

Service Point continua su expansión por EE.UU. con la entrada en el mercado de Ohio

- Service Point firma un acuerdo de Facility Management multi-oficinas en Ohio con SSOE, una de las principales firmas de arquitectura de Estados Unidos
- Los Facility Management multi-oficinas representarán un área de desarrollo estratégico para la compañía durante 2004, año en el que la filial americana de SPS prevé generar una facturación de 2 millones de euros sólo en este segmento de mercado

Barcelona, 16 de Marzo de 2004 – Service Point Solutions (SPS, www.servicepoint.net), ha firmado un acuerdo de provisión de servicios con SSOE, una de las principales firmas de arquitectura en Estados Unidos. El acuerdo con SSOE, que cuenta con un equipo de más de 500 profesionales en 11 oficinas a lo largo del país, abre para SPS el mercado de Ohio, sede de las oficinas centrales de la firma de arquitectura, mercado geográfico en el cual la presencia de SPS hasta la fecha era testimonial.

Service Point Solutions continua su ambicioso proyecto de expansión por Estados Unidos, concretamente en la zona Noreste, donde también a principios de mes abrió un centro de servicios en Manhattan, Nueva York. La fórmula del Facility Management multi-oficinas representará un canal de crecimiento geográfico de SPS en los Estados Unidos, cuyas operaciones actualmente están concentradas sobretodo en el área de New England.

Los acuerdos de Facility Management multi-oficinas suponen la provisión de servicios de reprografía digital y gestión documental en varias oficinas del cliente a través de contratos con ventas recurrentes. Service Point ha lanzado este sistema de *outsourcing* con el objetivo de permitir una mejor gestión documental de las grandes firmas dentro del sector de la construcción. En opinión de SPS, dichas soluciones podrán ser de utilidad a otros tipos de clientes no vinculados al sector de la construcción, debido a las necesidades de gestión de documentos técnicos por parte de un gran numero de compañías en todos los ámbitos empresariales.

Según **Rafael López-Aparicio, Primer Ejecutivo de SPS**: *Este acuerdo es particularmente importante para SPS porque nos permite consolidar un canal de desarrollo estratégico a medio plazo: los Facility Management multi-oficinas. Hemos conseguido una base de 3 importantes clientes en esta área de negocios: Vanderweil, HLM y ahora SSOE; Todos ellos líderes en el sector de ingeniería y arquitectura y a los que servimos en sus distintas oficinas centrales y delegaciones en todo EE.UU. Prevemos una facturación recurrente en este canal que valoramos en 2 millones de euros durante el 2004 sólo en el mercado Norteamericano”.*

Service Point Solutions (www.servicepoint.net) ofrece servicios de reprografía digital y gestión de documentos principalmente para el sector AEC (arquitectos, ingenieros e industria de la construcción). Emplea a más de 1.100 personas en 5 países y tiene un total de 70 puntos de servicio en su red internacional, 35 centros de Facility Management y más de 400 programas de OSS (servicios in situ de reprografía). Con sede central en España, SPS cotiza en la Bolsa española (SPS.MC).

Para más información:
Service Point Solutions S.A.
Matteo Buzzi
matteobuzzi@servicepoint.net
Tel +34 93 5082424
Fax +34 93 5082442

Newsline
Miguel Ramos
Newsline@newsline-pr.com
Tel +34 93 5806459
Fax +34 93 5808854

Service Point Solutions es una compañía cotizada en el mercado continuo, en consecuencia, siendo la volatilidad una característica de la inversión en renta variable, ruega a los Accionistas e inversores que soliciten adecuado asesoramiento independiente, así como que, en línea con las demás empresas cotizadas, tomen sus expectativas con las debidas cautelas antes de acometer cualquier inversión u operar con valores .