



Comunicación de los resultados del primer semestre de 2015 **28 de julio de 2015**

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo y certificación, presenta hoy los resultados del primer semestre, finalizado a 30 de junio de 2015 ("el periodo").

Principales magnitudes

- Sólidos resultados
- Ingresos por valor de 860,4 millones de euros, lo que representa un incremento del 10,2%
 - +1,5% a tipos de cambio constantes
 - -0,3% orgánico, a tipos de cambio constantes
- Resultado operativo ajustado¹ de 83,1 millones de euros, con un incremento del 6,8%
- Margen del resultado operativo ajustado¹ del 9,7%, lo que representa una reducción de 30 puntos básicos
- El flujo de efectivo ajustado de las actividades operativas¹ fue de 24,2 millones de euros
- Resultado neto de 25,9 millones de euros, frente a 5,9 millones de euros en junio 2014
- Beneficio ajustado¹ por acción de 0,38 euros, que representa un incremento del 34%
- Las recientes adquisiciones presentan resultados en línea con las expectativas
- Firmada una refinanciación de la deuda bancaria del Grupo con mejores términos que el anterior contrato

1. El resultado operativo, margen, flujo de efectivo y el beneficio por acción se presentan ajustados, antes de la amortización de intangibles de las adquisiciones, costes relacionados con la OPV, costes de reestructuración y pérdida de valor por deterioro.

Fernando Basabe, consejero ejecutivo de Applus+, informa:

"Me complace presentar hoy los resultados del primer semestre, que demuestran la solidez de nuestro modelo de negocio en un entorno complicado en el mercado del petróleo y el gas. Hemos alcanzado un crecimiento de la cifra total de ingresos del 10% en el semestre, con unos ingresos orgánicos estables, un crecimiento inorgánico positivo y un beneficio significativo por el impacto de los tipos de cambio.

El margen del resultado operativo ajustado se redujo en 30 puntos básicos en el periodo, alcanzando un crecimiento del resultado operativo ajustado de cerca del 7%.



El beneficio ajustado por acción ha crecido un 34% como consecuencia del incremento del resultado operativo ajustado y a la reducción de los costes de financiación durante el periodo.

Las adquisiciones realizadas recientemente están teniendo buenos resultados y seguimos buscando nuevas oportunidades.

En el periodo también hemos refinanciado nuestra deuda bancaria sindicada, consiguiendo mejorar los términos del anterior acuerdo y extendiendo la fecha de vencimiento.

Esperamos que las actuales condiciones del mercado del petróleo y gas continúen el resto del ejercicio y por ello seguiremos gestionando muy activamente nuestros costes. Fuera del sector del petróleo y el gas, confiamos en que nuestros otros negocios seguirán evolucionando de forma satisfactoria gracias a la situación favorable de sus mercados y nuestra posición de liderazgo.

En línea con las expectativas previas del Consejo de Administración, esperamos para el ejercicio 2015 mantener unos ingresos en línea con los del año anterior a nivel orgánico y tipo de cambio constante, y que la presión sobre el margen del Grupo continuará. Gracias al beneficio que han supuesto las recientes adquisiciones y al impacto positivo de los actuales tipos de cambio, esperamos que los ingresos sean superiores a los del año anterior.”

Webcast

Hoy a las 9.30 horas, hora del Reino Unido (10.30 hora CEST) se realizará en Londres una presentación de los resultados para analistas, que podrá seguirse por webcast. Para acceder a la webcast utilice el siguiente enlace:

<http://edge.media-server.com/m/p/oh427dfn> o a través de la página web de la compañía, www.applus.com en el apartado Relaciones con inversores/Informes Financieros. Para escuchar la conferencia por teléfono, marque uno de los siguientes números de teléfono y facilite el código de acceso **6993617**.

España +34 91 114 6582

Reino Unido +44 (0) 20 3427 1905

Francia +33 (0) 1 76 77 22 28

EE.UU. +1 212 444 0896



Para más información:

Relaciones con los inversores de Applus+:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Asesores de renta variable, Europa

Barclays Bank PLC, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com

Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo y certificación. Proporciona soluciones para clientes en todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen con las normativas y reglamentos medioambientales, de calidad, salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, España, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países con una plantilla de 20.000 empleados. Applus+ opera por medio de cinco divisiones globales, todas ellas bajo la marca Applus+. Durante el ejercicio completo 2014 Applus+ obtuvo unos ingresos de 1.619 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 158,8 millones de euros.

Applus+ cotiza en las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. Su capital social está representado por un total de 130.016.755 acciones.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS-MC

Más información en www.applus.com/en

INFORME DEL PRIMER SEMESTRE DE 2015

Evolución del negocio

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma "ajustada" junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores periodos, eliminando el efecto financiero de partidas no recurrentes.

Los ingresos orgánicos y el resultado se presentan ajustados, excluyendo las adquisiciones o enajenaciones realizadas en los doce meses anteriores y se calculan a tipos de cambio constantes.

La información contenida en este anuncio se debe leer junto a los Estados Financieros Consolidados Intermedios Resumidos a 30 de junio de 2015.

En la tabla siguiente se presentan los resultados ajustados junto a los resultados estatutarios.

| Millones de Euros | H1 2015 | | | H1 2014 | | | +/- % Resultados Ajustados |
|--|-------------------------|---------------------|----------------------------|-------------------------|---------------------|----------------------------|----------------------------------|
| | Resultados ajustados | Otros resultados | Resultados Estatutarios | Resultados ajustados | Otros resultados | Resultados Estatutarios | |
| Ingresos | 860,4 | 0,0 | 860,4 | 780,8 | 0,0 | 780,8 | 10,2% |
| Ebitda | 108,0 | (6,2) | 101,8 | 100,0 | (9,3) | 90,8 | 7,9% |
| Resultado Operativo | 83,1 | (31,3) | 51,8 | 77,8 | (40,8) | 37,0 | 6,8% |
| Resultado Financiero | (11,0) | 0,0 | (11,0) | (21,7) | (4,0) | (25,7) | |
| Resultado por compañías consolidadas por el método de | 1,0 | 0,0 | 1,0 | 1,4 | 0,0 | 1,4 | |
| Resultado antes de impuestos | 73,1 | (31,3) | 41,8 | 57,5 | (44,8) | 12,7 | 27,1% |
| Impuesto sobre Sociedades | (18,2) | 7,2 | (11,0) | (17,3) | 13,4 | (3,9) | |
| Resultado atribuible a intereses minoritarios | (4,9) | 0,0 | (4,9) | (2,9) | 0,0 | (2,9) | |
| Resultado Neto | 50,0 | (24,1) | 25,9 | 37,3 | (31,4) | 5,9 | 34,1% |
| EPS, en Euros | 0,38 | | 0,20 | 0,29 | | 0,05 | 34,1% |

Las cifras de la Tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal.

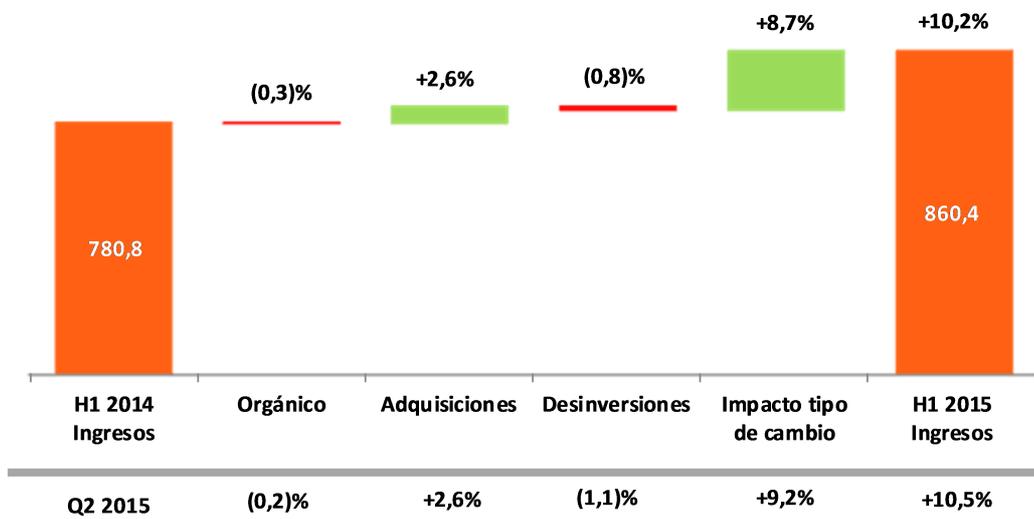
Las partidas de Otros resultados dentro del resultado operativo, por valor de 31,3 millones de euros (2014: 40,8 millones de euros), corresponde en 6,2 millones de euros (2014: 16,9 millones de euros) al cargo por el plan histórico de incentivos para directivos asociado a la Oferta Pública Inicial de Venta, a la amortización de los intangibles de las adquisiciones por valor de 22,7 millones de euros (2014: 22,7 millones de euros) y a otros costes principalmente relacionados con las adquisiciones y enajenaciones por valor de 2,5 millones de euros (2014: 1,2 millones de euros).

Los ingresos se incrementaron en un 10,2% hasta alcanzar los 860,4 millones de euros en el primer semestre finalizado el 30 de junio de 2015, comparado con el mismo periodo del ejercicio anterior. Los ingresos orgánicos disminuyeron un 0,3%. El crecimiento de los ingresos en el segundo trimestre fue ligeramente mayor que en el primero, con un 10,5% frente a un 9,8%, respectivamente. Los ingresos orgánicos fueron un 0,2% menores en el segundo trimestre y un 0,4% menores en el primero.

El incremento de los ingresos en el periodo se debió al crecimiento de los ingresos inorgánicos como consecuencia de las adquisiciones anunciadas en 2014 en Chile y en América del Norte, así como al efecto positivo de los tipos de cambio atribuible principalmente a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras monedas de países en los que operan filiales del Grupo. Este crecimiento quedó compensado en parte por un ligero descenso de los ingresos orgánicos, al que se sumó el efecto de la venta realizada en 2014 de RTD+ Bélgica y, en el segundo trimestre de 2015, la venta de RTD+ Francia.

A continuación se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos del primer semestre, incluidos los resultados del segundo trimestre.

Evolución de las ventas en millones de euros:

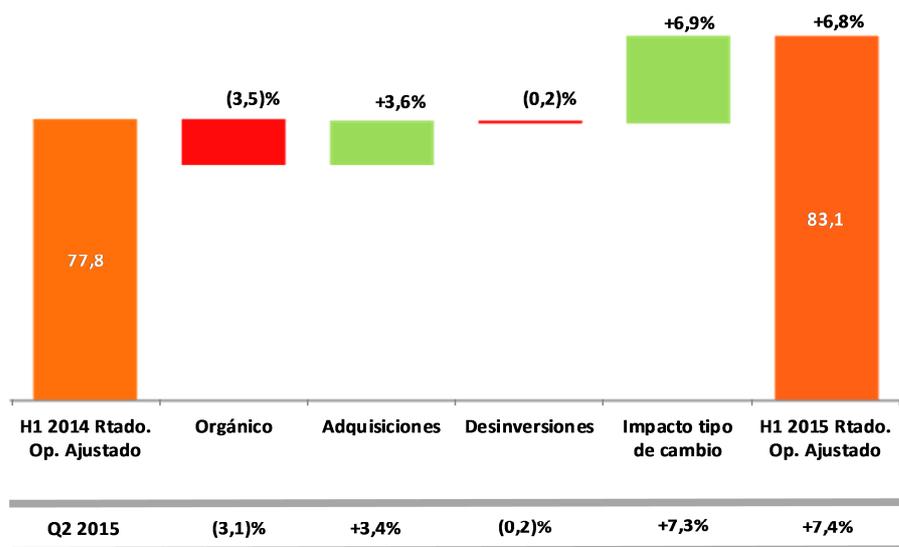


El resultado operativo ajustado creció en un 6,8%, alcanzando la cifra de 83,1 millones de euros en el primer semestre finalizado el 30 de junio de 2015, frente al mismo periodo del ejercicio anterior. El resultado operativo orgánico ajustado se redujo en un 3,5%. El crecimiento del resultado operativo ajustado en el segundo trimestre fue mayor que en el primero, con un 7,3% frente al 6,0% respectivamente, y el resultado operativo orgánico ajustado disminuyó un 3,1% en el segundo trimestre, frente al 4,1% del primer trimestre.

El margen del resultado operativo ajustado disminuyó 30 puntos básicos, hasta el 9,7% en el semestre.

A continuación se muestra la evolución del crecimiento del resultado operativo ajustado del primer semestre, incluidos los resultados del segundo trimestre.

Evolución del resultado operativo ajustado en millones de euros:



AOP Margin **10,0%**

9,7%

El resultado operativo estatutario fue de 51,8 millones de euros, frente a los 37,0 millones de euros del periodo anterior. La principal razón de este incremento fue la reducción de los costes asociados a la Oferta Pública Inicial de Venta del pasado ejercicio, además del aumento del resultado operativo ajustado.

Los gastos financieros se redujeron considerablemente en el periodo, pasando de 25,7 millones de euros en el primer semestre de 2014 a 11,0 millones de euros en este semestre, tras la reducción de la deuda producida en el presente ejercicio. El contrato de financiación bancaria existente al cierre del semestre se renegoció, dando lugar a mejores condiciones, incluida la bajada de los tipos de interés en 60 puntos básicos al nivel actual de apalancamiento, la extensión del vencimiento y de los ratios financieros de deuda.

El tipo impositivo efectivo aplicable al resultado operativo ajustado fue del 21,9% (2014: 22,4%) y sobre el resultado ajustado antes de impuestos fue del 24,9% (2014: 30,2%). El tipo impositivo efectivo sobre el resultado estatutario antes de impuestos fue del 26,3% (2014: 30,5%).



El beneficio ajustado por acción fue de 0,38 euros, lo que representa un incremento del 34,1% respecto al ejercicio anterior, debido al aumento del resultado operativo ajustado y la bajada de los intereses y del tipo impositivo.

La adquisición del negocio aeronáutico en Norteamérica, anunciada el último trimestre del ejercicio anterior se completó en este primer semestre.

En mayo el Grupo vendió la sociedad Applus+ RTD en Francia debido a que los resultados eran inferiores a los esperados y a que no formaba parte de los planes estratégicos del Grupo. En 2014 obtuvo unos ingresos de 5 millones de euros.

La inversión de capital en la expansión de instalaciones ya existentes y construcción de otras nuevas fue de 22,9 millones de euros (2014: 19,1 millones de euros), lo que representa el 2,7% (2014:2,4%) de los ingresos del Grupo.

El flujo de efectivo ajustado de las operaciones fue de 24,2 millones de euros, 16 millones de euros inferior al del ejercicio anterior. El flujo de efectivo libre ajustado fue de 13,5 millones de euros, 12,6 millones inferior al ejercicio anterior. La principal razón de la disminución del flujo de efectivo ajustado de las operaciones fue el incremento del capital circulante que se espera recuperar en el segundo semestre del año.

La deuda neta bajo la definición de ratio financiero de las entidades bancarias al cierre del primer semestre del 2015 era de 714,9 millones de euros y el apalancamiento financiero del Grupo, calculado como Deuda Neta sobre el EBITDA (resultado antes de impuestos, intereses, depreciaciones y amortizaciones) ajustado de los últimos doce meses, se mantuvo en los niveles de 31 de marzo de 2015, o sea 3,3x.

Perspectivas

En línea con las expectativas previas del Consejo de Administración, el Grupo prevé obtener este año ingresos orgánicos a tipos de cambio constantes para el ejercicio completo parecidos a los del ejercicio anterior, si bien continuará existiendo una presión sobre el margen del Grupo. Con el beneficio que han supuesto las adquisiciones realizadas y con los actuales tipos de cambio, se espera que los ingresos sean superiores a los del ejercicio anterior.

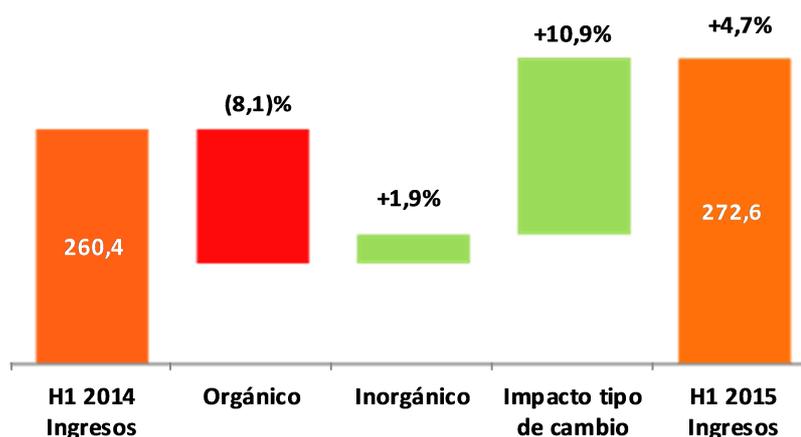
Evolución del negocio por divisiones

Applus+ RTD

Applus+ RTD es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos para la industria de petróleo y gas, servicios a las industrias de suministro electrónico, aeronáutica y de infraestructura civil. Los servicios y tecnologías de esta división permiten inspeccionar y ensayar la integridad mecánica, estructural y material de activos críticos como oleoductos, plantas de tratamiento, tanques de almacenamiento, sin causar daño a dichos activos, ya sea durante la construcción de la infraestructura o durante su uso.

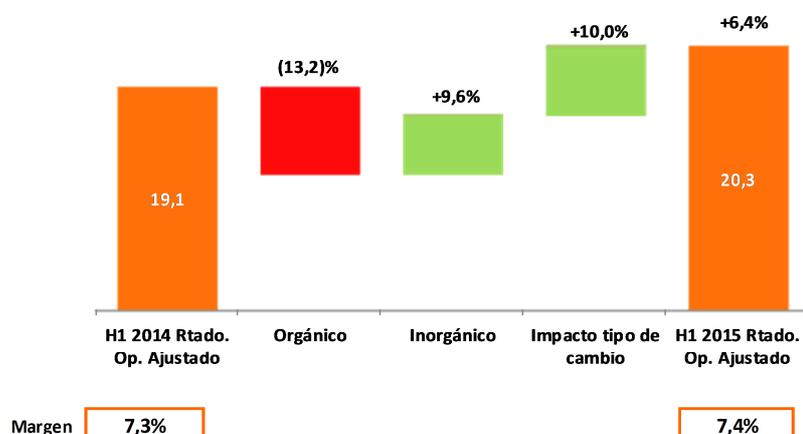
Applus+ RTD registró un crecimiento de sus ingresos del 4,7%, hasta los 272,6 millones de euros y de su resultado operativo ajustado del 6,4%, hasta los 20,3 millones de euros.

Evolución de los ingresos en millones de euros:



A tipos de cambio constantes, los ingresos orgánicos experimentaron una disminución del 8,1% en el periodo, con una caída del 7,2% en el segundo trimestre después de la disminución del 9,1% del primero. El crecimiento inorgánico del 1,9% en el primer semestre se produjo como consecuencia de la adquisición al inicio de este ejercicio de X-Ray y N-Ray, que prestan servicios de ensayos no destructivos para el sector aeronáutico en Norteamérica, menos los ingresos derivados de las enajenaciones de negocios no estratégicos en Bélgica en el último trimestre de 2014, y en Francia en mayo de 2015. La conversión de moneda extranjera tuvo un considerable efecto favorable sobre los resultados del periodo gracias a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que la división tiene filiales.

Evolución del resultado operativo ajustado en millones de euros:



El margen del resultado operativo ajustado se incrementó en 10 puntos básicos, hasta el 7,4%, con una reducción del margen orgánico de 40 puntos básicos que se vio compensada con un aumento del margen inorgánico de 50 puntos básicos. El retroceso del margen orgánico se debió a la caída en los ingresos y a un entorno de precios más competitivo. Esta presión sobre el margen se ha visto mitigada en gran parte por el efecto positivo de la reducción de costes, incluida una reducción de la plantilla del 10% y el efecto que se va notando de las medidas de eficiencia adoptadas.

Norteamérica, que representa aproximadamente la mitad de los ingresos de la división, experimentó una caída de doble dígito debido a la reducción de las inversiones de los clientes del sector de petróleo y gas. Europa, donde la división presta sus servicios en operaciones de mantenimiento de infraestructuras de petróleo y gas, experimentó un crecimiento orgánico en torno al 5%. Asia-Pacífico también evolucionó bien, con la firma de dos importantes contratos de larga duración que esperamos que ayuden a compensar la mayor debilidad del mercado en la región. Oriente Medio que, por lo general, es un mercado relativamente bueno retrocedió en el periodo anterior debido al tiempo transcurrido entre la finalización de un importante contrato y el reinicio de ese mismo contrato, previsto para más adelante en este mismo año. En África se ha comenzado la ejecución de un nuevo contrato en alta mar, frente a la costa oeste, que se prolongará hasta el año que viene.

La ralentización de la actividad en el mercado del petróleo y el gas está afectando a la demanda de servicios de ensayo e inspección de infraestructuras energéticas, con la entrada de menos proyectos de nueva construcción y la renegociación de los proyectos de mantenimiento de infraestructuras. No hay actualmente signos de que esta situación vaya a cambiar y, en consecuencia, como ya se ha comentado, el Grupo ha adaptado sus costes al actual entorno al tiempo que acelera esfuerzos para mejorar su cuota de mercado y vender



servicios con equipos de inspección propios recientemente diseñados para ahorrar tiempo y dinero a los clientes.

Las perspectivas para esta división seguirán marcadas por la difícil situación de la industria del petróleo y el gas, y esperamos que continúe la presión sobre los márgenes.

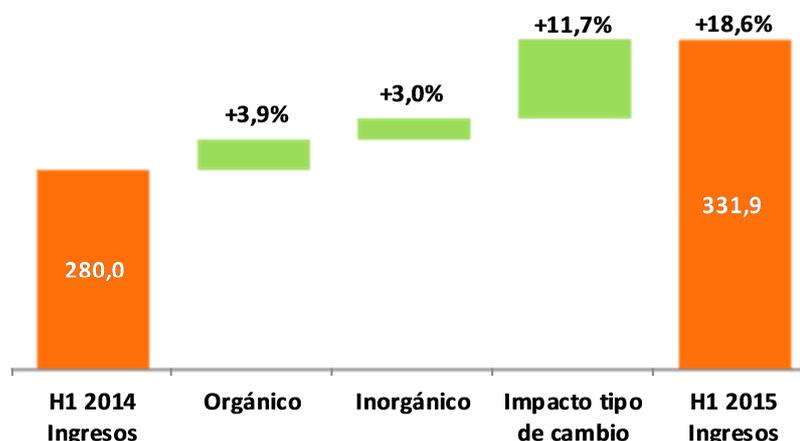
Applus+ Velosi-Norcontrol

Applus+ Velosi-Norcontrol presta servicios de inspección y control de calidad, ensayos, gestión de proyectos, inspección en origen, inspección in situ, certificación y gestión integral de activos y proporciona personal técnico cualificado a los sectores de suministros públicos, telecomunicaciones, petróleo y gas, minería e infraestructura civil.

La división se ha formado con la integración de las divisiones Applus+ Norcontrol y Applus+ Velosi al inicio del ejercicio en curso.

Los ingresos de Applus+ Velosi-Norcontrol crecieron un 18,6% alcanzando los 331,9 millones de euros y su resultado operativo ajustado se ha incrementado en un 22,5% hasta los 27,5 millones de euros.

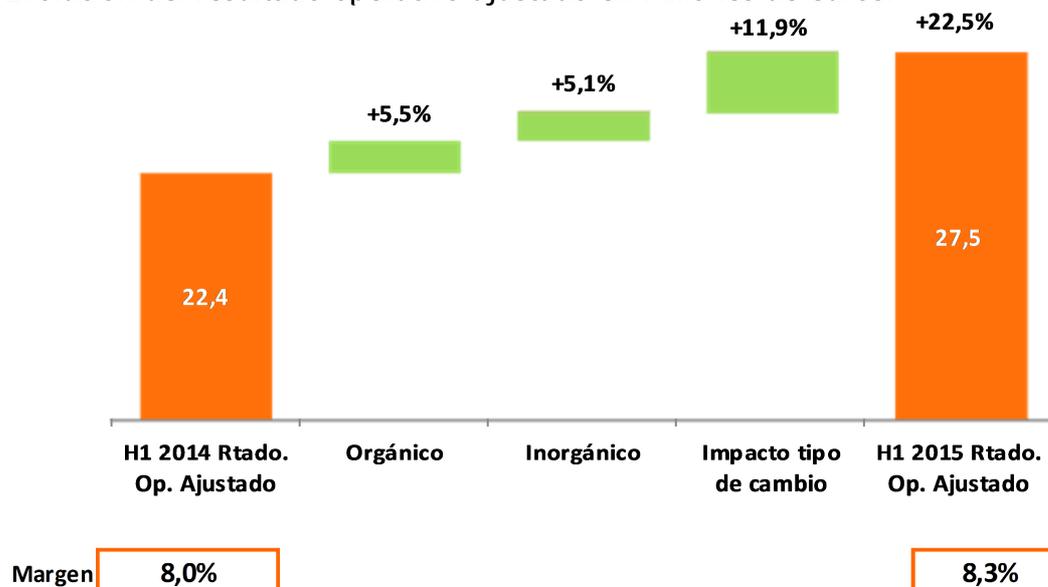
Evolución de los ingresos en millones de euros:



A tipos de cambio constante la división ha experimentado un crecimiento orgánico de los ingresos en el primer semestre del 3,9%. Applus+ Norcontrol experimentó un incremento de los ingresos orgánicos de doble dígito, mientras que Applus+ Velosi se mantuvo en línea con el ejercicio anterior. El crecimiento inorgánico del 3,0% provino de la adquisición efectuada en el cuarto trimestre de 2014 de Ingelog en Chile, un proveedor de servicios de ingeniería y gestión de proyectos para los sectores de infraestructura civil y privada de la región de

Latinoamérica. La división se ha beneficiado considerablemente de tipos de cambio favorables debido a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y otras varias monedas de países en los que la división tiene filiales.

Evolución del resultado operativo ajustado en millones de euros:



El margen del resultado operativo ajustado se incrementó en 30 puntos básicos, hasta el 8,3%. El margen de Applus+ Velosi-Norcontrol creció a pesar de las difíciles condiciones de los mercados de petróleo y gas, que representan el 52% de los ingresos de la división, debido a los buenos resultados en actividades en otros mercados, medidas de control de costes, así como mejores márgenes de las adquisiciones.

La integración de Applus+ Norcontrol y Applus+ Velosi está contribuyendo a la expansión de los servicios de la división en nuevos mercados. Regiones como Latinoamérica, Oriente Medio y España experimentaron buenos crecimientos y se espera continúen impulsando el crecimiento y que la combinación de negocios se beneficie en particular de la apertura del mercado energético de México y de la tendencia a una mayor estabilidad en las condiciones de inversión en energía y otras infraestructuras en Oriente Medio.

España, que representa cerca de una quinta parte de los ingresos de la división, sigue manteniendo un buen comportamiento, beneficiándose del mayor crecimiento económico y mayores inversiones en energía y telecomunicaciones, sectores en los que la división está gestionando la construcción y la inspección periódica de las redes.

Las regiones que han experimentado la mayor caída, con una tasa de doble dígito, son Norteamérica y Asia-Pacífico, en las que han finalizado algunos



contratos, y debido a la desaceleración de los mercados de petróleo y gas han disminuido los nuevos proyectos.

Las perspectivas para el ejercicio completo de esta división al igual que para Applus+ RTD seguirán marcadas en lo que se refiere a las actividades destinadas a la industria del petróleo y el gas por la difícil situación de esta, si bien para el resto de la división la perspectiva sigue siendo positiva.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, sistemas de certificación y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeronáutica, petróleo y gas y sistemas de pago.

Los ingresos de Applus+ Laboratories crecieron un 14,6% hasta la cifra de 27,0 millones de euros y el resultado operativo ajustado experimentó un aumento del 46,8%, alcanzando los 2,0 millones de euros. No se produjeron ni adquisiciones ni desinversiones en el primer semestre del 2015 ni en el primer semestre del 2014.

| Millones de Euros | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|----------------------------|-------------|-------------------------|--------------|
| Ingresos | 27,0 | 23,7 | 23,5 |
| <i>% Variación</i> | | <i>13,6%</i> | <i>14,6%</i> |
| Rtado. Op. Ajustado | 2,0 | 1,3 | 1,4 |
| <i>% Variación</i> | | <i>57,0%</i> | <i>46,8%</i> |
| Margen | 7,6% | 5,5% | 5,9% |

Los números mostrados en la tabla anterior están redondeados a efectos de claridad de la presentación. Los porcentajes de variación y de márgenes están calculados en base a los números no redondeados.

*Semestre 2014 Proforma se expresa en base a tipos de cambio constantes

A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos de Applus+ Laboratories se situó en el 10,7% en el primer semestre. La adquisición finalizada al inicio de este ejercicio de Arcadia Aerospace, que presta servicios de ensayo a la industria aeronáutica en Norteamérica, y la diferencia positiva de cambio sumaron un 2,9% a los ingresos.

El margen del resultado operativo ajustado se incrementó considerablemente en 170 puntos básicos, llegando al 7,6%, como resultado del fuerte crecimiento de los ingresos en la mayoría de líneas de negocio y a la puesta en marcha de nuevos laboratorios.



El buen comportamiento de esta división es el resultado de una renovada concentración en las prioridades estratégicas y las fortalezas clave del negocio en el actual contexto favorable del mercado. Los principales segmentos como el Aeronáutico, Productos de Construcción y Sistemas de Pago Electrónicos, que representan el 60% de los ingresos de la división, crecieron significativamente. La recién adquirida Arcadia Aerospace en EE.UU. se ha integrado bien y está abriendo nuevas oportunidades para el desarrollo de esta línea de negocio.

Las perspectivas para esta división siguen siendo buenas y se espera que se mantenga la tendencia de mejora del margen durante todo el ejercicio.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es uno de los líderes mundiales en prestación de servicios de inspección reglamentaria de vehículos. El Grupo proporciona servicios de inspección y certificación de vehículos en diversos mercados, en los que las inspecciones periódicas de vehículos para el cumplimiento de las normas de seguridad y las especificaciones ambientales son obligatorias. El Grupo llevó a cabo más de 11 millones de inspecciones de vehículos en 2014 en España, Irlanda, Dinamarca, Finlandia, Estados Unidos, Argentina, Chile y Andorra.

Los ingresos de Applus+ Automotive crecieron un 4,0% hasta los 151,7 millones de euros, pero el resultado operativo ajustado disminuyó un 2.1%, situándose en 36,5 millones de euros. No se produjeron ni adquisiciones ni desinversiones en el primer semestre del 2015 ni en el primer semestre del 2014.

| Millones de Euros | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|----------------------------|--------------|-------------------------|---------------|
| Ingresos | 151,7 | 150,9 | 145,9 |
| <i>% Variación</i> | | <i>0,5%</i> | <i>4,0%</i> |
| Rtado. Op. Ajustado | 36,5 | 38,3 | 37,2 |
| <i>% Variación</i> | | <i>(4,6)%</i> | <i>(1,9)%</i> |
| Margen | 24,1% | 25,4% | 25,5% |

Los números mostrados en la tabla anterior están redondeados a efectos de claridad de la presentación. Los porcentajes de variación y de márgenes están calculados en base a los números no redondeados.

*Semestre 2014 Proforma se expresa en base a tipos de cambio constantes

A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos de Applus+ Automotive fue de 0,5% en el primer semestre.

El margen del resultado operativo ajustado disminuyó en 140 puntos básicos, hasta el 24,1%.



En Irlanda, el contrato más importante en ingresos de la división tuvo unos resultados por debajo de lo esperado debido a que ante la incapacidad de satisfacer el incremento de la demanda de inspecciones resultado de una modificación en la ley nos hemos visto obligados a realizar inspecciones gratuitas. El impacto en los ingresos fue de 3 millones de euros en el primer semestre del año y de no haberse producido, las ventas de la división hubieran crecido del orden del 2% con un margen similar al del ejercicio anterior.

En España los ingresos se mantuvieron en los niveles del ejercicio anterior, presentando un crecimiento en Madrid y otras regiones que compensaron la entrada de nuevos competidores en las Islas Canarias así como el cambio de las tarifas aplicadas en Alicante.

En EE.UU. los contratos han registrado buenos resultados. El resultado del proceso de licitación para el contrato de Illinois, el cual finalizará en octubre del año próximo, ya ha comenzado y se dará a conocer a fin de año.

Latinoamérica presentó un incremento de ingresos en el primer semestre. Chile continúa en periodo de transición a los nuevos contratos y en Argentina se ganó un contrato para operar dos estaciones en Buenos Aires que comenzarán en el segundo semestre del año que viene.

Los negocios de Dinamarca y Finlandia continúan marcados por la creciente competencia.

Las perspectivas para esta división son positivas, esperando que los ingresos y el resultado operativo ajustado del segundo semestre sean similares a los del año anterior.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA presta servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye ensayos de seguridad y pistas de pruebas, servicios de ingeniería y homologación (Aprobación de tipo). El Grupo opera en la que se considera la pista de pruebas independiente más avanzada del mundo, cerca de Barcelona, y cuenta con una amplia cartera de clientes entre todos los fabricantes de automóviles del mundo.

Los ingresos de Applus+ IDIADA crecieron un 8,6%, hasta los 77,1 millones de euros, y el resultado operativo ajustado experimentó un crecimiento del 4,8% hasta alcanzar los 10,4 millones de euros. No se produjeron ni adquisiciones ni desinversiones en el primer semestre del 2015 ni en el primer semestre del 2014.

| Millones de Euros | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|----------------------------|--------------|-------------------------|--------------|
| Ingresos | 77,1 | 71,9 | 71,0 |
| <i>% Variación</i> | | <i>7,2%</i> | <i>8,6%</i> |
| Rtado. Op. Ajustado | 10,4 | 9,9 | 10,0 |
| <i>% Variación</i> | | <i>5,1%</i> | <i>4,8%</i> |
| Margen | 13,5% | 13,8% | 14,0% |

Los números mostrados en la tabla anterior están redondeados a efectos de claridad de la presentación. Los porcentajes de variación y de márgenes están calculados en base a los números no redondeados.

*Semestre 2014 Proforma se expresa en base a tipos de cambio constantes

A tipos de cambio constantes, los ingresos orgánicos crecieron un 7,2% en el primer semestre.

El margen del resultado operativo ajustado disminuyó en 50 puntos básicos, situándose en el 13,5% debido principalmente al aumento de la amortización por las mayores inversiones en los laboratorios y las instalaciones del centro de Tarragona, al impacto desfavorable de tipos de cambio y al ligeramente desfavorable mix de ventas en términos de rentabilidad.

El crecimiento de los ingresos proviene del buen comportamiento de la posición de liderazgo que mantiene la división en el mercado y del crecimiento de las inversiones, que están aprovechando la mejora de las condiciones del mercado en el sector automovilístico. Las unidades de Homologación y Seguridad Pasiva crecieron a una tasa de doble dígito con una amplia variedad de clientes. Las unidades de Chasis y Powertrain también registraron un buen crecimiento con la incorporación de la tecnología más avanzada en sistemas de ayuda al conductor (ADAS) que ha aumentado el número de servicios de ensayo y ha supuesto un impulso para el negocio de la división.

La pista de pruebas que se está construyendo en China y que Applus+ IDIADA operará bajo contrato, se espera que esté operativa a mediados de 2016, lo que acelerará la expansión de la división en Asia. Otras regiones han experimentado buenos resultados y se ha confirmado la expansión en la región del Reino Unido en el negocio de automoción electrónica la cual está experimentando un rápido crecimiento.

Las perspectivas para la división siguen siendo positivas y la tendencia de crecimiento debería continuar por la buena salud de los mercados y la consolidada posición de mercado de la división.

Fin del Anuncio de Resultados del Primer Semestre de 2015. Este anuncio abreviado contiene información extraída de los Estados Financieros Consolidados Intermedios Resumidos formulados a 30 de junio de 2015 y depositados en el organismo regulador español, la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).



2015 First Half Results Announcement 28 July 2015

Applus Services, S.A. ("Applus+" or "the Group"), one of the world's leading companies in Testing, Inspection and Certification, today announces the results for the first half year ended 30 June 2015 ("the period").

Highlights

- Resilient results
- Revenue of €860.4 million up 10.2%
 - +1.5% at constant rates
 - -0.3% organic constant rates
- Adjusted¹ operating profit of €83.1 million up 6.8%
- Adjusted¹ operating margin of 9.7%, down 30 bps
- Adjusted¹ operating cash flow of €24.2 million
- Net Profit €25.9 million up from €5.9 million
- Adjusted¹ earnings per share €0.38 up 34%
- Recent acquisitions performing in line with expectations
- Amendment and Extension of bank debt completed with improved terms

1. Adjusted operating profit, margin, cash flow and earnings per share are stated before amortisation of acquisition intangibles, IPO related costs, restructuring and impairment.

Fernando Basabe, Chief Executive Officer of Applus+, said:

"I am pleased to present results for the first half today that demonstrate the resilience of our business model in the face of a challenging oil and gas market environment. We delivered total revenue growth of over 10% for the half year including flat organic, positive inorganic and a significant currency benefit.

The adjusted operating profit margin was down 30 bps in the period resulting in adjusted operating profit growth of nearly 7%. The increase of 34% in the adjusted earnings per share was due to the increase in the adjusted operating profit and the reduced finance costs in the period.

We are pleased to report the recent acquisitions are performing well and we remain on the look-out for further opportunities. In the period we also amended and extended our banking facility resulting in improved terms and an extension of the debt maturity.

We remain committed to actively managing our position in the current challenging oil and gas environment, with our expectation being that these conditions will persist for the remainder of the year. Outside of oil and gas, we are confident that our businesses will continue to perform well due to favourable end markets and our strong market positions.



Overall, and in line with the Board's previous expectations, we expect to deliver revenue this year approximately in-line with last year, on an organic constant currency basis, whilst the Group margin will continue to be under pressure. With the benefit of acquisitions made and current foreign exchange rates, we expect reported revenue to be higher than last year."

Webcast

There will be an analyst presentation on these results in London today at 9.30 am UK Time (10.30 am CEST). To access the webcast, use the link: <http://edge.media-server.com/m/p/oh427dfn> or via the company website at www.applus.com under Investor Relations/Financial Reports. To listen by telephone dial one of the numbers below quoting the access code **6993617**.

Spain +34 91 114 6582
UK +44 (0) 20 3427 1905
France +33 (0) 1 76 77 22 28
US +1 212 444 0896

For further information:

Applus+ Investor Relations:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Media

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Equity Advisory, Europe

Barclays Bank PLC, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com

About Applus+ Group

Applus+ is one of the world's leading and most innovative companies in the Testing, Inspection and Certification sector. It provides solutions for customers in all types of industries to ensure that their assets and products meet quality, health & safety and environmental standards and regulations.

Headquartered in Barcelona, Spain, Applus+ operates in more than 70 countries and employs 20,000 people. Applus+ operates through five global divisions, all of which operate under the Applus+ brand name. For the full year of 2014,



Applus+ recorded revenue of €1,619 million and adjusted operating profit of €158.8 million.

Applus+ is listed on the Barcelona, Bilbao, Madrid and Valencia stock exchanges. The total number of shares is 130,016,755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS-MC

For more information go to www.applus.com/en

HALF YEAR REPORT 2015

Overview of Performance

The financial performance of the Group is presented in an “adjusted” format alongside the statutory (“reported”) results. The adjustments are made in order that the underlying financial performance of the business can be viewed and compared to prior periods by removing the financial effects of other results.

Where stated, organic revenue and profit is adjusted for acquisitions or disposals in the prior twelve month period and is stated at constant exchange rates.

This announcement should be read alongside the Interim Condensed Consolidated Financial Statements at 30 June 2015.

In the table below the adjusted results are presented alongside the statutory results.

| EUR Million | H1 2015 | | | H1 2014 | | | +/- % Adj. Results |
|--------------------------------|--------------|---------------|-------------------|--------------|---------------|-------------------|--------------------|
| | Adj. Results | Other results | Statutory results | Adj. Results | Other results | Statutory results | |
| Revenue | 860.4 | 0.0 | 860.4 | 780.8 | 0.0 | 780.8 | 10.2% |
| EBITDA | 108.0 | (6.2) | 101.8 | 100.0 | (9.3) | 90.8 | 7.9% |
| Operating Profit | 83.1 | (31.3) | 51.8 | 77.8 | (40.8) | 37.0 | 6.8% |
| Net financial expenses | (11.0) | 0.0 | (11.0) | (21.7) | (4.0) | (25.7) | |
| Share of profit of associates | 1.0 | 0.0 | 1.0 | 1.4 | 0.0 | 1.4 | |
| Profit Before Taxes | 73.1 | (31.3) | 41.8 | 57.5 | (44.8) | 12.7 | 27.1% |
| Income tax | (18.2) | 7.2 | (11.0) | (17.3) | 13.4 | (3.9) | |
| Non controlling interests | (4.9) | 0.0 | (4.9) | (2.9) | 0.0 | (2.9) | |
| Net Profit | 50.0 | (24.1) | 25.9 | 37.3 | (31.4) | 5.9 | 34.1% |
| Earnings per Share in € | 0.38 | | 0.20 | 0.29 | | 0.05 | 34.1% |

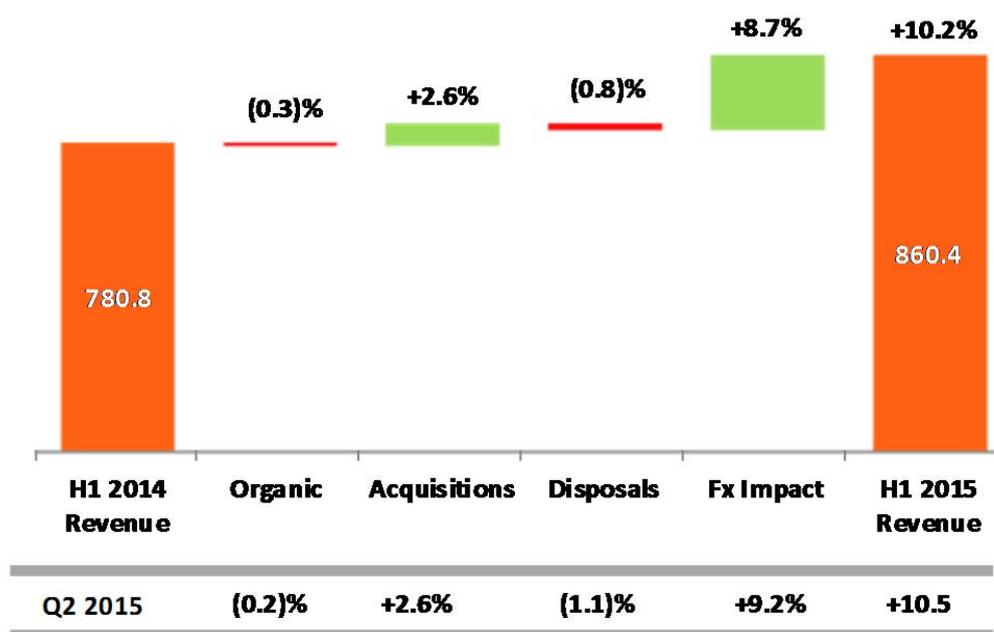
The figures shown in the table above are rounded to the nearest €0.1 million

Other results of €31.3 million (H1 2014: €40.8m) in the Operating Profit represent €6.2 million (H1 2014: €9.3m) for the charge of the historical management incentive plan as disclosed at the IPO (and IPO costs of €7.6m in H1 2014), amortisation of acquisition intangibles of €22.7 million (H1 2014: €22.7m) and other costs that are primarily related to the acquisitions and disposals of €2.5 million (H1 2014: €1.2m). Tax of €7.2 million (H1 2014 €13.4m) relates to the tax impact on Other results.

Revenue increased by 10.2% to €860.4 million in the half year period ended 30 June 2015 compared to the same period in the prior year. Organic revenue was down 0.3%. Revenue growth in the second quarter was slightly stronger than the first quarter at 10.5% versus 9.8% respectively and organic revenue was 0.2% lower in the second quarter versus 0.4% lower in the first.

The increase in revenue for the period came from inorganic revenue growth from the acquisitions announced in 2014 in Chile and North America plus significant foreign currency translation benefit, mainly from the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the Group has subsidiaries. This growth was partially offset by a small decline in organic revenue plus the effect of the disposal made in 2014 of RTD+ Belgium and in the second quarter of 2015, the disposal of RTD+ France.

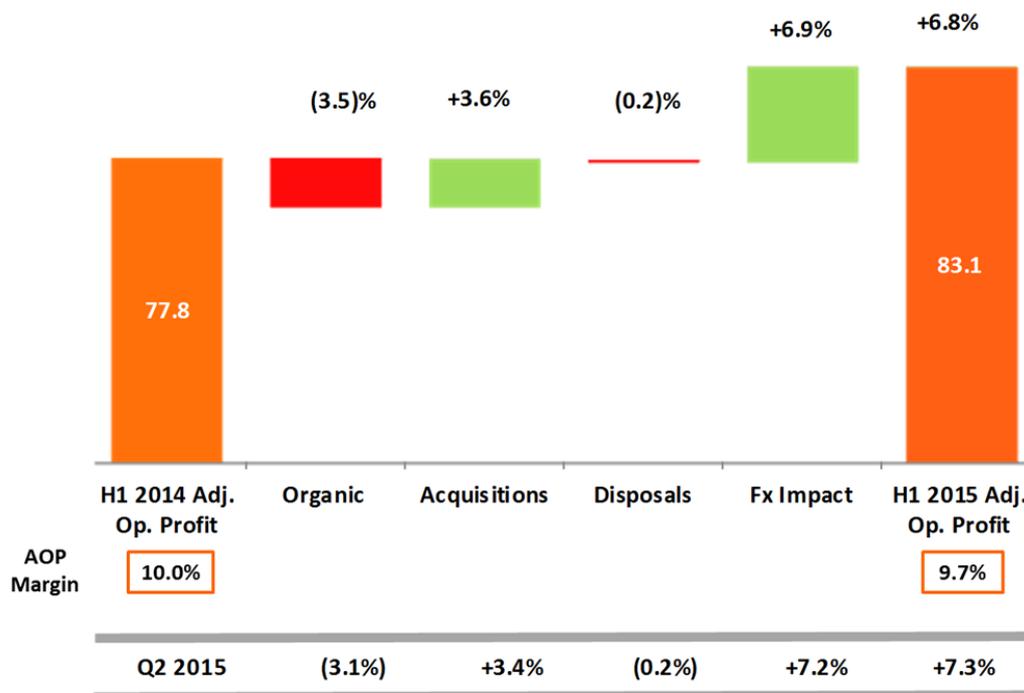
Revenue growth bridge in € million:



Adjusted operating profit increased by 6.8% to €83.1 million in the half year period ended 30 June 2015 compared to the same period in the prior year. Organic adjusted operating profit was down by 3.5%. Adjusted operating profit growth in the second quarter was stronger than the first quarter at 7.3% versus 6.0% respectively and organic adjusted operating profit was down 3.1% in the second quarter versus 4.1% in the first.

The adjusted operating profit margin decreased by 30 bps to 9.7% for the half year period.

Adjusted Operating Profit growth bridge in € million:



The reported operating profit was €51.8 million, compared to €37.0 million in the prior period. The main reason for the increase was the reduction in the one-off costs relating to the IPO last year as well as the increase in adjusted operating profit.

The net financial expense reduced significantly in the period from €25.7 million in the first half of 2014 to €11.0 million this half, following the reduction of debt last year. The banking facility at the end of the half year was amended and extended resulting in immediately improved terms and conditions including a lower interest margin on the cost of debt of 60 bps at the current level of leverage together with an agreed extension on the maturity of the debt facility and financial covenant level.

The effective tax rate on the adjusted operating profit was 21.9% (H1 2014: 22.4%) and on the adjusted profit before tax was 24.9% (H1 2014: 30.2%). The reported tax rate on the reported profit before tax was 26.3% (H1 2014: 30.5%).



The headline adjusted earnings per share was €0.38 which is an increase of 34.1% on the prior year. This was due to the increase in the adjusted operating profit, lower interest and lower tax rate.

The acquisition of the aerospace business in North America announced in the last quarter of last year was closed in this first half.

In May, the Group disposed of Applus+ RTD in France due to it not forming part of the strategic plans of the Group. The business accounted for €5 million in revenue for the full year of 2014.

Capital expenditure on expansion of existing and into new facilities was €22.9 million (H1 2014: €19.1m) which represents 2.7% (H1 2014: 2.4%) of Group revenue.

The adjusted operating cash flow was €24.2 million, down €16.0 million from last year and adjusted free cash flow was €13.5 million down €12.6 million from last year. The main reason for the weaker operating cash flow was an increase in working capital and this is expected to largely recover in the second half of the year.

The net debt position at the end of the half year was €714.9 million as defined by the bank covenants and the financial leverage of the Group measured as Net Debt to last twelve months adjusted EBITDA (earnings before interest, tax, depreciation and amortisation) was 3.3x at the same level as at 31 March 2015.

Outlook

Overall, and in line with the Board's previous expectations, the Group expects to deliver revenue this year approximately in-line with last year, on an organic constant currency basis, whilst the Group margin will continue to be under pressure. With the benefit of acquisitions made and current foreign exchange rates, reported revenue is expected to be higher than last year.

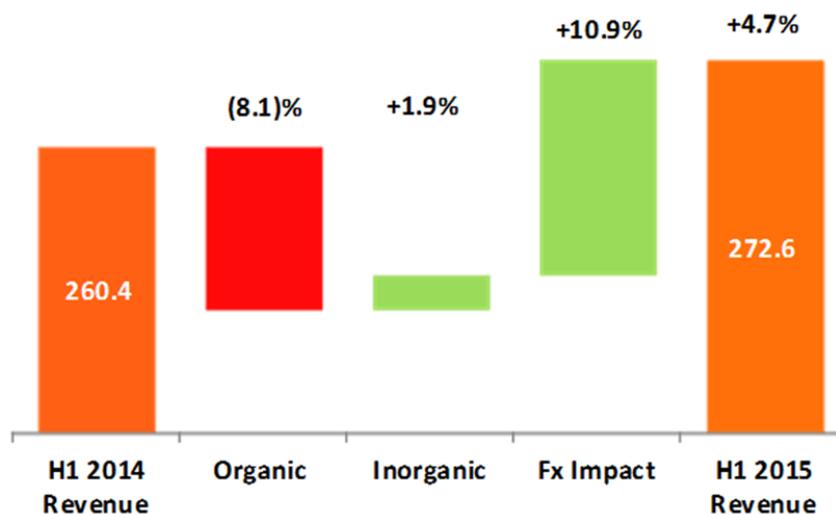
Operating review by division

Applus+ RTD

Applus+ RTD is a leading global provider of Non Destructive Testing services to clients in the oil and gas, power utilities, aerospace and civil infrastructure industries. Services and tools provided by the division are to inspect and test the mechanical, structural and materials integrity of critical assets either at the time of construction or when in use, such as pipelines, pressure vessels and storage tanks without causing damage to those assets.

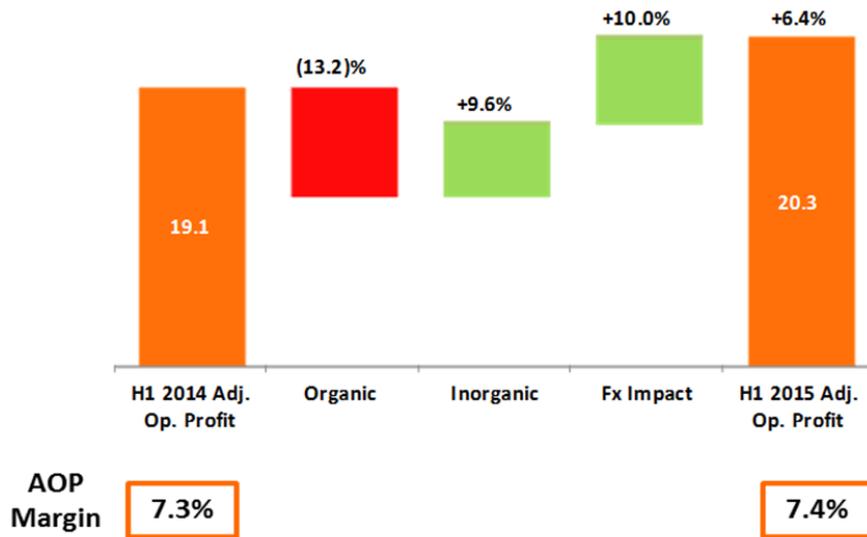
Applus+ RTD grew revenue by 4.7% to €272.6 million and adjusted operating profit by 6.4% to €20.3 million.

Revenue growth bridge in € million:



At constant exchange rates, organic revenue was 8.1% lower for the period, with a decline of 7.2% in the second quarter following a decline of 9.1% in the first. Inorganic revenue growth of 1.9% for the half year period came from the acquisition that closed at the start of this year, of X-Ray and N-Ray, which provide Non Destructive Testing services to the aerospace industry in North America less the revenue from the disposals of the non-strategic businesses in Belgium in the last quarter of 2014 and France in May 2015. There was a significant foreign currency translation benefit on the period's results which was a result of the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the division has subsidiaries.

Adjusted Operating Profit growth bridge in € million:



The adjusted operating profit margin increased by 10 bps to 7.4% with an organic margin decline of 40 bps offset by an inorganic margin accretion of 50 bps. The organic margin decline was a result of the fall in revenue and a more competitive pricing environment. This margin pressure has been largely mitigated by the positive effect of cost reductions, including a reduction in headcount by 10% and efficiency measures that are taking hold.

North America, accounting for over half the divisional revenue, was down double digit due to significant reductions in capex spending by customers in the oil and gas segment. Europe, where the division is primarily exposed to operational expenditure, was up mid-single digits on an organic basis. Asia Pacific grew well with two important multi-year contract wins that we expect to help offset wider market weakness in the region. The Middle East, which is otherwise a relatively good market, was down on the prior period due to a gap between the ending of a large contract and the expected re-commencement of the same contract later in the year. In Africa, a major new deep water contract off the west coast commenced that will last into next year.

The downturn in the oil and gas market is having an impact on demand for testing and inspection of energy infrastructure through fewer new capital projects coming to market and the re-assessment of operational support projects. There is no current sign of this abating and therefore, as previously discussed, the Group has taken restructuring measures to align the cost base to the current environment whilst accelerating efforts to win market share and sell services using Applus+ RTD's proprietary products which are designed to save customers time and money.

The outlook for this division remains challenging due to the current oil and gas industry environment and the organic margin will remain under pressure.

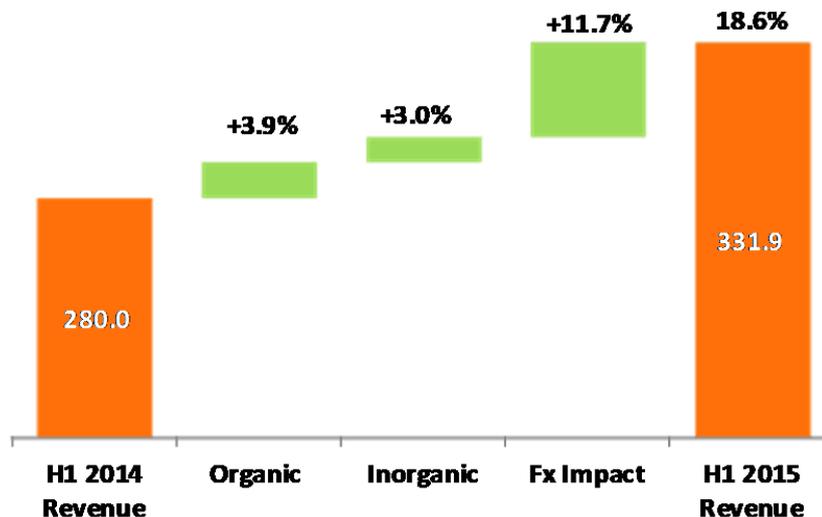
Applus+ Norcontrol-Velosi

Applus+ Norcontrol-Velosi provides quality assurance and control, testing and inspection, project management, vendor surveillance, site inspection, certification and asset integrity services as well as manpower services to the utilities, telecommunications, oil and gas, minerals and civil infrastructure sectors.

The newly enlarged division was formed by the integration of the Applus+ Norcontrol and Applus+ Velosi divisions from the start of the current year.

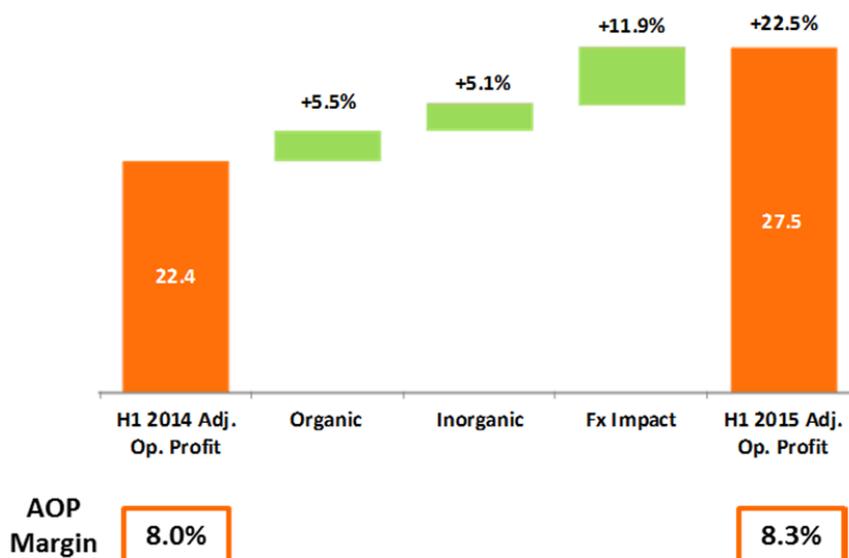
Applus+ Norcontrol-Velosi grew revenue by 18.6% to €331.9 million and adjusted operating profit by 22.5% to €27.5 million.

Revenue growth bridge in € million:



Applus+ Norcontrol-Velosi organic revenue at constant exchange rates grew by 3.9% in the first half. Applus+ Norcontrol had double digit organic revenue growth and Applus+ Velosi was flat. Inorganic growth of 3.0% came from the acquisition of Ingelog in Chile, made in the final quarter of 2014. Ingelog is a supplier of engineering and project management services to the civil and private infrastructure industries in the Latin America region. There was a significant foreign currency translation benefit to the period's results due to the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the division has subsidiaries.

Adjusted Operating Profit growth bridge in € million:



The adjusted operating profit margin increased by 30 bps to 8.3%. The margin in Applus+ Norcontrol-Velosi was up despite the challenging market conditions in the oil and gas markets that account for 52% of divisional revenue. Outside of oil and gas, there was good profit performance and this was supplemented by cost control measures and improved efficiencies having an impact, as well as a higher margin from the acquisition.

The integration of Applus+ Norcontrol with Applus+ Velosi is supporting the expansion of the division into new markets. Good growth came from operations in Latin America, the Middle East, Africa and Spain. These regions are expected to continue to drive growth in the division, with the combined businesses expected to benefit in particular from the opening up of the Mexican energy market and the more stable energy and other infrastructure investment conditions in the Middle East.

Spain, accounting for close to one fifth of the divisional revenue, continued to perform well at high single digits, benefiting from improved economic growth and increased investment in power and telecoms, where the division is managing build-out and ongoing inspection of the networks.

The regions experiencing the greatest decline at a double digit rate are the North America and Asia Pacific, where following the completion of several contracts, the downturn in the oil and gas market has resulted in fewer new projects.

The outlook for the full year for this division contains the same level of challenging market conditions as for Applus+ RTD for the part that serves the oil and gas industry, whilst for the non oil and gas part of the division the outlook remains positive.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories provides a range of laboratory-based product testing, management system certification and product development services to clients in a wide range of industries including the aerospace, oil & gas and electronic payment sectors.

Applus+ Laboratories grew revenue by 14.6% to €27.0 million and adjusted operating profit by 46.8% to €2.0 million. There were no acquisitions or disposals in the current or prior period.

| Eur Million | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|------------------------|----------------|---------------------------------|----------------|
| Revenue | 27.0 | 23.7 | 23.5 |
| <i>% Change</i> | | 13.6% | 14.6% |
| Adj. Op. Profit | 2.0 | 1.3 | 1.4 |
| <i>% Change</i> | | 57.0% | 46.8% |
| Margin | 7.6% | 5.5% | 5.9% |

The figures shown in the table are rounded for clarity of presentation. The percentage changes and margins are calculated from the un-rounded numbers.

* H1 2014 Proforma is restated at constant exchange rates

Applus+ Laboratories organic revenue growth at constant exchange rates was 10.7% in the first half. The acquisition closed at the start of this year of Arcadia Aerospace, which provides testing services to the aerospace industry in North America and currency growth added 2.9% to revenue.

The adjusted operating profit margin increased significantly, up 170 bps to 7.6%, as a result of the strong growth in revenue across the broad range of business lines and ramping up of new laboratories.

The strong performance in this division is a result of a renewed focus on strategic priorities and core strengths of the business in the current favourable market. The bigger segments of Aerospace, Building Products and Electronic Payment Systems, accounting for 60% of divisional revenue, all grew strongly. The acquisition of Arcadia Aerospace in the USA has been integrated well and is opening up opportunities to develop the aerospace business line further.

The outlook for this division remains good with continued margin improvement expected for the full year.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive is a leading provider of statutory vehicle inspection services globally. The Group provides vehicle inspection and certification services across a number of jurisdictions in which periodic vehicle inspections for compliance with technical safety and environmental specifications are mandatory. The Group carried out more than 11 million vehicle inspections in 2014 across Spain, Ireland, Denmark, Finland, the United States, Argentina, Chile and Andorra.

Applus+ Automotive grew revenue by 4.0% to €151.7 million and adjusted operating profit fell by 2.1% to €36.5 million. There were no acquisitions or disposals in the current or prior period.

| Eur Million | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|------------------------|----------------|---------------------------------|----------------|
| Revenue | 151.7 | 150.9 | 145.9 |
| <i>% Change</i> | | <i>0.5%</i> | <i>4.0%</i> |
| Adj. Op. Profit | 36.5 | 38.3 | 37.2 |
| <i>% Change</i> | | <i>(4.6)%</i> | <i>(1.9)%</i> |
| Margin | 24.1% | 25.4% | 25.5% |

The figures shown in the table are rounded for clarity of presentation. The percentage changes and margins are calculated from the un-rounded numbers.

* H1 2014 Proforma is restated at constant exchange rates

Applus+ Automotive organic revenue growth at constant exchange rates was 0.5% in the first half.

The adjusted operating profit margin declined 140 bps to 24.1%.

The contract in Ireland, which is the largest contract in the division by revenue, significantly underperformed due to a one-off impact of a capacity constraint during a rush of demand following a change of law resulting in free inspections being provided. The impact on revenue was €3 million in the half year and excluding this one off-effect in Ireland, the division would have grown organic revenue at a low single digit rate with a margin broadly similar to last year.

Revenue from Spain was flat, with growth in Madrid and other regions compensating for the new competition permitted in the Canary Islands as well as the tariff change in Alicante.

In the USA, the contracts performed well with some small wins in the period. The re-tender process for the Illinois contract that ends in October of next year has



commenced and it is anticipated the outcome will be known by year end. Latin America recorded good revenue growth in the period with Chile continuing the transition to the new contracts and in Argentina a new contract for two stations has been won that will commence in the second half of next year.

The businesses in Denmark and Finland continue to experience tough competition.

The outlook for this division is positive, with the second half revenue and adjusted operating profit expected to be similar to last year.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA provides services to the world's leading vehicle manufacturers. These include safety and performance testing, engineering services and homologation (Type Approval). The Group also operates what it believes is the world's most advanced independent proving ground near Barcelona and has a broad client presence across the world's car manufacturers.

Applus+ IDIADA grew revenue by 8.6% to €77.1 million and adjusted operating profit by 4.8% to €10.4 million. There were no acquisitions or disposals in the current or prior period.

| Eur Million | H1 2015 | H1 2014 Proforma (*) | H1 2014 |
|------------------------|--------------|-------------------------|--------------|
| Revenue | 77.1 | 71.9 | 71.0 |
| <i>% Change</i> | | <i>7.2%</i> | <i>8.6%</i> |
| Adj. Op. Profit | 10.4 | 9.9 | 10.0 |
| <i>% Change</i> | | <i>5.1%</i> | <i>4.8%</i> |
| Margin | 13.5% | 13.8% | 14.0% |

The figures shown in the table are rounded for clarity of presentation. The percentage changes and margins are calculated from the un-rounded numbers.

* H1 2014 Proforma is restated at constant exchange rates

Applus+ IDIADA organic revenue growth at constant exchange rates was 7.2% in the first half.

The adjusted operating profit margin decreased by 50 bps to 13.5% due mainly to the increased depreciation following a step-up in investment in the laboratories and facilities at the site in Tarragona as well as some negative currency impact on the margin and a slightly less profitable mix in revenue.



Revenue growth came from a good performance from the business' leading market position and increased investments to take advantage of favourable market conditions in the auto industry. Homologation and Body & Passive Safety grew at double digits across a broad spectrum of customers. Chassis & Powertrain also grew well with the latest technology in advanced driver aid systems (ADAS) bringing increased testing and development to the division.

The proving ground being built in China that Applus+ IDIADA will operate under contract is on track and is expected to be operational from the middle of 2016. This will accelerate the divisions' expansion into Asia. Other regions performed well including an expansion in the UK facilities in the fast growing area of automotive electronics.

The outlook for the division remains positive and the growth trend should continue due to healthy underlying markets and a strong market position.

End of 2015 Half Year Results Announcement. This summary announcement is a translation of the Spanish version which is extracted from the Interim Condensed Consolidated Financial Statements at 30 June 2015 and as filed with the Spanish regulator, Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). In cases of discrepancy, the Spanish version filed with the CNMV will prevail.