

Junta General de Accionistas 2015

30 de Abril



TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS

© REPSOL, S.A. 2015

Esta presentación es propiedad exclusiva de Repsol, S.A. y su reproducción total o parcial está totalmente prohibida y queda amparada por la legislación vigente. Los contraventores serán perseguidos legalmente tanto en España como en el extranjero. El uso, copia, reproducción o venta de esta publicación, sólo podrá realizarse con autorización expresa y por escrito de Repsol, S.A.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.

Alguno de los recursos mencionados no constituyen a la fecha reservas probadas y serán reconocidos bajo dicho concepto cuando cumplan con los criterios formales exigidos por la Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos de América (SEC).

Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España, en la Comisión Nacional de Valores en Argentina, en la SEC y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales.

Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.

La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.

Entorno y perspectivas

Repsol, empresa integrada

Hitos 2014

Resultados 2014

Adquisición de Talisman

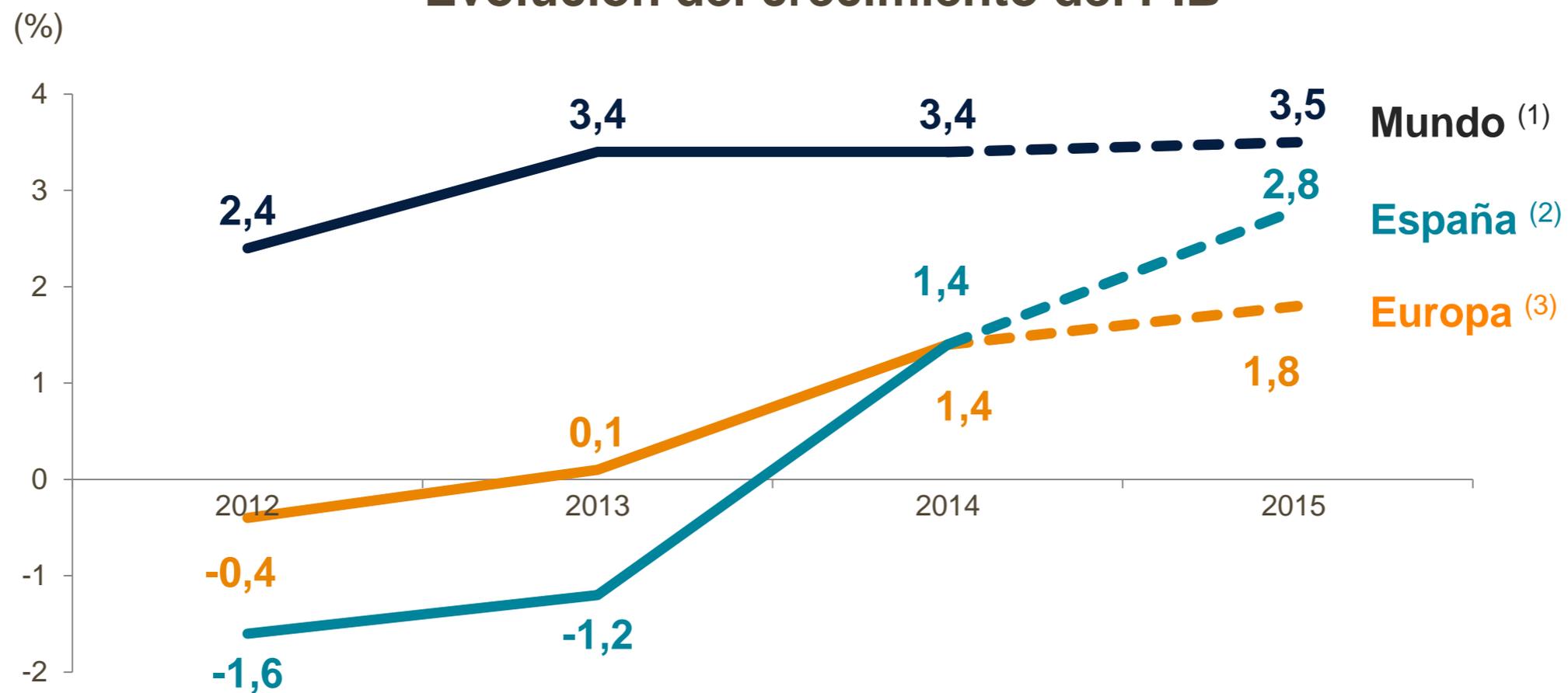
Retos de futuro: creación de valor

Propuestas a la Junta General de Accionistas

A photograph of two industrial workers in safety gear (hard hats and safety glasses) reviewing a clipboard. The worker on the left is wearing a white hard hat with 'BALAN 30' on it and an orange safety vest. The worker on the right is wearing a dark blue shirt and safety glasses, holding a pen. They are standing on a platform overlooking an industrial facility with tall towers and pipes, set against a backdrop of hills. A large yellow diagonal shape is overlaid on the left side of the image, containing the text 'Entorno y Perspectivas'.

Entorno y Perspectivas

Evolución del crecimiento del PIB



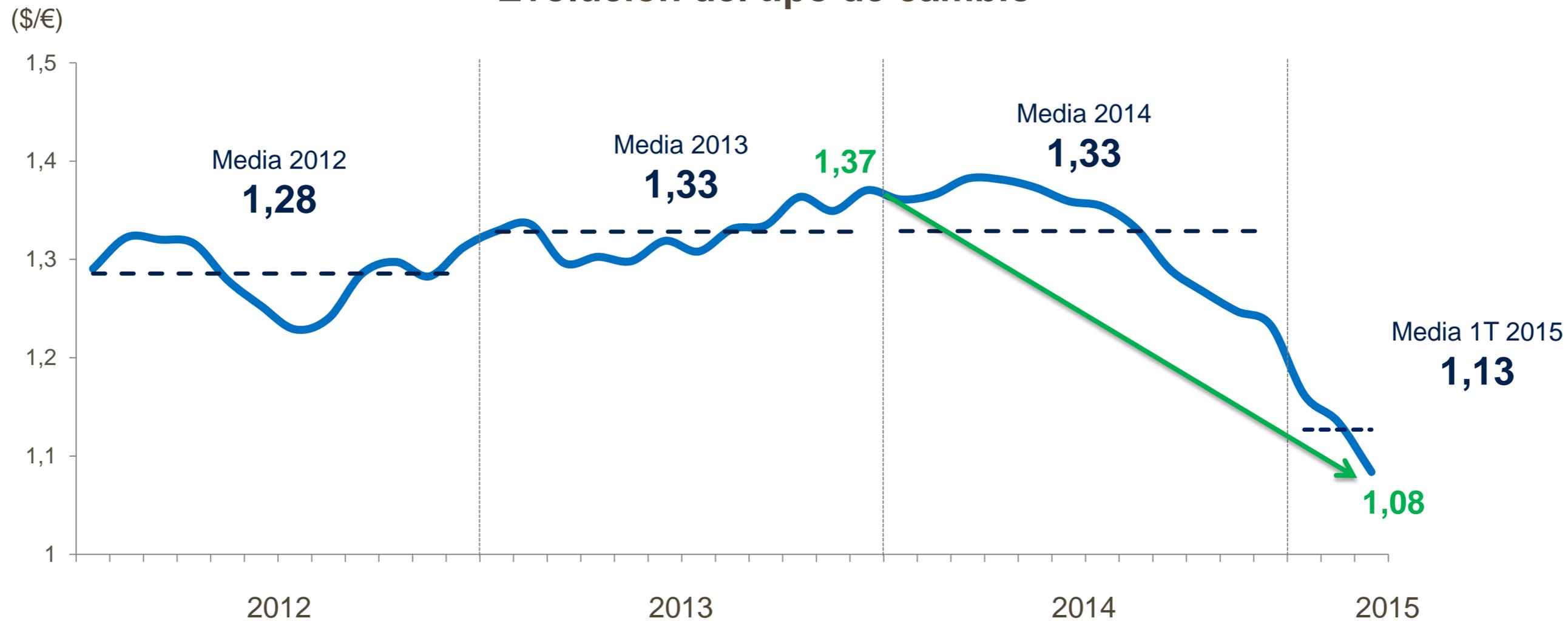
Fuente: 1 - Informe Perspectivas Económicas Mundiales . 2 - Previsión del Banco de España. 3 - Previsiones WEO abril 2015.

España creciendo al 3% en el 1^{er} trimestre de 2015

- **Mejora de la economía global**
 - Recuperar tasas de crecimiento que reduzcan el desempleo y la pobreza
 - Reactivar el ritmo de desarrollo de las economías emergentes
 - Estimular políticas de crecimiento en economías desarrolladas
- **En Europa y España:**
 - Continuar con las **políticas en marcha**: monetarias, internacionalización y reformas estructurales
 - **Corrección de desequilibrios**: reforzar la confianza de los mercados en la economía española
 - **Creación de empleo**

Crecimiento económico sostenible que alcance a toda la sociedad

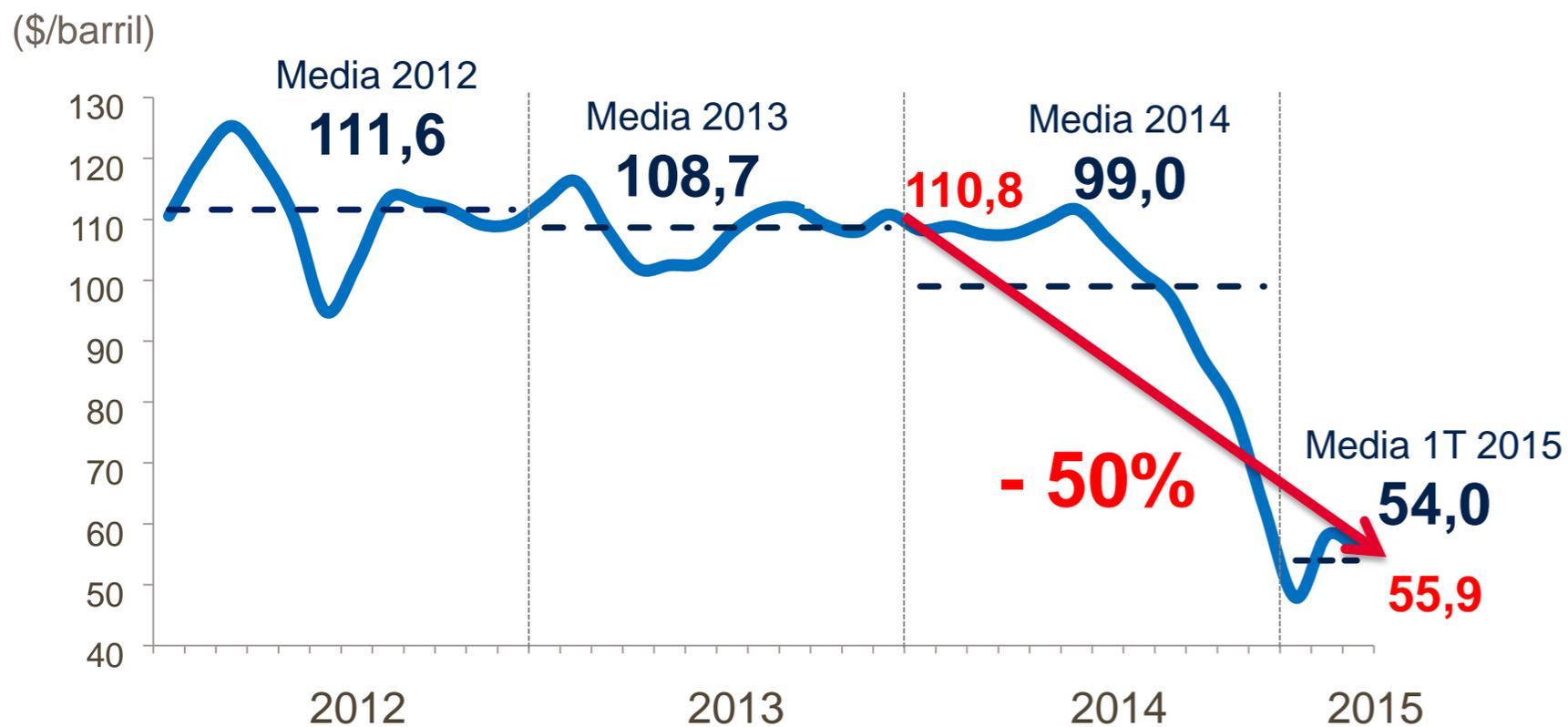
Evolución del tipo de cambio



Evolución favorable del tipo de cambio

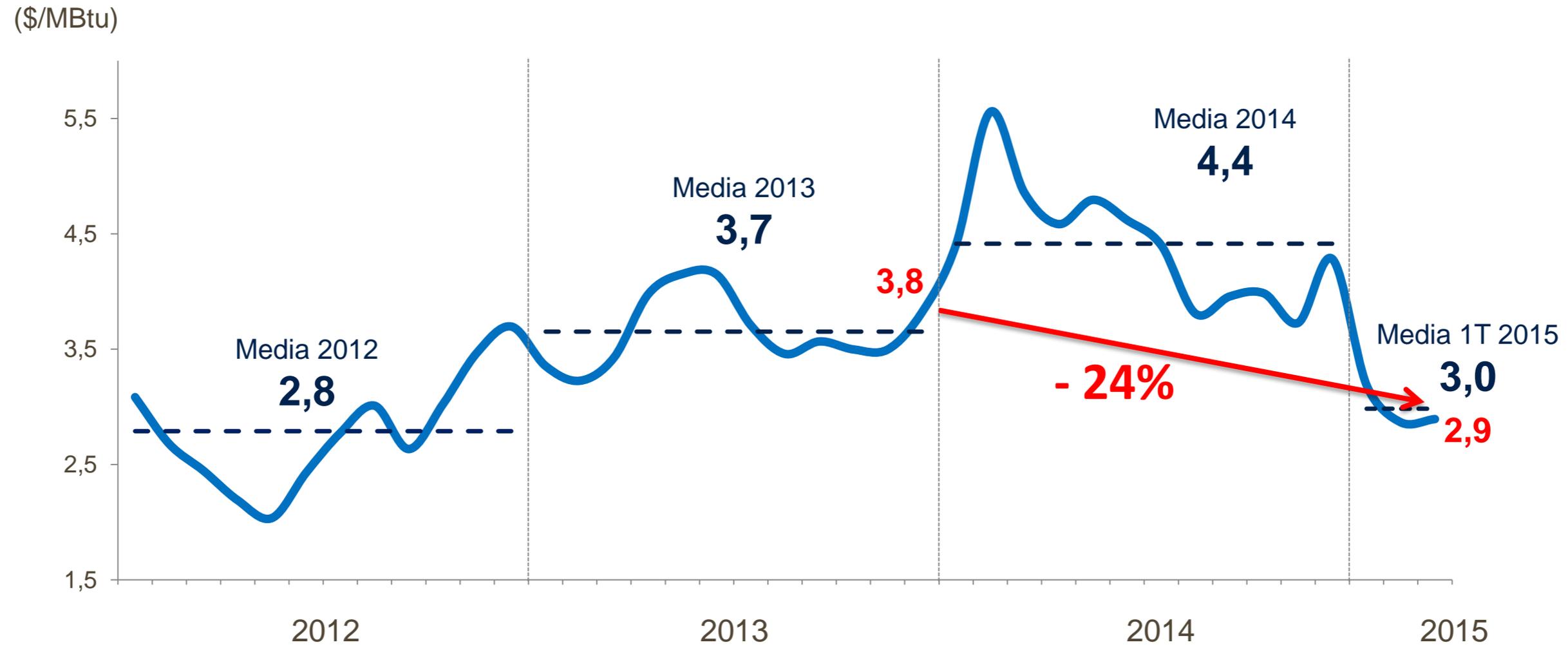
Evolución del Brent

Evolución del WTI



Caída drástica de los precios del crudo

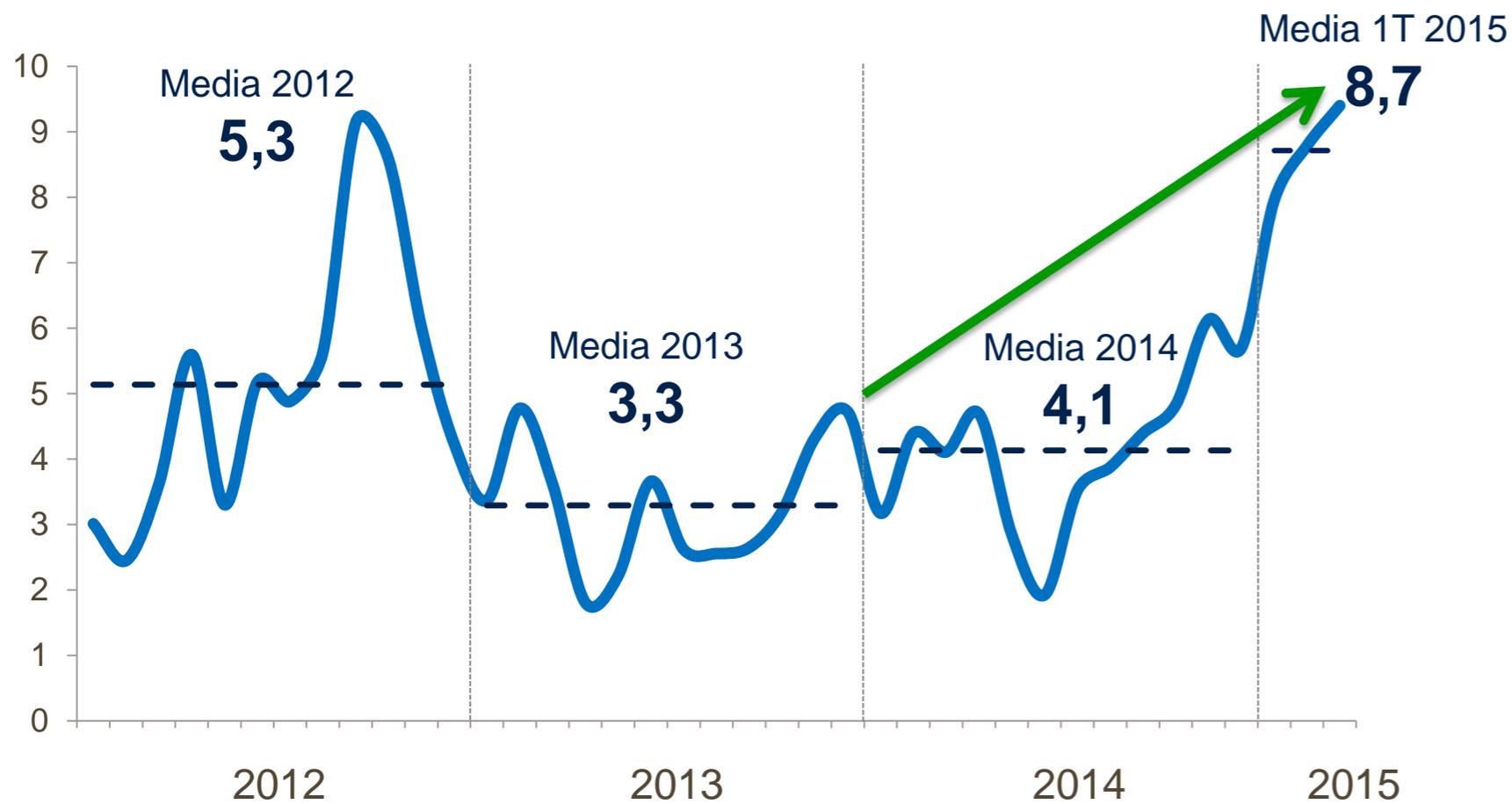
Evolución del Henry Hub



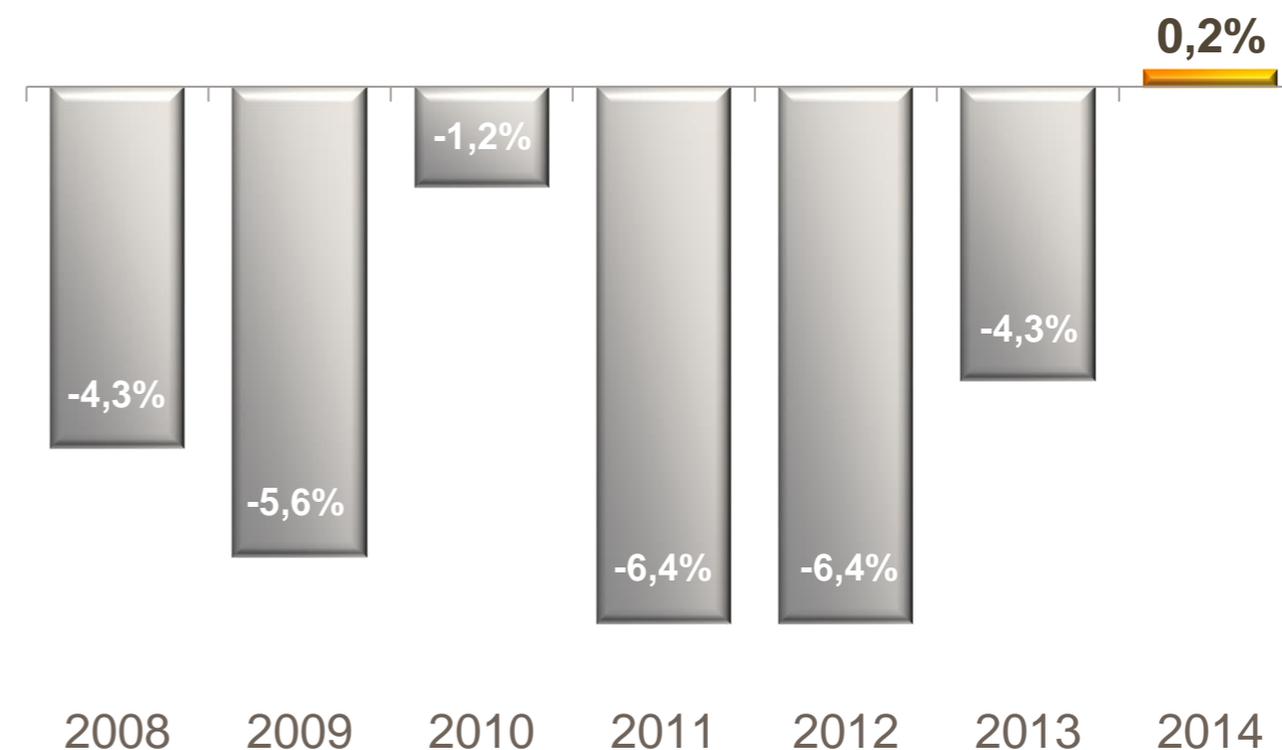
Precio del gas superior a 2013, pero en caída desde marzo 2014

Indicador Margen de Refino

(\$/barril)



Variación anual de la demanda de gasolinas y gasóleos en España



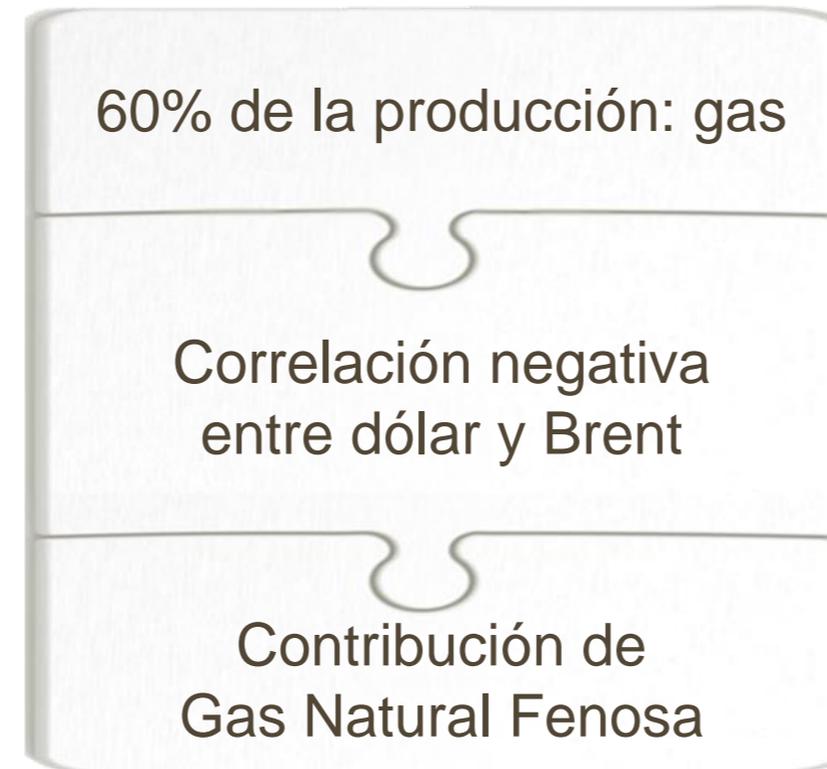
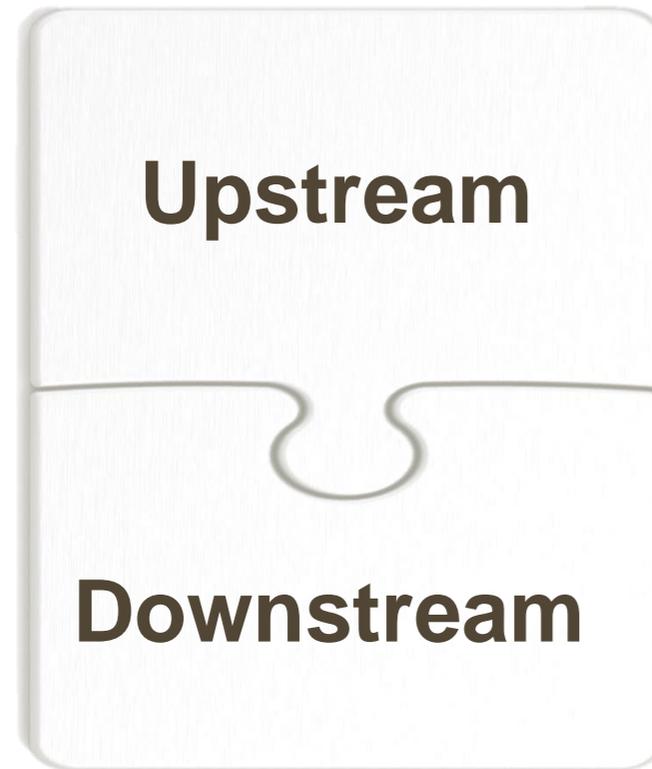
- Se estabiliza la demanda tras una caída del 30% en gasolinas y del 20% en gasóleos entre 2007 y 2014

Entorno favorable para el Downstream

Repsol Empresa Integrada



MODELO INTEGRADO



- **Estabilidad en los resultados**
- **Dimensión adecuada para abordar proyectos**
- **Capacidad de autofinanciación**

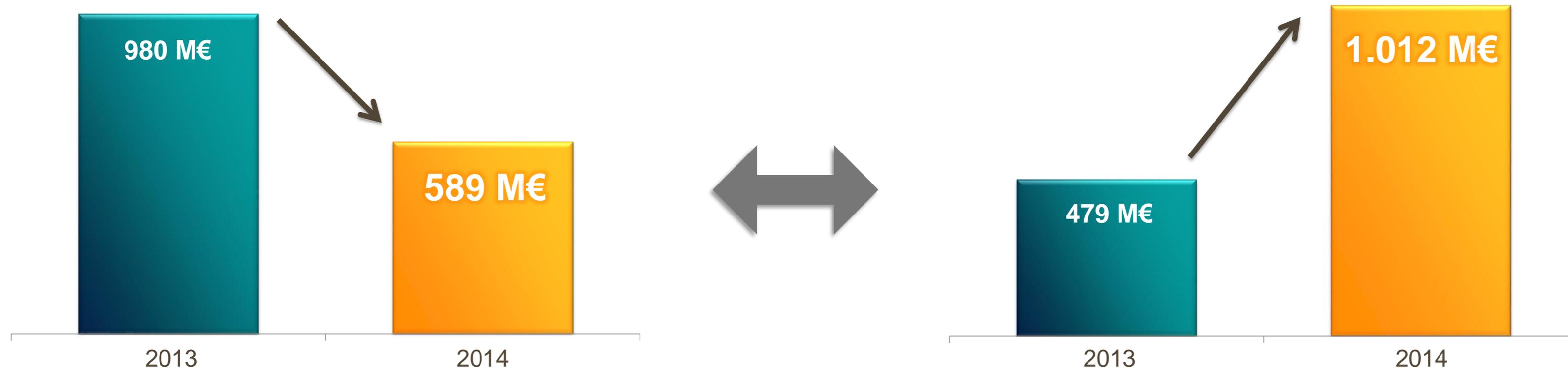
La integración aporta importantes ventajas y sinergias

Resultado Neto Ajustado

*Repsol,
empresa integrada*

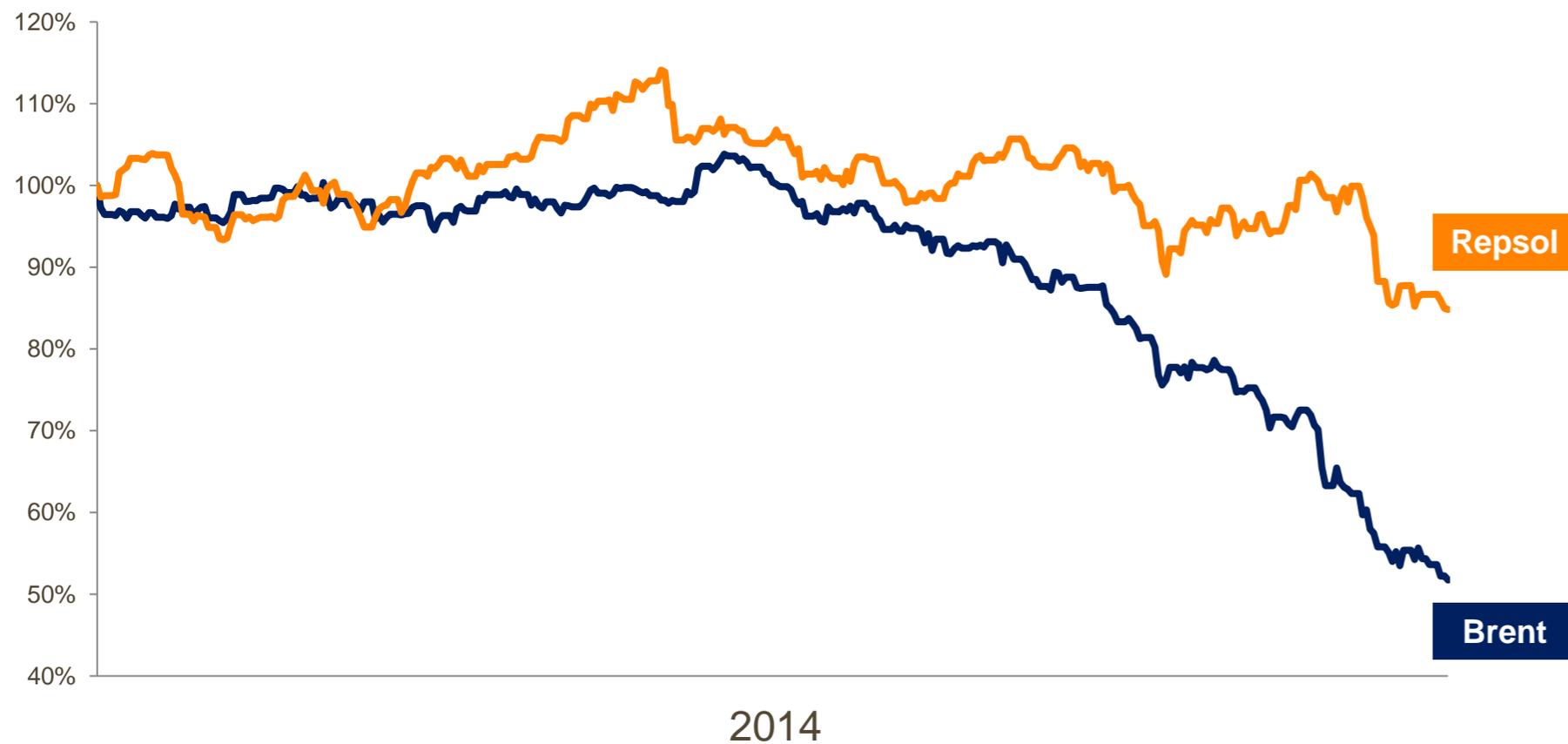
Upstream

Downstream

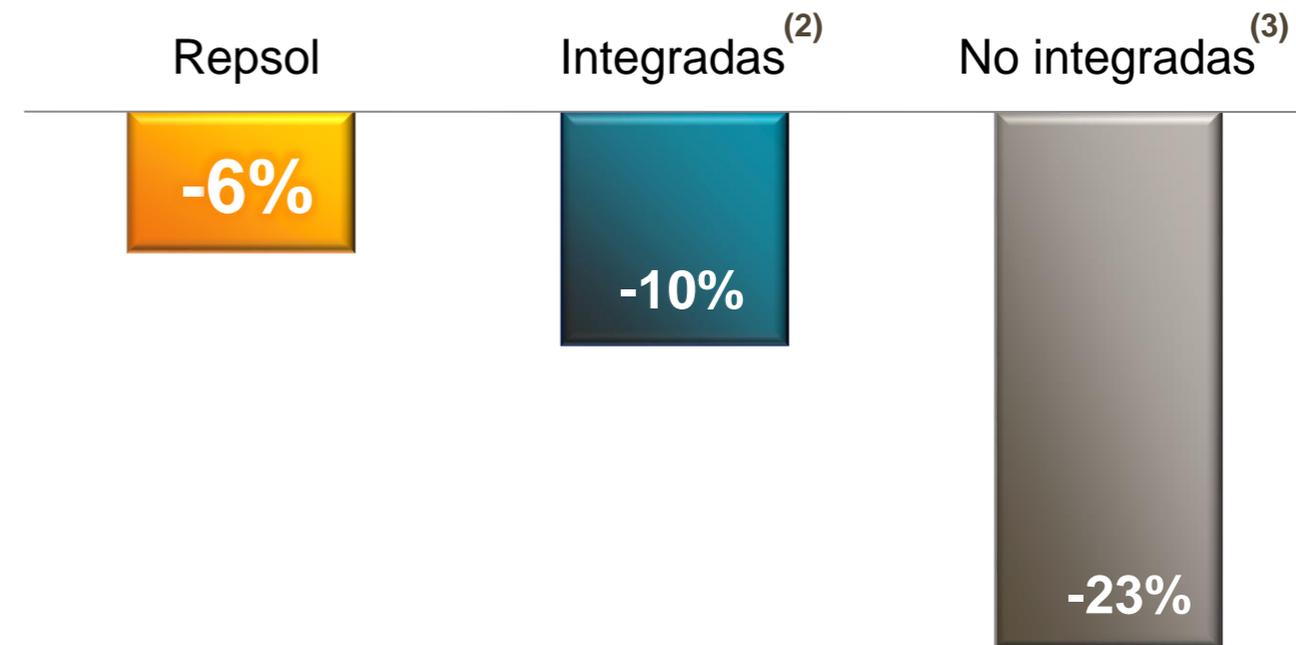


La integración aporta estabilidad en el resultado

Cotización de Repsol frente al Brent



Cotización de Repsol frente al sector ⁽¹⁾



(1) Desde que el Brent alcanzó el máximo del año 2014 (19 de junio) hasta el 24 de abril de 2015

(2) Integradas (media): Bp, Eni, Galp, Omv, Statoil, Shell, Total

(3) No integradas (media): Eog, Anadarko, Occidental, Murphy, Hess, Marathon, Apache

La integración genera mayor valor para el accionista

Hitos 2014



Principales hitos del año

Hitos 2014

2014

2015

Completada
desinversión
activos GNL

4.300 M\$

(3.600 M\$ en 2013)
(700 M\$ en 2014)

Acuerdo YPF (1)

Venta bonos
argentinos

5.000 M\$

Venta acciones
no expropiadas

1.300 M\$

Nombramiento
CEO

Mejora rating

Dividendo
extraordinario

1.300 M€

Acuerdo adquisición
Talisman

8.300 M\$

Integración
Talisman

(1) Monetización YPF a través de venta de bonos argentinos (4.997 M\$) y venta de acciones no expropiadas (1.316 M\$)

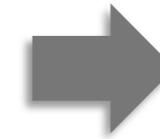
2014: un año clave con grandes operaciones estratégicas

Talisman: Un buen acuerdo, en un momento adecuado

- Entorno de bajos precios
- Desconexión entre cotización bursátil y valor de los activos
- Permite alcanzar los objetivos estratégicos

Capacidad de Repsol para acometer la transacción

- Construcción histórica de una potente cartera de activos
- Exploradores de primer nivel mundial
- Historial de crecimiento de la producción
- Downstream: liderazgo en Europa y generación de caja
- Brasil y GNL: monetización del valor creado
- Recuperación de valor tras la expropiación de YPF



Finalización exitosa del ciclo estratégico de crecimiento

Inicio de un nuevo ciclo estratégico de creación de valor



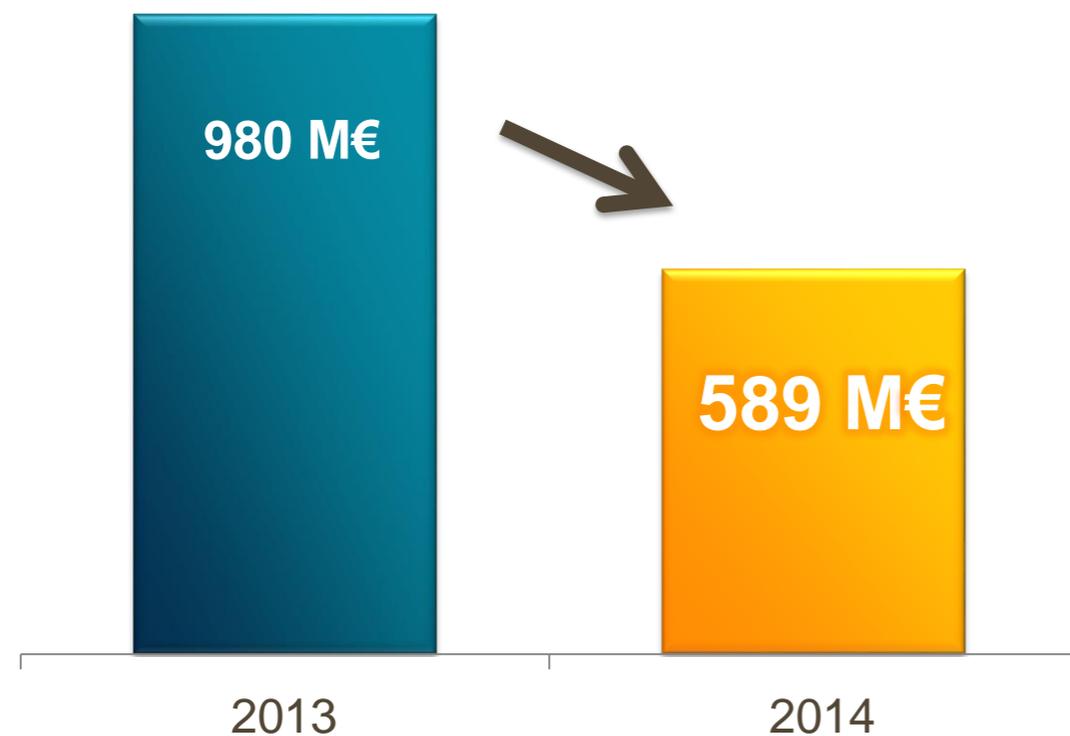
Resultados 2014

Cifras en Millones de €

	2013	2014	
Upstream	980	589	
Downstream	479	1.012	
Gas Natural Fenosa	458	441	
Corporación y ajustes	(574)	(335)	
Resultado Neto Ajustado ⁽¹⁾	1.343	1.707	+27 %
Efecto patrimonial	(187)	(606)	
Resultado no recurrente	(277)	(86)	
Resultado de operaciones interrumpidas ⁽²⁾	(684)	597	
Resultado Neto ⁽³⁾	195	1.612	

(1) Resultado neto recurrente a CCS (Valoración de materias primas y productos a coste de reposición). (2) En 2013 : YPF (-1.323 M€) por deterioro de activos; GNL (+638 M€). En 2014: GNL (+314 M€); YPF (+283 M€). (3) Resultado ddi a MIFO (Valoración de materias primas y productos a coste medio)

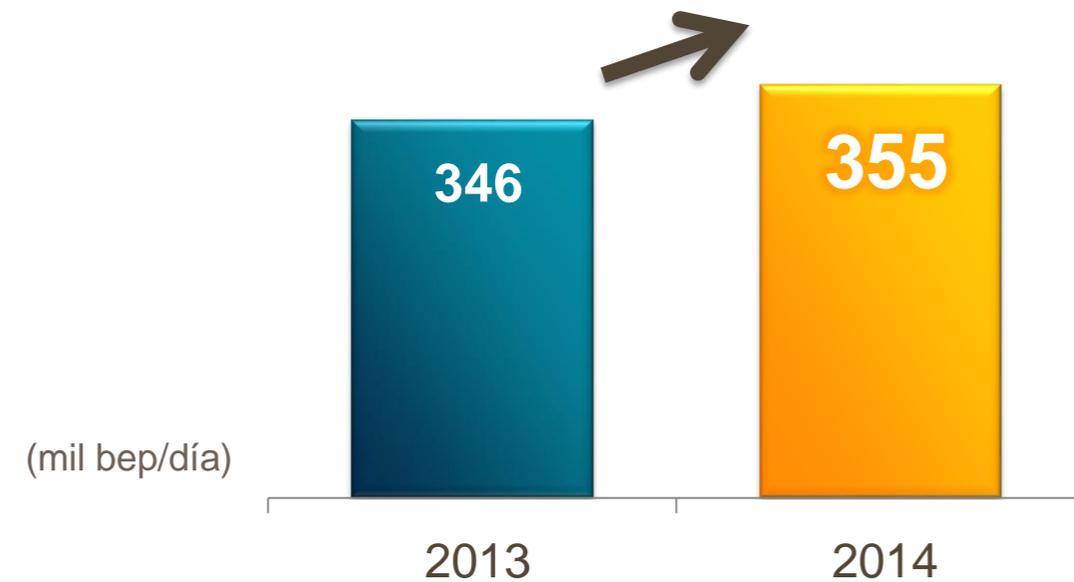
El resultado neto superó los 1.600 M€

Resultado
Neto Ajustado

- **Caída del precio del crudo**
(-300 M€ vs 2013)
- **Interrupciones en Libia**
(13,3 mil bep/día en 2014 vs 28,8 mil bep/día en 2013)

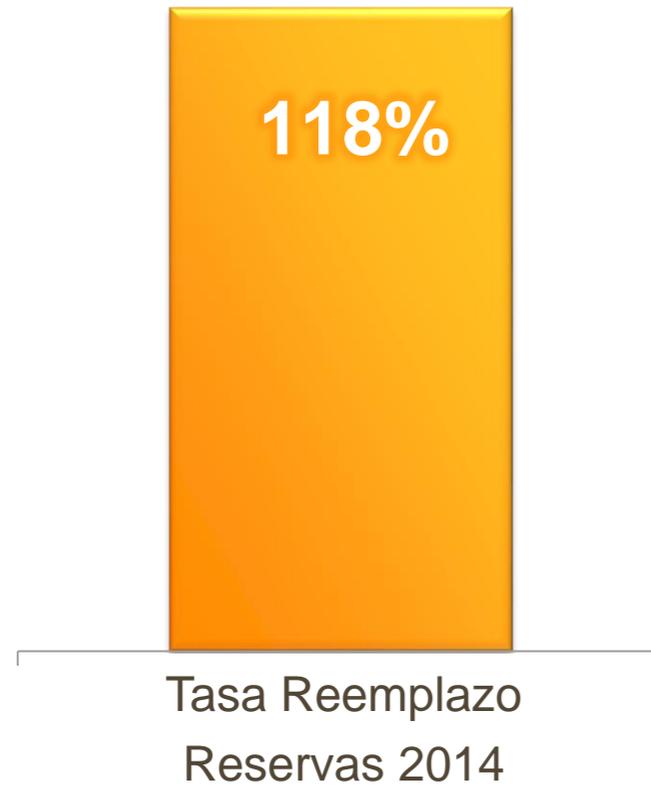
Resultado del Upstream penalizado por el entorno

- **Producción: +2,5 %**
 - +8% sin considerar Libia



- Los **proyectos estratégicos** puestos en marcha en 2013 y 2014 aportan **39 mil bep/día**:
 - Sapinhoá (**Brasil**)
 - Kinteroni (**Perú**)
 - Margarita Fase II (**Bolivia**)
 - Syskonsininskoye (**Rusia**)

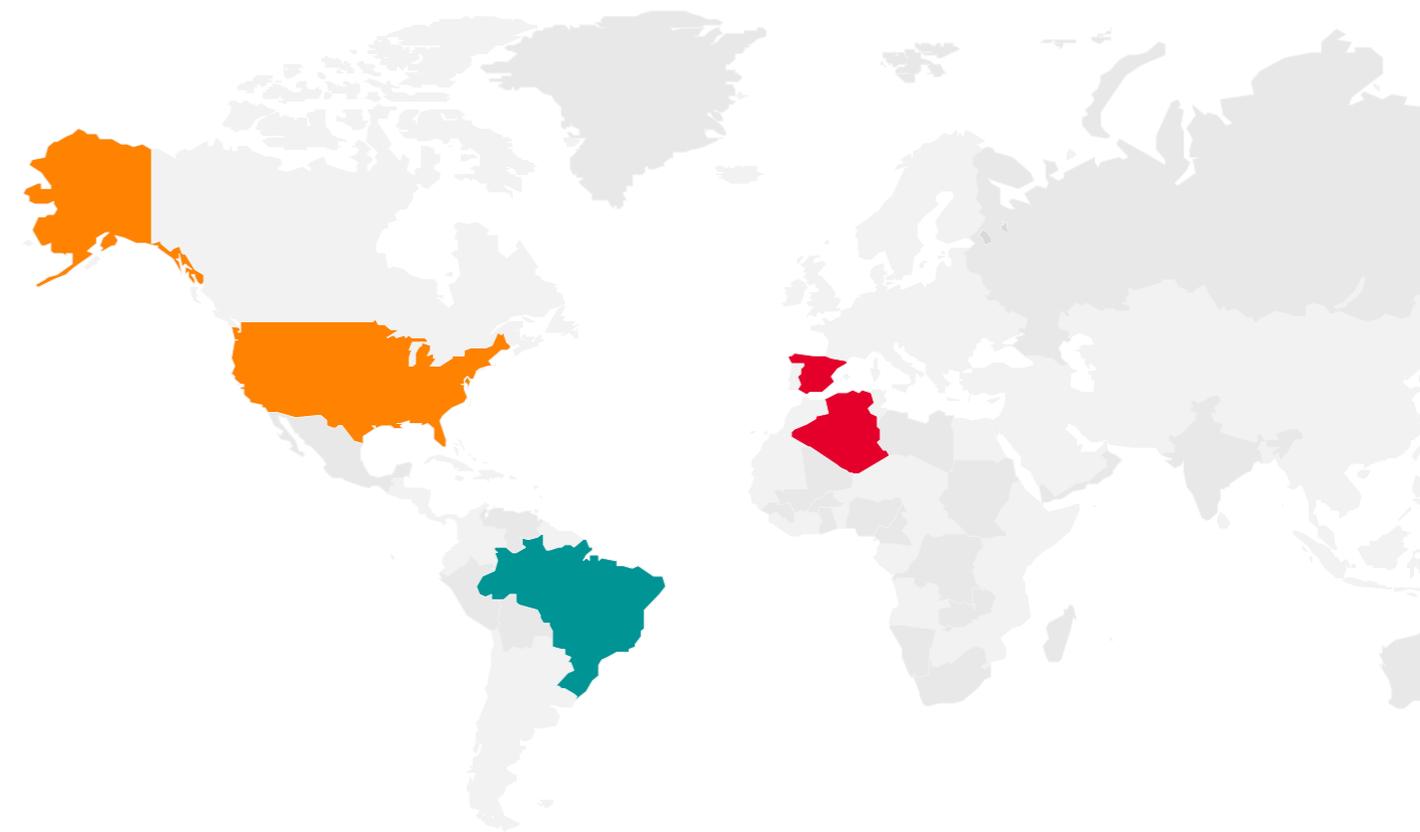
La producción creció un 2,5%



- Tasa Reemplazo Reservas 2014: **118%**
 - **5 años** por encima del **100%**
- **Reservas probadas: 1.539 Mill. bep**
- **Más de 150 Mill. bep de incorporación de reservas**

**Tasa de Reemplazo de Reservas media
de los tres últimos años: 200%**

- ✓ **1 Brasil - Sapinhoá (Guará)**
 - Producción media 2014 de **93.000 bep/d** (nivel actual de producción de **196.000 bep/d**)
 - Conexión de pozos en 2015 para alcanzar **260.000 bep/d**
- 2 Brasil - Lapa (Carioca)**
 - En construcción *FPSO* y licitación de instalaciones
 - En producción en 2016, alcanzando **64.000 bep/día** en 2017
- ✓ **3 EE.UU. - Midcontinent**
 - Producción media en 2014 de **101.000 bep/d**
 - **126.000 bep/d** en diciembre 2014
- 4 Argelia - Reggane**
 - En fase de construcción. Producirá **7,7 Mm³/día** en 2017
- ✓ **5 España - Lubina y Montanazo**
 - Producción media 2014: **4.560 bep/d**





- 6 Rusia - AROG - Syskonsyninskoye (SK)**
- Puesta en producción en febrero de 2014. Alcanzados **2,4 Mm³/día**



- 7 Bolivia - Margarita / Huacaya**
- Finalizada Fase II de Margarita (en curso Fase III)
 - Alcanzada producción de **16,4 Mm³/día** en 2014 (**18 Mm³/día** en abril 2015)

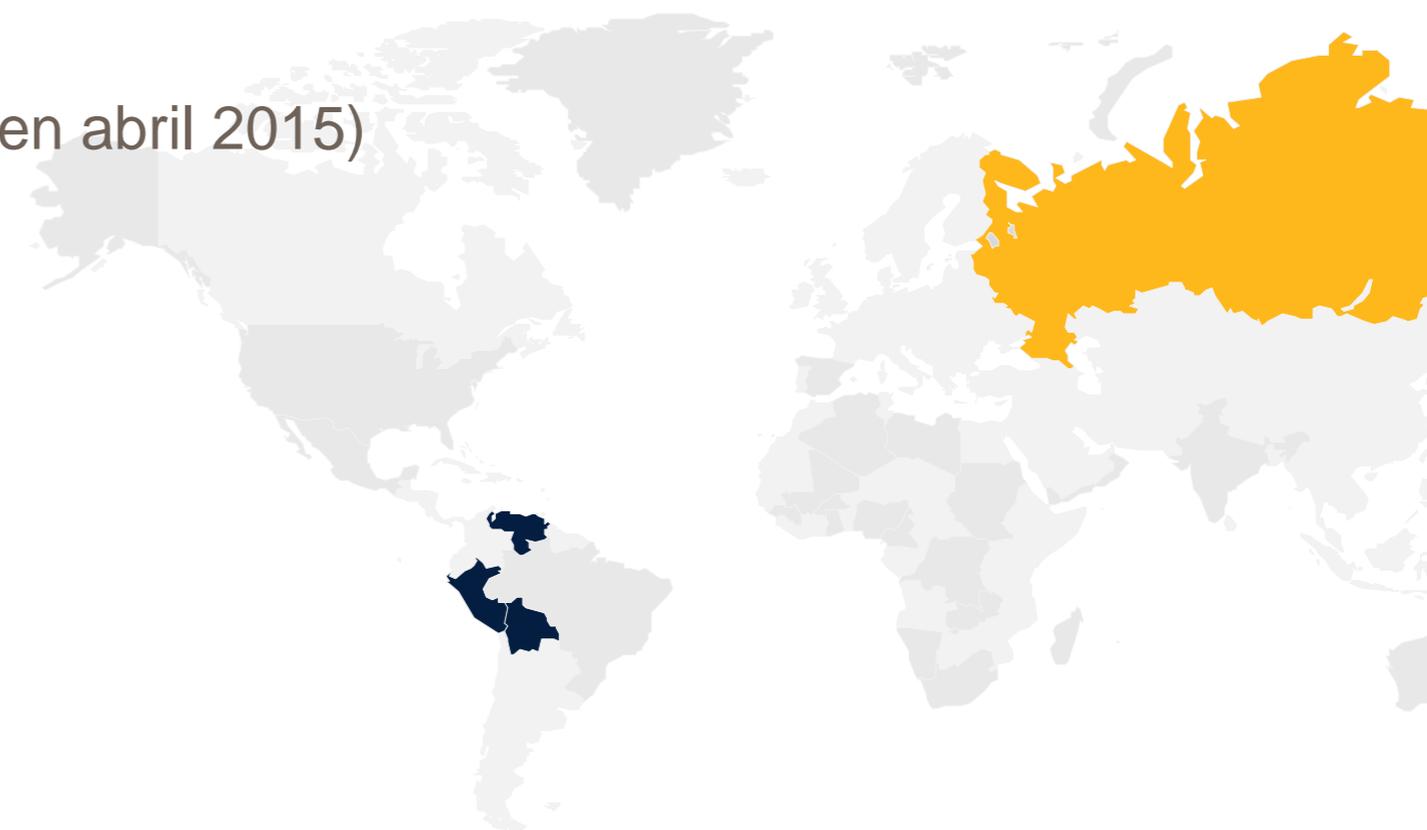


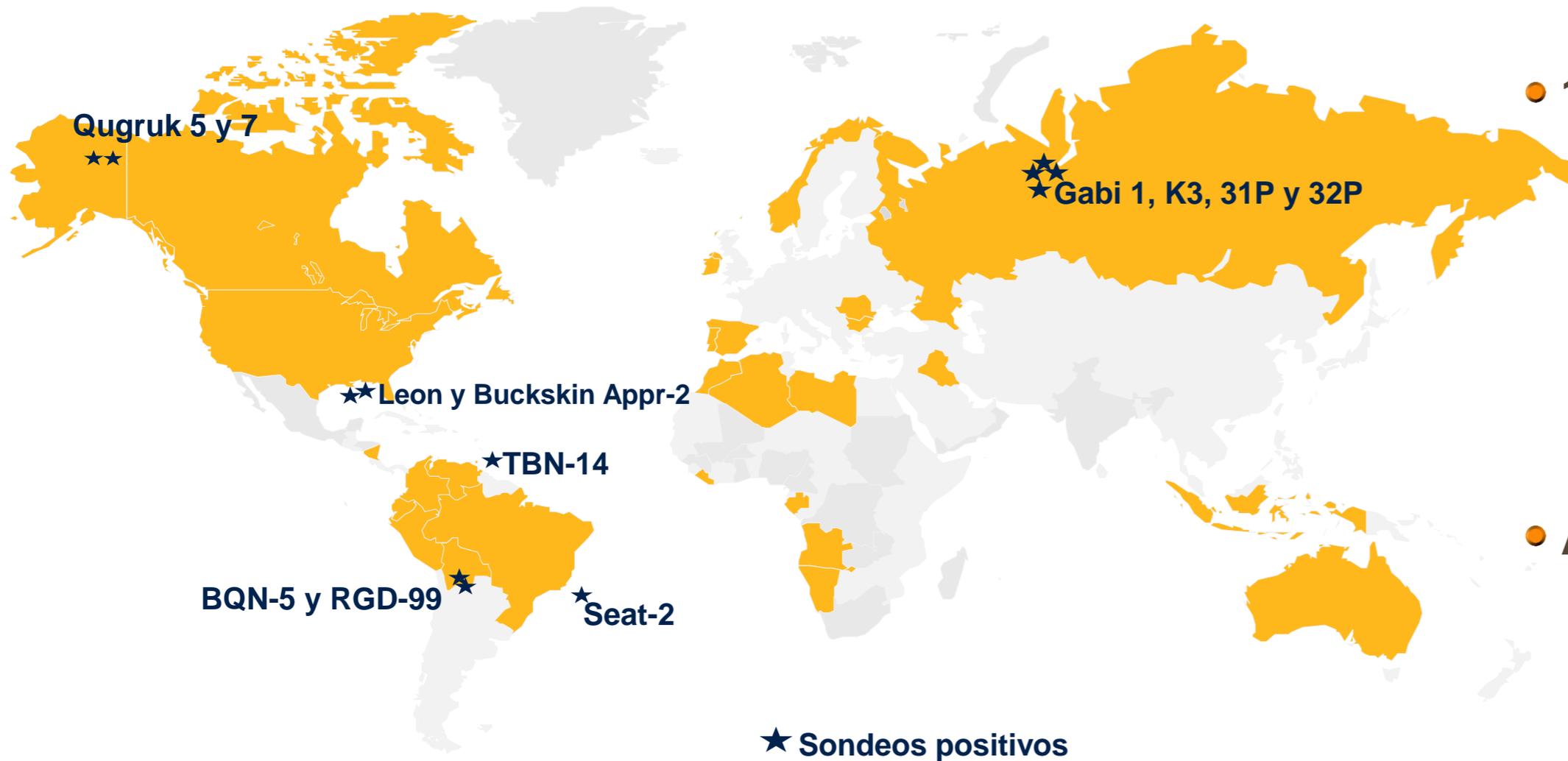
- 8 Perú – Kinteroni/Sagari**
- Kinteroni en producción desde marzo 2014
 - Alcanzada producción mensual de **20.500 bep/d**
 - Inicio de Sagari en 2018 hasta un total de **47.000 bep/d**



- 9 Venezuela - Carabobo**
- En fase de desarrollo. Producción temprana desde fin 2012
 - Producción media en 2014 de **7.500 bep/d**
 - Alcanzada una producción de **16.000 bep/d** en abril 2015

- 10 Venezuela - Cardón IV**
- Inicio de producción en 2015
 - Alcanzará **12,7 Mm³/día** en 2016 y **23,4 Mm³/día** en 2018





● **12 sondeos positivos sobre 34 ⁽¹⁾:**

- **Brasil:** uno en BM-C-33
- **Bolivia:** dos en Andina
- **EE.UU.:** dos en GoM y dos en Alaska
- **Rusia:** cuatro en Karabashsky
- **Trinidad y Tobago:** uno en TSP

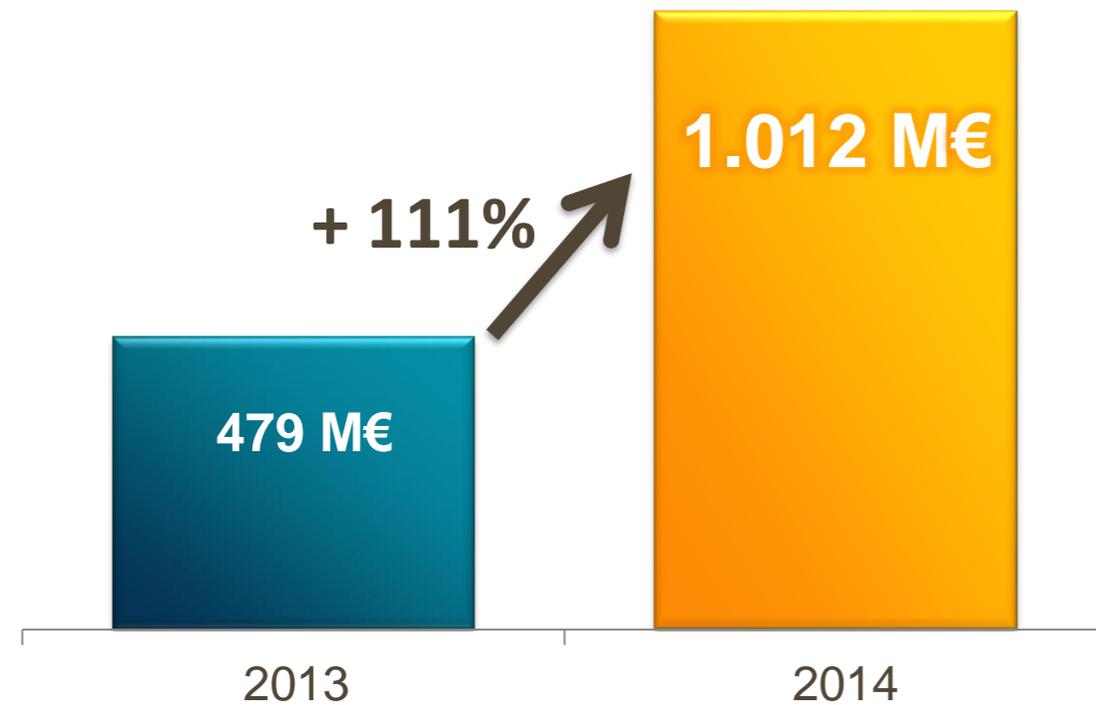
● **Adquisición de dominio minero**

- **28 bloques**, principalmente en **EE.UU.** y **Noruega**
- Superficie total neta (Repsol W.I.) = 25.300 km²

(1) 34 Sondeos: 24 exploratorios + 10 evaluación/appraisal (12 Positivos: 4 exploratorios + 8 evaluación/appraisal)

12 sondeos positivos en 2014

Resultado Neto Ajustado

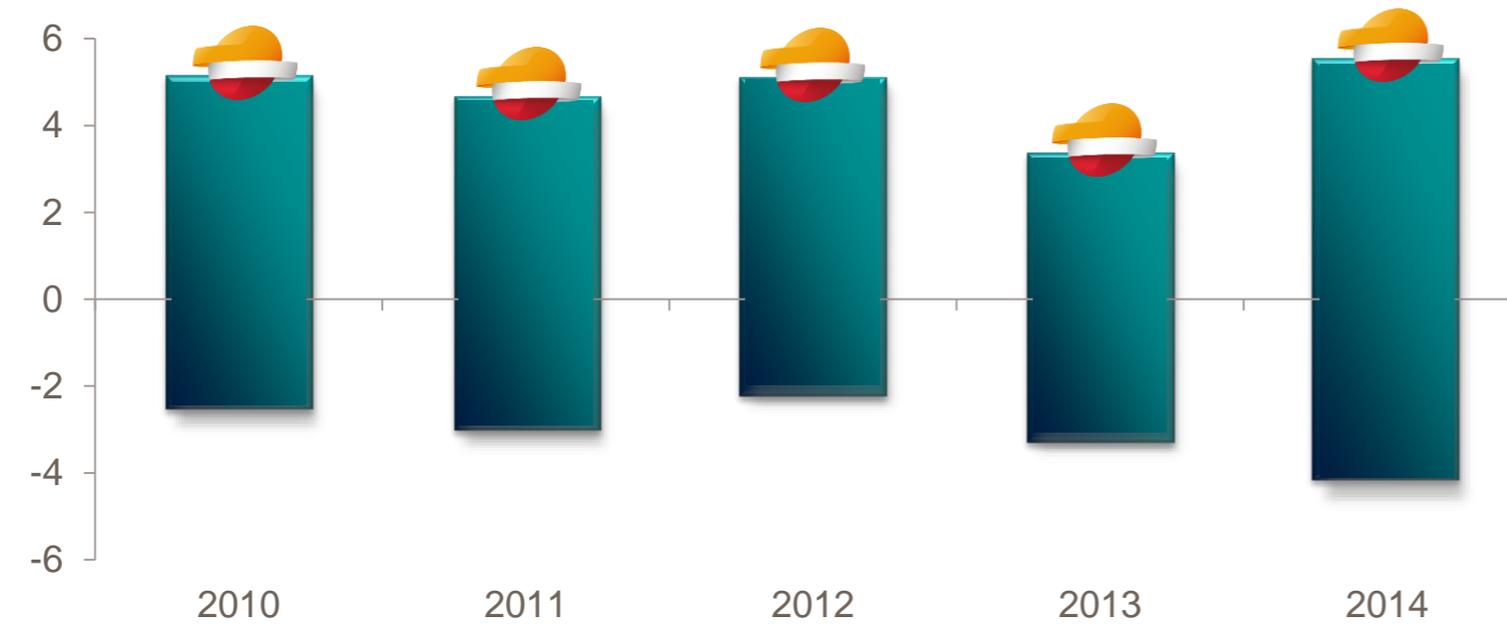


- Mejora de los **márgenes** en Refino y Química
- Mejora del **margin del gas** en Norteamérica
- **Mayores volúmenes** comercializados

Importante mejora de resultados en Downstream

Margen integrado (*) de Refino y Marketing en Europa (Repsol frente al sector)

(\$/barril)

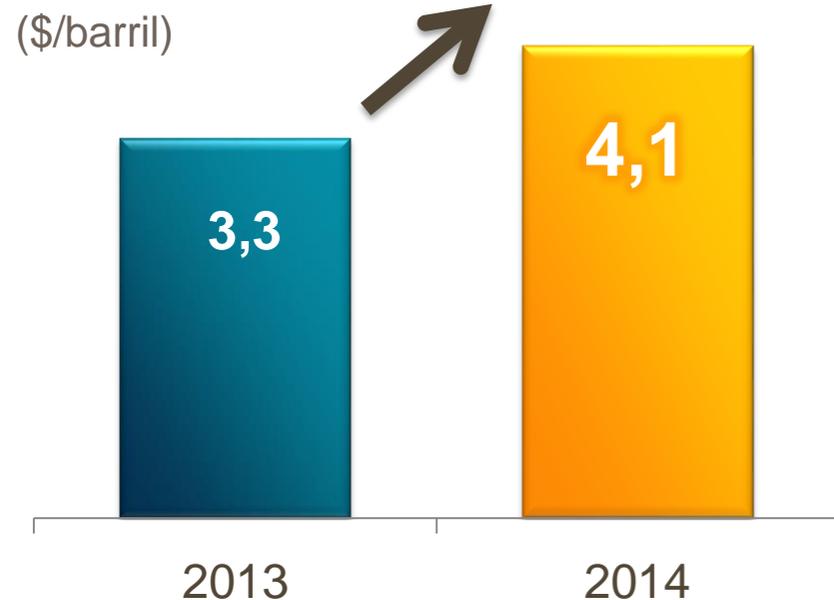


 Margen integrado de Repsol  Rango empresas comparables

- **Liderazgo** en margen integrado de Refino y Marketing
- **Excelente calidad de los activos**
- **Mejora de la eficiencia**

(*) Calculado como resultado operativo ajustado (CCS) de R&M, dividido por el volumen de crudo procesado para 10 compañías europeas comparables (Repsol, Cepsa, Eni, Galp, OMV, MOL, Total, PKN Orlen, Hellenic Petroleum y Saras)

Liderazgo en Refino y Marketing

Indicador Margen
de Refino (España)

Utilización 2014



- Incremento **del indicador de margen** hasta 4,1 \$/barril (5,5 en el 4º trimestre)
- **Eficiencia del sistema de refino:**
 - Grandes proyectos (+3 \$/barril)
 - Menores **costes energéticos**
 - Mayor **utilización de capacidad**
- Planta de **lubricantes** de última generación en **Cartagena** (alianza con SKL)
- Proyecto de nuevas especificaciones en **Pampilla (Perú)**

Destacada contribución del sistema de Refino

Comercial

- Crecimiento **ventas** en Marketing, especialmente en el último trimestre (+4%)
- **Posición en non-oil** (tiendas, El Corte Inglés, ONCE, Michelin, Disney...)
- Nuevos **modelos de negocio**: Plan Cliente
- Mejores resultados en **GLP**

Química

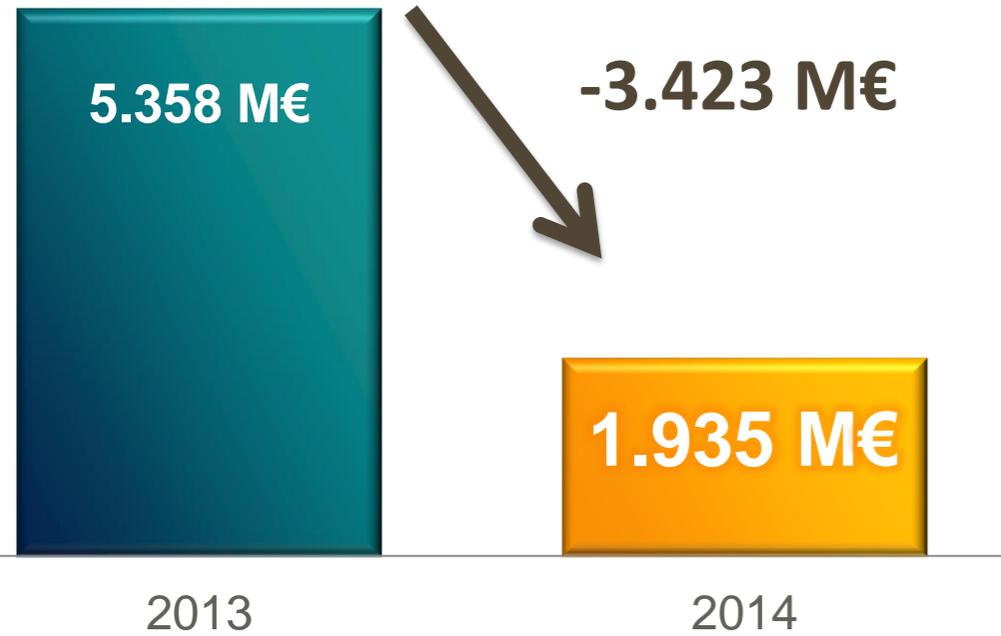
- Mejor comportamiento de los **mercados**
- Mayores **ventas**
- **Plan de Competitividad**: eficiencia y diferenciación

Gas & Power

- Mayores **volúmenes y márgenes** en Norteamérica

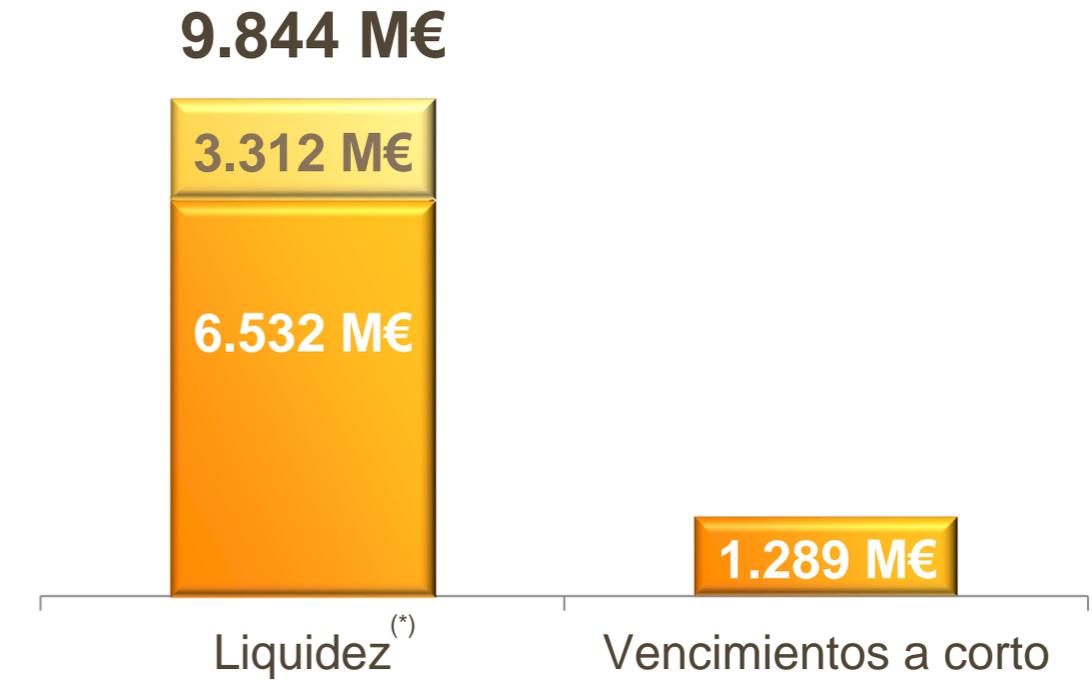
Mayores volúmenes y resultados

Deuda Neta



- Reducción de la deuda neta: 64%
- Excelente posición de liquidez
- Venta de activos de GNL
- Monetización YPF

La liquidez cubre más de 7 veces los vencimientos a corto plazo



(*) Disponibilidades líquidas (6.532 M€) y líneas de crédito (3.312 M€)

Sólida posición financiera

- Proyectos de **vanguardia en Upstream y en biología sintética**
- **Líderes en I+D** en energía para el transporte (AutoGas, Neotech, Electrificación...)
- **Innovación abierta** 
- **Talento global:**
 - **400 investigadores** en España, EE.UU. y Brasil
 - Trabajando en red con **120 Universidades y centros de investigación** en todo el mundo
- Tecnología **HEADS**: Premio World Oil Award



Tecnología: motor de desarrollo de los negocios

- Excelente desempeño en seguridad
- Reducción de 480.000 toneladas de CO₂ en 2014
 - 3,6 millones desde 2006
- Plan Energía y Carbono 2020
- Plan de Gestión de Residuos 2020
- Plan de Gestión del Agua 2020



FTSE4Good



ROBECOSAM
Sustainability Award
Silver Class 2014



Dow Jones
Sustainability Indexes

Compromiso con la seguridad y el medio ambiente

Responsabilidad con el Entorno Social

- Productos y servicios de confianza
- **800** proyectos sociales
- **15 Planes de sostenibilidad**
(73% acciones vinculadas a retribución variable)
- Formación en **Derechos Humanos**
(6.000 empleados)
- Segundo **Sustainability Day**
- **Road Show Alta Dirección** con inversores ESG
(*Environment, Social and Governance*)

Talento, Diversidad y Conciliación

- **24.000** empleados
- **Más de 80** nacionalidades
- **10.500** acciones de formación
- **1.400** teletrabajadores
- **674** empleados con capacidades diferentes

Fundación Repsol

- **Fondo Emprendedores:** Cuatro ediciones
(1.700 propuestas y 25 proyectos “incubados”)
- **1.900.000** personas beneficiadas desde 2009

Reforzando nuestro compromiso con la sociedad

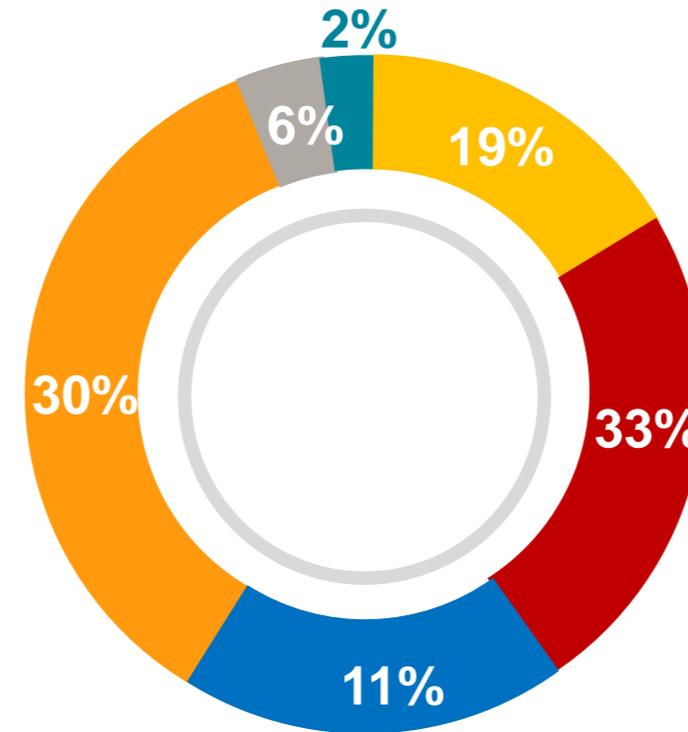


Adquisición de **Talisman**

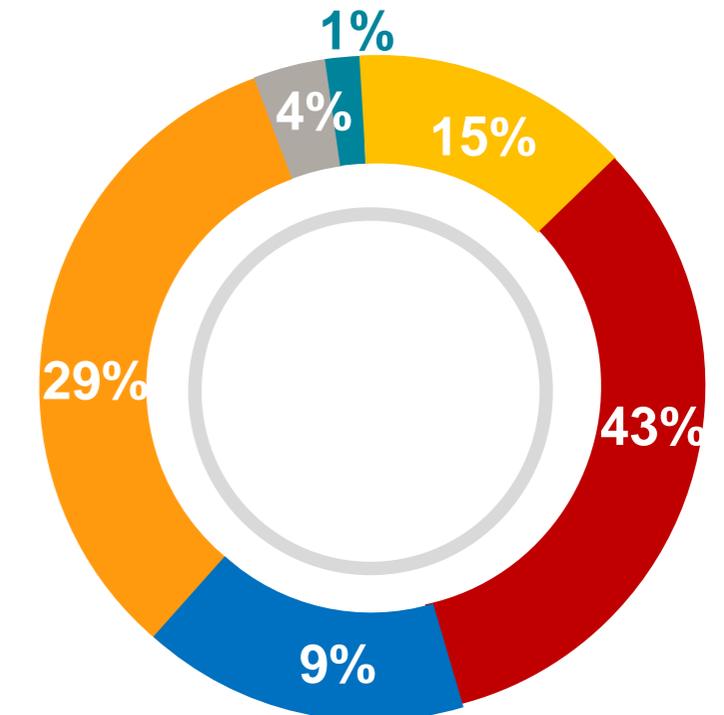


- Producción: 302 mil bep/d (2014)
- Reservas 1P: 731 Mill. bep (69% desarrolladas)
- Reservas 2P: 66% en países OCDE
- Reservas 2P/Producción: 10,5 años

Producción 2014:
302 mil bep



Reservas 2P 2014:
1.153 Mill. bep



- Canadá
- EE.UU.
- Mar del Norte
- Sudeste asiático
- Latinoamérica
- Otros

Nota: Todas las cifras de producción y reservas son netas, según Informe Anual diciembre 2014 de Talisman ajustado con el factor de conversión de gas de 5.615 pies cúbicos de gas por barril equivalente

**Operación transformadora: asegura
crecimiento, diversificación y creación de valor**

América

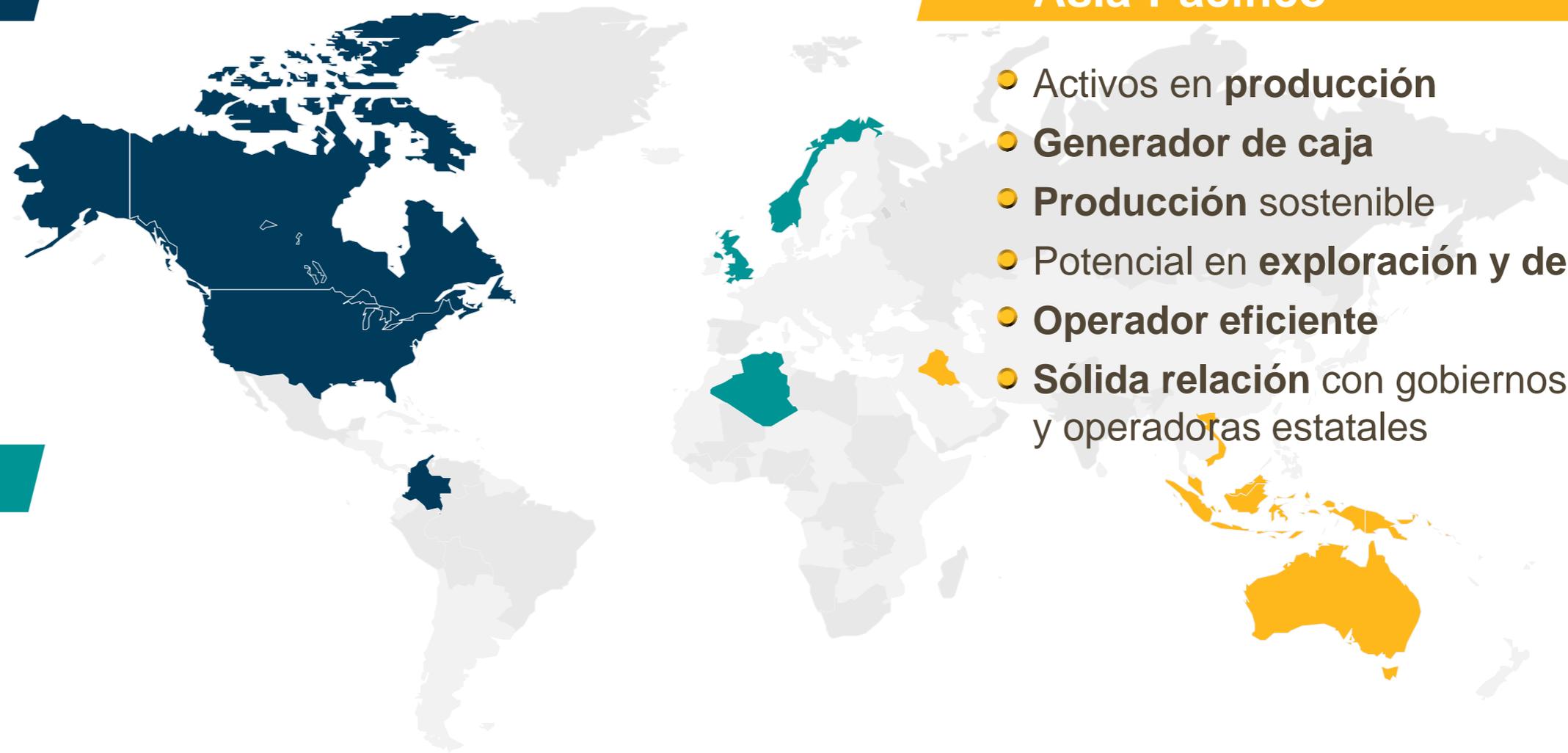
- **Operador eficiente**
- **Activos no convencionales**
- Potencial de **crecimiento** en gas y líquidos asociados
- Potencial en **Colombia** (crudo pesado)

Europa y Norte de África

- Alianza con **Sinopec** en Reino Unido
- **Operador offshore** en Mar del Norte
- Activos no operados en **Argelia**

Asia-Pacífico

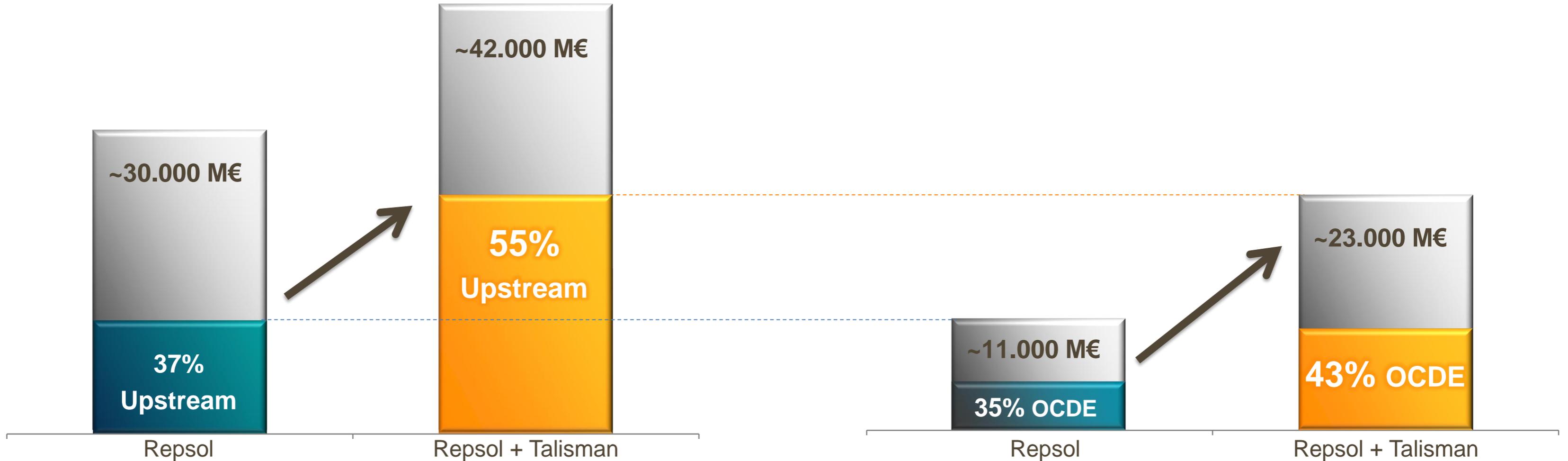
- Activos en **producción**
- **Generador de caja**
- **Producción sostenible**
- Potencial en **exploración y desarrollo**
- **Operador eficiente**
- **Sólida relación** con gobiernos y operadoras estatales



Talisman aporta un portafolio global y diversificado

Capital empleado

Capital empleado en Upstream

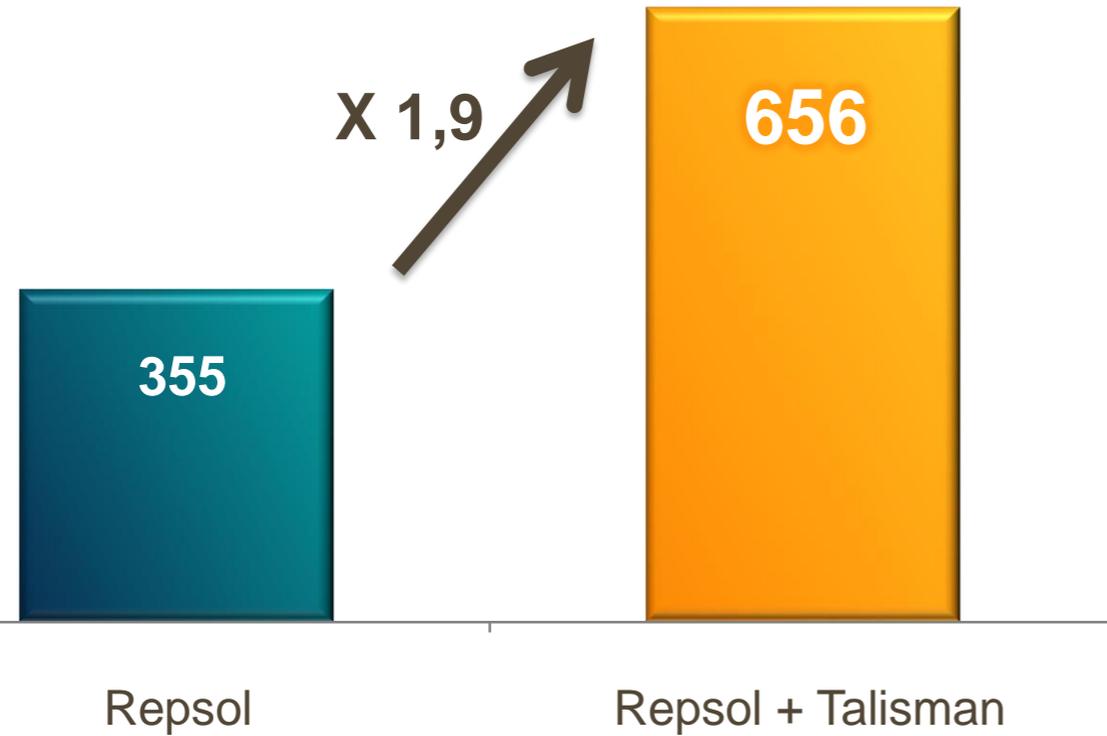


Datos a cierre 2014. Aplicado tipo de cambio de 1,06 \$/€ al capital empleado de Talisman

Más enfocado en Upstream en países de menor riesgo

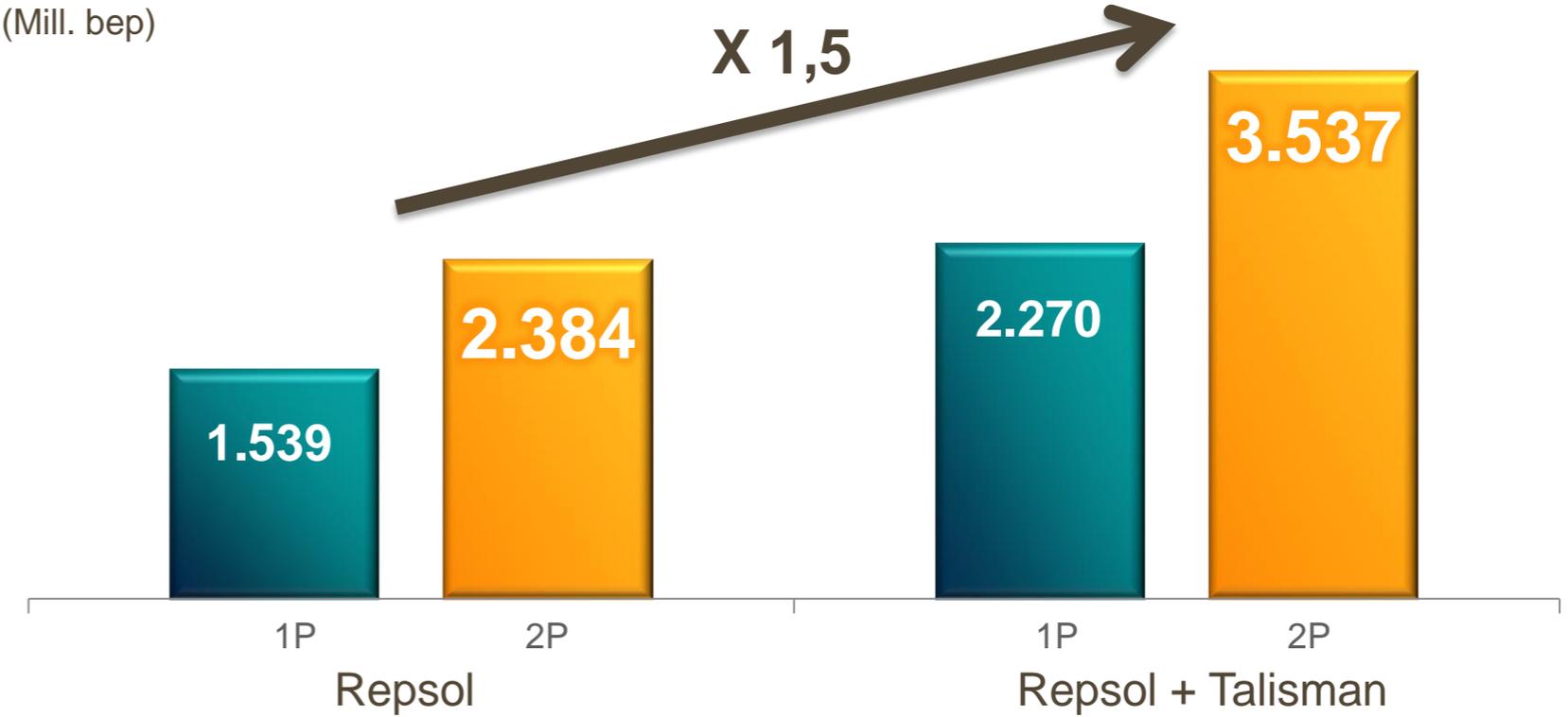
Producción neta 2014 ⁽¹⁾

(mil bep/día)



Reservas netas 2014 ⁽¹⁾

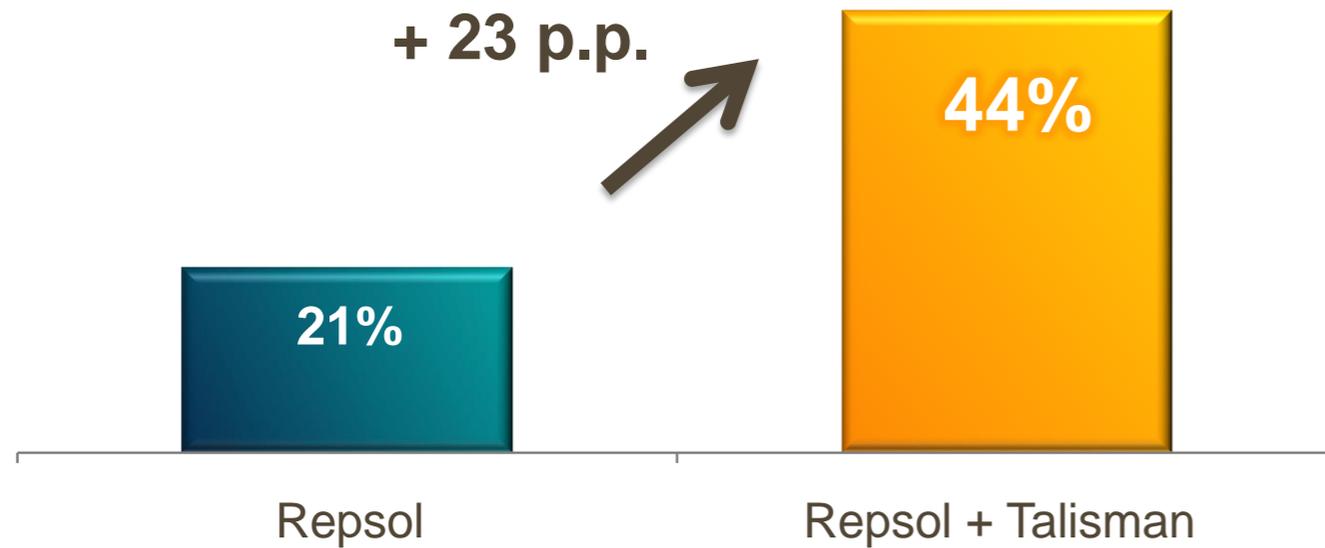
(Mill. bep)



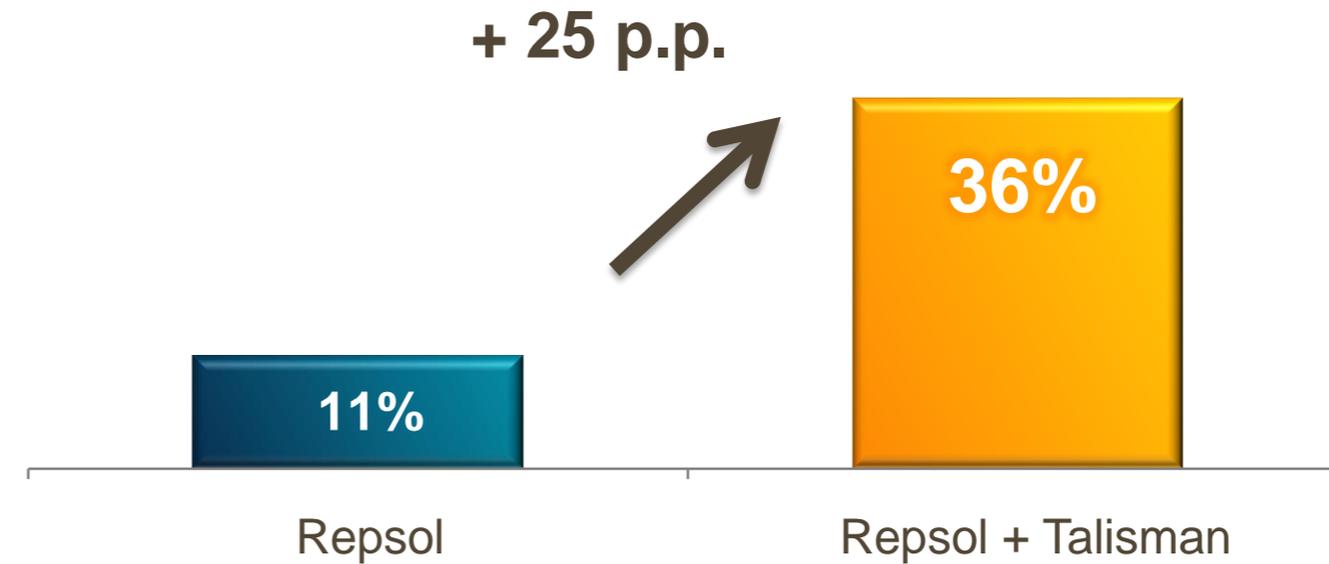
(1) Repsol: Datos a Cierre 2014. Talisman Energy: Informe Anual diciembre 2014 ajustado con un factor de conversión de gas: 5.615 pies cúbicos de gas por barril equivalente. Nota: 1P – Probadas. 2P – Probadas y Probables

Incremento de producción y reservas

Producción operada

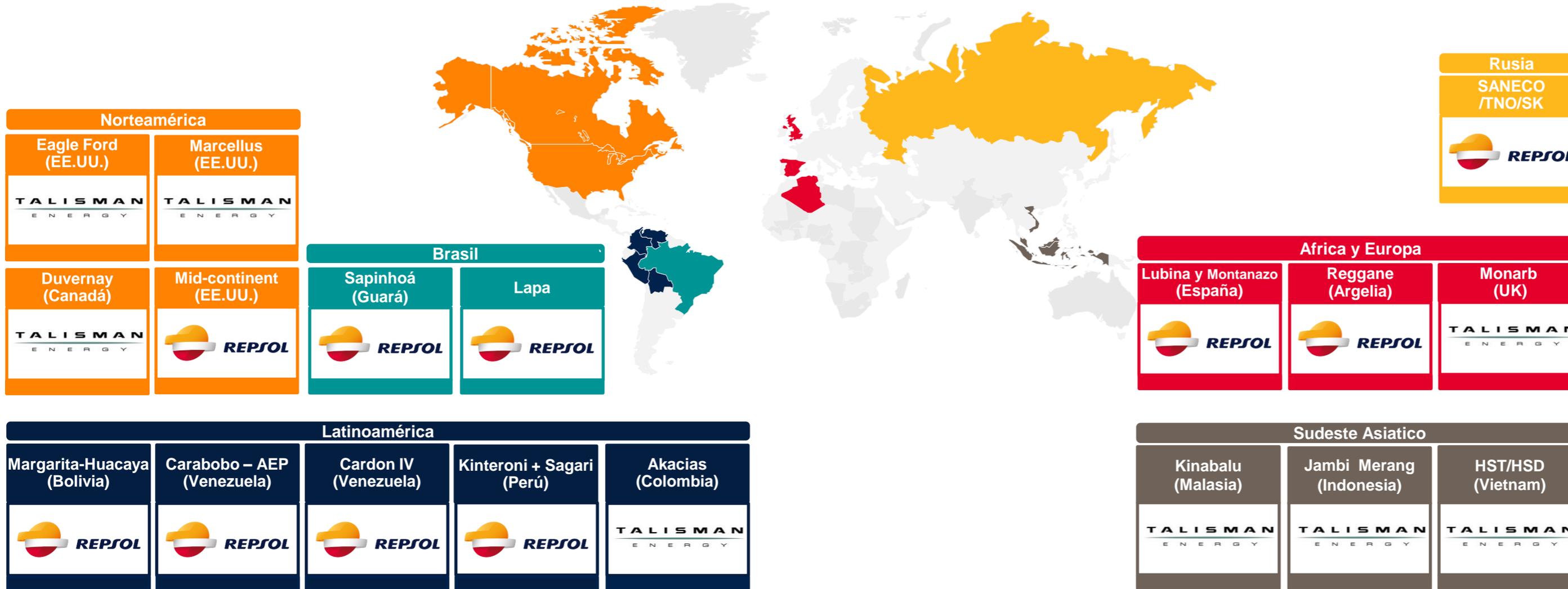


Producción OCDE



Repsol: Datos a cierre 2014. Talisman Energy: Informe Anual diciembre 2014 ajustado con un factor de conversión de gas: 5.615 pies cúbicos de gas por barril equivalente

Aumento de los activos operados y producción OCDE



Rusia
SANECO /TNO/SK
REPSOL

RECURSOS CONTINGENTES

- **Repsol**
 - Alaska
 - Golfo de México: Buckskin y Leon
 - Brasil: C-33 (Pão de Açúcar, Seat, Gavea, Presalino Albacora y Sagitario (BMS-50)
 - Rusia: Karabashsky
- **Talisman:**
 - Colombia : CPE-6
 - Indonesia: Sakakemang
 - Malasia: Cuenca de Sabah
 - Kurdistán

RECURSOS PROSPECTIVOS

- **Repsol**
 - Golfo de México
 - Este de Canadá
 - Brasil: Cuenca Santos y Espirito Santo
 - Colombia : RC11, RC12 y Tayrona
 - Perú
 - Guyana
 - Angola
 - Rumanía
 - Portugal
 - Offshore de Noruega
- **Talisman:**
 - Norteamérica
 - SE Asiático: Indonesia / Malasia/ Vietnam / PNG
 - Colombia

Amplia cartera de proyectos y oportunidades de exploración



Entre los mejores **exploradores** del mundo



Experiencia en **operación** de activos

Experiencia en **aguas profundas**



Experiencia en **no convencionales**

Elevada presencia en Latinoamérica



Foco en Norte América y Sudeste asiático

Crecimiento en exploración y desarrollo



Activos y recursos contingentes

Capacidad tecnológica, geológica y geofísica



Capacidades en operación de activos

Capacidades complementarias

Sinergias en Costes

- **Comerciales**
 - Comercialización
 - Trading
- **Inversiones**
 - Economías de escala
- **Costes generales**
 - Optimización

Sinergias de Operación

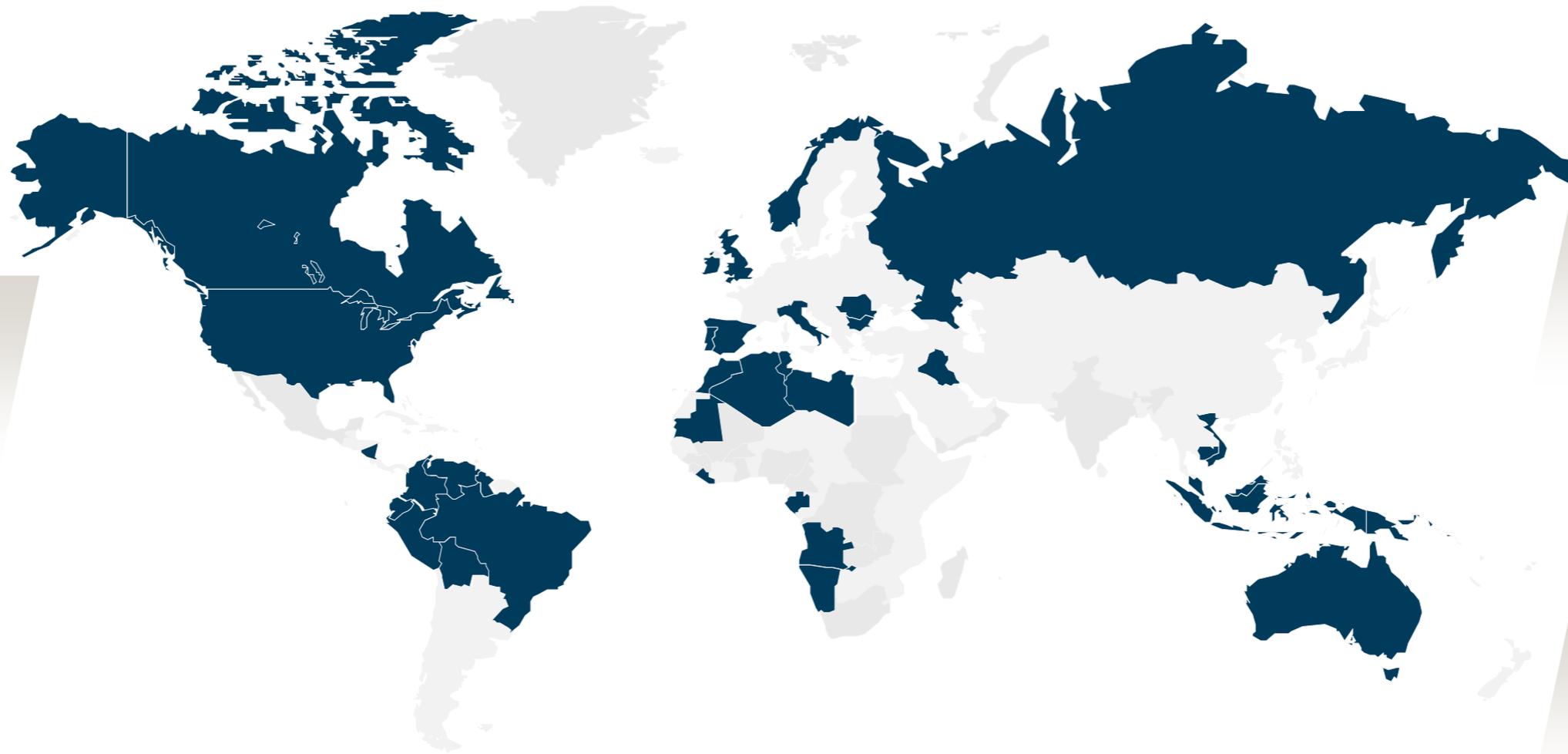
- **Eficiencia**
 - Gestión global
- **Exploración**
 - Tecnología
 - Integración equipos
 - Mejores prácticas

Sinergias de 220 millones de dólares anuales

Entre las mayores
compañías privadas
de oil & gas

+50% Capital
Empleado en
Upstream

Presencia en más
de 40 países



~ 700.000 bep/día

~ 27.000
empleados

~ 2.200 Mill. bep
reservas probadas

220 M\$/año
de sinergias

Una gran compañía, resultado de una operación transformadora



Retos de Futuro:
Creación de **V**alor

Entorno complejo

- Precios
- Economía
- Regulación

Retos de negocio

- Integración Talisman
- Gestión del portafolio
- Optimización y eficiencia



Plan Estratégico

- Creación de Valor
- Solvencia financiera
- Compromiso con accionistas, sociedad y empleados
- Dividendo competitivo

Un nuevo Plan Estratégico enfocado a la creación de valor

Junta General de Accionistas 2015

30 de Abril



The image features a modern building with a glass facade on the right side, set against a clear blue sky. A large, bright yellow diagonal shape cuts across the left side of the image, containing white text. The text is arranged in four lines, with the first line starting with a large 'P', the second with a large 'J', the third with a large 'G', and the fourth with a large 'A'.

Propuestas a la
Junta General
de Accionistas

- **Puntos relativos a las cuentas anuales, a la gestión social y a la reelección del Auditor de Cuentas**
 - **Primero.** Aprobación de las Cuentas Anuales e Informe de Gestión de Repsol, S.A. y de su Grupo Consolidado correspondientes al ejercicio 2014.
 - **Segundo.** Aprobación de la gestión del Consejo de Administración de Repsol, S.A. correspondiente al ejercicio 2014.
 - **Tercero.** Designación de Auditor de Cuentas de Repsol, S.A. y de su Grupo Consolidado para el ejercicio 2015.
 - **Cuarto.** Aprobación de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio 2014.

- **Puntos relativos a la retribución al accionista**

- **Quinto.** Aumento de capital por importe determinable, mediante la emisión de nuevas acciones ordinarias de un (1) euro de valor nominal, con cargo a reservas, ofreciendo a los accionistas la posibilidad de vender los derechos de asignación gratuita a la propia Sociedad. Delegación de facultades para fijar la fecha en la que el aumento deba llevarse a efecto y las demás condiciones del aumento en todo lo no previsto por la Junta General, todo ello de conformidad con el artículo 297.1.a) de la Ley de Sociedades de Capital.
- **Sexto.** Segundo aumento de capital social por importe determinable, mediante la emisión de nuevas acciones ordinarias de un (1) euro de valor nominal, con cargo a reservas, ofreciendo a los accionistas la posibilidad de vender los derechos de asignación gratuita a la propia Sociedad. Delegación de facultades para fijar la fecha en la que el aumento deba llevarse a efecto y las demás condiciones del aumento en todo lo no previsto por la Junta General, todo ello de conformidad con el artículo 297.1.a) de la Ley de Sociedades de Capital.

- **Punto relativo al plan de adquisición de acciones**

- **Séptimo.** Plan de Adquisición de Acciones 2016-2018.

- **Puntos relativos a la modificación de los estatutos sociales y del reglamento de la Junta General**

- **Octavo.** Modificación de las disposiciones de los Estatutos Sociales relativas a la Junta General y sus competencias. Modificación de los artículos 15, 19, 20, 21, 22, 22bis, 27 y 28.
- **Noveno.** Modificación de las disposiciones de los Estatutos Sociales relativas al Consejo de Administración, sus comisiones y el estatuto de los Consejeros. Modificación de los artículos 32, 33, 39, 39 bis, 40, 42, 43, 44, 45, y 45 ter, y adición de un artículo 45 bis.
- **Décimo.** Modificación de las disposiciones de los Estatutos Sociales relativas a instrumentos de información de la Sociedad. Modificación de los artículos 45 bis y 47.
- **Undécimo.** Modificación del Reglamento de la Junta General de Accionistas: artículos 3, 5, 6, 9, 13 y 14.
- **Duodécimo.** Modificación que tiene por objeto adaptar la redacción del artículo 45 bis de los Estatutos sobre el Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros a la nomenclatura oficial del Informe.

- **Puntos relativos a la composición del Consejo de Administración**

- **Duodécimo.** Reelección como Consejero de D. Antonio Brufau Niubó.
- **Decimotercero.** Ratificación y reelección como Consejero de D. Josu Jon Imaz San Miguel.
- **Decimocuarto.** Reelección como Consejero de D. Luis Carlos Croissier Batista.
- **Decimoquinto.** Reelección como Consejero de D. Ángel Duráñez Adeva.
- **Decimosexto.** Reelección como Consejero de D. Mario Fernández Pelaz.
- **Decimoséptimo.** Reelección como Consejero de D. José Manuel Loureda Mantiñán.
- **Decimoctavo.** Ratificación y reelección como Consejero de D. John Robinson West.

- **Punto relativo a la retribución de los Consejeros de la compañía**

- **Decimonoveno.** Examen y aprobación, si procede, de la Política de Remuneraciones de los Consejeros de Repsol, S.A.
- **Vigésimo.** Votación consultiva del Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros de Repsol, S.A. correspondiente al ejercicio 2014

- **Punto relativo a las autorizaciones y delegaciones expresas que se solicitan para el Consejo de Administración**
 - **Vigesimoprimer.** Revocación del acuerdo de reducción de capital social mediante la adquisición de acciones propias, aprobado por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de marzo de 2014 dentro del punto séptimo del Orden del Día.
 - **Vigesimosegundo.** Delegación en el Consejo de Administración de la facultad para emitir valores de renta fija, instrumentos de deuda, pagarés, instrumentos híbridos y participaciones preferentes en cualquiera de las formas admitidas en Derecho, tanto simples como canjeables por acciones en circulación u otros valores preexistentes de otras entidades, y para garantizar las emisiones de valores de sociedades del Grupo.
- **Punto relativo a asuntos generales**
 - **Vigesimotercero.** Delegación de facultades para interpretar, complementar, desarrollar, ejecutar, subsanar y formalizar los acuerdos adoptados por la Junta General.

Junta General de Accionistas 2015

30 de Abril

