

# EADS

## Documentación para la Junta General Anual

El jueves, 4 de mayo de 2006,  
a las 10:30 de la mañana  
en el Hotel Okura Amsterdam  
Ferdinand Bolstraat 333,  
1072 LH Ámsterdam, Holanda

Orden del día	p. 2
Texto de los acuerdos propuestos por el Consejo de Administración	p. 3
Informe del Consejo de Administración	p. 5
Estados Financieros Consolidados (NIIF)	p. 31
Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)	p. 36
Informe de auditoría sobre los Estados Financieros Consolidados (NIIF)	p. 98
Estados Financieros de la Sociedad	p. 99
Notas a los Estados Financieros de la Sociedad	p. 100
Información complementaria	p. 109
Información al accionista	p. 111



The step beyond

---

# Orden del día

Votación de acuerdos respecto a:

- 
1. Aprobación del Informe del Consejo de Administración, que incluye:
    - a) el capítulo sobre el Gobierno Corporativo
    - b) la política de dividendos
    - c) la política de remuneración propuesta para los miembros del Consejo de Administración incluyendo las normas sobre la concesión de opciones sobre acciones y acciones en función de los resultados obtenidos así como los derechos a suscribir acciones

---

  2. Aprobación de las cuentas auditadas del ejercicio 2005;

---

  3. Aprobación de la aplicación de resultados, distribución y fecha de pago del dividendo;

---

  4. Exoneración de responsabilidad a los miembros del Consejo de Administración;

---

  5. Nombramiento de auditores para el ejercicio 2006;

---

  6. Delegación en el Consejo de Administración de poderes para emitir acciones y excluir los derechos de suscripción preferentes de los accionistas existentes;

---

  7. Cancelación de acciones recompradas por la Sociedad;

---

  8. Renovación de la autorización al Consejo de Administración para la recompra de acciones de la Sociedad.

---

# Texto de los acuerdos propuesto por el Consejo de Administración

---

## Primer Acuerdo

### Aprobación del Informe del Consejo de Administración

**SE ACUERDA QUE** el Informe del Consejo de Administración presentado a la Junta General Anual, incluyendo el capítulo sobre Gobierno Corporativo, la política de dividendos y la política de remuneración propuesta para los miembros del Consejo de Administración incluyendo las normas sobre la concesión de opciones sobre acciones y acciones en función de los resultados obtenidos así como los derechos de suscribir acciones, sea aceptado y aprobado, y así lo es por el presente.

---

## Segundo Acuerdo

### Aprobación de las cuentas auditadas del ejercicio 2005

**SE ACUERDA QUE** las cuentas anuales auditadas del período contable del 1 de enero de 2005 al 31 de diciembre de 2005, presentadas a la Junta General Anual por el Consejo de Administración, sean aprobadas, y así lo son por el presente.

---

## Tercer Acuerdo

### Aprobación de la aplicación de resultados, distribución y fecha de pago

**SE ACUERDA QUE** el beneficio neto de 1.676 millones de euros, registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias auditada del ejercicio 2005, se lleve a reservas y que se haga un pago a los accionistas por un importe bruto de 0,65 euros por acción, con cargo a las reservas de libre disposición, el 1 de junio de 2006.

---

## Cuarto Acuerdo

### Exoneración de responsabilidad a los miembros del Consejo de Administración

**SE ACUERDA QUE** los miembros del Consejo de Administración sean exonerados de responsabilidad por el desempeño de sus deberes durante y respecto al ejercicio 2005, en la medida en que su actividad ha quedado reflejada en las cuentas anuales auditadas del ejercicio 2005 o en el Informe del Consejo de Administración.

---

## Quinto Acuerdo

### Nombramiento de auditores para el ejercicio 2006

**SE ACUERDA QUE** los auditores de la Sociedad para el período contable correspondiente al ejercicio 2006 sean Ernst & Young Accountants, con domicilio social en Drentestraat 20, 1083 HK Amsterdam, Holanda, y KPMG Accountants N.V., con domicilio social en K.P. van der Mandelelaan 4143, 3062 MB Rotterdam, Holanda.

---

### Sexto Acuerdo

#### Delegación en el Consejo de Administración de poderes para emitir acciones y excluir los derechos de suscripción preferentes de los accionistas existentes

**SE ACUERDA QUE** de conformidad con los Estatutos, se designe al Consejo de Administración, que es designado por el presente, con sujeción a revocación por la Junta General, para que tenga poderes para emitir acciones de la Sociedad que formen parte del capital social autorizado de la Sociedad, entendiéndose que dichos poderes estarán limitados a un 1% del capital social autorizado de la Sociedad en cada momento, y que tenga poderes para limitar o excluir derechos de suscripción preferente, en ambos casos por un período que expirará en la Junta General Anual que se celebrará en 2007. Dichos poderes incluyen la aprobación de planes de incentivos a largo plazo relacionados con acciones (tales como planes de opciones a acciones, vinculados al rendimiento y restringidos) y planes de participación accionarial de empleados. Dichos poderes pueden incluir asimismo la concesión de derechos para suscribir acciones, susceptibles de ejercicio en el momento que se especifique o de conformidad con dichos planes, y la emisión de acciones que se desembolsen con cargo a las reservas de libre disposición.

---

### Séptimo Acuerdo

#### Cancelación de acciones recompradas por la sociedad

**SE ACUERDA QUE** las acciones de la Sociedad poseídas por la Sociedad, hasta un máximo de 6.656.970 acciones, sean canceladas y que se autorice tanto al Consejo de Administración como a los Chief Executive Officers, quedando éstos autorizados por el presente, con poderes de sustitución, para ejecutar este acuerdo de conformidad con la ley holandesa.

---

### Octavo Acuerdo

#### Renovación de la autorización al Consejo de Administración para la recompra de acciones de la sociedad

**SE ACUERDA QUE** el Consejo de Administración sea autorizado por un nuevo período de 18 meses a partir de la fecha de esta Junta General Anual, y el Consejo de Administración queda autorizado por el presente, para la recompra de acciones de la Sociedad, por cualquier medio, incluso mediante productos derivados, en cualquier bolsa de valores o de otro modo, siempre que, con dicha recompra, la Sociedad no pase a poseer más del 10% del capital social emitido de la Sociedad y a un precio no inferior a su valor nominal ni superior al precio que sea más alto entre el de la última operación independiente y la oferta independiente en curso más alta en las sedes de negociación del mercado regulado del país en el que se realice la compra. Esta autorización anula y sustituye la autorización dada por la Junta General Anual de 11 de mayo de 2005 en su acuerdo décimo.

# Informe del Consejo de Administración

Señoras y señores, estimados accionistas,

Nos complace celebrar esta Junta General anual de Accionistas (la "Junta") de **European Aeronautic Defence and Space Company EADS N.V.** (en lo sucesivo, "EADS", la "Sociedad" o la "Compañía"). La finalidad de esta Junta es, principalmente:

- en primer lugar, aprobar el Informe del Consejo de Administración (el "Consejo") (el "Informe del Consejo") sobre las actividades de EADS durante el ejercicio fiscal 2005;
- en segundo lugar, presentar los estados financieros de EADS para el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2005, someter a su aprobación las cuentas y la propuesta de dividendo de este ejercicio, y nombrar a los auditores para el ejercicio 2006; y
- finalmente, aprobar la renovación de las autorizaciones financieras del Consejo.

La "Documentation para la Junta General Anual" contiene:

- el orden del día de esta Junta;
- la propuesta de acuerdos que se someterán a su aprobación al final de esta Junta;
- este Informe del Consejo;
- los estados financieros consolidados e individuales de 2005 y la misma información de 2004, a efectos de comparación; y
- el Informe de los Auditores, emitido por Ernst & Young Accountants y KPMG Accountants N.V.

Este Informe del Consejo se ciñe a los hechos y cuestiones fundamentales. Para obtener más información y detalles, entre otros aspectos, sobre actividades, finanzas, financiación y Gobierno Corporativo, el lector deberá consultar la página web de EADS, [www.eads.com](http://www.eads.com) (Relaciones Inversores) y los documentos presentados en la misma.

## 1. Presentación general

Desde su creación en julio de 2000, fruto de la fusión de las actividades anteriormente realizadas por Aerospatiale Matra, DaimlerChrysler Aerospace AG ("**Dasa**") y Construcciones Aeronáuticas SA ("**CASA**"), EADS ha sido una empresa líder, reconocida en la mayoría de sus sectores de actividad, que ha reforzado su posición en áreas de continuada colaboración tales como Airbus, Eurocopter, Eurofighter, Astrium, MBDA y el consorcio industrial Ariane.

Con una plantilla de 113.210 empleados (al final del año 2005) y unos ingresos de 34.200 millones de euros en 2005, EADS es la primera compañía aeronáutica y de defensa de Europa y la segunda mayor del mundo.

En cuanto a cuota de mercado, EADS es el primer fabricante de aviones comerciales y helicópteros civiles, además de proveedor líder de sistemas de misiles, lanzadores de satélites comerciales, aviones militares, satélites, sistemas electrónicos de defensa y servicios relacionados. La Compañía ha organizado sus actividades en torno a cinco divisiones: (i) Airbus, (ii) Aviones de Transporte Militar, (iii) Eurocopter, (iv) Defensa y Sistemas de Seguridad, y (v) Espacio.

En 2005, EADS generó un 77,5% de sus ingresos en el sector civil y un 22,5% en el sector militar.

## 2. Principales acontecimientos de 2005

Por sexto año consecutivo, EADS ha superado todos los objetivos que había anunciado, y ha consolidado su posición como fuerza impulsora en aeronáutica y defensa a escala mundial. EADS se ha confirmado como líder del mercado en aviones comerciales de más de 100 plazas y ha incrementado considerablemente su cartera en el sector de defensa, mediante productos derivados militares, soluciones de sistemas de sistemas y servicios.

2005 fue un año récord para la industria de la aviación. Las aerolíneas hicieron pedidos de una cantidad de aviones comerciales sin precedentes, debido a la fuerte demanda por parte de las compañías de bajo coste y al crecimiento rápido de la aviación comercial en Asia. El alto precio del crudo también está incrementando la demanda de aviones de bajo consumo de combustible. El negocio con clientes del sector público siguió influido por la fuerte presión fiscal que limita los presupuestos de inversiones públicas en los mercados interiores de EADS.

En todas sus actividades, EADS ha demostrado que es una compañía fuerte y eficiente, habiéndose situado con éxito para un crecimiento y una rentabilidad sostenidos:

- en 2005, por tercer año consecutivo, Airbus entregó más aviones que Boeing y, por quinto año consecutivo, recibió más pedidos que dicha compañía;
- la división Espacio confirmó su vuelta a la rentabilidad en 2005;
- las actividades de defensa hicieron una aportación creciente al incremento de la cartera de pedidos;
- Eurocopter consolidó una cartera de pedidos récord de casi 10.000 millones de euros;
- a final de año, la cartera de pedidos de EADS ascendía a la elevada cifra de 253.000 millones de euros, repartidos en 201.000 millones de euros correspondientes a actividades comerciales y 52.000 millones de euros al negocio de defensa;
- EADS generó un EBIT\* de 2.852 millones de euros y volvió a alcanzar una posición de caja neta superior a la prevista (5.489 millones de euros al final de 2005);
- la cotización de EADS se comportó muy bien en comparación con el sector en general y frente a los índices nacionales (véase también el apartado "3.2 Evolución de la cotización en 2005" de este Informe del Consejo).

**En la actividad de aviación civil**, EADS ha conseguido más de un 52% de los pedidos brutos nuevos de aviones, lo que refleja la calidad y el rendimiento de su gama de productos. Airbus recibió 1.055 pedidos netos (1.111 pedidos brutos) en 2005, incluyendo un pedido grande de 100 A320 para Indigo. Asia, Oriente Medio y las líneas aéreas de bajo coste han realizado asimismo pedidos.

Airbus ha entregado 378 aviones, situándose muy por encima del nivel de 2004 (320), reflejando el aumento del mercado.

Airbus ha logrado hitos notables en el programa A380, con el primer vuelo del A380 que tuvo lugar el 27 de abril de 2005. Para finales de 2005, Airbus había alcanzado el satisfactorio nivel de 159 pedidos en firme de los clientes para este avión. China Southern y Kingfisher Airlines se han unido a la lista de clientes del A380. Las primeras entregas están previstas para finales de 2006.

En octubre de 2005, el Consejo de Administración de EADS y el Comité de Accionistas de Airbus aprobaron el lanzamiento industrial del avión A350 con el objetivo de completar la familia de largo alcance de Airbus sobre la base de la calidad y el volumen de la demanda de este avión.

Siguiendo su retirada unilateral del acuerdo firmado en 1992 entre la UE y EE.UU. sobre el Comercio de Grandes Aviones Civiles, EE.UU. presentó una petición el 6 de Octubre de 2004 para iniciar el procedimiento de arbitraje ante la Organización Mundial del Comercio (OMC). Como respuesta, la UE lanzó un caso paralelo ante la OMC contra EE.UU. en relación a los subsidios otorgados a Boeing. El 11 de enero de 2005 la UE y EE.UU. acordaron suspender sus respectivos casos ante la OMC durante un periodo de tres meses con la perspectiva de alcanzar un nuevo acuerdo sobre la financiación pública de grandes aviones civiles. Sin embargo, las partes no fueron capaces de llegar a un acuerdo satisfactorio, y en el transcurso de 2005, la UE y EE.UU. recíprocamente iniciaron un proceso de litigio ante la OMC. Los últimos desarrollos muestran que las fechas exactas del proceso de litigio de la OMC todavía tienen que ser acordadas mediante negociaciones entre EE.UU. y la UE.

**En las actividades de defensa** (que abarcan todas las actividades militares: aviones de transporte y combate, helicópteros, satélites, misiles, ...), 2005 se ha caracterizado por ingresos estables y un aumento de la cartera de pedidos. Entre los contratos importantes



que han contribuido a este logro se encuentran el contrato A400M con Sudáfrica, contratos para el avión de transporte C-295 y para la modernización de aviones de vigilancia marítima con Brasil, un pedido de sistemas electrónicos de autoprotección de Eurofighter, el pedido de misiles Exocet de la India y el encargo a EADS por parte de Francia para el desarrollo de un sistema de información y comunicación para las Fuerzas Armadas. A EADS, como miembro del consorcio internacional Medium Extended Air Defence System (MEADS), se le ha adjudicado una parte del diseño y del desarrollo del sistema MEADS, un proyecto entre tres naciones. Las perspectivas más importantes para los próximos años son los contratos derivados de la elección del helicóptero NH90 por parte de España y de las Fuerzas Aéreas de Nueva Zelanda. En conjunto, la cartera de pedidos de defensa ha pasado de 49.000 millones de euros a finales de 2004 a 52.000 millones de euros al final de 2005, y los ingresos de defensa se han mantenido estables en 7.700 millones de euros.

Aumentar las capacidades y los ingresos de EADS en defensa es una prioridad estratégica esencial para el Grupo. Esta estrategia también se ve reflejada en un acuerdo de colaboración estructural con Northrop Grumman, un hito importante para EADS, que se dirige de la forma más eficiente al mercado estadounidense de aviones cisterna. Por otra parte, EADS ha confirmado su sólida posición como segundo mayor proveedor de defensa en Gran Bretaña, mediante varios contratos importantes, así como con su selección como ofertante único para el contrato del Future Strategic Tanker Aircraft (FSTA) a principios de 2005. EADS expandió su presencia en el área del negocio naval con la adquisición (que se completará en 2006 en cuanto las comisiones de control relevantes y las autoridades de defensa de la competencia relevantes hayan dado luz verde) de Atlas Elektronik, junto con ThyssenKrupp Technologies – y en el área de negocio de la radiocomunicación profesional (PMR), con la compra del negocio de PMR de Nokia. En sistemas de misiles, EADS tomó medidas importantes para integrar LFK en MBDA.

La división Espacio confirmó su vuelta a la rentabilidad en 2005, reflejando el efecto positivo de la base de costes más baja durante 12 meses completos después de la reestructuración terminada en 2004. EADS Space terminó el año con una fuerte progresión positiva en el EBIT\*: 58 millones de euros (en comparación con 9 millones de euros en 2004). Los éxitos empresariales que han

contribuido a este comportamiento fueron el exitoso lanzamiento del nuevo Ariane 5 ECA (con carga útil incrementada), un contrato con el gobierno de Vietnam para el suministro de un sistema de vigilancia desde satélite, la selección de EADS Astrium por la Agencia Espacial Europea (ESA) para desarrollar y construir tres satélites para la misión Swarm, y la firma por parte de Paradigm de una prolongación de dos años para el contrato Skynet 5 y el pedido de un tercer satélite Skynet 5.

Para continuar su expansión global, EADS ha definido países clave con un alto potencial de crecimiento a largo plazo. En 2005 las actividades de EADS han hecho un progreso considerable en establecerse en las industrias a nivel internacional, lo cual se ve reflejado por ejemplo en alianzas estratégicas para el Eurocopter firmados en Corea y en China y en la decisión tomada por Airbus de estudiar la construcción de una planta de ensamblaje final para el A320 en China. Para acelerar y organizar el ritmo de expansión, EADS ha creado la nueva función: “Global Industrial Development” (Desarrollo Industrial Global).

El Consejo de Administración fue renovado en la Junta General Anual de Accionistas del año pasado según lo dispuesto en los Estatutos de EADS. Al mismo tiempo, se han nombrado dos nuevos *Chief Executive Officers* (“CEOs”) y *Chief Operating Officers* (“COOs”) y se ha dado un nuevo perfil a la estructura de divisiones y a la organización de las sedes centrales de EADS. Este proceso fue acompañado y supervisado de cerca por el Consejo de EADS garantizando así la continuidad en la estrategia de EADS y su reconocimiento por todas las partes interesadas.

EADS seguirá con su política de crecimiento rentable en los mercados de aviación civil, espacio y defensa, abriendo nuevos caminos en sus mercados. Esto implica la creación de valor a largo plazo y el reconocimiento de la responsabilidad social y ética corporativa del Grupo, tal y como está expuesto en la nueva edición del Código Ético de EADS. En este sentido, la estrategia de EADS prevé un equilibrio sostenible entre resultados económicos, consideración de los intereses de todas las partes interesadas, y respeto al medio ambiente.

## 3. Cambios en el accionariado y evolución de la cotización

En el año 2005 se produjeron los cambios en la estructura accionarial y la cotización bursátil de la Compañía que se describen a continuación.

### 3.1 Accionariado y derechos de voto

#### Capital social emitido

Al 31 de diciembre de 2005, el capital social emitido de EADS ascendía a 817.743.130 euros, dividido en 817.743.130 acciones con un valor nominal de 1 euro cada una.

#### Evolución en 2005

El 3 de junio y el 9 de diciembre de 2005, el Consejo aprobó las medidas siguientes de conformidad con las autorizaciones que tenía conferidas por las junta de accionistas del 11 de mayo de 2005:

- la oferta de hasta 2.025.000 acciones a determinados empleados de EADS, en el marco de un plan de participación accionarial de los empleados ("ESOP"). Como resultado, el 29 de julio de 2005 se emitieron 1.938.309 acciones;
- la concesión de opciones sobre acciones a determinados empleados de EADS para la suscripción de 7.981.760 acciones de la Sociedad, dentro del marco de un plan de opciones sobre acciones ("SOP");
- la delegación en los *Chief Executive Officers* ("CEOs") para la organización y puesta en marcha de un programa de recompra de acciones, por el que la Compañía podría recomprar hasta 5.003.380 acciones para compensar al 50% la dilución del capital derivada de los planes ESOP y SOP antes citados. Durante 2005, EADS recompró 5.687.815 acciones en cumplimiento de contratos establecidos con un banco para la compra de acciones de EADS por cuenta de EADS mediante productos derivados, a fin de compensar el efecto de dilución derivado de planes SOP anteriores. Asimismo, el 25 de julio de 2005 se cancelaron 1.336.358 acciones de autocartera de conformidad con la decisión de la junta de accionistas del 11 de mayo de 2005;

- por último, en 2005, los empleados de EADS ejercitaron 7.562.110 opciones sobre acciones que les habían sido concedidas al amparo de planes de opciones sobre acciones lanzados por la compañía en los años 2000, 2001, 2002 y 2003. Como resultado, en el curso de 2005 se emitieron 7.562.110 acciones nuevas.

#### Estructura accionarial

Como resultado de lo anterior, la composición accionarial de EADS al 31 de diciembre de 2005 era la siguiente:

- un 1,30% está en manos de la propia Sociedad, y consiste en acciones privadas de derechos económicos y políticos mientras sigan siendo de su propiedad (sin incluir las acciones de EADS que son legalmente propiedad del banco con el que EADS acordó la compra de acciones de EADS pero cuya propiedad económica corresponde a EADS);
- un 29,89% (es decir, un 30,29% de los derechos de voto) es propiedad indirecta de DaimlerChrysler AG;
- un 29,89% (es decir, un 30,29% de los derechos de voto) es propiedad de *Société de Gestion de l'Aéronautique, de la Défense et de l'Espace* ("SOGEADE"), una sociedad francesa limitada por acciones cuyo capital está participado al 50% por *Société de Gestion de Participations Aéronautiques* ("SOGEPA") (Sociedad Holding Estatal Francesa) y al 50% indirectamente por Lagardère SCA;

Esto significa que el 59,78% (es decir el 60,58% de los derechos de voto) del capital social emitido está participado a partes iguales por DaimlerChrysler AG y por SOGEADE, que controlan EADS de forma conjunta en base a un acuerdo contractual que se rige por la legislación holandesa.

- un 5,47% (es decir, un 5,53% de los derechos de voto) es propiedad de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales ("SEPI") (Sociedad Holding Estatal Española), parte asimismo del acuerdo contractual antes citado;



- un 33,39% (es decir, un 33,83% de los derechos de voto) está en manos del público (incluyendo un 2,25 % de los empleados de EADS (es decir, un 2,28% de los derechos de voto)); y
- un 0,06% (es decir, un 0,06% de los derechos de voto) es propiedad directa del Estado francés.

---

## 3.2 Evolución de la cotización en 2005

La propiedad de acciones de EADS por parte de inversionistas institucionales aumentó durante 2005, incrementando especialmente las instituciones europeas sus inversiones. Los inversores institucionales de la Europa continental aumentaron su participación de forma considerable del 34% al 40%. En cambio, la participación de los inversores británicos y estadounidenses ha bajado algo del 55% al 48%.

Con un precio de cierre de 31,95 euros, la cotización de EADS ganó un 50% respecto al año anterior mientras el índice CAC40 y el sector aerospacial y de defensa del mercado ganaron un 23% y un 21%, respectivamente, en el mismo periodo. En un contexto de cotizaciones en alza el volumen de negocio se mantuvo alto, con aproximadamente 2 millones de acciones al día.

El comienzo de 2005 fue lento, consolidándose la cotización tras noticias sobre retrasos que afectan al programa A380, temas de sucesión en la dirección y previsiones financieras conservadoras para 2005 anunciadas en diciembre de 2004. Las acciones de EADS subieron tan sólo un 1,73% en los cuatro meses y medio hasta mediados de mayo. Esto fue así a pesar de unas previsiones de entregas tranquilizadoras y buenos resultados del año 2004 publicados en el primer trimestre, junto con un aumento de las previsiones financieras y un aumento del dividendo de un 25%.

Pero las acciones de EADS ganaron ímpetu considerablemente tras la publicación de los resultados del primer trimestre de 2005 en mayo, un Salón Aeronáutico en París muy fructífero así como el anuncio de una nueva dirección en junio. Estos acontecimientos dieron la percepción de una renovada iniciativa estratégica combinada con éxito en el mercado. A finales de julio, los resultados y el flujo de caja del primer semestre y un nuevo incremento de las previsiones reforzaron el apetito de los inversores a las acciones de EADS, a pesar de la inseguridad continuada en cuanto al dólar, precios de crudo en alza y la competencia manifestamente acalorada en la aviación

civil entre Airbus y su principal competidor.

Entre mediados de mayo y finales de año, la cotización de EADS subió casi en un 50%. Alcanzó un valor récord el 20 de diciembre, con 33,45 euros, en medio de un importante flujo de noticias, entre otras sobre un pedido sustancial por parte de China y un pedido adicional de Paradigm para Astrium. Después la cotización se consolidó hasta finales de año ante un panorama de bajos volúmenes de negocio, principalmente influidos por la debilidad del dólar estadounidense y preocupaciones por el precio del crudo.

---

## 3.3 Política de dividendos

El Consejo recomendará a la Junta General Anual el nivel de aplicación a reservas y un dividendo en efectivo por un importe bruto de 0,65 euros por acción para el año 2005.

Esta propuesta de dividendo en efectivo para el tercer año consecutivo, obedece a los resultados de la Compañía durante el año 2005. Este nivel de distribución también refleja la confianza de la dirección en los beneficios futuros de la Compañía, dado que la fuerza del ciclo de la aviación comercial – especialmente debido a la demanda por parte de Asia – y la rentabilidad creciente de las actividades de defensa y espacio ofrecen una perspectiva de crecimiento sostenido.

De cara al futuro, el Consejo de EADS ha adaptado su política de distribución como reflejo del convencimiento de que la continuidad y el crecimiento de los dividendos es un objetivo deseable de los accionistas que depende de factores tales como la capacidad de distribución de EADS como consecuencia de sus resultados, sus prioridades en la utilización de caja y perspectivas de futuro.

---

## 3.4 Relación con los principales accionistas

Los contratos que rigen las relaciones entre los fundadores de EADS, formalizados en la fecha de creación de EADS en julio de 2000, siguen en vigor.

---

### 3.5 Futuro ESOP y Plan de Incentivos a Largo Plazo (LTIP)

En el pasado, los Planes de Propiedad Accionarial por parte de Empleados (ESOP) y los Planes de Opciones sobre Acciones (SOP) han demostrado ser herramientas acertadas para retener y recompensar a los empleados de EADS.

#### 3.5.1 ESOP futuro

La Sociedad tiene intención de instrumentar un Plan ESOP en 2006. La implantación del plan tendrá que ser aprobada formalmente por el Consejo. Las principales características del plan de 2006 serían las siguientes: ofrecer, supeditado a la aprobación de esta Junta, hasta aproximadamente 2 millones de acciones de la Sociedad, es decir, hasta un 0,25% de su capital social emitido, a determinados empleados.

#### 3.5.2 LTIP futuro

El Grupo está interesado en mantener un plan de incentivos a largo plazo. La tendencia del mercado se aleja de conceder

opciones sobre acciones hacia un mayor enfoque en acciones ordinarias (basadas en los resultados de la Compañía) u otras alternativas. A partir de 2006, el Grupo tiene previsto implantar una nueva herramienta de plan de incentivos a largo plazo (LTIP). La nueva herramienta estaría basada en una mezcla de opciones sobre acciones y acciones en función de los resultados obtenidos que se conceden a los ejecutivos del grupo en función del nivel jerárquico. Las acciones en función de los resultados obtenidos son acciones ordinarias. La concesión de estas acciones estaría condicionada al rendimiento operativo a medio plazo. Además, se concederían acciones restringidas, que también son acciones ordinarias, a determinadas personas para recompensar los resultados y el potencial personales. La concesión de estas acciones estaría sujeta a la presencia en el Grupo.

La implantación del plan tendría que ser aprobada formalmente por el Consejo. Este plan ofrecería derechos de suscripción y/o adquisición de hasta un máximo de aproximadamente 3,2 millones de acciones de la Sociedad, es decir, hasta un 0,4% de su capital social emitido, a beneficiarios específicos, sobre la base del uso de acciones existentes recompradas y/o una ampliación de capital supeditada a la aprobación de esta Junta.

## 4. Gobierno Corporativo

En 2005, el Consejo de EADS siguió manteniendo el principio conductor de maximizar el valor para el accionista de conformidad con las leyes aplicables y los principios de Gobierno Corporativo vigentes en los países pertinentes para la Sociedad, intensificando al mismo tiempo la mejora de sus prácticas sobre Gobierno Corporativo.

---

### 4.1 Dirección y control

La estructura directiva de EADS ha demostrado ser eficiente y estar bien adaptada para cumplir su compromiso con una relación sostenible y equilibrada con todas las partes interesadas de la Sociedad. La promoción del desarrollo de empleados y

proveedores, así como la satisfacción de los clientes, siguieron siendo los cimientos del éxito y la cultura de EADS.

Según lo expuesto en los Estatutos de EADS, al Consejo de Administración le incumbe la responsabilidad de la gestión y los asuntos de la Sociedad.

El Consejo celebró siete reuniones en el año 2005, y fue informado periódicamente de la evolución de la Compañía mediante informes de los *Chief Executive Officers*, acompañados de previsiones dinámicas y de planes estratégicos y operativos. El porcentaje de asistencia media a estas reuniones fue del 91%. Entre las materias tratadas y las operaciones autorizadas en estas reuniones se encontraron la estrategia de EADS, los temas de reorganización (como la estructura de divisiones y la organización de las sedes centrales), aspectos importantes del

negocio (como la decisión del lanzamiento industrial del A350, la futura política de producto de Airbus, la estrategia de EADS en defensa incluyendo la consolidación de la industria europea y la adquisición de Atlas Elektronik junto con ThyssenKrupp Technologies, la revisión de los programas UAV-Vehículos Aéreos no Tripulados- el desarrollo en cooperación con China del helicóptero EC 175 y la revisión de la estrategia de futuro de Sogerma, y la aprobación de planes operativos, presupuestos, remuneración (incluidos los planes SOP y ESOP) y los resultados financieros y previsiones del Grupo así como optimizaciones financieras y el proceso de gestión de riesgos y controles internos. El Consejo se ocupó asimismo de materias relativas a personal y recursos humanos, tales como los requisitos para el cargo de directivo y la contratación y el desarrollo de personas con alto potencial a fin de asegurar la calidad futura de la dirección de EADS y su estructura de liderazgo multinacional. En la reunión del 11 de mayo de 2005, Manfred Bischoff y Arnaud Lagardère fueron reelegidos como presidentes y los dos comités del Consejo fueron reconstituidos con los mismos miembros que antes. El Consejo de EADS también nombró, con fecha 25 de junio de 2005, los CEOs de EADS, los dos COOs, el CEO de Airbus, el director de la división de Defensa y Sistemas de Seguridad y el director de Eurocopter como miembros del Comité Ejecutivo confirmando al mismo tiempo otros miembros de este mismo comité.

Tras los cambios en el Gobierno Corporativo de EADS, decididos en 2003 a la vista de las buenas prácticas desarrolladas en esta materia en las jurisdicciones pertinentes para EADS, el Consejo supervisó la implantación de dichas decisiones durante el año 2004. Entre otros asuntos, el paquete introductorio fue remitido a los nuevos miembros del Consejo tras ser nombrados por la Junta.

Además de las normas, el trabajo del Consejo de Administración se rige por las directrices internas para los consejeros ("**Código para los Consejeros**") adoptadas en su reunión del 10 de diciembre de 2004 a la luz de las buenas prácticas sobre Gobierno Corporativo. Las directrices para consejeros se componen de un código del Consejo de Administración ("**Código del Consejo de Administración**") en los que se exponen los derechos y obligaciones de los Consejeros, el código del Comité de Auditoría ("**Código del Comité de Auditoría**") y el Código del Comité de Nombramientos y Remuneración ("**Código**

**del Comité de Nombramientos y Remuneración**"). Cada código describe los papeles realizados del respectivo comité. El Comité de Auditoría celebró tres reuniones en el año 2005 y realizó una consulta por escrito, con un porcentaje de asistencia del 94%, para revisar los resultados de 2004 y los del primer semestre del ejercicio 2005. Según lo decidido por el Consejo el 5 de diciembre de 2003, el papel del Comité de Auditoría se amplió con funciones nuevas como, en especial, la revisión de los informes financieros trimestrales. El Comité de Nombramientos y Remuneración celebró cinco reuniones en el año 2005, con un porcentaje de asistencia media del 92%, para revisar la política de remuneración (incluso planes de pensiones), los pagos de bonus de 2004, el plan de opciones sobre acciones y el plan de participación accionarial de los empleados para 2005, y para recomendar el nombramiento del presidente y del *Chief Executive Officer* de EADS Space Transportation, el director de Sistemas de Defensa y Comunicación y el *Chief Executive Officer* de EADS Sogerma Services.

La autoevaluación del Consejo respecto al año anterior la realizaron los presidentes del Consejo a partir de diciembre de 2005, sobre la base de las respuestas de los miembros del Consejo a un cuestionario. Los presidentes hicieron una evaluación conjunta de las respuestas de los Consejeros y dirigieron un debate sobre los resultados en la siguiente reunión del Consejo.

La autoevaluación comprende una evaluación general de las reuniones y los procesos del Consejo, y un análisis de las actividades del Consejo y sus Comités durante el año pasado. El cuestionario aborda cuestiones tales como la frecuencia de las reuniones, el contenido de los debates y la meticulosidad en la preparación de las reuniones. También se pide a los miembros del Consejo que estudien el funcionamiento y la composición del mismo, la calidad y apertura de los debates, la independencia de las opiniones expresadas, la capacidad para actuar positivamente a partir de posturas divergentes, y el acceso de los consejeros a la información necesaria.

Con los hallazgos de la autoevaluación, se llegó a la conclusión de que el comportamiento global del Consejo es muy satisfactorio.

Desde la última autoevaluación en 2004, que ya había arrojado resultados positivos, se ha progresado más desde entonces gracias a implantar las medidas de mejora decididas anteriormente, como por ejemplo una mejor transparencia del

Gobierno Corporativo de EADS para los accionistas. Asimismo, la asistencia a las reuniones del Consejo y del Comité de Nombramientos y Remuneración ha aumentado en 2005 respecto al año anterior.

La continua mejora y la efectividad del gobierno y la gestión del Grupo seguirán siendo un objetivo primario y un factor clave de éxito para EADS.

## 4.2 Código de Gobierno Corporativo holandés

De conformidad con el derecho holandés y las disposiciones del Código de Gobierno Corporativo holandés (el "Código Holandés"), que incluye una serie de recomendaciones no obligatorias, la Sociedad aplica las disposiciones del mismo o, si procede, explica las razones de la no aplicación de dichas disposiciones.

Aunque EADS, en su continuo esfuerzo por adherirse a los estándares más altos, aplica la mayoría de las recomendaciones, de acuerdo con el principio de "aplicar o explicar" del Código Holandés, ha proporcionado las explicaciones relevantes en el párrafo 4.2 "Código de Gobierno Corporativo holandés" de su Informe del Consejo para el ejercicio 2004 (el texto se puede consultar en la página web de EADS [www.eads.com](http://www.eads.com) en la sección sobre "Gobierno Corporativo") que fue aprobado por la Junta General Anual el 11 de mayo de 2005. Estas explicaciones contienen las razones detalladas de la no aplicación de las disposiciones III.2.1, III.3.6, III.4.1(f), III.5.1, III.5.6, III.5.11, III.5.12, III.8.3, III.5.13(a), III.5.13(d) (esencialmente debido al hecho de que EADS es una Sociedad controlada y, por lo tanto, la mayoría de los Miembros del Consejo, el Comité de Auditoría y el Comité de Nombramientos y Remuneración son designados y pueden ser destituidos por sus accionistas mayoritarios), II.2.6, III.7.3, III.7.2, II.1.1, III.3.5, IV.3, IV.2 y IV.1.7 (esencialmente debido al hecho de que EADS cotiza en las bolsas de valores de Francfort, París y España y trata de cumplir estrictamente los reglamentos pertinentes y seguir las prácticas generales de dichos mercados, protegiendo a todas las partes interesadas de la Compañía) y siguen siendo válidas. Además, los estados financieros de la Compañía del año pasado han sido modificados de la forma siguiente:

### 1. En cuanto a remuneración de los Consejeros

EADS aplica normas diferentes para la remuneración de

miembros ejecutivos y miembros no ejecutivos del Consejo, tal y como se explica en "4.3 Política de remuneración de los miembros del Consejo de Administración".

a) EADS cumple los principios generales aplicables en los mercados en que cotiza. Respecto al futuro Plan de Incentivos a Largo Plazo para los miembros ejecutivos del Consejo, está previsto tener en cuenta una prima del 10% para SOP cuando se determina el precio de concesión y que las acciones en función de los resultados obtenidos estarían basadas en criterios de resultado a medio plazo, el volumen de la concesión se detalla en el apartado "4.3.2 LTIP" (mientras que la disposición II.2.1 del Código Holandés recomienda que las opciones para adquirir acciones sean un componente condicional de la remuneración, y sólo pasen a ser incondicionales cuando los miembros del Consejo hayan cumplido criterios de rendimiento predeterminados, después de un período de al menos tres años desde la fecha de la concesión, y la estipulación II.2.2 recomienda que si la Sociedad, pese a la estipulación II.2.1, concede opciones incondicionales a miembros ejecutivos del Consejo, aplicará criterios de rendimiento al hacerlo y las opciones, en cualquier caso, no deberán ser ejercitadas en los tres primeros años a partir de la fecha de concesión).

b) La remuneración de los miembros ejecutivos del Consejo en caso de despido ha sido revisada por EADS con vistas a ajustarse a las recomendaciones sobre buenas prácticas. En caso de despido de la Compañía, se pagaría una indemnización por resolución equivalente a dos veces el salario anual total previsto. Sin embargo, esta indemnización por resolución se reduciría proporcionalmente en función de la edad de jubilación (mientras que la estipulación II.2.7 del Código de Gobierno Corporativo Holandés recomienda que la remuneración máxima en el supuesto de despido sea el salario de un año (el componente "fijo" de la remuneración), y que si el máximo del salario de un año fuera evidentemente irrazonable para un miembro ejecutivo del Consejo que sea despedido durante su primer plazo en el cargo, dicho miembro del Consejo podrá recibir una indemnización no superior al doble del salario anual).

### 2. EADS mantiene estructuras de control interno y gestión de riesgos a nivel de Grupo con el fin de proporcionar garantías razonables de que los riesgos se gestionen eficazmente

El marco define procedimientos de evaluación de riesgos y control que fueron implantados a lo largo del año 2005. Adicionalmente, se inició un proceso de revisión



independiente en 2005. Estos procedimientos y revisiones tienen como objetivo proporcionar garantías razonables respecto a la aptitud suficiencia de los sistemas de control interno y gestión de riesgos implantados. El Consejo hará una declaración sobre la suficiencia y la eficacia de los sistemas de control interno y gestión de riesgos del Grupo tan pronto como se haya completado la implantación (mientras que la estipulación II.1.4 del Código Holandés recomienda que dicha declaración esté incluida en el Informe del Consejo).

### 3. Sistema de Alerta Ética

EADS está considerando poner en práctica un procedimiento para dar respuesta a preocupaciones relativas, p. ej., a informes financieros, sistemas internos de gestión de riesgos y control, así como relativas a asuntos operativos en general. Después de realizar los diversos procedimientos legales para la introducción de un procedimiento de estas características, un Sistema de Alerta Ética estaría listo para su implantación, permitiendo así a la Compañía cumplir la estipulación II.1.6 del Código Holandés, que recomienda que una compañía asegure que sus empleados tienen la posibilidad de comunicar presuntas irregularidades de naturaleza general, operativa y financiera en la sociedad o relativas al comportamiento de los miembros ejecutivos del Consejo, a los presidentes del Consejo o a un directivo designado por ellos, y que dichas disposiciones sobre llamadas de atención se expongan en la web de la Compañía.

## 4.3 Política de remuneración de los miembros del Consejo de Administración

La política de remuneración de EADS tiene por objetivo atraer y mantener talentos que contribuyan al éxito empresarial del Grupo. Los accionistas esperan un fuerte compromiso de los miembros del Consejo; por lo tanto, la política de compensación está pensada para centrar la atención en lo que el Grupo quiere valorar y recompensar.

La remuneración de los miembros ejecutivos del Consejo combina recompensas a corto y largo plazo.

Para un informe completo sobre la remuneración de los miembros del Consejo durante el año 2005 junto con información adicional, como por ejemplo los volúmenes de opciones sobre acciones, véase las "Notas a los Estados Financieros de la Sociedad - Nota 9: Remuneración".

### 4.3.1 Remuneración del Consejo

Los elementos respectivos de la política de remuneración de EADS para los consejeros no ejecutivos por una parte, y los consejeros ejecutivos por otra, se resumen en los apartados siguientes.

#### 4.3.1.1 Remuneración de los miembros no ejecutivos del Consejo

Este objetivo de remuneración de los miembros no ejecutivos del Consejo se compone de (i) una parte fija de 30.000 euros por consejero y 60.000 euros por presidente, (ii) una compensación por asistencia a las reuniones del consejo así como a las reuniones de los comités (si éstas se celebran en fecha distinta de las reuniones del Consejo) de 5.000 euros por consejero y 10.000 euros por presidente, por reunión, y (iii) una parte variable consistente en participación en beneficios (bonus) calculada según el EBIT\* y los resultados de tesorería bruta del grupo EADS, de 50.000 euros por consejero y 100.000 euros por presidente si los objetivos se logran al 100%.

Las normas de cálculo de la participación en beneficios para los miembros no ejecutivos del Consejo son las mismas que para los miembros ejecutivos del Consejo (descritas a continuación).

#### 4.3.1.2 Remuneración de los miembros ejecutivos del Consejo

La política de remuneración para los miembros ejecutivos del Consejo sigue los mismos principios que la política de remuneración para los miembros del Comité Ejecutivo de EADS.

Los miembros ejecutivos del Consejo tienen derecho a recibir una remuneración total dividida en una parte fija y una parte variable; la remuneración total es fija al 45% y variable al 55% para los *Chief Executive Officers* (CEOs) y fija al 50% y variable al 50% para los demás consejeros ejecutivos (en caso de superar los objetivos, la parte variable puede superar el 55% y 50%, respectivamente, de la remuneración total).

La parte variable se calcula sobre la base de dos componentes iguales:

- parte colectiva (50% de la parte variable) para recompensar el rendimiento empresarial a nivel de Grupo o de división (en su caso). A partir de 2004, se ha introducido un indicador de tesorería como componente complementario del EBIT\* (el EBIT\* representa el 75% de la parte colectiva y el elemento de tesorería representa el 25% de la parte colectiva);



- bonus individual (50% de la parte variable) para recompensar los resultados individuales medidos frente al logro de objetivos individuales.

Los miembros ejecutivos del Consejo también tienen derecho a incentivos a largo plazo mediante los planes de incentivos a largo plazo de EADS (véase a continuación). No reciben dietas por asistencia a los Consejos ni remuneración especial como miembros del Consejo.

Los estudios de benchmark realizados sobre la remuneración del Consejo confirman básicamente que la estructura de remuneración de EADS se ajusta en general a las prácticas imperantes en el mercado europeo.

### 4.3.2 LTIP

Los miembros ejecutivos del Consejo pueden acceder al LTIP de EADS, que son una herramienta general para la retención de personas de talento y la promoción del crecimiento del valor de la Compañía.

Si un LTIP como el descrito en el punto 3.5.2 "LTIP futuro" se implanta en 2006, tal y como está previsto, el volumen máximo de opciones sobre acciones y acciones en función de los resultados obtenidos que se concederían a los miembros ejecutivos del Consejo ascendería a 300.000 en forma de opciones sobre acciones y 75.000 en forma de acciones en función de los resultados obtenidos.

El Comité de Nombramientos y Remuneración presenta recomendaciones al Consejo, que en última instancia decide sobre la concesión de opciones a escala individual.

### 4.3.3 Plan ESOP

Los miembros ejecutivos del Consejo de EADS pueden acceder al ESOP en las mismas condiciones que cualquier otro empleado de EADS, siendo personas contratadas por EADS o sus filiales (participadas directa o indirectamente en más del 50% por EADS y empresas en las que EADS posea una participación superior al 10% y en cuya dirección ejerza una influencia importante).

Si tal y como está previsto, se implementa un ESOP como el descrito en el punto 3.5.1 "ESOP futuro", cada uno de los miembros ejecutivos del Consejo tendría derecho a suscribir, durante el período de suscripción, hasta un máximo de 500 acciones (2.000 en total) con un descuento respecto al precio

de mercado. Estas acciones no se pueden vender durante un período de un año en el caso de tenencia directa o un período de cinco años en el caso de propiedad a través de un fondo de inversión.

### 4.3.4 Prestaciones para pensiones

Los miembros ejecutivos del Consejo tienen concedidas pensiones como parte de sus contratos de trabajo. La política general es darles una pensión anual del 50% de su salario base anual tras cinco años en el Comité Ejecutivo de EADS, a la edad de entre 60 y 65 años. En el caso de los CEOs, las normas permiten la jubilación a los 60 años. Estos derechos aumentarán de forma progresiva hasta el 60% después del segundo mandato, normalmente después de diez años de servicio en el Comité Ejecutivo de EADS.

Estos acuerdos se han implantado y se financian mediante planes de pensiones colectivos para ejecutivos en Francia y Alemania. Los planes también tienen otras normas respecto, por ejemplo, a la antigüedad mínima en el servicio y otras condiciones para cumplir las legislaciones nacionales.

### 4.3.5 Política respecto a prestaciones por resolución de empleo

Los miembros no ejecutivos del Consejo no perciben prestaciones por resolución de empleo.

En los términos de los nuevos contratos, los miembros ejecutivos del Consejo tienen contratos indefinidos. Estos contratos pueden resolverse en cualquier momento con un preaviso de seis meses. Los miembros ejecutivos del Consejo tienen derecho a compensación por resolución si su salida obedece a una decisión de la Sociedad. Las prestaciones por resolución consisten en una indemnización máxima de 24 meses del objetivo de ingresos y pueden ser reducidos proporcionalmente dependiendo de la edad de jubilación.

### 4.3.6 Política sobre concesión de préstamos y garantías a los Consejeros

La política general de EADS es no conceder préstamos a sus consejeros o miembros del Comité Ejecutivo.

## 5. Acontecimientos financieros

Los estados financieros consolidados de EADS han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), adoptadas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board “IASB”), según lo aprobado por la Unión Europea (“UE”), que comprenden (i) NIIF (ii) Normas Internacionales de Contabilidad “NIC” (International Accounting Standards “IAS”) e (iii) Interpretaciones originadas por el Comité de Normas Internacionales de Información Financiera “CINIIF” (International Financial Reporting Interpretations Committee “IFRIC”) o el anterior Comité Permanente de Interpretación (Standing Interpretations Committee “SIC”).

El resultado del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (beneficio neto) durante 2004 se ajustó debido a la aplicación retrospectiva de la **NIC 32 revisada « Instrumentos financieros : presentación (revisada en 2004)** en 2004 por un importe de +185 millones de euros y de la **NIIF 2 “Pagos basados en acciones”** por un importe de -12 millones de euros.

**NIC 32 Instrumentos financieros: presentación (revisada en 2004)** — Desde el 1 de enero de 2005, EADS aplica la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación". Entre otros aspectos, la NIC 32 revisada proporciona pautas modificadas sobre si una participación en una entidad debe clasificarse como fondos propios o como pasivo financiero. En consecuencia, en determinadas circunstancias, una entidad registrará un pasivo financiero en lugar de un instrumento de capital con arreglo al precio de ejercicio de una opción emitida de venta con respecto a los fondos propios de la entidad.

Como parte de la combinación de negocios de Airbus de 2001, la opción concedida a BAE Systems para vender su participación del 20% en Airbus es una opción emitida de venta, según lo citado anteriormente. Por tanto, EADS tiene la obligación de comprar estas acciones minoritarias en el momento en el que el accionista minoritario así lo solicite, con sujeción a un periodo anual renovable con arreglo a un importe equivalente al valor razonable de las acciones en el momento en el que se ejerza la opción, abonándose en efectivo o en un importe equivalente de acciones de EADS. Tras la revisión de la NIC 32 y a pesar de los derechos

minoritarios (legales) de BAE Systems en Airbus, esta participación se considera ahora un pasivo financiero en los Estados Financieros Consolidados de EADS, expresado conforme a su valor razonable. El pasivo correspondiente a la opción de venta ha sido valorado aplicando una serie de técnicas de valoración diferentes, basándose en las mejores estimaciones disponibles en su momento, y presentándose en un asiento aparte del Balance Consolidado de EADS (Pasivo por instrumentos susceptibles de venta).

En virtud de la NIC 8 “Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores”, la adopción de la NIC 32 revisada se considera un cambio en la política contable con entrada en vigor en los Estados Financieros Consolidados de EADS a 31 de diciembre de 2005, con sus ajustes correspondientes en los periodos anteriores presentados. Los intereses minoritarios históricos correspondientes a la participación del 20% de BAE Systems en Airbus en el momento de la combinación de negocio formalizada en 2001 han sido sustituidos por la introducción de un pasivo por instrumentos susceptibles de venta, y la diferencia entre estos dos importes se contabiliza con respecto al total de fondos propios consolidado. Los pagos por dividendos de años anteriores a BAE Systems han sido tratados como reembolsos parciales, reduciendo así el pasivo por instrumentos susceptibles de venta. Todos los cambios en el valor razonable del pasivo por instrumentos susceptibles de venta han sido tratados como consideración contingente de una combinación de negocio de acuerdo con la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” y han ocasionado ajustes en el fondo de comercio.

**NIIF 2 Pagos basados en acciones** — A continuación se describe la política contable revisada para transacciones de pagos basados en acciones. El principal impacto de la NIIF 2 en los Estados Financieros Consolidados del Grupo es el reconocimiento de un gasto y su correspondiente entrada en los fondos propios en el caso de los planes de opciones sobre acciones y planes de compra de acciones para empleados. De acuerdo con las normas de transición, EADS aplicó la norma de forma retroactiva en dos planes de liquidación mediante acciones, que fueron concedidos después del 7 de noviembre de 2002 y no devengaron hasta el 1 de enero de 2005.

## 5.1 Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### 5.1.1 Cuenta de resultados consolidada (NIIF)

Tabla 1 - Cuenta de resultados consolidada (NIIF)

(en millones de euros)	2005	2004
<b>Ventas</b>	<b>34.206</b>	<b>31.761</b>
Coste de ventas	(27.530)	(25.522)
<b>Margen bruto</b>	<b>6.676</b>	<b>6.239</b>
Gastos asociados a la venta	(832)	(798)
Gastos de administración	(1.351)	(1.321)
Gastos de I+D	(2.075)	(2.126)
Otros ingresos	222	314
Otros gastos	(153)	(177)
Participación en beneficios de asociadas	210	88
Otros ingresos (gastos) de inversiones	15	(4)
<b>Beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias</b>	<b>2.712</b>	<b>2.215</b>
Total costes financieros	(177)	(330)
Impuesto sobre las ganancias	(825)	(664)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>1.710</b>	<b>1.221</b>
<b>Atribuible a:</b>		
Tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante ( <b>Ingresos Netos</b> )	1.676	1.203
Intereses minoritarios	34	18

### 5.1.2 Ingresos

Los ingresos han aumentado un 8%, pasando a 34.200 millones de euros (31.800 millones de euros en el ejercicio 2004). Se han registrado incrementos en las divisiones Airbus, Eurocopter, Espacio y Defensa y Sistemas de Seguridad. Los ingresos combinados de las

actividades de defensa de EADS se han mantenido en 7.700 millones de euros, debido a un cambio en la fecha de reconocimiento de ingresos del programa A400M al primer trimestre de 2006.

### 5.1.3 EBIT\* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios

EADS usa el EBIT\* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios como un indicador clave de sus resultados económicos. El término “extraordinarios” hace

referencia a ingresos o gastos de naturaleza no recurrente, tales como los gastos de amortización de ajustes a valor de mercado relativos a la fusión de EADS, la formación de Airbus S.A.S. y la formación de MBDA, y pérdidas por deterioro de valor. En lo siguiente el EBIT\* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios es denominado EBIT\*.

**Tabla 2 - Conciliación del beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias y el EBIT\* (NIIF)**

(en millones de euros)	2005	2004
<b>Beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias</b>	<b>2.712</b>	<b>2.215</b>
Amortización extraordinaria (inmovilizado)	136	212
Amortización extraordinaria (existencias y otros)	4	5
<b>EBIT* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios</b>	<b>2.852</b>	<b>2.432</b>

\* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios.

En 2005, EADS ha superado con creces su récord del ejercicio anterior. Este notable resultado se debe principalmente a la continua fortaleza de los ingresos y beneficios de Airbus, así como a las actividades del Grupo en espacio y defensa. El EBIT\* ha crecido a pesar de una tasa media de los seguros de cambio menos favorable en el ejercicio 2005, de 1 EUR = 1,06 USD (1 EUR = 0,99 USD en el ejercicio 2004).

En 2005, los gastos de Investigación y Desarrollo (I+D) de EADS alcanzaron 2.100 millones de euros, cifra que representa un descenso del 2% respecto a 2004. En el mismo período se han capitalizado 293 millones de euros, correspondiendo 259 millones de euros de esta cifra al programa A380 (169 millones de euros en el ejercicio 2004, de los cuales 152 millones de euros correspondían al programa A380). El gasto de EADS en I+D, que ha seguido siendo elevado en 2005, refleja el continuo hincapié que el Grupo hace en inversión tecnológica.

**Tabla 3 - EBIT\* e Ingresos por Divisiones**

Por División (en millones de euros)	EBIT*			Ingresos		
	Ejercicio 2005	Ejercicio 2004	Variación	Ejercicio 2005	Ejercicio 2004	Variación
Airbus	<b>2.307</b>	1.919	+20%	<b>22.179</b>	20.224	+10%
Aviones de Transporte Militar	<b>48</b>	26	+85%	<b>763</b>	1.304	-41%
Eurocopter	<b>212</b>	201	+5%	<b>3.211</b>	2.786	+15%
Espacio	<b>58</b>	9	+544%	<b>2.698</b>	2.592	+4%
Defensa y Sistemas de Seguridad	<b>201</b>	226	-11%	<b>5.636</b>	5.385	+5%
Sedes Centrales / Consolidación	<b>197</b>	49	-	<b>-1.436</b>	-1.653	-
Otras Actividades <sup>(1)</sup>	<b>-171</b>	2	-	<b>1.155</b>	1.123	+3%
<b>Total</b>	<b>2.852</b>	2.432 <sup>(2)</sup>	+17%	<b>34.206</b>	31.761	+8%

\* antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios.

(1) ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services están asignadas a “Otras Actividades”, que no es una División independiente de EADS.

(2) Año anterior actualizado por el gasto de opciones a acciones (-12 millones de euros para el Grupo EADS) según la aplicación, por primera vez, de la norma NIIF 2.

## 5.1.4 Balance consolidado (NIIF)

Tabla 4 - Balance consolidado (NIIF)

(en millones de euros)	A 31 de diciembre de		
	2005	2004	Variación
Activos intangibles	11.052	10.549	503
Inmovilizado material	13.951	12.956	995
Inversiones en asociadas	1.908	1.738	170
Otras inversiones y activos financieros a largo plazo	1.938	2.110	(172)
Activos por impuestos diferidos	2.557	2.548	9
Inversiones financieras temporales no corrientes	1.011	466	545
Otros activos no corrientes	3.610	7.096	(3.486)
<b>Activos no corrientes</b>	<b>36.027</b>	<b>37.463</b>	<b>(1.436)</b>
Existencias	15.425	12.334	3.091
Deudores comerciales	4.802	4.406	396
Otros activos corrientes	3.675	5.242	(1.567)
Inversiones financieras temporales	29	0	29
Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes	9.546	8.718	828
<b>Activos corrientes</b>	<b>33.477</b>	<b>30.700</b>	<b>2.777</b>
<b>Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta</b>	<b>881</b>	<b>0</b>	<b>881</b>
<b>Total activo</b>	<b>70.385</b>	<b>68.163</b>	<b>2.222</b>
Fondos propios atribuibles a tenedores de patrimonio neto de la dominante	13.726	16.210	(2.484)
Intereses minoritarios	176	144	32
<b>Total fondos propios</b>	<b>13.902</b>	<b>16.354</b>	<b>(2.452)</b>
Provisiones no corrientes	6.879	6.074	805
Pasivos financieros a largo plazo	4.189	4.405	(216)
Pasivos por impuestos diferidos	2.376	4.134	(1.758)
Otros pasivos no corrientes	11.295	10.267	1.028
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>24.739</b>	<b>24.880</b>	<b>(141)</b>
Provisiones corrientes	2.727	2.350	377
Pasivos financieros a corto plazo	908	818	90
Pasivo por instrumentos susceptibles de venta	3.500	3.500	0
Acreedores comerciales	6.634	5.860	774
Pasivos por impuestos corrientes	174	178	(4)
Otros pasivos corrientes	17.739	14.223	3.516
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>31.682</b>	<b>26.929</b>	<b>4.753</b>
<b>Pasivos directamente relacionados con activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta</b>	<b>62</b>	<b>0</b>	<b>62</b>
<b>Total pasivo y fondos propios</b>	<b>70.385</b>	<b>68.163</b>	<b>2.222</b>



### 5.1.5 Tesorería neta

La posición de tesorería neta de EADS ha aumentado un 39%, pasando a 5.500 millones de euros (4.000 millones de euros en 2004). Las activas políticas de gestión de tesorería de EADS son prudentes y aportan flexibilidad al desarrollo continuo del negocio.

El Free Cash Flow (FCF) antes de Financiación a Clientes ha vuelto a registrar una fuerte cifra positiva, alcanzando los 2.200 millones de euros (1.800 millones de euros en 2004). Este comportamiento refleja la aportación positiva de efectivo procedente de operaciones, impulsada por aportaciones del capital circulante, un Beneficio Neto más alto y menos inversiones en el desarrollo del A380. El FCF incluyendo la financiación a clientes ha aumentado aún más, llegando a 2.400 millones de euros (1.600 millones de euros en el ejercicio 2004), debido a la venta de la exposición por financiación a clientes a los mercados financieros.

### 5.1.6 Pedidos recibidos y cartera de pedidos

Como reflejo del fuerte ímpetu de la actividad en las unidades operativas de EADS, los pedidos recibidos se han duplicado con creces respecto al ejercicio anterior, alcanzando los 92.600 millones de euros (44.100 millones de euros en 2004).

Situada en 253.200 millones de euros, la cartera de pedidos de EADS (con las aportaciones de las actividades de aviones comerciales basadas en precios de catálogo) ha alcanzado una cifra récord en el año 2005 (184.300 millones de euros en 2004). Además, la destacada cartera de pedidos de EADS se ha beneficiado de un tipo de cambio del dólar estadounidense más favorable al cierre del ejercicio, de 1 EUR = 1,18 USD (en 2004: 1 EUR = 1,36 USD), gracias al efecto positivo del dólar en la parte de la cartera de pedidos de Airbus no cubierta por seguros de cambio (unos 10.000 millones de euros). Hasta la fecha, la cartera de pedidos de EADS es la más fuerte de la industria aeroespacial y de defensa a escala mundial.

A finales de 2005, la cartera de defensa del Grupo se situaba en 52.400 millones de euros (49.100 millones de euros en 2004), es decir, registraba un incremento del 7% respecto al ejercicio anterior.

**Tabla 5 - Pedidos recibidos y Cartera de pedidos por Divisiones**

Por División (en millones de euros)	Pedidos recibidos <sup>(2)</sup>			Cartera de pedidos <sup>(2)</sup>		
	Ejercicio 2005	Ejercicio 2004	Variación	Ejercicio 2005	Ejercicio 2004	Variación
Airbus	<b>78.254</b>	25.816	+203%	<b>201.963</b>	136.022	+48%
Aviones de Transporte Militar	<b>1.840</b>	1.176	+56%	<b>20.961</b>	19.897	5%
Eurocopter	<b>3.522</b>	3.245	+9%	<b>9.960</b>	9.117	+9%
Espacio	<b>2.322</b>	5.658	-59%	<b>10.931</b>	11.311	-3%
Defensa y Sistemas de Seguridad	<b>6.673</b>	8.457	-21%	<b>18.509</b>	17.276	+7%
Sedes Centrales / Consolidación	<b>-1.931</b>	-1.355	-	<b>-11.217</b>	-10.414	-
Otras Actividades <sup>(1)</sup>	<b>1.871</b>	1.120	+67%	<b>2.128</b>	1.079	+97%
<b>Total</b>	<b>92.551</b>	44.117	+110%	<b>253.235</b>	184.288	+37%

(1) ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services están asignadas a "Otras Actividades", que no es una División independiente de EADS.

(2) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los pedidos recibidos y la cartera de pedidos de EADS están basadas en precios de catálogo.

### 5.1.7 Información detallada por Divisiones

**Airbus** ha seguido liderando el mercado de aviones comerciales en 2005, logrando su mejor año de la historia en cuanto a entregas, pedidos recibidos y rentabilidad. El EBIT\* ha ascendido a 2.307 millones de euros (1.919 millones de euros en 2004). El incremento se ha debido, principalmente, a más entregas de aviones (378 frente a 320 en 2004) y a beneficios del programa de ahorro de costes Route06, que han mitigado el nivel menos favorable del dólar estadounidense. Los ingresos han aumentado un 10%, ascendiendo a 22.179 millones de euros (20.224 millones de euros en el ejercicio 2004). El margen EBIT\* de Airbus ha mejorado, pasando del 9,5% al 10,4%.

Con 1.111 pedidos brutos en 2005, Airbus ha registrado un máximo histórico en pedidos recibidos en la industria de aviación comercial, dejando atrás a su principal competidor por quinto año consecutivo. Los pedidos de aviones nuevos se han debido en gran medida al rápido crecimiento de la aviación comercial en Asia, que representa un 47% de los pedidos recibidos de Airbus. Con el firme aumento de la demanda por parte de las compañías de bajo coste, en 2005 Airbus ha vendido más de uno de cada tres aviones en este segmento (36%). Los pedidos recibidos tanto de la familia de aviones de un solo pasillo (918 unidades) como de los aviones de gran autonomía A330/A340/A350 (166 unidades) han representado las cifras históricas más elevadas en cada uno de estos segmentos. Los pedidos de 20 aviones A380 y siete A300 de carga han completado los pedidos recibidos de Airbus. A finales de 2005, la cartera de pedidos de Airbus ascendía a 202.000 millones de euros sobre la base de precios de catálogo. Esta cifra representa un aumento del 48% respecto al cierre de 2004. La cartera de pedidos representa un total de 2.177 aviones comerciales (1.500 en 2004).

El A380 está preparado para la homologación, con la primera entrega prevista para finales de 2006. Airbus ya ha completado cerca de 1.000 horas de vuelos de prueba con éxito con sus cuatro aviones A380 operativos y, hasta la fecha, ha recibido 159 pedidos en firme de 16 clientes, incluyendo tres clientes nuevos en 2005. Para el A350, lanzado en octubre, a finales de año se habían recibido 172 pedidos en firme y compromisos de 13 clientes.

El EBIT\* de la División **Aviones de Transporte Militar** ha experimentado un aumento, alcanzando los 48 millones de

euros (26 millones de euros en el ejercicio 2004). Este avance refleja el éxito operativo y la reestructuración completada en el año anterior. Los ingresos han descendido a 763 millones de euros (1.304 millones de euros en 2004) debido a un cambio en el reconocimiento interno de ingresos del programa A400M, por valor de 539 millones de euros, al primer trimestre de 2006. Desde entonces, se ha superado con éxito el siguiente hito contractual en febrero de 2006. Los pedidos del A400M de Sudáfrica y Malasia han hecho que los pedidos en firme de este avión aumenten a 192. Además, Chile ha comunicado su intención de comprar hasta tres A400M. La fase de producción ya está en marcha y la construcción de la línea de montaje final en Sevilla (España) está muy avanzada. En el segmento de aviones medios-ligeros, la División ha logrado 16 pedidos nuevos para sus CN-235 y C-295. En esta cifra están incluidas 12 unidades para Brasil, que también ha contratado la modernización de ocho aviones de misión.

La cartera de pedidos de la División ha aumentado un 5%, a 21.000 millones de euros (19.900 millones de euros en 2004). EADS MTA, con su Airtanker ha sido seleccionado como ofertante único para el programa del avión cisterna británico en 2005. En previsión de un concurso para el avión cisterna estadounidense, EADS ha formalizado una joint venture con Northrop Grumman, con el fin de suministrar a las fuerzas aéreas estadounidenses el avión cisterna más avanzado. Por otra parte, EADS ha constituido equipo con Raytheon de cara al concurso para el programa estadounidense del Future Cargo Aircraft (FCA).

**Eurocopter** ha mantenido su posición de liderazgo mundial en el sector civil y paraestatal, además de conseguir un importante avance en el negocio militar y ampliar su presencia internacional. El EBIT\* ha aumentado a 212 millones de euros (201 millones de euros en el ejercicio 2004), y sus ingresos han crecido un 15%, ascendiendo a 3.211 millones de euros (2.786 millones de euros en 2004). El aumento de los ingresos se ha debido principalmente a un fuerte incremento en las entregas de helicópteros (334 frente a 279 en 2004) y a la consolidación de Australian Aerospace por primera vez. El descenso del margen EBIT\* se ha producido como consecuencia de una composición menos favorable del negocio y de la repercusión negativa de los seguros de cambio, así como de mayores gastos en I+D.

En 2005, la División ha recibido pedidos nuevos de 401 helicópteros (332 en el ejercicio 2004), un 71% de los cuales se ha originado fuera de los mercados nacionales europeos. El helicóptero de transporte multifuncional NH90 ha atraído a tres clientes nuevos: Bélgica, Nueva Zelanda y España. A finales de 2005, la cartera de pedidos de Eurocopter ascendía a 10.000 millones de euros (9.100 millones de euros en 2004).

La creación de la entidad española Eurocopter, la construcción de la nueva planta industrial en Albacete (España) y la selección del NH90 han confirmado a España como tercer mercado nacional de Eurocopter. En Asia, un mercado de alto crecimiento, también se han hecho progresos notables.

Eurocopter y China han acordado el desarrollo conjunto del nuevo helicóptero de transporte de seis a siete toneladas. En Corea del Sur, que tradicionalmente es un mercado dominado por EE.UU., el gobierno ha encargado a Eurocopter y a KAI el desarrollo del primer helicóptero militar del país. En el mercado civil estadounidense, Eurocopter ha mantenido el liderazgo. Para desarrollar su negocio de defensa en Norteamérica, Eurocopter se ha asociado con Sikorsky Aircraft de cara al programa Light Utility Helicopter (LUH) del ejército estadounidense.

La División **Espacio** ha seguido avanzando en la mejora de su rentabilidad y ha registrado un EBIT\* considerablemente superior, de 58 millones de euros (9 millones de euros en el ejercicio 2004). La mejora refleja el crecimiento a pesar del entorno de negocio, que sigue siendo difícil, junto con el efecto positivo de la base más baja de costes tras la reestructuración, ya completada. Los ingresos han aumentado a 2.698 millones de euros (2.592 millones de euros en el ejercicio 2004), con la aportación de todas las unidades de negocio. El aumento se ha visto impulsado por la entrega de satélites para telecomunicaciones y por el avance en la producción del Ariane 5, así como por el aumento de ingresos por servicios en Paradigm. En 2005 se han puesto en órbita 5 lanzadores Ariane, dos de ellos de la nueva versión de 10 toneladas. Por primera vez, EADS SPACE Transportation ha desempeñado su nuevo papel de principal contratista de la ESA para el Ariane 5 en 2005.

Entre los pedidos importantes de EADS Astrium se encuentran contratos de Corea del Sur que cubren un satélite geoestacionario multimisión, y de la Agencia Europea del Espacio de un programa de observación científica terrestre. Alemania ha seleccionado a EADS como ofertante favorito

para su sistema de comunicaciones vía satélite para defensa. El desarrollo de Galileo, el sistema de navegación por satélite de Europa, se ha confirmado con el contrato de los cuatro primeros satélites. El contrato de Galileo se ha firmado en enero de 2006 y fortalecerá las actividades espaciales de EADS. A finales de 2005, la cartera de pedidos de la División se situaba en 10.900 millones de euros (11.300 millones de euros en 2004). La adquisición de Dutch Space, la mayor compañía espacial de Holanda, también ha contribuido a realzar el negocio espacial del Grupo y ha convertido a EADS en la única compañía espacial que cubre cinco naciones.

La División **Defensa y Sistemas de Seguridad** ha gozado de un año excelente en cuanto a entregas y nuevos pedidos, y ha aumentado sus capacidades en áreas de crecimiento. Los ingresos han experimentado un crecimiento orgánico del 5%, ascendiendo a 5.636 millones de euros (5.385 millones de euros en el ejercicio 2004), principalmente gracias a los programas de Eurofighter y misiles. El EBIT\* ha descendido a 201 millones de euros (226 millones de euros en el ejercicio 2004). Esta reducción se debe a la reversión de una provisión para litigios en 2004, y a gastos de las actividades del vehículo aéreo no tripulado (UAV) en 2005, pero se ha visto prácticamente compensada por un mejor comportamiento operativo.

Entre los contratos importantes se encuentran el pedido de misiles Exocet de la India, el pedido de España del misil Taurus aire-tierra y un pedido de sistemas electrónicos de autoprotección de Eurofighter, así como la confirmación del contrato de vigilancia fronteriza de Rumania. A EADS/LFK y MBDA se les ha adjudicado una parte en el diseño y el desarrollo del Medium Extended Air Defense System (MEADS), un proyecto entre tres naciones. La cartera de pedidos había aumentado un 7%, alcanzando los 18.500 millones de euros, a final del año 2005 (17.300 millones de euros en 2004) y proporciona un considerable potencial de crecimiento de los ingresos en los próximos años.

Añadiendo capacidades en sectores de crecimiento, la División ha adquirido el negocio de comunicación vía radio (PMR) de Nokia, lo que convierte a EADS en una competidora en el mercado mundial de telecomunicaciones seguras. Además, EADS y ThyssenKrupp Technologies han adquirido conjuntamente el proveedor de electrónica naval Atlas Elektronik. Esta adquisición refuerza

considerablemente la posición del Grupo en electrónica y sistemas para el sector marítimo de cara al futuro, sin ninguna repercusión en los estados financieros de 2005. La mayor integración de funciones centralizadas de la División realzará la eficiencia, dando lugar a sinergias y ahorro de costes para Defensa y Sistemas de Seguridad.

### **Sedes Centrales y otras actividades (no pertenecientes a ninguna División)**

En EADS Sedes Centrales, el EBIT\* ha mejorado gracias a una aportación más alta por la participación del 46,30% en Dassault Aviation.

El EBIT\* de **Otras Actividades** (ATR, EADS EFW, EADS Socata y EADS Sogerma Services) ha representado -171 millones de euros (dos millones de euros en el ejercicio 2004), con aportaciones positivas de ATR, EADS EFW y EADS Socata. EADS Sogerma Services se enfrenta a una pérdida incrementada en 198 millones de euros en comparación con 2004. Este resultado se debe a pérdidas de explotación, deterioro de activos y reestructuración. El objetivo es alcanzar la rentabilidad lo antes posible, supeditado a un plan de reestructuración que se decidirá el mes próximo.

El crecimiento económico y la demanda de aviones regionales de alta eficiencia han dado lugar a una recuperación del mercado de turbopropulsores. Con 80 pedidos, ATR era el líder mundial de mercado en este segmento en 2005. A finales de año, la cartera de pedidos ascendía a 707 millones de euros.

EADS EFW ha aumentado el número de conversiones realizadas a aviones de carga, a catorce frente a las ocho del año anterior. En su negocio de aeroestructuras, EADS EFW también se ha beneficiado del avance en las tasas de producción de Airbus. La cartera de pedidos de EADS EFW se situaba en 384 millones de euros a finales de 2005, correspondiendo principalmente a 43 conversiones a aviones de carga.

Otras Actividades ha logrado unos ingresos de 1.155 millones de euros (1.123 millones de euros en el ejercicio 2004). Al final de 2005, la cartera de pedidos de Otras Actividades experimentaba un fuerte incremento, ascendiendo a 2.100 millones de euros (1.100 millones de euros en 2004).

## 5.2 Estados Financieros de la Sociedad

**Tabla 6 – Estados Financieros de la Sociedad - Balance**

(en millones de euros)	A 31 de diciembre de	
	2005	2004
Fondo de comercio	4.354	4.354
Activos financieros	11.638	13.944
Préstamos	1.740	695
<b>Inmovilizado</b>	<b>17.732</b>	<b>18.993</b>
Deudores y otros activos	3.959	2.248
Inversiones financieros temporales	846	304
Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes	7.252	6.985
<b>Activos corrientes</b>	<b>12.057</b>	<b>9.537</b>
<b>Total activo</b>	<b>29.789</b>	<b>28.530</b>
Capital social	818	810
Reservas generales	12.908	15.400
<b>Fondos propios</b>	<b>13.726</b>	<b>16.210</b>
Pasivos financieros	357	309
Pasivo por instrumentos susceptibles de venta	3.500	3.500
Otros pasivos	12.206	8.511
<b>Pasivo</b>	<b>16.063</b>	<b>12.320</b>
<b>Total pasivo y fondos propios</b>	<b>29.789</b>	<b>28.530</b>

**Tabla 7 - Estados Financieros de la Sociedad – Cuenta de resultados**

(en millones de euros)	2005	2004
Ingresos de inversiones	1.692	1.216
Otro resultados	(16)	(13)
<b>Resultado neto</b>	<b>1.676</b>	<b>1.203</b>



## 6. Objetivos financieros para 2006

EADS prevé que sus ingresos de 2006 crezcan a más de 37.000 millones de euros (34.200 millones de euros en el ejercicio 2005), impulsada por la progresión de las entregas de Airbus y mayores volúmenes en sus actividades combinadas de defensa. Airbus prevé que sus entregas aumenten al menos un 10% en 2006. EADS usa un tipo de cambio de 1 EUR = 1,30 USD en su planificación.

Se prevé que el EBIT\* aumentará y se situará entre 3.200 millones de euros y 3.400 millones de euros (2.850 millones de euros en el ejercicio 2005), principalmente por la influencia de los mayores volúmenes en Airbus, pero también debido a mejores eficiencias operativas en todas las divisiones, y a pesar de unos costes más altos de I+D y de la repercusión negativa del dólar estadounidense al vencimiento de los seguros de cambio menos favorables.

En la línea de la fuerte generación de flujo de caja en 2005, se espera que el Free Cash Flow antes de Financiación a Clientes siga siendo fuerte en 2006, pese al aumento de existencias relacionadas con el avance en las entregas, especialmente respecto al A380.

Se prevé que el BPA (Beneficio por acción) de 2006 aumentará a entre 2,35 euros y 2,55 euros (2,11 euros en el ejercicio 2005), sobre la base de una media prevista de unos 795 millones de acciones y con un tipo de cambio del dólar al cierre del ejercicio similar al de 2005.

## 7. Retos estratégicos de EADS

### 7.1 Retos estratégicos del Grupo

#### Retos y oportunidades a afrontar

Desde la creación de EADS, se ha completado con éxito la integración del Grupo, y se ha implantado una nueva estructura directiva durante 2005. EADS ha lanzado importantes programas, y ha entrado en nuevos segmentos de negocio y mercados internacionales. El Grupo ha proporcionado continuamente unos robustos resultados financieros a pesar de operar en un entorno geopolítico y macroeconómico turbulento.

Hoy en día, el entorno del negocio se sigue considerando volátil. La revalorización del euro frente al dólar estadounidense es cada vez más perjudicial, y el elevado precio del petróleo ejerce presión en los clientes de EADS. Los mercados domésticos de EADS no están creciendo al mismo ritmo que Asia. Además, la inestabilidad en Oriente Medio y las amenazas terroristas siguen siendo un factor a tener en cuenta.

No obstante, hay una mejora evidente en las condiciones de mercado para los segmentos de negocio de EADS: El tráfico aéreo global está de nuevo encarrilado y nunca ha sido mayor. Después de un año de recuperación récord con un crecimiento del 14% en 2004, el crecimiento en 2005 fue aproximadamente de un 7,5% en el tráfico aéreo global. Según estimaciones de EADS, la tendencia de crecimiento a largo plazo será de un promedio de alrededor del 5,2% durante los próximos 20 años. El mercado está actualmente en fase de expansión, pero EADS se tiene que enfrentar a la agresividad del competidor dado que el liderazgo de Airbus en el mercado ha colocado a Boeing en el papel del aspirante.

El mercado de helicópteros se caracteriza por un crecimiento estable del negocio comercial y paraestatal, en el cual Eurocopter es el líder. Los mercados militares son cada vez más importantes, al entrar en producción programas clave, especialmente en Europa.

En defensa, los presupuestos siguen bajo presión. El potencial de crecimiento por nuevas prioridades gubernamentales para defensa y seguridad nacional, así como la oferta de servicios,

compensará en parte la tendencia creando oportunidades para EADS en todos los países clave. Adicionalmente, EADS observará cuidadosamente las perspectivas de consolidación en la industria europea de defensa así como todas las opciones estratégicas para asegurar su posición y desarrollar el negocio en las áreas de interés central, tal y como se ha hecho recientemente con la adquisición de Atlas en el marco de una consolidación continuada en el sector naval.

Para espacio, está asegurado un crecimiento anual estable y previsible del 2,5% hasta 2010 en el negocio institucional. Los programas militares y servicios añaden potencial de crecimiento para EADS. Los mercados comerciales, de lanzadores y satélites, siguen siendo muy difíciles con muchos actores en un mercado competitivo global.

## Objetivos estratégicos para sostener un crecimiento continuo y mejorar la rentabilidad

El objetivo a largo plazo de EADS es ser el líder global en el sector aeroespacial y de defensa para el 2015 con liderazgo en productos, prestaciones, rentabilidad y presencia global. Por tanto, el éxito futuro de EADS estará basado en la capacidad de proporcionar un crecimiento rentable, incluso en tiempos difíciles. El éxito de EADS en años venideros, se medirá mediante los cuatro siguientes objetivos principales:

### Mantener la paridad a largo plazo en aviones comerciales:

EADS continuará liderando la innovación y suministrando a satisfacción de los clientes; así mismo seguirá desarrollando su modelo de negocio hacia una mayor cantidad de acuerdos de colaboración internacionales para mantenerse en cabeza de la competencia.

### Desarrollar fuertes impulsores de crecimiento en defensa, espacio y helicópteros civiles:

No hay soluciones fáciles al reto del crecimiento, puesto que los presupuestos públicos se están estancando y en Europa los nuevos programas están siendo escasos. No obstante, se perseguirá el crecimiento mediante una aproximación global, objetivos seleccionados de M&A (Merge & Acquisition), creando nuevas soluciones para los clientes específicamente en los ámbitos de Defensa y Seguridad Global y utilizando la amplia base de capacidades y productos de EADS.

### Convertirse en un grupo industrial realmente global:

Esto es una condición imprescindible para acceder al potencial de crecimiento de mercados donde los métodos comerciales tradicionales han alcanzado los límites. EADS está diseñando una estrategia industrial a largo plazo y estableciéndose en las industrias de todos los mercados significativos.

**Conseguir ser el mejor en rentabilidad.** EADS persigue alcanzar sus objetivos estratégicos a largo plazo consiguiendo al mismo tiempo ser los mejores en rentabilidad, en cada segmento que opera. El Grupo, ya ha incrementado su margen EBIT\* del 5,1% en 2001 al 8,3% en 2005 –su nivel de margen EBIT\* más alto – y está en vías de mejorar este resultado.

Para conseguir sus objetivos estratégicos y mejorar su rentabilidad, la dirección de EADS ha identificado tres impulsores principales de crecimiento y rentabilidad, y hará hincapié en ellos. Estos se definen como la **Triple I** de EADS: Internationalisation, Innovation and Improvement (Internacionalización, Innovación y Mejora).

## Internacionalización: Pasar a ser un grupo industrial global

Hasta ahora, EADS ha construido con éxito un grupo industrial europeo con más del 55% de las ventas fuera de Europa. En algunos países, la presencia de un grupo industrial global es decisivo y concluyente. Esto necesita ser organizado a nivel de grupo para permitir anticipación, cohesión y sinergias entre las unidades de negocio.

Por este motivo la meta de EADS es ser un competidor local fuerte en todos los mercados clave como EE.UU., China, Rusia, Corea del Sur y la India. Una visión a largo plazo y un establecimiento en las industrias de estos países están orientados hacia un acceso al mercado a largo plazo, beneficiándose del alto potencial de crecimiento del mercado, potencial tecnológico y también ventaja de costes estructurales, de la cobertura natural de tipos de cambio y oportunidades de compartir riesgos, siempre que sea posible. Este es también un método para contener a competidores locales y extranjeros. EADS continuará evolucionando con el panorama industrial y comercial global, para dedicar la atención necesaria a todos los países con un potencial significativo como p.ej. Brasil, Turquía, Polonia, Australia...

En los Estados Unidos, el objetivo consiste en establecer una firme presencia como "ciudadano empresarial valioso" en el mayor mercado de defensa y seguridad nacional del mundo. EADS está inmersa en el proceso de conseguir un planteamiento estratégico basado en cuatro pilares: crear una presencia industrial en EE.UU., desarrollar cooperaciones trasatlánticas, adquirir empresas de defensa de tamaño pequeño / mediano y cooperar con las grandes empresas estadounidenses. En 2005, se alcanzaron acuerdos clave: MTAD con Raytheon para la campaña del Future Cargo Aircraft, Northrop Grumman para el KC-30 Tanker (incluyendo la decisión de construir una planta de ensamblaje final en Alabama) y el Eurocopter con Sikorsky para el programa Light Utility Helicopter.

China ha sido el país pionero para poner en marcha el planteamiento industrial a largo plazo. La cooperación industrial ha venido ampliándose progresivamente durante los últimos años y se culminó en 2005 con la formalización de acuerdos estratégicos clave con socios chinos. Eurocopter firmó un acuerdo con AVIC II para el desarrollo y la producción conjuntos de un nuevo helicóptero multifunción. Airbus está proponiendo colaboraciones para compartir riesgos y actualmente se está evaluando la posibilidad de construir una planta de ensamblaje final del Airbus de fuselaje estrecho en el país. El grupo está comprometido con colaboraciones estratégicas a largo plazo en China, para mantener el liderazgo en aviación comercial.

En Corea del Sur, después de un largo concurso, Eurocopter ha sido seleccionada para desarrollar junto con KAI un helicóptero totalmente nuevo (8 toneladas) para transporte militar. Esta es una base excelente para expandir la posición de EADS en el país.

India ha comprobado ser un mercado en auge para oportunidades comerciales (211 pedidos netos en 2005 (20% de los pedidos totales) de Kingfisher, Air Deccan, Indigo y Jet Airways). El desafío es ahora utilizar este inicio para seguir con defensa, que representa la mayor parte del mercado potencial de la India.

El desarrollo de la economía rusa es prometedor, y la industria aeroespacial y de defensa rusa está fortaleciéndose gracias a reestructuraciones y consolidaciones. Por ello, EADS ha adquirido en 2005 una participación del 10% en IRKUT, una compañía clave en el futuro panorama industrial.

### **Innovación: Poner el enfoque en todos los aspectos de la tecnología y ofrecer las soluciones más avanzadas**

La innovación en producto, tecnología, fabricación y oferta al cliente definirá lo que EADS llegará a ser en el futuro. Los ciclos de innovación se están acortando y nuevos competidores están surgiendo en todos los campos de actividad de EADS. Para liderar los mercados en el futuro, el Grupo tendrá que estar siempre al frente cubriendo un amplio espectro de capacidades.

En comparación con sus homólogos, EADS siempre ha dedicado más recursos a investigación y desarrollo, y sigue haciéndolo, tanto en cifras absolutas como en porcentaje de ventas. En 2005, EADS ha gastado aproximadamente 2.100 millones de euros en investigación y desarrollo autofinanciados, el equivalente a más del 6% de los ingresos en 2005. La dirección de EADS es de la firme opinión de que esta opción está recompensando en cuanto a posición competitiva, y dando lugar a rentabilidad sobre la inversión. EADS juzga esta visión a largo plazo como importante para el crecimiento del valor para el accionista.

Para mantener su ventaja innovadora, EADS ha dispuesto objetivos desafiantes para la innovación tecnológica. El uso sistemático de lo último en herramientas de ingeniería y diseño digital dará como resultado la capacidad de completar desarrollos de grandes plataformas en cortos espacios de tiempo. EADS será más rápida en la revisión de las tecnologías centrales y en creaciones o compensaciones necesarias para cubrir posibles lagunas con respecto a la competencia.

EADS se concentrará en el análisis de tecnologías rompedoras y en una postura abierta a ideas externas. Por consiguiente, el Grupo doblará los programas tecnológicos desarrollados en cooperación con socios industriales y académicos a nivel internacional.

En defensa, el proceso de transformación de las fuerzas de defensa y agencias de seguridad pública estadounidenses y europeas, así como la necesidad de un uso más eficaz de los presupuestos de defensa, han cambiado la demanda de los clientes. Por este motivo, EADS tiene que ofrecer nuevas soluciones como integrador líder en sistemas / capacidades para programas de defensa y seguridad nacional como C4ISR, seguridad de fronteras, defensa aérea extendida, vehículos aéreos no tripulados y espacio militar.

Además de los sistemas, soluciones de servicios innovadores son un área importante para ampliar el liderazgo en programas. EADS intenta seguir desarrollando su oferta de servicios externalizados, basándose en el éxito de Paradigm y las perspectivas del FSTA.

### **Mejora: Entregar la cartera de pedidos récord de EADS cumpliendo plazo, calidad y coste, satisfaciendo a los clientes en el proceso.**

Nunca se resaltarán suficientemente la importancia de suministrar lo que se prometió. Con una cartera de pedidos ampliamente por encima de 253.000 millones de euros, el tiempo de suministro ya corre y los pedidos pendientes tienen que transformarse en rentabilidad de referencia.

La mejora consiste en elevar el rendimiento operativo de EADS. Se medirá en resultados de tiempo, coste y calidad, tanto dentro de EADS como en sus proveedores clave. Las actuaciones implican personas, procesos y herramientas de IT y deben llevarse a cabo en paralelo.

Los procesos y herramientas integrados para la planificación y la ejecución permitirán una visión en tiempo real del estado de todas las partes operativas y flujos de datos en EADS y sus proveedores clave habilitados por procesos y herramientas de colaboración probados y de ciclo cerrado, para permitir una toma de decisiones eficaz y el lanzamiento temprano de acciones correctoras.

El desarrollo de productos maduros, cumpliendo plazo, calidad y coste, tendrá el apoyo de las mejores herramientas asistidas por ordenador para ingeniería, simulación y gestión de datos de producto.

Por tanto, se dará la más alta prioridad en años venideros a la implantación y puesta en la práctica con éxito de planes y proyectos de mejora en todas las divisiones y funciones corporativas.

## **7.2 Perspectiva de las Divisiones**

### **7.2.1 Airbus**

La cartera actual de pedidos de Airbus por sí sola conducirá a un aumento en las entregas de más del 10% en 2006 y continuará a un alto nivel en los próximos años.

Más aún, con la completa implantación del programa de ahorro de costes "Route 06" y las mejoras adicionales continuas en eficiencia, Airbus se está preparando para afrontar un deterioro anticipado en los seguros de cambio Euro/Dollar a partir de 2007.

Aunque el volumen de pedidos en 2005 fue excepcionalmente alto, Airbus es optimista de poder mantener el nivel récord de la cartera de pedidos en 2006, dada la fuerza de la demanda en Asia. Esto mantendría una perspectiva de futuros suministros consistentemente alta hasta final de año. Mirando más adelante, las líneas aéreas de EE.UU. no participaron en la oleada de pedidos de 2005, pero se espera que invertirán en nuevos aviones con menor consumo de combustible en algún momento de los próximos años.

### **7.2.2 Aviones de Transporte Militar**

La gama de aviones de la División de Transporte Militar está bien adaptada a las necesidades de los gobiernos en búsqueda de reequipar sus fuerzas aéreas y otros servicios. Con su capacidad superior de carga, velocidad y capacidad para vuelos tácticos a baja altura, el A400M está empezando a ganar pedidos de exportación y es una opción obvia para los gobiernos que desean reemplazar sus envejecidas flotas de aviones de carga pesados.

La División está presentando ofertas para un gran número de grandes contratos. MTA espera que en 2006 el Consorcio Airtanker recibirá un pedido del gobierno del Reino Unido para el programa de 14.000 millones de euros del Future Strategic Tanker Aircraft que consiste en 14 A330 MRTT. En Estados Unidos, está en alianzas de oferta con Northrop Grumman y Raytheon en particular para el programa de sustitución del avión cisterna y para el futuro avión de carga que adquirirán conjuntamente el Ejército y las Fuerzas Aéreas. Finalmente, el pedido de Portugal, a principios de 2006, de 12 aviones C-295 ha probado el liderazgo de la

MTAD en el negocio de aviones de transporte ligeros y medianos.

Mirando hacia los próximos años, la División dará unos ingresos y un EBIT más altos. Tanto el A400M como los aviones cisterna contribuirán sustancialmente a la expansión. Adicionalmente, la División está en una fuerte posición para incrementar sus pedidos de aviones militares de transporte ligeros y medianos.

### 7.2.3 Eurocopter

Eurocopter se enfrenta al futuro con una gama de productos competitiva y amplia, una cartera de pedidos a largo plazo y una fuerte posición estratégica. Están de camino una serie de campañas de ventas importantes. Particularmente, la División está ofreciendo una generación nueva de helicópteros militares y servicios altamente competitiva en un momento en el que la demanda de suministros está creciendo como en el caso del programa Light Utility Helicopter para las Fuerzas Armadas de Estados Unidos. El bien equilibrado portfolio de actividades de Eurocopter y el tamaño de la flota en servicio reduce los riesgos financieros asociados con los ciclos de mercado de nuevos helicópteros.

Estratégicamente, la probada habilidad de Eurocopter para implantar acuerdos internacionales de cooperación en mercados de rápido crecimiento, está aumentando su cartera de pedidos y el acceso a recursos escasos. Mientras tanto, Eurocopter intenta proteger y potenciar su ventaja tecnológica, principal requisito para un desarrollo sostenido. Adicionalmente, su capacidad de ofertar y certificar soluciones específicas a clientes orientados a misiones, seguirá siendo de valor estratégico.

En 2006, Eurocopter está anticipando más crecimiento en facturación y rentabilidad y planea consolidar su liderazgo en el mercado mundial. A más largo plazo, este crecimiento debe ser sostenido, con una mayor contribución de ventas militares, donde se espera que la demanda se expanda de forma constante.

### 7.2.4 Defensa y Sistemas de Seguridad (“DS”)

Basándose en su fuerte negocio de plataformas en defensa que actualmente supone la mayor parte de los ingresos de la división, Defensa y Sistemas de Seguridad está implantando

una estrategia para ampliar aún más sus actividades de seguridad. Mientras que el Eurofighter y los contratos de misiles forman la columna vertebral de la cartera de pedidos, se presta una atención especial en añadir más capacidades en sistemas de mando y control, sistemas marítimos, seguridad global y comunicaciones seguras, donde EADS ve oportunidades para el crecimiento a medio plazo.

La reorganización de la división mejorará el acceso a los mercados y optimizará los enlaces con los mercados domésticos. La integración de funciones centrales a nivel de división está reduciendo costes y continuará aumentando la rentabilidad. Adicionalmente, Defensa y Sistemas de Comunicación (DCS), Electrónica de Defensa (DE) y Sistemas Aéreos Militares (MAS) han recibido estructuras optimizadas, las cuales, junto con la integración de LFK en el negocio de misiles de MBDA, seguirá allanando el camino para una mayor eficiencia.

En 2006, DS pasará más aún del desarrollo a la producción de misiles y otros productos. Además, las campañas de exportación del Eurofighter pueden fortalecer la cartera de pedidos, y el desarrollo del producto de vehículos aéreos no tripulados (UAV) puede estimular la demanda de los clientes. Mirando más lejos, se espera que las actividades en seguridad contribuyan progresivamente más a los ingresos.

### 7.2.5 Espacio

Como pionero en las comunicaciones seguras por satélite, la unidad de negocio EADS Space Services está bien posicionada para conseguir nuevos contratos en este mercado en expansión. Adicionalmente, los negocios comerciales de la división tienen ofertas de producto adaptadas a las necesidades evolutivas de sus clientes siguiendo la cualificación del potente lanzador Ariane 5 ECA de 10 toneladas, la probada eficacia de sus satélites modulares Eurostar 3000 y el acuerdo para desarrollar el satélite de altas prestaciones Alphabus. Finalmente, la perspectiva institucional es estable después de la reunión del Consejo de Ministros de la Agencia Europea del Espacio (ESA) en diciembre de 2005 donde se acordaron los presupuestos para los próximos cuatro años, y la continuidad del proyecto Galileo indica la determinación por parte de Europa de mantenerse independiente en el acceso al espacio.

En el año próximo, la división seguirá aumentando sus ingresos y el EBIT. EADS Space Transportation y EADS



Space Services liderarán una fuerte expansión en los ingresos. Las mejoras de costes en Astrium y Space Transportation, planificadas para racionalizar las operaciones y una mayor

eficiencia en las cadenas de aprovisionamiento, crearán mejores márgenes. Estas mejoras en ingresos y márgenes darán lugar a un mayor EBIT.

## 8. Presentación de los acuerdos propuestos por el Consejo

La información contenida en este Informe del Consejo y su anexo, así como en el Informe de los Auditores, les permitirá formarse una opinión sobre la situación de la Sociedad y sus operaciones, que se someten a su aprobación.

---

### Primer acuerdo

Proponemos que esta Junta General Anual acepte y apruebe este Informe del Consejo, incluyendo, a fin de cumplir la ley holandesa y las recomendaciones del código holandés, el capítulo sobre Gobierno Corporativo, la política de dividendos y la propuesta de política de remuneración para los miembros del Consejo de Administración, según lo descrito en este Informe del Consejo.

---

### Segundo y tercer acuerdo

Proponemos que esta Junta General Anual apruebe las cuentas auditadas del ejercicio 2005, y acuerde que el beneficio neto de 1.676 millones de euros, registrado en la cuenta de resultados auditada del ejercicio 2005, se añada a reservas y que se haga un pago a los accionistas por un importe bruto de 0,65 euros por acción, con cargo a las reservas de libre distribución, el 1 de junio de 2006.

---

### Cuarto acuerdo

Recomendamos que esta Junta General Anual exonere a los miembros del Consejo de Administración de responsabilidad por la gestión de las actividades de la Sociedad respecto al ejercicio 2005.

---

### Quinto acuerdo

Recomendamos que los auditores de la Sociedad para el ejercicio 2006 sean Ernst & Young Accountants, con domicilio social en Drentestraat 20, 1083 HK Amsterdam, Holanda, y KPMG Accountants N.V., con domicilio social en K.P. van der Mandelelaan 41-43, 3062 MB Rotterdam, Holanda. Nuestra propuesta, por lo tanto, es renovar a los mismos auditores del ejercicio anterior, habiendo dichos auditores dado garantías al Comité de Auditoría de EADS sobre su habilitación, comportamiento e independencia.

---

### Sexto acuerdo

Proponemos que esta Junta General Anual apruebe la renovación de la autorización (la actual expira al final de esta Junta) concedida al Consejo para que emita acciones que representen hasta un 1% del capital social autorizado de la Sociedad por un período que expire en la Junta que se celebrará en 2007, incluyendo poderes específicos para aprobar planes LTIP y ESOP.

La Sociedad prevé la posible implantación de un LTIP en 2006. Dicho plan tendría que ser aprobado formalmente por el Consejo.

Asimismo, la Sociedad prevé implantar un plan ESOP en 2006. Igualmente, tendría que ser aprobado formalmente por el Consejo.

---

### Séptimo acuerdo

Proponemos que esta Junta General Anual apruebe la cancelación de las acciones recompradas por la Sociedad hasta un máximo de 6.656.970 acciones, para compensar el efecto de dilución resultante de la emisión de acciones para el plan ESOP 2005 y del ejercicio de opciones a acciones de los planes SOP 2000, 2001 y 2002 en 2005.

---

### Octavo acuerdo

Proponemos que esta Junta General Anual apruebe la renovación de la autorización al Consejo para que recompre acciones de la Sociedad, por un nuevo periodo de 18 meses, por cualquier medio, incluso productos derivados, en cualquier bolsa de valores o de otro modo. Esta autorización anulará y sustituirá la autorización concedida por la Junta General Anual de 11 de mayo de 2005. Los objetivos de los programas de recompra de acciones que serán implementados por EADS será determinada individualmente para cada caso por el Consejo según las necesidades y posibilidades. Para información adicional sobre los programas de recompra de acciones de EADS, incluyendo su propósito, características y estado, el lector deberá consultar la página web de EADS, (información financiera) y los documentos archivados y / o aprobados por las autoridades competentes de las bolsas de valores presentados en la misma.

Los acuerdos sometidos a su votación se ajustan estrictamente a los términos de este Informe del Consejo y, en nuestra opinión, obran en beneficio de los intereses de la Sociedad y del desarrollo de sus actividades.

Por lo tanto, les invitamos a que aprueben los acuerdos propuestos y les agradecemos la confianza que repetidamente nos han demostrado en las etapas clave desde la creación de EADS.

**El Consejo de Administración**

# Estados Financieros Consolidados (NIIF)

## 1. Estados Financieros Consolidados (NIIF)

Para los años 2005, 2004, 2003

(en millones de euros)	Nota	2005	2004	2003
<b>Ventas</b>	5, 6	<b>34.206</b>	<b>31.761</b>	<b>30.133</b>
Coste de ventas	7	(27.530)	(25.522) <sup>(2)</sup>	(24.594)
<b>Margen bruto</b>		<b>6.676</b>	<b>6.239</b>	<b>5.539</b>
Gastos asociados a la venta		(832)	(798)	(776)
Gastos de administración		(1.351)	(1.321)	(1.386)
Gastos de I+D		(2.075)	(2.126)	(2.189)
Otros ingresos	8	222	314	196
Otros gastos		(153)	(177)	(823)
<i>amortización de fondo de comercio</i>	12	0	0	(567)
Participación en beneficios de asociadas	9	210	88	224
Otros ingresos (gastos) de inversiones	9	15	(4)	(38)
<b>Beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias</b>	5	<b>2.712</b>	<b>2.215</b>	<b>747</b>
Resultado financiero		(155)	(275)	(203)
Otros resultados financieros		(22)	(55)	148
Total costes financieros	10	(177)	(330)	(55)
Impuesto sobre las ganancias	11	(825)	(664)	(474)
<b>Resultado del ejercicio</b>		<b>1.710</b>	<b>1.221</b>	<b>218</b>
<u>Atribuible a:</u>				
Tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante ( <b>Ingresos Netos</b> )		1.676	1.203 <sup>(1)(2)</sup>	206 <sup>(2)</sup>
Intereses minoritarios		34	18 <sup>(2)</sup>	12 <sup>(2)</sup>
		<b>1.710</b>	<b>1.221</b>	<b>218</b>
<b>Beneficios por acción</b>		<b>€</b>	<b>€</b>	<b>€</b>
Básico	35	2,11	1,50 <sup>(1)(2)</sup>	0,26 <sup>(2)</sup>
Diluido	35	2,09	1,50 <sup>(1)(2)</sup>	0,26 <sup>(2)</sup>
<b>Distribución de efectivo por acción (2005: propuesta)</b>	20	<b>0,65</b>	<b>0,50</b>	<b>0,40</b>

(1) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones", por favor remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2

(2) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación" (revisada en 2004) en relación con el pasivo por instrumentos susceptibles de venta, por favor, remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2.

Las notas adjuntas son parte integral de los presentes estados financieros consolidados (NIIF).

## 2. Balance consolidado (NIIF)

(en millones de euros)

Activo	Nota	2005	2004
<b>Activos no corrientes</b>			
Activos intangibles	12	11.052	10.549 <sup>(1)</sup>
Inmovilizado material	13	13.817	12.797 <sup>(1)</sup>
Inversiones inmobiliarias	33	134	159
Inversiones en asociadas	14	1.908	1.738
Otras inversiones y activos financieros a largo plazo	14	1.938	2.110
Otros activos no corrientes	17	3.610	7.096 <sup>(1)</sup>
Activos por impuestos diferidos	11	2.557	2.548 <sup>(1)</sup>
Inversiones financieras temporales no corrientes	18	1 011	466
		<b>36.027</b>	<b>37.463</b>
<b>Activos corrientes</b>			
Existencias	15	15.425	12.334 <sup>(1)</sup>
Deudores comerciales	16	4.802	4.406
Parte actual de activos financieros a largo plazo	14	237	242 <sup>(1)</sup>
Otros activos corrientes	17	3.201	4.697 <sup>(1)</sup>
Activos por impuestos corrientes		237	303
Inversiones financieras temporales corrientes	18	29	0 <sup>(1)</sup>
Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes		9.546	8.718
		<b>33.477</b>	<b>30.700</b>
<b>Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta</b>	19	<b>881</b>	<b>0</b>
<b>Total activo</b>		<b>70.385</b>	<b>68.163</b>
<b>Pasivo y fondos propios</b>			
<b>Fondos propios atribuibles a tenedores de patrimonio neto de la dominante</b>			
Capital social		818	810
Reservas		9.371	7.899 <sup>(1)</sup>
Otras reservas		3.982	7.678 <sup>(1)</sup>
Acciones propias		(445)	(177)
		13.726	16.210
Intereses minoritarios		176	144 <sup>(1)</sup>
<b>Total de fondos propios</b>	20	<b>13.902</b>	<b>16.354</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Provisiones no corrientes	21	6.879	6.074 <sup>(1)</sup>
Pasivos financieros a largo plazo	22	4.189	4.405 <sup>(1)</sup>
Otros pasivos no corrientes	24	9.971	8.777 <sup>(1)</sup>
Pasivos por impuestos diferidos	11	2.376	4.134
Ingresos no corrientes a distribuir en varios ejercicios	26	1.324	1.490 <sup>(1)</sup>
		24.739	24.880
<b>Pasivos corrientes</b>			
Provisiones corrientes	21	2.727	2.350
Pasivos financieros a corto plazo	22	908	818 <sup>(1)</sup>
Pasivo por instrumentos susceptibles de venta	23	3.500	3.500 <sup>(1)</sup>
Acreeedores comerciales	25	6.634	5.860
Otros pasivos corrientes	24	17.166	13.722 <sup>(1)</sup>
Pasivos por impuestos corrientes		174	178
Ingresos corrientes a distribuir en varios ejercicios	26	573	501 <sup>(1)</sup>
		<b>31.682</b>	<b>26.929</b>
<b>Pasivos directamente relacionados con activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta</b>	19	<b>62</b>	<b>0</b>
<b>Total pasivo</b>		<b>56.483</b>	<b>51.809</b>
<b>Total pasivo y fondos propios</b>		<b>70.385</b>	<b>68.163</b>

(1) Para consultar los ajustes retroactivos, por favor, remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2 y a los apartados correspondientes de las notas.

Las notas adjuntas son parte integral de los presentes estados Financieros consolidados (NIIF).

### 3. Cash Flow consolidado (NIIF)

(en millones de euros)	Nota	2005	2004	2003
<b>Resultado del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (ingresos netos)</b>		<b>1.676</b>	<b>1.203<sup>(1)(2)</sup></b>	<b>206<sup>(1)</sup></b>
Resultado del ejercicio atribuible a intereses minoritarios		34	18 <sup>(1)</sup>	12 <sup>(1)</sup>
<i>Ajustes a la conciliación del ingreso/pérdida neto y la tesorería originada por actividades operativas</i>				
Depreciación y amortización		1.653	1.621	2.375
Ajustes de valoración y reversión (ajustes por conversión de divisas ACD)		261	(188) <sup>(1)</sup>	263
Gastos (ingresos) por impuestos diferidos		386	537	(138)
Resultados procedentes de la enajenación de activos no corrientes		(170)	(8)	(50)
Resultados de sociedades contabilizados mediante el método de la participación		(210)	(88)	(224)
Variaciones en las provisiones corrientes y no corrientes y en activos/pasivos por impuestos corrientes		238	(237)	246
<b>Movimientos en otros activos y pasivos de explotación</b>		<b>1.239</b>	<b>2.155</b>	<b>2.019</b>
- Existencias		(3.264)	366 <sup>(3)</sup>	(551) <sup>(3)</sup>
- Deudores comerciales		(388)	(403)	168
- Acreedores comerciales		666	756	116
- Otros activos y pasivos		4.225	1.436 <sup>(3)</sup>	2.286 <sup>(3)</sup>
<b>Tesorería procedente de explotación</b>		<b>5.107</b>	<b>5.013</b>	<b>4.709</b>
<b>Inversiones:</b>				
- Adquisición de activos intangibles e inmovilizado material		(2.818)	(3.017)	(2.672)
- Beneficios procedentes de la enajenación de activos intangibles e inmovilizado material		101	36	47
- Adquisiciones de dependientes (neto de tesorería)	27	(131)	(100)	(92)
- Beneficios procedentes de enajenaciones de dependientes (neto de tesorería)		89	0	32
- Pagos por inversiones en asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo		(659)	(482)	(728)
- Beneficios procedentes de enajenaciones de asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo		485	492	346
- Dividendos pagados por sociedades valoradas por el método de la participación		36	36	38
- Aumentos en los equipos de los activos arrendados		(40)	(656)	(279)
- Beneficios procedentes de enajenaciones de activos arrendados		256	74	8
- Aumento en cuentas a cobrar por arrendamientos financieros		(219)	(261)	(443)
- Disminución en cuentas a cobrar por arrendamientos financieros		85	110	84
Movimientos en inversiones financieras temporales		(559)	10	336
Cambios en la tesorería por movimientos en la consolidación		12	9	(152)
<b>Tesorería utilizada para inversiones</b>		<b>(3.362)</b>	<b>(3.749)</b>	<b>(3.475)</b>
Variación de los pasivos financieros a corto y largo plazo	27	(344)	474	1.132
Pago de dividendos a los accionistas de EADS N.V.		(396)	(320)	(240)
Pagos relativos a pasivo por instrumentos susceptibles de venta		(93)	(64)	(38)
Aumento de capital		187	43	21
Compra de acciones propias		(288)	(81)	(31)
Otros		0	0	8
<b>Tesorería procedente (utilizada por) las actividades financieras</b>		<b>(934)</b>	<b>52</b>	<b>852</b>
Efecto del tipo de cambio y otros ajustes de valoración en tesorería y activos financieros líquidos equivalentes		17	(2)	(83)
<b>Aumento neto en tesorería y activos financieros líquidos equivalentes</b>		<b>828</b>	<b>1.314</b>	<b>2.003</b>
<b>Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes al principio del ejercicio</b>		<b>8.718</b>	<b>7.404</b>	<b>5.401</b>
<b>Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes al final del ejercicio</b>		<b>9.546</b>	<b>8.718</b>	<b>7.404</b>



## Estados Financieros Consolidados (NIIF)

A continuación se incluye información adicional con respecto al cash flow :

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Intereses pagados	(242)	(367)	(311)
Impuesto sobre las ganancias pagado, neto	(265)	(302)	(383)
Intereses recibidos	313	329	338
Dividends received	55	57	55

(1) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones", por favor remítase a "Cambios en la política contable"

(2) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIC 32 Instrumentos financieros: presentación" (revisada en 2004) en relación con el pasivo por instrumentos susceptibles de venta, por favor, remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2

(3) Los anticipos recibidos en relación con existencias se incluyen en otros pasivos corrientes y no corrientes. Los datos del ejercicio anterior se ajustan en consecuencia (nota 15 "Existencias" y nota 24 "Otros pasivos").

Las notas adjuntas son parte integral de los presentes estados financieros consolidados (NIIF).

Para más información, consulte la nota 27, "cash flow consolidado (NIIF)"

## 4. Movimiento de los fondos propios de los estados consolidados (NIIF)

(en millones de euros)	Nota	Fondos propios atribuibles a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante					Total	Intereses minoritarios	Total fondos propios
		Capital suscrito	Prima de emisión	Otras reservas	Beneficios no distribuidos	Acciones propias			
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2002</b>		<b>811</b>	<b>9.538</b>	<b>120</b>	<b>2.452</b>	<b>(156)</b>	<b>12.765</b>	<b>1.361</b>	<b>14.126</b>
Ajustes retroactivos <sup>(1)</sup>	20			(2.594)	723		(1.871)	(1.212)	(3.083)
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2002, ajustado</b>		<b>811</b>	<b>9.538</b>	<b>(2.474)</b>	<b>3.175</b>	<b>(156)</b>	<b>10.894</b>	<b>149</b>	<b>11.043</b>
Aumento de capital		2	19				21		21
Resultado del ejercicio (ingresos netos <sup>(1)</sup> )				206			206	12	218
Pago de dividendos a los accionistas de EADS N.V./ a accionistas minoritarios			(240)				(240)	(9)	(249)
Enajenación de minoritarios								(26)	(26)
Adquisición de acciones propias						(31)	(31)		(31)
Otros ingresos					4.299		4.299		4.299
por variaciones en el valor razonable de instrumentos financieros disponibles para la venta					154				
por variaciones en el valor razonable de los instrumentos de cobertura					3.123				
por ajustes en la conversión de divisas					1.022				

(en millones de euros)	Nota	Fondos propios atribuibles a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante					Total	Intereses minoritarios	Total fondos propios
		Capital suscrito	Prima de emisión	Otras reservas	Beneficios no distribuidos	Acciones propias			
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2003</b>		<b>813</b>	<b>9.317</b>	<b>(2.268)</b>	<b>7.474</b>	<b>(187)</b>	<b>15.149</b>	<b>126</b>	<b>15.275</b>
Aumento de capital		2	41				43		43
Resultado del ejercicio (ingresos netos)(1)(2)				1.203			1.203	18	1.221
Pagos basados en acciones (NIIF 2)(2)	31			12			12		12
Pago de dividendos a los accionistas de EADS N.V.			(320)				(320)		(320)
Adquisición de acciones propias						(81)	(81)		(81)
Cancelación de acciones propias		(5)	(86)			91	0		0
Otros ingresos					204		204		204
por variaciones en el valor razonable de instrumentos financieros disponibles para la venta					33				
por variaciones en el valor razonable de los instrumentos de cobertura					610				
por ajustes en la conversión de divisas					(439)				
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2004</b>		<b>810</b>	<b>8.952</b>	<b>(1.053)</b>	<b>7.678</b>	<b>(177)</b>	<b>16.210</b>	<b>144</b>	<b>16.354</b>
Aumento de capital	20	9	178				187		187
Resultado del ejercicio (ingresos netos)				1.676			1.676	34	1.710
Pagos basados en acciones (NIIF 2)	31			33			33		33
Pago de dividendos a los accionistas de EADS N.V.			(396)				(396)		(396)
Adquisición de acciones propias	20					(288)	(288)		(288)
Cancelación de acciones propias	20	(1)	(19)			20	0		0
Otros ingresos					(3.696)		(3.696)	(2)	(3.698)
por variaciones en el valor razonable de instrumentos financieros disponibles para la venta					45				
por variaciones en el valor razonable de los instrumentos de cobertura	30 c				(3.685)				
por ajustes en la conversión de divisas					(56)			(2)	
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2005</b>		<b>818</b>	<b>8.715</b>	<b>656</b>	<b>3.982</b>	<b>(445)</b>	<b>13.726</b>	<b>176</b>	<b>13.902</b>

(1) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación" (revisada en 2004) en relación con el pasivo por instrumentos susceptibles de venta y la aplicación de la NIC 16 revisada "Inmovilizado material", por favor, remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2

(2) Para consultar la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones", por favor remítase a "Cambios en la política contable" en la nota 2

Las notas adjuntas son parte integral de los presentes estados financieros consolidados (NIIF).

# Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

## Bases de Presentación

p 37

1. La Sociedad p 37
2. Resumen de políticas contables más significativas p 37
3. Perímetro de consolidación p 49
4. Adquisiciones y enajenaciones p 49

## Notas a la Cuenta de Resultados Consolidada (NIIF)

p 50

5. Información financiera por segmentos p 50
  - a) Información de segmentos de negocio para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2005 p 51
  - b) Información de segmentos de negocio para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2004 p 52
  - c) EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios p 52
  - d) Ingresos por áreas geográficas p 53
  - e) Inversiones p 53
  - f) Inmovilizado material por áreas geográficas p 53
6. Ventas p 54
7. Costes funcionales p 54
8. Otros ingresos p 54
9. Participación en beneficios de asociadas y otros ingresos (gastos) de inversiones p 54
10. Total costes financieros p 55
11. Impuestos sobre las ganancias p 55

## Notas al balance consolidado (NIIF)

p 58

12. Activos intangibles p 58
13. Inmovilizado material p 60
14. Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo p 62
15. Existencias p 65
16. Deudores comerciales p 65
17. Otros activos p 66
18. Valores p 66
19. Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta p 66
20. Total de fondos propios p 67
21. Provisiones p 68
  - a) Provisiones por retribuciones diferidas p 68
  - b) Provisión por planes de pensiones p 69
  - c) Instrumentos financieros p 70
  - d) Otras provisiones p 71

22. Pasivos financieros p 71
23. Pasivo por instrumentos susceptibles de venta p 72
24. Otros pasivos p 73
25. Acreedores comerciales p 73
26. Ingresos a distribuir en varios ejercicios p 73

## Notas al Cash Flow Consolidado (NIIF)

p 74

27. Cash Flow consolidado p 74

## Otras notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

p 75

28. Litigios y demandas p 75
29. Compromisos y contingencias p 76
30. Información sobre instrumentos financieros p 78
  - a) Gestión de riesgo financieros p 78
  - b) Importes notacionales p 80
  - c) Valor razonable de los instrumentos financieros p 82
31. Pagos basados en acciones p 84
  - a) Planes de opciones sobre acciones (SOP) p 84
  - b) Plan de compra de acciones para empleados (ESOP) p 88
32. Transacciones entre partes vinculadas p 88
33. Inversiones inmobiliarias p 89
34. Participaciones en joint ventures p 89
35. Beneficio por acción p 89
36. Número de empleados p 90
37. Hechos posteriores a la fecha del balance p 91

## Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

p 92

# Bases de Presentación

## 1. La Sociedad

Los estados financieros consolidados adjuntos presentan la posición financiera y el resultado de las operaciones de **European Aeronautic Defence and Space Company N.V.** y sus sociedades dependientes (en adelante, “EADS” o el “Grupo”), sociedad anónima de derecho holandés (Naamloze Vennootschap) legalmente establecida con domicilio social en Ámsterdam (Le Carré, Beechavenue 130-132, 1119 PR, Schipol-Rijk, Países Bajos). La actividad principal de EADS consiste en la fabricación de aviones comerciales, helicópteros civiles, lanzadores espaciales comerciales, misiles, aviones militares, satélites, sistemas de defensa y electrónica de defensa, así como la prestación de servicios relacionados con estas actividades. La emisión de los estados financieros consolidados ha sido autorizada por el Consejo de Administración de EADS el 7 de marzo de 2006, y han sido preparados y reportados en euros (“€”).

## 2. Resumen de políticas contables más significativas

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de estos estados financieros consolidados se establecen en los apartados siguientes. Dichas políticas han sido aplicadas de forma constante a todos los años referidos, a menos que se afirme lo contrario.

**Bases de preparación** - Los estados financieros consolidados de EADS han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), adoptadas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board – “IASB”), según lo aprobado por la Unión Europea (“UE”), que comprenden (i) NIIF (ii) Normas Internacionales de Contabilidad “NIC” (International Accounting Standards “IAS”) e (iii) Interpretaciones originadas por el Comité de Normas Internacionales de Información Financiera “CINIIF” (International Financial Reporting Interpretations Committee (“IFRIC”) o el anterior Comité Permanente de Interpretación (Standing Interpretations Committee - “SIC”).

## Normas nuevas

El Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board – “IASB”) a finales de marzo de 2004, completó la fase I del proyecto en funcionamiento sobre combinaciones de negocios y adoptó la nueva NIIF 3 “Combinaciones de Negocio”, sustituyendo la NIC 22 “Combinaciones de Negocio”, la NIC 36 “Deterioro del valor de los activos” y la NIC 38 “Activos intangibles”. EADS ha decidido adoptar anticipadamente la NIIF 3, la NIC 36 y la NIC 38 y aplicar dichas normas a partir del 1 de enero de 2004. Además de las revisiones de trece NICs junto con los proyectos de mejora (publicados en diciembre de 2003) el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad publicó en 2004 cinco normas más y cinco interpretaciones, además de enmiendas/revisiones. En 2005, el IASB publicó una nueva norma y dos interpretaciones, además de las enmiendas/revisiones que figuran a continuación. Las normas e interpretaciones que figuran en cursiva tienen una fecha de entrada en vigor posterior y todavía no se han adoptado. Todas las demás normas e interpretaciones que figuran a continuación han sido adoptadas por EADS y se aplican a los Estados Financieros Consolidados del Grupo para el periodo contable que comienza el 1 de enero de 2005. Con excepción de la Interpretación CINIIF 4 “Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento” (publicada en 2004) y la enmienda de abril de 2005 (“Contabilidad de coberturas de flujos de efectivo de transacciones intragrupo previstas”) de la NIC 39 “Instrumentos financieros: reconocimiento y valoración”, EADS ha decidido no adoptar de manera anticipada ninguna de las normas o interpretaciones nuevas, revisadas o enmendadas antes de que entren en vigor.

## Proyectos de mejora (2003):

- NIC 1** Presentación de estados financieros
- NIC 2** Existencias
- NIC 8** Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores
- NIC 10** Hechos posteriores a la fecha del balance
- NIC 16** Inmovilizado material
- NIC 17** Arrendamientos
- NIC 21** Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera

**NIC 24** Información a revelar sobre partes vinculadas

**NIC 27** Estados financieros consolidados y separados

**NIC 28** Inversiones en entidades asociadas

**NIC 31** Participaciones en joint ventures

**NIC 33** Ganancias por acción

**NIC 40** Inversiones inmobiliarias

#### **Normas nuevas:**

**NIIF 2** Pagos basados en acciones (publicada en 2004)

**NIIF 3** Combinaciones de negocios (publicada en 2004)

**NIIF 4** Contratos de seguro (publicada en 2004)

**NIIF 5** Activos no corrientes mantenidos para la venta y actividades interrumpidas (publicada en 2004)

**NIIF 6** *Exploración y evaluación de recursos minerales (publicada en 2004)*

**NIIF 7** *Instrumentos financieros: Información a revelar (publicada en 2005)*

#### **Interpretaciones nuevas:**

**CINIIF 1** Cambios en pasivos existentes por desmantelamiento, restauración y similares (publicada en 2004)

**CINIIF 2** Aportaciones de socios de entidades cooperativas e instrumentos similares (publicada en 2004)

**CINIIF 3** *Derechos de emisión (publicada en 2004, retirada en 2005)*

**CINIIF 4** Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento (publicada en 2004)

**CINIIF 5** *Derechos por la participación en fondos para el desmantelamiento, la restauración y la rehabilitación medioambiental (publicada en 2004)*

**CINIIF 6** *Obligaciones surgidas de la participación en mercados específicos – Residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (publicada en 2005)*

**CINIIF 7** *Aplicación del procedimiento de reexpresión bajo la NIC 29 (publicada en 2005)*

#### **Enmiendas / Revisiones:**

**NIC 1** Presentación de estados financieros  
Enmienda (agosto de 2005)  
Información de capital a revelar

**NIC 19** Retribuciones a los empleados  
Enmienda (diciembre de 2004)  
Ganancias y pérdidas actuariales, planes de grupo e información a revelar

**NIC 32** Instrumentos financieros: presentación  
Revisión (diciembre de 2003)  
Enmienda (marzo de 2004)

**NIC 36** Deterioro del valor de los activos (marzo de 2004)

**NIC 38** Activos intangibles (marzo de 2004)

**NIC 39** Instrumentos financieros: reconocimiento y valoración

- Revisión (diciembre de 2003)

- Enmienda (marzo de 2004) Contabilidad de coberturas de valor razonable para coberturas de carteras de riesgo de tipo de interés

- *Enmienda (diciembre de 2004) Transición y reconocimiento inicial de activos financieros y pasivos financieros*

- Enmienda (abril de 2005) Contabilidad de coberturas de flujos de efectivo de transacciones intragrupo previstas

- *Enmienda (junio de 2005) La opción de valor razonable*

- *Enmienda (agosto de 2005) Contratos de garantía financiera*

**SIC 12** Consolidación – Entidades con fines especiales  
Enmienda (noviembre de 2004) Alcance de SIC 12

#### **Cambios en la política contable en relación con normas e interpretaciones NIIF nuevas o revisadas**

**NIIF 2 Pagos basados en acciones** — A continuación se describe la política contable revisada para transacciones de pagos basados en acciones. El principal impacto de la NIIF 2 en los Estados Financieros Consolidados del Grupo es el



reconocimiento de un gasto y su correspondiente entrada en los fondos propios en el caso de los planes de opciones sobre acciones y planes de compra de acciones para empleados. De acuerdo con las normas de transición, EADS aplicó la norma de forma retroactiva en dos planes de liquidación mediante acciones, que fueron concedidos después del 7 de noviembre de 2002 y no devengaron hasta el 1 de enero de 2005.

Para más información sobre los efectos de la política revisada en el Balance Consolidado, la Cuenta de resultados consolidada y las Ganancias por acción, remítase a la Nota 31 “Pagos basados en acciones” y a la Nota 35 “Ganancias por acción”.

**NIC 1 Presentación de estados financieros** — El efecto de la aplicación de la norma enmendada es la revisión de la presentación del Balance Consolidado. Ahora se clasifican todos los activos y pasivos del Balance Consolidado de EADS o bien como activos corrientes o como activos no corrientes, dependiendo de su naturaleza. Un activo se clasifica como corriente cuando se espera realizar en el ciclo operativo normal de EADS o cuando se mantiene fundamentalmente para su negociación. Un pasivo se clasifica como corriente cuando se espera saldar en el ciclo operativo normal de EADS. Los pasivos financieros se clasifican como corrientes si son exigibles en los doce meses siguientes tras la fecha del balance. Todos los demás activos y pasivos se clasifican como no corrientes.

Asimismo, los intereses minoritarios se presentan dentro del total de fondos propios. El Balance Consolidado del periodo anterior se ha ajustado en consecuencia.

**NIC 16 Inmovilizado material** — Desde el 1 de enero de 2005, EADS aplica el enfoque de componentes que se establece en esta norma revisada. Según este enfoque, los costes previsible de mantenimiento futuro y recambios (componentes) que se vayan a sustituir durante la vida de un elemento del inmovilizado material se amortizan por separado durante sus respectivas vidas útiles.

Las pautas revisadas de la NIC 16 “Inmovilizado material” requieren que se incluya en el coste de un elemento de inmovilizado material, la estimación inicial de los costes de desmantelamiento y eliminación del elemento en cuestión así como la restauración del emplazamiento en el que estuviera ubicado dicho elemento. Para ello, se reconoce una provisión que indique la obligación de retiro del activo con arreglo al mismo valor y fecha correspondientes, en conformidad con la NIC 37 “Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes”.

Para más información sobre los efectos de la política revisada, remítase a las Notas 13 “Inmovilizado material”, 17 “Otros activos”, 11 “Impuestos sobre las ganancias”, 20 “Total de fondos propios» y 21 d) “Otras provisiones”.

#### **NIC 32 Instrumentos financieros: presentación**

**(revisada en 2004)** — Desde el 1 de enero de 2005, EADS aplica la NIC 32 «Instrumentos financieros: presentación». Entre otros aspectos, la NIC 32 revisada proporciona pautas modificadas sobre si una participación en una entidad debe clasificarse como fondos propios o como pasivo financiero. En consecuencia, en determinadas circunstancias, una entidad registrará un pasivo financiero en lugar de un instrumento de capital con arreglo al precio de ejercicio de una opción emitida de venta con respecto a los fondos propios de la entidad.

Como parte de la combinación de negocios de Airbus de 2001, la opción concedida a BAE Systems para vender su participación del 20% en Airbus es una opción emitida de venta, según lo citado anteriormente. Por tanto, EADS tiene la obligación de comprar estas acciones minoritarias en el momento en el que el accionista minoritario así lo solicite, con sujeción a un periodo anual renovable con arreglo a un importe equivalente al valor razonable de las acciones en el momento en el que se ejerza la opción, abonándose en efectivo o en un importe equivalente de acciones de EADS. Tras la revisión de la NIC 32 y a pesar de los derechos minoritarios (legales) de BAE Systems en Airbus, esta participación se considera ahora un pasivo financiero en los Estados Financieros Consolidados de EADS, expresado conforme a su valor razonable. El pasivo correspondiente a la opción de venta ha sido valorado aplicando una serie de técnicas de valoración diferentes, basándose en las mejores estimaciones disponibles en su momento, y presentándose en un asiento aparte del Balance Consolidado de EADS (Pasivo por instrumentos susceptibles de venta).

En virtud de la NIC 8 “Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores”, la adopción de la NIC 32 revisada se considera un cambio en la política contable con entrada en vigor en los Estados Financieros Consolidados de EADS a 31 de diciembre de 2005, con sus ajustes correspondientes en los periodos anteriores presentados. Los intereses minoritarios históricos correspondientes a la participación del 20% de BAE Systems en Airbus en el momento de la combinación de negocio formalizada en 2001 han sido sustituidos por la introducción de un pasivo por instrumentos susceptibles de venta, y la diferencia entre estos

dos importes se contabiliza con respecto al total de fondos propios consolidado. Los pagos por dividendos de años anteriores a BAE Systems han sido tratados como reembolsos parciales, reduciendo así el pasivo por instrumentos susceptibles de venta. Todos los cambios en el valor razonable del pasivo por instrumentos susceptibles de venta han sido tratados como consideración contingente de una combinación de negocio de acuerdo con la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” y han ocasionado ajustes en el fondo de comercio.

El impacto de esta política contable revisada en los Estados Financieros Consolidados de EADS se explican en las Notas 12 “Activos intangibles”, 20 “Total de fondos propios”, 23 “Pasivo por instrumentos susceptibles de venta” y 35 “Ganancias por acción”.

**CINIIF 4 Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento** — Determinados contratos que no toman la forma legal de un arrendamiento transfieren el derecho a utilizar un activo. Esto sucede a menudo en casos relacionados con contratos de servicios. De acuerdo con las disposiciones transitorias de la Interpretación, EADS identificó dichos contratos a 1 de enero de 2005 y contabilizó el elemento del arrendamiento con arreglo a la NIC 17 “Arrendamientos”.

Para más información sobre el efecto de la política revisada en los Estados Financieros Consolidados de EADS, remítase a las Notas 13 “Inmovilizado material”, 14 “Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo” y 22 “Pasivos financieros”.

**Consolidación** — Los estados financieros consolidados incluyen las sociedades dependientes que están bajo el control de EADS. Las inversiones en las que EADS ejerce una influencia significativa (“Inversiones en entidades asociadas”) se registran según el método de puesta en equivalencia. En el caso de inversiones en joint ventures, EADS aplica el método de consolidación proporcional. Los efectos de las operaciones entre empresas del grupo se han eliminado.

Las combinaciones de negocio, con fecha acordada el o antes del 31 de diciembre de 2003 o en adelante se han contabilizando por el método de compra de acuerdo con la NIC 22 “Combinaciones de negocios”.

Desde el 1 de enero de 2004 las combinaciones de negocio son contabilizadas por el método de adquisición como requiere la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”; todos los

activos identificables adquiridos, pasivos y pasivos contingentes incurridos o asumidos se registran por su valor razonable a la fecha en la que el control es transferido a EADS (fecha de adquisición), sin tener en cuenta los intereses minoritarios. El coste de las combinaciones de negocio se valora a valor razonable del activo cedido, de los instrumentos de capital emitidos y pasivos incurridos o asumidos a la fecha del cambio, más gastos directamente atribuidos a la adquisición. Cualquier exceso del gasto de la combinación de negocios sobre los intereses del grupo en el valor neto razonable de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes reconocidos son capitalizados como fondo de comercio y probados por el deterioro de valor al final de cada año financiero y siempre que existan indicios de deterioro de valor. Si el gasto de una adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la dependiente adquirida, la identificación y valoración de los activos, pasivos y pasivos contingentes es recalculado en función de la valoración del coste de la combinación. Cualquier diferencia restante es reconocida de forma inmediata en la Cuenta de Resultados Consolidada.

Las entidades con fines especiales son consolidadas, cuando las relaciones entre el grupo y las entidades con fines especiales indican que son controladas por el Grupo. Las entidades con fines especiales son entidades creadas para llevar a cabo un objetivo definido y delimitado.

**Operaciones en moneda extranjera** — Los activos y pasivos de entidades extranjeras, en las que la moneda funcional es distinta al euro, se convierten utilizando los tipos de cambio al cierre del período, mientras que las cuentas de resultados se convierten utilizando los tipos de cambio medios del período, aproximándose al tipo de cambio de las fechas de las transacciones. Todas las diferencias de conversión resultantes se incluyen como partida separada dentro del total de fondos propios (“Otras reservas”).

Las operaciones efectuadas en moneda extranjera se convierten a euros al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera en la fecha del balance de situación se convierten a euros al tipo de cambio vigente en dicha fecha. Las diferencias positivas y negativas de cambio que surgen de la conversión se registran en la Cuenta de Resultados Consolidada. Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera, que están valorados al

coste histórico, se convierten a euros al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación.

El fondo de comercio y los ajustes al valor razonable resultantes de la adquisición de una entidad extranjera que se haya producido después del 31 de diciembre de 2004 se consideran activos y pasivos de la entidad adquirida y se registran con arreglo al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. En el caso de operaciones anteriores a dicha fecha, el fondo de comercio, los activos y pasivos adquiridos se consideran como fondo de comercio, activos y pasivos de la entidad adquirente.

**Reconocimiento de ingresos** — Los ingresos por la venta de bienes se reconocen cuando se transmiten los riesgos y los derechos relativos a la propiedad al comprador y cuando el importe del ingreso puede ser medido con fiabilidad. Los ingresos por prestación de servicios se reconocen proporcionalmente de acuerdo al grado de avance de la operación a fecha del balance de situación. En el caso de los contratos de construcción, cuando el resultado puede estimarse de manera fiable, el ingreso se reconoce según el grado (porcentaje) de avance de la actividad contratada. El grado de avance de un contrato puede ser determinado de varias maneras. Dependiendo de la naturaleza del contrato, el ingreso se reconoce a medida que se van alcanzando hitos contractualmente convenidos, con arreglo al avance de la obra o por la entrega de unidades. Los cambios en los márgenes de beneficios se reflejan en la cuenta de resultados a medida que se identifican. Los contratos se revisan con regularidad y, en caso de que se identifiquen posibles pérdidas, se registran provisiones.

Los incentivos aplicables al cumplimiento de los contratos se consideran en los márgenes de beneficios estimados y se registran cuando se puede anticipar el cumplimiento del contrato como probable y puede medirse de un modo fiable.

Las ventas de aviones que incluyen compromisos de garantía de valor de los activos se contabilizan como arrendamientos operativos cuando estos compromisos se consideran sustanciales en comparación con el valor razonable de los aviones en cuestión. En tal caso, los ingresos incluyen los ingresos procedentes de dichos arrendamientos operativos.

**Arrendamientos** — La determinación de si un acuerdo es o contiene un arrendamiento se basa en el fondo económico del acuerdo y requiere una valoración de si el

cumplimiento del acuerdo depende o no del uso de un activo o activos específicos y de si el acuerdo transfiere un derecho a utilizar el activo.

El Grupo opera como arrendador y como arrendatario de activos, principalmente en las ventas financiadas de aviones comerciales. En las operaciones de arrendamiento, donde los riesgos y los derechos relativos a la propiedad han sido transferidos del arrendador al arrendatario, se registran como arrendamientos financieros. El resto de los arrendamientos se registran como arrendamientos operativos.

Los activos en régimen de arrendamiento operativo en los que EADS actúa como arrendatario se incluyen en el inmovilizado material al valor de coste menos la amortización (véase Nota 13 “Inmovilizado material”). Los ingresos de los arrendamientos operativos (p. ej. aviones) se reconocen como ingreso conforme a la duración del arrendamiento. Los activos alquilados en régimen de arrendamiento financiero desaparecen del Balance Consolidado tras el comienzo del arrendamiento. En su lugar, se reconoce una cuenta a cobrar por arrendamientos financieros que refleje el valor descontado de los pagos futuros del arrendamiento y el valor residual descontado no garantizado, bajo el epígrafe de activos financieros a largo plazo (Véase Nota 14, “Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo”). Los ingresos financieros no devengados se van reconociendo periódicamente bajo el epígrafe de “Resultados por intereses”. Los ingresos y costes de ventas relacionados se reconocen al comienzo del arrendamiento financiero.

Los activos adquiridos en régimen de arrendamiento financiero se incluyen en el inmovilizado material a su coste menos la amortización (véase Nota 13, “Inmovilizado material”), a menos que tales activos hayan sido subarrendados a clientes. En tal caso, el activo en cuestión es considerado como arrendamiento financiero u operativo, siendo EADS el arrendador (operación de arrendamiento o subarrendamiento), y es registrado consecuentemente. Para el registro del pasivo correspondiente resultante del arrendamiento financiero, véase Nota 22, “Pasivos financieros”. Cuando EADS es el arrendatario en un contrato de arrendamiento operativo, los pagos por alquiler se reconocen cuando vencen (véase Nota 29, “Compromisos

y contingencias” para más información sobre obligaciones futuras de arrendamientos operativos). Arrendamientos como éstos, a menudo forman parte de operaciones comerciales de financiación de aviones a clientes, siendo el correspondiente subarrendamiento considerado un arrendamiento operativo (operación de arrendamiento o subarrendamiento).

EADS considera las transacciones de arrendamiento o subarrendamiento que se establecen principalmente para obtener ventajas fiscales y que están avaladas por depósitos bancarios (depósitos de reembolso anticipado) que corresponden con el pasivo contractual del arrendamiento principal como una unidad y contabiliza dichos acuerdos como una transacción en función del SIC 27 “Evaluación del fondo económico de las transacciones que adoptan la forma legal de un arrendamiento”. Para reflejar el fondo económico de la transacción, el Grupo compensó las obligaciones del arrendamiento financiero (principal) con el importe correspondiente del depósito de reembolso anticipado.

**Deterioro del valor de activos** — El Grupo valora en cada fecha de presentación de informes si existe algún indicio de que un activo pueda sufrir un deterioro de valor. Además, los activos intangibles con una vida útil indefinida, activos intangibles que no estén todavía disponibles para su utilización y el fondo de comercio se analizan para valorar su posible deterioro de valor al final de cada ejercicio independientemente de que haya o no indicios de deterioro de valor. Si el valor contable supera el valor de recuperación, el activo o activos correspondientes en la unidad generadora de efectivo es depreciado hasta el valor de recuperación.

El valor de recuperación de un activo o una unidad generadora de efectivo es el mayor de los dos siguientes valores: su valor razonable menos el coste de venta o su valor de uso. El valor de uso es el valor presente del cash flow futuro que se espera que genere un activo o unidad generadora de efectivo. Las tasas de descuento utilizadas son consistentes con los cash flow estimados futuros para evitar la doble contabilización o la separación de ciertos efectos tales como la inflación o los impuestos. Las tasas de descuento utilizadas para determinar el valor de un activo son tasas que reflejan la valoración actual del mercado de (i) el valor temporal del dinero y (ii) el riesgo específico del activo con respecto al que no se ha ajustado el cash flow futuro estimado. Dichas tasas se estiman a partir de la tasa implícita en las transacciones actuales del mercado para

activos similares o bien a partir de la media ponderada del coste de capital de una entidad cotizada comparable. Las tasas en cuestión reflejarán el rendimiento que el inversor requeriría de una inversión en el activo revisado.

Las pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el fondo de comercio no se revierten. Aquellas pérdidas reconocidas en inversiones en instrumentos de capital clasificadas como activos financieros disponibles para la venta se revierten a través de “Otras reservas”. Para cualquier otro activo, una pérdida por deterioro de valor recogida en ejercicios anteriores se revierte con efecto en resultados hasta su valor de recuperación, siempre que haya habido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor de recuperación del activo desde que se haya registrado la última pérdida por deterioro de valor. El importe en libros del activo correspondiente se incrementa con arreglo a su valor de recuperación teniendo en cuenta cualquier amortización o depreciación en la que pudiera incurrirse desde la última pérdida por deterioro de valor.

**Gastos relacionados con productos** — Los gastos de publicidad y promoción de ventas, así como otros gastos comerciales se cargan a resultados a medida que se incurren. Las provisiones para los costes estimados de las garantías se registran en la fecha en que se registra la venta correspondiente.

**Gastos de Investigación y Desarrollo** — Las actividades de investigación y desarrollo pueden (i) ser contratadas a terceros o (ii) ser realizadas de forma interna por la Sociedad.

- i) Los costes de las actividades de investigación y desarrollo contratadas a terceros, llevadas a cabo mediante contratos de investigación y desarrollo con financiación externa, se cargan a resultados cuando se registran los ingresos relacionados con los mismos.
- ii) Los costes de las actividades de investigación y desarrollo llevadas a cabo internamente son analizados de forma que se considere si cumplen o no los requisitos necesarios para ser reconocidos como activos intangibles generados internamente. Aparte de cumplir con los requisitos generales para esta contabilización y para su valoración inicial como activo intangible, sólo se cumplirán estos criterios cuando existan motivos fundados de su viabilidad técnica y comercial, y su coste se puede valorar con fiabilidad. Asimismo, deberá existir



cierta probabilidad de que vaya a generar beneficios económicos en el futuro, que se pueda identificar claramente y que se pueda asignar a un producto específico.

Asimismo, en aras del cumplimiento de estos criterios, se capitalizan sólo aquellos gastos imputables a la fase de desarrollo de un proyecto iniciado de forma interna por la Sociedad. Cualquier gasto clasificado como parte de la fase de investigación de un proyecto llevado a cabo internamente se contabiliza como gasto en el momento en el que se incurre. Si la fase de investigación del proyecto no puede ser claramente diferenciada de la fase de desarrollo del mismo, los costes de este proyecto tendrán un tratamiento como si se hubieran incurrido exclusivamente en la fase de investigación.

Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan generalmente conforme al número estimado de unidades producidas, en caso de que no exista ningún otro procedimiento que refleje mejor el patrón de consumo, y se revisan para detectar posibles deterioros de valor anualmente cuando el activo todavía no está en uso y posteriormente cuando las circunstancias indican que el valor contable podría no ser recuperado.

Los créditos fiscales relativos a impuestos sobre las ganancias concedidos para actividades de investigación y desarrollo se deducen de los gastos correspondientes o de los importes capitalizados cuando se devengan.

**Impuestos sobre las ganancias** — El gasto (ingreso) por el impuesto sobre las ganancias es el importe agregado incluido en la determinación de la pérdida o la ganancia neta para el periodo con respecto a (i) los impuestos corrientes e (ii) impuestos diferidos.

i) El impuesto corriente es el importe del impuesto sobre las ganancias a pagar o a recibir en un periodo. Actualmente el impuesto sobre las ganancias se calcula aplicando el tipo impositivo correspondiente al beneficio o pérdida fiscal que se determina en función de reglas establecidas por la autoridad fiscal competente. Los pasivos por impuestos corrientes se reconocen con respecto a los impuestos corrientes en función de los importes pendientes de pago relativos al periodo actual y a periodos anteriores. Se reconoce un activo por impuesto corriente en caso de que el importe fiscal pagado exceda el importe pendiente en el ejercicio actual o en ejercicios anteriores. Los beneficios de

una pérdida fiscal que pueda ser revertida para recuperar el impuesto corriente de un periodo anterior se contabiliza como activo siempre que la realización de los beneficios relacionados sea probable y pueda ser valorada con fiabilidad.

ii) Los activos y pasivos por impuestos anticipados y diferidos reflejan menores o mayores impactos fiscales futuros que se derivan de las diferencias temporales de valoración entre su valor contable en los estados financieros y sus respectivas bases fiscales para determinados activos y pasivos, así como de las pérdidas de explotación netas y créditos fiscales de ejercicios anteriores y las deducciones fiscales pendientes de aplicación. Los activos y pasivos por impuestos anticipados y diferidos se calculan utilizando tipos impositivos aprobados aplicables a la base imponible en los ejercicios en que se espera que dichas diferencias temporales se recuperen o liquiden. El efecto sobre los activos y pasivos por impuestos anticipados y diferidos de una modificación en los tipos impositivos se reconoce en el período en que se aprueba dicha modificación. Dado que los activos por impuestos anticipados y diferidos prevén posibles beneficios fiscales futuros, únicamente se registran en los Estados Financieros Consolidados de EADS en el momento en que la realización de los beneficios fiscales sea probable. El importe en libros de los activos por impuestos anticipados y diferidos se revisa al cierre de cada ejercicio.

**Activos intangibles** — Dentro de “Activos intangibles” se recogen (i) activos intangibles generados internamente, es decir, software desarrollado internamente y otros activos intangibles generados internamente (ver apartado anterior: Gastos de Investigación y Desarrollo), (ii) adquisición de activos intangibles, y (iii) fondo de comercio (ver apartado anterior: Consolidación).

Los activos intangibles adquiridos se valoran al coste de adquisición y se amortizan generalmente linealmente a lo largo de su correspondiente vida útil (entre 3 y 10 años). Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida no se amortizan sino que se realiza una comprobación sobre su posible deterioro de valor al final de cada ejercicio financiero y siempre que exista algún indicio de que la cantidad contabilizada excede la cantidad recuperable del correspondiente activo.

**Inmovilizado material** — Los elementos del inmovilizado material se valoran al coste de adquisición o fabricación

menos la amortización acumulada y la pérdida por deterioro de valor acumulada. Dichos costes incluyen el coste estimado de sustitución, mantenimiento y restauración de parte de dicho inmovilizado material. La dotación para amortización se registra principalmente siguiendo el método lineal. Los costes de equipos e instalaciones fabricados internamente incluyen los gastos de materiales y de mano de obra directos y los gastos generales de fabricación aplicables, incluidos los cargos por amortización. Los gastos de financiación no se capitalizan. Las vidas útiles estimadas son las siguientes: edificios, entre 6 y 50 años; mejoras de emplazamientos, entre 6 y 20 años; equipos técnicos y maquinaria, entre 3 y 20 años; y otros equipos, equipos de fábrica y de oficina, entre 2 y 10 años. La vida útil y los métodos de amortización aplicados al inmovilizado material son revisados periódicamente y en caso de que cambien significativamente el gasto por amortización para periodos actuales y futuros se procederá al ajuste correspondiente. Si el importe contabilizado de cualquier activo excede la parte recuperable se contabilizará de forma inmediata una pérdida por deterioro de valor en la cuenta de resultados. A cada fecha de cierre se valorará si existen indicios de deterioro de valor del inmovilizado material.

Cuando se efectúa una revisión o inspección general, su coste se reconoce en el importe en libros del inmovilizado material como reposición si se cumplen los criterios de reconocimiento.

El coste de un elemento del inmovilizado material inicialmente reconocido incluye la estimación inicial de los costes de desmantelamiento y eliminación del elemento así como de la restauración del emplazamiento en el que se encuentra ubicado al final de la vida útil del elemento en cuestión con arreglo a su valor actual. Para ello, se reconoce una provisión que indique la obligación de retiro del activo con arreglo al mismo valor y fecha correspondientes, en conformidad con la NIC 37 “Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes”.

El inmovilizado material también incluye la capitalización de los gastos de desarrollo para el desarrollo material de herramientas especializadas para la producción, tales como plantillas y utensilios, diseño, construcción y prueba de prototipos y modelos. En caso de que se cumplan los criterios de reconocimiento, estos costes se activan y generalmente se amortizan a lo largo de cinco años siguiendo el método lineal, o en caso de que fuera más apropiado, la amortización se

realiza de acuerdo a la producción o unidades similares que se espera obtener a partir de las herramientas (método sum-of-the-units). Especialmente en el caso de programas de producción de aviones, como el Airbus A380, que cuenta con un número estimado de aviones a producir con tales herramientas, el método sum-of-the-units relaciona de forma efectiva la disminución del valor de las herramientas especializadas con las unidades producidas.

**Inversiones inmobiliarias** — El Grupo registra las inversiones inmobiliarias utilizando el método del coste. Las inversiones inmobiliarias se registran en el balance de situación a su valor contable, es decir, al precio de adquisición menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro de valor acumuladas. El valor razonable de las inversiones inmobiliarias se revisa anualmente usando modelos de cash flow o por la determinación de los precios de mercado.

**Inversiones** — Las inversiones del Grupo comprenden inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo así como inversiones financieras corrientes y no corrientes y activos financieros líquidos equivalentes.

En EADS todas las participaciones en entidades no consolidadas son clasificadas como activos financieros no corrientes disponibles para la venta. Se incluyen en el epígrafe **otras inversiones y activos financieros a largo plazo** en el Balance Consolidado.

La mayoría de **títulos** del Grupo son títulos de deuda y están clasificados como activos financieros disponibles para la venta.

Los activos financieros clasificados como disponibles para la venta se contabilizan a su valor razonable. La dirección determina la correcta clasificación en el momento de la compra y recalcula dichos importes a fecha de balance. Las pérdidas y beneficios no realizados en activos financieros disponibles para la venta se reconocen directamente en “Otras reservas”, un componente separado del total de fondos propios, neto de los impuestos diferidos sobre las ganancias aplicables. Cuando los activos financieros son vendidos o enajenados de otra manera, o se determina su deterioro de valor, el beneficio o pérdida previamente acumulada en fondos propios se registra como “Otros ingresos (gastos) de inversiones” en la Cuenta de resultados consolidada para el periodo.

Las inversiones en fondos de mercados monetarios se designan a “valor razonable con cambios en resultados”.



El valor razonable de las inversiones cotizadas se basa en precios de mercado actuales. Si el mercado de un activo financiero no está activo (y en el caso de títulos sin cotización), el Grupo establece el valor razonable mediante las técnicas de valoración generalmente aceptadas basadas en la información del mercado disponible a la fecha de presentación de informes. Los activos financieros disponibles para la venta que no tienen una cotización bursátil en un mercado activo y cuyo valor razonable no puede ser estimado de forma fiable por métodos alternativos de valoración, como los modelos de flujos de caja descontado, son valorados a su precio de adquisición, menos pérdidas por deterioro de valor acumuladas. Todas las adquisiciones y ventas de acciones se reconocen en el momento del pago según las normas del mercado.

Los préstamos y las cuentas a cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Se ponen de manifiesto cuando el Grupo proporciona dinero, bienes o servicios directamente a un cliente con la intención de no negociar el importe a recibir. Los préstamos y cuentas a cobrar son clasificados como deudores comerciales y **otras inversiones y activos financieros a largo plazo**.

El grupo valora a fecha de balance si existe alguna evidencia de que un activo financiero o un grupo de activos financieros pueda sufrir un deterioro de valor. Se considera un posible deterioro de valor en los activos financieros clasificados como disponibles para la venta en caso de una disminución significativa o prolongada del valor razonable por debajo de su coste. Cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida en la Cuenta de Resultados Consolidada en instrumentos de capital no se revierte en la Cuenta de Resultados Consolidada.

**Existencias** — Las existencias se valoran al menor de su coste de adquisición (normalmente el coste medio) o fabricación y de su valor neto de realización. Los costes de fabricación incluyen todos los gastos que sean directamente atribuibles al proceso de fabricación, tales como materiales y mano de obra directa, y los gastos generales de fabricación aplicables (basándose en la capacidad de explotación normal y en el consumo normal de materiales, mano de obra y otros costes de producción), incluidos los cargos por amortización. Los gastos de financiación no se capitalizan.

**Deudores comerciales** — Deudores comerciales incluye reclamaciones relativas al reconocimiento de ingresos que aún no han sido saldadas por el deudor así como cuentas a cobrar relacionadas con contratos de construcción. Las cuentas a cobrar son inicialmente registradas a valor razonable y, siempre que no se espere que se realicen en un año, son valoradas posteriormente al coste amortizado por el método del tipo de interés efectivo. Si existe una probabilidad de que el Grupo no sea capaz de recuperar todas las cantidades debidas en función de los términos iniciales, se produce un deterioro de valor. La cantidad de la pérdida por deterioro de valor es igual a la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los futuros cash flows estimados, descontado al tipo de interés efectivo inicial, es decir, la tasa que descuenta exactamente el flujo de futuros pagos de efectivo hasta su vencimiento o hasta la fecha siguiente de revalorización basada en el mercado del importe contable neto del activo financiero. La cantidad contabilizada en deudores comerciales se reduce a través de la utilización de una cuenta de descuentos. La pérdida se incluye en la Cuenta de Resultados Consolidada.

**Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes** — La tesorería y activos financieros líquidos equivalentes se compone de caja, bancos, cheques y depósitos fijos con vencimiento a corto plazo, así como títulos a corto plazo de una gran liquidez, sujetos a riesgos no significativos de variaciones en su valoración.

**Activos no corrientes mantenidos para la venta** — Los activos no corrientes (o grupos enajenables de elementos) se clasifican como activos mantenidos para la venta y se expresan al menor del importe en libros o el valor razonable menos costes de venta, en caso de que su importe en libros se recupere principalmente a través de una operación de venta en lugar de mediante su uso continuado. Los pasivos directamente relacionados con activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta de un grupo enajenable se presentan por separado en el Balance Consolidado.

**Instrumentos financieros derivados** — En EADS, los instrumentos financieros derivados son (a) utilizados con fines de cobertura en estrategias de microcobertura para compensar la exposición al riesgo del Grupo ante operaciones identificables y (b) son componentes de instrumentos financieros híbridos que incluyen tanto derivados como el

contrato principal (“Derivados implícitos”).

Según la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 “Instrumentos financieros: reconocimiento y valoración”, los instrumentos financieros derivados deben reconocerse en el Balance Consolidado a valor razonable. Si bien los instrumentos derivados financieros con valores razonables positivos se registran en “otros activos corrientes” o “otros activos no corrientes”, los instrumentos financieros derivados con valores razonables negativos se registran como “provisiones por instrumentos financieros”.

a) **Cobertura:** El Grupo busca aplicar la contabilización de coberturas a todas sus actividades de cobertura. La contabilización de coberturas reconoce simétricamente los efectos de compensación en el beneficio o pérdida neta en los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura y de las partidas cubiertas relacionadas. Las condiciones que han de cumplirse para que dichas relaciones de cobertura puedan ser clasificadas como contabilización de coberturas son: se espera que las transacciones de cobertura sean altamente efectivas a la hora de conseguir la compensación de las variaciones en los cash flows atribuidos a cada riesgo cubierto, la eficacia de la cobertura puede ser valorada de forma fiable y existe documentación adecuada con respecto a esta relación de cobertura en el momento de iniciar la cobertura.

Dependiendo de la naturaleza de las partidas a cubrir, EADS clasifica las relaciones que cumplen los requisitos para ser clasificadas como contabilidad de coberturas como (i) cobertura del valor razonable de los activos o pasivos reconocidos (“cobertura del valor razonable”), o (ii) cobertura de la variación del cash flow atribuido a un activo o pasivo reconocido, transacciones previstas altamente probables o compromisos de la firma no reconocidos (“cobertura de cash flow”) o (iii) coberturas de inversiones netas en una entidad extranjera.

(i) **Cobertura del valor razonable:** La contabilización de la cobertura del valor razonable se aplica principalmente a ciertos swaps de tipos de interés. En el caso de instrumentos derivados financieros designados como cobertura del valor razonable, los cambios tanto en los instrumentos de cobertura como en los activos o pasivos cubiertos son reconocidos de forma simultánea en la Cuenta de Resultados Consolidada.

(ii) **Cobertura de cash flow:** Normalmente el Grupo aplica la contabilización de la cobertura del cash flow a contratos de derivados en divisas extranjeras relativos a ventas futuras así como a ciertos swaps de tipos de interés. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura relativos a la parte efectiva de la cobertura se reportan en “otras reservas”, un componente separado del total de fondos propios, que figura neto del impuesto sobre las ganancias aplicable y que se reconoce en la Cuenta de Resultados Consolidada junto con el resultado de las correspondientes transacciones de cobertura realizadas. Cualquier ineficiencia de cobertura se reconoce inmediatamente en el “Resultado del ejercicio”. Si las transacciones cubiertas son canceladas o pospuestas durante un periodo de tiempo que no pueda considerarse como relativamente corto, las pérdidas o las ganancias de los instrumentos de cobertura que hayan sido inicialmente contabilizadas en fondos propios se suelen reconocer en el “Resultado del ejercicio”.

iii) **Cobertura de inversiones netas:** Las coberturas de inversiones netas en entidades extranjeras se contabilizan de forma similar a las de cobertura de cash flow. Cualquier pérdida o beneficio con respecto a los instrumentos de cobertura relacionados con la parte efectiva de la cobertura se reconoce en “otras reservas” mientras que la pérdida o beneficio relativo a la parte inefectiva se reconoce de forma inmediata en la Cuenta de Resultados Consolidada. Las pérdidas y ganancias acumuladas en “otras reservas” se incluyen en la Cuenta de Resultados Consolidada cuando las entidades financieras extranjeras son vendidas.

En caso de que determinadas transacciones de derivados, si bien pueda proporcionar una cobertura económica efectiva según la política de gestión de riesgos del Grupo, no cumplieran los requisitos para ser contabilizadas según la contabilización de coberturas con arreglo a las reglas específicas de la NIC 39 “Instrumentos financieros: reconocimiento y valoración”, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos financieros derivados se registrarán de forma inmediata en “Resultado del ejercicio”.

b) **Derivados implícitos:** Los componentes de los derivados implícitos en un contrato principal no derivado son contabilizados de forma separada y valorados a valor razonable si cumplen la definición de derivado y su riesgo económico y sus características no están clara y

explícitamente relacionadas con los del contrato principal. Las variaciones en el valor razonable de dichos instrumentos se contabilizan bajo “Otros resultados financieros”.

Véase Nota 30, “Información sobre instrumentos financieros” si desea una descripción de las estrategias de gestión del riesgo financiero del Grupo, los valores razonables de los instrumentos financieros derivados del Grupo así como los métodos usados para determinar dichos valores razonables.

**Provisiones** — El Grupo dota provisiones cuando surge una obligación presente (legal o implícita) derivada de un hecho anterior, cuando es probable que la entidad tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación y se puede estimar con fiabilidad el importe de la obligación.

Las provisiones para garantías financieras correspondientes a ventas de aviones se registran para reflejar el riesgo subyacente del Grupo en relación con las garantías concedidas cuando es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y se pueden realizar estimaciones razonables del importe de la obligación. El importe de estas provisiones se calcula para cubrir la diferencia entre el riesgo del Grupo y el valor estimado de la garantía.

Los gastos pendientes de incurrir se provisionan conforme al mejor estimado de las aplicaciones de cash flow futuros. La provisión para otros riesgos y gastos refleja los riesgos identificables por importes que se esperan materializar en el futuro.

Las provisiones para pérdidas contractuales se registran cuando resulta probable que los costes totales estimados del contrato superen los ingresos contractuales totales. Dichas provisiones se registran disminuyendo el trabajo en curso para la parte de la obra que ya ha sido terminada y como provisiones para el resto. Las pérdidas se determinan en función de los resultados estimados con respecto a la finalización de los contratos y se actualizan regularmente.

Las provisiones por litigios y demandas se registran en el caso de que existan acciones legales, investigaciones gubernamentales, diligencias u otras acciones legales que se encuentren pendientes o sean susceptibles de ser interpuestas en el futuro contra el Grupo debiéndose a hechos acaecidos en el pasado, con respecto a los que sea probable una salida de

recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y en las que sea posible estimar con fiabilidad el importe de dicha obligación.

La valoración de las **obligaciones para pensiones o prestaciones similares** clasificadas como planes de prestaciones definidas se basa en el “Método de la unidad de crédito proyectada” establecido en la norma NIC 19, “Retribuciones a los empleados”. De acuerdo con la interpretación de NIC 19.92, EADS no reconoce beneficios ni pérdidas actuariales como ingresos o gastos a menos que, para cada plan individual, superen el diez por ciento de la más alta de estas dos cantidades: el valor presente de la obligación por prestación definida o el valor razonable de los activos del plan. Dichas pérdidas y ganancias actuariales se difieren y se contabilizan durante el resto de la vida laboral media prevista de los empleados acogidos a cada plan.

Las indemnizaciones por cese se pagan cuando el empleo de un trabajador termina antes de la fecha ordinaria de jubilación o cuando un empleado acepta voluntariamente su baja a cambio de tales beneficios. El Grupo reconoce las indemnizaciones por cese cuando existe un compromiso demostrable de reducción de personal con arreglo a un plan formal y detallado sin posibilidad de retirar dicho plan o cuando existe una oferta para inducir a los empleados a aceptar la baja voluntaria.

Cuando no haya suficiente información disponible para aplicar un tratamiento contable de prestaciones definidas junto con un plan multiempresarial de prestaciones definidas, el Grupo contabiliza este plan como si fuera un plan de aportaciones definidas.

**Derechos de emisión y Provisiones por exceso de emisiones** — Según el Régimen de Comercio de Derechos de Emisión establecido por la UE, las autoridades nacionales han emitido con fecha 1 de enero de 2005 una serie de permisos (denominados derechos de emisión) gratuitos que permiten a las entidades participantes en este régimen emitir una cantidad determinada de gases de efecto invernadero durante el periodo de cumplimiento en cuestión.

Las entidades participantes están autorizadas a negociar dichos derechos de emisión. En aras de evitar la correspondiente sanción, la entidad participante deberá presentar unos derechos de emisión, al finalizar el periodo de cumplimiento, equivalentes a la emisión incurrida.

EADS reconoce una provisión por emisión en caso de que haya contraído un exceso de emisiones con respecto a los derechos de emisión concedidos. La provisión se registra al valor razonable (precio de mercado) de los derechos de emisión necesarios para compensar la diferencia correspondiente que exista en la fecha del balance.

Dada la ausencia de directrices específicas en el marco de las NIIF, los derechos de emisión que obran en poder de EADS normalmente se contabilizan como activos intangibles con arreglo a los siguientes criterios:

- (i) Los derechos de emisión concedidos de forma gratuita por las autoridades nacionales se contabilizan como subvenciones oficiales no monetarias con arreglo a un valor nominal equivalente a cero.
- (ii) Los derechos de emisión que se adquieran de otras entidades participantes se contabilizan a su coste de adquisición o con arreglo al importe de recuperación menor; si éstos se destinan a compensar una provisión por exceso de emisiones, se consideran un derecho de reembolso y se contabilizan con arreglo a su valor razonable.

**Pasivos financieros** — Los pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando se recibe el importe desembolsado, neto de los costes de operación incurridos. Posteriormente, los pasivos financieros se valoran a su coste amortizado utilizando el método de tipo de interés efectivo, y cualquier diferencia entre el importe desembolsado (neto de costes de operación) y la cantidad amortizada se incluye en “Otros resultados financieros” durante el período de vida del pasivo financiero.

**Anticipos reembolsables** — Los anticipos reembolsables por parte de los gobiernos europeos se entregan al Grupo para la financiación de actividades de investigación y desarrollo de determinados proyectos llevados a cabo en régimen de riesgos compartidos, por ejemplo, tienen que ser reembolsados a los gobiernos europeos en función del éxito del proyecto. Debido al citado régimen de riesgos compartidos, tales anticipos reembolsables se reconocen como “Otros pasivos”.

### Planes de retribución en acciones

**Opciones sobre acciones (SOP)** — Las opciones sobre acciones se contabilizan con arreglo a la NIIF 2 “Pagos basados en acciones” y se clasifican como pagos basados en acciones liquidados mediante acciones. Los servicios

relacionados que se reciben se valoran a su valor razonable y se calculan multiplicando el número de opciones que se prevé que devengarán por el valor razonable de una opción en la fecha de concesión. El valor razonable de la opción se determina aplicando el Modelo de valoración de opciones Black Scholes.

El valor razonable de los servicios se reconoce como gasto de personal con el incremento correspondiente en las ganancias acumuladas consolidadas con respecto al periodo de devengo del plan en cuestión.

Parte de la concesión depende de la consecución de una serie de objetivos de rendimiento no relacionados con el mercado y sólo devengarán si se cumplen dichas condiciones de rendimiento. Si durante el periodo de devengo se hace aparente que no se cumplirán algunos de los objetivos de rendimiento y por tanto el número de instrumentos de capital que se prevé que devenga difiere de lo previsto originalmente, el gasto se ajustará en consecuencia.

### **Plan de compra de acciones para empleados (ESOP)** —

EADS ofrece a sus empleados la posibilidad de comprar acciones de EADS con arreglo al Plan ESOP (plan de compra de acciones para empleados) beneficiándose así de un descuento determinado. La diferencia entre el precio de ejercicio y el correspondiente precio de la acción se reconoce como gasto de personal en los Estados Financieros Consolidados de EADS en la fecha de concesión.

**Litigios y demandas** — Existen diversas actuaciones legales, investigaciones gubernamentales, diligencias y otras demandas pendientes o que pueden ser entablados en el futuro contra el Grupo. Los litigios están sujetos a un gran número de incertidumbres, y el resultado de los litigios individuales no se puede predecir con seguridad. EADS considera que ha realizado las provisiones adecuadas para cubrir actuales o posibles riesgos por litigios. Es razonablemente posible que la resolución definitiva de algunos de estos litigios exija que el Grupo incurra en gastos por encima de las provisiones dotadas durante un amplio período de tiempo y por importes que no pueden ser estimados razonablemente. La expresión “razonablemente posible” se utiliza en este contexto en el sentido de que la probabilidad de que se produzca una operación o acontecimiento futuro es más que remota, pero menos que probable. Aunque la resolución definitiva de dichos litigios

podría tener un impacto en los resultados del Grupo correspondientes al período objeto de información en el que se registra un ajuste a la provisión estimada, el Grupo considera que cualquier ajuste potencial que surgiera no debería afectar materialmente a los Estados Financieros Consolidados.

**Uso de estimaciones** — La preparación de los Estados Financieros del Grupo de acuerdo con las NIIF obliga a la Dirección a realizar determinadas estimaciones e hipótesis que afectan a los importes presentados correspondientes a activos y pasivos y al desglose de importes contingentes en la fecha de los estados financieros, así como a los importes presentados correspondientes a ingresos y gastos durante el período objeto de revisión. Los resultados reales podrían no coincidir con dichas estimaciones.

Las principales hipótesis y otras fuentes de estimación de incertidumbres se comunican en las Notas correspondientes (véanse en particular la Nota 12 “Activos intangibles”, Nota 21 “Provisiones”, Nota 29 “Compromisos y contingencias” y Nota 30 “Información sobre instrumentos financieros”).

### 3. Perímetro de consolidación

**Perímetro de consolidación (31 de diciembre de 2005)** — Los Estados Financieros Consolidados incluyen, además de EADS N.V.:

- 228 sociedades consolidadas mediante el método de integración global,
- 21 sociedades consolidadas mediante el método de integración proporcional,
- 21 sociedades que son inversiones en entidades asociadas y se contabilizan según el método de puesta en equivalencia.

Las entidades dependientes, asociadas y joint ventures se incluyen en el anexo titulado “Información sobre las inversiones principales”.

## 4. Adquisiciones y enajenaciones

### a) Adquisiciones

En 2005, el Grupo adquirió las actividades PMR – Professional Mobile Radio (EADS Secure Networks Oy) de Nokia. La contabilización inicial de esta combinación de negocios se determina de forma provisional.

El 4 de octubre de 2004, el Grupo adquirió RIG Holdings, Inc., Delaware / USA y sus dependientes Racal Instruments US y Racal Instruments Group Ltd. de RIG Holdings, LP, Delaware.

Aparte de las adquisiciones citadas, las restantes adquisiciones realizadas por el Grupo no son significativas.

### b) Enajenaciones

El 30 de noviembre de 2005, EADS vendió su participación del 50% en TDA – Armements S.A.S. a Thales. Asimismo, el 28 de febrero de 2005, EADS vendió su negocio Enterprise Telephony Business, que incluye sus actividades de telecomunicaciones civiles, a Aastra Technologies Limited, Concord / Canada.

Aparte de las enajenaciones citadas, las restantes enajenaciones realizadas por el Grupo no son significativas.

### c) Cambios posteriores en el valor de los activos y pasivos adquiridos y su coste de adquisición

En 2005, no se han producido cambios posteriores materiales en el valor de los activos y pasivos adquiridos ni en sus costes de adquisición.



# Notas a la Cuenta de Resultados Consolidada (NIIF)

## 5. Información financiera por segmentos

El Grupo opera en 5 divisiones (segmentos) que reflejan la organización interna y estructura directiva de acuerdo con la naturaleza de los productos y servicios prestados. Tras los recientes cambios efectuados en la estructura de EADS, la División Aeronáutica se disolvió en junio de 2005 y se dividió entre la División Eurocopter y Otros negocios. Las cifras relativas a los segmentos se han reexpresado con arreglo a esta nueva estructura.

- **Airbus** — Desarrollo, producción, comercialización y venta de aviones comerciales de más de 100 plazas, así como desarrollo y producción de aviones para el ámbito militar.
- **Aviones de Transporte Militar** — Desarrollo, producción, comercialización y venta de aviones de transporte militar así como aviones destinados a misiones especiales.
- **Eurocopter** — Desarrollo, producción comercialización y venta de helicópteros civiles y militares así como de servicios de mantenimiento.
- **Defensa y Sistemas de Seguridad** — Desarrollo, producción, comercialización y venta de sistemas de misiles, aviones militares de combate y entrenamiento, electrónica de defensa, sistemas relacionados con transmisiones militares así como en los ámbitos como logística, entrenamiento, pruebas e ingeniería.
- **Espacio** — Desarrollo, producción, comercialización y venta de satélites, infraestructuras orbitales y lanzadores así como servicios aeronáuticos.

Los siguientes cuadros presentan información relativa a los segmentos del negocio del Grupo. A efectos de consolidación, la función del holding EADS Headquarters y otras actividades no distribuibles por división se desglosan en la columna “Sedes Centrales/Conso”. “Otros negocios” incluye el desarrollo, producción, comercialización y venta de aviones de transporte ligero y regional, componentes de aviones así como servicios de transformación y el mantenimiento de aviones civiles y militares.

## a) Información de segmentos de negocio para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2005

(en millones de euros)	Airbus	Aviones Transporte Militar	Euro- copter	Defensa y Sistemas de Seguridad	Espacio	Otros negocios	Sedes Centrales	Consolidado
Total ingresos	22.179	763	3.211	5.636	2.698	1.155	33	35.675
Ingresos internos	(238)	(234)	(134)	(509)	(10)	(329)	(15)	(1.469)
<b>Ingresos</b>	<b>21.941</b>	<b>529</b>	<b>3.077</b>	<b>5.127</b>	<b>2.688</b>	<b>826</b>	<b>18</b>	<b>34.206</b>
Ingresos de asociadas	0	0	0	4	0	0	206	210
EBIT* (ver definición más abajo) antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios	2.307	48	212	201	58	(171)	197	2.852
Extraordinarios								(140)
Total costes financieros								(177)
Impuestos sobre las ganancias								(825)
Resultado del ejercicio								1.710
Atribuible a:								
Tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (beneficio neto)								1.676
Intereses minoritarios								34
<b>Otra información</b>								
Activos identificables del segmento (incl. fondo de comercio) <sup>(1)</sup>	33.226	1.642	4.076	9.287	4.911	1.320	2.543	57.005
Fondo de comercio	6.987	12	111	2.469	559	0	29	10.167
Inversiones en asociadas	0	0	0	31	0	10	1.867	1.908
Pasivos del segmento <sup>(2)</sup>	20.274	1.581	3.076	9.854	4.393	977	3.883	44.038
Inversiones (incl. activos arrendados)	1.864	93	79	205	467	64	86	2.858
Depreciación, amortización	1.131	41	68	146	117	55	95	1.653
Gastos de I+D	1.659	18	70	207	58	6	57	2.075

1) Los activos de los segmentos excluyen activos por impuestos corrientes y diferidos así como tesorería y activos financieros líquidos equivalentes y acciones.

2) Los pasivos de los segmentos excluyen pasivos por impuestos corrientes y diferidos y pasivos con intereses.

## b) Información de segmentos de negocio para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2004

(en millones de euros)	Airbus	Aviones Transporte Militar	Euro- copter <sup>(4)</sup>	Defensa y Sistemas de Seguridad	Espacio	Otros negocios <sup>(4)</sup>	Sedes Centrales	Consolidado
Total ingresos	20.224	1.304	2.786	5.385	2.592	1.123	31	33.445
Ingresos internos	(621)	(227)	(121)	(424)	(10)	(268)	(13)	(1.684)
<b>Ingresos</b>	<b>19.603</b>	<b>1.077</b>	<b>2.665</b>	<b>4.961</b>	<b>2.582</b>	<b>855</b>	<b>18</b>	<b>31.761</b>
Ingresos de asociadas	7	0	0	3	0	0	78	88
EBIT* antes amortización de fondo de comercio y extraordinarios (ver definición abajo) <sup>(1)</sup>	1.919	26	201	226	9	2	49	2.432
Extraordinarios								(217)
Total costes financieros								(330)
Impuestos sobre las ganancias								(664)
Resultado del ejercicio								1.221
Atribuible a:								
Tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (beneficio neto)								1.203
Intereses minoritarios								18
<b>Otra información</b>								
Activos identificables del segmento (incl. fondo de comercio) <sup>(2)</sup>	35.044	1.051	3.649	9.076	3.841	1.324	2.143	56.128
Fondo de comercio	6.883	12	111	2.407	559	0	29	10.001
Inversiones en asociadas	0	0	0	24	0	9	1.705	1.738
Pasivos del segmento <sup>(3)</sup>	17.019	881	2.701	9.253	3.471	750	3.575	37.650
Inversiones (incl. activos arrendados)	2.778	49	92	174	423	85	72	3.673
Depreciación, amortización	1.088	34	52	139	110	54	144	1.621
Gastos de I+D	1.734	26	61	185	61	7	52	2.126

(1) Se incluye el efecto de la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones" (ver Nota 7 "Costes funcionales").

(2) Los activos de los segmentos excluyen activos por impuestos corrientes y diferidos así como tesorería y activos financieros líquidos equivalentes y acciones.

(3) Los pasivos de los segmentos excluyen pasivos por impuestos corrientes y diferidos y pasivos con intereses.

(4) La división "Aeronáutica" del ejercicio anterior se ha repartido entre "Eurocopter" y "Otros negocios".

Por norma, las transferencias inter segmentos se realizan a precios de mercado. Las ventas inter segmentos se producen principalmente entre las divisiones Eurocopter, Defensa y Sistemas de Seguridad y Airbus, dado que Eurocopter y Defensa y Sistemas de Seguridad actúan como proveedores de Airbus. Asimismo, Airbus actúa como uno de los principales

proveedores del programa A400M, que está dirigido por la división de Aviones de Transporte Militar. El epígrafe Inversiones representa las altas del inmovilizado material y de los activos intangibles (excluyendo altas en el fondo de comercio por valor de 166 millones de Euros; para más información ver Nota e.) "Inversiones".

## c) EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios

EADS utiliza la cifra de EBIT ("Beneficio antes de Intereses e Impuestos") antes de amortización del fondo de comercio y extraordinarios como un indicador clave de su comportamiento económico. El término "extraordinarios"

hace referencia a partidas como los gastos por amortización de ajustes a valor razonable relativos a la fusión de EADS, la reestructuración de Airbus y la constitución de MBDA, así como cargos por deterioro de valor relacionados. El EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios es tratado por la dirección como un indicador clave para valorar los resultados económicos de los segmentos.

(en millones de euros)	2005	2004 <sup>(1)</sup>	2003
<b>Beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias</b>	<b>2.712</b>	<b>2.215</b>	<b>747</b>
Amortización del fondo de comercio	0	0	567
Amortización extraordinaria (inmovilizado)	136	212	214
Amortización extraordinaria (existencias)	0	5	15
Amortización extraordinaria (otros)	4	0	0
<b>EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios</b>	<b>2.852</b>	<b>2.432</b>	<b>1.543</b>

(1) Se incluye el efecto de la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones" (ver Nota 7 "Costes funcionales").

Debido a la aplicación de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones", las cifras del ejercicio anterior han tenido que ajustarse de forma oportuna. En 2005, el efecto registrado sobre el EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios así como en el resultado del ejercicio ha dado como resultado un gasto adicional de 33 millones de euros (2004: 12 millones de euros).

En el contexto del Project Airbus Conversión al Euro (PACE) y el acuerdo relacionado "Advance Pricing Agreement" firmado en abril de 2004 con autoridades tributarias (Francia, Reino Unido, Alemania y España), el Airbus GIE – una entidad con denominación en dólares – ha sido fusionada dentro de Airbus SAS – una entidad con denominación en euros – con efecto retroactivo desde 1 enero de 2004.

Como consecuencia, las operaciones de la anteriormente Airbus GIE son, desde el 1 de enero de 2004, consideradas como "operaciones en moneda extranjera" y contabilizadas según los principios contables adoptados por EADS. Antes de la fusión, las operaciones de Airbus GIE solían aplicar el tipo de cambio actual del periodo excepto los cubiertos con instrumentos financieros. Desde 1 de enero de 2004, las operaciones de la anteriormente Airbus GIE son contabilizadas según el tipo de cambio histórico.

Como resultado, no se generan Ajustes por la Conversión de Divisas (ACD) adicionales por las operaciones de la anteriormente Airbus GIE. La parte de ACD pendiente a 31 de diciembre de 2003, contabilizada con respecto a otras partidas del balance que están relacionadas con transacciones futuras a 1 de enero de 2004, está siendo gradualmente liberada según se van realizando dichas operaciones, sobre todo la entrega de aviones.

## d) Ingresos por áreas geográficas

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Francia	3.511	3.326	3.521
Alemania	3.235	4.322	3.651
Reino Unido	2.682	2.653	2.121
España	1.017	1.253	1.000
Otros países de Europa	3.126	2.974	3.687
América del Norte	9.026	8.715	8.056
Asia/Pacífico	7.734	4.938	4.033
Oriente Medio	1.860	2.286	2.873
Latinoamérica	645	505	677
Otros países	1.370	789	514
<b>Consolidado</b>	<b>34.206</b>	<b>31.761</b>	<b>30.133</b>

Los ingresos se asignan por áreas geográficas en función de la ubicación del cliente.

## e) Inversiones

(en millones de euros)	2005
Alemania	962
Francia	946
Reino Unido	707
España	150
Otros países	53
<b>Inversiones excluidos activos arrendados</b>	<b>2.818</b>
<b>Activos arrendados</b>	<b>40</b>
<b>Inversiones</b>	<b>2.858</b>

## f) Inmovilizado material por áreas geográficas

(en millones de euros)	2005
Alemania	3.852
Francia	3.140
Reino Unido	2.682
España	901
Otros países	857
<b>Inmovilizado material por áreas geográficas</b>	<b>11.432</b>

El inmovilizado material por áreas geográficas excluye activos arrendados (2.385 millones de euros).

## 6. Ventas

Las ventas en 2005 alcanzaron los 34.206 millones de euros comparados con los 31.761 millones de euros en 2004 y los 30.133 millones de euros en 2003. Los ingresos en 2005 aumentaron en todas las divisiones en comparación con 2004, excepto en la división Aviones de Transporte Militar. Pese a unas coberturas menos favorables en comparación con 2004, los ingresos han aumentado principalmente en Airbus, Eurocopter y Defensa.

Los ingresos corresponden principalmente a la venta de bienes y servicios, así como los ingresos asociados a los contratos de construcción registrados por el método de grado de avance, proyectos de investigación y desarrollo contratados e ingresos de financiación de clientes. Para un mayor análisis de los ingresos por segmento de negocio y área geográfica, ver Nota 5 “Información financiera por segmentos”

El detalle de las **ventas** es el siguiente:

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Ventas totales	34.206	31.761	30.133
Ventas por entrega de bienes y servicios	28.649	26.208	25.110
Ventas por contratos de construcción (incluidos contratos de investigación y desarrollo)	4.706	4.816	4.295

Las ventas procedentes de los contratos de construcciones descendieron en 2005 principalmente en la división de Aviones de Transporte Militar debido al programa A400M, las cuales han sido prácticamente compensadas por el aumento de las divisiones Eurocopter y Espacio.

## 7. Costes funcionales

Incluidos en el coste de ventas y otros costes funcionales se encuentran el **Coste de aprovisionamientos** (incluidos cambios en existencias) de 20.800 millones de euros (2004: 19.734 millones de euros, 2003: 18.882 millones de euros).

El **coste de ventas** incluye los gastos por amortización por el correspondiente ajuste a valor razonable del inmovilizado y existencias por importe de 136 millones de euros (2004: 217 millones de euros; 2003: 229 millones de euros); éstos corresponden a la fusión de EADS, combinación de Airbus y la constitución de MBDA. Asimismo, se incluye en 2004 el

efecto de la aplicación retroactiva de la NIIF 2 “Pagos basados en acciones” que equivalen a un gasto de 12 millones de euros.

Los **gastos de personal** son:

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Sueldos y salarios y seguridad social	8.108	7.617	7.238
Neto de aportaciones a sistemas complementarios (véase Nota 21 b)	377	327	359
<b>Total</b>	<b>8.485</b>	<b>7.944</b>	<b>7.597</b>

## 8. Otros ingresos

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Otros ingresos	222	314	196
Ingresos por arrendamientos	48	42	39
Ingresos por reversiones de subvenciones	9	34	17
Ingresos por venta de inmovilizado	39	20	7

Los otros ingresos de 2004 incluye la reversión de la provisión para el VT1 reclamada por un importe de 106 millones de euros.

## 9. Participación en beneficios de asociadas y otros ingresos (gastos) de inversiones

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Participación en beneficios de asociadas	210	88	224
Otros ingresos (gastos) de inversiones	15	(4)	(38)
<b>Total</b>	<b>225</b>	<b>84</b>	<b>186</b>

La **participación en beneficios de asociadas** en 2005 se debe principalmente al resultado de las inversiones en el accionariado de Dassault Aviation por 205 millones de euros (2004: 78 millones de euros; 2003: 225 millones de euros). El Grupo Dassault Aviation presentó un beneficio neto de 305 millones de euros en 2005 de los que EADS reconoció un importe de 141 millones de euros de acuerdo con su participación del 46,3 %. El ingreso en este ejercicio procedente de la participación en el accionariado de Dassault Aviation incluye una subida positiva con respecto al rendimiento económico del ejercicio anterior con arreglo a las NIIF, que asciende a 64 millones de euros (2004: (33) millones de euros).



Los **otros ingresos (gastos) de inversiones** incluyen principalmente aportaciones de dividendos de inversiones. En 2003, se contrajo una pérdida por deterioro de valor de 30 millones de euros en CAC Systèmes e Hispasat.

## 10. Total costes financieros

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Resultado financiero	(155)	(275)	(203)
Otros resultados financieros	(22)	(55)	148
<b>Total</b>	<b>(177)</b>	<b>(330)</b>	<b>(55)</b>

El **resultado financiero** en 2005 incluye unos ingresos por intereses de 476 millones de euros (2004: 352 millones de euros; 2003: 371 millones de euros) y unos gastos por intereses de (631) millones de euros (2004: (627) millones de euros; 2003: (574) millones de euros). En los ingresos por intereses se encuentran incluidos el rendimiento obtenido de tesorería y activos financieros líquidos equivalentes, acciones y activos financieros tales como préstamos y arrendamientos financieros. Los gastos por intereses incluyen los intereses procedentes de anticipos reembolsables de gobiernos europeos por importe de 236 millones de euros (2004: 245 millones de euros) y de pasivos financieros.

**Otros resultados financieros** de 2005 incluye, entre otros conceptos, un impacto negativo de la contabilización a valor razonable de los derivados implícitos no utilizados en relaciones de cobertura por importe de (108) millones de euros (2004: (10) millones de euros, 2003: 70 millones de euros), así como pérdidas en swaps de tipos de interés por valor de (13) millones de euros. Asimismo, se incluyen los efectos de cambio positivos de partidas monetarias en moneda extranjera por importe de 147 millones de euros.

## 11. Impuestos sobre las ganancias

Los beneficios/(pérdidas) por impuestos sobre las ganancias están compuestos por los siguientes conceptos:

(en millones de euros)	2005	2004	2003
Gasto por impuestos corrientes	(439)	(127)	(612)
Ingreso / (gasto) por impuestos diferidos	(386)	(537)	138
<b>Total</b>	<b>(825)</b>	<b>(664)</b>	<b>(474)</b>

La sociedad dominante del Grupo, EADS N.V., con domicilio social en Ámsterdam (Holanda), que aplica la legislación tributaria holandesa, emplea un tipo impositivo del 31,5% para el ejercicio con cierre a 31 de diciembre de 2005 (para los ejercicios 2004 y 2003: 34,5%). En diciembre de 2005, se aprobó una nueva ley tributaria, por la que se bajaba la tasa impositiva del impuesto sobre las ganancias hasta el 31,5% en 2005, hasta el 29,6% en 2006 y hasta el 29,1% a partir de 2007. Por consiguiente, los activos y pasivos por impuestos anticipados y diferidos de las entidades holandesas del Grupo han sido calculados usando los respectivos porcentajes. No obstante, todas las dependientes extranjeras emplean los correspondientes tipos impositivos de sus países, entre otros, Gran Bretaña un 30% o España un 35%.

En Francia, el tipo impositivo a efectos del impuesto sobre las ganancias aplicable en el ejercicio 2004 y 2003 fue el 33 1/3% más recargos del 3% ("contribución adicional") y del 3,3% ("contribución social"). En 2004, se aprobó la Ley financiera francesa (FFL) para 2005, la cual redujo la "contribución adicional" hasta el 1,5% en 2005 y la eliminó del 2006 en adelante. Por consiguiente, el tipo impositivo aplicable en Francia en 2005 es el 34,93%. Los activos y pasivos por impuestos anticipados y diferidos de las sociedades dependientes francesas del Grupo se calcularon a 31 de diciembre de 2005 utilizando el tipo impositivo aprobado del 34,43% con respecto a las diferencias temporales.

Para las dependientes alemanas del Grupo, los impuestos sobre las ganancias están calculados usando la tasa federal del 25,0%, a 31 de diciembre de 2005, más (i) un recargo anual de solidaridad del 5,5% sobre la cantidad de los impuestos federales sobre las ganancias a pagar y (ii) el tipo bonificado después del impuesto federal para el impuesto comercial del 12,125% para 2005. En suma, el tipo impositivo aplicable a los importes relativos al impuesto sobre las ganancias en Alemania asciende al 38,5% en 2005 (el 38,5% a 31 de diciembre de 2004 y el 40,0% a 31 de diciembre de 2003).

La siguiente tabla presenta la conciliación del gasto teórico del impuesto sobre las ganancias - aplicando el tipo impositivo holandés del 31,5% a 31 de diciembre 2005, el 34,5% a 31 de diciembre 2004 y a 31 de diciembre 2003 - con el gasto fiscal declarado. Las partidas de conciliación representan, aparte del impacto de las diferencias en los tipos impositivos y cambios, los beneficios exentos de impuestos o los gastos no deducibles que surgen de diferencias permanentes entre la base imponible local y los estados financieros presentados de acuerdo con las NIIF.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Bases de Presentación

(en millones de €)	2005 en % de "Beneficio antes de impuestos sobre las ganancias"			
	2005	2004 <sup>(1)</sup>	2003	
Beneficio antes de impuestos sobre las ganancias	2.535	-	1.885	692
* Tipo impositivo, impuesto sobre las ganancias	31,5%	31,5%	34,5%	34,5%
Ingreso (gasto) previsto por impuesto sobre las ganancias	(799)	-	(650)	(239)
Efectos de cambios y diferencias en leyes tributarias	(55)	2,1%	(36)	(26)
Amortización del fondo de comercio	0	-	0	(191)
Variación en la valoración de descuentos comerciales	(14)	0,6%	(11)	(119)
Crédito fiscal por gastos de I+D	35	(1,4)%	80	69
Participación en beneficios de asociadas	70	(2,8)%	22	76
Efecto fiscal en inversiones	(8)	0,3%	4	(35)
Otros	(54)	2,2%	(73)	(9)
Gasto fiscal declarado	(825)	32,5%	(664)	(474)

(1) Se incluye el efecto de la aplicación retroactiva de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones" (ver Nota 7 "Costes funcionales").

Los impuestos sobre las ganancias anticipados y diferidos son el resultado de las diferencias temporales existentes entre los importes en libros de determinados activos y pasivos de los estados financieros y sus bases fiscales. Los impactos fiscales futuros de pérdidas de explotación netas y créditos fiscales de

ejercicios anteriores también se han considerado en el cálculo de los impuestos sobre las ganancias anticipados y diferidos. Los impuestos sobre las ganancias anticipados y diferidos se registran sobre los activos y pasivos siguientes:

(en millones de €)	Activos por impuestos diferidos		Pasivos por impuestos diferidos		Neto, a 31 de diciembre	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004
Activos intangibles	14	8	(157)	(97)	(143)	(89)
Inmovilizado material	114	46	(1.270)	(1.087)	(1.156)	(1.041)
Inversiones y activos financieros a largo plazo	56	33	(234)	(149)	(178)	(116)
Existencias	470	357	(445)	(191)	25	166
Deudores y otros activos	54	58	(1.733)	(3.561)	(1.679)	(3.503)
Gastos anticipados	2	1	(30)	(26)	(28)	(25)
Provisión para planes de pensiones	678	700	0	0	678	700
Otras provisiones	974	607	(70)	(41)	904	566
Pasivos	977	821	(288)	(305)	689	516
Ingresos a distribuir en varios ejercicios	504	579	(24)	(29)	480	550
Bases negativas imposables de años anteriores	1.122	1.260	-	-	1.122	1.260
<b>Activos / (pasivos) por impuestos diferidos antes de neteo</b>	<b>4.965</b>	<b>4.470</b>	<b>(4.251)</b>	<b>(5.486)</b>	<b>714</b>	<b>(1.016)</b>
Valoración de los descuentos en los activos por impuestos diferidos	(533)	(570)	-	-	(533)	(570)
Saldo neto de impuestos anticipados y diferidos	(1.875)	(1.352)	1.875	1.352	-	-
<b>Neto de activos / (pasivos) por impuestos diferidos <sup>(1)</sup></b>	<b>2.557</b>	<b>2.548</b>	<b>(2.376)</b>	<b>(4.134)</b>	<b>181</b>	<b>(1.586)</b>
Menos de un año	864	858	(432)	(1.379)	432	(521)
Más de un año	1.693	1.690	(1.944)	(2.755)	(251)	(1.065)

(1) El ejercicio anterior se ha ajustado debido a la aplicación de la NIC 16 revisada "Inmovilizado material" (enfoque de componentes) por importe de 5 millones de euros; por favor, remítase a "Cambios en la política contable" de la Nota 2 "Resumen de políticas contables significativas".

La provisión para activos por impuestos diferidos del Grupo se basa en la estimación de la Dirección que evalúa el nivel de activos por impuestos diferidos que se realizarán en el futuro. En periodos siguientes, dependiendo de los resultados financieros del Grupo, podrá cambiar la estimación de la Dirección de los activos por impuestos diferidos considerados realizables y por tanto la cancelación de activos por impuestos diferidos puede aumentar o disminuir. Las entidades en situaciones deficitarias durante dos o más ejercicios

consecutivos registraron un saldo total de impuestos diferidos de 83 millones de euros. Las valoraciones realizadas muestran que estos activos por impuestos diferidos se recuperarán en un futuro a través de (i) beneficios propios previstos, o beneficios de otras entidades, o (ii) la integración en el mismo grupo fiscal (“regime integration fiscal” en Francia, “steuerliche Organschaft” en Alemania) o (iii) a través de contratos de rescate de pérdidas (“loss surrender-agreement”) en Gran Bretaña.

Impuestos diferidos en pérdidas de explotación netas y créditos fiscales de ejercicio anteriores:

(en millones de €)	Francia	Alemania	España	Reino Unido	Otros países	31 de diciembre de 2005	31 de diciembre de 2004
Pérdidas de explotación netas	398	660	4	1.622	96	2.780	3.217
Pérdidas de ejercicios anteriores por impuestos comerciales	-	612	-	-	-	612	871
Créditos fiscales de ejercicios anteriores	4	-	213	-	-	217	186
<b>Efecto fiscal</b>	<b>141</b>	<b>248</b>	<b>214</b>	<b>487</b>	<b>32</b>	<b>1.122</b>	<b>1.260</b>
Valoración de descuentos	(64)	(147)	(1)	(81)	(14)	(307)	(349)
<b>Activos por impuestos diferidos en pérdidas de explotación netas y créditos fiscales de ejercicios anteriores</b>	<b>77</b>	<b>101</b>	<b>213</b>	<b>406</b>	<b>18</b>	<b>815</b>	<b>911</b>

Las pérdidas de explotación netas, pérdidas de capital y pérdidas de ejercicios anteriores por impuestos comerciales tienen carácter indefinido en Francia, Alemania y Gran Bretaña. En España, las pérdidas de explotación netas y los créditos fiscales de ejercicios anteriores prescriben a los 15 años. El primer tramo de los créditos fiscales de ejercicios anteriores (4 millones de euros) prescribirá en 2014.

Arrastre de impuestos diferidos:

(en millones de €)	2005	2004
<b>Activo / (pasivo) por impuestos diferidos netos al principio del ejercicio<sup>(1)</sup></b>	<b>(1.586)</b>	<b>(935)</b>
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos en cuenta de resultados	(386)	(537)
Impuesto diferido reconocido directamente en « otras reservas » (NIC 39)	2.032	(300)
Otros	121	186
<b>Activo / (pasivo) por impuestos diferidos netos al cierre del ejercicio</b>	<b>181</b>	<b>(1.586)</b>

(1) El ejercicio anterior se ha ajustado debido a la aplicación de la NIC 16 revisada “Inmovilizado material” (enfoque de componentes) por importe de 5 millones de euros; por favor, remítase a “Cambios en la política contable” de la Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas”.

El impuesto diferido reconocido directamente en “otras reservas” es el siguiente:

(en millones de €)	2005	2004
Inversiones disponibles para la venta	(3)	4
Coberturas de cash flow	(1.070)	(3.109)
<b>Total</b>	<b>(1.073)</b>	<b>(3.105)</b>

## Notas al balance consolidado (NIIF)

### 12. Activos intangibles

A continuación se incluye un detalle de los valores brutos, amortización acumulada y valores netos de los activos intangibles:

#### Coste

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Adiciones	Cambios en el perímetro de consolidación	Reclasificaciones	Enajenaciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Fondo de comercio	10.607	541	11.148	1	168	(9)	0	(2)	11.306
Costes de desarrollo capitalizados	172	0	172	1	292	0	2	(1)	466
Otros activos intangibles	837	0	837	4	212	(3)	35	(62)	1.023
<b>Total</b>	<b>11.616</b>	<b>541</b>	<b>12.157</b>	<b>6</b>	<b>672</b>	<b>(12)</b>	<b>37</b>	<b>(65)</b>	<b>12.795</b>

#### Amortización / Deterioro de valor

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Cargo por amortización	Cambios en el perímetro de consolidación	Reclasificaciones	Enajenaciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Fondo de comercio	(1.147)	0	(1.147)	(3)	0	9	0	2	(1.139)
Costes de desarrollo capitalizados	(3)	0	(3)	0	(2)	0	0	1	(4)
Otros activos intangibles	(458)	0	(458)	(2)	(185)	2	(14)	57	(600)
<b>Total</b>	<b>(1.608)</b>	<b>0</b>	<b>(1.608)</b>	<b>(5)</b>	<b>(187)</b>	<b>11</b>	<b>(14)</b>	<b>60</b>	<b>(1.743)</b>

#### Valor neto contable

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Adiciones	Cambios en el perímetro de consolidación	Reclasificaciones	Enajenaciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Fondo de comercio	9.460	541	10.001	(2)	168	0	0	0	10.167
Costes de desarrollo capitalizados	169	0	169	1	290	0	2	0	462
Otros activos intangibles	379	0	379	2	27	(1)	21	(5)	423
<b>Total</b>	<b>10.008</b>	<b>541</b>	<b>10.549</b>	<b>1</b>	<b>485</b>	<b>(1)</b>	<b>23</b>	<b>(5)</b>	<b>11.052</b>

(1) El cambio en la política contable hace referencia al "Pasivo por instrumentos susceptibles de venta", por favor remítase a "Cambios en la política contable" en Nota 2 "Resumen de políticas contables significativas".

Las adiciones al fondo de comercio de 2005 hacen referencia fundamentalmente a la consideración contingente relativa a la combinación de negocios de Airbus por importe de 93 millones de euros resultante de la aplicación de la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación" (revisada en 2004)

en relación con el "Pasivo por instrumentos susceptibles de venta". Asimismo, la adquisición de las actividades PMR – Professional Mobile Radio (EADS Secure Networks Oy) de Nokia contribuye 44 millones de euros.

## Análisis de deterioro de valor en el fondo de comercio

Al igual que en ejercicios anteriores, EADS realizó un análisis sobre el deterioro de valor a las unidades de generación de efectivo (al nivel de segmentos o a un nivel inferior). Se realizan pruebas de deterioro de valor

A 31 de diciembre de 2005 y de 2004, el fondo de comercio fue asignado a unidades de generación de efectivo, que se resumen en el siguiente cuadro a nivel de segmentos:

(en millones de €)	Airbus	Aviones de Transporte Militar	Euro-copter	Defensa y Sistemas de Seguridad	Espacio	Otros negocios	Sedes Centrales/	Consolidado
Fondo de comercio a 31 de diciembre de 2005	6.987	12	111	2.469	559	0	29	10.167
Fondo de comercio a 31 de diciembre de 2004 <sup>(1)</sup>	6.883	12	111	2.407	559	0	29	10.001

(1) Reexpresión de acuerdo con la NIC 32 "Instrumentos financieros: presentación" (revisada en 2004) en relación con el pasivo por instrumentos susceptibles de venta; por favor, remítase a "Cambios en la política contable" en Nota 2 "Resumen de políticas contables significativas".

La planificación operativa actual tiene en cuenta los datos económicos generales derivados de estudios externos financieros y de macroeconomía. Las hipótesis adoptadas en la planificación operativa reflejan, con respecto a los periodos que son objeto de revisión, unas tasas de inflación y unos gastos de mano de obra futuros específicos en los países europeos donde se encuentra localizada la producción principal. Con respecto a las previsiones futuras de gastos en mano de obra, se asume un aumento medio del 3%.

Asimismo, se han proyectado los tipos de interés futuros para la Unión Monetaria Europea, Gran Bretaña y Estados Unidos.

La hipótesis de la tasa de crecimiento utilizada para calcular el valor final en términos generales sigue siendo del 2%. Airbus utiliza hipótesis de negocio específicas para programas nuevos. Basándose en estas previsiones actuales y proyecciones futuras del cash flow antes de impuestos, el valor de uso de las unidades de generación de efectivo se computa aplicando una tasa de descuento antes de impuestos del 11,5% (2004 en un rango de entre 12,5% y 14,0%).

Airbus opera en un mercado cíclico y 2005 fue un año histórico para el sector. Para poder hacer frente a la creciente demanda y basándose en una cartera de pedidos de 2.177 aviones comerciales, Airbus ha planificado un programa de incremento de la producción de hasta 32 aviones de un único pasillo y 8 de largo alcance por mes. Los beneficios futuros de Airbus deberían verse afectados fundamentalmente por el esperado crecimiento del entorno competitivo, las hipótesis

anualmente en el fondo de comercio durante el cuarto trimestre del ejercicio por medio de proyecciones de cash flow basadas en los planes de operaciones actuales que cubren normalmente un periodo de cinco años. (en 2004 solían cubrir periodos de tres años). Estas previsiones actuales están basadas en experiencias pasadas al igual que en avances futuros que se esperan en los mercados.

de tipos de cambio, la cartera de coberturas implantada y el programa de ahorro de costes de Route 06 así como la entrada en servicio del programa A380.

Se ha asumido en la planificación operativa de la división de Defensa y Sistemas de Seguridad un incremento de las ventas basado principalmente en la cartera de pedidos, por ejemplo gracias a las entregas del Eurofighter Tranche 2. El margen operativo de la división se espera que aumente durante el periodo de planificación operativa gracias al volumen de crecimiento previsto y a los beneficios de las medidas de reestructuración introducidas con anterioridad.

La cartera de pedidos de la división de Espacio a 31 diciembre de 2005 (incluye satélites, lanzadores, misiles balísticos y servicios de telecomunicaciones militares) respalda el sólido aumento de ventas que se asume con respecto a esta división durante el periodo de planificación operativa. El desarrollo actual de los satélites Skynet 5 está pesando sobre el cash flow de EADS Espacio hasta que sean lanzados y estén operativos para así generar una subida en el nivel de ingresos procedente del Ministerio de Defensa del Reino Unido. La continuación con éxito del programa de reestructuración SARA de la división de Espacio logró cambiar el EBIT\* en 2004 y confirmó resultados positivos en 2005, y se espera un aumento de la rentabilidad en un futuro.

EADS sigue una política activa de cobertura de riesgos por cambio de moneda extranjera. A 31 diciembre de 2005, la



## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

cartera total de coberturas con vencimientos hasta 2011 asciende a 47.000 millones de dólares estadounidenses y cubre una parte importante de la exposición neta prevista para el periodo de la planificación operativa (de 2006 a 2010).

El tipo medio de cobertura dólar/euro del total de la cartera de coberturas hasta 2011 es de 1,12 dólar/euro. A efectos de planificación operativa, la Dirección asume unos tipos de cambio de 1,30 dólar/euro y 0,68 libra/euro para la conversión a euros de la parte de los ingresos denominados en dólares y libras esterlinas que no estén cubiertos. Las exposiciones netas surgen principalmente de Airbus y en menor medida de las divisiones de Eurocopter, Espacio y Defensa y Sistemas de Seguridad.

Las cantidades recuperables basadas en el valor de uso han superado las cantidades contabilizadas de las unidades generadoras de efectivo bajo revisión, lo cual indica que no se ha producido un deterioro de valor del fondo de comercio con respecto a 2005 y 2004.

### Costes de desarrollo

EADS ha capitalizado costes de desarrollo por valor de 462 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 (169 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) como activos intangibles generados internamente, principalmente para el programa del Airbus A380.

## 13. Inmovilizado material

A continuación se incluye un detalle de los valores brutos, amortización acumulada y valores netos del inmovilizado material:

### Coste

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup> / (presen-tación) <sup>(2)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Adiciones	Cambios en el perímetro de consoli-dación	Reclasifi-caciones	Enajena-ciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Terrenos, mejoras en bienes arrendados y edificios, incluidos los edificios ubicados en terrenos de terceros	5.496	(172)	5.324	21	185	(5)	252	(38)	5.739
Equipos técnicos y maquinaria	6.682	44	6.726	199	632	(4)	666	(41)	8.178
Otros equipos, equipos de fábrica y oficina	6.321	9	6.330	390	214	(8)	(205)	(483)	6.238
Anticipos en relación con inmovilizado material y construcciones en curso	3.236	0	3.236	24	1.323	0	(1.103)	(6)	3.474
<b>Total</b>	<b>21.735</b>	<b>(119)</b>	<b>21.616</b>	<b>634</b>	<b>2.354</b>	<b>(17)</b>	<b>(390)</b>	<b>(568)</b>	<b>23.629</b>

### Amortización

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup> /presen-tación) <sup>(2)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Cargo por amorti-zación	Cambios en el perímetro de consoli-dación	Reclasifi-caciones	Enajena-ciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Terrenos, mejoras en bienes arrendados y edificios, incluidos los edificios ubicados en terrenos de terceros	(1.973)	87	(1.886)	0	(243)	5	18	10	(2.096)
Equipos técnicos y maquinaria	(3.934)	0	(3.934)	(82)	(583)	4	3	24	(4.568)
Otros equipos, equipos de fábrica y oficina	(2.879)	(76)	(2.955)	(169)	(411)	17	143	271	(3.104)
Anticipos en relación con inmovilizado material y construcciones en curso	(44)	0	(44)	0	0	0	0	0	(44)
<b>Total</b>	<b>(8.830)</b>	<b>11</b>	<b>(8.819)</b>	<b>(251)</b>	<b>(1.237)</b>	<b>26</b>	<b>164</b>	<b>305</b>	<b>(9.812)</b>

**Valor neto contable**

(en millones de €)	Saldo a 31 de diciembre de 2004 (presentado)	Cambio en políticas contables <sup>(1)</sup> / (presentación) <sup>(2)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (reexpresado)	Diferencias de cambio	Adiciones	Cambios en el perímetro de consolidación	Reclasificaciones	Enajenaciones	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Terrenos, mejoras en bienes arrendados y edificios, incluidos los edificios ubicados en terrenos de terceros	3.523	(85)	3.438	21	(58)	0	270	(28)	3.643
Equipos técnicos y maquinaria	2.748	44	2.792	117	49	0	669	(17)	3.610
Otros equipos, equipos de fábrica y oficina	3.442	(67)	3.375	221	(197)	9	(62)	(212)	3.134
Anticipos en relación con inmovilizado material y construcciones en curso	3.192	0	3.192	24	1.323	0	(1.103)	(6)	3.430
<b>Total</b>	<b>12.905</b>	<b>(108)</b>	<b>12.797</b>	<b>383</b>	<b>1.117</b>	<b>9</b>	<b>(226)</b>	<b>(263)</b>	<b>13.817</b>

(1) A través de la aplicación de la NIC 16 revisada "Inmovilizado material" (enfoque de componentes y obligación de retiro del activo), el saldo inicial a 31 de diciembre de 2004 se ha ajustado de forma retroactiva por un importe de (46) millones de euros. Debido a la adopción de la Interpretación CINIIF 4 "Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento" (publicada en 2004), el inmovilizado material incluye una reexpresión a 31 de diciembre de 2004 por un importe neto de 97 millones de euros.

(2) Las inversiones inmobiliarias se presentan en un epígrafe separado en el Balance Consolidado (véase Nota 33 "Inversiones inmobiliarias").

En la amortización del **inmovilizado material** se han incluidos unos cargos por amortización de 8 millones de euros con respecto a Sogerma.

El **inmovilizado material** incluye, a 31 de diciembre de 2005 y 2004, edificios, equipos técnicos y otros equipos contabilizados como inmovilizado bajo contratos de arrendamiento financiero por unas cantidades netas de 170 millones de euros y 200 millones de euros, netos de amortización acumulada de 367 millones de euros y de 336 millones de euros. El gasto por amortización para 2005 fue de 31 millones de euros (2004: 19 millones de euros; 2003: 22 millones de euros). Para inversiones inmobiliarias, consúltese la Nota 33 "Inversiones inmobiliarias"

El epígrafe "**Otros equipos, equipos de fábrica y oficina**" incluye "aviones bajo arrendamientos operativos" con un valor neto contable de 2.381 millones de euros y

2.743 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y a 31 de diciembre de 2004 respectivamente, cuya amortización acumulada es 1.653 millones de euros y 1.604 millones de euros. El gasto por amortización para 2005 equivale a 231 millones de euros (2004: 327 millones de euros, 2003: 439 millones de euros).

El epígrafe "**aviones bajo arrendamientos operativos**" incluye:

(i) La actividad financiera de ventas del Grupo relativa a aviones que han sido arrendados a clientes y que son clasificados como arrendamientos operativos: estas actividades se reportan netas de deterioro de valor acumulado. Estas operaciones de financiación de ventas están generalmente aseguradas por el avión, que es utilizado como garantía (ver Nota 29, "Compromisos y contingencias" para obtener un detalle sobre operaciones de financiación de ventas).

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

A continuación se incluye un detalle de los pagos (no descontados) futuros no cancelables correspondientes a arrendamientos operativos pendientes de clientes y que han de ser incluidos en ingresos, a 31 de diciembre de 2005:

(en millones de €)	
No más tarde de 2006	173
Después de 2006 y no más tarde de 2010	433
Después de 2010	246
<b>Total</b>	<b>852</b>

(ii) Aviones que se han contabilizado como “arrendamiento operativo” porque se han vendido bajo términos que incluyen compromisos de garantía del valor de los activos, siendo el valor actual de tal garantía superior al 10% del precio de venta del avión (asumiendo que sea éste el valor razonable). En la venta inicial de estos aviones al cliente, el coste total

previamente reconocido en existencias es reclasificado a “Otros equipos, equipos de fábrica y oficina” y amortizado según su vida económica útil estimada, al tiempo que los importes recibidos del cliente se registran como ingresos a distribuir en varios ejercicios (Véase Nota 26, “Ingresos a distribuir en varios ejercicios”).

A continuación se detallan los valores totales netos en libros de aviones bajo arrendamientos operativos:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
(i) Valor neto contable de aviones bajo régimen de arrendamiento operativo antes de cargo por deterioro de valor	1.493	1.981
Deterioro de valor acumulado	(319)	(532)
Valor neto contable de aviones bajo régimen de arrendamiento operativo	1.174	1.449
(ii) Aviones bajo arrendamiento operativo con valor actual de la garantía superior al 10%	1.207	1.294
<b>Valor neto contable de aviones bajo régimen de arrendamiento operativo</b>	<b>2.381</b>	<b>2.743</b>

## 14. Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo

A continuación se muestra la composición de inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
<b>Inversiones en entidades asociadas</b>	<b>1.908</b>	<b>1.738</b>
<b>Otras inversiones no corrientes y activos financieros a largo plazo</b>		
Otras inversiones	541	459
Activos financieros a largo plazo	1.397	1.651
<b>Total</b>	<b>1.938</b>	<b>2.110</b>
<b>Parte actual de activos financieros a largo plazo</b>	<b>237</b>	<b>242</b>

Las **inversiones en entidades asociadas** se contabilizan utilizando el método de puesta en equivalencia. A 31 de diciembre de 2005 y 2004, las inversiones en entidades asociadas contienen principalmente la participación de EADS en Dassault Aviation (del 46,30% a 31 de diciembre de 2005 y del 46,22% a 31 de diciembre de 2004) por importe de 1.867 millones de euros y 1.705 millones de euros. El Grupo Dassault Aviation reportó en 2005 un beneficio neto de 305 millones de euros, de los que EADS reconoció un importe de 141 millones de euros con arreglo a su participación. Los ingresos del ejercicio actual procedentes de la inversión en el

accionariado de Dassault Aviation también incluyen una subida positiva con respecto al rendimiento económico del ejercicio anterior con arreglo a las NIIF, que asciende a 64 millones de euros (2004: (33) millones de euros) así como (18) millones de euros (en 2004: 38 millones de euros) que fueron reconocidos en “otras reservas”. Con respecto a los fondos propios de EADS que refleja la participación en el accionariado de Dassault, se ha registrado una reclasificación a 31 de diciembre de 2002 / 1 de enero de 2003, pasando de unas ganancias acumuladas de (97) millones de euros a “otras reservas” de 97 millones de euros.

La tabla siguiente resume la información financiera de la inversión de EADS del 46,3% en Dassault Aviation a 31 de diciembre de 2005:

(en millones de €)	31 de diciembre 2005
<b>Participación del balance de la asociada:</b>	
Activos no corrientes	1.231
Activos corrientes	2.395
Pasivos no corrientes	165
Pasivos corrientes	1.978
Total de fondos propios	1.483
<b>Participación en ventas e ingresos de la asociada:</b>	
Ventas	1.587
Beneficio neto	141
<b>Importe en libros de la inversión</b>	<b>1.867</b>

En el Anexo “Información sobre las inversiones principales” se incluye un listado de las principales inversiones en entidades asociadas y de la proporción de la participación correspondiente.

**Otras inversiones** incluye la inversión de EADS en distintas entidades no consolidadas, de las cuales las más significativas se registran a 31 de diciembre de 2005 y corresponden a las inversiones en Embraer de 106 millones de euros (2004: 72 millones de euros) y en Patria de 51 millones de euros (2004: 50 millones de euros) así como una participación del 10% en Irkut (54 millones de euros), adquirida en 2005.

Los **activos financieros a largo plazo** de 1.397 millones de euros (en 2004: 1.651 millones de euros) y la **parte actual de activos financieros a largo plazo** de 237 millones de euros (en 2004: 242 millones de euros) engloban principalmente las actividades de financiación de ventas del Grupo que se materializan a través de cuentas a cobrar por arrendamientos financieros y préstamos de la financiación de aviones. Éstas se reportan netas del deterioro de valor acumulado. Dichas operaciones de financiación de ventas generalmente se garantizan utilizando el correspondiente avión como garantía (véase Nota 29 “Compromisos y contingencias” para más información sobre las operaciones de financiación de ventas).

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

Los préstamos procedentes de la financiación de aviones se proporcionan a los clientes con objeto de financiar la venta de un avión. Estos préstamos son de naturaleza a largo plazo y normalmente tienen un vencimiento vinculado al uso del citado avión por parte del cliente. El cálculo del valor neto en libros se detalla a continuación:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Saldo vivo bruto de los préstamos a clientes	717	946
Deterioro de valor acumulado	(274)	(311)
<b>Total del valor neto contable de los préstamos</b>	<b>443</b>	<b>635</b>

A continuación se detallan las cuentas a cobrar por arrendamientos financieros en la financiación de aviones:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Pagos mínimos por arrendamientos a cobrar	1.245	1.299
Ingresos financieros no devengados	(321)	(179)
Deterioro de valor acumulado	(122)	(155)
<b>Total del valor neto contable de las cuentas a cobrar por arrendamientos financieros</b>	<b>802</b>	<b>965</b>

A continuación se detallan los pagos mínimos por arrendamientos procedentes de inversiones en arrendamientos financieros a cobrar (no descontados):

(en millones de €)	
No más tarde de 2006	150
Después de 2006 y no más tarde de 2010	493
Después de 2010	602
<b>Total</b>	<b>1.245</b>

Asimismo, se han incluido 389 millones de euros y 293 millones de euros de otros préstamos a 31 de diciembre de 2005 y 2004, p. ej. préstamos a empleados.

Se han compensado depósitos de reembolso anticipado por valor de 1.102 millones de euros y 1.089 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y 2004 respectivamente con respecto a los pasivos financieros.



## 15. Existencias

Las existencias a 31 de diciembre de 2005 y 2004 se componen de los siguientes conceptos:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Materias primas y otros aprovisionamientos	1.159	987
Trabajo en curso	10.655	8.505
Productos terminados y componentes contabilizados al menor de: coste o valor neto de realización	1.161	1.039
Anticipos a proveedores	2.450	1.803
<b>Total</b>	<b>15.425</b>	<b>12.334</b>

El aumento del trabajo en curso de 2.150 millones de euros se debe principalmente a programas de Airbus, Eurocopter, Aviones de Transporte Militar y Espacio. Los productos terminados y componentes aumentaron en 122 millones de euros, principalmente en relación con el aumento del programa NH 90 y Tigre de Eurocopter. El aumento de los anticipos proporcionados a proveedores refleja fundamentalmente las actividades del programa A400M, del programa Eurofighter, Space Transportation y Airbus.

Los anticipos recibidos, que hasta ahora se deducían de las existencias, ahora se reclasifican como otros pasivos corrientes o no corrientes. La cifra del año anterior se ha ajustado en consecuencia con un importe total de 9.259 millones de euros (de los que otros pasivos no corrientes asciende a 632 millones de euros y otros pasivos corrientes a 8.627 millones de euros).

El valor de coste de los productos terminados y piezas para reventa asciende a 1.505 millones de euros en 2005 (2004: 1.354 millones de euros).

## 16. Deudores comerciales

Los deudores comerciales a 31 de diciembre de 2005 y 2004 se componen de los siguientes conceptos:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Clientes por ventas de bienes y servicios	5.209	4.784
Provisión por insolvencias	(407)	(378)
<b>Total</b>	<b>4.802</b>	<b>4.406</b>

Los deudores comerciales se clasifican como activos corrientes. A 31 de diciembre de 2005 y 2004, 237 millones de euros y 77 millones de euros respectivamente, no esperan ser cobradas en un plazo de un año.

Siguiendo el método de grado de avance, a 31 de diciembre de 2005, un importe de 1.489 millones de euros (en 2004: 1.313 millones de euros) por contratos de construcción están incluidos en deudores comerciales, neto de anticipos recibidos.

## 17. Otros activos

Otros activos a 31 de diciembre de 2005 y 2004 están compuestos de los siguientes conceptos:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
<b>Otros activos no corrientes</b>		
Valores razonables positivos de instrumentos financieros derivados	2.762	6.243
Gastos anticipados	526	560
Pago capitalizado pendiente al Gobierno Alemán	231	258
Otros <sup>(1)</sup>	91	35
<b>Total</b>	<b>3.610</b>	<b>7.096</b>
<b>Otros activos corrientes</b>		
Valores razonables positivos de instrumentos financieros derivados	1.191	2.705
Reclamaciones del IVA	585	462
Gastos anticipados	332	391
Cuentas a cobrar de entidades relacionadas	267	333
Cuentas a cobrar de entidades filiales	165	121
Préstamos	32	19
Otros <sup>(1)</sup>	629	666
<b>Total</b>	<b>3.201</b>	<b>4.697</b>

(1) Motivado por la aplicación de la NIC 16 revisada "Inmovilizado material" (enfoque por componentes), para inspecciones generales, cuando el arrendatario soporta los costes de mantenimiento relacionados, se ajusta el saldo de otros activos de forma retroactiva por un importe de 40 millones de euros (otros activos corrientes 17 millones de euros y otros activos no corrientes 23 millones de euros).

Los pagos capitalizados al Gobierno alemán son atribuibles a anticipos reembolsables que son amortizables llevándose a resultados (en coste de ventas) a medida que se van entregando los aviones correspondientes.

## 18. Valores

La cartera de valores del Grupo asciende a 1.040 millones de euros y 466 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y 2004, respectivamente. La cartera de valores contiene una **parte de valores no corrientes** disponibles para la venta de 1.011 millones de euros (in 2004: 466 millones de euros) y **una parte de valores corrientes** de 29 millones de euros (en 2004: 0 millones de euros).

Incluida en la cartera de valores se encuentran los bonos corporativos que soportan cupones a tipo fijo (218 millones de euros de valor nominal) y cupones a tipo variable (331 millones de euros de valor nominal) así como instrumentos de crédito con cupones a tipo variable (291 millones de euros de valor nominal).

## 19. Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta

Según la NIIF 5 "Activos no corrientes mantenidos para la venta y actividades interrumpidas", aplicada de forma retroactiva a 1 de enero de 2005, **los activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta** por valor de 881 millones de euros reflejan activos y grupos enajenables de elementos que hacen referencia fundamentalmente a actividades de financiación de ventas en Airbus. El grupo enajenable de elementos incluye **pasivos directamente relacionados con activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta** por valor de 62 millones de euros.

## 20. Total de fondos propios

La tabla siguiente muestra el desarrollo del número de acciones en circulación:

Número de acciones	2005	2004
<b>Emitidas a 1 de enero</b>	<b>809.579.069</b>	<b>812.885.182</b>
Emitidas para plan ESOP	1.938.309	2.017.822
Emitidas para opciones ejercidas	7.562.110	362.747
Canceladas	(1.336.358)	(5.686.682)
<b>Emitidas a 31 de diciembre</b>	<b>817.743.130</b>	<b>809.579.069</b>
Acciones propias a 31 de diciembre	(20.602.704)	(10.028.775)
<b>En circulación a 31 de diciembre</b>	<b>797.140.426</b>	<b>799.550.294</b>

Las acciones de EADS son exclusivamente ordinarias y tienen un valor nominal de 1,00 euros cada una. El capital social autorizado está formado por 3.000.000.000 acciones. En relación con el plan ESOP 2005 (Plan de compra de acciones para empleados) (Véase Nota 31 “Pagos basados en acciones”), EADS emitió 1.938.309 acciones (2.017.822 en 2004) representando un valor nominal de 1.938.309 euros (2.017.822 euros en 2004).

Con fecha 6 de mayo de 2004, la Junta General de Accionistas de EADS renovó la autorización dada al Consejo de Administración para la recompra de acciones de la Sociedad con tal de que, tras la recompra, la Sociedad no tuviera más del 5% del capital de la sociedad emitido en acciones. El 8 de octubre del 2004 el Consejo de Administración del Grupo decidió establecer e implementar planes de recompra hasta una cuantía de 4.909.000 acciones.

Asimismo, la Junta General de Accionistas de EADS autorizó tanto a los Consejeros Delegados como al Consejo de Administración, con poder de sustitución, a cancelar hasta un máximo de 5.727.515 acciones. El 20 de julio del 2004, los *Chief Executive Officers* decidieron cancelar 5.686.682 acciones propias.

El 6 de mayo de 2004, la Junta General de Accionistas decidió hacer la distribución del pago en efectivo relativo al año fiscal 2003 por una cuantía bruta de 0,40 euros por acción, que se pagaron el 4 de junio de 2004.

La Junta General de Accionistas de EADS celebrada el 11 de mayo de 2005 renovó la autorización dada al Consejo de Administración para la recompra de acciones de la Sociedad, a

través de cualesquiera medios, incluidos productos derivados, en cualquier mercado de valores o de otro modo, previa condición de que, tras la recompra, la Sociedad no tuviera en propiedad más del 5% del capital de la Sociedad emitido en acciones. El 3 de junio de 2005, el Consejo de Administración del Grupo decidió establecer e implementar planes de recompra de acciones de hasta una cuantía de 1.012.500 acciones en relación con el plan ESOP 2005. A 12 de diciembre de 2005, el Consejo de Administración del Grupo decidió establecer e implantar planes de recompra de acciones de hasta una cuantía de 3.990.880 acciones en relación con el plan de opciones sobre acciones de 2005 (7º tramo).

Asimismo, la Junta General de Accionistas autorizó tanto a los *Chief Executive Officers* como al Consejo de Administración, con poder de sustitución, a cancelar hasta un máximo de 1.336.358 acciones. El 25 de julio del 2005, los *Chief Executive Officers* decidieron cancelar 1.336.358 acciones propias.

En total, EADS adquirió en 2005 11.910.287 (3.787.523 en 2004) de sus acciones propias y canceló 1.336.358 acciones, (en 2004: 5.686.682 acciones) resultantes en una cuantía de 20.602.704 acciones propias a 31 de diciembre de 2005 (10.028.775 acciones propias en 2004).

La Junta General de Accionistas decidió hacer la distribución del pago en efectivo relativo al año fiscal 2004 por una cuantía bruta de 0,50 euros por acción, que se pagaron el 8 de junio de 2005.

El capital social está compuesto por el importe nominal de las acciones en circulación. El aumento del capital social

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

representa la contribución por los empleados de 1.938.309 euros (en 2004: 2.017.822 euros), bajo el plan de compra de acciones para empleados de 2005 y por las opciones ejercitadas por importe de 7.562.110 euros (en 2004: 362.747 euros) en conformidad con el plan de opciones sobre acciones implantado.

La prima de emisión resulta fundamentalmente de las contribuciones en especie efectuadas para la creación de EADS, las contribuciones de efectivo de la oferta pública de venta de acciones, los aumentos y reducciones de capital debidos a la emisión y cancelación de acciones así como la distribución de efectivo a los accionistas de EADS N.V. Otras reservas incluye todas las cantidades registradas directamente en fondos propios que se derivan de las variaciones en los valores razonables de los instrumentos financieros clasificados como disponibles para la venta o que

forman parte de relaciones de coberturas efectivas de cash flow así como ajustes por tipo de cambio de entidades extranjeras. Acciones propias reflejan el importe pagado por las acciones propias de la sociedad.

El total de fondos propios a 31 de diciembre de 2002 se ha ajustado debido a la aplicación de la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación” (revisada en 2004) (ver Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas”) por importe de (3.053) millones de euros, NIC 16 “Inmovilizado material” (ver Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas”) por importe de (30) millones de euros; 97 millones de euros de fondos propios de EADS se clasificaron para reflejar la participación en el accionariado de Dassault de acuerdo con las NIIF (ver Nota 14 “Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo”).

## 21. Provisiones

A continuación se presenta un detalle de las provisiones:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Provisión por planes de pensiones (ver Nota 21 b)	4.006	3.876
Provisión por retribuciones diferidas (ver Nota 21 a)	114	71
<b>Planes de pensiones y obligaciones similares</b>	<b>4.120</b>	<b>3.947</b>
Instrumentos financieros (ver Nota 21 c)	921	181
Otras provisiones (ver Nota 21 d)	4.565	4.296
<b>Total</b>	<b>9.606</b>	<b>8.424</b>
Parte no corriente	6.879	6.074
Parte corriente	2.727	2.350

A 31 de diciembre de 2005 y 2004, respectivamente, planes de pensiones y obligaciones similares por importe de 3.900 millones de euros y 3.749 millones de euros, instrumentos financieros por importe de 472 millones de euros y 137 millones de euros y otras provisiones por importe de 2.507 millones y 2.188 millones de euros, vencen en un periodo superior a un año.

### a) Provisiones por retribuciones diferidas

Este importe representa un importe por obligaciones que surgen si los empleados deciden convertir toda o parte de su retribución variable o bonus a un compromiso equivalente por retribución diferida.

## b) Provisión por planes de pensiones

Cuando los empleados del Grupo se jubilan, reciben prestaciones de acuerdo con lo estipulado en los acuerdos de jubilación, de conformidad con las normativas y las prácticas de los países en los que opera el Grupo.

La legislación francesa establece el pago de prestaciones por jubilación a los empleados en función de su antigüedad en la empresa.

En Alemania, EADS ha introducido un nuevo plan de pensiones (P3), en el año 2004, para empleados que no son ejecutivos. Bajo el nuevo plan, la entidad realiza contribuciones durante el periodo de servicio del empleado en cuestión que dependen del salario en los años de contribución y en los años de servicio. Dichas contribuciones se convierten en componentes que forman parte de los pasivos provisionados por pensiones al final de cada ejercicio. Las prestaciones provisionadas bajo el plan antiguo se consideran como un componente inicial. Las prestaciones totales se calculan como una media del tiempo trabajado sobre el periodo completo de servicio. De forma general, la aplicación del nuevo plan no ha tenido un efecto significativo en el gasto por pensiones en 2004.

Determinados empleados que no estén cubiertos por el nuevo plan recibirán indemnizaciones por jubilación basadas en las retribuciones salariales obtenidas en el último ejercicio o en una media de los últimos tres años de trabajo. En el caso de empleados ejecutivos, las prestaciones dependerán del salario final a la fecha de la jubilación y del tiempo que haya ejercido como ejecutivo.

Se realizan estudios actuariales periódicamente para determinar el importe de las obligaciones del Grupo en relación con las indemnizaciones por jubilación. Este estudio incluye hipótesis sobre evolución salarial, edad de jubilación y los tipos de interés a largo plazo. Incluye todos los gastos que el Grupo tendría que pagar para alcanzar estas obligaciones.

Las hipótesis de medias ponderadas que se han utilizado de cara a la determinación de los valores actuariales de los planes de pensiones son los siguientes:

Hipótesis en %	31 de diciembre		
	2005	2004	2003
Tasa de descuento	4,0	4,75-5,0	5,0-5,25
Incremento de la tasa de retribución	3,0	3,0	3,0
Tasa de inflación	1,75-2,0	1,5-2,0	1,25-2,0
Rentabilidad prevista sobre los activos de los planes	6,5	6,5	6,5

Las ganancias y pérdidas actuariales del presente ejercicio no se reconocen en resultados sino que se añaden al balance como ganancias o pérdidas actuariales netas no reconocidas. Si la pérdida o ganancia acumulada neta no reconocida al principio del ejercicio excede del mayor de los dos siguientes valores, el 10% del valor presente de las obligaciones por prestaciones definidas o el 10% del valor razonable de los activos del plan de cada una de las entidades legales respectivas, el exceso se amortiza en resultados según el método lineal con respecto a la vida laboral media de los empleados que participen en cada plan.

El importe registrado como provisión en el balance puede detallarse de la siguiente manera:

Cambio en las obligaciones por prestaciones definidas			
(en millones de €)	2005	2004	2003
Obligaciones por prestaciones definidas al inicio del ejercicio	5.198	4.735	4.287
Coste por servicio	153	125	122
Coste por intereses	252	243	241
Correcciones del plan	8	0	14
Restricciones y liquidaciones del plan	0	(4)	0
Pérdidas actuariales	517	281	9
Adquisiciones y otros	7	3	237
Prestaciones pagadas	(208)	(185)	(175)
<b>Obligaciones por prestaciones definidas al cierre del ejercicio</b>	<b>5.927</b>	<b>5.198</b>	<b>4.735</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

#### Cambio en los activos del plan

(en millones de €)	2005	2004	2003
Valor razonable de los activos del plan al comienzo del ejercicio	658	619	532
Rentabilidad real sobre los activos del plan	82	52	27
Contribuciones	111	45	16
Adquisiciones y otros	8	0	92
Prestaciones pagadas	(60)	(58)	(48)
<b>Valor razonable de los activos del plan al cierre del ejercicio</b>	<b>799</b>	<b>658</b>	<b>619</b>

Basado en experiencias anteriores, EADS espera una tasa de rentabilidad sobre el activo de un 6,5%.

	31 de diciembre		
(en millones de €)	2005	2004	2003
Estado de cobertura <sup>(1)</sup>	5.128	4.540	4.116
(Pérdidas) netas actuariales no reconocidas	(1.118)	(659)	(384)
Coste de servicios previos no registrados	(4)	(5)	(14)
<b>Importe neto registrado como provisión</b>	<b>4.006</b>	<b>3.876</b>	<b>3.718</b>

(1) Diferencia entre las obligaciones por prestaciones definidas y el valor razonable de los activos del plan al cierre del ejercicio.

Las obligaciones por prestaciones definidas al cierre del ejercicio reflejan el valor actual, sin deducir ningún activo del plan, de los pagos futuros esperados para hacer frente a la obligación contraída con los empleados por los servicios prestados. El aumento de las pérdidas actuariales no reconocidas corresponden, principalmente, al descenso de la tasa de descuento para obligaciones de pensiones en Alemania de un 4,75% a un 4,0% y en Francia del 5,0% al 4,0%, parcialmente compensadas por el incremento de la tasa de inflación asumidas en Alemania de un 1,5% a un 1,75%.

El valor razonable de los activos del plan al cierre del ejercicio incluye los activos mantenidos en los fondos de prestaciones a largo plazo para empleados, que existen sólo para pagar o financiar las prestaciones a empleados. Los activos del plan no se encuentran expuestos enteramente a fluctuaciones de mercados de valores, ya que la mayor parte de los activos del plan se invierte en instrumentos de renta fija.

La cantidad neta de 4.006 millones de euros (3.876 millones de euros en 2004) representa la cantidad registrada como provisión en el balance. La provisión recoge el estado de cobertura, ajustado con respecto a pérdidas/ganancias netas actuariales que no han sido reconocidas ya que no se ajustan a los criterios de reconocimiento. Las pérdidas y ganancias netas actuariales incluyen tanto las obligaciones/pérdidas actuariales por la obligación por prestaciones definidas como la diferencia entre la rentabilidad real y la prevista de los activos del plan.

Los componentes del coste de pensiones periódico neto, incluido en “Beneficio antes de costes financieros e impuestos sobre las ganancias” es el siguiente:

(en millones de €)	2005	2004	2003
Coste por servicio	153	125	122
Coste por intereses	252	243	241
Rentabilidad prevista sobre los activos del plan	(42)	(41)	(33)
Pérdida actuarial net a	14	0	29
<b>Coste de pensiones periódico neto</b>	<b>377</b>	<b>327</b>	<b>359</b>

La siguiente tabla muestra el desarrollo de la provisión para obligaciones por pensiones:

Movimiento en la provisión para obligaciones por pensiones	2005	2004
(en millones de €)	2005	2004
Provisión para obligaciones por pensiones al inicio del ejercicio	3.876	3.718
Coste de pensiones periódico neto	377	327
Contribuciones	(111)	(45)
Consumo (prestaciones pagadas)	(148)	(127)
Adquisiciones y otros	12	3
<b>Provisión para obligaciones por pensiones al cierre del ejercicio</b>	<b>4.006</b>	<b>3.876</b>

### c) Instrumentos financieros

La provisión por instrumentos financieros asciende a 921 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 (181 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) e incluye en 2005 principalmente el valor razonable negativo de mercado de los contratos a plazo (forwards) de moneda extranjera (ver nota 30 (c), “Valor razonable de los instrumentos financieros”).

## d) Otras provisiones

Los movimientos en las provisiones durante el ejercicio se detallan a continuación:

(en millones de €)	Saldo a 1 de enero de 2005	Ajustes en balance inicial <sup>(1)</sup>	Saldo a 1 de enero de 2005 (ajustado)	Diferencias de cambio	Adiciones	Reclasif- caciones / Cambio en grupo consolidado	Utilizado	Reversión	Saldo a 31 de diciembre de 2005
Riesgos por financiación de aviones	939	0	939	182	111	0	(39)	(24)	1.169
Costes pendientes	861	0	861	1	394	(15)	(329)	(86)	826
Pérdidas contractuales	365	0	365	1	190	(14)	(110)	(35)	397
Provisiones para impuestos	202	(178)	24	(1)	4	0	(10)	0	17
Garantías	158	0	158	1	86	(3)	(46)	(20)	176
Litigios y demandas	202	0	202	0	42	0	(14)	0	230
Cargos del personal	478	0	478	0	236	(6)	(267)	(5)	436
Medidas de reestructuración / trabajo a tiempo parcial previo a la jubilación	271	0	271	1	95	(33)	(91)	(11)	232
Obligaciones de acuerdos de servicios y mantenimiento	255	0	255	1	50	0	(51)	(1)	254
Otros riesgos y cargos	714	29	743	1	261	6	(111)	(72)	828
<b>Total</b>	<b>4.445</b>	<b>(149)</b>	<b>4.296</b>	<b>187</b>	<b>1.469</b>	<b>(65)</b>	<b>(1.068)</b>	<b>(254)</b>	<b>4.565</b>

(1) Debido a la NIC 1 revisada "Presentación de estados financieros", la provisión por impuesto sobre ganancias actual por importe de 178 millones de euros se ha reclasificado a pasivos por impuestos. Debido a la aplicación de la NIC 16 revisada "Inmovilizado material", la provisión por "Otros riesgos y cargos" ha tenido que reexpresarse en 29 millones de euros.

La provisión para riesgos de financiación de aviones cubre totalmente, siguiendo la política del Grupo con respecto al riesgo de financiación de ventas, la exposición neta al riesgo de la financiación de aviones por importe de 522 millones de euros (466 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) y el riesgo por valor de los activos por importe de 647 millones de euros (473 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) en relación con Airbus y ATR (ver Nota 29 "Compromisos y contingencias").

El uso de la provisión para medidas de reestructuración / trabajo a tiempo parcial previo a la jubilación está ligada principalmente a medidas de reestructuración de las divisiones de Defensa y Sistemas de Seguridad y Espacio.

La provisión para litigios y demandas cubre diversas acciones legales, investigaciones gubernamentales, diligencias y otras reclamaciones, que están pendientes o pueden interponerse o iniciarse en el futuro contra el Grupo.

## 22. Pasivos financieros

En 2004, el Banco Europeo de Inversiones concedió un préstamo a largo plazo a EADS por importe de 421 millones de dólares, a un tipo de interés del 5,1%. En 2003, EADS realizó dos emisiones de bonos denominados en euros en el marco de su programa EMTN (Euro Medium Term Note Programme). La primera emisión fue de 1.000 millones de euros, con un vencimiento final previsto para 2010, con un cupón de 4,625% que fue permutado por un tipo variable de 3 M-Euribor +1,02%. La segunda emisión fue de 500 millones de euros que vencen en el 2018, con un cupón del 5,5%, que fue permutado durante 2005 por un tipo variable de 3M-Euribor +1,81%.

Los pasivos financieros incluyen pasivos relacionados con operaciones de financiación de ventas por importe de 2.074 millones de euros, de los que 568 millones de euros se encuentran sujetos a un tipo de interés fijo del 9,88% y el resto a tipos de interés variable.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Notas al balance consolidado (NIIF)

Los pasivos financieros de Airbus sin recurso (el riesgo está soportado por terceros) asciende a 1.247 millones de euros (en 2004: 988 millones de euros).

Los depósitos bancarios de reembolso anticipado para la financiación de aviones por importe de 1.102 millones de euros y 1.089 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y 2004 respectivamente han sido deducidos de los pasivos financieros.

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Bonos	1.659	1.648
<i>deudas a más de 5 años: 1.519 (31 de diciembre de 2004: 1.511)</i>		
Pasivos con entidades de crédito	1.352	1.629
<i>deudas a más de 5 años: 972 (31 de diciembre de 2004: 1.369)</i>		
Préstamos	937	910
<i>deudas a más de 5 años: 528 (31 de diciembre de 2004: 672)</i>		
Pasivos por arrendamientos financieros	241	218
<i>deudas a más de 5 años: 78 (31 de diciembre de 2004: 46)</i>		
<b>Pasivos financieros a largo plazo</b>	<b>4.189</b>	<b>4.405</b>
Bonos	0	23
Pasivos con entidades de crédito	146	145
Pasivos con filiales	112	110
Préstamos	207	143
Pasivos de arrendamientos financieros	87	52
Otros	356	345
<b>Pasivos financieros a corto plazo (vencimiento en un año)</b>	<b>908</b>	<b>818</b>
<b>Total<sup>(1)</sup></b>	<b>5.097</b>	<b>5.223</b>

(1) Debido a la adopción de la Interpretación CINIIF 4 “Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento” (publicada en 2004), los pasivos financieros incluyen una reexpresión a 31 de diciembre de 2004 por importe de 97 millones de euros.

Dentro del epígrafe “Otros” se incluyen pasivos financieros con socios de joint ventures.

El importe total de los pasivos financieros con vencimiento en los próximos cinco años y en años posteriores es el siguiente:

(En millones de €)	Pasivos financieros
2006	908
2007	306
2008	317
2009	259
2010	209
Años posteriores	3.098
<b>Total</b>	<b>5.097</b>

## 23. Pasivo por instrumentos susceptibles de venta

A 1 de enero de 2005, EADS adoptó con carácter retroactivo la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación” (revisada en 2004) y contabilizó un pasivo por la participación del 20% de BAE Systems en Airbus por importe de 3.500 millones de euros. Si desea más información, consulte “Cambios en la política contable” en la Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas”.

## 24. Otros pasivos

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
<b>Otros pasivos no corrientes</b>		
Anticipos de clientes	4.911	3.985
Anticipos reembolsables de los Gobiernos Europeos	4.950	4.781
Otros	110	11
<b>Total</b>	<b>9.971</b>	<b>8.777</b>
<b>Otros pasivos corrientes</b>		
Anticipos de clientes	14.078	10.884
Anticipos reembolsables de los Gobiernos Europeos	343	338
Pasivos fiscales (excluido impuesto sobre las ganancias)	690	612
Pasivos con entidades filiales	93	35
Pasivos con entidades vinculadas	31	74
Otros	1.931	1.779
<b>Total</b>	<b>17.166</b>	<b>13.722</b>

El incremento de los anticipos reembolsables de los gobiernos europeos corresponde, en su mayoría, con el tipo de interés devengado. Si desea más información sobre el gasto por intereses de los anticipos reembolsables de los gobiernos europeos, véase la Nota 10 "Total costes financieros". Debido a su naturaleza específica, esto es, las características concretas de las actividades efectuadas en régimen de riesgos compartidos y el hecho de que dichos anticipos sean generalmente concedidos a EADS con respecto a proyectos de desarrollo significativos, los anticipos reembolsables de los gobiernos europeos son contabilizados por EADS dentro del epígrafe "Otros pasivos" del balance, incluido el interés devengado.

Una parte de los anticipos recibidos se había registrado anteriormente como deducción de las existencias, la cifra del ejercicio anterior se ha ajustado en consecuencia por un importe de 9.259 millones de euros (otros pasivos no corrientes de 632 millones de euros y otros pasivos corrientes de 8.627 millones de euros).

Dentro de "Otros pasivos" se incluyen 15.986 millones de euros (13.709 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) cuyo vencimiento es inferior a un año y 5.621 millones de euros (3.918 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) cuyo vencimiento es superior a cinco años.

## 25. Acreedores comerciales

A 31 de diciembre de 2005, existen acreedores comerciales por valor de 54 millones de euros (155 millones de euros a 31 de diciembre de 2004) cuyo vencimiento es superior a un año.

## 26. Ingresos a distribuir en varios ejercicios

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Ingresos no corrientes a distribuir en varios ejercicios	1.324	1.490
Ingresos corrientes a distribuir en varios ejercicios	573	501
<b>Total</b>	<b>1.897</b>	<b>1.991</b>

La mayor parte de los ingresos a distribuir en varios ejercicios se debe a las ventas de aviones Airbus y ATR que incluyen compromisos de garantía del valor de los activos y que se contabilizan como arrendamientos operativos (1.467 millones de euros y 1.567 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y 2004, respectivamente).

## Notas al Cash Flow Consolidado (NIIF)

### 27. Cash Flow consolidado

A 31 de diciembre de 2005, la posición de caja de EADS (clasificada como tesorería y activos financieros líquidos equivalentes en el estado de cash flow consolidado) incluye 1.202 millones de euros (687 y 273 millones de euros en 2004 y 2003 respectivamente) que representan la cantidad depositada por Airbus en BAES. También se incluyen 579 millones de euros, 602 millones de euros y 613 millones de euros a 31 de diciembre de 2005, 2004 y 2003 respectivamente, que representan la participación de EADS en tesorería y activos financieros líquidos equivalentes de MBDA depositados en BAES y Finmeccanica. Estos fondos están a disposición de EADS previa solicitud.

El movimiento en los pasivos financieros en 2005 se deriva de adiciones en los pasivos financieros por importe de 456 millones de euros (en 2004: 1.302 millones de euros) y reembolsos de (800) millones de euros (en 2004: (828) millones de euros).

El siguiente cuadro ofrece un detalle de las **adquisiciones** (resultantes de activos y pasivos adicionales adquiridos) de entidades dependientes:

(en millones de €)	31 de diciembre 2005
Precio de compra total	(131)
de ello, pagado en tesorería y en activos financieros equivalentes	(131)
Tesorería y activos financieros equivalentes incluidos en las dependientes adquiridas	0
<b>Cash Flow procedente de adquisiciones, neto de tesorería</b>	<b>(131)</b>

Incluido en el precio neto agregado de compra de 2005 por importe de (131) millones de euros se encuentra fundamentalmente la adquisición de las actividades PMR – Professional Mobile Radio (EADS Secure Networks Oy) de Nokia. Asimismo, se han producido inversiones en efectivo fundamentalmente en Dornier GmbH que ya habían sido consolidadas completamente.

(en millones de €)	31 de diciembre 2005
Inmovilizado material	21
Activos financieros	0
Existencias	4
Deudores comerciales	11
Otros activos	27
Tesorería y activos financieros equivalentes	0
<b>Activos</b>	<b>63</b>
Provisiones	(4)
Acreedores comerciales	0
Pasivos financieros	0
Otros pasivos	(1)
<b>Pasivos</b>	<b>(5)</b>
<b>Activos netos</b>	<b>58</b>
Fondo de comercio procedente de adquisiciones	73
Menos tesorería y activos financieros equivalentes de las dependientes	0
<b>Cash Flow de las adquisiciones, neto de tesorería</b>	<b>131</b>

A continuación se detallan las **enajenaciones** (resultados de activos y pasivos enajenados) de entidades dependientes:

(en millones de €)	31 de diciembre 2005
Precio de venta total	110
de ello, recibido en tesorería y en activos financieros equivalentes	110
Tesorería y activos financieros equivalentes incluidos en las dependientes enajenadas	(21)
<b>Cash Flow procedente de enajenaciones, neto de tesorería</b>	<b>89</b>

En el precio neto de venta agregado de 2005 de 89 millones de euros se encuentra la venta de la participación del 50% en TDA – Armements S.A.S. a Thales así como la venta del negocio Enterprise Telephony Business a Aastra.



(en millones de €)	<b>31 de diciembre 2005</b>
Inmovilizado material	(12)
Activos financieros 0 Existencias	(34)
Deudores comerciales	(64)
Otros activos	(34)
Tesorería y activos financieros equivalentes	(21)
<b>Activos</b>	<b>(165)</b>
Provisiones	16
Acreedores comerciales	18
Pasivos financieros	13
Otros pasivos	45
<b>Pasivos</b>	<b>92</b>
<b>Activos netos</b>	<b>(73)</b>
Fondo de comercio procedente de adquisiciones	(6)
Resultado de la enajenación de dependientes	(31)
Menos tesorería y activos financieros equivalentes de las dependientes enajenadas	21
<b>Cash Flow de las enajenaciones, neto de tesorería</b>	<b>(89)</b>

## Otras notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### 28. Litigios y demandas

EADS toma parte en una serie de demandas y arbitrajes que han surgido en el curso ordinario de las actividades del negocio. EADS considera que ha dotado las provisiones adecuadas para cubrir los riesgos actuales y potenciales por litigios específicos.

A final de 2002, se interpuso un requerimiento de arbitraje contra una dependiente de EADS involucrada en el suministro de equipos bajo un contrato comercial que terminó hace varios años. EADS considera que dispone de sólidos argumentos, tanto de procedimiento como de fondo, para defenderse de la reclamación. En estos momentos del proceso no se puede valorar el riesgo financiero ya que, en junio de 2003, EADS fue notificado de que el procedimiento de arbitraje había sido suspendido a petición del demandante. A fecha de elaboración del presente documento, dicho procedimiento de arbitraje continúa suspendido.

EADS no tiene constancia de la existencia de ninguna otra situación excepcional o de ninguna diligencia legal o de arbitraje pendiente o prevista que pueda tener o que pueda haber tenido en un periodo reciente un efecto adverso material en la posición financiera, las actividades o resultados de su Grupo en conjunto, excepto aquellos expuestos con anterioridad.

EADS reconoce provisiones por litigios y demandas cuando (i) tiene una obligación presente con respecto a actuaciones legales, investigaciones gubernamentales, diligencias y otras demandas que se deriven de hechos pasados que estén pendientes o pueden ser interpuestos o iniciados en el futuro contra el Grupo, (ii) es posible que se produzca una salida de recursos que incorpore beneficios económicos que serán requeridos para liquidar tal obligación y (iii) se puede efectuar una estimación fiable del importe de la obligación. Ver Nota 21 d.): “Otras provisiones” para más información sobre el importe previsto del riesgo derivado de los litigios y demandas.

## 29. Compromisos y contingencias

### Obligaciones de compromisos y contingencias

**Financiación de ventas** — En relación con las actividades de Airbus y de ATR, EADS se compromete a financiar las ventas a determinados clientes seleccionados. Las operaciones de financiación de ventas suelen garantizarse con el propio avión que es objeto de la venta. Asimismo, Airbus y ATR se benefician de las cláusulas de protección contempladas y de paquetes de garantías diseñados a medida de los riesgos percibidos y del entorno jurídico. EADS considera que el valor razonable estimado del avión que garantiza dichos compromisos compensará sustancialmente cualquier posible pérdida derivada de los compromisos. Cualquier diferencia entre el importe de los compromisos de financiación asumidos y el valor garantizado del avión financiado se provisiona como deterioro de valor del activo en cuestión, en caso de que sea imputable a ello, o como provisión del riesgo financiero del avión. La base para esta depreciación es un modelo de valoración de riesgos que se aplica a cada cierre para efectuar un estrecho seguimiento del valor pendiente del avión.

Dependiendo de la parte que asuma los riesgos y derechos de la propiedad del avión financiado, los activos relacionados con las ventas financiadas son contabilizados **en el balance** (i) como un arrendamiento operativo (ver Nota 13 “Inmovilizado material”) o (ii) como un préstamo procedente de la financiación de aviones o (iii) como cuentas a cobrar por arrendamientos financieros (ver Nota 14 “Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo”) o (iv) activos no corrientes clasificadas como mantenidos para la venta. A 31 de diciembre de 2005, los importes relacionados con el deterioro de valor acumulado ascienden a 319 millones de euros (en 2004: 532 millones de euros) con respecto a arrendamientos operativos, 396 millones de euros (2004: 466 millones de euros) con respecto a préstamos y arrendamientos financieros, y 196 millones de euros con respecto a activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta. En provisiones para el riesgo financiero de los aviones se recogen 34 millones de euros (2004: 33 millones de euros) (Véase Nota 21 d.) “Otras provisiones”).

Algunas financiaciones de ventas incluyen el arrendamiento-venta del avión con un tercero arrendador bajo un arrendamiento operativo. A menos que el Grupo haya vendido los compromisos

del arrendamiento operativo a terceras partes, los cuales asumirían las obligaciones para los pagos, está expuesto a futuros pagos por el arrendamiento. Los pagos nominales futuros del arrendamiento operativo derivados de las ventas financiadas de aviones son registrados **fuera del balance** y su detalle de pagos es el siguiente:

(en millones de €)	
No más tarde de 2006	208
Después de 2006 y no más tarde de 2010	989
Después de 2010	721
<b>Total</b>	<b>1,918</b>
Obligaciones por transacciones que se ha vendido a terceros	(1,092)
<b>Obligaciones totales por arrendamiento de aviones en los que EADS soporta el riesgo (no descontado)</b>	<b>826</b>

El total de compromisos por arrendamientos de aviones de 1.918 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 surge por arrendamientos de aviones y generalmente son garantizados por los correspondientes ingresos por subarrendamiento a clientes por importe de 1.364 millones de euros. Una gran parte de estos compromisos por arrendamientos (1.092 millones de euros a 31 de diciembre de 2005) surge de las transacciones vendidas a terceras partes que asumen las obligaciones de los pagos. EADS determina su exposición bruta al riesgo del arrendamiento operativo como el valor actual de los flujos de pagos relacionados con el mismo. La diferencia entre la exposición bruta y el valor estimado del avión correspondiente utilizado como garantía, esto es, la exposición neta, se provisiona completamente por 488 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y se registra como parte de la provisión para el riesgo por financiación de aviones (Véase Nota 21d, “Otras provisiones”).

A 31 de diciembre de 2005 y de 2004, el riesgo total de financiación de ventas de aviones comerciales a nivel consolidado – **tanto dentro como fuera del balance** – es el siguiente (Airbus 100% y ATR 50%):

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Total riesgo bruto	3.566	3.681
Valor razonable estimado de garantías (aviones)	(2.133)	(2.216)
<b>Exposición neta (provisionada completamente)</b>	<b>1.433</b>	<b>1.465</b>

A continuación se muestra el detalle de las provisiones / deterioro de valor acumulado:

(en millones de €)	31 de diciembre	
	2005	2004
Deterioro de valor acumulado en arrendamientos operativos (ver nota 13 “Inmovilizado material”)	319	532
Deterioro de valor acumulado en préstamos de aviones financiados y arrendamientos financieros (ver Nota 14 “Inversiones en entidades asociadas, otras inversiones y activos financieros a largo plazo”)	396	466
Deterioro de valor acumulado de existencias	0	1
Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta	196	-
Provisiones para riesgo por financiación de aviones (en balance) (ver Nota 21 d) “Otras provisiones”)	34	33
Provisiones para riesgo por financiación de aviones (obligación fuera de balance) (ver Nota 21 d) “Otras provisiones”)	488	433
<b>Total de provisiones / deterioro de valor acumulado por exposición al riesgo de financiación de ventas</b>	<b>1.433</b>	<b>1.465</b>

**Garantías del valor del activo** — Determinados contratos de venta pueden incluir la obligación de garantizar el valor del activo, para lo cual Airbus o ATR garantizan una parte del valor de un avión a una fecha específica después de su entrega. La Dirección considera que los riesgos financieros asociados a estas garantías son gestionables. Tres factores contribuyen a esta valoración: (i) la garantía sólo cubre un tramo del valor futuro estimado del avión, y su nivel se considera prudente en comparación con el valor futuro estimado de cada avión; (ii) la exposición al riesgo en relación con la garantía del valor de los activos se diversifica con respecto a un elevado número de aviones y clientes; y (iii) las fechas de ejercicio de las garantías del valor de los activos pendientes están repartidas en distintos años hasta 2019. Si el valor presente de la garantía concedida excede del 10% del precio de venta del avión, la venta del correspondiente avión se contabiliza como un arrendamiento operativo (ver nota 13 “Inmovilizado material” y Nota 26 “Ingresos a distribuir en varios ejercicios”). Asimismo, EADS es responsable de las contingencias en caso de que se proporcionen garantías del valor del activo inferiores al 10% a clientes en el marco de la venta de los aviones. Las contragarantías se negocian con terceros y reducen el riesgo al que el Grupo está expuesto. A 31 de diciembre de 2005, el valor nominal de las garantías del valor del activo proporcionadas a aerolíneas que no supere el 10% del criterio anterior asciende a 1.054 millones de euros, excluidos 507 millones de euros en los que el riesgo es considerado remoto. En muchos casos el riesgo está limitado a una parte específica del valor residual del avión. El valor

actual del riesgo inherente a las garantías de valor del activo concedidas en las que se considere probable la correspondiente liquidación, se provisiona completamente y se incluye en el importe total de la provisión por riesgos de valor de los activos por importe de 647 millones de euros (ver nota 21d.) “Otras provisiones”). Esta provisión cubre la posibilidad de que exista un déficit potencial entre el valor estimado del avión a la fecha en la que la garantía pueda ser ejercitada y el valor garantizado con respecto a la transacción, teniendo en cuenta las contragarantías.

Dado que las fechas de ejercicio de las garantías de valor de los activos tienen lugar por término medio diez años después de la entrega del avión, las garantías de valor de los activos emitidas en 2005 no se ejercerán generalmente antes de 2015 y, por tanto, no se espera un incremento de la exposición al riesgo a corto plazo.

A pesar de la garantía correspondiente, en caso de que Airbus no fuese capaz de hacer frente a sus obligaciones de ventas financiadas y de garantías del valor de los activos, determinadas compañías de EADS y BAES son responsables solidarios de la exposición a la financiación de ventas incurridas por Airbus con anterioridad al 1 de enero de 2001. La exposición de EADS a las obligaciones incurridas por Airbus con posterioridad al 1 de enero de 2001 se limita a su condición de accionista en Airbus S.A.S. Respecto a ATR, cada accionista es responsable solidario frente a terceros sin limitación. Entre los accionistas, la responsabilidad se limita a la participación proporcional de cada socio.

Si bien también se conceden **compromisos de apoyo financiero** para proporcionar financiación en relación con pedidos de Airbus y ATR, dichos compromisos no se consideran parte de la exposición bruta hasta que la financiación ha comenzado, lo que ocurre cuando se entrega el avión. Esto se debe a que (i) en base a la experiencia previa es improbable que todas las financiaciones propuestas se lleven realmente a la práctica (si bien es posible que los clientes que no se beneficien de tales compromisos puedan solicitar asistencia financiera antes de la entrega del avión correspondiente, (ii) hasta que el avión esté entregado, Airbus o ATR mantienen el activo y no incurrir en ningún riesgo inusual en relación con el mismo, y (iii) puede que participen terceras partes en la financiación. Para mitigar la exposición de Airbus y ATR al riesgo de crédito, estos compromisos normalmente incluyen condiciones financieras que las partes garantizadas deben cumplir para poder beneficiarse de ellos.

**Compromisos en pensiones** — EADS tiene varias inversiones comunes con BAES, de las que las más significativas en términos del número de empleados son Airbus y MBDA. Respecto a cada inversión, mientras BAES continúe como accionista, los empleados del Reino Unido podrán permanecer en los planes de pensiones de BAES, que actualmente se clasifican como planes multiempresariales de prestaciones definidas. BAES aplica las NIIF desde el 1 de enero de 2005. Con arreglo a la NIC 19, BAES ha divulgado, con respecto a sus planes de pensiones definidas del Reino Unido, un pasivo neto por pensiones (antes de impuestos) a 31 de diciembre de 2005 por importe total de 4.659 millones de libras esterlinas. Como participantes de los planes de BAES, las inversiones de EADS están potencialmente afectadas por cualquier insuficiencia que pueda surgir en los planes de BAES. Sin embargo, los acuerdos suscritos entre EADS y BAES tienen el efecto de limitar las contribuciones que la inversión debe realizar al plan de pensiones durante un periodo determinado (hasta 2011 en caso de Airbus y hasta diciembre de 2007 en caso de MBDA). Cualquier contribución adicional sería pagada por BAES. EADS por tanto no está expuesta a incrementos en las contribuciones derivadas de las necesidades de financiación de dichos planes de pensiones durante el período en el que se mantienen vigentes los citados límites sobre las contribuciones. A lo largo de 2005, EADS ha solicitado información detallada sobre estos planes de pensiones. De acuerdo con la limitada información que se ha puesto a disposición, EADS ha

considerado que dicha información es insuficiente para imputar adecuadamente el déficit de los planes de pensiones y por tanto no está en posición de poder determinar con fiabilidad su participación en cualquier déficit potencial futuro una vez que haya vencido el periodo de vigencia de los límites sobre las contribuciones. En consecuencia, EADS continúa llevando a gastos las contribuciones efectuadas a los planes de pensiones en caso de que se traten de planes de contribuciones definidas.

**Otros compromisos** — Otros compromisos incluye garantías contractuales y fianzas de cumplimiento emitidas para determinados clientes así como compromisos para futuras inversiones de capital.

Los **pagos nominales futuros de arrendamientos operativos** (siendo EADS el arrendatario) destinados a alquileres y contratos de arrendamiento (no relativos a la financiación de venta de aviones) ascienden a 1.038 millones de euros a 31 de diciembre de 2005 y hacen referencia principalmente a operaciones de aprovisionamiento (p. ej., arrendamientos de maquinaria, alquileres de vehículos, etc.). Los vencimientos son los siguientes:

(en millones de €)	
No más tarde de 2006	109
Después de 2006 y no más tarde de 2010	342
Después de 2010	587
<b>Total</b>	<b>1.038</b>

## 30. Información sobre instrumentos financieros

### a) Gestión de riesgo financieros

Por el tipo de las actividades que lleva a cabo, EADS está expuesta a una serie de riesgos financieros, especialmente al riesgo de tipo de cambio y al riesgo de tipo de interés, tal como se explica a continuación. La gestión y limitación de los riesgos de tipo de cambio en EADS generalmente se lleva a cabo en el departamento de tesorería central de EADS Headquarters en virtud de las políticas aprobadas por el Consejo de Administración. La identificación, evaluación y cobertura de los riesgos financieros es responsabilidad de los comités de tesorería establecidos y de las divisiones y unidades de negocio del Grupo.

## Riesgo de mercado

**Riesgo de tipo de cambio** — EADS gestiona una cartera de coberturas a largo plazo con distintos vencimientos, cubriendo su exposición neta en las ventas en dólares estadounidenses, principalmente procedentes de las actividades de Airbus. Esta cartera de coberturas cubre la mayoría de las transacciones altamente probables del Grupo.

Gran parte de los ingresos de EADS se encuentran denominados en dólares estadounidenses, si bien una parte importante de sus gastos son en euros y una más pequeña en libras esterlinas. En consecuencia, en la medida en que EADS no utiliza instrumentos financieros para cubrir su exposición neta al riesgo de tipo de cambio tanto actual como futuro, sus beneficios se ven afectados por las fluctuaciones en el tipo de cambio euro/dólar estadounidense. Dado que el objetivo del Grupo es generar beneficios únicamente a través de sus actividades y no mediante la especulación sobre las fluctuaciones en los tipos de cambio, EADS utiliza estrategias de cobertura para gestionar y minimizar el impacto que estas fluctuaciones en los tipos de cambio puedan tener en dichos beneficios.

A efectos de información financiera, EADS designa una parte de los cash flows futuros totales de la empresa como posición cubierta para cubrir su exposición al riesgo de tipo de cambio, según se describe en el párrafo siguiente. Como instrumentos de cobertura, EADS utiliza principalmente contratos a plazo y opciones sobre moneda extranjera.

EADS pretende cubrir la mayoría de su exposición basándose en compromisos en firme y en previsiones de operaciones. En el caso de productos como los aviones, EADS utiliza generalmente una cobertura de las ventas previstas en dólares estadounidenses correspondientes al año siguiente hasta el 2011. Las partidas cubiertas se definen como los primeros ingresos en efectivo previstos altamente probables para un mes determinado, basándose en los pagos finales en el momento de la entrega. El importe de esos primeros ingresos que se cubren lo decide un comité de tesorería y cubre normalmente hasta el 100% de la exposición neta equivalente en dólares estadounidenses. Para EADS, una transacción prevista se considera altamente probable si la futura entrega está incluida en la cartera de pedidos auditada internamente o si su materialización es muy probable en vista de las evidencias contractuales. Es posible ajustar el ratio de cobertura para tener en cuenta los cambios macroeconómicos

que afectan a los tipos de cambio al contado y a los tipos de interés, según sea el caso.

La compañía también tiene instrumentos derivados en moneda extranjera, que están implícitos en ciertas adquisiciones y contratos de arrendamiento denominados en otra moneda que no sea la moneda funcional de las partes significativas del contrato, principalmente dólares estadounidenses y libras esterlinas. Las ganancias y las pérdidas relativas a dichos derivados implícitos de moneda extranjera son reportadas en otros resultados financieros.

**Riesgo de tipo de interés** — El Grupo utiliza una técnica de gestión de activos y pasivos con el objeto de limitar los riesgos de tipo de interés. El Grupo se encarga de equilibrar el perfil de riesgo de sus activos con la estructura de pasivos correspondiente. La restante exposición neta a riesgos de tipo de interés se gestiona mediante varios tipos de instrumentos para minimizar el riesgo y sus repercusiones financieras.

Los instrumentos de cobertura que se asignan específicamente a instrumentos de deuda tienen como máximo los mismos importes nominales, así como las mismas fechas de vencimiento que los elementos cubiertos. En relación con la tesorería, EADS invierte fundamentalmente en instrumentos a corto plazo y/o instrumentos que están relacionados con un índice de interés variable para minimizar aún más cualquier riesgo de tipo de interés en su tesorería y cartera de inversiones financieras temporales.

**Riesgo de precio** — La tesorería y activos financieros equivalentes y las inversiones financieras temporales del Grupo se invierten principalmente en instrumentos financieros no especulativos, fundamentalmente de alta liquidez, como certificados de depósitos, depósitos diarios, papel comercial y otros instrumentos monetarios, que generalmente son a corto plazo y están sometidos exclusivamente a un riesgo insignificante de precio. Por lo tanto, el Grupo considera que el riesgo de precio al que esta expuesto es mínimo.

## Riesgo de liquidez

La política del Grupo es mantener tesorería y activos financieros líquidos equivalentes en cualquier momento como para poder cumplir sus compromisos futuros y actuales. Esta premisa está asegurada por la cantidad de tesorería y activos líquidos equivalentes reportada por el Grupo, que se



encuentra además soportada por un importe significativo disponible a través de una línea de crédito que se encuentra sin utilizar (3.000 millones de euros a 31 de diciembre de 2005). Diariamente, EADS invierte su excedente de caja en instrumentos financieros altamente líquidos y no especulativos tales como certificados de depósitos, depósitos diarios, papel comercial y otros instrumentos financieros que generalmente son a corto plazo.

### **Riesgo de crédito**

EADS esta expuesto al riesgo de crédito en la medida en que puedan producirse moras o impagos tanto por parte de clientes (por ejemplo las aerolíneas) como de sus contrapartes en relación con los instrumentos financieros. Sin embargo, el Grupo tiene establecidas políticas para evitar concentraciones del riesgo de crédito y asegurar que éste sea limitado.

Las operaciones en efectivo y las contrapartes de derivados se limitan a instituciones financieras calificadas con una alta calidad de crédito financiero. Para estas transacciones financieras, EADS ha establecido un sistema de límite de crédito para gestionar activamente y limitar la exposición al riesgo de crédito. Este sistema asigna líneas de exposición de riesgo máximo con respecto a las contrapartes de las operaciones financieras, basadas como mínimo en la calificación crediticia publicada por Standard & Poors,

Moody's y Fitch IBCA. Los respectivos límites se controlan y actualizan regularmente.

Las ventas de productos y servicios se realizan a clientes que hayan efectuado un análisis interno apropiado de su riesgo de crédito. Con el fin de apoyar las ventas de productos, fundamentalmente en Airbus y ATR, EADS puede participar en la financiación de clientes, dependiendo de cada caso, ya sea directamente o mediante garantías proporcionadas a terceros. A la hora de determinar el importe y las condiciones de la operación financiada, Airbus y ATR tienen en cuenta la calificación crediticia de la línea aérea así como los factores de riesgo específicos del futuro entorno operativo del avión y su valor futuro previsto. Los rendimientos de mercado y las prácticas bancarias corrientes sirven de referencia para las condiciones de financiación que se ofrecen a los clientes, incluido el precio.

### **b) Importes nominales**

Los importes contractuales o importes nominales de los instrumentos financieros derivados que se detallan en el siguiente cuadro no representan necesariamente cantidades intercambiadas por las partes y, asimismo, no son necesariamente una medida de la exposición del Grupo en su uso de derivados.



A continuación se detallan los importes nominales de los instrumentos financieros derivados de moneda extranjera por año de vencimiento previsto:

**31 de diciembre de 2004**

(en millones de €)	Periodo remanente			Total
	Hasta 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	
<b>Contratos en moneda extranjera:</b>				
Contratos netos de ventas a plazo	9.653	27.076	365	37.094
Clasificación de los contratos a plazo en dólares estadounidenses:				
Opciones de compra en dólares adquiridas	119	573	0	692
Opciones de venta en dólares adquiridas	1.495	1.190	0	2.685
Opciones de compra en dólares emitidas	1.495	1.190	0	2.685
Contratos swap en moneda extranjera	625	0	117	742

**31 de diciembre de 2004**

(en millones de €)	Periodo remanente			Total
	Hasta 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	
<b>Contratos en moneda extranjera:</b>				
Contratos netos de ventas a plazo	7.780	19.829	1.277	28.886
Clasificación de los contratos a plazo en dólares estadounidenses:				
Opciones de compra en dólares adquiridas	180	452	0	632
Opciones de venta en dólares adquiridas	180	452	0	632
Opciones de compra en dólares emitidas	180	452	0	632
Contratos swap en moneda extranjera	189	102	0	291

Los importes nominales de los contratos de tipos de interés, especificados por año de vencimiento previsto, son los siguientes:

**31 de diciembre de 2004**

(en millones de €)	Periodo remanente			Total
	Hasta 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	
Contratos de tipos de interés	105	1.504	2.921	4.530
Límites máximos	0	1.000	0	1.000

**31 de diciembre de 2004**

(en millones de €)	Periodo remanente			Total
	Hasta 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	
Contratos de tipos de interés	30	298	2.818	3.146
Límites máximos	0	1.000	0	1.000

### c) Valor razonable de los instrumentos financieros

El valor razonable de un instrumento financiero es el precio al cual una parte asumiría los derechos y/o deberes de la otra parte. Los valores razonables de los instrumentos financieros se han determinado basándose en la información disponible del mercado a la fecha del balance de situación y en las metodologías de valoración descritas mas adelante.

Considerando las variaciones de los factores determinantes del valor y el volumen de instrumentos financieros, los valores razonables presentados podrían no ser indicativos de las cantidades que el Grupo podría realizar en un mercado de valores.

Las siguientes curvas de tipos de interés se han utilizado en la determinación del valor razonable de los instrumentos financieros a 31 de diciembre de 2005 y 2004:

#### 31 de diciembre de 2005

(Tipos de interés en %)	EUR	USD	GBP
6 meses	2,61	4,68	4,54
1 año	2,84	4,83	4,53
5 años	3,21	4,87	4,53
10 años	3,45	4,96	4,46

#### 31 de diciembre de 2004

(Tipos de interés en %)	EUR	USD	GBP
6 meses	2,25	2,78	4,78
1 año	2,45	3,12	4,79
5 años	3,16	4,00	4,86
10 años	3,75	4,64	4,86

Los importes registrados y los valores razonables de los principales instrumentos financieros del Grupo son los siguientes:

(en millones de €)	31 de diciembre			
	2005		2004	
	Importe registrado	Valor razonable	Importe registrado	Valor razonable
<b>Instrumentos financieros no derivados</b>				
Activos :				
Inversiones financieras temporales no corrientes	1.011	1.011	466	466
Parte actual de activos financieros a largo plazo	237	237	242	242
Inversiones financieras temporales corrientes	29	29	0	0
Tesorería y activos financieros equivalentes	9.546	9.546	8.718	8.718
Pasivos:				
Pasivos financieros (corto y largo plazo)	5.097	5.381	5.223	5.508
<b>Instrumentos financieros derivados</b>				
Contratos de divisas con valores razonables positivos	3.913	3.913	8.925	8.925
Contratos de divisas con valores razonables negativos	(749)	(749)	(95)	(95)
Contratos de tipo de interés con valores razonables positivos	40	40	23	23
Contratos de tipo de interés con valores razonables negativos	(151)	(151)	(86)	(86)
Derivados implícitos de moneda extranjera con valor razonable positivo (negativo)	(21)	(21)	86	86

El valor razonable de los pasivos financieros a 31 diciembre de 2005 ha sido estimado incluyendo todos los pagos de intereses futuros y también refleja el tipo de interés que figura en las tablas anteriores.

Los anticipos reembolsables de los gobiernos europeos por importe de 5.293 millones de euros (5.119 millones de euros en 2004) están valorados a su coste amortizado; el valor razonable no puede ser valorado con fiabilidad debido a la naturaleza del riesgo compartido y a la incertidumbre de las fechas de reembolso.

La evolución de los instrumentos de cobertura de tipo de cambio se reconoce en Otras reservas a 31 de diciembre de 2005 y 2004 respectivamente, como muestra la siguiente tabla (si desea consultar los ajustes en los datos del ejercicio anterior, por favor, remítase a la Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas – NIC 32 “Instrumentos financieros”):

<b>Fondos propios atribuibles a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante</b>	
(en millones de €)	
<b>1 de enero de 2004</b>	<b>5.037</b>
Ganancias y pérdidas no realizadas derivadas de valoraciones, neto de impuestos	1.986
Transferidos a los resultados del ejercicio, neto de impuestos	(1.376)
Cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura recogidos en Otras reservas, neto de impuestos	610
<b>31 de diciembre de 2004 / 1 de enero de 2005</b>	<b>5.647</b>
Ganancias y pérdidas netas no realizadas derivadas de valoraciones, neto de impuestos	(2.476)
Transferidos a los resultados del ejercicio, neto de impuestos	(1.209)
Cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura recogidos en Otras reservas, neto de impuestos	(3.685)
<b>31 de diciembre de 2005</b>	<b>1.962</b>

**Activos financieros y pasivos financieros** — Los valores razonables están basados en estimaciones que se han obtenido utilizando distintas técnicas de valoración, tales como el valor actual de cash flow futuros. Sin embargo, los métodos y las hipótesis empleados para desglosar los datos presentados en este documento implican, por su naturaleza, juicios valorativos e implican distintas limitaciones tales como las estimaciones a 31 de diciembre de 2005 y 2004, que no son necesariamente indicativas de los importes que la Sociedad registraría tras la enajenación/resolución futura de los instrumentos financieros.

Las metodologías utilizadas son las siguientes:

**Inversiones a corto plazo, tesorería, préstamos a corto plazo, proveedores** — Los importes contables reflejados en las cuentas anuales son estimaciones razonables del valor razonable, debido al periodo de tiempo relativamente corto entre la generación de los instrumentos y su realización prevista.

**Deuda a largo plazo; deuda a corto plazo** — La deuda a corto y largo plazo no se clasifica como pasivos mantenidos para su negociación y por tanto se contabilizan a su coste amortizado.

**Inversiones financieras temporales** — El valor razonable de las inversiones financieras temporales incluidas como inversiones disponibles para la venta se estima basándose en su precio de cotización en la fecha del balance de situación. Si no existe un precio de mercado de cotización disponible, el valor razonable se determina basándose en los métodos de valoración generalmente aceptados que se basan en la información de mercado disponible a la fecha del informe.

**Contratos de divisas y tipos de interés** — El valor razonable de estos instrumentos es el importe estimado que la Sociedad percibiría o pagaría para liquidar los contratos correspondientes a 31 de diciembre de 2005 y 2004.

## 31. Pagos basados en acciones

### a) Planes de opciones sobre acciones (SOP)

Basado en la autorización dada por las juntas de accionistas (ver fechas abajo), el Consejo de Administración del Grupo aprobó (ver fechas abajo) planes de opciones sobre acciones en 2005, 2004, 2003, 2002, 2001 y 2000. Dichos planes proporcionan a los miembros del Comité Ejecutivo y los altos directivos del Grupo la concesión de opciones de compra de acciones de EADS.

Para el plan de opciones sobre acciones de 2005, al igual que en los planes de opciones sobre acciones anteriores de EADS, el precio garantizado de ejercicio excedía el precio de la acción en la fecha de concesión.

En 2005, el gasto por retribución para los Planes de Opciones sobre Acciones se fijó en 24 millones de euros (12 millones de euros en 2004). El valor razonable de una opción concedida con arreglo al plan fue de 7,27 euros en la fecha de concesión.

Los siguientes parámetros se utilizaron a fin de calcular el valor razonable de las opciones sobre acciones concedidas:

#### Parámetros del Modelo de valoración de opciones Black Scholes

	SOP 2005	SOP 2004	SOP 2003
Precio de la acción (€)	32,79	22,83	14,75
Precio de ejercicio (€)	33,91	24,32	15,65
Tipo de interés libre de riesgos (%)	3,24	3,35	3,58
Volatilidad prevista (%)	24,8	27,0	27,0
Vida estimada de la opción (años)	5,5	5,5	5,5

EADS utiliza las volatilidades históricas del precio de sus acciones como indicador para estimar la volatilidad de sus opciones sobre acciones concedidas. Para comprobar si esas volatilidades históricas se aproximan suficientemente a las futuras volatilidades previstas, se comparan con las volatilidades implícitas de las opciones de EADS, que se comercializan en el mercado desde la fecha de concesión. Normalmente, dichas opciones tienen una vida más corta, de hasta dos años. En el caso de que sólo haya diferencias

menores entre las volatilidades históricas y las volatilidades implícitas, EADS utiliza las volatilidades históricas como parámetros para el Modelo de valoración de opciones Black Scholes (por favor, remítase a la Nota 2 “Resumen de políticas contables significativas”). A efectos de valoración se considera que se han cumplido los criterios de rendimiento.

La vida estimada de las opciones de 5,5 años se basa en la experiencia histórica e incorpora el efecto estimado del ejercicio de las opciones antes de su vencimiento.

La siguiente tabla resume las principales características de estas opciones:

	<b>Primer tramo</b>	<b>Segundo tramo</b>	<b>Tercer tramo</b>
Fecha Junta General de Accionistas	24 de mayo de 2000	24 de mayo de 2000	10 de mayo de 2001
Fecha Consejo de Administración (fecha de concesión)	26 de mayo de 2000	26 de octubre de 2000	12 de julio de 2001
Número de opciones concedidas	5.324.884	240.000	8.524.250
Número de opciones pendientes	2.440.381	104.350	5.288.723
Número total de empleados con derecho a opciones	850	34	1.650
Fecha de ejercicio	El 50% de las opciones pueden ser ejercitadas después de un periodo de dos años y cuatro semanas desde la fecha de concesión de las opciones; el 50% de las opciones pueden ser ejercitadas al tercer año tras su fecha de concesión; además, las opciones no pueden ejercitarse durante las 3 semanas anteriores a cada Junta General de Accionistas o la fecha de anuncio de los resultados anuales, semestrales o trimestrales.		
Fecha de vencimiento	A los 10 años de la fecha de concesión de la opción		
Derecho de conversión	Una opción por acción		
Devengadas	100%	100%	100%
Precio de ejercicio	20,90 Euros	20,90 Euros	24,66 Euros
Condiciones al precio de ejercicio	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión
Número de opciones ejercitadas	2.179.019	119.650	2.069.027

	<b>Cuarto tramo</b>	<b>Quinto tramo</b>	<b>Sexto tramo</b>
Fecha Junta General de Accionistas	10 de mayo de 2001	6 de mayo de 2003	6 de mayo de 2003
Fecha Consejo de Administración (fecha de concesión)	9 de agosto de 2002	10 de octubre de 2003	8 de octubre de 2004
Número de opciones concedidas	7.276.700	7.563.980	7.777.280
Número de opciones pendientes	4.359.189	6.493.005	7.699.060
Número total de empleados con derecho a opciones	1.562	1.491	1.495
Fecha de ejercicio	El 50% de las opciones pueden ser ejercitadas después de un periodo de dos años y cuatro semanas desde la fecha de concesión de las opciones; el 50% de las opciones pueden ser ejercitadas al tercer año tras su fecha de concesión; además, las opciones no pueden ejercitarse durante las 3 semanas anteriores a cada Junta General de Accionistas o la fecha de anuncio de los resultados anuales, semestrales o trimestrales.		
	En referencia al tramo sexto, parte de las opciones concedidas a los altos ejecutivos de EADS se conceden en función de objetivos cumplidos.		
Fecha de vencimiento	A los 10 años de la fecha de concesión de la opción		
Derecho de conversión	Una opción por acción		
Devengadas	100%	50%	0%
Precio de ejercicio	16,96 euros	15,65 euros	24,32 euros
Condiciones al precio de ejercicio	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión
Número de opciones ejercitadas	2.672.036	885.125	0

## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Otras notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

	<b>Séptimo tramo</b>
Fecha Junta General de Accionistas	11 de mayo de 2005
Fecha Consejo de Administración (fecha de concesión)	9 de diciembre de 2005
Número de opciones concedidas	7.981.760
Número de opciones pendientes	7.981.760
Número total de empleados con derecho a opciones	1.608
Fecha de ejercicio	El 50% de las opciones pueden ser ejercitadas después de un periodo de dos años y cuatro semanas desde la fecha de concesión de las opciones; el 50% de las opciones pueden ser ejercitadas al tercer año tras su fecha de concesión; además, las opciones no pueden ejercitarse durante las 3 semanas anteriores a cada Junta General de Accionistas o la fecha de anuncio de los resultados anuales, semestrales o trimestrales.
	En referencia al tramo séptimo, parte de las opciones concedidas a los altos ejecutivos de EADS se conceden función de objetivos cumplidos.
Fecha de vencimiento	A los 10 años de la concesión de la opción
Derecho de conversión	Una opción por acción
Devengadas	0 %
Precio de ejercicio	33,91 euros
Condiciones al precio de ejercicio	110% del valor razonable de mercado de las acciones a la fecha de concesión
Número de opciones ejercitadas	0



La siguiente tabla resume el estado del número de opciones sobre acciones:

Primer y Segundo tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
	5.564.884	-	-	(189.484)	5.375.400
2001	-	5.375.400	-	-	5.375.400
2002	-	5.375.400	-	-	5.375.400
2003	-	5.375.400	-	(75.000)	5.300.400
2004	-	5.300.400	(90.500)	(336.000)	4.873.900
2005	-	4.873.900	(2.208.169)	(121.000)	2.544.731
Tercer tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
2001	8.524.250	-	-	(597.825)	7.926.425
2002	-	7.926.425	-	-	7.926.425
2003	-	7.926.425	-	(107.700)	7.818.725
2004	-	7.818.725	-	(328.500)	7.490.225
2005	-	7.490.225	(2.069.027)	(132.475)	5.288.723
Cuarto tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
2002	7.276.700	-	-	(600)	7.276.100
2003	-	7.276.100	-	(70.125)	7.205.975
2004	-	7.205.975	(262.647)	(165.500)	6.777.828
2005	-	6.777.828	(2.409.389)	(9.250)	4.359.189
Quinto tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
2003	7.563.980	-	-	-	7.563.980
2004	-	7.563.980	(9.600)	(97.940)	7.456.440
2005	-	7.456.440	(875.525)	(87.910)	6.493.005
Sexto tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
2004	7.777.280	-	-	-	7.777.280
2005	-	7.777.280	-	(78.220)	7.699.060
Séptimo tramo	Número de opciones				
	Opciones concedidas	Saldo a 1 de enero	Ejercitadas	Perdidas	Saldo a 31 de diciembre
2005	7.981.760	-	-	-	7.981.760
<b>Total</b>	<b>44.688.854</b>	<b>-</b>	<b>(7.924.857)</b>	<b>(2.397.529)</b>	<b>34.366.468</b>

## b) Plan de compra de acciones para empleados (ESOP)

En 2005, el Consejo de Administración aprobó un ESOP adicional tras los cinco ESOP establecidos en 2004, 2003, 2002, 2001 y 2000. Con respecto al ESOP de 2005, los empleados con derecho a dicho plan pudieron comprar un máximo de 500 acciones por empleado de acciones no emitidas previamente. La oferta fue presentada en dos tramos, a los cuales podían optar todos los empleados. El precio de suscripción en el caso del tramo A era de 18,86 euros. El precio de suscripción en el caso del tramo B era el mayor entre los dos siguientes valores, el precio de suscripción del tramo A o el 80% del precio medio de apertura de las acciones de EADS en la Bolsa de París durante los veinte días de cotización anteriores al 3 de junio de 2005, lo cual dio lugar a un precio de suscripción de 18,86 euros.

Durante un período de permanencia mínimo de un año en virtud del tramo A o de cinco años en virtud del tramo B, los empleados tienen restringida la venta de las acciones, pero tienen derecho a recibir todos los dividendos pagados y capacidad para votar en la Junta General de Accionistas. EADS vendió 1.938.309 acciones ordinarias con un valor nominal de 1,00 euros en virtud de ambos tramos. Se contabilizó un gasto por remuneración en relación con el plan ESOP 2005 de 9 millones de euros.

## 32. Transacciones entre partes vinculadas

**Partes vinculadas** — El Grupo ha participado en distintas transacciones con sociedades vinculadas en 2005, 2004 y 2003, que han sido realizadas en su totalidad en el curso ordinario de sus actividades. En el marco de la política del Grupo, todas las transacciones entre partes vinculadas se llevan a cabo a precio de mercado. Entre las transacciones con partes vinculadas se incluyen el Estado Francés, DaimlerChrysler, Lagardère y SEPI (Estado Español). Salvo en el caso de las transacciones con el Estado Francés, las operaciones no se consideran significativas para el Grupo ni individualmente ni en conjunto. Entre las transacciones con el Estado Francés, se incluyen principalmente ventas de las divisiones de Eurocopter, Defensa y Sistemas de Seguridad y Espacio.

**Retribución** — La remuneración y los costes de retribución relacionados de todos los miembros del Consejo de Administración y de antiguos consejeros ascendió a 10 millones de euros para el periodo con cierre a 31 de diciembre de 2005 (9 millones de euros en 2004). Estos importes no incluyen los importes asignados en 2005 a los antiguos consejeros delegados con arreglo a las condiciones de sus contratos de empleo en concepto de paquetes retributivos por cese laboral (2,55 millones de euros cada uno, esto es, 18 meses de su objetivo total de ingresos) ni el coste estimado de retribución de consejeros basado en acciones.

EADS no ha proporcionado préstamos / anticipos / garantías en nombre de consejeros o antiguos consejeros.

En 2005, la retribución total de los miembros del Comité Ejecutivo de EADS que estaban en el cargo a 31 de diciembre de 2005 (por tanto, excluidos antiguos miembros del Comité Ejecutivo, pero incluidos aquellos consejeros del Consejo Ejecutivo que también son miembros del Comité Ejecutivo) ascendió a 13 millones de euros. Asimismo, las opciones sobre acciones concedidas en 2005 para este grupo de directivos representaron 960.000 opciones.

Los miembros del Comité Ejecutivo cuentan con compromisos de pensiones como parte de sus contratos de empleo. La política general es concederles una pensión anual del 50% de su salario base anual tras cinco años en el Comité Ejecutivo de EADS a una edad de entre 60 y 65 años. En el caso de los consejeros delegados, la edad de jubilación es de 60 años. Esta obligación aumenta hasta el 60% después de diez años de servicio en el Comité Ejecutivo de EADS.

Con respecto a los miembros del Comité Ejecutivo, el importe acumulado del coste de servicio actual y el coste por intereses relacionado con las obligaciones por prestaciones contabilizado durante el ejercicio fiscal 2005 representó un gasto de 3 millones de euros.

Los miembros del Comité Ejecutivo tienen además derecho a un paquete retributivo por cese laboral en el momento en el que abandonan la Sociedad por decisión de la Sociedad. Los contratos de empleo de los miembros del Comité Ejecutivo se suscriben por un periodo indefinido con una indemnización de hasta un máximo de 24 meses por su objetivo de ingresos. La indemnización máxima de 24 meses se puede reducir de forma proporcional en función del momento en el que se produzca el cese laboral.

Asimismo, los miembros del Comité Ejecutivo tienen derecho a vehículo de empresa.

### 33. Inversiones inmobiliarias

El Grupo posee inversiones inmobiliarias que han sido arrendadas a terceros. A efectos de la NIC 40 “Inversiones inmobiliarias”, los valores razonables han sido determinados usando multiplicador es basados en el mercado con

respecto a los ingresos de alquileres estimados o utilizando los precios de mercado disponibles.

Los edificios mantenidos como inversiones inmobiliarias se amortizan linealmente a lo largo de su vida útil, que suele ser de hasta 20 años. Los valores asignados a inversiones inmobiliarias son los siguientes:

(en millones de €)	Coste histórico	Depreciación acumulada a 31 de diciembre de 2004	Valor en libros a 31 de diciembre de 2004	Coste histórico - Depreciación transferencia	Depreciación acumulada - Amortización transferencia	Depreciación acumulada a 31 de diciembre de 2005	Neto a 31 de diciembre de 2005	
Valor en libros de las inversiones inmobiliarias	251	(92)	159	2	(18)	(9)	(119)	134

A 31 de diciembre de 2005, el valor razonable de las inversiones inmobiliarias del Grupo asciende a 134 millones de euros. En 2005, los ingresos por alquileres relacionados están valorados en 15 millones de euros con unos gastos directos de explotación de 8 millones de euros.

En la depreciación está incluida un cargo por deterioro de valor de 8 millones de euros reconocida en el coste de ventas.

### 34. Participaciones en joint ventures

Las principales inversiones del Grupo en joint ventures y el porcentaje de participación se incluyen en el Apéndice “Información sobre las inversiones principales”.

Los joint ventures se consolidan usando el método proporcional.

Los siguientes importes representan el agregado de activos y pasivos, ingresos y gastos de los joint ventures significativos (MBDA y ATR):

(en millones de €)	2005	2004
Activos no corrientes	680	653
Activos corrientes	3.379	3.768
Pasivos no corrientes	361	353
Pasivos corrientes	3.162	3.651
Ingresos	1.828	1.732
Resultado del ejercicio	121	99

### 35. Beneficio por acción

El resultado del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (Beneficio neto) durante 2004 y 2003 se ajustó debido a la aplicación retrospectiva de la NIIF 2 “Pagos basados en acciones” que alcanzaban los (12) millones de euros en 2004 (0 millones de euros en 2003) y de la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación” (revisada en 2004) en 2004 por importe de 185 millones de euros (54 millones de euros en 2003).

**Beneficio básico por acción** — El beneficio básico por acción se calcula dividiendo el resultado del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (Beneficio neto) entre el número medio ponderado de acciones ordinarias emitidas durante el ejercicio, excluyendo acciones ordinarias compradas por el Grupo y mantenidas como acciones propias.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Otras notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

	2005	2004	2003
Resultado del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (Beneficio neto)	1.676 millones €	1.203 millones €	206 millones €
Número medio ponderado de acciones ordinarias	794.734.220	801.035.035	800.957.248
Beneficio básico por acción	2,11 €	1,50 €	0,26 €
Efecto de la aplicación inicial de la NIC 32 (revisada) "Pasivo por instrumentos susceptibles de venta"	0,36 €	0,23 €	0,07 €
Efecto de la aplicación inicial de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones"	(0,04) €	(0,02) €	0 €

**Beneficio diluido por acción** – A efectos de calcular el beneficio diluido por acción, el número medio ponderado de acciones ordinarias se ajusta para asumir la conversión de todas las acciones ordinarias potenciales. La única categoría del Grupo de acciones ordinarias potenciales dilusivas son las opciones sobre acciones. En el año 2005 la cotización media de la acción de EADS superó el precio de ejercicio del primero, segundo, tercero, cuarto, quinto y sexto plan de opciones sobre

acciones (en 2004, superó el cuarto y quinto). De este modo, se consideraron 5.482.133 acciones (2004: 3.047.837 acciones) en el cálculo del beneficio diluido por acción. En el año 2003 no se produjo ningún efecto dilusivo de acciones bajo los planes de opciones sobre acciones existentes. Debido a esto, el número ponderado de acciones ordinarias en circulación coincide tanto a efecto del beneficio básico como del beneficio diluido por acción.

	2005	2004	2003
Resultado del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (Beneficio neto)	1.676 millones €	1.203 millones €	206 millones €
Número medio ponderado de acciones ordinarias	800.216.353	804.082.872	800.957.248
Beneficio diluido por acción	2,09 €	1,50 €	0,26 €
Efecto de la aplicación inicial de la NIC 32 (revisada) "Pasivo por instrumentos susceptibles de venta"	0,36 €	0,23 €	0,07 €
Efecto de la aplicación inicial de la NIIF 2 "Pagos basados en acciones"	(0,04) €	(0,01) €	0 €

## 36. Número de empleados

El número de empleados a 31 de diciembre de 2005 asciende a 113.210 en comparación con 110.662 al 31 de diciembre de 2004.

### **37. Hechos posteriores a la fecha del balance**

El 7 de marzo de 2006, Airbus publicó la decisión de retirar progresivamente la línea de montaje final del programa de fuselaje ancho (A300 / A310). Está previsto que el último avión A300-600 que ha sido pedido se entregue en julio de 2007. En 2005, Airbus entregó nueve aviones A300 a clientes. Los empleados que participan en la producción de aviones de fuselaje ancho serán transferidos a otros programas de aviones de Airbus. EADS estima que el efecto en su posición financiera y en sus no será material.

El 28 de febrero de 2006, la integración de LFK GmbH en el grupo europeo de sistemas de misiles MBDA recibió la aprobación por parte de la Comisión Europea y del Ministerio alemán de Economía y Tecnología. Las formalidades legales que permiten esta operación se han completado de manera satisfactoria. LFK alcanza, junto con sus empresas dependientes

con un total de 1.100 empleados, un volumen de negocio anual de aproximadamente 400 millones de euros. MBDA está participada por BAE Systems (37,5%), EADS (37,5%) y Finmeccanica (25%).

El 30 de diciembre de 2005, ThyssenKrupp Technologies y EADS suscribieron un acuerdo con BAE Systems para la adquisición conjunta de Atlas Elektronik, Bremen. Con arreglo a dicho acuerdo, ThyssenKrupp Technologies poseerá el 60% de Atlas mientras que EADS contará con el 40%. La adquisición se completará en 2006, en cuanto los consejos de supervisión oportunos y la autoridad competente antimonopolio hayan dado su visto bueno a la operación. Atlas Elektronik, que cuenta con una plantilla de 1.750 empleados, es una entidad dedicada a la electrónica y sistemas, y está especializada en equipos y sistemas para ejércitos navales.

El Consejo de Administración ha autorizado la publicación de los estados financieros a fecha 7 de marzo de 2006.

## Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
<b>Airbus</b>					
F	80,00	F	80,00	128829 Canada Inc.	Canadá
F	80,00	F	80,00	A 320 Financing limited	Irlanda
		F	80,00	AA Credit Aircraft Leasing Limited	Isla de Man
F	80,00	F	80,00	AFS (Cayman) Ltd	Irlanda
F	80,00	F	80,00	AFS Cayman 11 Limited	Isla Caimán
F	80,00	F	80,00	AFS Cayman Aerospace Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	AFS USA 1 inc	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	AI leasing Inc.	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	AI Participations S.A.R.L.	Blagnac (Francia)
F	80,00	F	80,00	AIFI LLC	Isla de Man
F	80,00	F	80,00	AIFS (Cayman) ltd.	Isla Caimán
F	80,00	F	80,00	AIFS Cayman Liquidity ltd.	Isla Caimán
F	80,00	F	80,00	AIFS Leasing Company Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	AINA Inc.	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	Airbus China limited	Hong-Kong
F	80,00	F	80,00	Airbus Deutschland GmbH	Hamburgo (Alemania)
F	80,00	F	80,00	Airbus Espana SL	Madrid (España)
F	80,00	F	80,00	Airbus Finance Company Ltd	Dublín (Irlanda)
F	80,00	F	80,00	Airbus Financial Service Holdings B.V.	Holanda
F	80,00	F	80,00	Airbus Financial Service Holdings ltd.	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Airbus Financial Service ltd.	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Airbus France S.A.S	Toulouse (Francia)
F	80,00	F	80,00	Airbus Holding SA	Francia
F	80,00	F	80,00	Airbus Invest	Toulouse (Francia)
F	80,00	F	80,00	Airbus North America engineering (former Wichita)	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	Airbus North American Holdings Inc. (AINA)	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	Airbus S.A.S	Toulouse (Francia)
F	80,00	F	80,00	Airbus Service Company Inc. (ASCO)	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	Airbus Transport International S.N.C. (ATI)	Blagnac (Francia)
F	80,00			Airbus Treasury Company	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Airbus UK Limited	Reino Unido
		F	80,00	Aircabin GmbH	Laupheim (Alemania)
E	16,00	E	16,00	Alexandra Bail G.I.E	Francia
F	80,00	F	80,00	Avaio Aerospace Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Avaio Aviation Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Avaio International Limited	Irlanda

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
F	80,00	F	80,00	Avaiio Leasing Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Avaiio Limited	Isla de Man
F	80,00	F	80,00	Aviateur Aerospace Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Aviateur Eastern Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Aviateur Finance Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Aviateur International Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Aviateur Leasing Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Aviateur Limited	Irlanda
E	26,40	E	26,40	Avion Capital Limited	Irlanda
F	80,00	F	80,00	Avion Finance Limited	Irlanda
F	80,00			AVSA Canada Inc.	Canadá
F	80,00	F	80,00	AVSA SARL	Blagnac (Francia)
		F	80,00	KID-Systeme GmbH	Buxtehude (Alemania)
F	80,00	F	80,00	Norbus	EE.UU.
F	80,00	F	80,00	Star Real Estate SAS	Boulogne (Francia)
F	80,00	F	80,00	Total Airline Service Company	Emiratos Árabes Unidos
<b>Se han consolidado adicionalmente 46 entidades con fines especiales.</b>					
<b>Aviones de Transporte Militar</b>					
F	76,12	F	76,12	Airbus Military S.L.	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA North America, Inc	Chantilly / Virginia (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA S.A. (Unit: EADS CASA Military Transport Aircraft)	Madrid (España)
F	76,41	F	75,00	EADS PZL "WARSZAWA-OKECIE" S.A.	Varsovia (Polonia)
<b>Eurocopter</b>					
F	100,00	F	100,00	American Eurocopter Corp.	Dallas, Tejas (EE.UU.)
F	60,00	F	60,00	American Eurocopter LLC	Dallas, Tejas (EE.UU.)
F	75,00	F	75,00	Eurocopter South East Asia Pte. Ltd.	Singapur (Singapur)
F	100,00	F	100,00	Eurocopter Canada Ltd.	Ontario (Canadá)
F	100,00	F	100,00	Eurocopter Deutschland GmbH	Donauwörth (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Eurocopter España S.A.	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	Eurocopter Holding S.A.	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	Eurocopter S.A.S.	Marignane (Francia)
F	76,52	F	76,52	Helibras - Helicopteros do Brasil S.A.	Itajuba (Brasil)
F	100,00			Australian Aerospace Ltd.	Bankstown (Australia)
F	100,00			EIP Holding Pty. Ltd.	Bankstown (Australia)
F	100,00			AA New Zealand Pty. Ltd.	Bankstown (Australia)
F	100,00			AA military maintenance Pty. Ltd.	Brisbane (Australia)
<b>Defensa y Sistemas de Seguridad</b>					
F	100,00	F	100,00	Aircraft Services Lemwerder GmbH	Lemwerder (Alemania)
P	37,50	P	37,50	ALKAN	Valenton (Francia)
F	100,00	F	100,00	Apsys	Francia
F	55,00	F	55,00	Aviation Defense Service S.A.	Saint-Gilles (Francia)

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
P	50,00	P	50,00	Bayern-Chemie Gesellschaft für flugchemische Antriebe mbH	Aschau/Inn (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Defense Security Systems Solutions Inc. (in 2004: ARC)	San Antonio, Tejas (EE.UU.)
F	100,00			Dornier Consulting GmbH	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Dornier Flugzeugwerft GmbH	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA S.A. (Unit: Military Aircraft)	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA S.A. (Unit: Operations Service)	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS Defence & Security Systems Limited - Holding (in 2004: EADS Telecom UK Ltd.)	Newport, Gales (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	EADS Defence & Security Systems Limited (in 2004: Cogent Defence & Security Networks)	Newport, Gales (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	EADS Defence & Security Systems SA	Velizy (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Dornier Services	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Dornier Verteidigung und Zivile Systeme	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Military Aircraft TB 51	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - VA (Restaktivitäten)	Unterschleißheim (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Verteidigung und Zivile Systeme	Ulm (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH (Unit: Operations Services)	Unterschleißheim (Alemania)
F	100,00			EADS North America Defense Company	Wilmington, Delaware (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	EADS Operations & Services UK	Yeovil, Somerset (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	EADS Secure Networks SAS (in 2004: EADS Telecom SAS)	Bois d'Arcy (Francia)
F	100,00			EADS Secure Networks Oy	Helsinki (Finlandia)
F	100,00	F	100,00	EADS Services	Boulogne (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS System & Defence Electronics Belgium	Oostkamp (Bélgica)
		F	100,00	EADS Telecom Benelux	Bruselas (Bélgica)
		F	100,00	EADS Telecom Danmark	Copenhague (Dinamarca)
F	100,00	F	100,00	EADS Telecom Deutschland GmbH	Ulm (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Telecom Deutschland GmbH	Unterschleißheim (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Telecom Espana	Madrid (España)
		F	100,00	EADS Telecom Federal Systems Division	San Antonio, Tejas (EE.UU.)
		F	100,00	EADS Telecom Inc	Dallas, Tejas (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	EADS Telecom Mexico SA de CV	México DF (México)
		F	98,95	EADS Telecom North America Inc	Dallas, Tejas (EE.UU.)
		F	100,00	EADS Telecom Spa	Milán (Italia)
E	30,00			ESG Elektroniksystem- und Logistikgesellschaft	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EUROBRIDGE Mobile Brücken GmbH	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Ewation GmbH	Ulm (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Fairchild Controls Corporation	Frederick Maryland (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	FmElo Elektronik- und Luftfahrtgeräte GmbH	Ulm (Alemania)
		P	50,00	Forges de Zeebrugge S.A.	Herstal-Liege (Bélgica)
F	100,00	F	100,00	Germantown Holding Company	Frederick Maryland (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Gesellschaft für Flugzieltarstellung mbH	Hohn, Alemania
F	100,00	F	100,00	Hagenuk Marinekommunikation GmbH	Flintbek (Alemania)

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
		F	98,95	Intecom Holding ULC	Dallas, Tejas (EE.UU.)
F	100,00			Integrated Defense Systems NA	Wilmington, Delaware (EE.UU.)
F	81,25	F	81,25	LFK – Lenkflugkörpersysteme GmbH	Unterschleißheim (Alemania)
		F	100,00	LFK Objekt Nabern GmbH & Co.KG	Unterschleißheim (Alemania)
		F	100,00	M.C.N. SAT HOLDING	Velizy (Francia)
F	100,00	F	100,00	M.P. 13	París (Francia)
P	50,00	P	50,00	Maîtrise d'Oeuvre SyStème	Issy les Moulineaux (Francia)
F	100,00	F	100,00	Manhattan Beach Holdings Co.	Frederick Maryland (EE.UU.)
P	37,50	P	37,50	Marconi Overside Ltd.	Chelmsford (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	Matra Aerospace Inc.	Frederick Maryland (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Matra Défense	Velizy (Francia)
P	37,50	P	37,50	Matra Electronique	La Croix Saint-Ouen (Francia)
F	100,00	F	100,00	Matra Holding GmbH	Frankfurt (Alemania)
P	37,50	P	37,50	MBDA France	Velizy (Francia)
P	37,50	P	37,50	MBDA Holding	Velizy (Francia)
P	37,50	P	37,50	MBDA Inc	Westlack, CA (EE.UU.)
P	37,50	P	37,50	MBDA Italy SpA	Roma (Italia)
P	37,50	P	37,50	MBDA M S.A.	Chatillon sur Bagneux (Francia)
P	37,50	P	37,50	MBDA SAS	Velizy (Francia)
P	37,50	P	37,50	MBDA Services	Velizy (Francia)
P	37,50	P	37,50	MBDA Treasury	Jersey (Reino Unido)
P	37,50	P	37,50	MBDA UK Ltd.	Stevenage, Herts (Reino Unido)
F	80,00	F	80,00	Pentastar Holding	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	Proj2	París (Francia)
P	50,00	P	50,00	Propulsion Tactique S.A.	La Ferte Saint Aubin (Francia)
		F	98,95	Pyderion Contact Technologies Inc.	Dallas, Tejas (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Racal Instruments US	San Antonio, Tejas (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Racal Instruments UK	Wimborne, Dorset (Reino Unido)
E	33,00	E	33,00	Reutech Radar Systems (Pty) Ltd.	Stellenbosch (Sudáfrica)
E	18,75	E	18,75	Roxel	Saint-Médard-en-Jalles (Francia)
F	100,00	F	100,00	Sycomore S.A.	Boulogne-Billancourt (Francia)
F	100,00			Talon Instruments	San Dimas, CA (EE.UU.)
F	67,00	F	67,00	TAURUS Systems GmbH	Schrobenhausen (Alemania)
		P	50,00	TDA – Armements S.A.S.	La Ferte Saint Aubin (Francia)
F	98,00	F	98,00	TDW- Ges. für verteidigungstechnische Wirksysteme GmbH	Schrobenhausen (Alemania)
E	25,00	E	25,00	Telefunken Radio Communication Systems GmbH & Co. KG	Ulm, Alemania
F	100,00	F	100,00	Test & Services France (in 2004: International Test & Services)	Velizy (Francia)
F	99,99	F	99,99	Test & Services North America	Wilmington, Delaware (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	TYX Corp.	Reston, VA (EE.UU.)
E	50,00	E	50,00	United Monolithic Semiconductors France SAS	Orsay (Francia)
E	50,00	E	50,00	United Monolithic Semiconductors Holding	Orsay (Francia)

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
E	50,00	E	50,00	United Monolithics Semiconductor GmbH	Ulm (Alemania)
F	90,00	F	90,00	UTE CASA A.I.S.A.	Madrid (España)
<b>Espacio</b>					
F	100,00	F	100,00	Computadoras, Redes e Ingenieria SA (CRISA)	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS Astrium GmbH	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Astrium Jersey Ltd.	Jersey (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	EADS Astrium Ltd.	Stevenage (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	EADS Astrium N.V.	La Haya (Holanda)
F	100,00	F	100,00	EADS Astrium SAS	Toulouse (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA Espacio S.L.	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Space Services	Munich (Alemania)
		F	68,40	EADS Dornier Raumfahrt Holding GmbH	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Space B.V.	Amsterdam (Holanda)
F	100,00	F	100,00	EADS Space Management & Services SAS	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Space Transportation (Holding) SAS	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Space Transportation GmbH	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Space Transportation N.V.	Amsterdam (Holanda)
F	100,00	F	100,00	EADS Space Transportation SAS	Les Muraux (Francia)
F	100,00			Global DASA LLC	Nueva York (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Infoterra GmbH	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Infoterra Ltd	Southwood (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	Matra Marconi Space UK Ltd.	Stevenage (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	MMS Systems Ltd	Stevenage (Reino Unido)
E	47,40	E	47,40	Nahuelsat S.A.	Buenos Aires (Argentina)
F	100,00	F	100,00	Paradigm Secure Communications (Holding) Ltd.	Stevenage (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	Paradigm Secure Communications Ltd	Stevenage (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	Paradigm Services Ltd	Stevenage (Reino Unido)
F	100,00	F	100,00	TESAT-Spacecom Geschäftsführung GmbH	Backnang (Alemania)
F	100,00	F	100,00	TESAT-Spacecom GmbH & Co. KG	Backnang (Alemania)
<b>Otros negocios</b>					
F	80,00	F	80,00	Aerobail GIE	París (Francia)
P	50,00	P	50,00	ATR Eastern Support	Singapur (Singapur)
P	50,00	P	50,00	ATR GIE	Toulouse (Francia)
P	50,00	P	50,00	ATR International SARL	Toulouse (Francia)
P	50,00	P	50,00	ATR North America Inc.	Washington D.C. (EE.UU.)
P	50,00	P	50,00	ATR Training Center SARL	Toulouse (Francia)
P	50,00	P	50,00	ATRIam Capital Ltd.	Dublín (Irlanda)
F	50,10	F	50,10	Composites Aquitaine S.A.	Salaunes (Francia)
F	50,00	F	50,00	Composites Atlantic Ltd.	Halifax (Canadá)
F	88,00	F	88,00	EADS Aeroframe services LLC	Lake Charles, Louisiana (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	EADS ATR S.A.	Toulouse (Francia)

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.

## Notas a los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

### Anexo: Información sobre las inversiones principales - Alcance de consolidación

2005	%	2004	%	Sociedad	Sede principal
		F	100,00	EADS EFW Beteiligungs- und Verwaltungsgesellschaft GmbH	Munich (Alemania)
E	49,99	E	49,99	EADS Revima APU S.A.	Caudebec en Caux (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Revima S.A.	Tremblay en Francia (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Seca S.A.	Le Bourget (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Socata S.A.	Le Bourget (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS Sogerma S.A.	Mérignac (Francia)
F	50,10	F	50,10	EADS Sogerma Tunisie	Monastir (Túnez)
F	100,00	F	100,00	Elbe Flugzeugwerke GmbH	Dresden (Alemania)
F	100,00	F	100,00	Maroc Aviation S.A.	Casablanca (Marruecos)
F	100,00	F	100,00	Noise Reduction Engineering B.C.	Washington D.C. (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Socata Aircraft Inc.	Miami, Florida (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Sogerma America Barfield B.C.	Miami, Florida (EE.UU.)
F	100,00	F	100,00	Sogerma Drawings S.A.	Mérignac (Francia)

Se han consolidado adicionalmente 23 entidades con fines especiales.

#### Sede central

F	100,00	F	100,00	Airbus Financial Company Holding B.V.	Dublín (Irlanda)
F	75,00	F	75,00	DADC Luft- und Raumfahrt Beteiligungs AG	Munich (Alemania)
E	46,30	E	46,22	Dassault Aero Service	(Francia)
E	46,30	E	46,22	Dassault Assurances Courtage	(Francia)
E	46,30	E	46,22	Dassault Aviation	París (Francia)
E	46,30	E	46,22	Dassault Falcon Jet	Teterboro N.J. (EE.UU.)
E	46,30	E	46,22	Dassault Falcon Service	Bonneuil en Francia
E	46,30	E	46,22	Dassault International (USA) Inc	Paramus N.J. (EE.UU.)
E	46,30	E	46,22	Dassault Procurement Services Inc	Paramus N.J. (EE.UU.)
E	46,30	E	46,22	Dassault-Reassurance	(Francia)
E	46,30	E	46,22	Dassault Sagem Tactical U A V	(Francia)
F	97,11	F	93,58	Dornier Zentrale	Friedrichshafen (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA France	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS CASA S.A. (Sede central)	Madrid (España)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH - Zentrale	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH, FO - Forschung	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Deutschland GmbH, LO - Liegenschaften OTN	Munich (Alemania)
F	100,00	F	100,00	EADS Finance B.V.	Amsterdam (Holanda)
F	100,00	F	100,00	EADS France	París (Francia)
F	100,00	F	100,00	EADS North America Inc.	Washington (EE.UU.)
		F	100,00	EADS Raumfahrt Beteiligungs GmbH	Ottobrunn (Alemania)
F	100,00			EADS Dornier Raumfahrt Holding GmbH	Ottobrunn (Alemania)
F	97,11	F	93,58	EADS Real Estate Dornier Grundstücke GmbH & Co. KG	Taufkirchen (Alemania)
F	100,00			EADS Real Estate Objekt Nabern GmbH & Co. KG (in 2004: LFK Objekt Nabern GmbH & Co. KG)	Taufkirchen (Alemania)
E	46,30	E	46,22	Sogitec Industries	Suresnes (Francia)

F: integración global P: proporcional E: método de puesta en equivalencia

El porcentaje de propiedad indicado hace referencia a la correspondiente sociedad dominante.

---

# Informe de auditoría sobre los Estados Financieros Consolidados (NIIF)

## Introducción

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos que forman parte de los estados financieros de European Aeronautic Defence and Space Company EADS N.V., Amsterdam, correspondientes al ejercicio 2005. Estos estados financieros consolidados son responsabilidad de los Administradores de la Sociedad. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre los presentes estados financieros consolidados basándonos en nuestra auditoría.

## Alcance

Hemos efectuado nuestra auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría (“International Standards on Auditing”). Dichas normas requieren que planifiquemos y efectuemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable con respecto a si los estados financieros consolidados están exentos de errores materiales. Una auditoría incluye el examen, mediante la realización de pruebas, de la evidencia justificativa de los importes e informaciones incluidos en los estados financieros consolidados. Asimismo, una auditoría incluye la valoración de los principios contables utilizados y de las estimaciones significativas realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados. Consideramos que nuestra auditoría proporciona una base razonable para emitir nuestra opinión.

## Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados presentan una imagen fiel de la posición financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2005 así como del resultado y los flujos de efectivo del ejercicio con cierre a dicha fecha, de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la UE y también cumplen los requisitos de información financiera incluidos en la Parte 9 del Libro 2 del Código Civil de Holanda en su medida aplicable.

Asimismo, hemos verificado, en la medida de nuestras competencias, que el informe del Consejo de Administración guarda uniformidad con los estados financieros consolidados.

Rotterdam, a 7 de marzo de 2006

**KPMG Accountants N.V.**

L.A. Blok

Amsterdam, a 7 de marzo de 2006

**Ernst & Young Accountants**

M. van Dam



# Estados Financieros de la Sociedad

## 1. Balance

(en millones de euros)		A 31 de diciembre de	
Activo	Nota	2005	2004
Fondo de comercio	2	4.354	4.354
Activos financieros	2	11.638	13.944
Préstamos	2	1.740	695
<b>Inmovilizado</b>		<b>17.732</b>	<b>18.993</b>
Deudores y otros activos	3	3.959	2.248
Inversiones financieras temporales	4	846	304
Tesorería y activos financieros líquidos equivalentes	4	7.252	6.985
<b>Activos corrientes</b>		<b>12.057</b>	<b>9.537</b>
<b>Total activo</b>		<b>29.789</b>	<b>28.530</b>
<b>Pasivo y fondos propios</b>			
Capital social	5	818	810
Reservas generales	5	12.908	15.400
<b>Fondos propios</b>		<b>13.726</b>	<b>16.210</b>
Pasivos financieros		357	309
Pasivo por instrumentos susceptibles de venta	6	3.500	3.500
Otros pasivos	7	12.206	8.511
<b>Pasivo</b>		<b>16.063</b>	<b>12.320</b>
<b>Total pasivo y fondos propios</b>		<b>29.789</b>	<b>28.530</b>

## 2. Cuenta de resultados

(en millones de euros)	2005	2004
Ingresos de inversiones	1.692	1.216
Otros resultados	(16)	(13)
<b>Resultado neto</b>	<b>1.676</b>	<b>1.203</b>

# Notas a los Estados Financieros de la Sociedad

## 1.1 General

El objeto social de EADS N.V., con domicilio social en Amsterdam, Holanda, es la tenencia, coordinación y gestión de participaciones u otros intereses así como la financiación y asunción de pasivos y la prestación de garantías y avales para las deudas de las mismas, en personas jurídicas, sociedades de personas, asociaciones empresariales y empresas relacionadas con los sectores de la aeronáutica, defensa, espacio y/o de la comunicación o actividades complementarias, accesorias o auxiliares.

Los estados financieros individuales de la Sociedad forman parte de los estados financieros de EADS N.V. de 2005.

La descripción de las actividades de la Sociedad y de la estructura del Grupo, tal y como se incluyen en las notas a los estados financieros consolidados, se aplican asimismo a los estados financieros individuales de la Sociedad. De acuerdo con el artículo 402 Libro 2 del Código Civil de Holanda, la cuenta de resultados se expresa en forma abreviada.

## 1.2 Principios de valoración de activos y pasivos y determinación del resultado

A efectos del establecimiento de los principios de reconocimiento y valoración de activos y pasivos así como de la determinación del resultado de los estados financieros individuales de la Sociedad, EADS N.V. hace uso de la opción contemplada en el apartado 2:362 (8) del Código Civil de Holanda. Desde 2005, el Código Civil de Holanda permite que los principios de reconocimiento y valoración de activos y pasivos así como de determinación del resultado (en adelante, los principios de reconocimiento y valoración) de los estados financieros individuales de EADS N.V. sean los mismos que los aplicados a los estados financieros consolidados conforme a las NIIF según lo adoptado por la UE. Dichos estados financieros consolidados conforme a las NIIF según lo adoptado por la UE se preparan de acuerdo con las normas establecidas por el Comité Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board—“IASB”)

y han sido adoptadas por la Unión Europea (“UE”) (en adelante, las NIIF adoptadas por la UE). Si desea consultar una descripción de dichos principios, le rogamos que se remita a la nota 2 de los estados financieros consolidados. Las participaciones sobre las que se ejerce una influencia significativa se expresan conforme al método de puesta en equivalencia.

La participación en el resultado de las participadas consiste en la participación de EADS N.V. en el resultado de estas participadas. Los resultados relativos a transacciones, en las que existan traspasos de activos y pasivos entre EADS N.V. y sus participadas, y mutuamente entre las propias participadas, no se incorporan en la medida en que pueda interpretarse que no se han realizado.

## 1.3 Cambios en políticas contables

Como resultado de la aplicación de los principios contables utilizados en los estados financieros consolidados a los estados financieros individuales de la Sociedad, EADS N.V. ha implantado cambios en las políticas contables. Dichos cambios en las políticas contables se derivan del uso del apartado 2:362 (8) del Código Civil de Holanda: al utilizar esta opción, se mantiene la uniformidad entre los fondos propios de la Sociedad y los consolidados.

Los estados financieros individuales de la Sociedad se elaboraron anteriormente en conformidad con los principios de reconocimiento y valoración de activos y pasivos así como de determinación del resultado, que se contemplan en la parte 9, libro 2 del Código Civil de Holanda (BW2). Los cambios en las políticas contables, que se efectúan de forma retroactiva, han tenido un efecto en los fondos propios y en el resultado. El impacto en los fondos propios a 31 de diciembre de 2004 y en el resultado neto de 2004 es un aumento de 543 millones de euros.

A efectos comparativos, las cifras comparativas se han ajustado con arreglo a los principios contables modificados.

Los resúmenes de conciliación para el balance y la cuenta de resultados individuales de la Sociedad, en los que se expresan los efectos de los cambios en las políticas contables para cada partida de los estados financieros, se incluyen en los apartados 1.4 y 1.5.

## 1.4 Resumen del efecto de los cambios de las políticas contables en el balance

A continuación se incluye un resumen del efecto de los cambios de las políticas contables en el balance individual de la Sociedad.

### 31 de diciembre de 2003

(en millones de euros)	Principios de reconocimiento y valoración de la parte 9, BW 2	Efecto de los cambios en principios de reconocimiento y valoración de las NIIF			Principios de reconocimiento y valoración de NIIF
		NIIF 3	NIC 16	NIC 32	
Activos financieros	9	9.647	(30)	2.530	12.147
Pasivo por instrumentos susceptibles de venta				3.500	3.500
Fondos propios	16.149		(30)	(970)	15.149

### 31 de diciembre de 2004

(en millones de euros)	Principios de reconocimiento y valoración de la parte 9, BW 2	Efecto de los cambios en principios de reconocimiento y valoración de las NIIF			Principios de reconocimiento y valoración de NIIF
		NIIF 3	NIC 16	NIC 32	
Fondo de comercio	4.091	263			4.354
Activos financieros	10.927	280	(30)	2.767	13.944
Pasivo por instrumentos				3.500	3.500
Fondos propios	16.430	543	(30)	(733)	16.210

### 1.4.1 Notas a los cambios de las políticas contables en el balance

A continuación se especifica la conciliación de los fondos propios:

EADS adoptó la NIIF 3 “Combinaciones de negocio” revisada, la NIC 36 “Deterioro del valor de los activos” y la NIC 38 “Activos intangibles” y aplicó estas normas desde el 1 de enero de 2004 en los estados financieros consolidados aplicando NIIF. Como consecuencia, el fondo de comercio ha dejado de amortizarse con arreglo al método lineal en los estados financieros consolidados aplicando NIIF. En virtud de la legislación holandesa, el fondo de comercio se amortizaba linealmente durante un periodo máximo de hasta 20 años. El impacto de la reversión de la amortización del fondo de comercio en 2004 en los fondos propios a diciembre de 2004 fue de un aumento de 543 millones de euros.

Desde el 1 de enero, EADS aplica el enfoque de componentes, según se contempla en la NIC 16 revisada. Según este enfoque, los costes previsibles de mantenimiento futuro y recambios (componentes) que se vayan a sustituir

durante la vida de un elemento del inmovilizado material se amortizan por separado durante sus respectivas vidas útiles. Debido a la aplicación de la NIC 16, los fondos propios descendieron a 31 de diciembre de 2004 y a 31 de diciembre de 2003 en 30 millones de euros. Si desea más información, consulte la nota 2 de los estados financieros consolidados.

Con la aplicación de la NIC 32 a 1 de enero de 2005, EADS reconoce en determinadas circunstancias el precio de ejercicio de una opción emitida de venta como un pasivo y no como un instrumento de capital. En virtud de la NIC 8, la adopción de la NIC 32 revisada se considera un cambio en la política contable con entrada en vigor a 31 de diciembre de 2005, con los correspondientes ajustes a los periodos presentados anteriores. La aplicación de la NIC 32 tuvo un impacto negativo en los fondos propios en diciembre de 2004 de 733 millones de euros y de 970 millones de euros en el ejercicio anterior. Si desea más información, consulte la nota 2 de los estados financieros consolidados.

## 1.5 Resumen del efecto de los cambios de las políticas contables en la cuenta de resultados

A continuación se incluye un resumen del efecto de los cambios de las políticas contables en la cuenta de resultados individual de la Sociedad correspondientes al ejercicio 2004:

(en millones de euros)	Principios de reconocimiento y valoración de la parte 9, BW 2	Efecto de los cambios en principios de reconocimiento y valoración de las NIIF				Principios de reconocimiento y valoración de NIIF
		NIIF 2	NIIF 3	NIC 16	NIC 32	
Ingresos de inversiones	763	(12)	280		185	1.216
Otros resultados	(276)		263			(13)
<b>Resultado neto</b>	<b>487</b>	<b>(12)</b>	<b>543</b>		<b>185</b>	<b>1.203</b>

### 1.5.1 Notas a los cambios de las políticas contables en la cuenta de resultados

A continuación se especifica la conciliación del resultado neto correspondiente al ejercicio 2004:

El impacto de la revisión de las políticas contables con respecto a los pagos basados en acciones de acuerdo con la NIIF 2 es el reconocimiento de un gasto y su correspondiente entrada en los fondos propios en el caso de los planes de opciones sobre acciones y planes de compra de acciones para empleados. De acuerdo con las normas de transición, EADS aplicó esta norma de forma retroactiva. El importe correspondiente para el ejercicio 2004 fue de 12 millones de euros. Si desea más información, consulte la nota 2 de los estados financieros consolidados.

El aumento del resultado neto de 543 millones de euros debido a la aplicación de la NIIF 3 hace referencia a la reversión de la amortización del fondo de comercio (bajo Dutch GAAP) en los estados financieros individuales de 2004 de la Sociedad.

La adopción del enfoque de componentes que se establece en la NIC 16 revisada no tuvo ningún impacto en el resultado neto de los estados financieros individuales de 2004 de la Sociedad.

El resultado neto de 2004 aumentó en 185 millones de euros debido al ajuste del ejercicio anterior correspondiente al reconocimiento de una opción emitida de venta como pasivo de acuerdo con la aplicación de la NIC 32.

## 2. Inmovilizado

A continuación se detallan los movimientos del inmovilizado:

(en millones de euros)	Fondo de comercio	Activos financieros Participaciones	Préstamos	Total
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2004</b>	<b>4.354</b>	<b>13.944</b>	<b>695</b>	<b>18.993</b>
Adiciones			1.045	1.045
Planes SOP/ESOP		33		33
Beneficio neto de inversiones		1.692		1.692
Ajustes de valor razonable en instrumentos financieros/otros		(3.594)		(3.594)
Dividendos recibidos		(437)		(437)
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2005</b>	<b>4.354</b>	<b>11.638</b>	<b>1.740</b>	<b>17.732</b>

Los ajustes de valor razonable en instrumentos financieros/otros reflejan principalmente el impacto en el remanente de las participadas en relación con la aplicación de la NIC 39.

Los préstamos se proporcionan a entidades filiales.

## 3. Deudores y otros activos

(en millones de euros)	2005	2004
Cuentas a cobrar de entidades filiales	3.841	2.104
Cuentas a cobrar de entidades vinculadas	26	42
Otros activos	92	102
<b>Total deudores y otros activos</b>	<b>3.959</b>	<b>2.248</b>

Las cuentas a cobrar de entidades filiales incluyen múltiples cuentas a cobrar relacionadas con el sistema de tesorería centralizada mantenido en EADS N.V.

Todos los deudores y otros activos tienen un vencimiento máximo de un año.

## 4. Inversiones financieras temporales, tesorería y activos financieros líquidos equivalentes

Las inversiones financieras temporales incluyen principalmente inversiones financieras temporales disponibles para su venta.

Las inversiones financieras temporales a corto plazo que estén sujetas a riesgos no significativos de cambios en el valor se clasifican como “tesorería y activos financieros líquidos equivalentes”.

## 5. Fondos propios

(en millones de euros)	Capital Social	Prima de emisión de aportaciones no dinerarias	Prima de emisión de aportaciones dinerarias	Remanente	Acciones propias	Reservas legales	Reservas voluntarias	Total fondos propios
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2003</b>	<b>813</b>	<b>8.459</b>	<b>858</b>	<b>7.474</b>	<b>(187)</b>	<b>373</b>	<b>(2.641)</b>	<b>15.149</b>
Ampliación de capital	2		41					43
Beneficio neto							1.203	1.203
Planes ESOP/SOP (NIIF 2)							12	12
Reparto de dividendos			(320)					(320)
Trasposos a reserva legal						181	(181)	
Recompra de acciones propias					(81)			(81)
Cancelación de acciones	(5)		(86)		91			
Remanente				204				204
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2004</b>	<b>810</b>	<b>8.459</b>	<b>493</b>	<b>7.678</b>	<b>(177)</b>	<b>554</b>	<b>(1.607)</b>	<b>16.210</b>
Ampliación de capital	9		178					187
Beneficio neto							1.676	1.676
Planes ESOP/SOP (NIIF 2)							33	33
Reparto de dividendos			(396)					(396)
Trasposos a reserva legal						488	(488)	
Recompra de acciones propias					(288)			(288)
Cancelación de acciones	(1)		(19)		20			
Remanente				(3.696)				(3.696)
<b>Saldo a 31 de diciembre de 2005</b>	<b>818</b>	<b>8.459</b>	<b>256</b>	<b>3.982</b>	<b>(445)</b>	<b>1.042</b>	<b>(386)</b>	<b>13.726</b>

Para mayor información sobre los fondos propios, remítase por favor a la nota 20 de los estados financieros consolidados.

Los ajustes por diferencias de cambio acumulados forman parte del remanente.

El remanente representa principalmente los ajustes al valor razonable de los instrumentos financieros en relación con las participaciones.

La reserva legal exigida por la legislación holandesa hace referencia a la participación de EADS en el resultado no distribuido procedente de inversiones por importe de 580 millones de euros (2004: 385 millones de euros) y los costes de desarrollo capitalizados generados internamente por importe de 462 millones de euros (2004: 169 millones de euros).

## 6. Pasivo por instrumentos susceptibles de venta

El pasivo por instrumentos susceptibles de venta hace referencia a la opción emitida de venta concedida a BAE Systems para vender su participación del 20% en Airbus. Si desea más información, consulte la nota 23 de los estados financieros consolidados.



## 7. Otros pasivos

(en millones de euros)	2005	2004
Pasivos con entidades filiales	11.400	7.745
Pasivos con entidades vinculadas	703	680
Otros pasivos	103	86
<b>Total</b>	<b>12.206</b>	<b>8.511</b>

Los pasivos con entidades filiales incluyen múltiples pasivos relacionados con el sistema de tesorería centralizada mantenido en EADS N.V.

## 8. Compromisos y pasivos contingentes

EADS N.V. emite garantías en nombre de entidades consolidadas. Los compromisos de estas entidades frente a terceros hacen referencia fundamentalmente a sus actividades de explotación, según se indica en la nota 29 de los estados financieros consolidados.

## 9. Remuneración

A continuación se detalla la remuneración total y los costes de retribución relacionados de los miembros del Consejo de Administración y de antiguos consejeros en 2005 y 2004:

(en euros)	2005	2004
Fijo	4.908.190	3.949.425
Bonus/Variable	4.850.449	4.549.050
Dietas/compensación asistancia	260.000	290.000
<b>Total</b>	<b>10.018.639</b>	<b>8.788.475</b>

## Notas a los Estados Financieros de la Sociedad

La remuneración en efectivo de los miembros del Consejo de Administración ha sido la siguiente:

2005 (en euros)	Fijo	Variable con respecto a 2005	Dietas o compensación asistencia	Total
<b>Consejeros</b>				
Manfred Bischoff	60.000	184.250	90.000	334.250
Arnaud Lagardère	60.000	184.250	80.000	324.250
Thomas Enders (**)	737.560	820.556	-	1.558.116
Noël Forgeard	1.136.928	1.201.408	-	2.338.336
Jean-Paul Gut (**)	777.568	769.583	-	1.547.151
Hans-Peter Ring	780.062	789.762	-	1.569.824
Francois David	20.000	92.125	30.000	142.125
Rüdiger Grube	20.000	92.125	(***)	112.125
Michael Rogowski	30.000	92.125	35.000	157.125
Juan Manuel Equiagaray Ucelay		57.578	25.000	82.578
<b>Antiguos consejeros (*)</b>				
Philippe Camus	624.911	227.685	-	852.596
Rainer Hertrich	624.911	227.685	-	852.596
Eckhard Cordes	10.000	30.708	-	40.708
Pedro Ferreras	16.250	49.901	-	66.151
Jean-René Fourtou	10.000	30.708	-	40.708
<b>Total</b>	<b>4.908.190</b>	<b>4.850.449</b>	<b>260.000</b>	<b>10.018.639</b>

(\*) Prorrateo según periodo de permanencia en el Consejo de Administración

(\*\*) Retribución del año completo

(\*\*\*) A regularizar en 2006

2004 (en euros)	Fijo	Variable con respecto a 2004	Dietas o compensación asistencia	Total
<b>Consejeros</b>				
Manfred Bischoff	60.000	200.000	110.000	370.000
Arnaud Lagardère	40.000	200.000	80.000	320.000
Philippe Camus	1.093.942	1.096.345	-	2.190.287
Rainer Hertrich	1.093.942	1.096.345	-	2.190.287
Noël Forgeard	1.079.153	1.119.751	-	2.198.904
Hans-Peter Ring	462.388	482.440	-	944.828
Francois David	-	66.667	20.000	86.667
Rüdiger Grube	-	66.667	35.000	101.667
Michael Rogowski	30.000	100.000	20.000	150.000
<b>Antiguos consejeros</b>				
Eckhard Cordes	30.000	33.334	10.000	73.334
Pedro Ferreras	30.000	54.167	15.000	99.167
Jean-René Fourtou	30.000	33.334	-	63.334
<b>Total</b>	<b>3.949.425</b>	<b>4.549.050</b>	<b>290.000</b>	<b>8.788.475</b>

La tabla de abajo ofrece un resumen de las participaciones de los miembros del Consejo de Administración según los distintos planes de opciones sobre acciones de EADS:

	Número de opciones			A 31 dic. 2005	Precio ejercicio en euros	Fecha vencimiento
	A 1 enero 2005	Concedidas durante 2005	Ejercitadas durante 2005			
Thomas Enders	50.000	-	-	50.000	20,90	8 Julio 2010
	50.000	-	-	50.000	24,66	12 julio 2011
	25.000	-	25.000	-	16,96	8 agosto 2012
	50.000	-	25.000	25.000	15,65	9 octubre 2013
	50.000	-	-	50.000	24,32	7 octubre 2014
	-	135.000	-	135.000	33,91	8 dic. 2015
Noël Forgeard	110.000	-	67.000	43.000	20,90	8 julio 2010
	88.000	-	-	88.000	24,66	12 julio 2011
	108.000	-	-	108.000	16,96	8 agosto 2012
	108.000	-	-	108.000	15,65	9 octubre 2013
	108.000	-	-	108.000	24,32	7 octubre 2014
	-	135.000	-	135.000	33,91	8 dic. 2015
Jean Paul Gut	50.000	-	50.000	-	20,90	8 julio 2010
	50.000	-	50.000	-	24,66	12 julio 2011
	50.000	-	-	50.000	16,96	8 Août 2012
	50.000	-	-	50.000	15,65	9 octubre 2013
	50.000	-	-	50.000	24,32	7 octubre 2014
	-	100.000	-	100.000	33,91	8 dic. 2015
Hans-Peter Ring	10.000	-	-	10.000	20,90	8 julio 2010
	28.000	-	-	28.000	24,66	12 julio 2011
	37.000	-	-	37.000	16,96	8 agosto 2012
	50.000	-	-	50.000	15,65	9 octubre 2013
	50.000	-	-	50.000	24,32	7 octubre 2014
	-	100.000	-	100.000	33,91	8 dic. 2015
<b>Total</b>	<b>1.172.000</b>	<b>470.000</b>	<b>217.000</b>	<b>1.425.000</b>		

En 2005, no se concedieron opciones sobre acciones a los antiguos consejeros D. Philippe Camus y D. Rainer Hertrich. Sin embargo, con arreglo a los términos de sus contratos de trabajo, se les concedió un paquete retributivo por cese laboral por valor de 2,55 millones de euros cada uno, esto es, 18 meses de su objetivo de ingresos totales).

Tal y como se detalla con anterioridad, el número de opciones sobre acciones no ejercitadas concedidas a los consejeros del Consejo ejecutivo ascendía a 1,425 millones a 31 de diciembre de 2005. El número de opciones sobre acciones no

ejercitadas concedidas a otros miembros del Comité ejecutivo y a antiguos miembros del Consejo de administración era de 32,941 millones en dicha fecha. Si desea más información, le rogamos que se remita a la nota 31 de los estados financieros consolidados aplicando NIIF.

A continuación se detalla la obligación por prestaciones de pensiones para consejeros del Consejo Ejecutivo:

Los consejeros del Consejo ejecutivo cuentan con compromisos de pensiones como parte de sus contratos de empleo. La política general es concederles una pensión anual

del 50 % de su salario base anual tras cinco años en el Comité ejecutivo de EADS a una edad de entre 60 y 65 años. En el caso de los *Chief Executive Officers*, la edad de jubilación es de 60 años. Esta obligación aumenta hasta el 60 % después de diez años de servicio en el Comité ejecutivo de EADS.

Estos planes de pensiones han sido implantados y financiados a través de planes de pensiones colectivos en Francia y Alemania. Dichos compromisos de pensiones se rigen por reglas diferenciadas, variando por ejemplo la duración mínima de servicio y otras condiciones para adecuarse a las regulaciones nacionales.

En el caso de los consejeros del Consejo ejecutivo, el importe de la obligación por pensiones de prestaciones definidas, neto de pérdidas actuariales acumuladas, ascendió a 18 millones de euros a 31 de diciembre de 2005. Esta obligación ha sido parcialmente financiada y devengada en los estados financieros consolidados con respecto a su parte no financiada.

Las cantidades reportadas por los consejeros del Consejo ejecutivo no incluyen las retribuciones en especie a las que

tienen derecho ni tampoco los efectos de los impuestos nacionales de seguridad social e impuestos sobre las ganancias.

Dichos ejecutivos tienen derecho a vehículo de empresa. El valor de los vehículos de empresa de los consejeros del Consejo Ejecutivo es el siguiente:

Thomas Enders, 81.772 euros; Noël Forgeard, 74.085 euros; Jean-Paul Gut, 69.483 euros y Hans-Peter Ring, 100.906 euros.

El señor Thomas Enders también dispone de alojamiento gratuito en Francia. El alquiler mensual asciende a 3.627 euros.

EADS no proporciona préstamos, ni anticipos ni garantías a favor de consejeros.

Si desea más información sobre la retribución, le rogamos que se remita a la nota 32 de los estados financieros consolidados.

---

# Información complementaria

---

## 1. Informe de auditoría

### Introducción

Hemos auditado los estados financieros individuales de la Sociedad adjuntos que forman parte de los estados financieros de European Aeronautic Defence and Space Company EADS N.V., Amsterdam, correspondientes al ejercicio 2005. Estos estados financieros individuales de la Sociedad son responsabilidad de los Administradores de la Sociedad. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre los presentes estados financieros individuales de la Sociedad basándonos en nuestra auditoría.

### Alcance

Hemos efectuado nuestra auditoría de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría (*International Standards on Auditing*). Dichas normas requieren que planifiquemos y efectuemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable con respecto a si los estados financieros individuales de la Sociedad están exentos de errores materiales. Una auditoría incluye el examen, mediante la realización de pruebas, de la evidencia justificativa de los importes e informaciones incluidos en los estados financieros individuales de la Sociedad. Asimismo, una auditoría incluye la valoración de los principios contables utilizados y de las estimaciones significativas realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación general de los estados financieros individuales de la Sociedad. Consideramos que nuestra auditoría proporciona una base razonable para emitir nuestra opinión.

### Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros individuales de la Sociedad presentan una imagen fiel de la posición financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2005 así como del resultado del ejercicio con cierre a dicha fecha de acuerdo con los principios contables generalmente aceptados en Holanda y también cumplen los requisitos de información financiera incluidos en la parte 9 del libro 2 del Código Civil de Holanda.

Asimismo, hemos verificado, en la medida de nuestras competencias, que el informe del Consejo de administración guarda uniformidad con los estados financieros individuales de la Sociedad.

Rotterdam, a 7 de marzo de 2006

**KPMG Accountants N.V.**

L.A. Blok

Amsterdam, a 7 de marzo de 2006

**Ernst & Young Accountants**

M. van Dam

---

## 2. Otra información complementaria

### 1. Distribución del resultado

Los artículos 30 y 31 de los Estatutos establecen que el Consejo de Administración determinará qué parte del resultado será atribuido a las reservas. La Junta General de Accionistas puede disponer de una reserva sólo previa propuesta del Consejo de Administración y hasta el límite permitido por la ley y los Estatutos. Únicamente se podrán pagar dividendos tras la aprobación de las cuentas anuales, donde conste que los fondos propios de la Sociedad son superiores a la parte del capital emitido y desembolsado más las reservas que han de ser mantenidas por la ley.

Se propondrá en la Junta General Anual de Accionistas que el beneficio neto de 1.676 millones de euros, que se refleja en la cuenta de resultados correspondiente al ejercicio 2005, se lleve a reservas voluntarias y se pague un dividendo bruto de 0,65 euro por acción a los accionistas, con cargo a las reservas de libre distribución.

### 2. Hechos posteriores

Si desea más información, le rogamos que consulte la nota 37 de los estados financieros consolidados.



# Información al accionista

## ¿Cómo llegar al Hotel Okura?

El Hotel Okura está situado en el centro de la ciudad a sólo 30 minutos del aeropuerto internacional de Ámsterdam.

### En coche:

Desde todas las direcciones, seguir por la A10 (autopista de circunvalación de Ámsterdam), Salida RAI S109 y girar a la derecha en el semáforo en dirección RAI/Centrum (S109), seguir dirección ZUID (S109).

Después de una rotonda, coger la segunda calle a la derecha (Scheldestraat).

A unos 500 metros estará el Hotel Okura Ámsterdam a su derecha.

### Con transporte público:

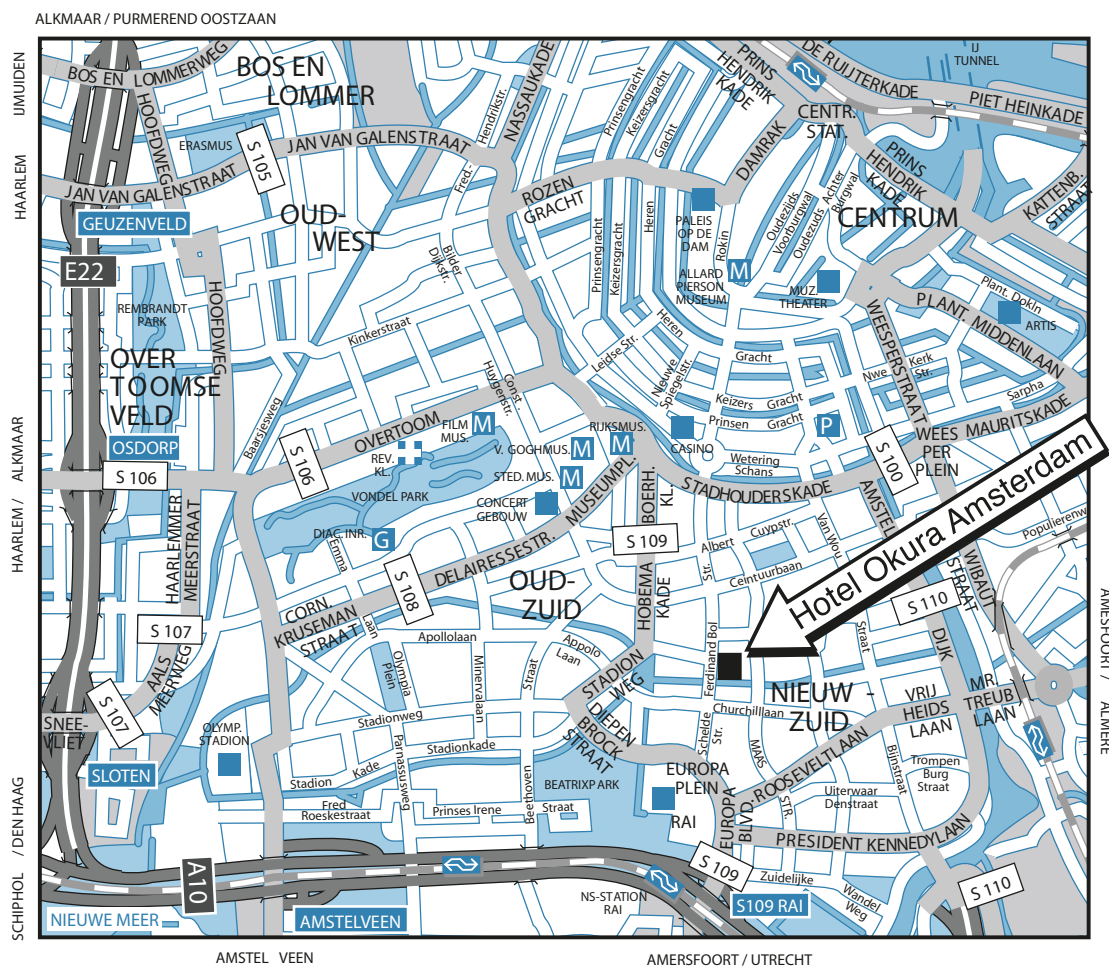
**Desde la Estación Central:** tranvía línea 25, parada Cornelis Troostplein

**Duración del trayecto:** unos 15 minutos

**Desde la Estación Amstel:** tranvía línea 12, autobús línea 15, parada Scheldestraat

**Duración del trayecto:** unos 10 minutos

**Desde la Estación RAI:** 10 minutos andando hasta el Hotel Okura Amsterdam





European Aeronautic Defence  
and Space Company EADS N.V.

Sociedad Anónima de derecho holandés  
(naamloze vennootschap)  
Le Carré, Beechavenue 130-132, 1119 PR,  
Schiphol-Rijk, Holanda

Inscrita en la Cámara de Comercio  
de Ámsterdam con el número 24288945

## Para más información:

Números de teléfono – llamada gratuita:

Francia:	0 800 01 2001
Alemania:	00 800 00 02 2002
España:	00 800 00 02 2002
E-mail:	<a href="mailto:ir@eads.com">ir@eads.com</a>

