

## **CODERE ALCANZA UN EBITDA DE €206,1mm EN 2013**

### **Codere ajusta costes ante la caída de ingresos**

- El Grupo CODERE cierra el año 2013 con facturación de €1.546,7mm, un 7% menos que en 2012, a pesar de la fuerte devaluación del peso argentino y la ley antitabaco en dicho país, el contexto macroeconómico en Europa y el cierre temporal de salas en México.
- El Grupo alcanza un EBITDA de €206,1mm, un 28,3% menos que en 2012, afectado por la caída de ingresos, por los incrementos de impuestos en Italia, Argentina y México y gastos no recurrentes asociados en parte a la reestructuración financiera, y ayudado por los importantes esfuerzos de contención de gastos y generación de eficiencias (reducción del 3,5% en gastos de explotación).
- Descontando el efecto de los elementos no recurrentes, el EBITDA del cuarto trimestre es de €56,7mm, por encima del rango de nuestro guidance de EBITDA de €52-55mm.
- Este resultado muestra la capacidad de la compañía de ajustar los gastos de explotación al contexto de mercado, manteniendo un margen operativo ajustado de 15,7% a pesar de la subida de impuestos sufrida y el deterioro del mercado argentino.

**Madrid, 28 de febrero 2014.** El Grupo CODERE, multinacional española referente en el sector del juego privado que cotiza en Bolsa en España, ha anunciado hoy los resultados consolidados del 2013 así como los del cuarto trimestre del año.

La **facturación** durante 2013 alcanzó los €1.546,7mm, un 7% menos que el año anterior, debido a la caída de ingresos en Argentina (-10,7%), y México (-12,5%), parcialmente compensada por el incremento en Uruguay (+58,1%). En el último trimestre del año, los ingresos de explotación alcanzaron los €372,3mm, un 7,6% menos que en mismo periodo el año anterior.

El Beneficio Bruto de Explotación (**EBITDA**) ha alcanzado los €206,1mm en 2013, un 28,3% menos que en 2012, reflejando un descenso en Argentina relacionado con la prohibición de fumar y la devaluación del peso argentino frente al euro, en Italia por el incremento de impuestos, y en México por los cierres temporales de salas. A tipo de cambio constante, el EBITDA acumulado a 31 de diciembre de 2013 alcanzaría los €234,1mm, un 19,6% menos que en 2012. El resultado neto del grupo de sociedades ha sido negativo en €173,6mm.

Es importante reseñar que, descontando el efecto de los elementos no recurrentes, el EBITDA del cuarto trimestre es de €56,7mm, por encima del rango de nuestro *guidance* de EBITDA de €52-55mm. Dichos elementos no recurrentes se refieren –principalmente– al proceso de reestructuración financiera y gastos asociados a la generación de eficiencias. Sin estos elementos no recurrentes, el EBITDA del 2013 ascendería a €242,5mm, con un margen EBITDA del 15,7%. La compañía continúa en 2014 con este

esfuerzo de mejora de rentabilidad que repercutirá en una progresiva recuperación de márgenes.

Las **inversiones** en 2013 se han enfocado en aquellas iniciativas de fuerte impacto en la rentabilidad del negocio alcanzando los €76,3mm, de las cuales €45,7mm se corresponden a mantenimiento (donde se incluyen €12,9mm asociados a la renovación de licencias en Argentina) y los restantes €30,6mm a crecimiento.

### **Actividad internacional de la compañía**

En **Argentina**, la facturación en 2013 alcanzó los €584,7mm, un 10,6% menos que el año anterior, debido a la depreciación del peso argentino respecto al euro, a pesar del incremento de la media diaria y al aumento del número de máquinas de juego en un 7,3%. A tipo de cambio constante, los ingresos se hubieran incrementado un 10,6%. El EBITDA de 2013 fue de €110,8mm, un 31% menos respecto al año anterior afectado por la devaluación del peso y los mayores impuestos y beneficiado por la reducción de gastos realizada en la segunda mitad del año.

En **México**, la facturación alcanzó los €382,4mm en 2013, un 12,5% menos respecto al año anterior, debido al cierre temporal de salas y al aumento de la presión competitiva. El EBITDA 2013 cayó un 7,6%, hasta los €78,6mm, compensando la caída de ingresos por una importante reducción de gastos operativos.

En **Italia**, la facturación en 2013 alcanzó los €259,7mm, un 0,5% por debajo del año anterior por el contexto macroeconómico del país. El EBITDA 2013 se redujo un 38,9%, hasta los 21,4 millones de euros, debido principalmente a la subida de impuestos del juego.

En **España**, la facturación ha descendido un 1,7% durante el 2013, alcanzando los €151,6mm, debido sobre todo a la caída del negocio tradicional de máquinas compensado por el impulso de las apuestas deportivas, en despliegue progresivo por regiones. En 2013, el EBITDA ha aumentado un 6,9%, alcanzando los €17mm por la optimización de costes y la mayor rentabilidad alcanzada en el negocio de apuestas.

### **Sobre CODERE**

CODERE es una multinacional española de referencia en el sector del juego privado con presencia en ocho países de Europa -España e Italia- y Latinoamérica - Argentina, México, Panamá, Colombia, Uruguay y Brasil. La compañía, que emplea a 17.892 personas en 2013, es la única empresa del sector que cotiza en Bolsa en España. En la actualidad, opera 54.010 terminales de juego, 179 salas de juego, 1.568 puntos de apuestas deportivas, participa en la gestión de 4 hipódromos, y desarrolla juegos por Internet en Italia donde dispone de licencias válidas al efecto.

**Más información:** Resultados de 2013 y 4T2013 en: [www.codere.com](http://www.codere.com)

**Dirección de Comunicación**

Tfno: (+34) 91 354 28 26  
comunicación@codere.com