

Presentación de Resultados Primer Trimestre 2010

GRUPO BAVIERA CONSIGUE UN BENEFICIO NETO DE MÁS DE 2 MILLONES DE EUROS EN EL PRIMER TRIMESTRE DE 2010

Este resultado representa un 91% más de lo registrado en el mismo periodo de 2009

La facturación total del grupo ha experimentado un incremento del 6,2%

Madrid, 11 de mayo de 2010.- El Grupo Baviera ha presentado hoy a cierre de mercado los resultados registrados en los meses de enero, febrero y marzo de 2010. En este primer trimestre del año la compañía ha obtenido un resultado neto de 2,3 millones de euros gracias a una mejora, tanto en el resultado operativo, como en el financiero.

El grupo ha experimentado un incremento en su facturación de un 6,2% en relación al 2009 ocasionado principalmente por la buena marcha del negocio internacional, y de su división de medicina y cirugía estética.

Por su parte, el resultado operativo (EBITDA) ha ascendido a 5,3 millones de euros, un 26,7% superior al registrado en el mismo periodo del ejercicio anterior, habiendo alcanzado el grupo un margen del 22,5%.

Oftalmología España -Clinica Baviera-

El negocio de la oftalmología en España está representado por Clinica Baviera, que con 40 clínicas está prácticamente presente en todo el territorio nacional. **De esta unidad de negocio destaca la fortaleza de los márgenes de EBITDA**, situándose en el 29,3%, poniendo de manifiesto la solidez en tiempos de incertidumbre de un negocio consolidado.

Oftalmología internacional -Care Vision y Clinica Baviera Italia-

Care Visión es la filial que el Grupo Baviera posee en Europa y está compuesta por 14 clínicas distribuidas por Alemania, Holanda y Austria. Además de Care Visión, el grupo está presente en Italia con dos clínicas en la ciudad de Milán. En este periodo del año la tasa de crecimiento de los negocios fuera de España ha ascendido al 26,8% (representando un 17,5% del total de la facturación del grupo).

Cirugía y medicina estética -Clinica Londres-

En cuanto a su división estética, el Grupo Baviera, dispone de Clínica Londres, una compañía compuesta por 13 clínicas repartidas por varias provincias de la geografía española. Clínica Londres ha tenido un incremento en su facturación del 20,8% en comparación con el 2009, principalmente gracias a la buena evolución de los tratamientos de medicina estética y obesidad.

*Más información Departamento de Comunicación: 91.781.98.80



RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE 2010 11 DE MAYO 2010

ÍNDICE



- I. INTRODUCCIÓN
 - A. EL GRUPO BAVIERA
 - B. ESTRUCTURA DEL GRUPO
- II. RESULTADOS 1T 2010
 - A. RESUMEN EJECUTIVO
 - B. RESULTADOS CONSOLIDADOS
 - C. EVOLUCIÓN DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO
 - OFTALMOLOGÍA
 - CB ESPAÑA
 - CB ITALIA
 - CARE VISION
 - ESTÉTICA
 - CLÍNICA LONDRES
- III. CALENDARIO FINANCIERO Y CONTACTO

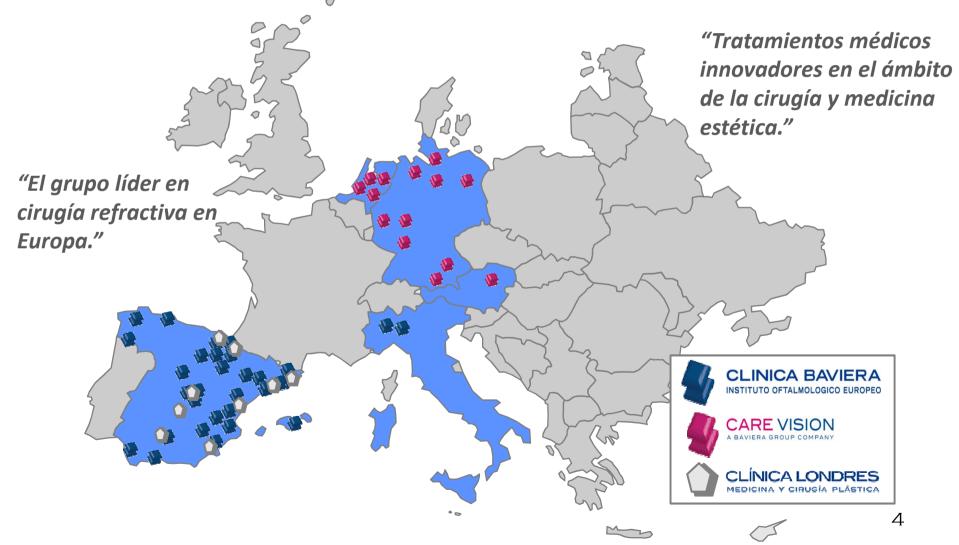


I. INTRODUCCIÓN

GRUPO BAVIERA



El grupo Baviera ofrece tratamientos de oftalmología y de cirugía y medicina estética a través de 69 clínicas en Europa.



ESTRUCTURA GRUPO BAVIERA



CLINICA BAVIERA

INSTITUTO OFTALMOLOGICO EUROPEO

- Oftalmología:
- Fundada en 1996.
- 40 clínicas en España.
- 124 médicos.
- Tratamientos: Cirugía refractiva, cirugía intraocular y otras patologías oculares.

CARE VISION ====

- Oftalmología:
- Integrada en el grupo en 2008.
- 14 clínicas en Alemania, Austria y Holanda.
- 18 médicos.
- Tratamientos: Cirugía refractiva, cirugía intraocular y otras patologías oculares.

CLINICA BAVIERA

- Oftalmología:
- Fundada en 2008.
- 2 clínicas en Italia.
- 3 médicos.
- Tratamientos: Cirugía refractiva, cirugía intraocular y otras patologías oculares.

CLÍNICA LONDRES MEDICINA Y CIRUGÍA PLÁSTICA

- **Estética**:
- Fundada en 2005.
- 13 clínicas en España.
- 26 médicos.
- Tratamientos: Cirugía estética, obesidad y medicina estética.

II. RESULTADOS 1T2010

A. RESUMEN EJECUTIVO

RESUMEN EJECUTIVO

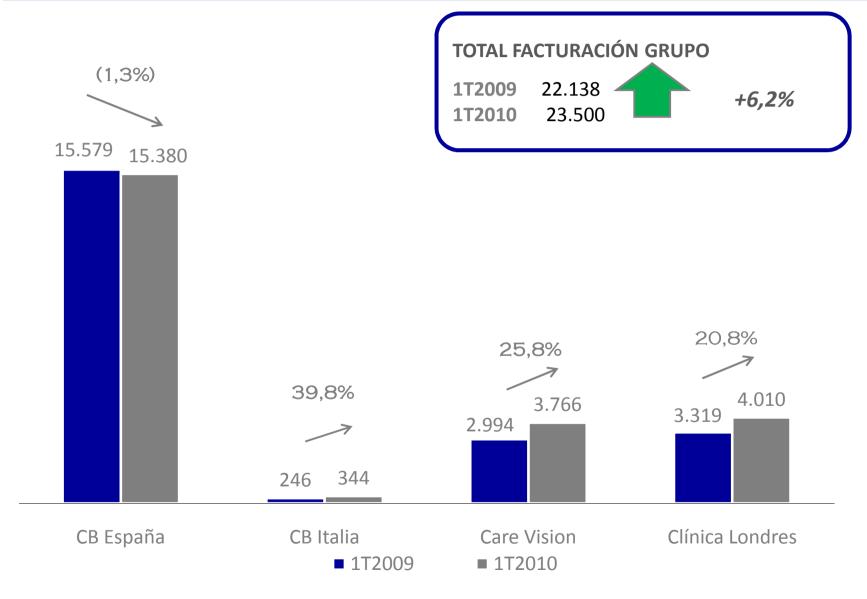


- Los resultados del primer trimestre 2010 reflejan un **incremento de la facturación del 6,2%** en relación al 2009, como resultado de la consolidación de las clínicas a nivel internacional y la apuesta por el mercado de la medicina y cirugía estética.
- La tasa de crecimiento de los negocios fuera de España a lo largo de los tres primeros meses del año, ha ascendido al 26,8% (representando un 17,5% del total de la facturación del Grupo), mientras que la tasa registrada a nivel nacional alcanzó un 2,6% (82,5% del total de ingresos).
- El EBITDA ha ascendido a 5.289€ miles, un 26,7% superior al registrado en el mismo periodo del ejercicio anterior.
- Fortaleza de márgenes de EBITDA, habiendo alcanzado en el Grupo un margen del 22,5%. Por unidad de negocio son destacables los márgenes de CB España (+29,3%), Care Vision (+12,3%) y Clínica Londres (+7,7%).
- El **Resultado del Periodo** asciende a **2.298€ miles**, un 90,9% superior al del primer trimestre del año 2009, debido a:
 - Incremento del resultado operativo
 - Mejora del resultado financiero

B. RESULTADOS CONSOLIDADOS

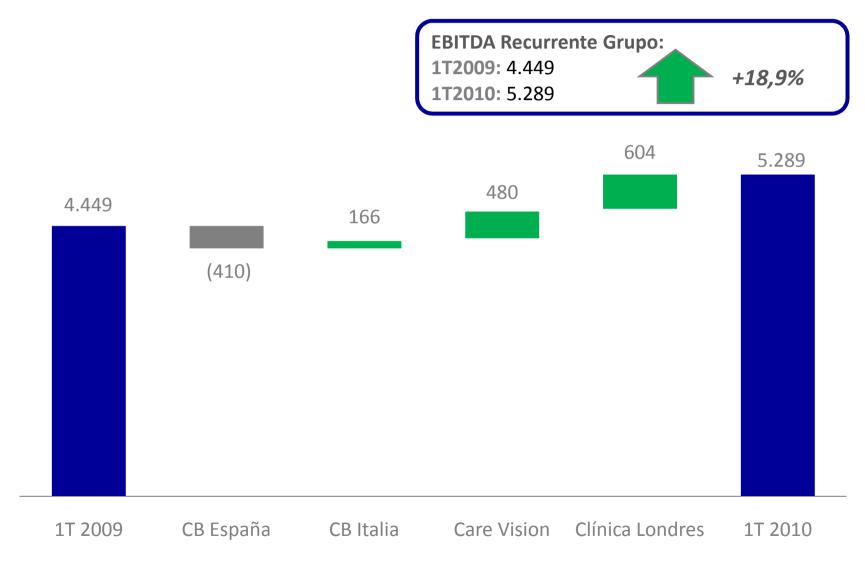
FACTURACIÓN POR UNIDAD DE NEGOCIO 1T2010





DESVIACIÓN EBITDA RECURRENTE 1T2010 vs 1T2009





Nota: Datos en miles de euros

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA 1T2010 vs 1T2009



€ EN MILES	1T2010	1T2009	€¹000	%
CIFRA DE NEGOCIOS	23.500	22.138	1.362	6,2%
TOTAL GASTOS	(18.211)	(17.689)	522	2,9%
EBITDA RECURRENTE	5.289	4.449	840	18,9%
GASTOS EXTRAORDINARIOS ⁽¹⁾		(273)	(273)	(100,0%)
EBITDA	5.289	4.176	1.113	26,7%
Amortización	(1.739)	(1.866)	(127)	(6,8%)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	3.550	2.310	1.240	53,7%
RESULTADO FINANCIERO	(252)	(474)	(222)	(46,8%)
RESULTADO ANTES IMPUESTOS	3.298	1.836	1.462	79,6%
IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS	(1.000)	(632)	367	58,1%
RESULTADO DEL PERIODO	2.298	1.204	1.094	90,9%

⁽¹⁾ GASTOS DE REESTRUCTURACIÓN EN CLÍNICA LONDRES.

CUENTA DE RESULTADOS 1T2010 POR UNIDAD DE NEGOCIO



				1	
€ EN MILES	CB ESPAÑA	CB ITALIA	CARE VISION	CLINICA LONDRES	TOTAL
CIFRA DE NEGOCIOS	15.380	344	3.766	4.010	23.500 ⁻
Total Gastos	(10.866)	(341)	(3.303)	(3.700)	(18.211)
EBITDA	4.513	3	463	310	5.289
MÁRGENES EBITDA	29,3%	0,8%	12,3%	7,7%	22,5%
				I,	

DEUDA NETA A 31 MARZO DE 2010

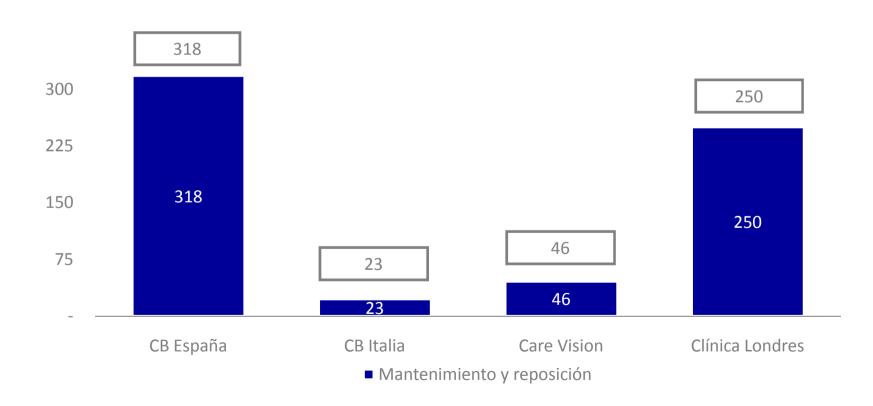


	31/03/2010	31/12/2009	'000€09-10
TESORERÍA Y EQUIVALENTES	17.919	13.964	3.955
Deuda Bancaria	(21.936)	(22.092)	156
EARN-OUTS	(2.681)	(2.638)	(43)
DEUDA FINANCIERA NETA	(6.698)	(10.766)	4.068

INVERSIONES 1T2010



TOTAL INVERSIONES 1T2010 637



Nota: Datos en miles de euros

C. EVOLUCIÓN DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO

OFTALMOLOGÍA

CB ESPAÑA RESULTADOS 1T2010 VS 1T2009



	r			
€ EN MILES	1T2010	1T2009	€,000	%
CIFRA DE NEGOCIOS	15.380	15.579	(199)	(1,3%)
Total Gastos	(10.866)	(10.656)	210	2,0%
EBITDA	4.513	4.923	(410)	(8,3%)
	i	1		

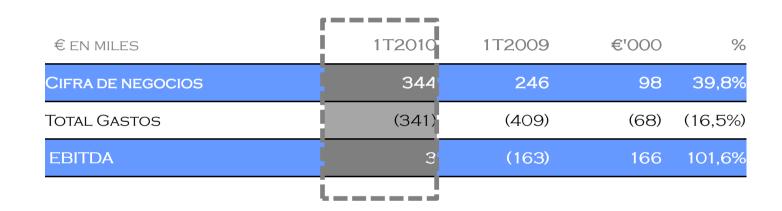
CB ESPAÑA EVOLUCIÓN DE COSTES Y MÁRGENES 1T2010



RATIOS SOBRE VENTAS	1T2010	1T2009	
Variables			
Consumos	10,6%	8,3%	2,3%
GASTOS MÉDICOS	21,0%	22,7%	(1,7%)
FIJOS			
PERSONAL DE CLÍNICAS	13,8%	13,3%	0,5%
ALQUILERES	6,5%	6,7%	(0,2%)
Otros Gastos Operativos	4,9%	5,8%	(0,9%)
Marketing	6,0%	5,4%	0,6%
SERVICIOS CENTRALES	7,9%	6,2%	1,7%
EBITDA	29,3%	31,6%	(2,3%)

CB ITALIA RESULTADOS 1T2010 VS 1T2009

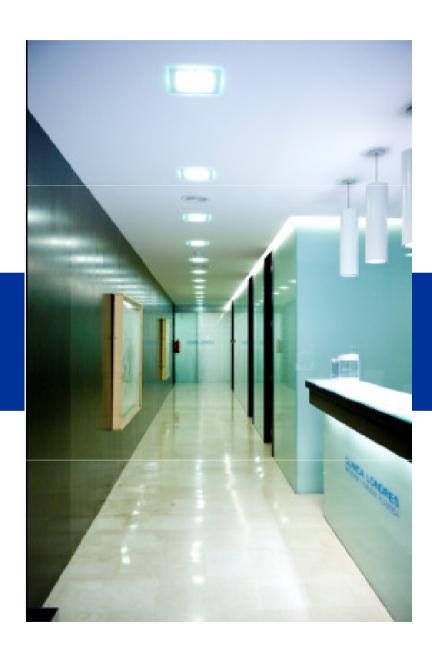




CARE VISION RESULTADOS 1T2010 VS 1T2009



	, — — — — — — — — — — — — — — — — — — —			
€ EN MILES	1T2010	1T2009	€'000	%
CIFRA DE NEGOCIOS	3.766	2.994	772	25,8%
Total Gastos	(3.303)	(3.011)	292	9,7%
EBITDA	463	(17)	480	N.A.
		,		



ESTÉTICA

CLÍNICA LONDRES RESULTADOS 1T2010 VS 1T2009



€ EN MILES	1T2010	1T2009	€'000	%	
CIFRA DE NEGOCIOS	4.010	3.319	691	20,8%	
Total Gastos	(3.700)	(3.613)	87	2,4%	
EBITDA RECURRENTE	310	(294)	604	205,6%	
GASTOS EXTRAORDINARIOS		(273)	(273)	(100,0%)	
EBITDA	310	(567)	877	154,7%	

III. CALENDARIO FINANCIERO Y CONTACTO

CALENDARIO FINANCIERO Y CONTACTO



CALENDARIO FINANCIERO

RESULTADOS 1S 2010: 26-30 DE JULIO 2010 JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS: 22 DE JUNIO 2010

CONTACTO

DEPARTAMENTO DE RELACIÓN CON INVERSORES PASEO DE LA CASTELLANA 20 28046 MADRID

TEL: +34 917 819 882 / 880

INVERSORES@CLINICABAVIERA.COM HTTP://WWW.CLINICABAVIERA.COM

WWW.ADIOSVISTACANSADA.COM











25







AVISO LEGAL



La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información no ha sido auditada, por lo que no es una información definitiva y podría verse modificada en el futuro.

Este documento tiene carácter puramente informativo y no puede ser interpretado como una oferta de venta, intercambio o adquisición de valores y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

El presente documento puede contener manifestaciones sobre intenciones, expectativas o previsiones futuras. Estas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. La Compañía no asume la obligación de revisar o actualizar públicamente tales manifestaciones en caso de que se produzcan cambios o acontecimientos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

La Compañía facilita información sobre éstos y otros factores que podrían afectar las manifestaciones de futuro, el negocio y los resultados financieros del Grupo Clínica Baviera, en los documentos que presenta ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores de España. Se invita a todas aquellas personas interesadas a consultar dichos documentos.