes de junio.

Transporte

- ◆ Ampliación de contrato con la Dirección General de Tráfico, en España, para la prórroga de los servicios de mantenimiento de las instalaciones de regulación y control de tráfico dependientes del Centro de Gestión del Tráfico del Noroeste.

Importe de la ampliación: 4,8 M€

- ◆ Contrato con la coalición «I-95 Corridor», en EE.UU., para diseñar, implementar y operar un sistema piloto de información y guiado de vehículos en tiempo real para transportistas (SmartPark), que permitirá a la flota de camiones poder obtener información a través del móvil o Internet sobre disponibilidad de plazas de aparcamiento en las áreas de descanso y parking para camiones. El sistema abarcará entre 40-65 estacionamientos, a lo largo de ocho estados. La implantación de este sistema tiene el objetivo de mejorar la seguridad, la congestión, el ahorro de combustible.

Importe del contrato: 4,2 M€

Este proyecto pone de manifiesto la gran capacidad tecnológica de Telvent, así como permite desarrollar un nuevo modelo de negocio enfocado a la mejora de los sistemas de navegación.

- ◆ Contrato con el Consorcio Tranportes de Bizkaia (CTB), en España para el Suministro e Instalación de los elementos necesarios para la implantación de la tarjeta sin contacto Barik en el Metro de Bilbao.

Importe del contrato: 3,9 M€

Este proyecto pone de manifiesto la gran confianza que CTB tiene depositada en Telvent como proveedor de soluciones globales de ticketing.

- ◆ Contrato con el Departamento de Política Territorial y Obras Públicas de la Generalitat de Cataluña (España), para la conservación y el mantenimiento de los sistemas del Centro de Control de Carreteras de Vic. Se trata del contrato de Mantenimiento de las instalaciones de seguridad y control de los túneles de tráfico que forman parte del Eje Viario Vic/Olot, formado por un conjunto de 10 túneles, entre los que se incluye el tercer túnel mas largo de Cataluña, después de Viella y Cadí.

Importe del contrato: 2,8 M€

- ◆ Contrato con Túneles y Accesos de Barcelona (Tabasa), en España, para el mantenimiento de los sistemas de seguridad, vigilancia y control. Telvent llevará acabo los servicios de mantenimiento integral (preventivo y correctivo) de los sistemas y equipos suministrados para el control de la red de túneles de acceso a Barcelona por una duración de 4 años.

Importe del contrato: 1,2 M€.

El contrato pone de manifiesto la gran confianza depositada por el cliente en Telvent tras más de 18 años de colaboración en la mejora de la seguridad de la red de túneles de acceso a Barcelona.

- ◆ Contrato con la Junta de Castilla y León, España, para la ejecución de la obra implantación de la red de Televisión Digital Terrestre (TDT) en Castilla y León. El contrato responde a los trabajos de instalación de 40 unidades de reemisores Gap-Filler de 1W configuración RGE+SFN. Se incluyen también los servicios de replanteo, transporte de equipos, integración de armarios, instalación, pruebas y puesta en servicio y pruebas de aceptación de centros TDT. Otros servicios incluidos son: consultoría y administración del proyecto, coordinación de subcontratistas, ingeniería, certificaciones de obra, supervisión de instalaciones así como mantenimiento de centros TDT por un año.
Importe del contrato: 1,1 M€

- ◆ Contrato con Navantia, en España, siendo el cliente final el Ministerio de Defensa, para el suministro de un sistema de dirección de lanzamiento de torpedos. Telvent suministrará a la Armada Española un sistema de dirección de lanzamiento de torpedos (DLT) que comprende: el suministro de un sistema DLT y un sistema Tritón, el suministro de un simulador DLT, así como la realización de pruebas EMI, vibración y choque.
Importe del contrato: 1,1 M€

Gracias a este proyecto, Telvent consigue su primera referencia en este nicho de mercado, permitiéndole diversificar sus soluciones en el sector marítimo.

- ◆ Contrato con Renfe Operadora, España, para los servicios de mantenimiento del sistema de ticketing de Telvent en las estaciones de la Dirección de Cercanías Metropolitanas de Madrid, DG. de Servicios de Cercanías y Media Distancia.
Importe del contrato: 1,1 M€

Este contrato supone mantener nuestra posición en Renfe Operadora, consiguiendo renovar la confianza del cliente que había depositado en

nosotros para el mantenimiento de nuestros equipos en sus estaciones del núcleo de Cercanías en Madrid.

- ◆ Contrato con el Departamento de Transporte de Florida (FDOT), en Estados Unidos, para el suministro de servicios de consultoría de telecomunicaciones. Telvent colaborará con el FDOT para la definición, expansión, operación y mantenimiento de la infraestructura de telecomunicaciones del departamento de transporte, así como en actividades de planificación e implementación de sistemas ITS.

Importe del contrato: 0,9 M€

Se trata de un contrato estratégico, gracias al cual hemos consolidado nuestra imagen en el mercado como compañía con gran experiencia en ITS.

- ◆ Contrato con el Departamento de Transporte de Missouri (MDOT), en Estados Unidos, para la ampliación por un año los servicios de mantenimiento y operación del Centro de Control de Tráfico «Gateway Guide TMC». Telvent se encargará de operar el centro, así como el suministro de estadísticas anuales y reporte de alertas gracias al sistema de información al viajero con el que cuenta el centro. Asimismo, se actualizarán los procedimientos y manuales de operación.

Importe del contrato: 0,9 M€

La obtención de este contrato nos ha permitido poner de manifiesto frente al cliente nuestra capacidad tecnológica y nos abre la puerta a futuros contratos con dicho cliente.

- ◆ Contrato con el Metropolitan Transportation Commission (MTC), en Estados Unidos, para la implantación de un servicio de información al viajero de plazas libres de aparcamientos (511 Parking Information). El proyecto consiste en la integración en el servicio web y telefónico del 511 de información en tiempo real referente a plazas libres de aparcamientos para transportistas a lo largo de la red de carreteras.

Asimismo, se va a implementar el servicio vía sms para recibir información referente al transporte público.

Importe del contrato: 0,7 M€

Este contrato pone de manifiesto la gran confianza depositada por el MTC en Telvent como proveedor líder de tecnologías ITS para la mejora de la movilidad y refuerzo de la seguridad vial.

Medio Ambiente

- ◆ Contrato con South Florida Water Management District (SFWMD), en Estados Unidos, para proporcionar software, hardware, capacitación, consultoría y otros servicios relacionados con su actual sistema SCADA OASYS. Durante los próximos años, SFWMD mejorará, ampliará y actualizará su sistema actual. También extenderá el uso de su OASYS y las aplicaciones relacionadas a otras áreas del distrito.

Importe del contrato: 3 M€

- ◆ Contrato con las Fuerzas Aéreas de Los Países Bajos, para la realización del mantenimiento de los sistemas de ayuda al pronóstico meteorológico, ampliando durante tres años más sus servicios de mantenimiento.

Importe del contrato: 1,5 M€.

- ◆ Contrato con la Agencia Estatal de Meteorología, Aemet, en España para el Sistema de Información Meteorológica del Aeropuerto de Málaga. El proyecto comprende la infraestructura meteorológica del aeropuerto de Málaga, compuesto por dos cabeceras así como el envío y presentación de la información meteorológica en la Oficina Meteorológica y la Torre de Control.

Importe del contrato: 1,6 M€

El proyecto es estratégico para Medio Ambiente pues consolida nuestra posición de liderazgo absoluto en Meteorología Aeronáutica en España.

- ◆ Contrato con Indra, en Panamá, para el suministro y supervisión de la instalación del Sistema de Información Meteorológica de los Aeropuertos de Bocas del Toro, Howard y Enrique Malek. El proyecto comprende la infraestructura meteorológica de los tres aeropuertos, compuesto por dos cabeceras, y un observatorio en el caso de Enrique Malek, así como el envío y presentación de la información meteorológica en la Oficina Meteorológica y la Torre de Control.

Importe del contrato: 0,4 M€

- ◆ Contrato con Emasesa, en España, para la actualización del SCADA OASyS del centro de control principal de Escuelas Pías de Emasesa y del centro de la EDAR de Copero. Migración del sistema actual SCADA OASyS V5.2.2 a SCADA OASyS DNA 7.5.

Importe del contrato: 0,5 M€

- ◆ Contrato con Sedapal, en Perú, para la actualización de su sistema actual SCADA OASyS v5.2.2. en la planta de tratamiento de agua de La Atarjea, que abastece a más de 8M de personas. Se impanelará la última versión, el SCADA OASyS DNA 7.5.

Importe del contrato: 0,5 M€

- ◆ Telvent ha comenzado en abril el período de operación y mantenimiento (un año) del contrato con BUSKI (BURSA Water and Sewerage Administration), en Turquía. El sistema suministrado por Telvent incluye el sistema SCADA y la automatización de 116 estaciones remotas que son estaciones de bombeo, embalses, pozos críticos y contadores de flujo de la red de agua. Esta operación es sumamente crítica para el cliente, la cuarta compañía de agua del país, para mejorar la eficiencia en las operaciones y lograr una reducción en el coste. El contrato también abarca la construcción de un centro de control SCADA, ya completamente equipado y entregado al cliente.

Éste es el primer contrato de Telvent Medio Ambiente en este país tan importante en esta área de negocio ya que se prevé que su presupuesto de inversión aumentará en los próximos años. El contrato permite a Telvent Medio Ambiente a demostrar sus conocimientos y capacidades en el sector de medio ambiente.

Importe del contrato: 3,5 M€

- ◆ La ejecución del proyecto para diseñar, suministrar y mantener el nuevo sistema de observación meteorológica (METOS), según el encargo de la Administración de Defensa Sueca, FMV, para las Fuerzas Aéreas Suecas ha logrado su último hito. El METOS de Telvent ya puede operarse y mantenerse como sistema meteorológico plenamente interconectado, aportando mayor seguridad y proporcionando información actualizada en tiempo real sobre las condiciones meteorológicas para las Fuerzas Aéreas Suecas. Telvent ha finalizado con éxito su segundo proyecto en Suecia en el sector meteorológico habiendo cumplido plenamente las expectativas del cliente y obteniendo una referencia válida que sumar a la trayectoria de la compañía. El proyecto pasará ahora al período de respaldo y mantenimiento contemplado en este contrato valorado en más de 1,5 M€.
- ◆ El área de Medio Ambiente de Telvent DTN ha logrado unos ingresos acumulados de 10 M€ hasta el final del mes de junio. Las nuevas suscripciones y renovaciones ascienden a 7,4 M€ hasta la fecha.

Este segmento proporciona información precisa y en tiempo real sobre las condiciones climáticas presentes y futuras a clientes de diversos sectores: energía, transporte, construcción, ocio y deportes. Cuenta con 15.000 suscriptores y una tasa de recurrencia cercana al 87 por ciento. Clientes como la Autoridad Tennessee Valley Electric, GE Winds, el Departamento de Transporte de Iowa, EE.UU. Airways, AirMethods o el PGA Tour toman importantes decisiones relacionadas con la seguridad o sus operaciones basadas en la información proporcionada por Telvent DTN.

Agricultura

- ◆ En el segmento de Agricultura en Estados Unidos, Telvent DTN ha generado un total de ingresos de 38,5 M€ hasta final de junio. Estos ingresos derivan principalmente de la venta, mediante suscripción, de información crítica en tiempo real para el negocio agrícola. El índice de retención en este segmento se acerca al 90%. Las nuevas suscripciones y renovaciones ascienden a 38,9 M€ durante el primer semestre.
- ◆ Actualmente, el segmento de Agricultura cuenta con más de 700.000 suscriptores de servicios de información de negocio, entre ellos 60.000 de los principales productores agrícolas, otras 12.000 empresas entre las que se encuentran plantas de etanol y productores de pienso, y más de 1.000 clientes que utilizan la plataforma de gestión de riesgos. Entre nuestros principales clientes figuran Bunge, FC Stone, John Deere, Con Agra y Cargill, junto con la mayor parte de los productores de maíz y soja de los EE.UU.

Global Services

- ◆ Contrato con el Ministerio de Administraciones Públicas (MAP), en España, para el Outsourcing completo de los sistemas de @firma. Incluye los servicios de monitorización, administración, gestión, operación y coordinación de todos los entornos operativos.
Importe del contrato: 0,9 M€
- ◆ Contrato con Viajes Marsans, en España, para la renovación del outsourcing de su plataforma tecnológica.
Importe del contrato: 0,9 M€
- ◆ Contrato con Google Spain, para el alojamiento de su plataforma tecnológica. Consiste en el alojamiento, la interconexión en la sala Meet-Me-Room beneficiándose de la presencia de los operadores, y servicio de manos remotas. Importe del contrato: 1,3 M€

- ◆ Contrato con Vueling Airlines, en España, para la renovación y ampliación de los servicios de gestión de infraestructuras tecnológicas, servicios de monitorización 24x7, servicios de administración de sistemas y aplicaciones. Estos servicios consisten en la ampliación e integración de nuevos activos HW y SW de la compañía para la ampliación de su capacidad operativa de cara a la futura integración de los sistemas de Clikair.

Importe del contrato: 0,6 M€

- ◆ Contrato con British Telecom (BT) para el alojamiento de su arquitectura tecnológica en España.

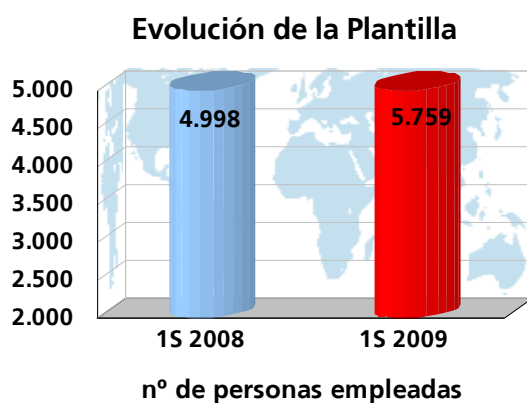
Importe del contrato: 2 M€

- ◆ Contrato con el Servicio Andaluz de Salud, en España, para la ampliación de la gestión de los sistemas de información en los hospitales andaluces. El objetivo es dar respuesta a las posibles incidencias en el sistema y garantizar un respaldo a las necesidades técnicas y funcionales de los profesionales de dichos hospitales, que atienden a un alto porcentaje de la población.

Importe de la ampliación: 1,4 M€

- ◆ Contrato con el Grupo Santander, en España, para la provisión de servicios de asistencia técnica.

Importe del contrato: 0,4 M€.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Tecnologías de la Información en el primer semestre de 2009 ascendió a 5.759 personas, un 15,2% más que en 2008.

5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es un Grupo Industrial y de Tecnología que ofrece soluciones integradas en el ámbito de la Energía, Transporte, Telecomunicaciones, Industria, Servicios y Medio Ambiente. Estas soluciones, innovadoras y orientadas a la contribución al desarrollo sostenible, permiten crear valor para sus clientes, accionistas y empleados, asegurando su proyección internacional y de futuro y la rentabilidad de sus inversiones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales.



5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a nuevas contrataciones, adjudicaciones, nuevas plantas y mejoras en los procesos internos que aseguren la calidad de los servicios relativos al área de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa ocurridos durante el primer semestre del ejercicio, son los siguientes:

- ◆ Zeroemissions Technologies ha cerrado un acuerdo con la empresa china Xixiangzhoungui Hidroper Development, Ltd. Co. para el desarrollo de un proyecto hidroeléctrico bajo el esquema de mecanismo de desarrollo limpio.

Se trata de la construcción y operación de una pequeña central hidroeléctrica ubicada en el río Baimianxia a 45 km de Xixiangxian, en la región de Shaanxi y cuyo funcionamiento evitará a la atmósfera casi 19.000 toneladas de CO₂ al año.

La central tendrá una capacidad instalada de 4,8 MW con una producción estimada de 21,51 GWh/año, lo que permitirá abastecer las necesidades de una comunidad cercana a las 40.000 personas.

- ◆ En su expansión comercial por el país asiático Zeroemissions ha firmado un nuevo contrato para la realización conjunta de un mecanismo de desarrollo limpio con la sociedad china Xi Wu International Renewable Energy Co., Ltd.

El proyecto consiste en un parque eólico situado en las intermediciones de Xilinhot a 600 KM al norte de Pekín, en la provincia de Inner Mongolia. La capacidad de la instalación renovable será de 49,5 MW. Se instalarán en total 33 molinos de 1500 kW cada uno.

El proyecto empezará a construirse este mismo año y tiene prevista su finalización en 2010. A partir de este momento, se estima que la generación créditos de carbono será de 138.700 CER al año. El periodo crediticio por el cual las Naciones Unidas emitirán CER (Certified Emission Reduction) es de diez años a contar desde su puesta en marcha.

Zeroemissions además de la consultoría del proyecto MDL se ha comprometido a la compra de 1.387.000 CER que se generarán durante su vida útil.

- ◆ Instalaciones Inabensa ha sido adjudicataria del contrato correspondiente al lote A7 de una línea de transmisión de 800 kV de corriente continua desde Biswanath Chariyali a Agra. El proyecto, que se realizará en consorcio con un fabricante de torres indias, por importe de 23,3 M€, comprende la dirección de obra de una línea de 190 km de longitud.
- ◆ Asimismo, Inabensa ha sido adjudicataria en UTE de las obras del tranvía de Jaén por un importe de 75 M€.

El trazado del tranvía tendrá una longitud de 4,7 km con diez paradas. Las obras comprendidas en el proyecto abarcan desde la obra civil, hasta la implantación de los sistemas de electrificación, seguridad y señalización, así como las tareas para la integración urbana de este nuevo sistema de transportes.

- ◆ Dentro del desarrollo de este producto, Inabensa también ha sido adjudicaria en UTE de las obras de construcción del proyecto de electrificación de la primera línea de metro ligero de Granada por un importe de 19 M€.

Esta línea, que unirá las poblaciones de Albolote y Armilla, tendrá una longitud aproximada de 15,9 km.

- ◆ Inabensa Tianjin ha resultado adjudicataria junto con Invensys Process Systems, Inc., Tecnatom, Atos y Lockheed Martin del proyecto para el suministro de los sistemas de información y control (DCS) de las Unidades I y II de los emplazamientos nucleares de Fuqing y Fangjiashan, por parte de la compañía China Nuclear Power Engineering Co. Ltd (CNPE).

El alcance del suministro de Inabensa en dicho proyecto es la fabricación e integración de las consolas de la Sala Principal de Control y paneles de Parada Remota de las mencionadas cuatro unidades incluidos los simuladores. El importe del contrato asciende a 8 M€ y la ejecución está prevista para los años 2010 y 2011.

- ◆ Abengoa México se ha adjudicado la construcción de cinco líneas de transmisión, para Comisión Federal de Energía, con una longitud total de 169 km y dos subestaciones eléctricas con voltaje de 400 y 230 kV que se localizarán en el Estado de Tabasco de los Estados Unidos Mexicanos. El importe total del contrato supera los 70 M€.
- ◆ En este crecimiento en de nuestra filial en México, también ha sido adjudicataria de la construcción de tres líneas de transmisión para Comisión Federal de Energía con una longitud total de 109 km y una subestación eléctrica con cuatro alimentadores con voltaje de 115 kV que se localizarán en el Estado de Chihuahua de los Estados Unidos Mexicanos. El importe total del contrato supera los 8 M€.
- ◆ También en este semestre, Pemex Refinación adjudicó a Abengoa México un contrato a precio alzado, para la Elaboración de Ingeniería Básica y de Detalle, Procura, Construcción, Integración, Caracterización, Pruebas, Capacitación y Puesta en Servicio de un Bus de Sincronización de 34.5 KV en la Termo 1 de la Refinería Francisco I. Madero, en Cd. Madero, Tamaulipas, con lo cual su Sistema alcanzará a cubrir junto con otros tres proyectos futuros la demanda y la confiabilidad del sistema eléctrico de potencia de la Refinería. El importe de ejecución para este proyecto es de 15,4 M\$.

- ◆ En el área de concesiones de edificación singular Abengoa México e Inabensa junto con la empresa mexicana Concretos y Obra Civil del Pacífico han sido adjudicados por el Instituto Mexiquense de Cultura del Estado de México del contrato de Prestación de Servicios para el diseño, construcción y explotación durante 21 años del Centro Cultural Mexiquense de Oriente en Texcoco.

El alcance del proyecto incluye financiar, diseñar, construir, equipar, mantener y operar el Centro Cultural Mexiquense del Oriente en el Municipio de Texcoco, Estado de México a través de la modalidad de Proyectos para Prestación de Servicios.

- ◆ Teyma Uruguay va a realizar en consorcio la construcción de una planta de desulfuración para los combustibles producidos por la Administración Nacional de Combustibles, Alcohol y Portland (Ancap) en su planta de Montevideo.

En esta planta, actualmente se procesan todos los combustibles líquidos derivados que se utilizan en el país, siendo imprescindible incorporar el proceso de desulfuración para mejorar la calidad del producto y reducir las emisiones ajustándose a los estándares internacionales. El importe del contrato asciende a unos 140 M€.

- ◆ La Agencia Nacional de Energía Eléctrica de Brasil (Aneel) ha adjudicado al consorcio Porto Velho-Jauru (integrado en un 25,5% por Abengoa Brasil, un 25,5% por la Compañía de Transmisión Eléctrica Paulista, y un 49% por Electronorte) la construcción y explotación de dos tramos de líneas de transmisión de energía eléctrica, de 230 kilovoltios de potencia y una longitud de 1.500 km, en total.

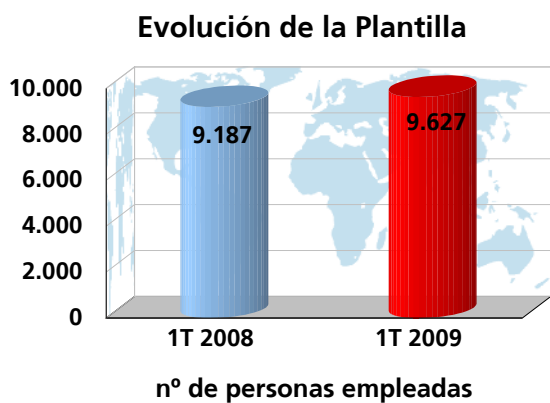
La inversión estimada del contrato es de 700 MR\$, unos 250 M\$, y además contempla la construcción de las instalaciones asociadas, y su posterior explotación y mantenimiento por un periodo de 30 años.

Ambos proyectos se ejecutarán en un plazo de veinticuatro meses, y servirán para canalizar la energía generada con las primeras máquinas que comiencen a operar en el complejo hidroeléctrico del Río Madeira, actualmente en construcción.

- ◆ El Consejo Federal de la Energía Eléctrica (CFEE) ha adjudicado a Teyma Abengoa, filial de Abeinsa en Argentina, la construcción del tramo Sur de la línea de interconexión eléctrica Comahue-Cuyo, proyecto enmarcado dentro del Plan Federal de Transporte de Energía Eléctrica en 500 kilovoltios, con una longitud aproximada de 518 km.

La inversión estimada del contrato es de 217 M\$ y contempla la construcción de la línea de transporte de energía eléctrica y su posterior explotación y mantenimiento, así como la modificación de la actual estación transformadora Agua del Cajón, en Neuquén.

Con la adjudicación de este contrato, Teyma Abengoa confirma su liderazgo en la ejecución de proyectos energéticos en Argentina.



La plantilla media en el primer trimestre de 2009 del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción ascendió a 9.627 personas, un 4,8% más que en 2008.

Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones**6**

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al primer semestre de 2009

◆ Escrito de 23.02.2009

Detalle de operaciones realizadas al amparo del Contrato de Liquidez.

◆ Escrito de 24.02.2009

Información económica Semestral correspondiente al segundo semestre 2008.

◆ Escrito de 24.02.2009

Informe Anual de Gobierno Corporativo 2008.

◆ Escrito de 24.02.2009

Designación del consejero Carlos Sebastián como presidente del Comité de Auditoría y de Daniel Villalba Vilá como presidente de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

◆ Escrito de 24.02.2009

Incorporación del consejero Carlos Sebastián Gascón al Comité de Auditoría.

◆ Escrito de 02.03.2009

Actualización de información relativa al proceso de la posible venta de Telvent.

◆ **Escrito de 03.03.2009**

Convocatoria de Junta General Ordinaria de Accionistas y documentación anexa.

◆ **Escrito de 06.04.2009**

Acuerdos adoptados por la Junta General Ordinaria de Accionistas de 5 de abril de 2009.

◆ **Escrito de 07.05.2009**

Información económica Trimestral correspondiente al primer trimestre 2009.

◆ **Escrito de 22.05.2009**

Detalle de operaciones al amparo del Contrato de Liquidez (de 23/02/2009 a 20/05/2009).

◆ **Escrito de 28.05.2009**

Acuerdo de venta de un 9,12% de Telvent.

◆ **Escrito de 15.06.2009**

Pago del dividendo ordinario del ejercicio 2008.

◆ **Escrito de 25.06.2009**

Abengoa S.A. lanza una emisión de Bonos Convertibles por un importe máximo de 200 M€.

◆ Escrito de 25.06.2009

Abengoa coloca con éxito entre inversores cualificados la emisión de bonos convertibles por 200 M€.

◆ Escrito de 26.06.2009

Convocatoria de Junta General Extraordinaria de Accionistas.

◆ Escrito de 24.07.2009

Abengoa comunica que se ha completado la suscripción y desembolso de la Emisión de Bonos 2009 y su admisión a negociación en el EuroMTF de Luxemburgo.

2. Evolución bursátil

Comportamiento de la Acción

Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Extraordinaria, el 27 de julio de 2009 Abengoa, S.A. contaba con 10.795 accionistas.

A 30 de junio de 2009, la sociedad entiende que el capital flotante («*free float*») es del 43,96%, si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

La última cotización de las acciones de Abengoa en el primer semestre de 2009 ha sido de 15,78 €, un 33,7% superior a la de 31 de diciembre de 2008 (11,80 €) y un 641% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica, desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 641% lo que significa multiplicar por 7,4 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo, el selectivo IBEX-35 se ha revalorizado un 110%.

Evolución valor en Bolsa desde 29 - 11 - 1996

