



Nota de Prensa

Crecimiento continuo: EADS publica unos sólidos resultados del ejercicio 2012

- Los ingresos aumentan un 15%, a 56.500 millones de euros
- El EBIT* antes de partidas no recurrentes aumenta un 68%, a 3.000 millones de euros
- El Beneficio Neto aumenta un 19%, a 1.200 millones de euros
- Cash Flow Libre antes de adquisiciones de 1.400 millones de euros
- El dividendo propuesto aumenta a 0,60 euros por acción
- EADS tiene como objetivo para 2013 un EBIT* antes de partidas no recurrentes de 3.500 millones de euros

Ámsterdam, 27 de febrero de 2013 – EADS (símbolo en bolsa: EAD) logró un sólido crecimiento de los ingresos y del beneficio subyacente en el ejercicio 2012. Pese a una coyuntura macroeconómica difícil, EADS experimentó un ímpetu continuo en sus actividades comerciales, mientras que los ingresos de defensa permanecían estables en líneas generales.

Los pedidos recibidos⁽⁵⁾ se elevaron a un total de 102.500 millones de euros en 2012 y la cartera de pedidos de EADS⁽⁵⁾ aumentó en valor, situándose en 566.500 millones de euros a final de año. Los ingresos aumentaron a 56.500 millones de euros. El EBIT* antes de partidas no recurrentes, de unos 3.000 millones de euros, reflejó el sólido comportamiento operacional en Airbus Commercial, con aportaciones positivas de Eurocopter y Astrium. El EBIT* declarado aumentó a 2.200 millones de euros. La posición de Tesorería Neta a final de año se situaba en 12.300 millones de euros.

“EADS logró un crecimiento de dos dígitos en los ingresos y los beneficios durante 2012, y la cartera de pedidos siguió aumentando”, afirma Tom Enders, Consejero Delegado de EADS. “La gran atención prestada a las entregas contribuyó a mejorar significativamente la generación de efectivo durante el cuarto trimestre. De cara al futuro, el hincapié en el crecimiento del resultado neto sigue siendo nuestra máxima prioridad como equipo directivo. Y aún nos queda camino por recorrer hasta cumplir nuestros objetivos de rentabilidad. En todo caso, el nuevo sistema de gobierno corporativo, la nueva estructura accionarial y el nuevo

Consejo a partir del final de marzo darán más dinamismo a la Compañía y a sus empleados en su exitosa senda de crecimiento internacional.

En el ejercicio 2012, los **ingresos** de EADS aumentaron un 15%, a 56.500 millones de euros (ejercicio 2011: 49.100 millones €). Este fuerte comportamiento se vio impulsado principalmente por mayores volúmenes y tipos de cambio del dólar estadounidense más favorables en Airbus Commercial, así como firmes aumentos en Eurocopter y Astrium. Los ingresos en Eurocopter y Astrium se vieron realizados por las actividades de servicios, entre ellas las de Vector Aerospace y Vizada. Las empresas adquiridas en 2011 aportaron unos 1.500 millones de euros a los ingresos de 2012. A pesar del entorno de defensa en general, los ingresos de defensa permanecieron invariables respecto a 2011.

Las entregas físicas continuaron elevadas, con un récord de 588 aviones para Airbus Commercial, 29 aviones para Airbus Military, 475 helicópteros en Eurocopter y el 53º lanzamiento consecutivo con éxito del Ariane 5.

El **EBIT* antes de partidas no recurrentes (EBIT* ajustado)** –un indicador que registra el margen subyacente del negocio excluyendo los gastos o beneficios no recurrentes derivados de movimientos en las provisiones en relación con programas y reestructuraciones o efectos de los tipos de cambio– registró un fuerte aumento, a 3.000 millones de euros (ejercicio 2011: 1.800 millones €) para EADS y a unos 1.800 millones de euros para Airbus (ejercicio 2011: en torno a 500 millones €). El comportamiento del Grupo se vio impulsado por el fuerte rendimiento subyacente en Airbus Commercial, mientras que Eurocopter y Astrium también aportaron incrementos absolutos al EBIT* antes de partidas no recurrentes.

El **EBIT* declarado** de EADS aumentó a 2.186 millones de euros (ejercicio 2011: 1.696 millones €) con cargos no recurrentes por un total de 820 millones de euros registrados durante el año.

De este total de cargos no recurrentes, en Airbus se contabilizaron 522 millones de euros durante 2012, incluyendo la cifra prevista de 251 millones de euros para el A380 en relación con la reparación del amarre de las alas. El cargo del A350 XWB de 124 millones de dólares, que reflejaba la actualización del programa, permanece invariable desde el primer semestre de 2012. En el programa A350 XWB se están realizando progresos, pero sigue representando un reto y no queda margen de maniobra en el calendario. Los cargos incluyen asimismo la cifra de 76 millones de euros relacionada con el cierre del programa Hawker Beechcraft registrada en el tercer trimestre, y un cargo de 71 millones de euros por el efecto de los tipos de cambio sobre el desajuste de los pagos previos a la entrega y la revaluación del balance. En Eurocopter, la renegociación de determinados contratos para clientes del sector público dio lugar a un cargo de 100 millones de euros en el cuarto trimestre. En Cassidian se registraron cargos por un total de 198 millones de euros en el último trimestre, que reflejan costes de

reestructuración acordes con la transformación del negocio (98 millones de euros) y un cargo relacionado con la eliminación de riesgos en la cartera (100 millones de euros), en especial para el negocio de sistemas seguros y soluciones.

El **Beneficio Neto** aumentó un 19%, a 1.228 millones de euros (ejercicio 2011: 1.033 millones €), equivalente a un beneficio por acción de 1,50 euros (BPA en el ejercicio 2011: 1,27 €). El Beneficio Neto* antes de partidas no recurrentes⁽⁴⁾ se elevó a 1.838 millones de euros (ejercicio 2011: 1.132 millones €). Estos aumentos reflejan la mejora del comportamiento operativo subyacente.

El resultado financiero se situó en -453 millones de euros (ejercicio 2011: -220 millones €). El resultado por intereses en 2012 se situó en -285 millones de euros (ejercicio 2011: 13 millones €), deteriorado principalmente a causa de menores ingresos por intereses en función de la alta calidad de las inversiones. Además, el resultado por intereses de 2011 incluía una liberación positiva aislada de 120 millones de euros por la terminación del programa A340. La partida de otros resultados financieros asciende a -168 millones de euros (ejercicio 2011: -233 millones €), reflejando un mejor efecto de la revaluación derivada de los tipos de cambio en comparación con 2011. Esta línea incluye asimismo la aplicación de provisiones descontadas.

Sobre la base de un Beneficio por Acción (BPA) de 1,50 euros, el Consejo de Administración de EADS propone a la Junta General de Accionistas el pago de un dividendo de 0,60 euros por acción el 5 de junio de 2013 (ejercicio 2011: 0,45 € por acción). La fecha de registro debería ser el 4 de junio de 2013.

"Este aumento propuesto del dividendo refleja los avances del Grupo durante 2012", afirma Harald Wilhelm, Director Financiero de EADS. "Estamos centrados en aportar valor a nuestros accionistas."

Los gastos de **Investigación y Desarrollo (I+D) autofinanciado** permanecieron prácticamente estables, situándose en 3,142 millones de euros (ejercicio 2011: 3.152 millones €), debido a la capitalización de 366 millones de euros en el A350 XWB, de acuerdo con la NIC 38. La atención sigue centrada en los principales programas de desarrollo en toda la cartera, en especial el A350 XWB y en Eurocopter.

El **Cash Flow Libre** antes de adquisiciones, de 1.449 millones de euros, superó las expectativas. El modelo estacional tradicional de pagos a final de año ha sido muy sólido. Dio lugar a un fuerte cambio en el capital circulante en el cuarto trimestre, gracias al buen comportamiento en la entrega de aviones y al flujo de anticipos y pagos recibidos de clientes comerciales y estatales. El cash flow bruto de operaciones refleja el fuerte rendimiento subyacente durante el año.

El nivel de inversión industrial se situó en 3.300 millones de euros, reflejando la aceleración en el desarrollo y los programas en serie a medida que la Compañía construye capacidad para un crecimiento del resultado bruto y neto impulsado por los volúmenes. También incluye el gasto capitalizado de I+D según la NIC 38. A pesar

del nivel récord de entregas de aviones comerciales, la exposición por financiación bruta a clientes de EADS fue prácticamente estable respecto al nivel de 2011.

La **posición de Tesorería Neta** de EADS aumentó a la respetable cifra de 12.300 millones de euros (final de 2011: 11.700 millones €) tras una aportación en efectivo de 856 millones de euros a activos de pensiones y el pago de dividendo de unos 370 millones de euros.

Los **pedidos recibidos** de EADS se situaron en 102.500 millones de euros (ejercicio 2011: 131.000 millones €) y reflejaron el continuo ímpetu comercial en toda la cartera de EADS. Airbus Military, Eurocopter, Astrium y Cassidian registraron incrementos interanuales en sus pedidos recibidos, y Airbus Commercial superó su objetivo de pedidos, contabilizando 914 pedidos brutos en 2012. Al final de diciembre de 2012, la **cartera de pedidos**⁽⁵⁾ del Grupo había aumentado un 5%, a 566.500 millones de euros (final de 2011: 541.000 millones €). La cartera de pedidos de defensa descendió a 49.600 millones de euros (final de 2011: 52.800 millones €).

Al final de diciembre de 2012, EADS tenía una plantilla de 140.405 **empleados**, (final de 2011: 133.115).

Perspectiva

Como base para sus previsiones en 2013, EADS prevé que la economía mundial y el tráfico aéreo aumenten de acuerdo con los pronósticos independientes actuales y no espera ninguna distorsión importante a causa de la actual crisis de la deuda soberana.

En 2013, los pedidos brutos de aviones comerciales deberían ser superiores al número de entregas, en la banda de 700 aviones. Las entregas de Airbus deberían continuar creciendo, hasta situarse entre 600 y 610 aviones comerciales.

Debido a menos entregas del A380 y presuponiendo un tipo de cambio de 1 EUR = 1,35 USD, los ingresos de EADS deberían experimentar un crecimiento moderado en 2013.

Ampliando la mejora del margen subyacente de 2012, en 2013 EADS tiene como objetivo alcanzar un EBIT* antes de partidas no recurrentes de 3.500 millones de euros y un BPA antes de partidas no recurrentes de aproximadamente 2,50 euros (ejercicio 2012: 2,24 €) antes de la recompra de acciones propuesta.

Excluyendo la conocida repercusión de los amarres de las alas del A380 en 2013 de unos 85 millones de euros sobre la base de 25 entregas, de cara al futuro, desde el punto de vista actual, las "partidas no recurrentes" deberían limitarse a cargos potenciales en el programa A350 XWB y a efectos de los tipos de cambio vinculados al desajuste PDP y a la revaluación del balance.

El programa A350 XWB sigue constituyendo un desafío. Cualquier cambio en el calendario previsto podría tener una repercusión cada vez mayor en las provisiones.

EADS trata de que su Cash Flow Libre alcance un punto de equilibrio después de financiación a clientes y antes de adquisiciones en 2013.

Divisiones de EADS: Récord de entregas comerciales en Airbus; los pedidos recibidos aumentan en Airbus Military, Eurocopter, Astrium y Cassidian

Los ingresos consolidados de **Airbus** aumentaron un 17%, a 38.592 millones de euros (ejercicio 2011: 33.103 millones €), reflejando la fortaleza en las entregas de aviones comerciales. El EBIT* consolidado de Airbus Commercial se duplicó con creces, elevándose a 1.230 millones de euros (ejercicio 2011: 584 millones €).

Los ingresos de Airbus Commercial ascendieron a 36.943 millones de euros (ejercicio 2011: 31.159 millones €), impulsados por el récord de 588 entregas comerciales (ejercicio 2011: 534), incluyendo 30 A380. Se registraron 585 entregas con reconocimiento de ingresos, y otras tres en régimen de arrendamiento operativo. Los ingresos también se beneficiaron de los tipos de cambio favorables del dólar estadounidense.

El EBIT* declarado de Airbus Commercial se elevó a 1.125 millones de euros (ejercicio 2011: 543 millones €). El EBIT* de Airbus Commercial antes de partidas no recurrentes, de 1.647 millones de euros (ejercicio 2011: 485 millones €), se benefició de un mejor comportamiento operacional que incluía efectos favorables de volumen y de precios netos de subidas. Reflejó asimismo una mejora en los tipos de las coberturas. Los gastos de I+D autofinanciado de la División descendieron levemente, a 2.442 millones de euros. A pesar de la estabilidad en las entregas, los ingresos de Airbus Military descendieron un 15%, a 2.131 millones de euros (ejercicio 2011: 2.504 millones €), debido a menos ingresos en relación con el A400M y aviones de reabastecimiento. El EBIT* de Airbus Military mejoró significativamente, situándose en 93 millones de euros (ejercicio 2011: 49 millones €), gracias a una combinación favorable de entregas y a mejoras en los márgenes de programas más maduros desde el punto de vista técnico.

Durante 2012, Airbus Commercial registró 914 pedidos brutos (ejercicio 2011: 1.608 pedidos brutos). Los pedidos netos ascendieron a un total de 833 (ejercicio 2011: 1.419). Estos pedidos netos comprendían 739 aviones de la Familia A320 (ceo y neo), 85 A330/ A350XWB y nueve A380.

El desarrollo del A350 XWB sigue su curso, basado en el nuevo calendario, y la línea de montaje final está plenamente operativa. El montaje estructural del primer avión para vuelos, el 'MSN1', se completó y se logró el 'electrical power on'. En febrero de 2013 se cumplió otro hito con la concesión de la certificación de tipo del motor por la Agencia Europea de Seguridad Aérea para el turbofan Trent XWB.

Respecto al A380, el problema de los amarres de las alas se ha resuelto, con reparaciones en los aviones ya operativos y modificaciones del diseño incorporadas a los de nueva producción. La vía hacia el punto de inflexión en 2015 está fijada en 30 entregas.

En respuesta a la fuerte y continua demanda de sus programas en serie, Airbus logró una firme aceleración de la producción de las Familias A320 y A330 a 42 y 9,5 aviones mensuales, respectivamente. A final de año, AirAsia se convirtió en el primer operador de un A320 equipado con el dispositivo de ahorro de combustible 'Sharklet'.

Airbus Military registró 32 pedidos de aviones (ejercicio 2011: 5 pedidos) y entregó 29 aviones (ejercicio 2011: 29 entregas), que comprendieron 20 aviones de transporte militar ligeros y medianos, cinco A330 MRTT y cuatro conversiones P-3. Con 300 horas de pruebas de función y fiabilidad completadas, la certificación civil y militar para el A400M se espera en el primer trimestre de 2013, con la primera entrega prevista en el mismo período y otras cuatro en el resto del año. A lo largo del tiempo se lograrán capacidades militares completas, y los retos permanecerán hasta entonces. Airbus Military fue seleccionado por India como el licitante favorito para suministrar aviones A330 MRTT.

Al final de diciembre de 2012, la cartera de pedidos consolidada de Airbus estaba valorada en 523.400 millones de euros (final de 2011: 495.500 millones €). La cartera de pedidos de Airbus Commercial ascendió a 503.200 millones de euros (final de 2011: 475.500 millones €), comprendiendo 4.682 unidades que representan un récord en el sector (final de 2011: 4.437 aviones). A final de año, la cartera de pedidos de Airbus Military se situaba en 21.100 millones de euros (final de 2011: 21.300 millones €).

Los ingresos de **Eurocopter** aumentaron un 16%, a la cifra récord de 6.264 millones de euros (ejercicio 2011: 5.415 millones €), impulsada principalmente por una mayor actividad de soporte para reparaciones y revisiones y por la inclusión en el ejercicio completo de la consolidación del negocio de Vector Aerospace. Los mayores ingresos del NH90 y el Super Puma también contribuyeron al incremento global. El total de entregas descendió a 475 helicópteros (ejercicio 2011: 503 helicópteros), en especial de los modelos EC135 y Ecureuil.

El EBIT* de la División aumentó un 20%, a 311 millones de euros (ejercicio 2011: 259 millones €). El EBIT* de 2012 incluye el cargo de 100 millones de euros registrado en el cuarto trimestre, reflejando la situación actualizada de las continuas renegociaciones para determinados programas del sector público. El EBIT* antes de partidas no recurrentes aumentó un 10% interanual, reflejando el mix de los ingresos y el aumento de los gastos de I+D, como se preveía.

Los pedidos recibidos de Eurocopter en 2012 aumentaron un 15%, a 5.392 millones de euros (ejercicio 2011: 4.679 millones de euros) y el número de pedidos netos aumentó por tercer año consecutivo, a 469 (ejercicio 2011: 457).

Los pedidos de las Familias Ecureuil/ Fennec/EC130 y EC135/ EC145 fueron especialmente elevados.

Eurocopter sigue trabajando en estrecha colaboración con las autoridades investigadoras para analizar y explicar la causa original de los incidentes del Super Puma. La causa original de los recientes incidentes del Ecureuil se ha detectado y se ha implantado un programa para llevar a cabo un retrofit aprobado por la EASA.

Al final de 2012, la cartera de pedidos de Eurocopter registraba un valor de 12.900 millones de euros (final de 2011: 13.800 millones €), comprendiendo 1.070 helicópteros (final de 2011: 1.076 helicópteros).

Los ingresos de **Astrium** en 2012 aumentaron a 5.817 millones de euros (ejercicio 2011: 4.964 millones €), impulsados principalmente por el crecimiento en servicios, incluyendo la integración de Vizada y una sólida ejecución de programas. El EBIT* aumentó un 17%, a 312 millones de euros (ejercicio 2011: 267 millones €). Astrium está obteniendo ganancias en eficiencia y productividad procedentes de su rendimiento operacional como resultado del programa de transformación AGILE. Sin embargo, la mayor inversión en I+D y en esfuerzos de globalización, así como algunos costes de integración de Vizada, influyeron en el margen de explotación en 2012.

La División recibió pedidos por valor de 3.800 millones de euros en 2012 (ejercicio 2011: 3.500 millones €), pese a la constante y dura competencia en el mercado.

En 2012 se realizaron siete lanzamientos del Ariane 5, llevando el número de lanzamientos consecutivos con éxito a 53. En el año se entregaron nueve satélites construidos por Astrium. Los lanzamientos de satélites del cuarto trimestre comprendieron el satélite militar británico Skynet 5D y el satélite de observación de la Tierra Pléiades 1B, ampliando la flota operada por Astrium Services.

En noviembre, el Consejo Ministerial de la Agencia Espacial Europea confirmó los presupuestos espaciales europeos relacionados con importantes programas de Astrium. Esto dio lugar a contratos iniciales por valor de 108 millones de euros recibidos en enero de 2013 para asegurar el desarrollo del Ariane 6 y del Ariane 5 ME.

Al final de 2012, la cartera de pedidos de Astrium se situaba en 12.700 millones de euros (final de 2011: 14.700 millones €).

Los ingresos de **Cassidian** en 2012 permanecieron básicamente estables, como se preveía, en 5.740 millones de euros (ejercicio 2011: 5.803 millones €). El EBIT* en 2012 descendió a 142 millones de euros (ejercicio 2011: 331 millones de euros) reflejando los cargos no recurrentes de 198 millones de euros registrados en el cuarto trimestre. Sobre una base subyacente, el EBIT* antes de partidas no

recurrentes fue inferior a lo esperado debido a inversiones en globalización y transformación, a pesar de menores costes de I+D.

La cartera de pedidos de Cassidian experimentó un aumento significativo, a 5.000 millones de euros en 2012 (ejercicio 2011: 4.200 millones €), pese al desafiante entorno del mercado. Esto se debió principalmente a las actividades de Eurofighter y de exportación de misiles. En diciembre, Oman firmó un contrato para la compra de 12 aviones Eurofighter Typhoon que todavía no está incluido en la cartera de pedidos.

Al final de diciembre de 2012, la cartera de pedidos de Cassidian había aumentado levemente, a 15.600 millones de euros (final de 2011: 15.500 millones €).

Sedes Centrales y Otras Actividades (no pertenecientes a ninguna División)

Los ingresos de Otras Actividades aumentaron un 22%, elevándose a 1.524 millones de euros (ejercicio 2011: 1.252 millones €), impulsados por aumentos de volumen en EADS Norteamérica y más entregas en ATR. El EBIT* de Otras Actividades descendió a 49 millones de euros (ejercicio 2011: 59 millones €) y el EBIT* antes de partidas no recurrentes se mantuvo estable respecto al nivel de 2011 debido a un mix de ingresos menos favorable.

Tras un 2011 excepcional, en 2012 ATR consiguió 61 pedidos en firme (ejercicio 2011: 119) y su cartera de pedidos alcanzó los 221 aviones a final de año, equivalente a casi tres años de producción. ATR logró un nivel récord de entregas anuales con 64 aviones, que representa un aumento interanual del 18% (ejercicio 2011: 54 aviones).

A finales de 2012, el Ejército estadounidense adjudicó a EADS Norteamérica una opción contractual por valor de 181.800 millones de dólares para entregar otros 34 helicópteros UH-72A Lakota Light Utility, elevando el número total de pedidos a 312. El número total de entregas del Lakota a las Fuerzas Armadas estadounidenses alcanzó los 250 en diciembre de 2012.

Al final de diciembre de 2012, la cartera de pedidos de Otras Actividades había descendido levemente, a 2.900 millones de euros (final de 2011: 3.000 millones €).

* EADS usa el **EBIT antes de amortización de fondo de comercio y extraordinarios** como un indicador clave de sus resultados económicos. El término "extraordinarios" hace referencia a partidas tales como los gastos de amortización de ajustes a valor de mercado relativos a la fusión de EADS, la combinación de Airbus y la formación de MBDA, así como pérdidas por deterioro de valor.

EADS es líder mundial en aeronáutica, defensa y servicios relacionados. En 2012, el grupo – compuesto por Airbus, Astrium, Cassidian y Eurocopter– generó unos ingresos de 56.500 millones de euros con una plantilla de más de 140.000 empleados.

Contactos

Martin Agüera	+49 175 227 4369
Rod Stone	+33 630 521 993
Matthieu Duvelleroy	+33 629 431 564
Gregor v. Kursell	+49 89 607 34255

www.eads.com



<http://twitter.com/EADSPress>

¡Nueva sección de medios en la página web de EADS! Información sobre EADS –fotos, vídeos, archivos de sonido, documentos de información general– disponible en www.eads.com/media

Más información de la conferencia de prensa sobre los resultados anuales de 2012 y distribución en directo en www.eads.com/APC2013. **Press-kit** disponible en www.eads.com/media/apc-presskit. Suscríbese a nuestro RSS Feed en www.eads.com/RSS.

Nota para la prensa:

Retransmisión en directo en Internet de la conferencia telefónica con analistas

Puede escuchar la conferencia telefónica de Tom Enders, Consejero Delegado y Harald Wilhelm, Director Financiero con analistas hoy a las 10:30 horas (CET) en el sitio web de EADS www.eads.com.

Haga clic en el banner de la página inicial. Después de la retransmisión en directo habrá una grabación de la conferencia disponible.

EADS – Resultados del ejercicio 2012

(Cifras en euros)

Grupo EADS	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Variación
Ingresos , en millones	56.480	49.128	+15%
de esta cifra Defensa, en millones	11.605	11.561	0%
EBITDA ⁽¹⁾ , en millones	4.184	3.520	+19%
EBIT ⁽²⁾ , en millones	2.186	1.696	+29%
Gastos de Investigación y Desarrollo , en millones	3.142	3.152	0%
Beneficio Neto ⁽³⁾ , en millones	1.228	1.033	+19%
Beneficio por Acción (BPA) ⁽³⁾	1,50	1,27	0,23 €
Cash Flow Libre (CFL) , en millones	1.248	958	+30%
Cash Flow Libre antes de Adquisiciones , en millones	1.449	2.493	-42%
Cash Flow Libre antes de Financiación a Clientes , en millones	1.394	823	+69%
Dividendo por acción	0,60 ⁽⁷⁾	0,45	+0,15 €
Pedidos recibidos ⁽⁵⁾ , en millones	102.471	131.027	-22%

Grupo EADS	31 dic. 2012	31 dic. 2011	Variación
Cartera de pedidos ⁽⁵⁾ , en millones	566.493	540.978	+5%
de esta cifra Defensa, en millones	49.570	52.775	-6%
Posición de tesorería neta , en millones	12.292	11.681	+5%
Empleados	140.405	133.115	+5%

Notas a pie: consúltese la página 13.

por División	Ingresos			EBIT ⁽²⁾		
	(Cifras en millones de euros)	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Variación	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Airbus ⁽⁶⁾	38.592	33.103	+17%	1.230	584	+111%
Airbus Commercial	36.943	31.159	+19%	1.125	543	+107%
Airbus Military	2.131	2.504	-15%	93	49	+90%
Eurocopter	6.264	5.415	+16%	311	259	+20%
Astrium	5.817	4.964	+17%	312	267	+17%
Cassidian	5.740	5.803	-1%	142	331	-57%
Sedes Centrales / Consolidación	-1.457	-1.409	-	142	196	-
Otras Actividades	1.524	1.252	+22%	49	59	-17%
Total	56.480	49.128	+15%	2.186	1.696	+29%

por División	Pedidos recibidos ⁽⁵⁾			Cartera de pedidos ⁽⁵⁾		
	(Cifras en millones de euros)	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011	Variación	31 dic. 2012	31 dic. 2011
Airbus ⁽⁶⁾	88.142	117.874	-25%	523.410	495.513	+6%
Airbus Commercial	86.478	117.301	-26%	503.218	475.477	+6%
Airbus Military	1.901	935	+103%	21.139	21.315	-1%
Eurocopter	5.392	4.679	+15%	12.942	13.814	-6%
Astrium	3.761	3.514	+7%	12.734	14.666	-13%
Cassidian	5.040	4.168	+21%	15.611	15.469	+1%
Sedes Centrales / Consolidación	-1.413	-1.233	-	-1.112	-1.467	-
Otras Actividades	1.549	2.025	-24%	2.908	2.983	-3%
Total	102.471	131.027	-22%	566.493	540.978	+5%

Notas a pie: consúltese la página 13.

EADS – Resultados del cuarto trimestre (4T) de 2012

(Cifras en euros)

Grupo EADS	4T 2012	4T 2011	Variación
Ingresos , en millones	19.222	16.441	+17%
EBIT ⁽²⁾ , en millones	571	811	-30%
Beneficio Neto ⁽³⁾ , en millones	325	612	-47%
Beneficio por Acción (BPA) ⁽³⁾	0,40	0,75	-0,35 €

por División	Ingresos			EBIT ⁽²⁾		
(Cifras en millones de euros)	4T 2012	4T 2011	Variación	4T 2012	4T 2011	Variación
Airbus ⁽⁶⁾	12.971	10.692	+21%	393	289	+36%
Airbus Commercial	12.218	10.039	+22%	309	237	+30%
Airbus Military	937	757	+24%	85	44	+93%
Eurocopter	2.148	1.957	+10%	34	102	-67%
Astrium	1.883	1.524	+24%	121	102	+19%
Cassidian	2.256	2.384	-5%	-14	161	-109%
Sedes Centrales / Consolidación	-493	-535	-	3	118	-
Otras Actividades	457	419	+9%	34	39	-13%
Total	19.222	16.441	+17%	571	811	-30%

Notas a pie: consúltese la página 13.

Los ingresos del cuarto trimestre aumentaron un 17%, impulsados principalmente por el fuerte comportamiento de las entregas en Airbus y Astrium y mayores ingresos de defensa en Eurocopter.

El EBIT* del cuarto trimestre de 2012 descendió un 30% en comparación con el ejercicio anterior. El mejor comportamiento operacional en Airbus se vio contrarrestado con creces por los cargos registrados por Eurocopter y Cassidian en el cuarto trimestre.

Notas a pie:

- 1) Beneficios antes de intereses, impuestos, amortizaciones y extraordinarios.
- 2) Beneficios antes de intereses e impuestos, deterioro de valor del fondo de comercio y extraordinarios.
- 3) EADS sigue usando el término Beneficio Neto. Es idéntico a Beneficio del período atribuible a los accionistas de la sociedad matriz según lo definido por las NIIF.
- 4) El Beneficio Neto antes de partidas no recurrentes es el Beneficio Neto del que se han deducido las partidas no recurrentes del EBIT*. Excluye otros resultados financieros (salvo la relajación del descuento en las provisiones) y todos los efectos fiscales de las partidas mencionadas. El Beneficio Neto* antes de partidas no recurrentes es el Beneficio Neto antes de partidas no recurrentes de fondo de comercio y extraordinarios, después de impuestos. Por consiguiente, el BPA* antes de partidas no recurrentes es el BPA basado en el Beneficio Neto* antes de partidas no recurrentes.
- 5) Las aportaciones de las actividades de aviones comerciales a los Pedidos recibidos y la Cartera de Pedidos de EADS están basadas en precios brutos de catálogo.
- 6) Los segmentos sobre los que se informa, Airbus Commercial y Airbus Military, forman la División Airbus. Las eliminaciones se tratan a escala de División.
- 7) Se propondrá a la Junta General de Accionistas.

Declaración al amparo de las normas "Safe-Harbour":

Algunas de las declaraciones contenidas en esta nota de prensa no son hechos históricos sino más bien exposiciones de expectativas futuras y otras declaraciones de cara al futuro ("forward-looking statements") que se basan en las opiniones de la dirección. Estas declaraciones reflejan las opiniones y las hipótesis de EADS a la fecha de las declaraciones y entrañan riesgos conocidos y desconocidos e incertidumbres que podrían hacer que los resultados, el comportamiento o los acontecimientos reales difirieran sustancialmente de los expresados o implícitos en dichas declaraciones.

Cuando se usan en esta nota, palabras tales como "prever", "creer", "estimar", "esperar", "poder", "tener intención de", "planificar" y "proyectar" tienen por objeto identificar declaraciones "forward-looking".

Esta información "forward-looking" se basa en una serie de hipótesis, incluyendo, sin limitación: hipótesis respecto a demanda, mercados actuales y futuros para los productos y servicios de EADS, comportamiento interno, financiación a clientes, comportamiento de clientes, proveedores y subcontratistas o negociaciones de contratos, resultados favorables de determinadas campañas de ventas pendientes.

Las declaraciones "forward-looking" están supeditadas a incertidumbres y los resultados y las tendencias futuros reales pueden diferir sustancialmente en función de una serie de factores, incluyendo, sin limitación: condiciones económicas y laborales generales, incluyendo, en especial, la situación económica en Europa, Norteamérica y Asia; riesgos legales, financieros y gubernamentales relacionados con las operaciones internacionales; la naturaleza cíclica de algunas de las actividades de EADS; la volatilidad del mercado para determinados productos y servicios; riesgos de rendimiento de productos; conflictos en la negociación de convenios colectivos de trabajo; factores que den lugar a una distorsión considerable y prolongada de los viajes aéreos en el mundo entero; el resultado de procesos políticos y legales, incluyendo incertidumbre respecto a la financiación gubernamental de determinados programas; la consolidación entre empresas de la competencia en la industria aeroespacial; el coste de desarrollo, y el éxito comercial de productos nuevos; los tipos de cambio y las fluctuaciones de diferencial de tipos de interés entre el euro y el dólar estadounidense y otras divisas; procesos legales y otros riesgos e incertidumbres de orden económico, político y tecnológico. En el "documento de registro" de la Sociedad, de fecha 12 de abril de 2012, se ofrece información adicional sobre estos factores. Más información en www.eads.com.