

## RESULTADOS ENERO-SEPTIEMBRE 2012

COMUNICADO DE PRENSA  
Madrid, 8 de noviembre de 2012  
8 páginas

Pese a la confiscación de YPF y a la caída de resultados de las ventas en España

### **EL RESULTADO NETO DE REPSOL ALCANZA LOS 1.796 MILLONES DE EUROS**

- La fortaleza de los resultados de Repsol se refleja en que el beneficio neto descontado el efecto de la valoración de los inventarios alcanzó los 1.706 millones de euros y superó un 4% el obtenido en los nueve primeros meses del año anterior, que incluía YPF.
- El beneficio neto del tercer trimestre alcanzó los 760 millones de euros, un 36% superior al mismo trimestre del año anterior, cuando todavía se incluía YPF.
- En lo que va de año, Repsol ha realizado cinco nuevos descubrimientos de hidrocarburos, entre los que destaca Pao de Azúcar en (Brasil), considerado uno de los mayores del mundo en 2012.
- La producción de petróleo aumentó un 29%, y la producción total de hidrocarburos un 9%, en los nueve primeros meses del año. La evolución de la cesta de crudo y gas de Repsol superó la de las cotizaciones internacionales.
- El resultado de explotación del área de Upstream creció un 49%, hasta sumar los 1.801 millones de euros, fundamentalmente por el aumento de producción en Libia, Bolivia y Estados Unidos.
- El área de Downstream alcanzó un resultado de explotación de 893 millones de euros, apoyado por la mejora del margen de refino, como consecuencia de las recientes ampliaciones de las refinerías de Cartagena y Bilbao.
- El resultado del área de Downstream se vio seriamente perjudicado por la menor actividad del negocio petroquímico y la caída de las ventas de carburantes en España.
- La deuda neta de la compañía, excluyendo Gas Natural Fenosa, se redujo en los nueve primeros meses del año en 1.857 millones de euros hasta alcanzar los 4.918 millones de euros y la liquidez supera los 8.400 millones de euros.

Repsol alcanzó en los nueve primeros meses del año un beneficio neto de 1.796 millones de euros, un 5,5% inferior al del mismo período del año anterior. Descontando el efecto de la valoración de los inventarios de hidrocarburos que la compañía almacena como reserva estratégica para el país, el resultado neto de Repsol aumentó un 4% hasta 1.706 millones de euros, ello a pesar del efecto negativo de la confiscación de YPF y el descenso de las ventas de carburantes en España.

La eficaz gestión de la compañía ha permitido consolidar paulatinamente la fortaleza de los negocios de Repsol, particularmente tras la expropiación ilegal de YPF en abril de este año. Así, los resultados del tercer trimestre del año muestran beneficio neto de 760 millones de euros, un 36,4% superior al del mismo período del pasado año, cuando todavía incluía YPF.

Junto al fortalecimiento de su área industrial, Repsol ha desarrollado una política activa en su área financiera a lo largo de todo el periodo. El grupo Repsol ha cerrado los nueve primeros meses del año con una reducción de la deuda financiera neta del Grupo, excluyendo a Gas Natural Fenosa, de 1.857 millones de euros hasta los 4.918 millones de euros. La posición de liquidez, excluyendo Gas Natural Fenosa, ascendía al cierre del trimestre a 8.415 millones de euros, con una caja disponible de 3.915 millones de euros y líneas de crédito no dispuestas por 4.500 millones de euros.

Por áreas de negocio, el Upstream (exploración y producción) reafirmó la tendencia positiva de otros ejercicios, tanto por los nuevos descubrimientos como por el mayor resultado de explotación. En lo que va de año, Repsol ha realizado cinco nuevos descubrimientos de hidrocarburos, entre los que destaca Pao de Azúcar, en Brasil, uno los mayores del mundo en 2012.

El resultado de explotación del Upstream aumentó un 49,3%, superando los 1.800 millones de euros, apoyado en el aumento de la producción y en los precios de realización de crudo y gas por encima de la evolución de las cotizaciones internacionales. El negocio de gas natural licuado (GNL) incrementó su resultado un 54% en el periodo.

El área de Downstream (refino, marketing, gases licuados del petróleo, nuevas energías, química y trading) se vio afectada por la menor actividad del negocio petroquímico y la caída de las ventas de carburantes en España, que acumulan un descenso de 9% entre enero y septiembre, y, positivamente, por el incremento en el margen aportado por las refinerías de Cartagena y Bilbao, cuyas recientes ampliaciones permitieron una mejora significativa del margen de refino.

El resultado de explotación del Downstream ascendió a 893 millones de euros, con un descenso del 16,9%, respecto a los nueve primeros meses del año anterior.

## **UPSTREAM: CRECEN LA PRODUCCIÓN, 9%, Y EL RESULTADO, 49%**

---

El resultado de explotación del área del Upstream ascendió a 1.801 millones de euros, con un crecimiento del 49,3%, impulsado por el aumento de la producción y de los precios de realización.

En los nueve primeros meses del año la producción ascendió a 327.489 barriles equivalentes de petróleo al día, principalmente por la reanudación de la actividad en Libia, la puesta en producción de la Fase I de Margarita, en Bolivia, y el incremento de la producción en Estados Unidos.

Los aumentos de producción estuvieron acompañados por cinco nuevos descubrimientos, entre los que destaca Pao de Azúcar, en Brasil, uno de los mayores del mundo en 2012. Junto a él, se encuentra el descubrimiento de Sagari, en Perú, de gran potencial y cercano a una zona ya en desarrollo que Repsol pondrá en producción dentro de este ejercicio.

Los descubrimientos se completan con TIHS1, en Argelia, Chipirón T2 y Caño Rondón Este, ambos en Colombia. Con estos hallazgos, Repsol supera su objetivo anual de incorporación de recursos, contemplado en el actual Plan Estratégico 2012-2016 de la compañía.

Por otro lado, durante el tercer trimestre del año se confirmó la tendencia de mejora de los precios de realización de crudo y gas de Repsol frente a las cotizaciones internacionales. Con datos acumulados, los precios de venta de la cesta de crudo de Repsol aumentaron un 6,2%, frente a un incremento del 0,3% del Brent y los precios de realización de gas de Repsol mejoraron un 5,7% frente a un descenso del 38,1% de la cotización del Henry Hub.

Las inversiones de explotación en los nueve primeros meses del año 2012 en el Upstream ascendieron a 1.622 millones de euros, un 42% superiores a las del ejercicio 2011. La inversión en desarrollo representó el 59% del total y se realizaron principalmente en EE.UU, Trinidad y Tobago y Brasil. Las inversiones en exploración representaron un 21% de la inversión y han sido realizadas fundamentalmente en EE.UU, Cuba y Brasil.

El negocio de Gas Natural Licuado obtuvo un resultado de explotación de 425 millones de euros, con un aumento del 54% frente al mismo período del año anterior.

## **DOWNSTREAM: MEJORA DE LOS MÁRGENES DE REFINO Y CAÍDA DE LA QUÍMICA Y LAS VENTAS EN ESPAÑA**

---

El resultado de explotación del área de Downstream alcanzó durante los nueve primeros meses del año los 893 millones de euros, con un descenso del 16,9% debido principalmente al efecto de la menor valoración de los inventarios. Descontando este efecto, el resultado de explotación ascendió a 777 millones de euros, lo que significa un crecimiento del 23,7% respecto del mismo periodo de 2011.

La puesta en marcha de las refinerías de Cartagena y Bilbao permitió incrementar la mejora del margen de refino como resultado de la ampliación y optimización de la producción. El margen de refino aumentó en el periodo un 152,6% hasta los 4,8 dólares/barril.

Por contra, durante el trimestre se consolidó la tendencia de descenso de los resultados por ventas de carburantes en las estaciones de servicio en España. Entre enero y septiembre, dichas ventas descendieron en un 9%, con un efecto negativo para el resultado de explotación del área superior a los 40 millones de euros, que se sumó a la menor actividad del negocio petroquímico.

Las inversiones de explotación en el área ascendieron a 450 millones de euros, cifra sensiblemente inferior a la del pasado ejercicio una vez finalizados los proyectos de ampliación y conversión de Cartagena y Bilbao.

## **GAS NATURAL FENOSA**

---

El resultado de explotación de Gas Natural Fenosa de los nueve primeros meses del año 2012 fue de 701 millones de euros, en un período marcado por los mayores márgenes de comercialización mayorista de gas y la mejora de resultados en Latinoamérica, que compensaron parcialmente el impacto del Real Decreto-Ley 13/2012 en los resultados del negocio eléctrico en España.

Las inversiones de explotación de Gas Natural Fenosa durante los nueve primeros meses del año ascendieron a 275 millones de euros. La inversión material se ha destinado fundamentalmente a las actividades de Distribución de Gas y Electricidad, tanto en España como en Latinoamérica.

“Como consecuencia del proceso de expropiación de las acciones de YPF, S.A. e YPF Gas, S.A. (antes Repsol YPF Gas, S.A.) titularidad del Grupo Repsol, la información financiera correspondiente a periodos anteriores ha sido re-expresada a efectos comparativos de acuerdo con lo previsto en la normativa contable aplicable. Las políticas contables aplicadas al registro de los efectos del proceso de expropiación se describen en la Nota 3 (Cambios en la composición del Grupo) de los estados financieros intermedios resumidos consolidados a 30 de junio de 2012, presentados en la Comisión Nacional del Mercado de Valores el pasado 26 de julio de 2012.”

## **RESULTADO DE LAS OPERACIONES CONTINUADAS DE REPSOL**

**(Millones de Euros)**

*Cifras no auditadas*

	Enero-Septiembre		Variación
	2011	2012	%
Resultado Neto	1.459	1.655	13,4
Resultado de Explotación	3.072	3.543	15,3
Resultado Neto recurrente	1.349	1.527	13,2
Resultado de Explotación recurrente	2.909	3.384	16,3

## **RESULTADOS DE REPSOL EN BASE A SUS PRINCIPALES COMPONENTES**

**(Millones de Euros)**

*Cifras no auditadas (NIIF)*

	Enero-Septiembre		Variación
	2011	2012	%
<b>EBITDA</b>	<b>4.500</b>	<b>5.405</b>	<b>20,1</b>
Resultado de explotación	3.072	3.543	15,3
Resultado financiero	(665)	(655)	(1,5)
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación – neto de impuestos	51	93	82,4
Resultado antes de impuestos	2.458	2.981	21,3
Impuesto sobre beneficios	(902)	(1.270)	40,8
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	1.556	1.711	10,0
Resultado atribuido a intereses minoritarios por operaciones continuadas	(97)	(56)	(42,3)
<b>RESULTADO NETO DE OPERACIONES CONTINUADAS</b>	<b>1.459</b>	<b>1.655</b>	<b>13,4</b>
Resultado de operaciones interrumpidas(*)	442	141	(68,1)
<b>RESULTADO NETO</b>	<b>1.901</b>	<b>1.796</b>	<b>(5,5)</b>

(\*) Incluye el resultado neto de impuestos y de socios externos aportado por YPF S.A., YPF Gas S.A., y las sociedades participadas de ambas compañías en cada periodo y por los préstamos concedidos a Petersen, así como los efectos registrados como consecuencia de la expropiación de las acciones de YPF, S.A. y de YPF Gas S.A.

## ANÁLISIS DEL RESULTADO DE EXPLOTACIÓN DE REPSOL POR ACTIVIDADES

(Millones de Euros)

*Cifras no auditadas (NIIF)*

	Enero-Septiembre		Variación
	2011	2012	%
Upstream	1.206	1.801	49,3
GNL	276	425	54,0
Downstream	1.075	893	(16,9)
Gas Natural Fenosa	712	701	(1,5)
Corporación y ajustes	(197)	(277)	40,6
<b>TOTAL</b>	<b>3.072</b>	<b>3.543</b>	<b>15,3</b>

## PRINCIPALES MAGNITUDES DE NEGOCIO

*Cifras no auditadas*

	Enero-Septiembre		Variación
	2011	2012	%
Producción de hidrocarburos (miles de bep/d)	301	327	8,8
Crudo procesado (millones de tep)	23,3	26,8	15,0
Ventas de productos petrolíferos (miles de toneladas)	28.543	31.096	8,9
Ventas de productos petroquímicos (miles de toneladas)	2.047	1.672	(18,3)
Ventas de GLP (ex YPF Gas) (miles de toneladas)	1.992	1.896	(4,8)

## BALANCE DE SITUACIÓN DE REPSOL

(Millones de Euros)  
Cifras no auditadas (NIIF)

	DICIEMBRE 2011	SEPTIEMBRE 2012
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>		
Fondo de Comercio	4.645	2.678
Otro inmovilizado intangible	3.138	3.041
Inmovilizado material	36.759	27.759
Inversiones inmobiliarias	24	24
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	699	765
Activos no corrientes mantenidos para la venta sujetos a expropiación	-	5.503
Activos financieros no corrientes	2.450	1.258
Activos por impuestos diferidos	2.569	3.259
Otros activos no corrientes	344	251
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>		
Activos no corrientes mantenidos para la venta	258	253
Existencias	7.278	6.315
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	9.222	8.066
Otros activos corrientes	220	137
Otros activos financieros corrientes	674	532
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2.677	5.224
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>70.957</b>	<b>65.065</b>
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>		
Atribuido a la sociedad dominante	23.538	26.878
Atribuido a los intereses minoritarios	3.505	778
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>		
Subvenciones	118	73
Provisiones no corrientes	3.826	2.152
Pasivos financieros no corrientes	15.345	15.175
Pasivos por impuesto diferido	3.839	3.012
Otros pasivos no corrientes	3.682	3.569
<b>PASIVO CORRIENTE</b>		
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	32	22
Provisiones corrientes	452	213
Pasivos financieros corrientes	4.985	4.186
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	11.635	9.007
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>70.957</b>	<b>65.065</b>

*Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones de Repsol, de acuerdo con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.*

*Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España, en la Comisión Nacional de Valores en Argentina, en la Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos de América y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales.*

*Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.*

*La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.*