



**Dirección General  
de Comunicación**

Paseo de la  
Castellana, 278-280  
28046 Madrid  
España

Tls. 91 348 81 00  
91 348 80 00  
Fax 91 314 28 21  
91 348 94 94  
[www.repsolypf.com](http://www.repsolypf.com)

Madrid, 24 de febrero de 2006

Nº de páginas: 10

**EL BENEFICIO NETO DE REPSOL YPF  
AUMENTA UN 29,2% Y ALCANZA EN 2005  
EL RESULTADO HISTÓRICO DE 3.120  
MILLONES DE EUROS**

- **Crecen los resultados de todas las líneas de negocio, con un incremento del 69% en Refino**
- **El cash flow se incrementa un 50,6% y supera los 7.000 millones de euros**
- **La deuda disminuye un 16,4% y cae en casi 900 millones de euros**

El beneficio neto atribuible de Repsol YPF aumentó durante 2005 un 29,2% hasta alcanzar el resultado histórico de 3.120 millones de euros. Esta cifra fue posible gracias al comportamiento favorable de todas las áreas de negocio de la compañía, cuyo resultado operativo aumentó un 31,5%, hasta los 6.161 millones de euros.

El *cash flow* generado por Repsol YPF durante 2005 alcanzó los 7.074 millones de euros, un 50,6% más que en el ejercicio anterior. Este incremento, además de reflejar la gran fortaleza financiera y capacidad de generación de recursos de la compañía, permitió reducir el nivel de endeudamiento un 16,4%.

Los resultados de Repsol YPF durante 2005 se registraron en un contexto caracterizado por los elevados precios del crudo, que como media aumentaron un 42,5% en su calidad Brent, así como por la estabilidad del dólar frente al euro. Por otro lado, el indicador del margen de refino en 2005 se situó en 8,46 dólares/barril, con un incremento del 48,2% respecto al mismo periodo del año anterior.



## **Reducción de la deuda en un 16,4%**

La deuda de Repsol YPF a diciembre de 2005 se situó en 4.513 millones de euros, lo que supone una caída de 885 millones respecto a diciembre de 2004. Esta reducción de la deuda se debió, principalmente, al alto volumen de caja generado, que permitió además financiar sobradamente las inversiones del periodo.

El ratio de deuda neta sobre capitalización se situó en el 18.1% con una reducción de 6,2 puntos respecto a diciembre de 2004.

En 2005 Repsol YPF realizó unas inversiones de 3.713 millones de euros, ligeramente inferiores a las del ejercicio anterior, que se destinaron, fundamentalmente, al área de exploración y producción (1.948 millones de euros) y de refinación y marketing (995 millones de euros).

## **ÁREAS DE NEGOCIO**

### **Exploración y producción: el resultado crece un 6%**

El resultado de las operaciones de la actividad de exploración y producción alcanzó en 2005 los 3.246 millones de euros, un 6% superior a los 3.062 millones de euros obtenidos en 2004.

Este crecimiento se debió, fundamentalmente, al aumento de los precios de los crudos de referencia y de los de venta de gas en Trinidad y Tobago y Argentina.

El precio medio de venta de la cesta de líquidos producidos por Repsol YPF fue de 37,14 dólares/ barril (31,37 euros/barril) frente a los 30,85 dólares/barril (24,83 euros/barril) de 2004. El precio medio del gas se situó en 1,60 dólares por mil pies cúbicos, un 24% superior a los 1,29 dólares por mil pies cúbicos de 2004. Este incremento se debió a los mayores precios de venta de gas en Trinidad y Tobago y Argentina.

La producción media de hidrocarburos de Repsol YPF en 2005 alcanzó los 1.139.400 barriles equivalentes de petróleo/día, un 2,3% inferior a la del año anterior. Este descenso se debió, fundamentalmente, a las huelgas en Argentina (5.700 bep/día), a las paradas programadas y problemas operativos en el tercer trimestre (2.900 bep/día), y a los efectos de los altos precios del crudo en los contratos de reparto de producción (3.600 bep/día).

La producción de gas de Repsol YPF creció un 1,6%, hasta alcanzar los 608.300 bep/día, debido, fundamentalmente, a los aumentos de producción registrados en



Trinidad y Tobago, Bolivia y Venezuela, que compensaron la disminución en Argentina y Argelia.

Repsol YPF realizó, el pasado 26 de enero una revisión a la baja de las reservas probadas de 1.254 millones de barriles equivalentes de petróleo (bep). Las revisiones afectaron en un 71% a reservas de gas, y están concentradas en un 52% en Bolivia y en un 41% en Argentina.

Las inversiones efectuadas en el área de exploración y producción durante 2005 aumentaron un 64,4% y ascendieron a 1.948 millones de euros, de los cuales un 56,5% se destinaron a desarrollo y se realizaron fundamentalmente en Argentina (64,9%), Trinidad y Tobago (8,9%), Venezuela (8,1%), Bolivia (4,5%), Ecuador (3,9%), Brasil (3%) y Libia (1,7%).

## **Refino y marketing: 69% de aumento en el resultado**

El resultado de las operaciones de refino y marketing ascendió en 2005 a 2.683 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 69,3% respecto al ejercicio anterior.

Este significativo aumento es consecuencia del buen comportamiento de los márgenes de refino, que se incrementaron un 48,2%. Respecto a los márgenes comerciales, en España fueron similares a los del ejercicio anterior, mientras que en Argentina resultaron inferiores.

Las ventas totales de productos petrolíferos alcanzaron los 57,9 millones de toneladas, lo que representa un incremento del 5,4% respecto a 2004, con avances del 1,8% para el caso de España y del 4,9% en Argentina Brasil y Bolivia (ABB). En el resto del mundo, las ventas de productos petrolíferos crecieron un 23,7%, hasta alcanzar los 8,4 millones de toneladas. Por su parte, las ventas al marketing propio, se incrementaron tanto en España como en ABB y el resto del mundo.

En cuanto a la actividad de gases licuados del petróleo (GLP), las ventas totales fueron de 3,3 millones de toneladas, un 3,9% superiores a las de 2004. En Europa, aumentaron un 2,9%, por efecto del aumento de las ventas en Portugal, que compensó el descenso del 1,7% de ventas en España. Las ventas en Latinoamérica aumentaron un 5,2% respecto al año anterior debido al fuerte crecimiento de Ecuador (9,4%) y Perú (8,3%).

Las inversiones realizadas en el área de refino y marketing durante 2005 alcanzaron los 995 millones de euros, y se destinaron principalmente a proyectos de refino en curso.



### **Química: los resultados crecen un 18%**

El resultado de las operaciones del área química en el ejercicio 2005 ascendió a 308 millones de euros frente a los 262 millones de euros de 2004, lo que supone un incremento del 17,6%. Este aumento fue consecuencia de los mayores márgenes internacionales de la cartera de productos de Repsol YPF, así como a la aportación a los resultados de la compra del complejo de Sines en Portugal.

Las ventas totales de productos petroquímicos alcanzaron los 4,6 millones de toneladas, un 13,3% superiores a las del año anterior.

Las inversiones en 2005 fueron de 170 millones frente a los 292 millones de euros de 2004, y se destinaron a ampliaciones de capacidad, especialmente la de la planta de óxido de propileno/estireno de Tarragona y a la mejora de las unidades existentes.

### **Gas y electricidad: el resultado aumenta un 25,5%**

El resultado de las operaciones del área de gas y electricidad en 2005 ascendió a 389 millones de euros, frente a los 310 millones de euros de 2004, con un incremento del 25,5%.

La actividad de distribución ha evolucionado positivamente tanto en España como en Latinoamérica, cuya mejora se debió al crecimiento orgánico de las actividades en México, Colombia, y Brasil.

Las inversiones en gas y electricidad durante el ejercicio 2005 se situaron en 457 millones de euros, frente a los 777 millones de euros de 2004.



## ANEXO

### HECHOS RELEVANTES

Durante 2005 tuvieron lugar los siguientes hechos significativos:

- En el mes de febrero de 2005, Repsol YPF firmó un acuerdo con la compañía holandesa Basell para adquirir el 50% de su participación en Transformadora de Propileno A.I.E., que incluye una planta de polipropileno situada en el complejo petroquímico de Tarragona, con una capacidad de 160.000 toneladas/año, y en la que Repsol YPF tiene ya el 50% restante. Esta operación supone para Repsol YPF un incremento del 15% de su capacidad de producción de polipropileno, refuerza su presencia en el negocio de las poliolefinas en Europa y constituye un paso más en una de sus principales líneas estratégicas de crecimiento.

- En Venezuela, el pasado mes de marzo, el Presidente de Repsol YPF, Antonio Brufau y el Ministro de Energía y Minas de Venezuela y Presidente de PDVSA, Rafael Ramírez, firmaron una serie de Acuerdos Estratégicos que darán un gran impulso a la presencia de la compañía en la región. El primero de estos acuerdos contempla la creación de una sociedad mixta entre PDVSA (51%) y Repsol YPF (49%), la primera de estas características constituida en Venezuela y tendría los derechos de exploración y producción de hidrocarburos en las áreas donde actualmente se desarrolla la actividad (Mene Grande, Quiriquire, y Quiamare- la Ceiba) y sobre nuevas áreas vecinas.

- Otro de los acuerdos permitirá a Termobarrancas (filial de Repsol YPF en el país) construir, poner en marcha y operar una planta de generación termoeléctrica en el Estado Barinas. En virtud de este contrato, PDVSA comprará a Repsol YPF bloques de energía eléctrica de hasta 300 megavatios/hora, iniciándose en el último trimestre de 2005 la fase de producción temprana de la planta, con una producción estimada de 80 megavatios. El gas que alimentará la planta será suministrado desde los campos que Repsol YPF tiene en el área de Barrancas.

- También en marzo, el Presidente de Repsol YPF, Antonio Brufau y el Presidente de ChevronTexaco, David J. O'Reilly, firmaron en Caracas una Carta de Intención para proponer al Ministerio de Energía y Petróleo (MEP) y a Petróleos de Venezuela (PDVSA) el desarrollo conjunto de un bloque exploratorio en la franja del Orinoco y la construcción de una refinería para la transformación del crudo que se produzca.



- Repsol YPF y Gas Natural SDG firmaron el 29 de abril un acuerdo para los negocios de gas natural licuado (GNL), incluyendo la exploración, producción y licuefacción de las reservas de gas natural, lo que les permitirá el acceso más favorable a nuevos mercados. En el área de exploración, producción y licuefacción (upstream), el acuerdo contempla la asociación para el desarrollo de nuevos proyectos, en los que Repsol YPF será la operadora y participará en el 60% de los activos y Gas Natural SDG tendrá la propiedad de un 40%.

- El 7 de junio Repsol YPF e Irving Oil Limited firmaron un acuerdo para el desarrollo de la primera planta de regasificación de GNL en la costa este de Canadá. El acuerdo supone la creación de una nueva compañía, Canaport LNG, que construirá y operará la terminal que abastecerá a los mercados de dicha zona y de la costa noreste de Estados Unidos. La terminal tendrá una capacidad inicial de suministro al mercado de 10.000 millones de metros cúbicos por año (10 Bcm) de gas natural licuado. Repsol YPF suministrará el gas natural y tendrá contratada el 100% de la capacidad de regasificación de la planta, que se pondrá en funcionamiento y distribuirá gas natural en el mercado a partir de 2008. La compañía comercializará el GNL regasificado principalmente en Estados Unidos.

- También en junio, Repsol YPF firmó un principio de acuerdo con Hunt Oil para desarrollar junto con esta compañía el proyecto Perú LNG, que consiste en una "joint venture" de Hunt Oil y SK Corporation para construir y operar una planta de licuación en Pampa Melchorita (Perú). La planta estará operativa en 2009 y producirá 4 millones de toneladas año de gas natural licuado (GNL), que se comercializará en la costa oeste de Estados Unidos y América Central. El proyecto Perú LNG se suministrará con el gas natural producido en los bloques 88 y 56 del campo Camisea, en el que también participa Repsol YPF. Este acuerdo incluye además la adquisición por parte de Repsol YPF de una participación en Transportadora de Gas del Perú S.A (TGP), compañía que distribuye el gas natural procedente de Camisea a través del oleoducto transandino.

- Repsol YPF invertirá 130 millones de dólares para la puesta en marcha del campo Neptune, situado en aguas profundas del Golfo de México en el que participa con un 15%. El campo Neptune tendrá una producción diaria máxima de 50.000 barriles de petróleo y 50 millones de pies cúbicos de gas. El coste total estimado para su desarrollo es de unos 850 millones de dólares, y sus reservas se estiman entre los 100 y 150 millones de barriles equivalentes de petróleo (bep). El inicio de la producción del campo está previsto para finales de 2007.

- En el mes de julio, Repsol YPF se ha convertido en uno de los principales productores de petróleo y gas en el Caribe, al ejercitar la opción de compra de 3 campos de petróleo y 1 de gas a BP en Trinidad y Tobago por un importe de 229 millones de dólares. Actualmente, los 3 campos de petróleo, Teak, Samaan y Poui, producen 20.500 bep/día. La inversión prevista para los campos de petróleo y el desarrollo del campo de gas asciende en 500 millones de dólares hasta el año 2025.



- Fruto del acuerdo con Gas Natural SDG, en agosto se constituyó la sociedad Repsol-Gas Natural LNG, S.L, participada al 50% para la actividad de transporte, trading y la comercialización mayorista de GNL. La nueva sociedad es la tercera potencia del mercado global por volumen de GNL gestionado, tan sólo por detrás de las compañías KOGAS y Tokio Electric.

- En noviembre se presentó el nuevo plan de Inversiones de refino del área de Downstream. La estrategia de Refino de Repsol YPF en España tiene como objetivos incrementar la capacidad de destilación y de conversión para reducir el déficit de gasóleos; adaptar las unidades a futuras especificaciones de productos, impulsar el uso de biocarburantes y mejorar la eficiencia energética, la seguridad y el medioambiente. En este marco, la compañía invertirá 3.870 millones de euros, de los cuales 2.100 se destinarán a la refinería de Cartagena con el objetivo de ampliar su capacidad de refino y de conversión, y 900 millones de euros se invertirán en la refinería de Bilbao con el fin de reducir la producción de fuelóleos y mejorar la calidad de los productos, dedicando asimismo especial atención a las mejoras medioambientales.

-En noviembre el Centro para la Estabilidad Financiera (CEF), en el marco de su reunión cumbre anual, premió a YPF S.A. como la empresa con el máximo índice de Gobierno Corporativo de Argentina en el año 2004. Las prácticas de buen gobierno corporativo son cada día más valoradas por parte de los mercados de capitales, por lo que desde hace ya varios años Repsol YPF se ha propuesto liderar estas prácticas en todos los países donde desarrolla sus actividades.

- En Argentina, Repsol YPF informó de su plan para invertir 30 millones de dólares en la construcción de una planta de última tecnología para la producción de biodiesel en la localidad de Ensenada, que comenzará a construirse en 2006 y producirá 100.000 toneladas al año de este combustible. Este nuevo producto se desarrolla a partir de la adecuada combinación entre el gasoil tradicional y el valor energético aportado por los aceites vegetales (soja, colza, girasol, etc)

- En diciembre se puso en marcha en el Caribe la mayor planta de gas del mundo, correspondiente al cuarto tren del proyecto Atlantic LNG en Trinidad y Tobago, en el que Repsol YPF participa con un 22%. La planta tendrá una capacidad de producción de 5,2 millones de toneladas/año de gas natural licuado (GNL)

-Asimismo, el pasado 29 de diciembre, el Consejo de Administración de Repsol YPF, a propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, acordó la designación como consejeros independientes de los expertos energéticos Philippe Reichstul y Paulina Beato. Ambos ocuparán las vacantes producidas hace unos meses por la salida de los dos consejeros dominicales propuestos por el BBVA y que deben ser ratificados por la Junta General de Accionistas de la compañía.

-En esa misma fecha, el Consejo de Administración aprobó el pago de un dividendo a cuenta del ejercicio 2005 de 0,30 euros por acción. Esta retribución, que supone un incremento del 20% respecto al dividendo a cuenta del ejercicio anterior, se hizo efectiva para los accionistas el pasado 12 de enero de 2006.



- Ya en 2006, en Libia, se realizó un nuevo descubrimiento de crudo ligero de alta calidad en el bloque NC 186 la cuenca de Murzuq, con una producción preliminar en pruebas de 2.300 barriles equivalentes de petróleo (bep) día. El hallazgo, localizado a 800 km al sur de Trípoli, en el desierto del Sahara, está próximo a los dos últimos descubrimientos realizados por Repsol YPF en el mismo bloque a finales del pasado año, que registraron una producción preliminar de 2.060 barriles/día y 4.650 barriles/día, respectivamente.

- En el mes de febrero, Repsol YPF y la compañía West Siberian Resources (WSR) han firmado un acuerdo estratégico por el que Repsol YPF adquiere el 10% de esta compañía a través de una ampliación de capital de WSR, por una inversión próxima a los 90 millones de dólares, y participa en el desarrollo de proyectos de exploración y producción de hidrocarburos en Rusia, donde West Siberian posee activos exploratorios. Esta operación refuerza el negocio de exploración y producción (Upstream) de Repsol YPF, y se enmarca en la estrategia de diversificación geográfica desarrollada por la compañía. Además, la alianza con West Siberian Resources constituye una excelente oportunidad para estar presentes en el mercado ruso con el objetivo de analizar otros proyectos en esta zona geográfica.

- También el mes de febrero, se ha firmado un principio de acuerdo para desarrollar proyectos conjuntos de gas natural licuado con la compañía estatal rusa Gazprom. Este principio de acuerdo contempla la participación de Repsol YPF en el proyecto "Baltic LNG" para la construcción de una planta de GNL en San Petersburgo, cuya producción se destinará al mercado americano y europeo. Además de su experiencia en el negocio del GNL, Repsol YPF puede aportar al proyecto su capacidad de regasificación, su excelente posición en los mercados Atlánticos y en particular su importante posición en el mercado español. Asimismo, la compañía abrirá una oficina en Moscú para atender su creciente actividad en Rusia, impulsar nuevos proyectos y poder acceder con mayor rapidez y eficiencia a las oportunidades que ofrece la industria petrolera rusa.



**RESULTADOS DE REPSOL YPF  
DE ACUERDO CON SUS PRINCIPALES COMPONENTES  
(Millones de euros)**

(Cifras no auditadas)

Elaborado de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera

	Enero–Diciembre		Variación
	2004	2005	%
Ingresos de las operaciones continuadas antes de cargas financieras	40.292	51.045	26,7
Resultado de las operaciones continuadas antes de cargas financieras	4.686	6.161	31,5
Cargas financieras	624	722	15,7
Resultado a.d.i. por operaciones en discontinuación	-	-	-
Resultado antes de impuestos y participadas	4.062	5.439	33,9
Impuesto sobre beneficios	1.627	2.332	43,3
Participación en resultados d.d.i. de sociedades puestas en equivalencia	131	117	-10,7
Resultado del periodo	2.566	3.224	25,6
Resultado atribuible a socios externos	152	104	-31,6
<b>RESULTADO NETO</b>	<b>2.414</b>	<b>3.120</b>	<b>29,2</b>

**ANÁLISIS DEL RESULTADO DE LAS OPERACIONES CONTINUADAS  
ANTES DE CARGAS FINANCIERAS DE REPSOL YPF POR ACTIVIDADES**

(Millones de euros)

(Cifras no auditadas)

Elaborado de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera

	Enero – Diciembre		Variación
	2004	2005	%
Exploración y producción	3.062	3.246	6,0
Refino y marketing	1.585	2.683	69,3
Química	262	308	17,6
Gas y electricidad	310	389	25,5
Corporación y otros	-533	-465	12,8
<b>TOTAL</b>	<b>4.686</b>	<b>6.161</b>	<b>31,5</b>



### PRINCIPALES MAGNITUDES OPERATIVAS

	Enero – Diciembre		Variación
	2004	2005	%
Producción de hidrocarburos (Miles de bep/d)	1.165,8	1.139,4	-2,3
Ventas de productos petrolíferos (Miles de toneladas)	54.968	57.940	5,4
Ventas de productos petroquímicos (Miles de toneladas)	4.104	4.649	13,3
Ventas de GLP (Miles de toneladas)	3.217	3.343	3,9

### BALANCE DE SITUACIÓN (Millones de euros)

(Cifras no auditadas)

Elaborado de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera

	Diciembre 2004	Diciembre 2005
Fondo de Comercio	3.204	3.773
Otros activos intangibles	693	1.003
Propiedades, planta y equipo	20.303	23.304
Instrumentos financieros a largo plazo	1.347	1.149
Otros activos no corrientes	1.184	1.050
Activos por impuestos diferidos	1.099	1.197
Activos disponibles para la venta	83	1
Activo circulante comercial	8.185	11.751
Inversiones financieras temporales y tesorería	3.595	3.148
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>39.693</b>	<b>46.376</b>
Patrimonio neto total	13.230	16.790
Provisiones para riesgos y gastos corrientes y no corrientes	2.029	3.068
Pasivos por impuestos diferidos	2.960	3.380
Subvenciones e ingresos a distribuir en varios ejercicios	194	200
Acciones preferentes	3.386	3.485
Préstamos y deudas financieras no corrientes	7.333	6.236
Deuda no corriente por arrendamiento financiero	551	590
Otras deudas no corrientes	873	914
Préstamos y deudas financieras corrientes	3.142	2.701
Acreedores comerciales corrientes	5.995	9.012
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>39.693</b>	<b>46.376</b>