

***RESULTADOS 2013***  
***URALITA***

***28 de febrero de 2014***

## ADVERTENCIA

**Este documento contiene información elaborada internamente y procedente de diferentes fuentes, así como previsiones de futuro relativas a la situación financiera, resultados de las operaciones, negocios y estrategias de Uralita.**

**Tales manifestaciones se basan en una serie de asunciones que en último término pudieran resultar incorrectas, y están sometidas a factores de riesgo financieros, comerciales, de mercado, regulatorios o de la economía en general, sobre los que únicamente se pueden realizar estimaciones.**

**En consecuencia, los analistas e inversores deben valorar adecuadamente la información suministrada. Uralita no asume obligación alguna en relación con la actualización de las informaciones contenidas y su publicación, bien como resultado de la aparición de nueva información, de nuevos acontecimientos o de cualquier otra causa.**

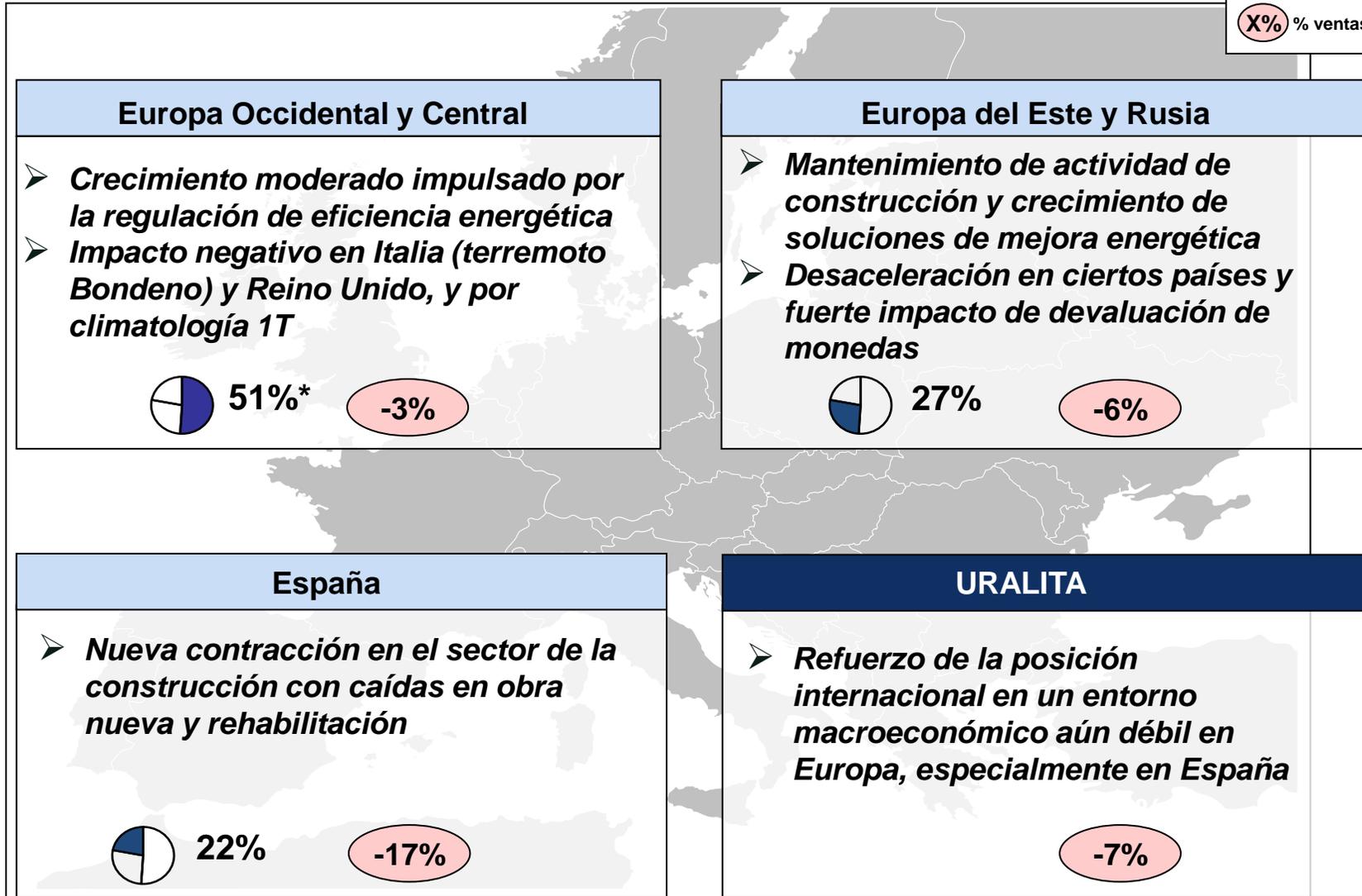
## AGENDA

- **Revisión del año 2013**
- **Resultados por geografías y negocio**
- **Perspectivas y prioridades de gestión para 2014**
- **Ruegos y preguntas**

## EVOLUCIÓN DEL AÑO 2013: PRINCIPALES MENSAJES

- **Ventas totales de 576 M€ (-7%)**: incertidumbre macro y mala climatología en **Europa**, mientras que en **España** continúa la contracción de actividad
- Fuerte impulso a la **internacionalización e implantación de medidas de ajuste en costes**
- **EBITDA de 47 M€ (-16%)**: mejoría en **Tejas y Tuberías** que no compensa reducción en **Soluciones Interiores**
- **Resultado neto atribuible de -56 M€**, por menor resultado de explotación y mayores extraordinarios (reestructuración y cierre/venta no estratégicos)
- **Refinanciación** del grupo en abril de 2013

# EVOLUCIÓN DE LOS MERCADOS



\* De las que un 3% corresponden a ventas de exportación en otras geografías

# VENTAS Y EBITDA POR LÍNEA DE NEGOCIO

Línea de negocio	Productos	Ventas 2013 (M€)	Var 13/12	EBITDA 2013 (M€)	Margen	Var 13/12
<b>Eficiencia energética en edificios</b>						
Soluciones interiores	• Aislantes lana de vidrio	492,5 (85%)	-6%	52,2	10,6%	-24% (-2,4 pp)
	• Aislantes XPS					
	• Pladur® (Placa de Yeso)					
	• Yeso en polvo					
Tejas	• Tejas cerámica	32,1 (6%)	-11%	0,4	1,1%	+1,6 (+4,6 pp)
	• Tejas hormigón					
	• Piezas					
<b>Gestión eficiente del agua</b>						
Tuberías	• Tuberías para infraestructuras y riego	51,6 (9%)	-12%	-0,8	-1,6%	+5,3 (+8,9 pp)
	• Tuberías y piezas para edificación					
<b>TOTAL URALITA*</b>		<b>576,2 (100%)</b>	<b>-7%</b>	<b>46,9</b>	<b>8,1%</b>	<b>-16% (-0,9 pp)</b>

# RESULTADO AFECTADO POR MENOR EBITDA Y EXTRAORDINARIOS

Datos en M EUR

	2012	2013	Diferencia
<b>Ventas</b>	621,3	576,2	-7,3%
<b>EBITDA</b>	56,0	46,9	-16,4%
EBIT Operativo <sup>1</sup>	9,4	4,0	-57,8%
<b>Resultado de explotación</b>	-4,2	-33,3	n.a.
<b>Resultado financiero</b>	-25,9	+1,3	n.a.
<b>Resultado antes de impuestos<sup>2</sup></b>	-29,7	-32,1	-8,0%
Impuesto sobre sociedades	-16,3	-31,4	93,0%
<b>Resultado neto</b>	-45,9	-63,4	-38,1%
Resultado socios minoritarios	-3,0	-7,5	n.a.
<b>Resultado neto atribuible</b>	-42,9	-56,0	-30,4%

*Menor EBIT Operativo por la caída de EBITDA*

*Resultado de explotación afectado por minusvalías en cierre/venta de activos no estratégicos, así como por indemnizaciones y reclamaciones*

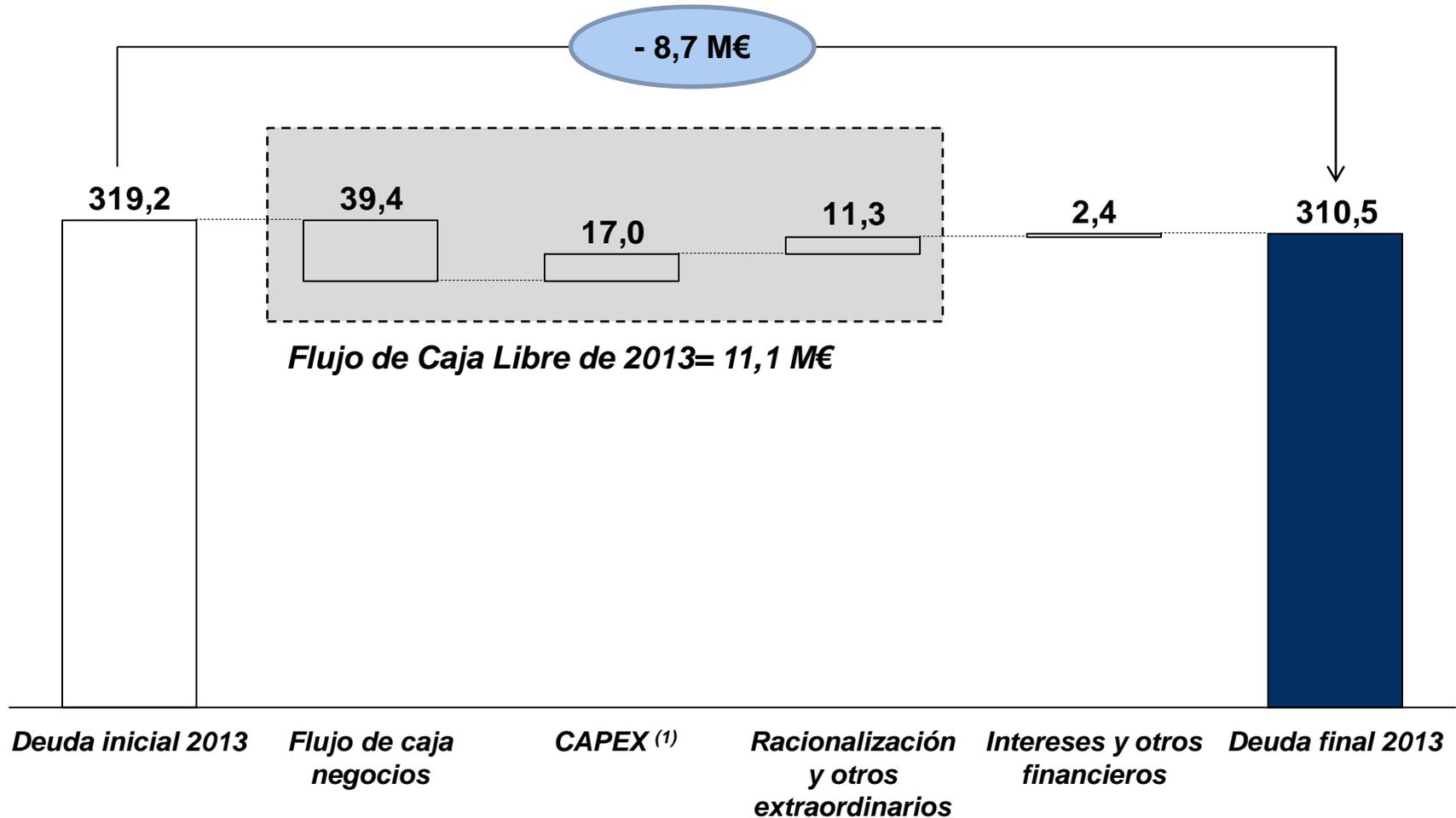
*Menores gastos financieros tras la operación de refinanciación acometida en abril de 2013*

1. EBITDA – Amortizaciones

2. Incluye resultado de entidades valoradas por participación (0,4 M € en 2012 y -0,1 M€ en 2013)

# FIRMA DE FINANCIACIÓN EN ABRIL DE 2013 POR UN PERIODO DE 7 AÑOS

Datos en M EUR



(1) 13,4 M € de mantenimiento y 3,6 M € de crecimiento/mejora

# PERSPECTIVAS Y PRIORIDADES 2014





**Muchas gracias por su atención**