



DOMINION

**GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y
SOCIEDADES DEPENDIENTES**

*Estados financieros intermedios resumidos
consolidados correspondientes al período de
seis meses finalizado el 30 de junio de 2020*



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ÍNDICE DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2020	1
CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020	3
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020.....	5
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020.....	7
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020.....	8
1. INFORMACIÓN GENERAL.....	8
1.1. ACTIVIDAD.....	8
1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO.....	10
1.3. SUCESOS SIGNIFICATIVOS EN EL EJERCICIO CORRIENTE SOBRE EL QUE SE INFORMA	11
1.4. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN	15
1.5. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS	18
2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES	18
2.1. BASES DE PRESENTACIÓN	19
2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN	20
2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS.....	20
2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES	20
2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES.....	26
2.6. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF.....	27
3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO.....	32
3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA	32
3.2. RIESGO DE CRÉDITO.....	35
3.3. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE.....	36
4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS	39
5. INMOVILIZADO MATERIAL	47
6. FONDO DE COMERCIO E INMOVILIZADO INTANGIBLE	49
7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO	56
8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES	59
9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN.....	60
10. RECURSOS AJENOS	62
11. OTROS PASIVOS.....	67
12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL.....	68
13. PROVISIONES	70
14. SITUACIÓN FISCAL.....	71
15. GANANCIAS POR ACCIÓN.....	74
16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES.....	75
17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN	76
18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS.....	76
19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS.....	83
20. ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS.....	87
21. HECHOS POSTERIORES.....	89
ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación	90
ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación	94

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2020 (En miles de Euros)

ACTIVO	Nota	30.06.20	31.12.19
ACTIVO NO CORRIENTE			
Inmovilizado material	2.6/5	106.365	105.461
Fondo de comercio	6	301.280	302.868
Otros activos intangibles	6	40.830	46.189
Activos financieros no corrientes	7	7.230	6.711
Inversiones en asociadas	7	17.974	18.069
Activos por impuestos diferidos		45.942	46.552
Otros activos no corrientes		12.100	13.437
		531.721	539.287
ACTIVO CORRIENTE			
Existencias		56.254	53.002
Clientes y otras cuentas a cobrar		254.466	250.821
Activos por contrato		83.168	79.706
Otros activos corrientes	2.6	11.259	8.397
Activos por impuestos corrientes		22.047	17.466
Otros activos financieros corrientes	7/10	66.223	59.933
Efectivo y equivalentes al efectivo	8	262.233	141.545
		755.650	610.870
TOTAL ACTIVO		1.287.371	1.150.157

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2020 (En miles de Euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Nota	30.06.20	31.12.19
PATRIMONIO NETO			
Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la dominante			
Capital social	9	21.187	21.187
Acciones propias	9	(6.641)	(1.021)
Prima de emisión	9	214.640	289.065
Ganancias acumuladas		120.767	56.884
Diferencia acumulada de tipo de cambio		(32.295)	(23.866)
Participaciones no dominantes		11.811	11.434
		329.469	353.683
PASIVOS NO CORRIENTES			
Ingresos a distribuir en varios ejercicios		264	292
Provisiones no corrientes	12/13	29.281	29.451
Recursos ajenos a largo plazo	10	198.376	70.343
Pasivos por impuestos diferidos		7.263	7.421
Otros pasivos no corrientes	2.6/11	57.987	61.292
		293.171	168.799
PASIVOS CORRIENTES			
Provisiones corrientes	13	5.219	4.418
Recursos ajenos a corto plazo	10	22.418	14.335
Proveedores y otras cuentas a pagar		532.288	510.639
Pasivos por contrato		16.982	14.606
Pasivos por impuestos corrientes		22.441	30.557
Pasivos financieros corrientes	10/18	5.631	3.390
Otros pasivos corrientes	2.6/11	59.752	49.730
		664.731	627.675
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		1.287.371	1.150.157

**CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA
CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE
JUNIO DE 2020
(Expresada en miles de euros)**

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio	
		2020	2019
OPERACIONES CONTINUADAS			
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN			
		467.376	526.697
Importe neto de la cifra de negocios		463.964	525.500
Otros ingresos de explotación		3.412	1.197
GASTOS DE EXPLOTACIÓN			
		(459.597)	(505.375)
Consumos de materias primas y materiales secundarios		(260.528)	(275.777)
Gastos por prestaciones a los empleados		(130.307)	(154.861)
Amortizaciones	2.6/5/6	(22.246)	(24.341)
Otros gastos de explotación		(53.962)	(50.278)
Resultado venta/deterioro inmovilizado		(145)	(106)
Otros ingresos y gastos		7.591	(12)
BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN			
		7.779	21.322
Ingresos financieros		592	457
Gastos financieros		(5.717)	(4.794)
Diferencias de cambio netas		(1.050)	(468)
Variación del valor razonable en activos y pasivos con imputación en resultados		(70)	384
Participación en los resultados de asociadas	7	78	3.180
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS			
		1.612	20.081
Impuesto sobre las ganancias	14	(195)	(4.344)
BENEFICIO DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS DESPUÉS DE IMPUESTOS			
		1.417	15.737
BENEFICIO/(PÉRDIDA) DE LAS ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS DESPUÉS DE IMPUESTOS			
	20	(14)	(367)
BENEFICIO DEL EJERCICIO			
		1.403	15.370
(BENEFICIO)/PÉRDIDA ATRIBUIBLE A PARTICIPACIONES NO DOMINANTES			
		(520)	(824)
BENEFICIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE			
		883	14.546
Ganancias básicas y diluidas por acción de las actividades continuadas e interrumpidas atribuibles a los propietarios de la dominante (expresado en Euros por acción)			
- Básicas y diluidas de operaciones continuadas	15	0,005	0,088
- Básicas y diluidas de operaciones interrumpidas	15	0,000	0,000

**ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE
JUNIO DE 2020
(Expresado en miles de Euros)**

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio	
		2020	2019
BENEFICIO DEL EJERCICIO		1.403	15.370
OTRO RESULTADO GLOBAL			
Partidas que no puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Ganancias actuariales	12/13	81	294
- Tipo impositivo		(24)	(71)
		<u>57</u>	<u>223</u>
Partidas que puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades consolidadas por integración global		43	(43)
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades puestas en equivalencia (efecto neto fiscal)	7	93	(1.497)
- Diferencias de conversión		(8.503)	2.297
		<u>(8.367)</u>	<u>757</u>
Total otro resultado global		(8.310)	980
TOTAL RESULTADO GLOBAL DEL PERÍODO NETO DE IMPUESTOS		(6.907)	16.350
Atribuible a:			
- Propietarios de la dominante		(7.353)	15.464
- Participaciones no dominantes		446	886
RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE		(7.353)	15.464
Atribuible a:			
- Actividades que continúan		(7.339)	15.831
- Actividades interrumpidas		(14)	(367)

**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020
(Expresado en miles de Euros)**

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participaciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2019	21.187	(1.021)	289.065	56.884	(23.866)	11.434	353.683
Saldo a 1 de enero de 2020	21.187	(1.021)	289.065	56.884	(23.866)	11.434	353.683
Resultado del ejercicio	-	-	-	883	-	520	1.403
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	193	(8.429)	(74)	(8.310)
Total resultado global para 30 de junio de 2020	-	-	-	1.076	(8.429)	446	(6.907)
Dividendos	-	-	-	(10.844)	-	(796)	(11.640)
Transacciones con acciones propias	-	(5.620)	-	-	-	-	(5.620)
Trasposos	-	-	(74.425)	74.425	-	-	-
Variación de perímetro y otros movimientos	-	-	-	(774)	-	727	(47)
Saldo a 30 de junio de 2020	21.187	(6.641)	214.640	120.767	(32.295)	11.811	329.469

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participaciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2018	21.187	(1.041)	289.065	27.835	(26.953)	7.720	317.813
Saldo a 1 de enero de 2019	21.187	(1.041)	289.065	27.835	(26.953)	7.720	317.813
Resultado del ejercicio	-	-	-	14.546	-	824	15.370
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	(1.317)	2.235	62	980
Total resultado global para 30 de junio de 2019	-	-	-	13.229	2.235	886	16.350
Dividendos	-	-	-	-	-	(506)	(506)
Transacciones con acciones propias	-	179	-	17	-	-	196
Variación de perímetro y otros movimientos	-	-	-	10	-	651	661
Saldo a 30 de junio de 2019	21.187	(862)	289.065	41.091	(24.718)	8.751	334.514

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020

(Expresado en miles de Euros)

	Nota	Ejercicio finalizado a 30 de junio	
		2020	2019
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Efectivo generado por las operaciones continuadas e interrumpidas	16	18.658	12.620
Intereses pagados		(5.871)	(4.250)
Intereses cobrados		592	419
Impuestos pagados		(4.670)	(1.975)
		8.709	6.814
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Adquisición/Retiros de dependientes, neta de efectivo adquirido		5.893	(10.065)
Adquisición de activo material e intangible	5 y 6	(9.726)	(9.249)
Cobros por venta de inmovilizado material e intangibles	16	458	2.431
Adquisición de activos financieros	7	(7.364)	(20.880)
Retiros de activos financieros		5.779	10.887
Adquisición / Retiros de otros activos		1.337	632
		(3.623)	(26.244)
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Adquisición/Retiros de acciones propias	9	(5.620)	196
Ingresos por recursos ajenos	10	136.263	25.000
Amortización de préstamos	10	(71)	(37.092)
Amortización otras deudas		-	(3.982)
Pagos por arrendamientos financieros	5	(10.540)	(11.078)
Dividendos repartidos		(796)	(506)
		119.236	(27.462)
DIFERENCIAS DE CAMBIO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES		(3.634)	831
(DISMINUCIÓN)/AUMENTO NETO DE EFECTIVO, EQUIVALENTES AL EFECTIVO Y DESCUBIERTOS BANCARIOS		120.688	(46.061)
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al inicio del ejercicio	8	141.545	205.574
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al cierre del ejercicio	8	262.233	159.513



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020 (Expresadas en Miles de Euros)

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1. ACTIVIDAD

Global Dominion Access, S.A., en adelante la Sociedad o Sociedad dominante, se constituyó el 1 de junio de 1999 y tiene su domicilio social, fiscal y las principales oficinas en Bilbao (España), en la calle Ibáñez de Bilbao, número 28, planta 8ª 1-B.

El objeto social de Global Dominion Access, S.A. está descrito en el artículo 2 de sus estatutos sociales, y consiste en la realización de estudios sobre creación, estructura y viabilidad de empresas y de mercados, tanto nacionales como extranjeros, fomentar, promover, desarrollar, dirigir y gestionar actividades empresariales agrupadas por sectores de producción, mediante la correspondiente organización de los medios personales y materiales aplicados al conjunto de empresas; adquiriendo las que ya estén en funcionamiento o creándolas de nueva planta; fusionarlas, absorberlas, escindir las o disolverlas para desarrollar las actividades directamente, según los dictados en cada caso de la más eficiente gestión.

El Grupo se define como una compañía global de Servicios y Proyectos, cuyo objetivo es dar soluciones integrales que maximicen la eficiencia de los procesos de negocio mediante un enfoque diferente y la aplicación innovadora de tecnología.

La Dirección del Grupo presentó el Plan Estratégico 2020-2023 durante el ejercicio 2019, en el que se detalla la estrategia a seguir en los próximos años y la manera en la que se evaluará el desempeño del negocio. El desglose de información por segmentos se ve por tanto modificado respecto a ejercicios anteriores con el fin de adaptarse a los distintos negocios definidos en dicha estrategia y para facilitar la interpretación de los mismos.

En este sentido, hasta el ejercicio 2019 distinguíamos dos segmentos de operación: Segmento de Soluciones e Ingeniería Especializada y Segmento de Servicios Multi-tecnológicos. A partir del ejercicio 2020 distinguimos tres segmentos de actividad:

- | B2B Proyectos 360º
- | B2B Servicios
- | B2C



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Para entender los tres segmentos, debemos distinguir previamente entre dos mundos:

- | Por un lado, el mundo clásico del Grupo Dominion, el B2B (“Business to Business”), donde la propuesta de valor del Grupo es ser un proveedor Tier 1 y experto digital capaz de ejecutar una solución de extremo a extremo: desde el diseño, gestión y ejecución del proyecto hasta la operación y mantenimiento (O&M) posterior. Dentro de este mundo B2B se distinguen dos segmentos:
 - B2B Proyectos 360º, referido a proyectos donde se crea un nuevo proceso productivo o una nueva infraestructura, donde se diseña, ejecuta y se lleva a cabo el mantenimiento posterior. Son proyectos globales, normalmente plurianuales y con procesos de maduración comercial largos. Este segmento es un negocio cuya visibilidad es la cartera de proyectos en cada fecha y que tiene un perfil de margen normalmente superior al 15%.
 - B2B Servicios, referido a los contratos marco de externalización de operación y mantenimiento y a los proyectos de mejora de procesos. Estos contratos normalmente tienen ingresos recurrentes con unos márgenes ajustados que deben acercarse a un margen de contribución de aproximadamente un 10%.
- | Por otro lado, el mundo B2C (“Business to Customer”), que recoge todas las actividades dirigidas al consumidor final: comercialización del suministro de electricidad y gas, servicios de telecomunicaciones, seguros y otros servicios en el hogar. En este segmento, la propuesta de valor del Grupo es ser un proveedor multi-servicio que integra bajo una única plataforma omnicanal todos los servicios personales y del hogar. Este segmento tiene como objetivo la recurrencia de ingresos. Las magnitudes clave para la medición del negocio son el número de clientes (o servicios) y su “lifetime value” medio.

Al igual que se indicaba el año anterior, pero ahora focalizado únicamente en el mundo B2B, el Grupo ofrece sus soluciones en tres principales campos de actividad o especialización:

- | T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen soluciones en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.
- | Industria, con soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.
- | Energía, principalmente en el área de energías renovables: fotovoltaica, biomasa y eólica y de líneas de transmisión eléctrica.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los detalles adicionales relativos a la segmentación de las actividades del Grupo se muestran en la Nota 4.

Las instalaciones del Grupo se encuentran en Europa (España, Alemania, Francia, Italia, Reino Unido, Polonia, Dinamarca y Eslovaquia), Latinoamérica (México, Perú, Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana, Colombia, Guatemala y Panamá), Estados Unidos y Canadá, así como en Asia (Arabia Saudí, India, Omán, Qatar, UAE, Israel, Vietnam, Indonesia y Filipinas), y África (Sudáfrica y Angola) y Oceanía (Australia y Papúa).

La Sociedad dominante cotiza en bolsa desde el 27 de abril de 2016.

1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO

La Sociedad es dominante de un grupo de sociedades (el Grupo o Grupo Dominion) de acuerdo con la legislación vigente. La presentación de cuentas anuales consolidadas es necesaria, de acuerdo con principios y normas contables generalmente aceptados, para presentar la imagen fiel de la situación financiera y de los resultados de las operaciones del Grupo.

En el Anexo I a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración global, proporcional y método de participación.

En el Anexo II a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Uniones Temporales de Empresas (UTES) y operaciones conjuntas incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración proporcional.

Las sociedades que se integran en la consolidación aplicando el método de participación son las siguientes:

	% participación efectiva	
	30.06.2020	31.12.2019
Advanced Flight Systems, S.L.	30%	30%
Sociedad Concesionaria Chile Salud Siglo XXI, S.A.	15%	15%
Bas Project Corporation, S.L.	35%	35%
Cobra Carbon Grinding B.V.	50%	50%
Medbuying Group Technologies, S.L.	45%	45%
Miniso Lifestyle Spain, S.L.	49,7%	49,7%



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

1.3. SUCESOS SIGNIFICATIVOS EN EL EJERCICIO CORRIENTE SOBRE EL QUE SE INFORMA

La aparición del Coronavirus Covid-19 en China en diciembre de 2019 y su expansión global a un gran número de países durante los primeros meses del ejercicio 2020, ha motivado que el brote vírico haya sido calificado como una pandemia internacional por la Organización Mundial de la Salud desde el pasado 11 de marzo de 2020.

Los Gobiernos de la mayoría de los países afectados han tomado medidas restrictivas para contener y mitigar la propagación de este virus que van a tener repercusiones significativas en el escenario económico mundial y que están generando incertidumbres significativas en la evolución futura de muchos negocios.

En España el pasado 14 de marzo de 2020 se declaró el estado de alarma mediante la aprobación por el Consejo de Ministros del Real Decreto 463/2020. La duración inicial prevista del estado de alarma en España era de 15 días, si bien ha sido prorrogado en seis ocasiones finalizándose el día 21 de junio de 2020. Las medidas de confinamiento llevadas a cabo desde la declaración del estado de alarma por parte del Gobierno Español se han alargado hasta el final del estado de alarma inicialmente con la paralización de todas las actividades no esenciales y con una apertura progresiva de la actividad de manera no igualitaria en cada una de las Comunidades Autónomas dependiendo de la situación sanitaria en cada una de ellas.

Esta situación ha conllevado incertidumbres y consecuencias significativas, no solo en el ámbito económico y financiero de las sociedades, sino también en otros ámbitos como el mercantil, laboral y fiscal. Por ello en España, y para mitigar los posibles impactos de esta crisis y su efecto en la actividad económica, el pasado 18 de marzo de 2020, se publicó el Real Decreto-Ley 8/2020, de 17 de marzo, de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del Covid-19. En este sentido, el Grupo ha adoptado aquellas medidas que se consideran necesarias para la protección del interés social del Grupo, incluidas las convenientes para proteger la seguridad de los centros de trabajo y la salud de sus empleados.

Entre las medidas iniciales adoptadas cabe destacar que se han activado los planes de contingencia contemplados ante estas circunstancias, que han permitido la continuidad del negocio, intentando en la medida de lo posible aproximarla a la normalidad. Para ello, se ha llevado a la práctica la implementación de medidas organizativas para la gestión de la crisis, tanto individuales (gestión de situaciones de contagio o aislamiento), como colectivas. Dichas medidas, han resultado perfectamente compatibles con la continuidad de actividad y negocio, y se está en disposición de poder prorrogarlas el tiempo que la situación sanitaria determine, sin poner con ello en situación crítica la actividad del Grupo.

El Grupo no prevé imposibilidad de cumplimiento de obligación contractual alguna, y por tanto no se prevé de ninguna consecuencia derivada de faltas de cumplimiento contractual a causa de la epidemia.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Con el objetivo de presentar una información financiera coherente, comparable, relevante y fidedigna y un adecuado nivel de desglose y transparencia a los lectores de los presentes estados financieros intermedios resumidos consolidados, se incluye a continuación la explicación de los impactos que la pandemia ha ocasionado en las cifras, en los riesgos y en la estrategia del Grupo.

A partir de comienzos de marzo de 2020 se empezaron a notar los efectos del Covid-19, momento a partir del cual se llevó a cabo una rápida reacción tomando medidas que han limitado la reducción de los márgenes y resultados a cada nivel: EBITDA, EBITA y Resultado Neto.

Entre las medidas generales llevadas a cabo para gestionar y mitigar los efectos adversos que la pandemia estaba generando, se encuentran la realización de Comités de Dirección diarios desde el comienzo de la pandemia para evaluar la evolución de los datos publicados e ir fijando las medidas oportunas según las distintas áreas del Grupo:

- | Servicios Compartidos: ralentización de la actividad de adquisiciones y otras formas de combinaciones de negocios, así como del CAPEX de cada negocio, revisión de todos los costes de estructura (servicios de terceros, arrendamientos, etc.), pacto para la reducción salarial voluntaria del personal de estructura y de la Dirección General y Directores de Área.
- | Tesorería: maximización de las líneas de crédito existentes, control exhaustivo de los pagos pendientes y negociación de aplazamientos, revisión de la cartera de clientes, negociación para la concesión de nuevos préstamos por parte del BEI y varios préstamos relacionados con la línea de avales aprobada en el Real Decreto Ley 8/2020 de 17 de marzo (préstamos avalados por el ICO) (Notas 10 y 21). Todas las medidas han sido tomadas de acuerdo a la disciplina financiera enmarcada dentro del modelo de gestión del Grupo y considerando la holgada situación de liquidez del Grupo.
- | Recursos Humanos: medidas adoptadas a través de dos líneas principales; en primer lugar, la protección de las personas (información permanente, dotación de medios de prevención y seguimiento de casos producidos) y, en segundo lugar, la gestión de RRHH (preparación de expedientes de ERTes en España, gestión de bajas, suspensiones, cambios de horarios, etc. Todo ello asegurando el pago en fecha de las nóminas).

En cuanto al impacto en los negocios, el Covid-19 ha afectado de modo muy diverso a cada uno de los tres segmentos existentes. A continuación, se exponen los principales efectos por segmento:

- | El segmento más afectado es el negocio de **B2C**, que está presente únicamente en España y que ha sufrido el cierre total del canal físico desde el 14 de marzo de 2020, para posteriormente ser reabierto paulatinamente durante el mes de junio del presente ejercicio en función de las fases de desescalada de cada Comunidad Autónoma.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

A pesar de ello, el Importe Neto de la Cifra de Negocios de este segmento muestra un comportamiento positivo, lo cual responde a la distinción que debe realizarse entre los ingresos provenientes de los suministros activos y la de los provenientes de la captación de nuevos servicios. Los ingresos provenientes de los suministros activos se mantienen recurrentes mes a mes durante el primer semestre del ejercicio 2020, por lo que al compararlo con los suministros que el Grupo presentaba a la misma fecha del año anterior, teniendo en consideración que la sociedad Alterna Operador Integral, S.L. (gestora de suministros de energía) fue incorporada en el mes de marzo 2019, se han visto incrementados en más de un 50% en lo que se refiere al parámetro de Importe Neto de la Cifra de Negocios Ajustada (sin considerar la venta de dispositivos, tal y como se explica en la Nota 4 a)). Sin embargo, en lo referente a la captación de nuevos servicios, el cierre del canal físico y la suspensión temporal de los procesos de portabilidad en telecomunicaciones, han impactado de lleno en el ritmo de crecimiento del segmento, frenando durante los 2 meses y medio que se han mantenido cerradas las tiendas físicas, las altas que se venían obteniendo mediante este canal.

Los principales costes en este segmento corresponden a los gastos de personal y al alquiler de locales, por lo que desde el inicio de la pandemia se han aplicado las medidas disponibles, con aplicación de ERTes que han afectado aproximadamente al 90% de la plantilla (más de 1.450 personas) y la renegociación de los alquileres, cuyo efecto sobre los pasivos actualmente registrados se está actualmente calculando, estimándose en aproximadamente un máximo de 1 millón de euros que se incluirá en la cuenta de resultados cuando se finalicen todas las negociaciones.

Una vez iniciada la reapertura de las tiendas físicas, la recuperación está siendo muy paulatina con una afluencia de clientes muy inferior a la existente antes de la pandemia, aunque con una mejor conversión en cuanto a rentabilidad, y que irá evolucionando a medida que las medidas de limitación de aforo disminuyan y las acciones comerciales se reactiven.

El segmento de **B2B Servicios** se ha visto afectado de manera muy dispar, encontrándose muy ligado a las restricciones sobre los distintos tipos de actividad en cada uno de los países. De esta manera, el efecto ha estado sujeto a las distintas regulaciones laborales existentes en cada país, así como a las diferentes medidas adoptadas por los respectivos gobiernos.

Los impactos en este segmento están vinculados a los cierres temporales de algunas plantas industriales y al descenso de actividad en redes, tanto eléctricas como de telecomunicaciones, donde la actividad se ha limitado al mantenimiento básico de la red, paralizándose los despliegues y mejoras. Podemos cuantificar las reducciones de actividad en este segmento y en el semestre de entre el 40% y el 70% en los momentos de mayor impacto y al final del semestre ya por debajo del 40%, rondando un 20%.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los efectos comenzaron con las medidas de confinamiento en España, seguido por Perú, Chile y México, siendo estos países los más afectados dentro del Grupo; y posteriormente, se extendieron al resto de Europa. Por su parte, el efecto ha sido más reducido en los países del Golfo Pérsico y Australia.

Las medidas llevadas a cabo, en este caso, pasan principalmente por prescindir de las subcontratas, aplicar ERTes en España (afectando a más de 1.000 personas) y cese de contratos en otros países (por finalización de contrato alrededor de 460 personas) y, adicionalmente, aplicar un plan de reestructuración para adaptarse a las nuevas cargas de trabajo. En torno al 40% de la plantilla del segmento está incluida en alguno de los tipos de medidas mencionadas. También se han llevado a cabo renegociaciones de los contratos de alquiler de vehículos, locales y maquinaria. A tal respecto, el Grupo se encuentra evaluando, de la misma manera que lo indicado en el segmento B2C, el impacto que las renegociaciones de los contratos de alquiler pudiera tener sobre el resultado de la compañía, no obstante, no espera que sea superior aproximadamente a 0,5 millones de euros.

Con independencia de lo mencionado anteriormente, la perspectiva de negocio para este segmento es positiva ya que hablamos de contratos recurrentes, y que en muchos casos se están recuperando con la vuelta progresiva a la actividad.

Finalmente, en el segmento de **B2B Proyectos 360º** el impacto ha sido muy limitado. Si bien fue el primero en el que directamente el Grupo sufrió los impactos con la parada de un proyecto durante 15 días en Tailandia, posteriormente las paradas han sido puntuales, como es el caso de proyectos desarrollados en India durante su "lock-down" o proyectos llevados a cabo en USA. Asimismo, en la parte de proyectos renovables en México y Argentina también se han experimentado paradas temporales en algunos proyectos.

En todos los casos se trata de paradas temporales y en ningún caso de cancelaciones de proyectos en nuestra cartera. Se aprecian nuevas contrataciones en todas las localizaciones (Europa, Asia, América) a pesar de la situación existente. Los procesos de licitación de hospitales en Chile están avanzando razonablemente dentro de los plazos previstos de licitación donde se entregará la primera oferta en el mes de julio de 2020.

En la Nota 3 de estos Estados Financieros Intermedios Resumidos se añaden los impactos sobre la evaluación de los distintos riesgos financieros que han sido objeto de un análisis y seguimiento continuo por los comités de dirección diarios lo que ha facilitado una reacción rápida y contundente frente a la adversidad planteada.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

En este sentido, el modelo de gestión del Grupo, que representa la mejor garantía para superar esta situación se fundamenta en:

- | La Disciplina financiera que ha permitido que ante esta situación el Grupo se encuentre en una posición inmejorable de caja para soportar la caída de actividad y hacer frente a los compromisos de la deuda financiera que vence en 2020 (3,5 millones de euros del BEI) y el pago del dividendo previsto en 2020 (11 millones de euros que se ha pagado en el mes de julio de 2020). Además, el Grupo presenta bajos compromisos de pago en 2020 correspondientes a earnouts de adquisiciones pasadas (previstos 7 millones de euros para 2020 de los cuales se han pagado ya en el primer semestre 2,6 millones de euros).
- | La Diversificación por la cual los resultados no dependen de las decisiones de un solo país, cliente o sector.
- | La Descentralización que ha permitido a las compañías integrantes del Grupo adaptarse a las distintas realidades locales, todo ello con una estructura central ajustada y una estructura de costes flexible.
- | La Digitalización que ha hecho que se solventen en tiempo record las limitaciones de movilidad de los empleados porque el Grupo ya estaba habituado al uso de plataformas digitales.

Por todo ello, si bien las incertidumbres son todavía muchas y la visibilidad sobre los efectos totales de esta pandemia es limitada, el Plan Estratégico del Grupo para los próximos años se mantiene y se considera que el 2020 será un paréntesis en dicho Plan que, se extenderá, por tanto, un año adicional para lograr su consecución. Es por ello que consideramos aplicables las hipótesis y estimaciones utilizados en los análisis de recuperación de activos no financieros que utilizan un amplio horizonte de recuperación donde las conclusiones no se verán afectadas.

1.4. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020

a) B2B Proyectos 360º

Con fecha 25 de febrero de 2020, se ha procedido a la formulación por parte de los Administradores de las sociedades participantes del balance de fusión a integrar en el Proyecto común de fusión por absorción de Global Dominion Access, S.A, como sociedad absorbente, y Dominion Smart Solutions, S.A., Beroa Thermal Energy, S.L., Visual Line, S.L.U., Eci Telecom Ibérica, S.A.U., Dominion West África, S.L.U. y Wind Recycling, S.L.U., como sociedades absorbidas, considerándose como balance de fusión de todas ellas el correspondiente al ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2019. Este proceso ha sido aprobado por la Junta General de Accionistas de la sociedad absorbente el 6 de mayo de 2020 pero aún no ha sido suscrito y escriturado, por lo que al 30 de junio de 2020 aún no se ha llevado a cabo el registro contable en las sociedades afectadas. Dicho proceso de fusión no generará efecto alguno en los estados financieros consolidados del Grupo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

b) B2B Servicios

A comienzos del ejercicio 2020 se ha procedido a la compra del 22,5% de las acciones de la filial Visual Line, S.L. por importe de 169 miles euros. De esta manera, al 30 de junio de 2020, el Grupo ha pasado a ostentar el 100% de dicha participada.

Con fecha 30 de abril de 2020 se ha firmado un acuerdo de compraventa mediante el cual se ha vendido a un tercero la unidad productiva dedicada a la prestación de servicios de tecnologías de la información basadas en la tecnología Redhat. Esta unidad consta de una serie de contratos con 6 clientes, 15 personas y 2,5 millones de actividad anual (según datos del último año completo). El precio de venta de la operación ha ascendido a 500 miles de euros, registrados como plusvalía en la cuenta de resultados del primer semestre de 2020.

El 29 de junio de 2020 el socio minoritario de la filial Interbox Technology, S.L. ha procedido a ejercer la opción de compra del 15% de las acciones de la sociedad filial por un importe de 800 miles de euros, por lo que a partir de esta fecha el Grupo mantiene un 60% de participación en la filial.

El 30 de junio de 2020 se ha publicado como hecho relevante la venta de la totalidad de las participaciones sociales de la filial Dominion Networks, S.L. dedicada a los servicios de mantenimiento de última milla de telecomunicaciones en España. El precio de la compraventa, comprensivo de todos los conceptos, asciende a 13,5 millones de euros, que implican una plusvalía contable de aproximadamente de 7 millones de euros, registrada en la línea de "Otros ingresos y gastos" de la cuenta de resultados consolidada. Con esta venta, el Grupo dejará de integrar en su cifra de negocio consolidada, a partir del segundo trimestre de 2020, alrededor de 25 millones de euros de facturación anual asociada a esta actividad y alrededor de 250 personas.

Con esta operación, el Grupo desinvierte en una tipología de contratos de bajo valor añadido, con mejoras de eficiencia muy limitadas, y se centra en una tipología de contratos más rentables. Esta actividad estaba englobada dentro de la agrupación de UGEs de B2B Servicios T&T (anteriormente Servicios T&T) y no genera ninguna modificación en la evaluación de la recuperabilidad de los activos netos de la agrupación mencionada.

c) B2C

Con fecha 11 de diciembre de 2019 se elevó a público el contrato para la adquisición por parte de la filial The Phone House Spain, S.L., del 90% de las participaciones sociales de la sociedad española Netsgo Market, S.L. cuya actividad consiste en el marketing de recomendación, cashback y descuentos promocionales a través de la aplicación para dispositivos denominada en el mercado "Fulltip" (la aplicación) y de la plataforma online disponible en el sitio web fulltip.com y asimismo denominada en el mercado como "Fulltip" (la plataforma) que ofrece a consumidores finales (B2B) y compañías (B2C). El acuerdo de compra venta supone la adquisición del 90% del accionariado por un precio de venta de 1 euro y la asunción de unos derechos de crédito a esos accionistas por importe de 570 miles de euros. La toma de control sobre esta sociedad no se ha realizado hasta entrado el ejercicio 2020, por lo que se ha incluido en el perímetro de consolidación en el primer semestre de 2020.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019

a) B2B Proyectos 360

Con fecha 1 de febrero de 2019, Dominion llevó a cabo la primera fase de la compra de Bygging India Limited ("BIL") en la que se adquirió el 51% del capital social por un importe de 416 millones de rupias indias (5,1 millones de euros al tipo de cambio de la operación). En la segunda fase, los accionistas titulares del 49% disfrutaron de una opción de venta por el 49% restante, ejercitable en el cuarto y quinto año posterior a la adquisición. Asimismo, el Grupo es titular de una opción de compra ejercitable en el quinto año posterior a la adquisición. Para este segundo tramo el precio queda vinculado al desempeño efectivo de BIL durante los periodos, según el caso, el cual será evaluado directamente por la generación de caja libre que aporte BIL. El precio máximo a abonar por parte del Grupo por la totalidad de la operación no excederá de 5 veces el EBITDA promedio y, en todo caso, no será inferior al valor en libros de BIL al final del periodo de evaluación. Dicha opción fue valorada por un importe de 697 millones de rupias indias (8 millones de euros a la fecha de adquisición).

b) B2B Servicios

Con fecha 11 de enero de 2019 Dominion a través de la sociedad Abside Smart Financial Technologies, S.L. entró en el capital de Smart Analytics, S.A., sociedad que desarrolla las siguientes actividades: investigación de mercados; consultoría tecnológica; formación, venta de HW y SW; comercialización de paquetes informáticos; desarrollo de SW; presentación de servicios informáticos; alquiler de HW, importación y exportación de equipos informáticos; comercio electrónico; agencia de publicidad; eventos, venta de moda al por menor; jardinería y decoración e intermediación en servicios jurídicos y de consultoría legal en temas relacionados con nuevas tecnologías; el análisis y la investigación de mercados, la realización de todo tipo de estudios y análisis sobre el comportamiento de los consumidores y usuarios en medios tradicionales y digitales; servicios profesionales de Big Data y Data Science, así como el diseño, desarrollo y comercialización de tecnologías aplicadas al conocimiento del consumidor de los mercados.

Abside compró el 50% de las acciones de Smart Analytics, 90.563 acciones pagando un precio de 430 miles de euros, y posteriormente se realizó una ampliación de capital de 570 miles de euros: 121 miles de euros mediante la creación de 121 miles de nuevas acciones de 1 euro valor nominal cada una y 449 miles de euros de prima de emisión, por el que la participación de Abside aumentó hasta el 70% teniendo 211.337 acciones. Asimismo, se firmó una opción de venta de un 20%, que se podrá ejercer en tres ventanas en 2022, 2024 o 2026 y, adicionalmente, se acuerda una opción cruzada de compraventa sobre el 10% restante, ejecutable en 2029, sujeta al ejercicio de la primera opción de venta. El precio de las opciones está indexado al EBITDA promedio que obtenga la sociedad en los 3 ejercicios anteriores a la opción y la Deuda financiera neta a dicha fecha, que se calculó en 1,3 millones de euros. Cabe señalar que la participación del Grupo en Abside asciende a un 51% por lo que el porcentaje efectivo de adquisición a través de esta filial es, asimismo, el 51%.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El 28 de junio de 2019 se firmó el acuerdo de inversión para la adquisición del 70% de las acciones de la sociedad australiana SGM Fabrication & Construction PTY, Ltd., sociedad dedicada a soluciones y servicios industriales del sector de materiales de acero pesado. El precio de la operación ascendió a 1 millón de dólares australianos, 617 miles de euros al tipo de cambio de la fecha de operación, a través de una ampliación de capital y se fijó el 1 de julio de 2019 como fecha a partir de la cual se entiende la propiedad de las acciones transferida.

c) B2C

Con fecha 11 de marzo de 2019 Global Dominion Access, S.A. procedió a la suscripción de un contrato de adquisición del 60% del capital social más una opción de compra de un 20% adicional de las acciones de la compañía española Alterna Operador Integral, S.L. (antes Flip Energía, S.L.), gestor de consumos de energía que desarrolla su actividad bajo la marca Alterna.

La operación fue estructurada en dos tramos. En un primer tramo, se procedió a la adquisición de un 60% del capital social de dicha sociedad, por un precio de 5,9 millones de euros pagaderos a la fecha de la firma. En un segundo tramo, Dominion es titular de una opción "call" para la compra de un 20% adicional de las acciones, ejercitable en el año 2020 por un precio de tres veces el EBITDA generado por la compañía en 2020, valorada en ese momento por un importe de 3,5 millones de euros.

Las modificaciones en el perímetro de consolidación relativo a las sociedades que se integran por el método de participación se detallan en la Nota 7.

1.5. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS

Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados han sido formulados por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante el 22 de julio de 2020.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Excepto por lo indicado en la Notas 2.1 y 2.6 siguientes, las políticas contables aplicadas en la elaboración de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 guardan uniformidad con las utilizadas en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2019 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes. Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 han sido preparados de acuerdo a la Norma de Contabilidad Internacional (IAS) 34, "Información Financiera Intermedia" y deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2019, preparadas de acuerdo con las NIIF-UE, de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

2.1. BASES DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su utilización en la Unión Europea (NIIF-UE) y aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea y que están vigentes al 30 de junio de 2020, en concreto de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia.

Los estados financieros intermedios resumidos consolidados se han preparado bajo el enfoque del coste histórico, excepto para los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, los derivados que califican como contabilidad de cobertura y los planes de pensiones de prestación definida.

Los estados financieros intermedios resumidos consolidados no incluyen todas las notas que normalmente se incluyen en la información financiera anual. En consecuencia, estos estados financieros intermedios resumidos consolidados deben leerse junto con las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019 y cualquier comunicación pública hecha por el Grupo Dominion durante el periodo financiero intermedio.

La preparación de los estados financieros intermedios resumidos consolidados, así como la de las cuentas anuales consolidadas con arreglo a las NIIF-UE exige el uso de ciertas estimaciones contables significativas. También exige a la Dirección que ejerza su juicio en el proceso de aplicar las políticas contables del Grupo. Los juicios y estimaciones realizados por la Dirección en la preparación de los estados financieros intermedios resumidos consolidados al 30 de junio de 2020 son consistentes con aquellos considerados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2019 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

En la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre de 2020 y 2019 no se incluyen partidas inusuales que exijan de un detalle y conciliación de cifras, excepto por lo comentado en la Nota 1.3 de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados respecto a los impactos generados por las circunstancias extraordinarias provocadas por la crisis sanitaria originada por el coronavirus (Covid-19).

Cabe señalar adicionalmente que en el Grupo por razón de su actividad de servicios de mantenimiento industrial en época estival y de su actividad de entrega de proyectos y EPCs para Estados y grandes corporaciones en el último trimestre, existe tradicionalmente un mayor peso estadístico de sus ingresos en la segunda parte del año.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

En el Anexo I a estas Notas se desglosan los datos de identificación de las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación.

Los criterios utilizados en el proceso de consolidación, excepto por lo mencionado en las Notas 1 y 2.6, no han variado con respecto a los utilizados en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2019 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

Los métodos de consolidación utilizados se describen en la Nota 1.2. Los estados financieros utilizados en el proceso de consolidación son, en todos los casos, los correspondientes al período de seis meses al 30 de junio de 2020 y 2019.

2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se presentan de forma coherente con la información interna que se presenta a la máxima instancia de toma de decisiones (Nota 4). La máxima instancia de toma de decisiones es responsable de asignar recursos a los segmentos operativos y evaluar el rendimiento de los segmentos. Se ha identificado como máxima instancia de toma de decisiones al Consejo de Administración para la gestión de recursos en las nuevas adquisiciones.

Según lo expuesto en la Nota 1 de los estados financieros intermedios resumidos consolidados, el desglose de información por segmentos se ha visto modificado respecto a ejercicios anteriores con el fin de adaptarse a los distintos negocios definidos en la nueva estrategia del Grupo y para facilitar la interpretación de los mismos.

En la Nota 4 de los estados financieros intermedios resumidos consolidados se presenta la nueva segmentación y los datos correspondientes al semestre finalizado el 30 de junio de 2019 que incluyen a modo comparativo.

2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES

El Grupo hace estimaciones y juicios en relación con el futuro. Las estimaciones contables resultantes, por definición, raramente igualarán a los correspondientes resultados reales.

En la preparación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados los juicios importantes hechos por la Dirección al aplicar las políticas contables del Grupo y las fuentes clave de incertidumbre en la estimación han sido los mismos que los que se aplicaron en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Tal y como se ha mencionado en la Nota 1.3 de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados, como consecuencia de las circunstancias extraordinarias provocadas por la crisis sanitaria originada por el coronavirus (Covid-19), las estimaciones y juicios utilizados en materia contable también han sido revisadas y adaptadas, cuando ha sido necesario. En cada una de las materias explicadas a continuación se hace la oportuna mención sobre el efecto del Covid-19 en cada caso.

a) Pérdida estimada por deterioro del fondo de comercio

El Grupo comprueba anualmente si el fondo de comercio ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor. Como consecuencia de las circunstancias extraordinarias acaecidas por la crisis sanitaria originada por el coronavirus (Covid-19), en el momento de la preparación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados el Grupo ha procedido a la revaluación de la pérdida estimada por deterioro de los Fondos de comercio.

Por otro lado, en la Nota 1 de estados financieros intermedios resumidos consolidados se explican las razones por las cuales se ha procedido al cambio de segmentación en el Grupo. Esta circunstancia ha hecho que se deba realizar un replanteamiento adicional de las UGES actuales. En este sentido, atendiendo a la definición de UGE o grupo de UGEs como el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo independientemente de las entradas producidas por otros activos o grupos de activos, no se han producido variaciones en las UGEs como tal, pero sí una reorganización de las mismas con el fin de que se encuentren en consonancia con los segmentos definidos. De esta manera, las agrupaciones de UGEs a partir del ejercicio 2020 han pasado a ser las siguientes:

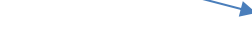
Agrupación de UGES hasta 2019

Soluciones e Ingeniería Especializada

Servicios T&T

Servicios Industriales

Servicios Comerciales



Agrupación de UGES a partir de 2020

B2B Proyectos 360

B2B Servicios T&T

B2B Servicios Industriales

B2B Servicios Comerciales

B2C



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Según se muestra en el cuadro anterior, las variaciones consideradas en la nueva evaluación de la composición de las agrupaciones de UGEs son dos:

- | Soluciones que no corresponden a Proyectos 360°. Se trata de soluciones de menor envergadura que acompañan a servicios recurrentes, o bien son de índole digital y que se engloban a partir de 2020, dentro de la agrupación de UGEs de B2B Servicios T&T. La UGE B2B Proyectos 360 coincidirá a partir de ahora con el Segmento del mismo nombre y engloba todos los grandes proyectos EPC en energías renovables, proyectos relativos a estructuras altas y las grandes Soluciones 360.
- | Servicios B2C. Estos servicios son aislados de la agrupación de UGEs de Servicios Comerciales y se crea una UGE separada que coincide con el Segmento del mismo nombre. Los Servicios Comerciales hasta 2019 englobaban todos los negocios relacionados con servicios del sector de telefonía móvil. Derivado de las modificaciones introducidas, a partir del presente ejercicio 2020 se distinguirán los siguientes servicios: los servicios dirigidos a los hogares, cuyo abanico de tipo de servicio es más amplio que solo la telefonía (energía, seguros, etc.) y donde el cliente es el consumidor final; los servicios de agencia comercial y comercialización integral para operadores y los OEMs del sector de telecomunicaciones.

Los fondos de comercio existentes a 31 de diciembre de 2019 han sido, a su vez, reasignados a las nuevas UGEs en función de lo descrito anteriormente:

Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo considerando anteriores agrupaciones hasta 31.12.2019

	2019
Soluciones e Ingeniería Especializada	156.597
Servicios T&T	26.803
Servicios Industriales	41.737
Servicios Comerciales	77.731
	302.868

Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo considerando nuevas agrupaciones a partir de 2020

	2019
B2B Proyectos 360	136.451
B2B Servicios T&T	46.949
B2B Servicios Industriales	41.737
B2B Servicios Comerciales	22.118
B2C	55.613
	302.868



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Como se indica en la Nota 6 y Nota 1.3 de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados se ha considerado que, debido a las implicaciones económicas y sociales provocadas por la pandemia originada por el Covid-19 y la incertidumbre aún existente, existen indicios de deterioro posible que hacen necesario un recálculo del test de deterioro al cierre del primer semestre del ejercicio 2020.

Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se han determinado en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones que para el ejercicio 2020 hemos reevaluado para considerar cualquier implicación originada por la pandemia del Covid-19. En la Nota 6 detallamos las estimaciones realizadas en el cálculo.

Con respecto a las hipótesis utilizadas para determinar el EBITDA (beneficio de explotación más amortizaciones y depreciaciones, concepto base para calcular el flujo libre de tesorería) de las agrupaciones de UGEs y su crecimiento futuro y la evolución de la rentabilidad de las distintas agrupaciones de UGEs, tal y como se menciona en la Nota 1.3, nuestra estrategia para los próximos años se mantiene y consideramos que el 2020 será un paréntesis en dicha estrategia y que se extenderá por tanto un año adicional para su completa consecución. Por ello, no detectamos situaciones de riesgo de deterioro que modifiquen las conclusiones de los análisis y estimaciones realizadas al 31 de diciembre de 2019, incluidos los análisis de sensibilidad. En la Nota 6 se amplía la información relativa a los test de recuperabilidad de los fondos de comercio.

Los valores en uso de cada agrupación de UGEs al 30 de junio de 2020 superan en todos los escenarios planteados el valor del activo neto a recuperar de cada una de ellas. Cabe señalar que en alguna de las agrupaciones de UGEs, como es el caso de la UGE B2B Servicios Comerciales (anteriormente integrada dentro de la UGE de Servicios Comerciales) los activos netos a recuperar son negativos por operar en normalidad con un circulante neto negativo. Aislando estos casos, este exceso sobre los activos netos a recuperar no baja del 20% en ninguno de los casos y considerando las hipótesis y escenarios más restrictivos.

b) Estimación del valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes asociados a una combinación de negocios y momento de la toma de control efectiva

En las combinaciones de negocios, el Grupo, en la fecha de adquisición, procede a clasificar o designar los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos según sea necesario y sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación u otras condiciones pertinentes que existan en la fecha de adquisición para, posteriormente, proceder a valorar los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos, incluidos los pasivos contingentes, a sus valores razonables en la fecha de su adquisición. Asimismo, en estas operaciones puede ser necesario el uso de estimaciones con el objeto de valorar las contraprestaciones contingentes (Nota 18). En la Nota 3.2 se exponen las estimaciones tomadas en relación al valor razonable de las contraprestaciones contingentes existentes actualmente en el balance de situación y las modificaciones que la situación provocada por el Covid-19 ha tenido sobre dichas estimaciones.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

La valoración a valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos requiere el uso de estimaciones que dependerán de la naturaleza de dichos activos y pasivos según la clasificación previa realizada y que, con carácter general, se basan en métodos de valoración generalmente aceptados que consideren flujos de efectivo descontados afectos a dichos activos y pasivos, precios de cotización contrastables en mercados activos u otros procedimientos según se desglosa en función de su naturaleza en las correspondientes notas explicativas a los estados financieros intermedios resumidos consolidados. En el caso del valor razonable de activos materiales, fundamentalmente inmuebles afectos a la explotación, el Grupo utiliza valoraciones de expertos independientes.

Es práctica de la Sociedad dominante proceder a la modificación del órgano de administración de las sociedades y negocios adquiridos en el momento de su formalización, procediendo a tomar mayoría en los miembros de ese órgano y asumiendo la presidencia del mismo. Desde dicho momento se tiene la potestad sobre las decisiones claves del negocio adquirido y sobre las políticas principales a seguir, independientemente del momento en que se hacen efectivos los pagos acordados por las operaciones. (Notas 1 y 18).

c) Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios

La contabilización de los contratos de prestación de servicios de acuerdo al grado de terminación o de avance de los mismos se basa en estimaciones del total de costes incurridos sobre los totales estimados para la realización de la obra. Cambios en estas estimaciones tienen impacto en los resultados reconocidos de las obras en realización. Las estimaciones son continuamente monitorizadas, evaluando los impactos que en cada momento puede ocasionar la situación de parón del Covid-19 y ajustadas en caso necesario.

d) Impuesto sobre las ganancias

El Grupo está sujeto al impuesto sobre las ganancias en muchas jurisdicciones. Se requiere un grado importante de juicio para determinar la provisión a nivel mundial para el impuesto sobre las ganancias. El Grupo reconoce impuestos diferidos que en aplicación de la normativa vigente de las diferentes administraciones fiscales vienen causados por las múltiples diferencias temporarias de los activos y pasivos. No obstante, existen ciertas transacciones y cálculos para los que la determinación última del impuesto es incierta durante el curso ordinario del negocio.

El cálculo del Impuesto sobre ganancias no ha exigido la realización de estimaciones significativas salvo en la cifra del reconocimiento de créditos fiscales del ejercicio. Se estima que varias sociedades del Grupo acabarán el ejercicio 2020 con pérdidas ocasionadas por la situación del Covid-19, por lo que se procederá a analizar la razonabilidad de activarlos en función de los planes de negocio futuros existentes. Por otro lado, la fusión en 2020 de buena parte de las sociedades del grupo fiscal foral vasco (Nota 1.4) simplifica el análisis de recuperabilidad de los créditos activados en dicha jurisdicción fiscal, que son el importe más significativo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Aun considerando que algunas de las sociedades jurídicas que componen el Grupo consolidado van a tener pérdidas en este ejercicio 2020 y en alguno caso aislado en el siguiente, la estimación del cálculo de la recuperabilidad de los créditos fiscales activados al 30 de junio de 2020 no plantea ningún problema en el horizonte temporal de los 10 años que la normativa contable considera aceptable.

Por norma general, en las entidades donde todavía se generan bases imponibles negativas no se registra el crédito fiscal correspondiente hasta que la compañía esté en senda de beneficios. Para aquellos que han generado base imponible positiva se ha registrado el crédito fiscal generado en ejercicios anteriores. De los análisis de sensibilidad realizados no se detectan impactos significativos sobre el total de crédito fiscal activado a 30 de junio de 2020 y a 31 de diciembre de 2019.

e) Valor razonable de derivados u otros instrumentos financieros

El valor razonable de aquellos instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo (por ejemplo, derivados de fuera del mercado oficial) se determina utilizando técnicas de valoración. El Grupo utiliza su juicio para seleccionar una serie de métodos y realiza hipótesis que se basan principalmente en las condiciones del mercado existentes en la fecha de cada balance consolidado.

En la Nota 10 se detallan las condiciones, importes de nominales y valoraciones a la fecha de balance de dichos instrumentos.

f) Prestaciones por pensiones

El valor actual de las obligaciones por prestaciones a los empleados depende de ciertos factores que se determinan sobre una base actuarial usando una serie de hipótesis. Las hipótesis usadas para determinar el coste (ingreso) neto por pensiones incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estas hipótesis tendrá efecto sobre el valor en libros de las obligaciones por pensiones.

El Grupo determina la tasa de descuento apropiada al final de cada año. Esta tasa es el tipo de interés que se debe usar para determinar el valor actual de los flujos de salida de efectivo que se espera que sean necesarios para liquidar las obligaciones por pensiones. A la hora de determinar la tasa de descuento apropiada, el Grupo considera los tipos de interés de bonos empresariales de alta calidad que están denominados en la moneda en la que se pagarán las pensiones, y que tengan unos plazos de vencimiento que se aproximen a los plazos del correspondiente pasivo por pensiones.

Otras hipótesis clave para las obligaciones por prestaciones a los empleados se basan en parte en las condiciones de mercado actuales. En la Nota 21 de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2019 de Global Dominion Access, S.A. y Sociedades dependientes se incluye más información y análisis de la sensibilidad respecto a las variaciones de las estimaciones más significativas.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cabe señalar que los planes de prestación al personal a los que el Grupo está obligado son planes de prestación post empleo en Alemania y Francia, correspondiente en buena parte a personal ya jubilado o cercano a la jubilación afectando a alrededor de 310 personas en Alemania y 57 en Francia, por lo que el pasivo va disminuyendo con el tiempo. A 30 de junio de 2020 se ha realizado la actualización de la valoración de los pasivos correspondientes cuyos resultados mostramos en la Nota 12 de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados.

g) Garantía de producto

Los riesgos de garantía de productos se reconocen cuando existe una reclamación firme no cubierta por la correspondiente póliza de seguro.

No existe una historia de reclamaciones que determine la necesidad de establecer una provisión por garantías.

La Dirección estima la provisión correspondiente para reclamaciones por garantía en base a las reclamaciones puntuales existentes, considerando las condiciones específicas de cada reclamación en función de estudios técnicos y estimaciones basadas en la experiencia en cada uno de los servicios prestados, así como tendencias recientes que podrían sugerir que la información pasada sobre el coste puede diferir de las reclamaciones futuras.

2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES

Los juicios y estimaciones más significativos que han tenido que considerarse a la aplicación de las políticas contables descritas ampliamente en la Nota 2 de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual cerrado el 31 de diciembre de 2019, corresponden a:

- | Premisas y cálculos requeridos en el análisis de deterioro del fondo de comercio, según se describe en la Nota 6.
- | Estimación de reconocimiento y aplicación de créditos fiscales.
- | Estimación de las vidas útiles de activos inmovilizados materiales.
- | Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios.
- | Pérdidas de deterioro de activos financieros, en base a lo indicado por la NIIF 9 (Nota 3.1)



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

2.6. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF

- a) Normas, modificaciones e interpretaciones obligatorias para todos los ejercicios comenzados el 1 de enero de 2020

NIC 1 (Modificación) y NIC 8 (Modificación) "Definición de materialidad (o importancia relativa)"

Estas modificaciones aclaran la definición de "material", introduciendo además de las partidas omitidas o inexactas que puedan influir en las decisiones de los usuarios, el concepto de información "oscura". Con tales modificaciones se logra que las NIIF sean más coherentes, pero no se espera que tengan un impacto significativo en la preparación de los estados financieros.

Aplicarán a los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2020, si bien se permitía su aplicación anticipada.

El Grupo ha considerado estas modificaciones para la elaboración de sus estados financieros intermedios resumidos consolidados, si bien no modifica de forma relevante la práctica anterior del Grupo, ya que considera que ya está teniendo en cuenta dichas aclaraciones en sus estimaciones.

NIIF 9 (Modificación), NIIF 7 (Modificación) y NIC 39 (Modificación) "Reforma de los tipos de interés de referencia"

Estas modificaciones proporcionan ciertas exenciones en relación con la reforma del tipo de interés de referencia (IBOR). Las exenciones están relacionadas con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que la reforma del IBOR generalmente no debe causar el cese de la contabilidad de cobertura. Sin embargo, cualquier ineficacia de cobertura debe continuar registrándose en el estado de resultados.

Las modificaciones aplicarán a los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2020, si bien se permitía su aplicación anticipada.

El Grupo ha considerado esta modificación para la elaboración de los estados financieros intermedios resumidos consolidados, si bien no modifica de forma relevante la práctica anterior del Grupo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NIIF 3 (Modificación) "Definición de un negocio"

Estas modificaciones ayudarán a determinar si se trata de una adquisición de un negocio o de un grupo de activos. La definición modificada pone énfasis en que el producto de un negocio es proporcionar bienes y servicios a los clientes, mientras que la definición anterior se centraba en proporcionar rentabilidad en forma de dividendos, menores costes u otros beneficios económicos a los inversores y otros. Además de modificar la redacción de la definición, se ha proporcionado una guía adicional. Para que se considere un negocio, una adquisición tendría que incluir un insumo y un proceso que juntos contribuyan significativamente a la capacidad de crear productos. La nueva guía proporciona un marco para evaluar cuándo ambos elementos están presentes (incluso para las empresas en etapa temprana que no han generado productos). Para ser un negocio sin resultados, ahora será necesario contar con mano de obra organizada.

Estas modificaciones aplicarán a las combinaciones de negocios cuya fecha de adquisición sea a partir del comienzo del primer ejercicio anual sobre el que se informe que se inicie a partir del 1 de enero de 2020 y a las adquisiciones de activos que ocurran a partir del inicio de ese ejercicio. Se permitía la aplicación anticipada.

El Grupo ha considerado esta modificación para la elaboración de los estados financieros intermedios resumidos consolidados, si bien no modifica de forma relevante la práctica anterior del Grupo.

b) Normas, interpretaciones y modificaciones a las normas existentes que no pueden adoptarse anticipadamente o que no han sido adoptadas por la Unión Europea

A la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados, el IASB y el IFRS Interpretations Committee habían publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, que están pendientes de adopción por parte de la Unión Europea.

NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) "Venta o aportación de activos entre un inversor y sus asociadas o negocios conjuntos"

Estas modificaciones aclaran el tratamiento contable de las ventas y aportaciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos que dependerá de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o negocio conjunto constituyen un "negocio". El inversor reconocerá la ganancia o pérdida completa cuando los activos no monetarios constituyan un "negocio". Si los activos no cumplen la definición de negocio, el inversor reconoce la ganancia o pérdida en la medida de los intereses de otros inversores. Las modificaciones sólo aplicarán cuando un inversor venda o aporte activos a su asociada o negocio conjunto.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Originalmente, estas modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28 eran prospectivas y efectivas para los ejercicios anuales que comenzasen a partir de 1 de enero de 2016. No obstante, a finales del año 2015, el IASB tomó la decisión de posponer la fecha de vigencia de las mismas (sin fijar una nueva fecha concreta), ya que está planeando una revisión más amplia que pueda resultar en la simplificación de la contabilidad de estas transacciones y de otros aspectos de la contabilización de asociadas y negocios conjuntos.

El Grupo está analizando estas modificaciones, si bien no estima que la aplicación futura de las mismas vaya a tener un efecto significativo para el mismo.

NIIF 17 "Contratos de seguros"

En mayo de 2017, el IASB finalizó su proyecto de larga duración para desarrollar una norma contable sobre contratos de seguros y publicó la NIIF 17, "Contratos de seguros". La NIIF 17 reemplaza a la NIIF 4 "Contratos de seguros", que actualmente permite una amplia variedad de prácticas contables. La NIIF 17 cambiará fundamentalmente la contabilidad por todas las entidades que emitan contratos de seguros y contratos de inversión con componentes de participación discrecional.

La norma aplicará para los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2021, permitiéndose su aplicación anticipada si también se aplican la NIIF 15, "Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes" y la NIIF 9, "Instrumentos financieros". La NIIF 17 está pendiente de aprobación por parte de la Unión Europea.

El Grupo está analizando esta nueva norma, si bien no estima que la aplicación futura de la misma vaya a tener un efecto significativo para el mismo.

NIC 1 (Modificación) "Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes"

Estas modificaciones aclaran que los pasivos se clasifican como corrientes o no corrientes, dependiendo de los derechos que existan al final del ejercicio sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los hechos posteriores a la fecha de cierre del ejercicio (por ejemplo, la recepción de una renuncia o un incumplimiento del pacto). La modificación también aclara lo que quiere decir la NIC 1 cuando se refiere a la "liquidación" de un pasivo. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2022, si bien se permite su adopción anticipada.

El Grupo está analizando esta modificación, si bien no estima que la aplicación futura de la misma vaya a tener un efecto significativo para el mismo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NIC 16 (Modificación) "Inmovilizado material – Ingresos obtenidos antes del uso previsto"

Se prohíbe deducir del coste de un elemento del inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto. Los ingresos por la venta de tales muestras, junto con los costes de producción, ahora se reconocen en resultados. La modificación también aclara que una entidad está probando si el activo funciona correctamente cuando evalúa el rendimiento técnico y físico del activo. El rendimiento financiero del activo no es relevante para esta evaluación. Por lo tanto, un activo podría ser capaz de operar según lo previsto por la dirección y estar sujeto a amortización antes de que haya alcanzado el nivel de rendimiento operativo esperado por la dirección. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2022.

El Grupo está analizando esta modificación, si bien no estima que la aplicación futura de la misma vaya a tener un efecto significativo para el mismo.

NIC 37 (Modificación) "Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato"

La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales de cumplir ese contrato y una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento de los contratos. También aclara que antes de dotar una provisión separada por causa de un contrato oneroso, la entidad reconocerá cualquier pérdida por deterioro que haya ocurrido en los activos utilizados para cumplir el contrato, en vez de sobre los activos dedicados a ese contrato. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2022.

El Grupo está analizando esta modificación, si bien no estima que la aplicación futura de la misma vaya a tener un efecto significativo para el mismo.

NIIF 3 (Modificación) "Referencia al Marco Conceptual"

Se ha actualizado la NIIF 3 para referirse al Marco Conceptual de 2018 a fin de determinar qué constituye un activo o un pasivo en una combinación de negocios (antes se refería al MC de 2001). Además, se ha añadido una nueva excepción en la NIIF 3 para pasivos y pasivos contingentes. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2022.

El Grupo está analizando esta modificación, si bien no estima que la aplicación futura de la misma vaya a tener un efecto significativo para el mismo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2018 – 2020

Las modificaciones afectan a NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41 y aplican a los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2022. Las principales modificaciones se refieren a:

- NIIF 1 "Adopción por primera vez de las NIIF": La NIIF 1 permite una exención si una dependiente adopta las NIIF en una fecha posterior a su matriz. Esta modificación permite que las entidades que hayan tomado esta exención también midan las diferencias de conversión acumuladas utilizando los importes contabilizados por la matriz, en función de la fecha de transición de esta última a las NIIF.
- NIIF 9 "Instrumentos financieros": La modificación aborda qué costes deben incluirse en la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros. Los costes u honorarios podrían pagarse a terceros o al prestamista. Según la modificación, los costes u honorarios pagados a terceros no se incluirán en la prueba del 10%.
- NIIF 16 "Arrendamientos": Se ha modificado el Ejemplo ilustrativo 13 que acompaña a la NIIF 16 para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador en relación con las mejoras de arrendamiento, así eliminando cualquier posible confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
- NIC 41 "Agricultura": Esta modificación elimina el requisito de excluir los flujos de efectivo para impuestos al medir el valor razonable según la NIC 41.

El Grupo está analizando estas mejoras, si bien no estima que la aplicación futura de las mismas vaya a tener un efecto significativo para el mismo.

NIIF 16 (Modificación) "Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19"

El IASB ha publicado una modificación a la NIIF 16 "Arrendamientos" que proporciona una exención práctica opcional a los arrendatarios a la hora de evaluar si una concesión de alquiler relacionada con la COVID-19 es una modificación del arrendamiento. Los arrendatarios pueden optar por contabilizar tales concesiones de alquiler de la misma manera que lo harían si no fueran modificaciones del arrendamiento. En muchos casos, esto dará lugar a la contabilización de la concesión como pagos de arrendamiento variables en el (los) periodo(s) en que se produce el evento o condición que desencadena el pago reducido. La enmienda no otorga la misma facilidad a los arrendadores, quienes tienen que aplicar los actuales requisitos de la NIIF 16 y considerar si ha habido o no una modificación del contrato de arrendamiento correspondiente.

Esta modificación entra en vigor para los ejercicios financieros anuales que comiencen a partir del 1 de junio de 2020, si bien se permite su aplicación anticipada, incluso en los estados financieros intermedios o en las cuentas anuales que aún no estén autorizadas para su emisión al 28 de mayo de 2020, pendiente de su aprobación por parte de la Unión Europea.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El Grupo se encuentra analizando las concesiones obtenidas derivadas del Covid-19 producidas hasta el 30 de junio de 2020 para determinar la implicación contable de las mismas. La gran mayoría de las concesiones obtenidas se han producido en los negocios que utilizan tiendas físicas con locales arrendados para su actividad. Según la simplificación práctica contemplada en la modificación sobre aquellos contratos con características y en circunstancias similares, consideramos en nuestra estimación inicial que no se han producido modificaciones de contratos y se estima que el impacto de la aplicación de esta modificación podría alcanzar como máximo un importe aproximado de 1,5 millones de euros en la cuenta de resultados.

3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo exponen al mismo a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo por tipo de interés en los flujos de efectivo y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa de gestión de riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros, y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea instrumentos financieros derivados para cubrir determinadas exposiciones al riesgo.

La gestión de los riesgos financieros de mercado ha sido adaptada para incorporar la incertidumbre existente actualmente provocada por la situación general consecuencia del Covid-19 en el ejercicio 2020.

3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA

Una gestión prudente del riesgo de liquidez implica el mantenimiento de suficiente efectivo y la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito. En este sentido, la estrategia del Grupo es la de mantener, a través de su departamento de Tesorería, la flexibilidad necesaria en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito comprometidas. Adicionalmente, y en función de las necesidades de liquidez, el Grupo Dominion procede a utilizar instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso y venta de activos financieros representativos de deudas a cobrar por medio de las cuales se traspasan los riesgos y beneficios de las cuentas a cobrar), que como política, no supera un tercio aproximadamente de los saldos de clientes y otras cuentas a cobrar, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra exigidos en sus planes de actividad.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

La Dirección realiza un seguimiento continuo de las previsiones de la reserva de liquidez del Grupo, así como de la evolución de la Deuda Financiera Neta, que se ha convertido en un seguimiento diario desde momentos previos a la crisis sanitaria desatada como consecuencia del Covid-19. En este sentido, la Dirección financiera del Grupo ha puesto en marcha un amplio abanico de acciones con el objetivo de maximizar las posibilidades de liquidez. Cabe señalar que la pandemia se ha desatado en una situación de solvencia y liquidez muy positiva. No obstante, se ha considerado necesario tomar ciertas medidas para ganar aún más "confort" ante una etapa de descenso de actividad con grandes dosis de incertidumbre sobre su alcance temporal y cuantitativo. En la Nota 1.3 anterior se indican más detalles sobre dichas medidas.

Entre estas acciones se encuentra la concesión de préstamos avalados por el ICO por un total de 100 millones de euros, emisión de nuevas carteras de pagarés en el MARF entre abril y junio de 2020, por un total aproximado de 33,2 millones de euros, y, por supuesto, el seguimiento pormenorizado de cobro de clientes y pagos comprometidos dentro de la gestión habitual del capital circulante. Además de ello, tal y como se indica en la Nota 21 Hechos posteriores, en julio de 2020 se ha firmado una financiación de 50 millones de euros por parte del Banco Europeo de Inversiones (BEI) y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) para desarrollar su estrategia de I+D+i.

A continuación, presentamos el cálculo de la reserva de liquidez y la Deuda Financiera Neta del Grupo al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019:

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	262.233	141.545
Otros activos financieros corrientes (Nota 7)	66.223	59.933
Líneas de crédito no dispuestas (Nota 10)	113.122	143.552
Reserva de liquidez	<u>441.578</u>	<u>345.030</u>
Deudas con Entidades de crédito (Nota 10)	220.794	84.678
Pasivos financieros corrientes (Nota 10)	5.631	3.390
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	(262.233)	(141.545)
Otros activos financieros corrientes (Nota 7)	(66.223)	(59.933)
Deuda financiera neta	<u>(102.031)</u>	<u>(113.410)</u>

A efectos de este cálculo, el Grupo no considera deuda financiera el epígrafe de "Otros pasivos corrientes y no corrientes" (Nota 11).

El Departamento Financiero del Grupo hace un seguimiento de las previsiones de las necesidades de liquidez del Grupo con el fin de asegurar que cuenta con suficiente efectivo para cumplir las necesidades operativas al tiempo que mantiene suficiente disponibilidad de las facilidades de crédito no utilizados en todo momento para gestionar las necesidades de liquidez.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

No existen restricciones sobre el uso del efectivo/equivalentes al efectivo.

Tal y como se pone de manifiesto en el cuadro anterior, la holgada posición de tesorería positiva del Grupo tanto al 31 de diciembre de 2019 como al 30 de junio de 2020, una vez pasados los meses más duros de la crisis sanitaria provocada por el Covid-19, es el mejor argumento para poder afirmar que no existe riesgo en la situación de liquidez del Grupo.

Se presenta a continuación un cuadro con el detalle del Fondo de Maniobra que presenta el balance consolidado del Grupo a 30 de junio de 2020 comparativamente con el de 31 de diciembre de 2019:

	30.06.2020	31.12.2019
Existencias	56.254	53.002
Clientes y otras cuentas a cobrar	254.466	250.821
Activos por contrato	83.168	79.706
Otros activos corrientes	11.259	8.397
Activos por impuestos corrientes	22.047	17.466
Activo corriente operativo	427.194	409.392
Otros activos financieros corrientes	66.223	59.933
Efectivo y otros medios líquidos	262.233	141.545
ACTIVO CORRIENTE	755.650	610.870
Proveedores y otras cuentas a pagar	532.288	510.639
Pasivos por contrato	16.982	14.606
Pasivos por impuestos corrientes	22.441	30.557
Provisiones corrientes (Nota 13)	5.219	4.418
Otros pasivos corrientes (*)	30.021	27.136
Pasivo corriente operativo	606.951	587.356
Otros pasivos corrientes (*)	29.731	22.594
Deudas con entidades crédito a corto plazo (Nota 10)	22.418	14.335
Otros pasivos financieros (Nota 10)	5.631	3.390
PASIVO CORRIENTE	664.731	627.675
FONDO DE MANIOBRA OPERATIVO	(179.757)	(177.964)
FONDO DE MANIOBRA TOTAL	90.919	(16.805)

(*) Se incluyen como otros pasivos corrientes operativos los conceptos de remuneraciones pendientes de pago y ajustes de periodificación. El resto de conceptos desglosados en la Nota 11 se incluyen como pasivos corrientes no operativos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Si bien la magnitud del fondo de maniobra considerada aisladamente no es un parámetro clave para la comprensión de los estados financieros del Grupo, éste gestiona de manera activa el fondo de maniobra a través del circulante neto operativo y de la deuda financiera neta corriente y no corriente, sobre la base de la solidez, calidad y estabilidad de las relaciones con sus clientes y proveedores, así como una monitorización exhaustiva de su situación con las entidades financieras, con las cuales en muchos casos renueva automáticamente sus créditos en curso. Adicionalmente, cabe señalar que el negocio englobado dentro de la UGE de Servicios Comerciales (tanto la del 2020 como 2019) opera normalmente con un fondo de maniobra negativo con ventas que se cobran o reciben al contado y gastos por compras o servicios que llevan su vencimiento de pago habitual.

Una de las líneas estratégicas del Grupo es la optimización y máxima saturación de los recursos dedicados al negocio. Por ello el Grupo presta una especial atención al circulante neto operativo invertido en el mismo. En esta línea y como en años anteriores, se han venido realizando importantes esfuerzos dirigidos a controlar y reducir los plazos de cobro de clientes y otros deudores y minimizar los servicios prestados pendientes de facturar. Asimismo, se optimizan constantemente los plazos de pago a proveedores unificando políticas y condiciones en todo el Grupo.

Como consecuencia de lo explicado anteriormente, se puede confirmar que no existen riesgos en la situación de liquidez del Grupo.

3.2. RIESGO DE CRÉDITO

La gestión del riesgo de crédito no ha experimentado variaciones durante el primer semestre del ejercicio 2020 respecto a lo indicado en las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2019.

Como se indica en estas cuentas anuales, el Grupo tiene cuatro tipos de activos que están sujetos al modelo de pérdidas de crédito esperadas: cuentas comerciales a cobrar por venta de servicios, Activos por contrato relacionados con aquellas soluciones cuyo reconocimiento en ingresos se realiza por avance de obra, Préstamos y créditos registrados a coste amortizado y el Efectivo y equivalentes al efectivo.

Dentro de la estimación de la pérdida esperada se considera un riesgo adicional al calculado en el ejercicio 2019, consecuencia de los efectos del Covid-19 sobre el propio riesgo de crédito (riesgo de impago), el importe en riesgo si el deudor no paga (exposición al impago) y la pérdida estimada como resultado del incumplimiento (pérdida si ocurre el incumplimiento).

El efecto en la corrección de valor por pérdidas para cuentas comerciales a cobrar y activos por contrato que ha supuesto el riesgo adicional por Covid-19 lo hemos calculado en 0,5 millones de euros adicionales que se han incorporado a la cuenta de resultados, aplicable básicamente a los segmentos de Servicios B2B y B2C.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

3.3. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE

La NIIF 13 Valoración a valor razonable explica como valorar a valor razonable cuando lo exigen otras NIC. La norma establece la información a revelar sobre las valoraciones a valor razonable aplicable también a activos y pasivos no financieros.

La NIIF 13 establece como valor razonable el que se recibiría o pagaría por un activo o pasivo en una transacción ordenada en la fecha de valoración, tanto si es observable como si se ha estimado mediante una técnica de valoración. Para ello se seleccionan los datos coherentes con las características que los participantes en un mercado tendrían en cuenta en la transacción.

La NIIF 13 mantiene los principios de las demás normas si bien establece el marco completo para la valoración a valor razonable cuando ésta es obligatoria con arreglo a otras NIIF y establece la información adicional obligatoria a revelar sobre las valoraciones a valor razonable.

Los requerimientos de la NIIF 13 son atendidos por el Grupo en la valoración a valor razonable de sus activos y pasivos cuando dicho valor razonable es exigido por las demás NIIF.

En base a lo contenido en la NIIF 13 y de acuerdo con la NIIF 7 sobre instrumentos financieros valorados a valor razonable, el Grupo informa sobre la estimación del valor razonable por niveles según la siguiente jerarquía:

- | Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos (Nivel 1).
- | Inputs distintos a los precios cotizados que se incluyen en el Nivel 1, que sean observables, ya sea directamente (por ejemplo, precios de referencia) o indirectamente (por ejemplo, derivados de los precios) (Nivel 2).
- | Inputs para el activo o pasivo que no se base en datos observables del mercado (inputs no-observables) (Nivel 3).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

b) Instrumentos financieros en el Nivel 2

El valor razonable de los instrumentos financieros que no cotizan en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración. El Grupo utiliza una variedad de métodos como flujos de efectivo descontados estimados y realiza hipótesis que se basan en las condiciones del mercado existentes en cada una de las fechas del balance. Si todos los datos significativos requeridos para calcular el valor razonable de un instrumento son observables, el instrumento se incluye en el Nivel 2.

Las técnicas específicas de valoración de instrumentos financieros incluyen:

- | El valor razonable de las permutas de tipo de interés se calcula como el valor actual de los flujos futuros de efectivo estimados.
- | El valor razonable de los contratos de tipo de cambio a plazo se determina usando los tipos de cambio a plazo cotizados en el mercado en la fecha del balance.
- | Se asume que el valor en libras de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.
- | El valor razonable de los pasivos financieros a efectos de la presentación de información financiera se estima descontando los flujos contractuales futuros de efectivo al tipo de interés corriente del mercado del que puede disponer el Grupo para instrumentos financieros similares.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 2 se corresponden con los instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros a valor razonable en el Nivel 3

Si uno o más de los inputs significativos no se basa en datos observables en el mercado, el instrumento financiero se incluye en el Nivel 3.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 3 se corresponden con la mejor estimación de la valoración de la contraprestación contingente de las combinaciones de negocios realizadas en los últimos ejercicios. Dichos pasivos han sido valorados conforme a las condiciones estipuladas en los contratos de compraventa donde intervienen parámetros financieros (EBITDA y deuda financiera neta) que se deben estimar en el futuro (Nota 11).

La hipótesis clave para la valoración de este pasivo está basada en los rendimientos futuros esperados generados por las sociedades (Notas 1 y 11). Las hipótesis utilizadas para estas estimaciones coinciden con las detalladas en el test de deterioro de fondos de comercio (Nota 6). La evolución de estos negocios en el primer semestre del ejercicio 2020 está en línea con los planes de negocio utilizados para el cálculo de estos pasivos, por lo que mantenemos las mismas hipótesis y conclusiones que al 31 de diciembre de 2019.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los pasivos valorados a valor razonable provienen de la mejor estimación al momento de las contraprestaciones contingentes de combinaciones de negocios realizadas en ejercicios anteriores basadas en rendimientos futuros esperados generados por las sociedades adquiridas. Al 30 de junio de 2020 se ha realizado el cálculo del valor razonable a esta fecha utilizando una actualización de las hipótesis clave para la valoración, como son el EBITDA proyectado y, en algunos casos, la generación de caja futura, obteniendo una variación en la valoración actualizada de aproximadamente 3 millones de euros inferior a la registrada al 31 de diciembre de 2019. Esta diferencia ha sido registrada en la cuenta de resultados del periodo.

Si bien, por un lado, en las estimaciones de las hipótesis clave para la valoración de estos pasivos se han contemplado disminuciones en los ejercicios concretos que afectan al cálculo de dichos pasivos, por otro lado, no se visualizan disminuciones significativas en las proyecciones de resultados a 5 años que pueda dar lugar a deterioro alguno de los activos netos adquiridos, tal y como hemos comentado en la Nota 2.4 a) y 6.

El Grupo no tiene a 30 de junio de 2020 y a 31 de diciembre de 2019 acuerdos de compensación de activos y pasivos financieros.

4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

El Comité de Dirección del Grupo, compuesto por el Consejero Delegado y los siete miembros de la Alta Dirección del Grupo, se ha identificado como la máxima instancia de toma de decisiones operativas del Grupo. El Comité de Dirección revisa la información financiera interna del Grupo a efectos de evaluar su rendimiento y asignar los recursos a los segmentos.

La Dirección ha determinado los segmentos de operación basándose en la estructura de información examinada por el Consejo de Administración. A estos efectos, el negocio del Grupo es analizado desde un punto de vista de productos y servicios ofrecidos, clasificándose también la información geográficamente a meros efectos descriptivos.

Tal y como hemos indicado en la Nota 1, el Grupo se define como una compañía global de Servicios y Proyectos, cuyo objetivo es dar soluciones integrales que maximicen la eficiencia de los procesos de negocio mediante un enfoque diferente y la aplicación innovadora de tecnología.

La Dirección del Grupo presentó durante el ejercicio 2019 su estrategia a seguir en los próximos años y la manera en la que se evaluará el desempeño del negocio. El desglose de información por segmentos se ve por tanto modificado respecto a ejercicios anteriores para adaptarse a los distintos negocios definidos en dicha estrategia y para facilitar la interpretación de los mismos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

En este sentido, hasta el ejercicio 2019 distinguíamos dos segmentos de operación, Soluciones e Ingeniería Especializada y Servicios Multi-tecnológicos. A partir del ejercicio 2020 distinguiremos tres segmentos de actividad:

- | B2B Proyectos 360°
- | B2B Servicios
- | B2C

Para entender los tres segmentos, debemos distinguir previamente entre dos mundos:

- | Por un lado, el mundo clásico del Grupo Dominion, el B2B (“Business to Business”), donde la propuesta de valor del Grupo es ser un proveedor Tier 1 y experto digital capaz de ejecutar una solución de extremo a extremo: desde el diseño y gestión del proyecto hasta la operación y mantenimiento (O&M) posterior. Dentro de este mundo B2B se distinguen dos segmentos:
 - B2B Proyectos 360°, referido a proyectos donde se crea un nuevo proceso productivo o una nueva infraestructura, donde se diseña, ejecuta y se lleva a cabo el encargo del mantenimiento posterior. Son proyectos globales, normalmente plurianuales y con procesos de maduración comercial largos. Este segmento es un negocio cuya magnitud clave es la cartera de proyectos en cada fecha y que tiene un perfil de margen superior al de los servicios, normalmente superior al 15%.
 - B2B Servicios, referido a los contratos marco de externalización de operación y mantenimiento y a los proyectos de mejora de procesos, que normalmente van muy pegados a un contrato de mantenimiento. Estos contratos normalmente tienen ingresos recurrentes con unos márgenes ajustados que deben acercarse a un margen de contribución de aproximadamente un 10%.
- | Por otro lado, el mundo B2C (“Business to Customers”), que recoge todas las actividades dirigidas al consumidor final: comercialización del suministro de electricidad y gas, servicios de telecomunicaciones, seguros y otros servicios en el hogar. En este segmento, la propuesta de valor del Grupo es ser un proveedor multi-servicio que integra bajo una única plataforma omnicanal todos los servicios personales y del hogar. Este segmento tiene como objetivo la recurrencia de ingresos, pasando de ser un “retailer” que vende servicios de terceros a ser un proveedor con clientes propios. Las magnitudes clave para la medición del negocio son el número de clientes (o servicios) y su “lifetime value” medio.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Al igual que se indicaba el año anterior, pero ahora focalizado únicamente en el mundo B2B, el Grupo ofrece sus soluciones en tres principales campos de actividad o especialización:

- | T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen soluciones en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.
- | Industria, con soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.
- | Energía, principalmente en el área de energías renovables: fotovoltaica, biomasa y eólica y de líneas de transmisión eléctrica.

El Consejo de Administración gestiona los segmentos operativos correspondientes a las actividades continuadas basándose, principalmente, en la evolución de las magnitudes definidas como cifra de negocios (ventas) y margen de contribución (calculado como el resultado de explotación sin incluir la amortización, o posibles deterioros, ni los gastos de estructura general no imputados directamente a la actividad de los segmentos).

La información recibida por el Consejo de Administración incluye asimismo el resto de ingresos y gastos que conforman la totalidad de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, así como inversiones de inmovilizado y evolución de los activos no corrientes, si bien todos estos conceptos e importes son analizados y gestionados de forma conjunta y global a nivel de Grupo.

La partida más significativa de las inversiones no corrientes se centra en el fondo de comercio que se distribuye entre segmentos de la siguiente forma:

Segmento	30.06.2020	31.12.2019 (*)
B2B Proyectos 360	135.973	136.451
B2B Servicios	108.929	110.804
B2C	56.378	55.613
	301.280	302.868

(*) Los datos de segmentos correspondientes al 31 de diciembre de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

a) Información segmentada

La información segmentada presentada al Consejo de Administración corresponde al margen de contribución, siendo este el indicador por el que se gestionan los segmentos del grupo.

	B2B Proyectos 360	B2B Servicios	B2C	Total
<u>30 de junio de 2020</u>				
Importe de la cifra de negocios consolidada	127.061	202.269	134.634	463.964
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos	(106.278)	(180.716)	(133.886)	(420.880)
Margen de contribución	20.783	21.553	748	43.084
<u>30 de junio de 2019 (*)</u>				
Importe de la cifra de negocios consolidada (*)	126.680	251.201	147.619	525.500
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos (*)	(103.893)	(228.193)	(134.763)	(466.849)
Margen de contribución	22.787	23.008	12.856	58.651

(*) Los datos de segmentos correspondientes al periodo 30 de junio de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

El Comité de Dirección del Grupo utiliza la magnitud de Importe Neto de la Cifra de Negocios ajustada para valorar el rendimiento del segmento B2C. Esta magnitud se calcula eliminando del Importe Neto de la Cifra de Negocios consolidada la venta de dispositivos del negocio de Servicios B2C. La cifra de negocios consolidada ajustada correspondiente al primer semestre del 2020 asciende a un importe de 402.782 miles de euros (en el primer semestre de 2019 ascendía a 425.021 miles de euros).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

A continuación, se incluye una conciliación entre el Margen de contribución aportado por los segmentos y el resultado consolidado al 30 de junio de 2020 y al 30 de junio de 2019:

	30.06.2020	30.06.2019
Margen de contribución:	43.084	58.651
- Ingresos y gastos de estructura global no imputados (1)	(13.059)	(12.988)
- Amortizaciones/deterioros (Notas 5 y 6)	(22.246)	(24.341)
- Resultado financiero (2)	(6.245)	(4.421)
- Participación en el resultado de asociadas (Nota 7)	78	3.180
- Impuesto sobre las ganancias (Nota 14)	(195)	(4.344)
- Resultado después de impuestos de actividades interrumpidas (Nota 20)	(14)	(367)
Resultado consolidado	1.403	15.370

- (1) Estos importes corresponden fundamentalmente a los gastos de estructura fija y generales (costes de personal indirecto y otros gastos generales) no directamente imputables a los segmentos de negocio.
- (2) Incluye los epígrafes: Ingresos financieros, Gastos financieros, Diferencias de cambio netas y Variación del valor razonable en activos y pasivos con imputación en resultados.

Los activos y pasivos de los segmentos y las inversiones durante el ejercicio han sido los siguientes:

	B2B Proyectos 360	B2B Servicios	B2C	Total
30.06.2020				
Inmovilizado material	14.797	50.878	40.690	106.365
Activos intangibles y fondo de comercio	149.232	118.198	74.680	342.110
Inversiones de asociadas	17.724	-	250	17.974
Resto de activos	430.039	293.209	97.674	820.922
Total activos	611.792	462.285	213.294	1.287.371
Total pasivos	406.652	418.275	132.975	957.902
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	2.495	10.949	11.656	25.100
Retiros de inmovilizado neto de amortizaciones (Notas 5 y 6)	(22)	(1.250)	(4.133)	(5.405)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	2.473	9.699	7.523	19.695



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	B2B Proyectos 360	B2B Servicios	B2C	Total
30.06.2019 (*)				
Inmovilizado material	13.840	47.100	49.064	110.004
Activos intangibles y fondo de comercio	160.149	118.692	76.139	354.980
Inversiones de asociadas	13.001	-	250	13.251
Resto de activos	343.219	278.130	84.775	706.124
Total activos	530.209	443.922	210.228	1.184.359
Total pasivos	310.924	370.166	168.755	849.845
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	3.811	8.546	8.237	20.594
Retiros de inmovilizado netos de amortizaciones (Notas 5 y 6)	-	(42)	(925)	(967)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	3.811	8.504	7.312	19.627

(1) Excluidos los movimientos de fondos de comercio

(*) Los datos de segmentos correspondientes al periodo 30 de junio de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

Las ventas entre segmentos se llevan a cabo en condiciones de mercado y se eliminan en la consolidación. Los importes proporcionados al Comité de Dirección con respecto a los ingresos ordinarios y a los activos del segmento se valoran de manera consistente con la empleada en los estados financieros. Los activos del segmento se asignan en base a las actividades del segmento y a la localización física del activo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

b) Información sobre las áreas geográficas

Los datos correspondientes al importe neto de la cifra de negocios y activos no corrientes por áreas geográficas son los siguientes:

	<u>30.06.2020</u>	<u>30.06.2019</u> (*)
<u>Importe de la cifra de negocios (según mercado final)</u>		
B2B Soluciones 360		
España	17.252	16.871
Resto de Europa	23.461	17.316
América	48.823	51.829
Asia, Oceanía y otros	37.525	40.664
	<u>127.061</u>	<u>126.680</u>
B2B Servicios		
España	92.927	120.221
Resto de Europa	33.182	45.406
América	53.983	63.551
Asia, Oceanía y otros	22.177	22.023
	<u>202.269</u>	<u>251.201</u>
B2C		
España	134.634	147.619
	<u>134.634</u>	<u>147.619</u>
Total	<u>463.964</u>	<u>525.500</u>

(*) Los datos de segmentos correspondientes al periodo 30 de junio de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

Aquellos países donde el Grupo obtiene cifra de negocios significativos dentro de las grandes áreas geográficas presentadas en el cuadro anterior serían Alemania, con ventas totales por importe de 29.887 miles de euros (30 de junio de 2019: 32.397 miles de euros), México con ventas totales por importe de 44.692 miles de euros (30 de junio de 2019: 26.748 miles de euros), Estados Unidos de América con ventas totales por importe de 12.995 miles de euros (30 de junio de 2019: 31.724 miles de euros), los países de Oriente Medio (Arabia Saudita y países del Golfo Pérsico) con unas ventas totales por importe de 11.406 miles de euros (30 de junio de 2019: 13.883 miles de euros), Chile con ventas totales por importe de 19.494 miles de euros (30 de junio de 2019: 16.656 miles de euros) y Perú con ventas totales por importe de 12.311 miles de euros (30 de junio de 2019: 7.819 miles de euros).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
<u>Activos no corrientes (inmovilizado material y activos intangibles, por localización geográfica de la actividad)</u>		
España	259.902	256.131
Europa	132.302	140.535
América	40.505	41.335
Asía & Oceanía y Otros	15.766	16.517
Total	<u>448.475</u>	<u>454.518</u>

Excluyendo el fondo de comercio, aquellos países donde se aglutina una parte significativa del importe del resto de activos no corrientes serían España con un importe total de 61.132 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 69.280 miles de euros) y Alemania con un importe total de 15.563 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 19.151 miles de euros).

c) Información sobre clientes

Durante el primer semestre de 2020 y el ejercicio 2019 no se han realizado ventas superiores al 10% de la cifra de negocios consolidada y a la cifra de negocios de cada segmento a ningún cliente individualmente.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

5. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas categorías del inmovilizado material se muestran en la tabla siguiente:

Periodo 2020

	Saldo 31.12.2019	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2020
Coste	236.429	17	22.036	(6.219)	(5.363)	246.900
Amortizaciones	(130.968)	(5)	(14.300)	1.166	3.572	(140.535)
Valor Neto	105.461					106.365

Periodo 2019

	Saldo 31.12.2018	Efecto inicial IFRS 16 (Nota 2.6)	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2019
Coste	156.077	51.109	5.511	16.223	(1.849)	1.164	228.235
Amortizaciones	(99.815)	-	(2.339)	(16.814)	1.052	(315)	(118.231)
Valor Neto	56.262						110.004

(*) Incluye el efecto de la variación del cambio de la divisa del inmovilizado material de las filiales extranjeras y otros movimientos y ciertos traspasos entre partidas.

a) Inmovilizado material por área geográfica

El detalle del inmovilizado material por situación geográfica al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 se detalla en el cuadro a continuación:

	Millones de euros					
	30.06.2020			31.12.2019		
	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable
España	116	(63)	53	90	(47)	43
Resto de Europa	59	(35)	24	65	(40)	25
América	51	(30)	21	63	(32)	31
Asia y Oceanía	21	(13)	8	18	(12)	6
	247	(141)	106	236	(131)	105



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

b) Inmovilizado no afecto a la explotación

Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 no existen elementos significativos de inmovilizado no afectos a la explotación.

c) Seguros

El Grupo consolidado tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

d) Derechos de uso de activos y pasivos por arrendamiento

El movimiento del periodo para los activos por derechos de uso y los pasivos por arrendamiento es como sigue:

	<u>Coste</u>	<u>Am. Acumulada</u>	<u>TOTAL ACTIVO</u>	<u>TOTAL PASIVO</u>
31 de diciembre 2019	61.432	(19.134)	42.298	42.570
Altas	16.347	-	16.347	16.347
Bajas	(4.802)	-	(4.802)	(4.915)
Gasto amort./Pagos	-	(10.193)	(10.193)	(10.540)
Gastos actualiz. deuda	-	-	-	529
30 de junio de 2020	72.977	(29.327)	43.650	43.991

e) Arrendamientos financieros

Los epígrafes incluyen los siguientes importes donde el Grupo es el arrendatario bajo un arrendamiento financiero:

	<u>30.06.20</u>	<u>31.12.19</u>
Coste arrendamientos financieros capitalizados	1.631	1.631
Depreciación acumulada	(1.601)	(1.503)
Importe neto en libros	30	128

Los importes a pagar de estos arrendamientos financieros se registran en Otros pasivos (Nota 11).

f) Capitalización de intereses

Durante los ejercicios 2020 y 2019 no se han capitalizado intereses.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

6. FONDO DE COMERCIO E INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las principales clases de activos intangibles, desglosados entre los generados internamente y otros activos intangibles, se muestran a continuación:

Periodo 2020	Saldo al 31.12.2019	Entrada en perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	Trasposos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.2020
Coste						
Fondo de Comercio	302.868	763	-	-	(2.351)	301.280
Otros activos intangibles	114.575	333	3.064	(351)	(1.695)	115.926
	417.443	1.096	3.064	(351)	(4.046)	417.206
Amortización acumulada	(68.386)	(165)	(7.946)	-	1.401	(75.096)
Valor neto contable	349.057					342.110

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa y otros movimientos.

Periodo 2019	Saldo al 31.12.2018	Entrada en perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	Trasposos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.2019
Coste						
Fondo de Comercio	286.859	24.462	-	(1.570)	345	310.096
Otros activos intangibles	101.197	15	4.371	(1.943)	477	104.117
	388.056	24.477	4.371	(3.513)	822	414.213
Amortización acumulada	(52.964)	(5)	(7.527)	1.773	(510)	(59.233)
Valor neto contable	335.092					354.980

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa y otros movimientos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Las incorporaciones por cambio de perímetro a los fondos de comercio (Nota 18) entre las distintas agrupaciones de Unidades Generadoras de efectivo, tal y como se explica a continuación, corresponden a:

	30.06.2020	30.06.2019 (*)
B2B Proyectos 360	-	14.922
B2B Servicios T&T	-	2.006
B2C	763	7.534
	763	24.462

(*) Los datos de segmentos correspondientes al periodo 30 de junio de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

Pruebas de pérdida por deterioro del fondo de comercio

El efecto del cambio en 2020 en la definición de la segmentación genera también modificaciones en las agrupaciones de unidades generadoras de efectivo (UGEs) identificadas que no son significativas si bien exponemos a continuación:

- | B2B Proyectos 360º: recoge una buena parte de los negocios incorporados en la anterior UGE Soluciones e Ingeniería Especializada, como son los grandes proyectos EPC 360 y de energías renovables y proyectos de estructuras altas. No obstante, no incluye aquellas soluciones relativas a proyectos de mejoras, que ahora se incorporan en la UGE de B2B Servicios.
- | B2B Servicios T&T: Incorpora los negocios que antes eran considerados dentro de la UGE de Servicios T&T y adicionalmente se incorporan aquellas soluciones de menor calado que antes se incluían en la UGE de Soluciones, pero que, bajo la nueva definición dada por el Grupo, se recogen dentro de esta UGE por contemplar unos riesgos y gestión similares.
- | B2B Servicios Industriales: recoge las mismas agrupaciones de UGEs que anteriormente se contemplaban bajo la UGE de Servicios industriales.
- | B2B Servicios Comerciales: incorpora la agrupación de UGEs que se incluía en la anteriormente denominada UGE Servicios Comerciales, una vez eliminados los correspondientes a los servicios B2C que se explican a continuación.
- | B2C: Recoge los negocios de servicios dirigidos al consumidor final y hogares relativos a servicios de comercialización de energía, Telco, seguros y otros servicios del hogar.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

En la Nota 2.4.a) anterior se explica ampliamente la razonabilidad y trazabilidad de los cambios de agrupaciones de UGEs en el ejercicio 2020.

A continuación, se presenta la asignación a nivel de agrupaciones de UGEs con esta consideración:

Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo	Fondo de comercio	
	30.06.2020	31.12.2019 (*)
B2B Proyectos 360	135.973	136.451
B2B Servicios T&T	45.260	46.949
B2B Servicios Industriales	41.551	41.737
B2B Servicios Comerciales	22.118	22.118
B2C Servicios	56.378	55.613
	301.280	302.868

(*) Los datos de segmentos correspondientes al 31 de diciembre de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

El importe recuperable de una UGE o grupo de UGEs se determina en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un período de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años se extrapolan asumiendo una hipótesis prudente respecto a las tasas de crecimiento, inferiores en todo caso a la tasa de crecimiento medio a largo plazo para el negocio en que opera cada una de las UGEs.

Hemos procedido a rehacer el análisis de recuperabilidad realizado al 31 de diciembre de 2019 atendiendo a las modificaciones realizadas en las UGEs de acuerdo a lo expuesto en la Nota 2.4 a), utilizando las mismas hipótesis adaptadas al reparto de los negocios según las nuevas UGEs obteniendo unos resultados muy similares a los indicados en las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2019.

La NIC 36 requiere que el fondo de comercio y los activos intangibles de vida indefinida se sometan a pruebas de deterioro como mínimo una vez al año y siempre que, al igual que para otros activos no financieros, haya un indicador de deterioro de dichos activos. Las situaciones que ha ocasionado la pandemia provocada por el Covid-19, como son el cese temporal de las operaciones o la disminución inmediata de la demanda y la rentabilidad, son claramente hechos que pueden indicar un indicio de deterioro. En la Nota 1.3 se explican en detalle los efectos que ha ocasionado en cada uno de los negocios y por ello se ha considerado oportuno realizar el test de deterioro del fondo de comercio al 30 de junio de 2020 realizando las modificaciones oportunas en las hipótesis clave utilizadas e incorporando en la manera de lo posible el factor de incertidumbre existente mediante el uso de posibles escenarios y probabilidades de ocurrencia.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

a) Hipótesis clave usadas en los cálculos del valor de uso

Ante la incertidumbre existente, a la hora de estimar las proyecciones financieras futuras incluidas en los cálculos, se ha considerado adecuado a realizar una media ponderada de los diversos escenarios posibles.

Los escenarios preparados para cuantificar los impactos del Covid-19 sobre las proyecciones financieras se resumen en tres:

- | Escenario 1: Es el más optimista y considera que se levantan todos los confinamientos durante el verano de 2020 y no hay repunte en otoño. Considera que se consigue un tratamiento efectivo en el tercer trimestre del año 2020 reduciendo significativamente la necesidad de hospitalización. La gráfica de la mejora de los parámetros de actividad y rentabilidad sería en forma de "u".
- | Escenario 2: Este escenario plantea la inexistencia de un tratamiento efectivo, pero por el contrario, el Covid-19 desaparece ampliamente. En este escenario se asume que la inmunización contra el virus se producirá en el corto plazo, los confinamientos son levantados con ciertas restricciones y de manera desigual según geografías. Se produce una segunda ola del virus en otoño/invierno que, si bien encuentra a los gobiernos mejor preparados, puede tener como consecuencia potenciales confinamientos a nivel local en lugar de nacional. La gráfica de la mejora de los parámetros de actividad y rentabilidad sigue teniendo forma de "u", pero con una subida más gradual y con vaivenes.
- | Escenario 3: Se corresponde al escenario más pesimista. No hay tratamiento efectivo, el virus resulta ser más persistente de lo esperado provocando un aumento de las restricciones en la segunda parte del año 2020 y pudiera extenderse durante el primer trimestre de 2021. Bajo este escenario se contempla una mayor dificultad para afrontar una probable segunda ola en otoño/invierno y preparar una estrategia de contención eficiente debido a las tensiones en la economía y a la resistencia social al confinamiento. En este caso, la gráfica de mejora de los parámetros de actividad y rentabilidad no consigue en el medio plazo que los niveles se recuperen del todo.

Las ponderaciones dadas por la Dirección a cada uno de los escenarios descritos atienden a una estimación prudente sobre la ocurrencia de cada uno de ellos y se resumen a continuación:

	<u>Ponderaciones</u>
Escenario 1	20 %
Escenario 2	70 %
Escenario 3	10 %



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Al igual que en ejercicios anteriores, la tasa de descuento antes de impuestos se ha definido a partir del coste medio ponderado del capital (CMPC) más una prima por el efecto impositivo. Dicha tasa ha sido determinada en base al modelo "Capital Asset Pricing Model" (CAPM), generalmente aceptado para determinar dicho tipo de descuento. En el cálculo de la tasa de descuento se ha considerado, en ciertos casos y adicionalmente, una prima por riesgo específico en atención a las características propias de cada grupo de UGEs y el perfil de riesgo inherente de los flujos proyectados en cada una de las UGEs.

Asimismo, el Covid-19 también ha originado que los principales componentes del cálculo de la tasa de descuento se vean afectados. En este sentido, los efectos sobre la tasa de descuento se derivan principalmente de la incertidumbre macroeconómica existente en la actualidad en cada país junto con el efecto ocasionado por el incremento del déficit público, la volatilidad de ciertos sectores (no es el caso de la mayoría de los sectores en los que actúa el Grupo, pero siempre se generan efectos colaterales a considerar), y en general, de una mayor aversión al riesgo por parte de los inversores.

La tasa de descuento aplicada (WACC) a las proyecciones de flujos de efectivo en los tres escenarios planteados es la siguiente:

Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo 2020	30.06.2020	31.12.2019 (*)
B2B Proyectos 360	10,5%	10,2%
B2B Servicios T&T	11,0%	9,8%
B2B Servicios Industriales	7,6%	6,6%
B2B Servicios Comerciales	6,0%	4,7%
B2C Servicios	6,0%	4,7%

(*) Los datos de segmentos correspondientes al 31 de diciembre de 2019 han sido reexpresados para atender al cambio en la segmentación en 2020 y hacer las cifras comparativas.

Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo 2019 y ejercicios anteriores

	31.12.2019
Soluciones e Ingeniería Especializada	10,2 %
Servicios T&T	9,8 %
Servicios Industriales	6,6 %
Servicios Comerciales	4,7 %

Las WACCs aplicables a cada grupo de UGEs ponderan el peso de flujos de efectivo que se generan en diferentes países con diferentes características de riesgo país aplicando waccs mayores en Latinoamérica y Asia (entre 12% y 16%), por ejemplo, que, en España, resto de Europa y USA (entre 6% y 8%).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Esta tasa de descuento es después de impuestos y refleja el riesgo específico relacionado con las UGEs relevantes.

El EBITDA (Beneficio de explotación más amortizaciones y posibles deterioros) considerados en el test de deterioro al cierre del ejercicio 2019 era el determinado por la Dirección del Grupo en sus planes estratégicos considerando la situación global de los mercados en que opera el Grupo, la evolución prevista de los mismos, una actividad del Grupo con similar estructura que la actual y basado en la experiencia de los ejercicios anteriores. Estos EBITDAs (resultado de explotación más amortizaciones) oscilan entre distintas escalas según el tipo de negocio:

<u>EBITDA sobre ventas</u>	<u>31.12.2019</u>
Soluciones e Ingeniería Especializada	9,9%-11,4%
Servicios T&T	9,5%-9,8%
Servicios Industriales	7,5%-8,8%
Servicios Comerciales	10,5%-12,0%

La situación de incertidumbre comentada provocada por el Covid-19 ha sido considerada igualmente en la cifra de EBITDAs proyectados en el test de deterioro realizado al cierre del periodo terminado el 30 de junio de 2020. Los EBITDAs considerados en este test son en algunos casos negativos para el ejercicio 2020 y en el escenario más pesimista incluso en el 2021 para alguna de las agrupaciones de UGEs pero posteriormente se considera una recuperación progresiva de cara a la consecución del Plan Estratégico del Grupo con un decalaje de un ejercicio o dos, dependiendo del escenario que se trate, llegando a los porcentajes de EBITDA sobre ventas que se detallaban en el ejercicio anterior.

Las proyecciones de ventas del plan de negocio aprobado contemplaban una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 5%, conforme al crecimiento orgánico previsible y exigido a los negocios del Grupo, que en los ejercicios finales de las proyecciones utilizadas se sigue cumpliendo.

A estos EBITDAs se les adicionan los otros movimientos netos previstos de tesorería y los flujos relacionados con impuestos hasta llegar a la tesorería libre después de impuestos generada en cada ejercicio.

El resultado de utilizar flujos de tesorería antes de impuestos y una tasa de descuento antes de impuestos no difiere significativamente del resultado de utilizar flujos de tesorería después de impuestos y una tasa de descuento después de impuestos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años, período cubierto por las previsiones del Grupo, se calcula tomando un flujo normalizado y sostenible en el tiempo basado en la estimación del quinto año, eliminando todos aquellos conceptos extraordinarios o no recurrentes y asumiendo una hipótesis prudente respecto a la tasa de crecimiento futura prevista (tasa de crecimiento 0,5%) basada en las estimaciones de crecimiento de PIB y la tasa de inflación de los diferentes mercados y valorando el nivel necesario de inversión para estos crecimientos. Para el cálculo del valor residual se actualizan estos flujos, considerando la tasa de descuento aplicada en las proyecciones, deducida por la tasa de crecimiento considerada. Hemos mantenido esta tasa de crecimiento futura prevista para el test de deterioro realizado al 30 de junio de 2020 por considerarla lo suficientemente restrictiva aún en un escenario de incertidumbre como el actual.

b) Resultados del análisis

El Grupo comprobó que durante el ejercicio 2019 los fondos de comercio no habían sufrido pérdida alguna por deterioro de valor, existiendo una holgura del valor en uso estimado de acuerdo con las hipótesis detalladas en los párrafos anteriores sobre los activos netos de la UGE superior al 30% - 50% en todas las UGEs.

Asimismo, la realización del mismo test de deterioro del ejercicio 2019 considerando la nueva agrupación de UGEs utilizada en 2020, tampoco genera ningún problema de pérdida de valor sobre los fondos de comercio de ese ejercicio.

Igualmente, el Grupo ha comprobado que durante el primer semestre del ejercicio 2020, los fondos de comercio no han sufrido pérdida alguna de deterioro de valor, con una holgura suficiente del valor en uso estimado de acuerdo a las hipótesis detalladas en los distintos escenarios planteados sobre los activos netos de cada agrupación de UGEs para poder afirmar que no se produciría una pérdida por deterioro en ninguno de los casos.

El resto de los epígrafes incluidos dentro de los Activos intangibles, entre los que se encuentran Cartera de clientes y pedidos y Marcas comerciales, adquiridos en combinaciones de negocios de años anteriores, se están amortizando de acuerdo a las vidas útiles asignadas, no obstante, al igual que lo indicado para los fondos de comercio, no se detectan problemas de deterioro en ninguno de ellos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO

Periodo 2020	Préstamos y partidas a cobrar (activos a coste amortizado)	Inversiones en asociadas	Derivados de Activo (Nota 10)	Total
Al 31 de diciembre de 2019	66.298	18.069	346	84.713
Altas	12.342	-	-	12.342
Bajas	(5.779)	-	-	(5.779)
Movimientos en asociadas:				
- por resultado (*)	592	78	(346)	324
- por patrimonio – dif. acumuladas de tipo de cambio	-	(266)	-	(266)
- por patrimonio - Cobertura de flujos de efectivo	-	93	-	93
Al 30 de junio de 2020	73.453	17.974	-	91.427
No corriente	7.230	-	-	7.230
Corriente	66.223	-	-	66.223
Inversiones en asociadas	-	17.974	-	17.974

Periodo 2019	Préstamos y partidas a cobrar (activos a coste amortizado)	Inversiones en asociadas	Derivados de Activo (Nota 10)	Total
Al 31 de diciembre de 2018	37.174	16.570	-	53.744
Entrada en el perímetro (Nota 18)	151	-	-	151
Altas	15.853	4.750	-	20.603
Bajas	(2.854)	(6.166)	-	(9.020)
Movimientos en asociadas:				
- por resultado (*)	419	(82)	38	375
- por patrimonio – dif. acumuladas de tipo de cambio	-	(324)	-	(324)
- por patrimonio - Cobertura de flujos de efectivo	-	(1.497)	-	(1.497)
Al 30 de junio de 2019	50.743	13.251	38	64.032
No corriente	6.896	-	-	6.896
Corriente	43.847	-	38	43.885
Inversiones en asociadas	-	13.251	-	13.251

(*) Resultados sociedades puestas en equivalencia asciende a 3,2 millones de euros, ya que incluye la plusvalía por la venta del 15% de Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A. (Nota 1).

Todos los activos financieros que mantiene el Grupo al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, que no han vencido y que tampoco han sufrido pérdidas por deterioro en el ejercicio, se consideran de alta calidad y no presentan indicios de pérdidas por deterioro.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

a) Activos a coste amortizado

	30.06.2020	31.12.2019
Depósitos a plazo y fianzas a largo plazo	4.796	5.038
Créditos a largo plazo	2.434	1.673
Depósitos a plazo y fianzas a corto plazo	10.750	3.416
Créditos a corto plazo	55.473	56.517
	73.453	66.644

Tanto los depósitos a plazo como los créditos devengan un tipo de interés de mercado del país en el que se mantiene el activo financiero.

Las rentabilidades medias se han situado entre 0,1% y 6,5% (en función de los países) durante el ejercicio 2020 (31 de diciembre de 2019: 0,1 % y 6,5%).

No se ha reclasificado ningún activo financiero mantenido hasta su vencimiento.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de presentación de la información es el importe en libros de los activos.

b) Inversiones en asociadas

Los datos correspondientes a las inversiones en asociadas, participaciones puestas en equivalencia en el consolidado, son los siguientes:

			Valor participación		Participación en resultados	
	30.06.20	31.12.19	30.06.20	31.12.19	30.06.20	31.12.19
Advanced Flight Systems, S.L.	30%	30%	13	134	(121)	(135)
Sociedad Concesionaria Chile Salud Siglo XXI, S.A.	15%	15%	2.453	2.427	199	2.551(*)
Bas Project Corporation, S.L.	35%	35%	10.758	10.758	-	3.001
Cobra Carbon Grinding, B.V.	50%	50%	-	-	-	-
Medbuying Group Technologies, S.L.	45%	45%	4.500	4.500	-	-
Miniso Lifestyle Spain, S.L.	49,7%	49,7%	250	250	-	-
			17.974	18.069	78	5.417

(*) Importe que incorpora tanto el resultado atribuible al Grupo como la plusvalía en la venta de acciones durante el 2019.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

En marzo de 2019, Global Dominion Access, S.A. llevó a cabo el acuerdo para la constitución de una sociedad conjunta de nueva creación denominada Medbuying Group Technologies, S.L. junto con Xfera Móviles, S.A.U. y Euskaltel, S.A., que tiene como objeto la centralización de las compras de terminales móviles, routers y otros accesorios relacionados con el mundo de las telecomunicaciones por parte de estas empresas, para obtener sinergias por la simplificación de los procesos de compra, haciéndolos más eficientes.

Cada uno de los socios de esta sociedad mantiene su total independencia y capacidad de decisión sobre su política y estrategia de terminales móviles y otros dispositivos incluidos en el acuerdo.

Medbuying Group Technologies, S.L. está participada en un 45% por Xfera Móviles, S.A.U., un 45% por Dominion Global Access, S.A. y un 10% por Euskaltel, S.A. y cuenta con un capital social de 10 millones de euros.

Con fecha 21 de marzo de 2019, The Phone House Spain, S.L.U. adquirió el 49,7% de las participaciones de Miniso Lifestyle Spain, S.L. sociedad domiciliada en Madrid y que tiene como objeto social la venta al por menor de diversos productos y utensilios para el hogar y de consumo, incluyendo cosméticos, productos electrónicos, prendas de ropa y accesorios, papelería, juguetes y utensilios de cocina, por un importe total de 250 miles de euros.

En el primer semestre del ejercicio 2019 se hizo efectivo el acuerdo para la venta del 15% de las acciones de la sociedad chilena asociada Sociedad Concesionaria Siglo XXI. S.A. En concreto, en el mes de junio de 2019, posteriormente a un reparto de un dividendo bruto de impuestos de 3,9 millones de euros (2,5 millones de euros netos de impuestos) y una devolución de un préstamo participativo de 2,8 millones de euros, se hizo efectivo el acuerdo para la venta del 15% de las acciones de la sociedad chilena asociada firmado el 25 de abril de 2019 con un tercero. El precio de venta de las acciones, neto de los impuestos requeridos, ascendió a 5,1 millones de euros generando en el consolidado un resultado positivo de 3 millones de euros.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
Tesorería	<u>262.233</u>	<u>141.545</u>

No existen restricciones a la disponibilidad de la tesorería.

Los importes en libros de tesorería de las sociedades del Grupo están denominados en las siguientes monedas:

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
Euro	212.016	83.152
Dólar americano	21.183	31.570
Peso mexicano	2.475	258
Libra esterlina	517	522
Riyal saudí	2.434	2.998
Peso chileno	4.253	4.735
Peso argentino	204	382
Zlotys polacos	4.694	3.585
Nuevo sol peruano	2.967	3.504
Dong vietnamita	1.414	1.050
Dólar canadiense	2.014	3.890
Dólar australiano	3.430	1.716
Peso colombiano	712	764
Rupia indonesia	2.886	1.842
Rupia india	319	497
Otros	715	1.080
	<u>262.233</u>	<u>141.545</u>



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN

	<u>Nº de acciones</u>	<u>Capital suscrito</u>	<u>Prima de emisión</u>	<u>Acciones propias</u>
Al 31 de diciembre de 2018	169.496.963	21.187	289.065	(1.041)
Operaciones con acciones propias	-	-	-	179
Al 30 de junio de 2019	169.496.963	21.187	289.065	(862)
Operaciones con acciones propias	-	-	-	(159)
Al 31 de diciembre de 2019	169.496.963	21.187	289.065	(1.021)
Operaciones con acciones propias	-	-	-	(5.620)
Traspaso de Prima de emisión a reservas voluntarias	-	-	(74.425)	-
Al 30 de junio de 2020	169.496.963	21.187	214.640	(6.641)

a) Capital

La composición del capital social y la prima de emisión permanece estable y sin cambios desde el momento de la salida a bolsa de la Sociedad dominante en el ejercicio 2016.

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 la sociedad que participa en el capital social en un porcentaje igual o superior al 10% es la siguiente:

	<u>30.06.2020</u>		<u>31.12.2019</u>	
	<u>Número de acciones</u>	<u>Porcentaje de Participación</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Porcentaje de Participación</u>
Acek Desarrollo y Gestión Industrial, S.L.	22.255.790	13,13%	22.119.353	13,05%

b) Prima de emisión de acciones

En la Junta General de Accionistas celebrada el 6 de mayo de 2020 se aprobó, previamente a la distribución de un dividendo con cargo a las reservas de libre disposición, un traspaso de la reserva de libre disposición Prima de emisión a la cuenta de Resultados negativos de ejercicios anteriores del balance de la Sociedad dominante por un importe de 74.425 miles de euros.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

c) Acciones en patrimonio propias

La Sociedad dominante tiene un total de 2.152.571 acciones a 30 de junio de 2020 que representan un 1,27% del capital social a dicha fecha (31.12.2019: 320.186 acciones que representaban 0,18%), cuyo valor contable a dicha fecha asciende a 6.641 miles de euros (31.12.2019: 1.021 miles de euros).

En virtud del mandato conferido por la Junta General de Accionistas celebrada el 6 de mayo de 2020 el Consejo de Administración de la Sociedad dominante se encuentra facultado para adquirir, en cualquier momento, y cuantas veces lo estime oportuno, acciones de Global Dominion Access, S.A., por cualquiera de los medios admitidos en Derecho, incluso con cargo a beneficios del ejercicio y/o reservas de libre disposición, así como a que se puedan enajenar o amortizar posteriormente las mismas, todo ello de conformidad con los artículos 146 y 509 de la Ley de Sociedades de Capital. Este mandato se encuentra vigente hasta el 6 de mayo de 2025.

Bajo el marco de dicha autorización, el Consejo de Administración ha hecho público el 26 de febrero de 2020 su acuerdo para llevar a cabo un programa de recompra de acciones propias cuyo objeto es el de reducir el capital social de la Sociedad dominante mediante amortización de acciones propias, y de ese modo contribuir a la política de retribución al accionista mediante el incremento del beneficio por acción. La dimensión máxima del programa alcanza hasta un 5% del capital social, lo que se traduce en un máximo de 8.475.000 acciones por un efectivo máximo de 35 millones de euros. La duración del programa abarca un año desde la publicación del acuerdo, no obstante, la Sociedad se reserva el derecho a finalizar el programa de recompra si, con anterioridad a la fecha límite de vigencia, hubiera adquirido acciones por un precio de adquisición que alcanzara el importe efectivo máximo o el número máximo de acciones autorizado, o si concurriese alguna otra circunstancia que así lo aconsejara.

d) Dividendos

La Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad dominante, en su reunión celebrada el pasado 6 de mayo de 2020, ha acordado distribuir, con cargo a reservas de libre disposición, un dividendo complementario por importe de 0,0648 euros brutos por cada acción de la Sociedad con derecho a percibirlo, siendo el importe máximo a distribuir de 10.983.403,2024 euros brutos, si la distribución se realizara en favor de la totalidad de las acciones ordinarias de la Sociedad.

La distribución se ha realizado el 6 de julio de 2020, por un importe de 10.844 miles de euros que al cierre del 30 de junio de 2020 está pendiente de pago en el epígrafe de "Otros pasivos corrientes" (Nota 11).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

10. RECURSOS AJENOS

a) Préstamos y créditos con entidades financieras

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
No corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	198.376	70.343
	<u>198.376</u>	<u>70.343</u>
Corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	6.318	4.335
Programa de Pagarés	16.100	10.000
	<u>22.418</u>	<u>14.335</u>
	<u>220.794</u>	<u>84.678</u>

El Grupo tiene una política de diversificación de sus mercados financieros, y en esta línea, no existe concentración del riesgo de préstamos/créditos con respecto a los saldos con entidades bancarias, dado que se trabaja con diversas instituciones financieras.

El 11 de noviembre de 2016 la Sociedad dominante firmó un contrato de préstamo sindicado con cuatro entidades financieras dividido en dos tramos (tramo A – préstamo- y tramo B – línea de crédito “revolving”). Dicho contrato ha sido novado en tres ocasiones: la primera de ellas el 4 de diciembre de 2017, en la que se modificaron los plazos de amortización, el precio de la financiación y se procedió a añadir un tramo adicional A2 a la parte de préstamo, siendo su denominación en dólares americanos; posteriormente, el 4 de diciembre de 2018, se llevó a cabo la segunda novación en la que se modificó la fecha de vencimiento del tramo B; y por último, el 12 de julio de 2019, se procedió a la firma de la tercera novación por la cual se modificó el importe del tramo de la parte de revolving (tramo B), reduciendo simultáneamente la parte de préstamo en euros (tramo A1) en la misma cuantía en la que se ampliaba el tramo B y del mismo modo se volvieron a modificar los precios de financiación y los plazos de amortización de todos los tramos. El efecto derivado de los cálculos del valor actual de los flujos de efectivo descontados utilizando las nuevas condiciones de cada novación respecto a la utilización de la tasa de interés original no fue significativo, por lo que no se reconoció importe alguno en la cuenta de resultados del ejercicio 2019 y anteriores.

De esta manera, tras las sucesivas novaciones llevadas a cabo, los tramos incluidos en el contrato de préstamo sindicado son los siguientes:

El tramo A1 consiste en un préstamo en euros por importe de 20 millones de euros, con el objeto de reestructurar el pasivo financiero no corriente del Grupo. El tramo A2 consiste en un préstamo en dólares americanos por un total de 35,6 millones de dólares americanos y el tramo B es una línea de crédito “revolving” por un importe de 50 millones de euros.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Para los tramos A1 y A2 el perfil de amortización es el mismo, fijándose amortizaciones semestrales, siendo la primera cuota en enero de 2021, lo que supondría amortizar un 5% en 2021, un 7,5% en 2022 y un 12,5% en 2023 y un 75% en 2024. Por su parte, el vencimiento del tramo B está fijado para el 19 de julio de 2022, pudiendo ser prorrogable por dos años adicionales.

A 30 de junio de 2020 el Grupo tiene dispuestos 20 millones de euros del tramo A1 y 35,6 millones de dólares americanos del tramo A2, así como 30 millones de euros del tramo B crédito revolving (a 31 de diciembre de 2019, 20 millones de euros del tramo A1 y 35,6 millones de dólares americanos del tramo A2, no habiéndose dispuesto importe alguno del crédito revolving del tramo B).

Esta financiación devenga un tipo de interés referenciado a Euribor más un diferencial de mercado. El tramo A1 tiene asociados tres instrumentos financieros derivados de cobertura, tal y como se señala en el siguiente apartado de esta misma nota.

Asimismo, el 18 de noviembre de 2016 el Grupo firmó con el Banco Europeo de Inversiones (BEI) un contrato de préstamo por un importe máximo de 25 millones de euros destinados a la financiación de desarrollo en el contexto del programa "Smart Innovation". Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 se encuentra dispuesto en su totalidad, siendo el saldo vivo en ambas fechas de 21,4 millones de euros. Esta financiación tiene su vencimiento fijado en diciembre del 2025, amortizándose a razón de 3,57 millones de euros anuales durante los periodos de 2019 a 2025. Según se indica en la Nota 21 de Hechos posteriores de estos estados financieros, en el mes de julio de 2020 se ha firmado una financiación de 50 millones de euros por parte del Banco Europeo de Inversiones (BEI) y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) para desarrollar su estrategia de I+D+i.

Tanto el préstamo sindicado como el concedido por el BEI se encuentran garantizados por las siguientes sociedades del Grupo: Dominion E&C Iberia, S.A.U., Beroa Thermal Energy, S.L.U., Bilcan Global Services, S.L., Dominion Centro de Control, S.L.U., Dominion Smart Solutions, S.A.U., Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U., E.C.I. Telecom Ibérica, S.A., Eurologística Directa Móvil 21, S.L., Interbox Technology, S.L., Sur Conexión, S.L., Tiendas Conexión, S.L., Dominion Deutschland GmbH, Beroa Novocos, GmbH, Beroa Technology Group GmbH, F&S Feuerfestbau GmbH & Co KG, Ampliffica Mexico, S.A. de C.V., Dominion Industry México S.A. de C.V., Mexicana de Electrónica Industrial S.A. de C.V., Dominion Polska Sp. Z.o.o., Dominion Steelcon A/S, Dominion Smart Innovation, S.A. de C.V. (fusionada en 2019 con DM Informática, S.A. de C.V.), Dominion Perú Soluciones y Servicios, SAC, Dominion Energy, S.L.U., Dominion Industry & Infrastructures, S.L., The Phone House Spain, S.L.U., Dominion Spa, Dominion Global Pty Limited, Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A., ICC Commonwealth Corporation, Dominion Servicios Medioambientales, S.L., Smart House Spain, S.A.U. y Alterna Operador Integral, S.L. En ambos casos el Grupo ha adquirido el compromiso, en su caso, de incorporar garantes adicionales que representen anualmente al menos el 75% de EBITDA, activos e ingresos del Grupo.

Finalmente, ambas facilidades crediticias conllevan asociado el compromiso de cumplimiento ciertos ratios habituales de mercado que, al 31 de diciembre de 2019 y al 30 de junio de 2020, se han cumplido satisfactoriamente.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Con fecha 4 de mayo de 2020 la Sociedad dominante ha procedido a la incorporación de un programa de emisión de pagarés, denominado como el "Programa de Pagarés Dominion 2020" en el Mercado Alternativo de Renta Fija, con un límite máximo de 75 millones de euros, y con plazos de vencimiento de hasta 24 meses. El 6 de mayo de 2019 fue emitido el "Programa de Pagarés Dominion 2019" en los mismos términos que el programa actual. El saldo vivo a 30 de junio de 2020 asciende a 16,1 millones de euros (al 31 de diciembre de 2019 el saldo vivo ascendía a 10 millones de euros). El programa sirve como vía de diversificación de la financiación de las necesidades de capital circulante del Grupo y como alternativa a la financiación bancaria para esta finalidad.

Durante el mes de abril de 2020 y en virtud de lo indicado en el Real Decreto-Ley 8/2020, de 17 de marzo, de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del Covid-19, que prevé en su artículo 29 una línea de avales del Estado aportados por el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital gestionado por el ICO para empresas y autónomos, que es gestionado por la entidades financieras, la Sociedad dominante firma préstamos con ocho entidades financieras por un total de 100 millones de euros. Uno de dichos préstamos vence en su totalidad al tercer año, en 2023, mientras que los siete restantes se amortizan en cuotas mensuales o trimestrales durante los próximos 5 años, con un año de carencia, es decir la última amortización se alarga hasta el año 2025. Todos los préstamos devengan un tipo de interés de mercado, siendo en algunos casos un tipo fijo y en otros casos un tipo variable referenciado a Euribor más un diferencial de mercado.

Durante el primer semestre del ejercicio 2020 se han amortizado préstamos y créditos por un total de 71 miles de euros (primer semestre del ejercicio 2019: 21.776 miles de euros).

El vencimiento de los recursos ajenos no corrientes es el siguiente:

	30.06.2020	31.12.2019
Entre 1 y 2 años	25.013	6.529
Entre 3 y 5 años	168.680	59.794
Más de 5 años	4.683	4.020
	198.376	70.343

Los tipos de interés efectivos en la fecha del balance son los habituales en el mercado (tipo de referencia en el mercado, básicamente Euribor y LIBOR más un margen de mercado), no existiendo diferencia significativa con respecto a otras empresas de similar tamaño, riesgo y nivel de endeudamiento.

Los préstamos y créditos con entidades de crédito generan en el primer semestre de 2020 un tipo de interés de mercado según la divisa de que se trate más un margen que ha oscilado entre 60 y 487 puntos básicos (en el primer semestre del ejercicio 2019: entre 60 y 448 puntos básicos).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Los importes en libros y los valores razonables de los recursos ajenos corrientes y no corrientes no difieren significativamente, por ser una buena parte deuda reciente, y en todos los casos los importes adeudados devengan un interés de mercado, considerando las coberturas de tipo de interés existentes que se detallan en el apartado b) de esta Nota.

El importe en libros de los recursos ajenos del Grupo está denominado en las siguientes monedas:

	30.06.2020	31.12.2019
Euro	188.937	52.612
Dólar americano	31.712	31.840
Rupias indias	145	226
	220.794	84.678

El Grupo posee a 30 de junio de 2020 saldos dispuestos de líneas de crédito con entidades financieras, incluyendo el tramo B crédito revolving del préstamo sindicado, por importe de 30.478 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 516 miles de euros), así como un saldo vivo en pagarés emitidos en el MARF de 16.100 miles de euros (31 de diciembre: 10.000 miles de euros). El límite total de las citadas líneas de crédito, junto con el del "Programa de Pagarés Dominion 2020", asciende a 159.700 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 154.068 miles de euros).

El Grupo dispone de las siguientes facilidades crediticias no dispuestas:

	30.06.2020	31.12.2019
Tipo variable:		
- con vencimiento a menos de un año	93.122	93.552
- con vencimiento superior a un año	20.000	50.000
	113.122	143.552

No existen garantías reales sobre esta financiación.

b) Instrumentos financieros derivados

	30.06.2020		31.12.2019	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Permutas de tipo de interés				
- coberturas de flujos de efectivo	-	(633)	-	(686)
Seguros de tipo de cambio	-	(902)	346	(518)
Equity Swap	-	(4.096)	-	(2.186)
	-	(5.631)	346	(3.390)



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Permutas de tipo de interés

El Grupo mantiene un derivado de cobertura de flujos de efectivo contratado en ejercicios anteriores cuya valoración asciende a 429 miles de euros negativa al 30 de junio de 2020 (436 miles de euros negativa al 31 de diciembre de 2019). El importe del principal notional de este contrato de permuta de tipo de interés (de variable a fijo) pendiente a 30 de junio de 2020 asciende 1,3 millones de euros (31 de diciembre de 2019: 1,3 millones de euros), el cual está clasificado como instrumento de cobertura. El tipo de interés fijo aplicado asciende a 4,87% y el principal tipo de interés variable de referencia es el DKK-CIBOR-DKNA13.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2016 y en el contexto del acuerdo de financiación sindicado descrito anteriormente la Sociedad dominante firmó tres contratos de permuta de tipo de interés (Interest Rate Swap) con sendas entidades financieras a través de los cuales el Grupo pagará un tipo fijo sobre la financiación concedida al amparo del Tramo A1. Los notionales de los contratos derivados disminuyen correlativamente a la amortización del Tramo A1. A 30 de junio de 2020 la valoración de estos instrumentos financieros derivados asciende a 204 miles de euros negativa (31 de diciembre de 2019: 250 miles de euros negativa).

	2020 y 2019		
	Principal Notional	Tipo de interés	Vencimiento
Derivado de cobertura 1	6.667	0,452%	2024
Derivado de cobertura 2	6.667	0,452%	2024
Derivado de cobertura 3	6.666	0,452%	2024
	20.000		

Seguros de tipo de cambio

Durante el ejercicio 2020 se han realizado operaciones de seguros de cambio para la cobertura de ciertas operaciones realizadas en moneda distinta de las de la sociedad que las efectúa. Las operaciones abiertas al 30 de junio de 2020 que no se han definido como de contabilidad de cobertura y, por tanto, sus variaciones de valoración se han registrado a la cuenta de resultados, corresponden a operaciones compra/venta de Dólar americano frente a Euro, por un principal notional global de 136.942 miles de euros con vencimientos entre el 20 de julio de 2020 y el 30 de septiembre del 2020 y una valoración conjunta negativa de 902 miles de euros (al 31 de diciembre de 2019 por un principal notional global de 50.564 miles de euros con vencimientos entre el 3 de enero de 2020 y el 15 de septiembre del 2020 y una valoración conjunta negativa de 172 miles de euros).



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Equity swap

Durante el ejercicio 2017 la Sociedad dominante contrató un instrumento derivado asociado al precio de cotización en el mercado de la acción de Global Dominion Access, S.A. y liquidable en efectivo. El subyacente de la operación supone 2,6 millones de acciones y el vencimiento del instrumento está previsto el 31 de marzo de 2022. Al 30 de junio de 2020 la valoración negativa de este instrumento financiero derivado asciende a 4.096 miles de euros (31 de diciembre de 2019: valoración negativa por 2.186 miles de euros).

11. OTROS PASIVOS

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
No corriente		
Proveedores de inmovilizado	811	837
Deudas aplazadas con Administraciones Públicas	2.340	2.340
Deudas no corrientes por compra de empresas	19.149	22.931
Otras deudas no corrientes	35.687	35.184
	57.987	61.292
Corriente		
Proveedores de inmovilizado	1.508	2.455
Remuneraciones pendientes de pago	27.331	26.291
Ajustes por periodificación	2.690	845
Deudas corrientes por compra de empresas	4.035	7.132
Dividendos pendientes de pago (Nota 9 d))	10.844	-
Otras deudas corrientes	13.344	13.007
	59.752	49.730

El valor razonable de estos pasivos no difiere significativamente de su valor en libros.

Deudas por compra de empresas

Durante el primer semestre de 2020 se han realizado los pagos previstos para 2020 de las distintas adquisiciones realizadas en ejercicios anteriores, por un total de 3.120 miles de euros.

Durante el primer semestre de 2019 se realizaron los pagos previstos para 2019 de las distintas adquisiciones realizadas en ejercicios anteriores, por un total de 2.980 miles de euros.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

La mayor parte de las deudas por compra de empresas provienen de la mejor estimación al momento de las contraprestaciones contingentes de combinaciones de negocios realizadas en ejercicios anteriores basadas en rendimientos futuros esperados generados por las sociedades adquiridas. Según se ha explicado en la Nota 3.3 al 30 de junio de 2020 se han incorporado variaciones en dichas estimaciones que han generado modificaciones en los valores registrados a cierre del ejercicio 2019 y, por tanto, un impacto positivo en la cuenta de resultados de 3 millones de euros.

Otras deudas

El epígrafe de "Otras deudas corrientes y no corrientes" recoge básicamente, por un lado el importe pendiente de préstamos recibidos de organismos públicos con tipo de interés subvencionado por un importe aproximado de 3.955 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 4.679 miles de euros); y por otro lado la deuda correspondiente a los derechos de uso activados de acuerdo con la NIIF 16 "Arrendamientos", por un importe total de 44 millones de euros (Nota 5), siendo 31,4 millones correspondientes a pasivos no corrientes y 12,6 millones de euros a pasivos corrientes (31 de diciembre de 2019 un importe total de 42,6 millones de euros, siendo 30,3 millones correspondientes a pasivos no corrientes y 13,3 millones de euros a pasivos corrientes).

12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL

El desglose de las provisiones por prestaciones al personal por país es el siguiente:

	<u>30.06.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
<u>Desglose por país</u>		
Alemania (1)	11.193	11.588
Francia (2)	721	701
Total (Nota 13)	<u>11.914</u>	<u>12.289</u>

Los compromisos de planes post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal que el Grupo garantiza a determinados colectivos, son por país, los siguientes:

1. Planes de prestaciones post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal en Alemania los cuales se encuentran íntegramente en fondo interno.

| Prestaciones a largo plazo al personal:

- Premios de antigüedad.
- Complementos derivados de acuerdos de jubilación parcial.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

| Prestaciones post- empleo:

- Pensiones de jubilación vitalicias.
- Los planes de prestaciones garantizados por el Grupo a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación. El Grupo garantiza una renta vitalicia a partir de la jubilación para aquellos empleados con fecha de ingreso anterior al 1 de enero de 2001 que tengan 10 años de servicio a la fecha de cese.

2. Planes de prestaciones post empleo en Francia los cuales se encuentran en fondo interno.

| Los planes de prestación garantizados por el Grupo a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación derivados de convenios colectivos.

| La prestación a la jubilación depende de los años de servicio en la sociedad.

El movimiento de las provisiones por tipos de plan y por país son los siguientes:

Planes Post Empleo:

<u>Periodo 2020</u>	<u>Alemania</u>	<u>Francia</u>	<u>Total</u>
A 31 de diciembre de 2019	11.588	701	12.289
Altas	-	20	20
Coste por servicios corrientes e intereses	76	-	76
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	(105)	-	(105)
Pago de prestaciones	(366)	-	(366)
A 30 de junio de 2020	11.193	721	11.914
<u>Periodo 2019</u>			
A 31 de diciembre de 2018	11.285	719	12.004
Coste por servicios corrientes e intereses	114	-	114
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	(294)	-	(294)
Pago de prestaciones	(367)	(28)	(395)
A 30 de junio de 2019	10.738	691	11.429

No se han producido variaciones en las hipótesis financiero-actuariales a las descritas en la Nota 21 de las cuentas anuales consolidadas del Grupo al cierre del ejercicio 2019.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

13. PROVISIONES

El desglose de los movimientos de las provisiones del Grupo durante los ejercicios 2020 y 2019 es el siguiente:

	Otras provisiones	Obligaciones con el personal (Nota 12)	Total
Periodo 2020			
Al 31 de diciembre de 2019	21.580	12.289	33.869
Costes por servicios corrientes	-	8	8
Gasto/ingresos por intereses	-	68	68
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	(105)	(105)
Dotaciones	4.290	20	4.310
Aplicaciones	(3.210)	(366)	(3.576)
Trasposos y otros movimientos (*)	(74)	-	(74)
Al 30 de junio de 2020	22.586	11.914	34.500
Provisiones no corrientes			29.281
Provisiones corrientes			5.219
Periodo 2019			
Al 31 de diciembre de 2018	19.866	12.004	31.870
Costes por servicios corrientes	-	13	13
Gasto/ingresos por intereses	-	101	101
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	(294)	(294)
Incorporaciones al perímetro	2.454	-	2.454
Dotaciones	819	-	819
Reversión	(570)	-	(570)
Aplicaciones	(3.035)	(395)	(3.430)
Trasposos y otros movimientos (*)	(3.366)	-	(3.366)
Al 30 de junio de 2019	16.168	11.429	27.597
Provisiones no corrientes			21.112
Provisiones corrientes			6.485

(*) Corresponden principalmente al efecto del tipo de cambio.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Las otras provisiones se desglosan principalmente como sigue:

- | Provisión de 2.682 miles de euros (31 de diciembre de 2019: 3.766 miles de euros) correspondientes a la cobertura total de los riesgos existentes probables en procesos legales abiertos, básicamente, en Europa.
- | Provisión de 5.356 miles euros (31 de diciembre de 2019: 5.970 miles de euros) correspondientes a pasivos por obligaciones con el personal, excluidos los planes de prestación post empleo (Nota 12), básicamente por compromisos requeridos por la legislación vigente en cada país (España, Italia y Arabia básicamente).
- | Provisión de 14.548 miles euros (31 de diciembre de 2019: 11.844 miles de euros) correspondientes a la cobertura de riesgos operativos de los negocios de los cuales son considerados exigibles en el largo plazo 11.361 miles de euros (2019: 9.517 miles de euros) y 3.187 miles de euros en el corto plazo (2019: 2.327 miles de euros).

14. SITUACIÓN FISCAL

Los saldos de impuestos corrientes del Grupo se corresponden con saldos corrientes generados con las Administraciones públicas en concepto de Impuesto de Valor Añadido (IVA), IRPF, Seguridad Social y otros tributos de naturaleza similar.

Respecto al impuesto sobre sociedades, el desglose es el siguiente:

	30.06.2020	30.06.2019
Impuesto corriente	(424)	(3.855)
Variación neta impuestos diferidos	229	(489)
	(195)	(4.344)

Los tipos impositivos teóricos varían según las distintas localizaciones, siendo los principales los siguientes:

	2020	2019
País Vasco	24%	24%
Resto España	25%	25%
México	30%	30%
Estados Unidos de América	21%-25%	21%-25%
Resto América	21%-34%	21% - 35%
Resto Europa (Tipo medio)	15%-35%	15% - 35%
Arabia Saudita	20%	20%
Australia	28,5%-30%	28,5%-30%



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Con efecto 1 de enero de 2015, se constituyó el grupo fiscal foral cuya sociedad dominante es Global Dominion Access, S.A. y las sociedades incluidas en el mismo las siguientes:

ECI Telecom Ibérica, S.A.
Dominion Smart Solutions, S.A.U. (antes denominada Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U. – beneficiaria de la rama de actividad proveniente de Dominion Digital, S.L.U.)
Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U.
Beroa Thermal Energy, S.L.
Dominion E&C Iberia, S.A. (antes Beroa Iberia, S.A.)
Dominion West África, S.L.
Dominion Energy, S.L.U.
Visual Line, S.L.
Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A.
Instalaciones Eléctricas Scorpio Rioja, S.A.
Energy Renewables 8, S.L.
Dominion Servicios Medioambientales, S.L.U.
Desarrollos Green BPD 1, S.L.
Desarrollos Green BPD 2, S.L.
Desarrollos Green BPD 3, S.L.
Dominion Renewable 1, S.L.
Dominion Renewable 2, S.L.
Dominion Renewable 3, S.L.
Dominion Renewable 4, S.L.
Dominion Renewable 5, S.L.
Dominion Renewable 6, S.L.
Dominion Renewable 7, S.L.
Dominion Renewable 9, S.L.
Linderito Solar, S.L.
Pamaco Solar, S.L.
Pico Magina Solar, S.L.
Proyecto Solar Monte Bonales, S.L.
Proyecto Solar Pico del Terril, S.L.
Rio Alberite Solar, S.L.
Rio Guadalteba Solar, S.L.
Villaciervitos Solar, S.L.
Wind Recycling. S.L. (incorporada en 2020)



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Adicionalmente, también con efecto 1 de enero de 2015 se constituyó el grupo fiscal estatal, siendo la dominante: Bilcan Global Services, S.L. y las sociedades incluidas en el mismo las siguientes:

- | Dominion Centro de Control, S.L.U.
- | Sur Conexión, S.L.
- | Tiendas Conexión, S.L.
- | Eurologística Directa Móvil 21, S.L.U.
- | Dominion Industry & Infrastructures, S.L.
- | The Phone House Spain, S.L.U.
- | Connected World Services Europe, S.L.U.
- | Labopharma Healthcare, S.L.
- | Smart House Spain, S.A.U.
- | Alterna Operador Integral, S.L. (incorporada en 2020)
- | Smart Analytics, S.A. (incorporada en 2020)

Fuera de España existen los siguientes grupos fiscales:

- | En Alemania: liderado por la sociedad filial Beroa Technology Group GmbH y en el que participan Dominion Deutschland GmbH (antes Beroa Deutschland GmbH), Burwitz Montage-Service GmbH y Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH (sin actividad).
- | En Estados Unidos: liderado por la sociedad filial Global Dominion Access USA y en el que participan Karrena LLC, Commonwealth Dynamics Inc., Commonwealth Constructors Inc, ICC Commonwealth Corporation y Capital International Steel Works Inc.

El resto de sociedades del Grupo Dominion tributan en régimen individual.

La legislación aplicable para la liquidación del Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2020 de la Sociedad dominante es la correspondiente a la Norma Foral 11/2013, de 5 de diciembre del Impuesto sobre Sociedades y las modificaciones introducidas por la Norma Foral 2/2018, de 21 de marzo.

En términos generales, se encuentran abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo a las diversas legislaciones fiscales aplicables en cada una de las sociedades del Grupo y cuyo período está fijado de 4 a 6 años a contar desde que la obligación es exigible y vence el plazo para la presentación de impuestos.

Los Administradores de la Sociedad dominante han realizado los cálculos de los importes asociados con este impuesto para los ejercicios 2020 y 2019 y aquellos abiertos a inspección de acuerdo con la normativa en vigor al cierre de cada ejercicio, por considerar que de la resolución final de las diversas actuaciones judiciales y los recursos planteados al respecto no se derivará un impacto significativo sobre las cuentas anuales tomadas en su conjunto.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

15. GANANCIAS POR ACCIÓN

a) Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio atribuible a los accionistas de la Sociedad dominante entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias adquiridas por la Sociedad dominante (Nota 9).

	<u>30.06.2020</u>	<u>30.06.2019</u>
Beneficio por operaciones continuadas atribuible a los accionistas de la sociedad (miles de euros)	897	14.913
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	168.544	169.230
Ganancias básicas por acción de operaciones continuadas (euros por acción)	0,0053	0,088

	<u>30.06.2020</u>	<u>30.06.2019</u>
Beneficio/ Pérdida por operaciones interrumpidas atribuible a los accionistas de la sociedad (Miles de euros)	(14)	(367)
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	168.544	169.230
Ganancias básicas por acción de operaciones interrumpidas (euros por acción)	0,000	0,000

b) Diluidas

Las ganancias diluidas por acción se calculan ajustando el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación para reflejar la conversión de todas las acciones ordinarias potenciales dilusivas. La Sociedad dominante no tiene acciones ordinarias potencialmente dilusivas.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES

	<u>30.06.2020</u>	<u>30.06.2019</u>
Beneficio (Pérdida) del ejercicio	1.403	15.370
Ajustes de:		
- Impuestos (Nota 14)	195	4.344
- Amortización de inmovilizado material (Nota 5)	14.300	16.814
- Amortización de activos intangibles (Nota 6)	7.946	7.527
- Otros (ingresos) / gastos	3.519	-
- (Beneficio)/pérdida en la venta de inmovilizado material	145	106
- Movimientos netos en provisiones (Nota 13)	744	249
- Ingresos por intereses	(592)	(457)
- Gastos por intereses	5.717	4.794
- Diferencias de cambio	1.050	468
- Variación en el valor razonable de activos y pasivos con imputación a resultados	70	(384)
- Participación en la pérdida / (ganancia) de asociadas (Nota 7)	(78)	(3.180)
Variaciones en el capital circulante (excluidos los efectos de la adquisición y diferencias de cambio en consolidación):		
- Existencias	(4.353)	(14.780)
- Clientes y otras cuentas a cobrar	(21.878)	(18.641)
- Otros activos	(8.433)	(782)
- Otros pasivos corrientes	(13.792)	(3.663)
- Proveedores y otras cuentas a pagar	32.695	4.835
Efectivo generado por las operaciones	18.658	12.620

En el estado de flujos de efectivo, los ingresos obtenidos por la venta de inmovilizado material e inmovilizado intangible incluyen:

	<u>30.06.2020</u>	<u>30.06.2019</u>
Importe en libros (Notas 5 y 6)	603	967
Ganancia/(pérdida) por la venta de inmovilizado	(145)	(106)
Importe cobrado por la venta de inmovilizado	458	861



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN

a) Compromisos de compra de activos

El Grupo no tiene compromisos de compra o venta de activos tanto al cierre del periodo cerrado el 30 de junio de 2020 como al cierre del ejercicio 2019.

b) Otra información (avales)

El Grupo tiene otorgados avales en concepto de garantía por obras o servicios prestados a clientes y avales comerciales por importe aproximado de 163,6 millones de euros (31 de diciembre de 2019: 171 millones de euros).

Estos avales emitidos a través de entidades financieras son presentados ante clientes como compromiso principalmente de la buena ejecución de los contratos, de los pagos anticipados recibidos de clientes, de la cobertura de periodos de garantía y de sostenimiento de ofertas o licitaciones. El incumplimiento de dichos compromisos conllevaría la ejecución de dichos avales con salida de caja cuya probabilidad de ocurrencia consideramos que es remota.

18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las variaciones en el perímetro de consolidación han sido descritas en la Nota 1.

Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020

a) B2C

Con fecha 11 de diciembre de 2019 se elevó a público el contrato para la adquisición por parte de la filial The Phone House Spain, S.L., del 90% de las participaciones sociales de la sociedad española **Netsgo Market, S.L.** cuya actividad consiste en el marketing de recomendación, cashback y descuentos promocionales a través de la aplicación para dispositivos denominada en el mercado **"Fulltip"** (la aplicación) y de la plataforma online disponible en el sitio web fulltip.com y asimismo denominada en el mercado como "Fulltip" (la plataforma) que ofrece a consumidores finales (B2B) y compañías (B2C). El acuerdo de compra venta supone la adquisición de las participaciones sociales del 90% del accionariado por un precio de venta de 1 euro y la asunción de unos derechos de crédito a esos accionistas por importe de 570 miles de euros. La toma de control sobre esta sociedad no se ha realizado hasta entrado el ejercicio 2020, por lo que se ha incluido en el perímetro de consolidación en el primer semestre de 2020.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	-
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(4)
	(4)

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	570
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	(193)
Fondo de comercio (Nota 6)	763

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	180
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	32
Efectivo y equivalentes	(4)
Activos adquiridos	208
Minoritarios	(85)
Recursos ajenos	3
Cuentas comerciales a pagar y Otros pasivos	483
Pasivos y minoritarios adquiridos	401
Total Activos Netos adquiridos	193

El proceso de reconocimiento y valoración a valor razonable de los activos adquiridos y de los pasivos asumidos como asignación del precio pagado a los mismos aún no han sido completamente finalizados.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019

a) B2B proyectos 360º

El 10 de diciembre de 2018 se hizo público la suscripción de un contrato para la adquisición de un 51% del capital social de la sociedad india **Bygging India Limited** (BIL), ampliable hasta el 100%.

La operación fue estructurada en dos tramos. En una primera fase, el Grupo adquirió el 51% del capital social de BIL por un importe de 416 millones de INR (5,1 millones de euros). En una segunda fase, los accionistas titulares del 49% disfrutaban de una opción de venta por el 49% restante, ejercitable en el cuarto y quinto año posterior a la adquisición. Asimismo, el Grupo es titular de una opción de compra ejercitable en el quinto año. Para este segundo tramo el precio queda vinculado al desempeño efectivo de BIL durante los periodos, según el caso, el cual será evaluado directamente por la generación de caja libre que aporte BIL. El precio máximo a abonar por parte del Grupo por la totalidad de la operación no excederá de 5 veces el EBITDA promedio y, en todo caso, ni será inferior al valor en libros de BIL al final del periodo de evaluación. Dicha opción fue valorada en el momento de adquisición por un importe de 697 millones de rupias (8 millones de euros), en la Nota 3.3. se analiza la evolución valor razonable de dicha opción.

El alcance de los negocios adquiridos con BIL representa una facturación recurrente de entre 20 y 25 millones de euros anuales. Habiendo cerrado su último ejercicio contable auditado (31 de marzo de 2018) con un EBITDA de aproximadamente 2,3 millones de euros.

La ejecución de la operación se formalizó el 1 de febrero de 2019 una vez cumplidas las condiciones suspensivas habituales en este tipo de operaciones.

La adquisición de BIL permitió la entrada del Grupo en el mercado de la India para crecer en el campo de actividad de industria. Asimismo, contribuirá el germen de una plataforma para proyectos internacionales optimizando costes operativos y de fabricación.

La adquisición se enmarcó dentro del modelo de diversificación, digitalización y crecimiento de Dominion, en el camino hacia el cumplimiento de su Plan Estratégico.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe (*)
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	5.135
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(131)
	5.004

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe (*)
Precio de compra	13.846
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	5.427
Fondo de comercio (Nota 6)	8.419

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo, aunque aún no se ha cerrado el proceso de asignación del precio pagado a Valor Razonable de los activos netos adquiridos.

El 100% de los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor Razonable (*)
Valor Razonable	
Inmovilizado	3.252
Activos financieros	1.789
Existencias	2.235
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	9.702
Efectivo y equivalentes	131
Activos adquiridos	17.109
Provisiones no Corrientes	1.021
Recursos ajenos	3.671
Impuestos diferidos de pasivo	1.344
Cuentas comerciales por pagar	5.646
Pasivos adquiridos	11.682
Total Activos Netos adquiridos	5.427

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

En el proceso de identificación y valoración de los activos adquiridos y pasivos asumidos, la Dirección del Grupo registró deterioros de determinados créditos comerciales existentes por importe de 2,4 millones de euros y provisiones por importe de 1 millón de euros asociadas a determinadas contingencias operativas existentes a la fecha de la combinación de negocios.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

b) B2B Servicios

Con fecha 11 de enero de 2019, el Grupo a través de la sociedad dependiente Abside Smart Financial Technologies, S.L. entró en el capital de **Smart Analytics, S.A.**, sociedad que desarrolla las siguientes actividades: investigación de mercados; consultoría tecnológica; formación, venta de HW y SW; comercialización de paquetes informáticos; desarrollo de SW; presentación de servicios informáticos; alquiler de HW, importación y exportación de equipos informáticos; comercio electrónico; agencia de publicidad; eventos, venta de moda al por menor; jardinería y decoración e intermediación en servicios jurídicos y de consultoría legal en temas relacionados con nuevas tecnologías; el análisis y la investigación de mercados, la realización de todo tipo de estudios y análisis sobre el comportamiento de los consumidores y usuarios en medios tradicionales y digitales; servicios profesionales de Big Data y Data Science, así como el diseño, desarrollo y comercialización de tecnologías aplicadas al conocimiento del consumidor de los mercados.

Abside compró el 50% de las acciones de Smart Analytics y posteriormente se realizó una ampliación de capital de 570 miles de euros por el que la participación de Abside aumentó hasta el 70% del accionariado. Asimismo, se firmaron sendas opciones de compra y venta cruzadas sobre un 20% y un 10%, el 30% restante, la segunda sujeta al ejercicio de la primera, que se podrá ejercer en tres ventanas en 2022, 2024 o 2026. El precio de las opciones está indexado al EBITDA promedio que se obtenga en los 3 ejercicios anteriores a la opción y la Deuda financiera neta a dicha fecha y se calculó en 1,3 millones de euros. Cabe señalar que la participación del Grupo en Abside asciende a un 51% por lo que el porcentaje efectivo de adquisición es, asimismo, el 51%. Durante el primer semestre del ejercicio 2020 se ha aprobado una renegociación de esta operación, anulando las dos opciones mencionadas, eliminando de este modo el pasivo contingente por esta adquisición.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	1.000
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(570)
	430

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	2.300
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	144
Fondo de comercio (Nota 6)	2.156



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	13
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	54
Efectivo y equivalentes	570
Activos adquiridos	637
Minoritarios	144
Recursos ajenos	137
Cuentas comerciales a pagar y Otros pasivos	212
Pasivos y minoritarios adquiridos	493
Total Activos Netos adquiridos	144

c) B2C

Con fecha 11 de marzo de 2019, el Grupo procedió a la suscripción de un contrato de adquisición del 60% del capital social más una opción de compra de un 20% adicional de las acciones de la compañía española **Alterna Operador Integral, S.L.** (anteriormente denominada **Flip Energía, S.L.**), gestor de consumos de energía que desarrolla su actividad bajo la marca **Alterna**.

La operación fue estructurada en dos tramos. En un primer tramo, se procedió a la adquisición de un 60% del capital social de Alterna, por un precio de 5,9 millones de euros pagaderos a la fecha de la firma. En un segundo tramo, Dominion es titular de una opción "call" para la compra de un 20% adicional de las acciones, ejercitable en el año 2020 por un precio de tres veces el EBITDA generado por Alterna en 2020, valorada por importe de 3,5 millones de euros.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	5.900
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(1.206)
	4.694



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	9.400
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	3.188
Ajuste de consolidación eliminación de la plusvalía en asociada (*)	1.540
Fondo de comercio (Nota 6)	4.672

(*) Ajuste correspondiente a la parte de la plusvalía obtenida por la asociada BAS Project Corporation en dicha venta aplicable al 35% propiedad del Grupo.

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	2.242
Otros activos financieros	724
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	9.577
Efectivo y equivalentes	1.206
Activos adquiridos	13.749
Minoritarios	797
Pasivos por impuestos diferidos	550
Cuentas comerciales a pagar y Otros pasivos	9.214
Pasivos y minoritarios adquiridos	10.561
Total Activos Netos adquiridos	3.188



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

En el proceso de reconocimiento y valoración a valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos se asignó un importe de 2,2 millones de euros a la cartera de clientes existente por la operadora de energía en el momento de la adquisición, importe reconocido dentro del epígrafe "Otros activos intangibles" del activo no corriente del balance consolidado a 31 de diciembre de 2019, que se amortizan en una vida útil estimada de 4/5 años. Dicha valoración se realizó atendiendo al método "MERM" basado en el exceso de beneficio sobre los activos contributivos requeridos para la explotación del activo intangible. El cálculo consideró el número de clientes en cartera incorporados hasta la fecha de adquisición considerando el "Life Time Value" estimado para los mismos (coincidente con la vida útil en la que se va a amortizar el intangible), en función de si se tratan clientes de luz o de gas, multiplicado por el ingreso por cliente medio aplicado históricamente y considerada la proporción de costes correspondiente y consumo de circulante esperado para determinar los flujos de efectivo correspondientes a los próximos 4 años. A dichos flujos se les aplicó un 25% de tasa impositiva y se descontaron a una tasa después de impuestos de un 11,3% que incorpora una prima de riesgo por la tipología del activo intangible objeto de valoración. Adicionalmente, el valor incorporaba el valor actual del hipotético ahorro fiscal que obtendría un tercero a la hora de adquirir este activo.

La cifra de ventas de la única combinación de negocio realizadas, integradas en el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020 asciende a 17 miles de euros, el mismo importe que si se hubiera realizado el 1 de enero de 2020.

La cifra de ventas de las combinaciones de negocios realizadas integradas en el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2019 ascendió a 28.825 miles de euros. Si las combinaciones de negocios se hubieran realizado el 1 de enero de 2019, este importe hubiera ascendido a 40.217 miles de euros.

19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

Se consideran partes vinculadas los accionistas directos del Grupo Dominion, así como los Administradores y el personal directivo clave y familiares cercanos a los anteriormente mencionados y aquellas sociedades participadas consolidadas por el método de participación (Anexo I).

a) Retribuciones y préstamos al personal de alta dirección

La remuneración total pagada en el periodo 2020 al personal de alta dirección, excluyendo aquellos que se incluyen en el apartado de retribución a los miembros del Consejo de Administración, asciende a un importe de 1.186 miles de euros (30 de junio de 2019: 1.231 miles de euros).

Durante los periodos 2020 y 2019 no se han realizado aportaciones en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de los miembros de la alta dirección.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

El Grupo tiene suscritas pólizas de seguro de vida y salud que ha supuesto un pago de 8 miles de euros durante el periodo de 6 meses de los ejercicios 2020 (30 de junio de 2019: 9 miles de euros).

A 30 de junio del 2020 y a 31 de diciembre de 2019 no existe saldo alguno derivado de operaciones con estas partes vinculadas.

En relación con el incentivo complementario aprobado por la Junta General de Accionistas en el año 2017 (apartado e) de esta Nota), a cierre del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 no ha sido formalizado contrato alguno con los miembros de la Alta Dirección, por lo que no existen saldos ni transacciones derivadas del mismo.

b) Saldos y Transacciones en el ejercicio con sociedades del grupo

El detalle de los saldos es el siguiente:

Deudores / (Acreedores)	30.06.2020	31.12.2019
Clientes y otras cuentas a cobrar (*)	49.241	20.435
Créditos corrientes (**)	43.782	26.500
Proveedores y otras cuentas a pagar (*)	(40.428)	(31.567)

El detalle de las transacciones es el siguiente:

(Gastos) / Ingresos	30.06.2020	30.06.2019
Importe neto de la cifra de negocios	25.391	26.501
Consumos	(45.220)	-
Otros gastos de explotación	-	(183)
Ingresos financieros	103	101

(*) Corresponden básicamente a transacciones efectuadas con Bas Project Corporation, S.L. y sus sociedades dependientes y Medbuying Group Technologies, S.L.

(**) Incluye básicamente, créditos a compañías las asociadas Bas Project Corporation, S.L., Medbuying Group Technologies, S.L. y Miniso Lifestyle Spain, S.L.

No existen garantías entregadas sobre dichos importes pendientes.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

c) Retribución de los administradores de la Sociedad dominante

En la Junta General de Accionistas celebrada el 6 de mayo de 2020 se aprobó la política de remuneraciones de los consejeros para el periodo 2020-2022 que sustituye a la aprobada por la Junta General de Accionistas de 7 de mayo de 2019.

Durante el primer semestre de 2020 y de 2019, el importe devengado por los miembros del Consejo de Administración ha sido el siguiente:

	30.06.2020	30.06.2019
Retribución fija	445	295
Retribución variable	175	175
Otras retribuciones	7	6
	627	476

Adicionalmente, el contrato del Consejero Delegado contiene una cláusula que establece una indemnización por despido que duplica la compensación anual prevista para los supuestos de extinción de la relación laboral.

Durante el primer semestre del ejercicio 2020 se ha realizado una aportación en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de antiguos o actuales miembros del Consejo de Administración de la Sociedad dominante por 4 miles de euros (30 de junio de 2019: 4 miles de euros).

Por lo que se refiere al pago de primas de seguros de vida, el Grupo tiene suscritas pólizas de seguro en cobertura del riesgo de fallecimiento e incapacidad permanente, que han supuesto en 2020 el pago anual de 3 miles de euros, de las que resulta beneficiario el Consejero Delegado (30 de junio de 2019: 2 miles de euros).

d) Créditos a accionistas de la sociedad dominante

	30.06.2020	31.12.2019
Créditos con socios y administradores	732	732
	732	732

En el ejercicio 2014 se concedió un crédito de 1.500 miles de euros a un miembro del Consejo de Administración en relación con una ampliación de capital. Durante el ejercicio 2017 se canceló un importe de 768 miles de euros, desde entonces el crédito permanece invariable.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

e) Remuneraciones basadas en la evolución del precio de cotización de las acciones de la Sociedad dominante

Con fecha 6 de mayo de 2020, la Junta de Accionistas ha aprobado un incentivo complementario a largo plazo basado en el incremento del valor de las acciones de Global Dominion Access, S.A. para el Consejero Delegado. El número máximo de derechos sobre acciones que se asignan al beneficiario es de 1.300.000 derechos y la fecha en la cual tendrá derecho a percibir el mencionado incentivo es el 31 de marzo de 2022.

Anteriormente, con fecha 5 de mayo de 2017, la Junta de Accionistas aprobó el derecho a recibir un incentivo complementario a largo plazo basado en el incremento de valor de cotización de las acciones de la Sociedad dominante para el Consejero Delegado y determinados miembros directivos del Grupo. En virtud de dicho acuerdo el número máximo de derechos sobre acciones asignables a los beneficiarios será de 2.600.000. Excepto para el Consejero Delegado, el resto de los beneficiarios podrían obtener el incentivo al final del ejercicio 2021.

Durante el ejercicio 2018 se formalizó el acuerdo para el Consejero Delegado de un incentivo económico referenciado a la evolución de la cotización de las acciones de Global Dominion Access, S.A., en el que al Consejero Delegado se le asignan 1.300.000 derechos por el incremento del valor de la cotización de la acción de Global Dominion Access, S.A., entre su cotización base, 3 euros por acción, y el valor de cierre de la cotización media al final del periodo de generación siendo este plan liquidable en efectivo. El periodo de generación del incentivo está comprendido entre el 1 de enero de 2017 y el 31 de diciembre de 2019 o 2021, a elección del Consejo de Administración. Se encuentra contabilizado dentro de las provisiones existentes en el pasivo del Balance Consolidado el importe devengado correspondiente hasta la fecha de los presentes estados financieros. El Consejero Delegado ha solicitado la liquidación del mencionado incentivo en marzo de 2020 y se ha procedido al pago de un importe que asciende a 845 miles de euros

A la fecha de formulación de los presentes estados financieros intermedios resumidos consolidados no se ha formalizado un plan que materialice ninguno de los derechos existentes para el Consejero Delegado ni para los miembros directivos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

20. ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS

En septiembre de 2018 el Consejo de Administración de Global Dominion Access, S.A. decidió iniciar un programa activo para encontrar un comprador para su dependiente brasileña, Dominion Instalações e Montagnes do Brasil Ltda e interrumpir las actividades en ese país. La actividad del Grupo en Brasil, que se realiza a través de esta sola entidad jurídica y representa la totalidad del negocio en dicho país, es una UGE dentro de la agrupación de UGEs de B2B Servicios T&T (antes UGE Servicios T&T).

Tras dicha decisión, el Grupo procedió a clasificar los activos y pasivos asociados a dicho negocio como grupo de activos y pasivos mantenidos para la venta en el balance de situación.

Con fecha 30 de julio de 2019 fue declarada la quiebra de la filial brasileña Dominion Instalações e Montanges do Brasil Ltd por los tribunales brasileños, fecha a partir de la cual, un fideicomisario/liquidador se hizo cargo de la gestión de la filial y se perdió el control sobre la misma y dejó de ser, por tanto, consolidada. Con la pérdida de control sobre dicha sociedad se procedió contablemente a traspasar las diferencias de conversión correspondientes a esta sociedad, acumuladas durante el periodo de control en el Patrimonio neto del Grupo, al resultado del ejercicio.

El detalle de los activos netos clasificados como grupo de activos y pasivos mantenidos para la venta al 30 de junio de 2019 era el siguiente:

	30.06.2020	31.12.2019
Inmovilizado Material	-	144
Activos financieros no corrientes	-	90
Existencias	-	567
Clientes y otras cuentas a cobrar	-	2.586
Tesorería	-	203
Activos mantenidos para la venta	-	3.590
	30.06.2020	31.12.2019
Proveedores y otras cuentas a pagar	-	1.040
Pasivos por impuestos corrientes	-	93
Otros pasivos corrientes	-	7.273
Pasivos mantenidos para la venta	-	8.406



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Asimismo, los ingresos y gastos relativos a esta actividad se presentaron dentro de los resultados actividades discontinuadas en el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019.

	30.06.2019
Cifra de negocio	1.956
Gastos de explotación	(2.304)
Resultado financiero	(6)
Diferencias de cambio (positivas / (negativas))	(13)
Beneficio / (Pérdida) de las actividades interrumpidas	(367)

Los flujos de efectivo de esta actividad en ambos periodos son los siguientes:

	30.06.2019
Efectivo generado de actividades de explotación de op. interrumpidas	(850)
Efectivo generado de actividades de Inversión de op. interrumpidas	(44)
Efectivo generado de actividades de financiación de op. interrumpidas	741
Disminución neta del efectivo y equivalentes al efectivo	(153)

Dentro del Grupo existen también actividades interrumpidas, provenientes del subgrupo Beroa, relativos a las sociedades Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH y HIT-Industrietechnik GmbH que se encuentran en proceso de liquidación o venta. Estas actividades no corresponden al "core business" del Grupo. Atendiendo a la escasa importancia relativa de estas sociedades en el contexto de la información financiera consolidada del Grupo, los Administradores de la Sociedad dominante procedieron a clasificar sus resultados dentro del epígrafe "Beneficio de las actividades interrumpidas después de impuestos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada tanto en el ejercicio 2020 como en 2019.

El importe de las principales magnitudes de estas sociedades es el siguiente:

	30.06.2020	30.06.2019
Beneficio/(pérdida) de Actividades Interrumpidas	(14)	(10)
Cifra de negocio	-	-
	30.06.2020	31.12.2019
Total Activos	1.618	1.677
Total Pasivos	(2.406)	(2.694)

Los flujos de efectivo de esta sociedad, dado el volumen de actividad actual, no son significativos.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

21. HECHOS POSTERIORES

El Grupo ha formalizado en julio de 2020 una financiación de 50 millones de euros por parte del Banco Europeo de Inversiones (BEI) y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) para desarrollar su estrategia de I+D+i.

El 10 de julio de 2020 se ha formalizado la financiación por parte del BEI de 25 millones de euros que se amortizará anualmente en diez años desde la disposición del mismo. Así mismo, el 22 de julio de 2020 se ha formalizado la financiación por parte del ICO de otros 25 millones de euros a amortizar anualmente en el plazo de 10 años, siendo la primera amortización en el mes de julio de 2024.

Los fondos contribuirán al desarrollo de nuevas soluciones de ingeniería para el sector sanitario, la industria y los hogares inteligentes, entre otros. Este acuerdo conjunto contribuirá al cumplimiento de los objetivos de la Agencia Digital europea a través de inversiones en digitalización en España, Alemania y Dinamarca.

La estrategia de Dominion se centrará en impulsar la digitalización de procesos industriales para hacerlos más eficientes (Industria 4.0), y en el desarrollo de nuevas soluciones tecnológicas para la gestión de servicios en el hogar (hogares inteligentes o smart house), el comercio digital, la seguridad laboral, entre otros. También permitirá innovar en el sector de la salud a través de desarrollos orientados a mejorar los procesos de gestión hospitalaria. Este tipo de tecnologías resultan clave para la rápida adaptación de las infraestructuras sanitarias ante emergencias como la provocada por el Covid-19.

El acuerdo cuenta con el apoyo del Plan de Inversiones para Europa que permite al BEI financiar proyectos que, por su estructura o naturaleza, tienen un particular valor añadido. El proyecto, que se implementará durante cuatro años, contribuirá a reforzar la posición de la empresa en un conjunto de sectores altamente competitivos, ampliando la gama de servicios y soluciones disponibles para sus clientes, así como a la creación de nuevos puestos de trabajo.



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Global Dominion Access, S.A. (*)	Bilbao	-	-	-	Sociedad Holding / Soluciones y Servicios Tecnológicos
Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A.	Chile	15%	Global Dominion Access, S.A.	Método de participación	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Industry & Infrastructures, S.L. (*)	Barcelona	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Industriales
Desolaba, S.A. de C.V.	México	98%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
El Salvador Solar 1, S.A. de C.V.	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
El Salvador Solar 2, S.A. de C.V.	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Montelux, S.R.L.	República Dominicana	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Abasol S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Rovello S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Pimentell S.P.A.	Chile	70%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Rosinol S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion I&I Audio Visual Recording Equipment & Accessories LLC (1)	Emiratos Árabes Unidos	49%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Wind Recycling, S.L.	Miñano (Alava)	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Energy, S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Centroamericana, S.A.	Panamá	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Ecuador Niec, S.A.	Ecuador	70%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Bas Projects Corporation, S.L.	Loiu (Bizkaia)	35%	Dominion Energy, S.L.U.	Método de participación	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Global Dominicana Renovables DRDE, S.R.L.	República Dominicana	99,9%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 1, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 2, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 3, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 5, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 6, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 7, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Renewable 8, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Desarrollos Green BPD 1, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Desarrollos Green BPD 2, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Desarrollos Green BPD 3, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Desarrollos Green BPD 4, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Desarrollos Green BPD 5, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Desarrollos Green BPD 6, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Proyecto Solar Pico del Terril, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Proyecto Solar Monte Solares, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Villacievitos Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Pamaco Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Linderito Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Rio Alberite Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Rio Guadalteba Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Pico Magina Solar, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A.	Loiu	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Scorpio Energy	Omán	60%	Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Instalaciones Eléctricas Scorpio Rioja, S.A.	Salvatierra – La Rioja	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Colombia, S.A.S	Colombia	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Servicios Medioambientales, S.L.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Original Distribución Spain Iberia, S.A.	Madrid	51%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Comerciales
Dominion Guatemala, S.A.	Guatemala	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Medbuying Group Technologies, S.L.	Bilbao	45%	Global Dominion Access, S.A.	Método de participación	Servicios Comerciales
Dominion Investigación y Desarrollo S.L.U.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Visual Line, S.L.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Smart Solutions, S.A (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
E.C.I. Telecom Ibérica, S.A.U.	Madrid	100%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Interbox Technology S.L	Bilbao	60%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Servicios comerciales
Dominion West Africa, S.L.U.	Bilbao	100%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Dominion Honduras SRL	Honduras	98%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Global Amplifica Perú S.A.C.	Perú	99%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Advanced Flight Systems S.L.	Bilbao	30%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Método de participación	Soluciones Multi-tecnológicas
Smart Nagusi, S.L.	Bilbao	50,01%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Amplifica México, S.A. de C.V.	México	99,99%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Abside Smart Financial Technologies, S.L. (*)	Bilbao	50,01%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Smart Analytics, S.L.	Bilbao	35%	Abside Smart Financial Technologies, S.L.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Dominion Smart Innovation S.A. de C.V	México	99,84%	Dominion Smart Solutions, S.A.	Integración global	Soluciones Multi-tecnológicas
Mexicana de Electrónica Industrial, S.A. de C.V.	México	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Baires, S.A.	Argentina	95%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion SPA	Chile	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Dominion Servicios Refractarios Industriales SPA (SEREF) (*)	Chile	90%	Dominion SPA	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Perú Soluciones y Servicios S.A.C.	Perú	99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Multi-Tecnológicos
Beroa Thermal Energy, S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Dominion Global France SAS	Francia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Servicios Industriales
Dominion Steelcon A/S (*)	Dinamarca	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Steelcon Slovakia, s.r.o.	Eslovaquia	100%	Steelcon Chimneys Esbjerg A/S	Integración global	Soluciones industriales
Labopharma, S.L.	Madrid	80%	Steelcon Chimneys Esbjerg A/S	Integración global	Soluciones Tecnológicas
Dominion Global Pty. Ltd. (*)	Australia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
SGM Fabrication & Construction Pty. Ltd.	Australia	70%	Dominion Global Pty. Ltd.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Global Dominion Access USA (*)	EEUU	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Commonwealth Dynamics Inc (*)	EEUU	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power (India) Private Limited	India	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Constructors Inc	EEUU	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Dynamics Limited	Canadá	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power Chile	Chile	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
ICC Commonwealth Corporation antes (*)	EEUU	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
Capital International Steel Works, Inc.	EEUU	100%	ICC Commonwealth Corporation	Integración global	Soluciones industriales
International Chimney Canada Inc	Canadá	100%	ICC Commonwealth Corporation	Integración global	Soluciones industriales
Karrena LLC	EEUU	100%	Global Dominion Access USA	Integración global	Soluciones industriales
Dominion E&C Iberia, S.A.U. (*)	Bilbao	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Dominion Industry México, S.A. de C.V.	México	99,99%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Servicios industriales
Dominion Industry de Argentina, SRL	Argentina	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Servicios industriales y servicios Multi-tecnológicos
Altac South África Proprietary Limited	Sudáfrica	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Soluciones industriales
Dominion Global Philippines Inc.	Filipinas	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SRL (*)	Italia	90%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SPA (en liquidación)	Chile	90%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Chimneys and Refractories Intern. Vietnam Co. Ltd.	Vietnam	100%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales
Dominion Arabia Industry LLC	Arabia Saudí	98,3%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales
Dominion-Uniseven Industrial Services Pvt, Ltd.	India	51%	Beroa Thermal Energy, S.L	Integración global	Servicios industriales
Beroa Technology Group GmbH (*)	Alemania	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Karrena Betonanlagen und Fahrnischer GmbH (*) (en liquidación)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Construcción y comercialización de hormigoneras (sin actividad)
HIT-Industrietechnik GmbH (en liquidación)	Alemania	52%	Karrena Betonanlagen und Farmischer GmbH	Integración global	Soldadura metálica (sin actividad)
Dominion Bierrum Ltd	Reino Unido	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Dominion Novocos GmbH	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa International Co LLC	Omán	70%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Refractory & Insulation LLC	Emiratos Árabes Unidos	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Nexus Company LLC	Qatar	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Dominion Deutschland GmbH (*)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Cobra Carbon Grinding, B.V.	Holanda	50%	Dominion Deutschland GmbH	Método de participación	Servicios industriales
Karrena Construction Thérmiqye S.A.	Francia	100%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Dominion Polska Z.o.o.	Polonia	100%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Karrena Arabia Co.Ltd	Arabia Saudí	55%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Beroa Chile Limitada (en liquidación)	Chile	99,99%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Burwitz Montageservice GmbH	Alemania	100%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Feuerfestbau GmbH & Co KG	Alemania	50,96%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Beteiligungs GmbH	Alemania	51%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Beroa Abu Obaid Industrial Insulation Company Co. WLL	Bahrain	45%	Dominion Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales
Bilcan Global Services S.L. (*)	Cantabria	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Eurologística Directa Móvil 21 S.L.U.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
Dominion Centro de Control S.L.U.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios Multi-tecnológicos
Tiendas Conexión, S.L.U.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios Multi-tecnológicos
Sur Conexión, S.L.U.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios Multi-tecnológicos
Bygging India Ltd	India	51%	Global Dominion Access, S.A.	Integración Global	Soluciones y servicios industriales
Connected World Services Europe, S.L.U.	Madrid	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios comerciales
The Phone House Spain, S.L. (*)	Madrid	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios comerciales
Miniso Lifestyle Spain, S.L.	Madrid	49%	The Phone House Spain, S.L.	Método De participación	Servicios comerciales
Canvax Agrupación Interés Económico	Madrid	95%	The Phone House Spain, S.L.	Método De participación	Actividad de I+D
Alterna Operador Integral, S.L.	Madrid	80%	The Phone House Spain, S.L.	Integración global	Servicios comerciales
Netsgo Market, S.L.		90%	The Phone House Spain, S.L.	Integración global	Servicios comerciales
Smart House Spain, S.L.U. (*)	Bilbao	100%	The Phone House Spain, S.L.	Integración global	Servicios comerciales
The Telecom Boutique, S.L.	Madrid	70%	Smart House Spain, S.L.U.	Integración global	Servicios comerciales

(*) Sociedad dominante de todas las sociedades participadas que aparecen a continuación suya en el cuadro.

(1) Sociedades incorporadas al perímetro de consolidación en 2020 junto con sus compañías dependientes



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Global Dominion Access, S.A.-Adasa Sistemas, S.A.U.-EMTE, S.A., Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	La ejecución del contrato "Para la modernización del Equipamiento de Observación de Medio Ambiental y Protección Civil coordinado por COPECO".
Dominion Industry & Infrastructure, S.L. (antes Abantia Instalaciones, S.A.) – Construcciones Cots y Claret, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Banco de Haiti)	Haití	70%	Integración proporcional	Construcción de un nuevo inmueble administrativo del Banco de la República de Haiti.
Revenga Ingenieros, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE RACPA)	España	50%	Integración proporcional	Instalaciones de detección de incendios e interfonía en el Centro penitenciario de Albacete (RACPA)
Abantia Instalaciones, S.A.U. – Revenga Ingenieros, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE CP-Ibiza)	España	50%	Integración proporcional	Instalación de detección de incendios y reforma integral de baja tensión en el Centro Penitenciario de Ibiza
Abantia Mantenimiento, S.A. – Cofely España, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Manteniment Diagonal 662)	España	55%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento de zonas comunes Edificio Diagonal 662
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Caps Infraestructuras)	España	50%	Integración proporcional	Contrato de servicio de conservación y mantenimiento de 318 edificios de infraestructuras y contrato de servicio de conservación y mantenimiento de cabezas y naves logísticas de infraestructuras
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Instalacions Anella Olimpica)	España	50%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento preventivo, correctivo, conductivo y técnico legal y servicio de asistencia a los actos en las instalaciones del anillo olímpico (Palau Sant Jordi, Estadi Olímpic Lluís Companys)
Construcciones Rubau, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Vila Seca)	España	50%	Integración proporcional	Obras de edificación del área Ferrari Land de Port Aventura
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Comsa Instalaciones, S.L.; Isolux Ingeniería, S.A.; Instalaciones Inabensa, S.A.; Elecnor, S.A. (antes Agelectric, S.A.; Elecnor, S.A.; Emte S.A.; Instalaciones Inabensa, S.A. e Isolux WAT. S.A.) Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Energía Línea 9)	España	20%	Integración proporcional	Contrato para la redacción del proyecto y ejecución de las obras del sistema de telecomunicaciones, de distribución de energía y subestaciones receptores de la Línea 9 del Metro de Barcelona
FCC Industrial e Infraestructuras Energéticas, S.A. (antes FCC Actividades de Construcción Industrial, S.A.; FCC Servicios Industriales S.A.); Abantia Instalaciones, S.A. y Seridom, Servicios Integrados IDOM, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Operadora Termosolar Guzmán)	España	22,5%	Integración proporcional	Operación y mantenimiento de la planta termosolar Guzman Energía, S.L.
Construcciones Pai, S.A.; Construcciones Cots y Claret, S.L.; Constructora D'Aro, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Nova Bages Santiarria)	España	25%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de la Fase II de ampliación del Hospital San Juan de Dios en Manresa.
Sacyr Construcción, S.A.U.; Vopi 4, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A.; Valoriza Facilities, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Hospital del Mar)	España	30%	Integración proporcional	Instalaciones de reforma y ampliación del Hospital del Mar, Edificio I – Fase III en Barcelona
Dominion Industry & Infrastructure, S.L. – Siemens Postal, Parcel & Airport Logistics, S.L. Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo (UTE D.S. Correos 2)	España	50%	Integración proporcional	Contratación del mantenimiento integral requerido para las configuraciones de tratamiento automático de la correspondencia.
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Serveis Obres I Manteniment, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Modul A Diagonal 662)	España	55%	Integración proporcional	Ejecución de las instalaciones mecánicas, eléctricas y especiales de la nueva sede de IM en Barcelona



GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Grifols Movaco, S.A.; Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Grifols-Dominion)	España	32,71%	Integración proporcional	Servicio integral, llave en mano, de promoción y seguimiento de la adherencia de pacientes ancianos en atención terapéutica desde la unidad de farmacoterapéutica de pacientes externos del Hospital Universitario Miguel Servat de Zaragoza
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Serveis Obres I Manteniment, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Unitat Semicrítics Hospital Santa Caterina)	España	50%	Integración proporcional	Obras de construcción de la nueva unidad de Curas Intensivas (UCI) – Semicríticos del Hospital Santa Caterina del municipio Salt (Girona) promovido por el Instituto de Asistencia Sanitaria (IAS)
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A.U. y Dominion Industry & Infraestructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Cortinas Ignífugas Anella Olímpica)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de sustitución de la cortina ignífuga, modernización y adaptación a la normativa de los sistemas escénicos del Palau Sant Jordi de Barcelona.
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A.U. y Dominion Industry & Infraestructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Eficiencia Energética Anella Olímpica)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de mejora de las instalaciones del Anillo Olímpico.
Vopi 4, S.A. y Dominion Industry & Infraestructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE REA Hospital del Mar)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras e instalaciones para la reforma integral del espacio destinado a la unidad de Reanimación postquirúrgica en el Hospital del Mar de Barcelona.
New Horizons in Infrastructure NHID I/S	Dinamarca	56,2%	Integración proporcional	Ejecución de proyectos llave en mano en países emergentes.
Elecnor, S.A. – EHISA Construcciones y Obras, S.A. – Global Dominion Access, S.A. – Certis Obres y Servei, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Treballs Previs 1 Camp Nou)	España	45%	Integración proporcional	Ejecución de los trabajos de mantenimiento y seguridad del futuro Camp Nou – Código de licitación UP3_085-CON
ACSA Obras e Infraestructuras, S.A.U – Dominion Industry & Infraestructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Manteniment ICUB)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución del Contrato Nº C17003405 cuyo objeto es el servicio de mantenimiento integral de los museos y edificios del Institut de Cultura de Barcelona – LOT-1 adjudicado por el Ayuntamiento de Barcelona
Dominion Industry & Infraestructures, S.L. y Exera Energía, S.L., Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Dominion Exera)	España	60%	Integración proporcional	Ejecución del contrato suscrito con Arenales Solar Ps, S.L. consiste en la ejecución de todo el conjunto de tareas y actividades necesarias para la completa Operación y Mantenimiento de la Instalación perteneciente a la central termo solar de Arenales en Morón de la Frontera, Sevilla.
Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A. – Sociedad de Ingeniería y Dirección de Obras, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Mantenimiento Galindo)	España	50%	Integración proporcional	Prestación de un servicio al Consorcio de Aguas para modificar una serie de instalaciones técnicas y de control, así como las complementarias y accesorias a dicha obra
Afesa Mantenimiento, S.A. - Industry & Infraestructures, S.L.- Investigación y Gestión de Residuos, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Afesa Dominion IGR CT Velilla) (1)	España	20%	Integración proporcional	Prestación de un servicio Iberdrola de trabajos de desmantelamiento y demolición de las unidades 1 y 2 de la central térmica de Velilla

(1) UTEs incorporadas al perímetro de consolidación en 2020

FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2020

De acuerdo con la legislación vigente, los administradores que componen al día de la fecha la totalidad de miembros del Consejo de Administración de Global Dominion Access, S.A. han formulado los estados financieros intermedios resumidos consolidados correspondientes al período de seis meses finalizado al 30 de junio de 2020 mediante la firma del presente documento.

Asimismo, los Administradores de la Sociedad manifiestan que, hasta donde alcanza su conocimiento, los estados financieros intermedios resumidos consolidados, elaborados con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del emisor y de las empresas comprendidas en la consolidación tomados en su conjunto, incluyen un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición del emisor y de las empresas comprendidas en la consolidación tomadas en su conjunto, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Bilbao, a 22 de julio de 2020

FIRMANTES

Don **Antón Pradera Jaúregui**
(Presidente)

Don **Mikel Felix Barandiaran Landin**
(Consejero Delegado)

Don **Juan María Riberas Mera**
(Vocal)

Don **Jesús María Herrera Barandiaran**
(Vocal)

Doña **Goizalde Egaña Garitagoitia**
(Vocal)

Don **Jorge Álvarez Aguirre**
(Vocal)

Doña **Arantza Estefanía Larrañaga**
(Vocal)

Don **Juan Tomás Hernani Burzaco**
(Vocal)

Don **Jose María Bergareche Busquet**
(Vocal)

Don **Javier Domingo de Paz**
(Vocal)

Doña **Amaya Gorostiza Tellería**
(Vocal)

Don **Jose Ramón Berecibar Mutiozabal**
(Secretario no Consejero)



DOMINION

Declaración Intermedia de Gestión Primer semestre 2020

23 DE JULIO 2020

ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenzca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.
- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.
- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se enviasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.
- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.
- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

Resultados 1S 2020_

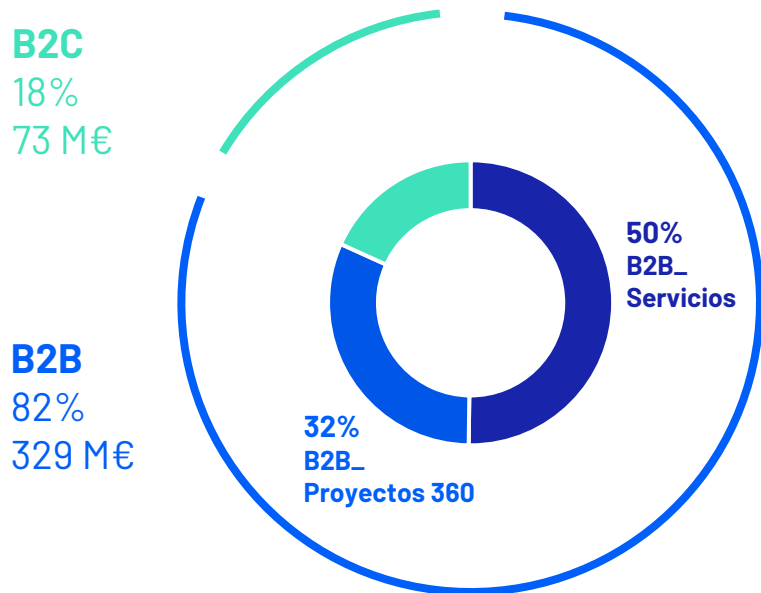
(Millones de €)	1S 2019	%	1S 2020
Cifra de negocio	525,5	-12%	464,0
Cifra de negocio ajustada ⁽¹⁾	425,0	-5%	402,8
EBITDA ⁽²⁾	45,7	-34%	30,0
% EBITDA s/ cifra negocio	10,7%		7,5%
EBITA ⁽²⁾	23,8	-58%	10,0
% EBITA s/ cifra negocio	5,6%		2,5%
EBIT ⁽²⁾	21,3	-64%	7,8
% EBIT s/ cifra negocio	5,0%		1,9%
Resultado Neto Atribuible	14,5	-94%	0,9
% Resultado s/ cifra negocio	3,4%		0,2%

* El perímetro de consolidación del 1S 2020: i) incorpora los resultados de 1 mes de Bygging India y 2 meses de Alterna que no estaban integrados en el 1S 2019; ii) tiene excluidos los resultados de 6 meses de actividades IT no estratégicas desinvertidas durante el ejercicio 2019. (Crecimiento inorgánico = 0%)

(1) Cifra de negocio ajustada: Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos

(2) EBITDA: Resultado neto de explotación + Amortización; EBITA: Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA; EBIT: Resultado neto de explotación

Desglose de la Cifra de Negocio por segmento_

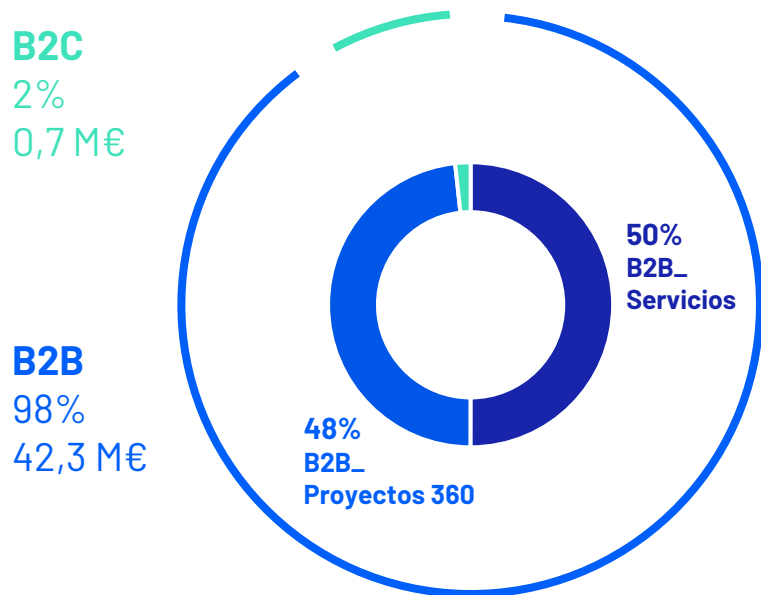


	1S 2019	%	1S 2020
B2B_Servicios	251,2 M€	-19%	202,3 M€
B2B_Proyectos 360	126,7 M€	+0%	127,1 M€
B2C	47,1 M€	+56%	73,5 M€

* El perímetro de consolidación del 1S 2020: i) incorpora los resultados de 1 mes de Bygging India y 2 meses de Alterna que no estaban integrados en el 1S 2019; ii) tiene excluidos los resultados de 6 meses de actividades IT no estratégicas desinvertidas durante el ejercicio 2019. (Crecimiento inorgánico = 0%)

(1) Cifra de negocio ajustada: Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivo

Desglose del Margen de Contribución por segmento_



	1S 2019	%	1S 2020
B2B_Servicios	28,1 M€	-25%	21,6 M€
B2B_Proyectos 360	20,5 M€	+1%	20,8 M€
B2C	9,3 M€	-92%	0,7 M€

* El perímetro de consolidación del 1S 2020: i) incorpora los resultados de 1 mes de Bygging India y 2 meses de Alterna que no estaban integrados en el 1S 2019; ii) tiene excluidos los resultados de 6 meses de actividades IT no estratégicas desinvertidas durante el ejercicio 2019. (Crecimiento inorgánico = 0%)

(1) Margen de Contribución: EBITDA previo a gastos de estructura y administración central

Detalle Segmento B2B_

B2B_ Servicios

10,7%
MC/Ventas

Efecto Covid-19:

- Recuperación progresiva de la actividad desde caídas máximas del 70% hacia una recuperación completa esperada hacia finales de año.
- One-offs positivos y negativos que se netean.

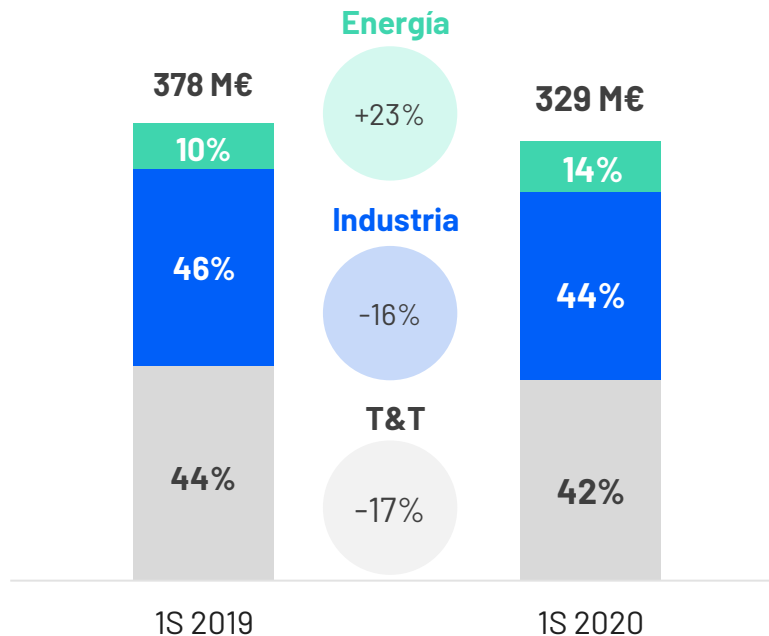
B2B_ Proyectos 360

16,4%
MC/Ventas

Efecto Covid-19:

- Impacto muy reducido
- No cancelaciones de proyectos en ejecución ni de cartera.
- Retrasos puntuales de la facturación que no impactan en los márgenes.

Cifra de Negocio⁽¹⁾ por Campos de actividad



(1) Cifra de negocio ajustada: Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos

Detalle Segmento B2C_

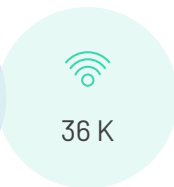
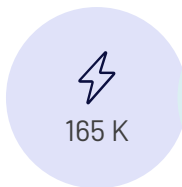
B2C_

Efecto Covid 19:

- **Canal físico:** cierre de canal físico a partir del 14/03/20 y apertura progresiva a partir de la segunda semana de junio.
- **Ralentización captación:** únicamente a través de medios online y afectada por la suspensión temporal de portabilidad.
- **One-offs** negativos derivados de provisiones por insolvencias y stock

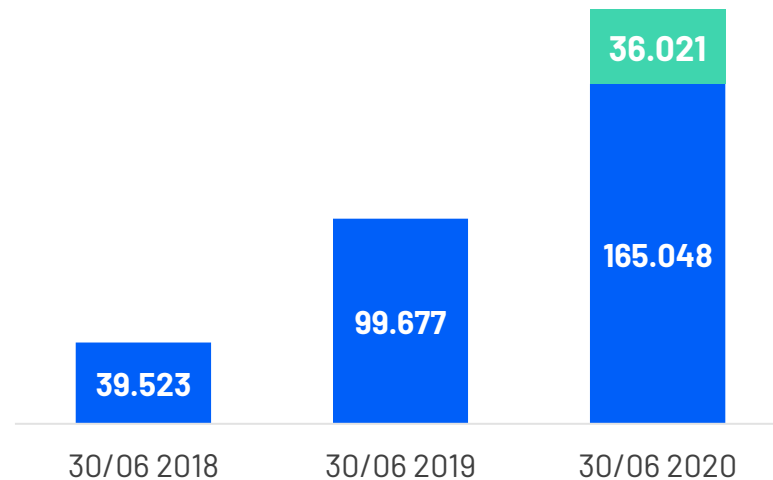
Energía

Telco



Nº de servicios activos por vertical

- Servicios Energía
- Servicios Telecomunicaciones



Balance_

(Millones de €)	Diciembre 2019	Junio 2020
Activos Fijos	472,6	466,4
Circulante Neto Operativo	(170,3)	(172,8)
Total Activo Neto	302,3	293,6
Patrimonio Neto	353,7	329,5
Deuda Financiera Neta (*)	(113,4)	(102,0)
Otros	62,1	66,1
Total Patrimonio Neto y Pasivos	302,3	293,6

- ✓ Optimización de la gestión de **circulante**, que lleva a una **variación mínima en el período**.
- ✓ **Contención** del Capex.
- ✓ Generación de **caja operativa positiva**.
- ✓ Variación de caja neta explicada por **pago de earn outs comprometidos y operaciones con acciones propias**.
- ✓ Deducido ya del Patrimonio el **dividendo a pagar** en julio.

(*) Deuda Financiera Neta = Deuda con bancos y otras instituciones financieras – Caja y equivalentes

Perspectivas 2020_

A la vista de los resultados obtenidos en el semestre nos reafirmamos en que en **2020 seguiremos creando valor...**

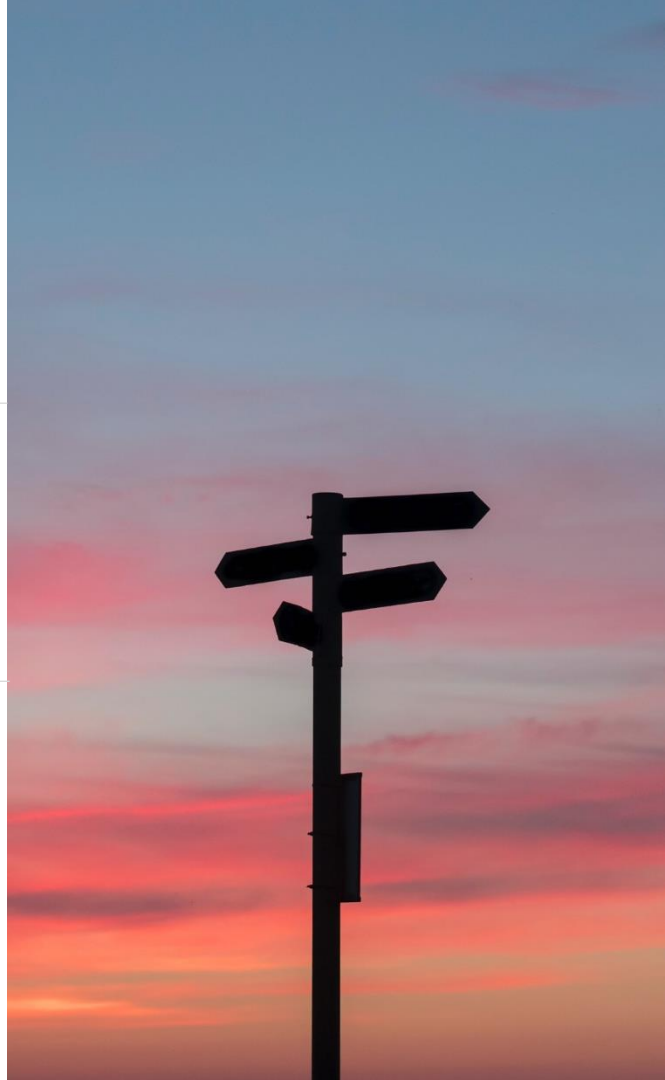


Esperamos **crecimiento** en ventas y **resultados positivos**;



y una **generación de caja operativa positiva***;

... y en 2021 recuperaremos los niveles de actividad y rentabilidad pre-Covid, así como la senda de crecimiento marcada en **nuestro Plan Estratégico**.



Resultados 2T 2020_

(Millones de €)	2T 2019	%	2T 2020
Cifra de negocio	240,1	-18%	196,2
Cifra de negocio ajustada ⁽¹⁾	212,4	-16%	178,2
EBITDA ⁽²⁾	24,7	-51%	12,0
% EBITDA s/ cifra negocio	11,6%		6,8%
EBITA ⁽²⁾	12,1	-91%	1,1
% EBITA s/ cifra negocio	5,7%		0,6%
EBIT ⁽²⁾	10,9	-101%	0,0
% EBIT s/ cifra negocio	5,1%		0,0%
Resultado Neto Atribuible	7,8	-138%	-3,0
% Resultado s/ cifra negocio	3,7%		-1,7%

- El perímetro de consolidación varía respecto a 2T 2019 por la exclusión de los resultados de 3 meses de actividades IT no estratégicas desinvertidas durante el ejercicio 2019.

(1) Cifra de negocio ajustada: Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos

(2) EBITDA: Resultado neto de explotación + Amortización; EBITA: Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA; EBIT: Resultado neto de explotación

Ayudamos a nuestros clientes a transformarse para ser más eficientes.

Creemos en la tecnología como vía para lograrlo.

Somos Dominion.



DOMINION

Sede

Ibáñez de Bilbao, 28 8º A y B

48009 BILBAO (ESPAÑA)

Teléfono: (+34) 944 793 787

[dominion-global.com](https://www.dominion-global.com)

© Dominion 2020