



**PROSEGUR CASH, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**INFORMACIÓN FINANCIERA INTERMEDIA TRIMESTRAL**

Declaración intermedia del tercer trimestre del ejercicio 2019



**RESULTADOS DEL PERIODO ENERO A SEPTIEMBRE 2019 Y DEL PERIODO ENERO A SEPTIEMBRE 2018**

Millones de euros

<b>RESULTADOS CONSOLIDADOS</b>	<b>9M 2018</b>	<b>9M 2019</b>	<b>% Var.</b>
<b>Ventas</b>	<b>1.217,5</b>	<b>1.337,1</b>	<b>9,8%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>249,9</b>	<b>288,1</b>	<b>15,3%</b>
<i>Margen</i>	20,5%	21,5%	
Amortización inmovilizado material	(39,8)	(62,0)	55,8%
Amortización activos intangibles	(11,7)	(13,3)	13,9%
<b>EBIT</b>	<b>198,4</b>	<b>212,8</b>	<b>7,3%</b>
<i>Margen</i>	16,3%	15,9%	
Resultados Financieros	13,6	(31,8)	-333,0%
<b>BAI</b>	<b>212,0</b>	<b>181,0</b>	<b>-14,6%</b>
<i>Margen</i>	17,4%	13,5%	
Impuestos	(71,8)	(54,6)	-24,0%
<b>Resultado neto de las actividades continuadas</b>	<b>140,2</b>	<b>126,5</b>	<b>-9,8%</b>
Resultado neto de las actividades interrumpidas	-	-	
<b>Resultado neto</b>	<b>140,2</b>	<b>126,5</b>	<b>-9,8%</b>
Intereses minoritarios	(0,2)	0,2	-
<b>Resultado neto consolidado</b>	<b>140,0</b>	<b>126,7</b>	<b>-9,5%</b>
<i>Margen</i>	11,5%	9,5%	
<b>Beneficio básico por acción (Euros por acción)</b>	<b>0,09</b>	<b>0,08</b>	

**EVOLUCIÓN EN EL PERÍODO**

- La cifra de negocios de Prosegur Cash (en adelante el Grupo Prosegur Cash o Prosegur Cash) se ha incrementado un 9,8% con respecto al mismo periodo del 2018. De esta manera, las ventas de Prosegur Cash han crecido orgánicamente al 11,7% y el crecimiento inorgánico ha contribuido en otro 6,3%, mientras que el efecto de tipo de cambio ha provocado una disminución de las ventas de un 8,2%.



- El EBIT se ha incrementado en un 7,3% con respecto al ejercicio 2018 hasta llegar a 212,8 millones de euros, con un margen sobre ventas del 15,9%.
- El incremento en EBIT acumulado al final del tercer trimestre de 2019 frente al mismo periodo de 2018 está motivado principalmente por un menor impacto combinado de la depreciación de la divisa y la aplicación de la contabilidad por hiperinflación en Argentina (NIC 29 y 21) en relación a los trimestres anteriores, y los ingresos extraordinarios asociados a las desinversiones de Francia y Sudáfrica.
- El resultado neto consolidado ha alcanzado los 126,7 millones de euros frente a 140,0 millones de euros en 2018.



## DECLARACIÓN INTERMEDIA (ENERO – SEPTIEMBRE 2019)

### 1. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

La evolución de las partidas más significativas de la cuenta de resultados consolidada correspondiente al periodo de enero a septiembre del ejercicio 2019 y su comparativa correspondiente al periodo de enero a septiembre de 2018 se detalla a continuación:

#### a) Ventas

Las ventas de Prosegur Cash durante el período de enero a septiembre del ejercicio 2019 han ascendido a 1.337,1 millones de euros, frente a los 1.217,5 millones de euros del mismo periodo de 2018, lo que supone un incremento del 9,8%. Del incremento total, una variación positiva de 11,7% corresponde a crecimiento orgánico puro, una variación positiva de 6,3% corresponde a crecimiento inorgánico y el impacto negativo del tipo de cambio y del resultado de aplicar NIC 29 y 21 supone una variación negativa de 8,2%.

A continuación, los aspectos más relevantes relativos al perímetro de consolidación de Prosegur Cash que tienen incidencia en la variación de la cifra de ventas en lo que al crecimiento inorgánico se refiere:

#### Dentro del ejercicio 2019:

El incremento en ventas se explica fundamentalmente por el impacto positivo del crecimiento orgánico, que ha sido de 11,7% como ya se ha comentado.

En el siguiente cuadro se refleja la distribución de las ventas de Prosegur Cash por área geográfica y línea de negocio:

Millones de euros												
Ventas 9M	Europa			AOA			Iberoamérica			Total Prosegur Cash		
	2018	2019	% Var.	2018	2019	% Var.	2018	2019	% Var.	2018	2019	% Var.
Transporte	197,4	201,1	1,9%	41,5	57,2	37,7%	531,3	539,0	1,4%	770,2	797,2	3,5%
% sobre total	54,3%	52,4%		63,6%	73,0%		67,3%	61,6%		63,3%	59,6%	
Gestión de Efectivo	112,2	113,9	1,5%	18,9	16,9	-10,5%	175,5	195,4	11,3%	306,7	326,3	6,4%
% sobre total	30,9%	29,7%		29,0%	21,6%		22,2%	22,3%		25,2%	24,4%	
Nuevos productos	53,6	68,7	28,2%	4,8	4,2	-14,2%	82,2	140,7	71,2%	140,6	213,5	51,9%
% sobre total	14,8%	17,9%		7,4%	5,3%		10,4%	16,1%		11,5%	16,0%	
<b>Total ventas</b>	<b>363,2</b>	<b>383,7</b>	<b>5,6%</b>	<b>65,3</b>	<b>78,3</b>	<b>19,9%</b>	<b>789,0</b>	<b>875,1</b>	<b>10,9%</b>	<b>1.217,5</b>	<b>1.337,1</b>	<b>9,8%</b>



La distribución de las ventas por línea de negocio, durante el período de enero a septiembre de 2019, se desglosan en:

- Las ventas de Transporte han alcanzado los 797,2 millones de euros con un incremento del 3,5% respecto al mismo período del ejercicio anterior.
- Las ventas de Gestión de Efectivo se han incrementado un 6,4%, alcanzando los 326,3 millones de euros.
- Las ventas de Nuevos Productos se han situado en 213,5 millones de euros con un incremento del 51,9%.

A continuación, se desglosa la distribución geográfica de las ventas:

- La región Europa se ha situado en 383,7 millones de euros, incrementándose un 5,6% con respecto al ejercicio anterior.
- Las ventas en la región Iberoamérica se han incrementado un 10,9%, alcanzando los 875,1 millones de euros.
- Las ventas de la región AOA han ascendido a 78,3 millones de euros, que supone una variación positiva de 19,9% con respecto al ejercicio anterior.

En el siguiente cuadro se reflejan los crecimientos de las ventas por región con los efectos de los cambios en el perímetro de consolidación y del tipo de cambio (este último incluye, para ambos periodos, el efecto por la aplicación de la NIC 29 tras considerarse la economía Argentina como hiperinflacionaria):

Millones de euros						
<b>Ventas</b>						
	<b>9M 2018</b>	<b>9M 2019</b>	<b>%Var.</b>	<b>Orgánico</b>	<b>Inorgánico</b>	<b>Tipo cambio y otros</b>
Europa	363,2	383,7	<b>5,6%</b>	5,1%	0,6%	0,0%
Iberoamérica	789,0	875,1	<b>10,9%</b>	16,2%	7,2%	-12,4%
AOA	65,3	78,3	<b>19,9%</b>	-5,6%	27,1%	-1,6%
<b>Total ventas</b>	<b>1.217,5</b>	<b>1.337,1</b>	<b>9,8%</b>	<b>11,7%</b>	<b>6,3%</b>	<b>-8,2%</b>



## **b) Resultados de explotación**

El resultado de explotación (EBIT) del período de enero a septiembre del ejercicio 2019 ha sido de 212,8 millones de euros, mientras que en el mismo período de 2018 fue de 198,4 millones de euros, lo cual supone un incremento del 7,3%.

El incremento observado en el EBIT acumulado a final de este tercer trimestre de 2019 frente al mismo periodo de 2018 está motivado principalmente por un menor impacto combinado de la depreciación de la divisa y la aplicación de la contabilidad por hiperinflación en Argentina (NIC 29 y 21) en relación a los trimestres anteriores, y por los ingresos extraordinarios asociados a las desinversiones de Francia y Sudáfrica.

El margen del EBIT sobre las ventas en el período de enero a septiembre de 2019 ha sido del 15,9%, mientras que el margen correspondiente al año anterior fue del 16,3%. Esta disminución del EBIT en términos relativos del periodo de 9M 2019 frente al mismo periodo de 2018 está motivada principalmente por el menor peso de la región Iberoamérica derivado de la devaluación de las divisas y la aplicación de la norma NIC 29 y NIC 21.42 en Argentina por considerarse economía hiperinflacionaria y el entorno adverso al que la compañía se está enfrentando en Australia. Además, las recientes adquisiciones todavía se encuentran en fase de integración y con unos márgenes inferiores a la media del Grupo Prosegur Cash. La compañía espera que conforme se vayan obteniendo las sinergias previstas, estos márgenes vayan mejorando gradualmente y contribuyendo en mayor medida al crecimiento del Grupo.

## **c) Resultados financieros**

En el periodo de enero a septiembre de 2019, Prosegur Cash ha obtenido un resultado financiero negativo de 31,8 millones de euros frente a un resultado positivo de 13,6 millones de euros en el mismo período de 2018, lo que representa una disminución de 45,4 millones de euros. Las principales variaciones en el resultado financiero son las siguientes:

- Los gastos financieros por intereses en el período de enero a septiembre de 2019 han sido de 27,3 millones de euros, frente a los 13,0 millones de euros en 2018 lo que supone un incremento de gasto de 14,3 millones de euros.
- Las diferencias negativas de tipo de cambio en el periodo de enero a septiembre de 2019 han ascendido a 4,5 millones de euros frente a las diferencias positivas de tipo de cambio del mismo periodo de 2018



que ascienden a 26,7 millones de euros. La diferencia está asociada principalmente a la existencia en 2018 de un préstamo contratado en moneda distinta a la funcional.

### **Resultados netos**

El resultado neto consolidado en el período de enero a septiembre de 2019 ha ascendido a 126,7 millones de euros frente a los 140,0 millones de euros en el mismo periodo de 2018. La principal variación se debe al efecto neto de los ingresos extraordinarios por las desinversiones en Francia y Sudáfrica y al incremento en gastos financieros, junto con una menor tasa fiscal.

La tasa fiscal efectiva se ha situado en el 30,1% en el tercer trimestre de 2019, frente al 33,9% del tercer trimestre de 2018.

## **2. HECHOS Y OPERACIONES SIGNIFICATIVOS**

### **Hechos significativos**

#### **Combinaciones de negocio**

Durante el periodo de enero a septiembre de 2019, Prosegur Cash ha adquirido en Iberoamérica una serie de activos y empresas de seguridad en Argentina y Brasil, que prestan servicios de logística de valores, gestión de efectivo y servicios administrativos de banca.

Durante el periodo de enero a septiembre de 2019, Prosegur Cash ha adquirido en Europa activos relacionados con la logística de valores y gestión de efectivo.

Durante el periodo de enero a septiembre de 2019, Prosegur Cash ha adquirido en AOA una empresa de seguridad de Indonesia, que presta servicios de logística de valores y gestión de efectivo.

Con fecha 4 de junio de 2019 Prosegur Cash ha ejercido la opción de venta de la participación del 33,333% de SBV en Sudáfrica.

Con fecha 22 de julio de 2019 ha sido ejecutada la venta del 100% del negocio de Cash en Francia a Loomis AB.



### **3. INFORMACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA**

La información financiera consolidada se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) aplicables a 30 de septiembre de 2019. Dichos principios contables se han aplicado tanto al ejercicio 2019 como al 2018.

A efectos de comprensión de los estados financieros consolidados, debe considerarse el tratamiento de Argentina como economía Hiperinflacionaria. Los estados financieros de las sociedades dependientes argentinas cuya moneda funcional es el peso argentino han sido reexpresados en términos de la unidad de medida corriente a la fecha de cierre de septiembre 2019 y diciembre 2018 antes de incluirlos en los estados financieros consolidados.

Los estados financieros presentados han sido elaborados aplicando NIIF 16 con fecha 1 de enero de 2019, no habiendo sido reexpresadas las cifras comparativas del periodo anterior de enero a septiembre de 2018 de conformidad con los criterios contenidos en las NIIF-UE. Dicha norma, establece que las sociedades que sean parte arrendataria de contratos reconocerán en el estado de situación financiera consolidada los pasivos y los activos de los contratos de arrendamiento (exceptuando acuerdos de arrendamiento a corto plazo y de bajo valor). Bajo la normativa anterior, los contratos del Grupo Prosegur Cash se clasificaban como arrendamiento operativo, y los pagos se registraban en base a las condiciones y duración del contrato. Asimismo, se ha reemplazado el gasto del arrendamiento operativo por un cargo por amortización lineal de activos de derecho de uso y un gasto por intereses en pasivos por arrendamientos. El Grupo Prosegur Cash ha optado por aplicar el método de transición retrospectivo modificado.

Adicionalmente, los estados financieros presentados han sido elaborados aplicando CINIIF 23 con fecha 1 de enero de 2019 no habiendo sido reexpresadas las cifras comparativas del periodo anterior de enero a septiembre de 2018 de conformidad con los criterios contenidos en las NIIF-UE. Dicha norma establece cómo debe considerarse cada tratamiento fiscal incierto, bien sea por separado, o conjuntamente con otro u otros tratamientos fiscales inciertos, en función del planteamiento que mejor prefigure la resolución de la incertidumbre.





Millones de euros		
<b>BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO</b>	<b>31/12/2018</b>	<b>30/09/2019</b>
<b>Activo no corriente</b>	<b>937,3</b>	<b>1.059,4</b>
Inmovilizado material	333,5	345,5
Fondo de comercio	356,1	385,5
Activos intangibles	178,5	182,0
Derechos de uso	-	77,7
Inversiones en asociadas	26,5	7,8
Activos financieros no corrientes	6,5	8,3
Otros activos no corrientes	36,2	52,7
<b>Activo corriente</b>	<b>769,0</b>	<b>800,3</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0,7	-
Existencias	19,8	17,0
Clientes y otras cuentas a cobrar	420,7	465,8
Cuentas a cobrar con grupo Prosegur	54,0	65,5
Tesorería y otros activos financieros	273,8	252,0
<b>ACTIVO</b>	<b>1.706,3</b>	<b>1.859,7</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>238,0</b>	<b>303,4</b>
Capital social	30,0	30,0
Ganancias acumuladas y otras partidas del patrimonio neto	208,0	273,4
<b>Pasivo no corriente</b>	<b>865,9</b>	<b>887,1</b>
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	688,0	625,5
Otros pasivos no corrientes	177,9	189,5
Pasivos por arrendamiento no corrientes	-	72,1
<b>Pasivo corriente</b>	<b>602,4</b>	<b>669,2</b>
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	132,0	224,9
Pasivos por arrendamiento corriente	-	28,4
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	381,0	365,8
Cuentas a pagar con Grupo Prosegur	80,8	38,4
Otros pasivos corrientes	8,6	11,8
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.706,3</b>	<b>1.859,7</b>



Las principales variaciones en los saldos del balance de situación consolidado a 30 de septiembre de 2019 con respecto al cierre del ejercicio 2018 se resumen a continuación:

**a) Inmovilizado material**

Las inversiones en inmovilizado material durante el período de enero a septiembre de 2019 han ascendido a 70,3 millones de euros, principalmente destinados a la inversión en blindados e inmuebles.

**b) Derechos de uso y pasivos por arrendamiento**

Como consecuencia de la aplicación de la NIIF 16 se ha reconocido un activo por el valor presente de todos los pagos futuros asociados a alquileres operativos por importe de 77,7 millones de euros. Asimismo, bajo el epígrafe de pasivos por arrendamientos no corrientes y corrientes se han registrado 72,1 y 28,4 millones de euros, respectivamente.

**c) Fondo de comercio**

Durante los nueve primeros meses de 2019 no se han reconocido pérdidas por deterioro de los fondos de comercio.

**d) Inversiones en asociadas**

La variación en el epígrafe inversiones en asociadas corresponde principalmente a las desinversiones que el Gupo Cash ha realizado en Sudáfrica.

**e) Patrimonio neto**

Las variaciones en el patrimonio neto durante el período de enero a septiembre de 2019 se producen principalmente por el resultado neto del período y de la evolución de la reserva por diferencia acumulada de conversión así como por el impacto de aplicar por primera vez NIIF 16 y CNIIF 23.

**f) Posición financiera neta**

Prosegur Cash calcula la posición financiera neta como el total de las deudas con entidades de crédito (corriente y no corriente), menos el efectivo y equivalentes líquidos, y menos otros activos financieros corrientes.



La posición financiera neta a 30 de septiembre de 2019 se ha situado en 510,7 millones de euros, incrementándose 19,7 millones de euros sobre la cifra a 31 de diciembre de 2018 (491,0 millones de euros). No incluye los pasivos por arrendamiento.

A 30 de septiembre de 2019, el ratio posición financiera neta total sobre EBITDA anualizado se ha situado en 1,35 y el ratio posición financiera neta total sobre fondos propios se ha situado en 1,68.

A 30 de septiembre de 2019, los pasivos por deudas con entidades de crédito corresponden principalmente:

- Emisión de bonos simples con vencimiento en febrero de 2026 por importe de 599 millones de euros (incluye intereses).
- Prosegur Cash a través de su filial Prosegur Australia Investments PTY Limited, tiene contratada desde abril de 2017 una operación de financiación sindicada por importe de 70 millones de dólares australianos a un plazo de tres años.
- Prosegur Cash tiene desde febrero de 2017 una operación de financiación sindicada en la modalidad de crédito por importe de 300 millones de euros a un plazo de cinco años.

**g) Acreedores comerciales y otras cuentas pagar**

- El impacto de la aplicación de la CNIIF 23 de incertidumbre frente a los tratamientos fiscales inciertos ha sido incluido bajo el epígrafe de acreedores comerciales y otras cuentas pagar.



A continuación, se muestra el flujo neto total de caja del negocio de Cash generado en el período de enero a septiembre del ejercicio 2019:

Millones de euros	
<b>CASH FLOW CONSOLIDADO</b>	<b>30/09/2019</b>
EBITDA	288,1
Ajustes al resultado	0,5
Impuesto sobre el beneficio	(62,8)
Variación del capital circulante	(62,2)
Pagos por intereses	(8,9)
<b>FLUJO DE CAJA OPERATIVO</b>	<b>154,8</b>
Adquisición de inmovilizado material	(70,3)
Pagos adquisiciones de filiales	1,9
Dividendos	(87,8)
Otros flujos por actividades de inversión / financiación	-
<b>FLUJO DE CAJA POR INVERSIÓN / FINANCIACIÓN</b>	<b>(156,3)</b>
<b>FLUJO NETO TOTAL DE CAJA</b>	<b>(1,5)</b>
<b>POSICIÓN FINANCIERA NETA INICIAL (31/12/2018)</b>	<b>(491,0)</b>
(Disminución)/Aumento neto de tesorería	(1,5)
Efecto de las diferencias de cambio	(18,1)
<b>POSICIÓN FINANCIERA NETA FINAL (30/09/2019)</b>	<b>(510,7)</b>

#### e) MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

Para cumplir con las Directrices del ESMA sobre las Medidas Alternativas de Rendimiento (en adelante APM), Grupo Prosegur Cash presenta esta información adicional que favorecerá la comparabilidad, fiabilidad y comprensión de su información financiera. La Compañía presenta sus resultados de acuerdo con la normativa contable generalmente aceptada (NIIF-UE), no obstante, la Dirección considera que ciertas Medidas Alternativas de Rendimiento proporcionan información financiera adicional útil que debería ser considerada a la hora de evaluar su rendimiento. La Dirección utiliza adicionalmente estos APM's en la toma de decisiones financieras, operativas y de planificación, así como para evaluar el rendimiento de la Compañía. Grupo Prosegur Cash proporciona aquellas APM's consideradas apropiadas y útiles para la toma de decisiones de los usuarios y considera firmemente que representan la imagen fiel de su información financiera.



APM	Definición y cálculo	Finalidad
Capital circulante	Se trata de una medida financiera que representa la liquidez operativa disponible para la Compañía. El capital circulante se calcula como activo corriente menos pasivo corriente más activo por impuesto diferido menos pasivo por impuesto diferido menos provisiones a largo plazo.	Un capital circulante positivo es necesario para asegurar que una empresa pueda continuar sus operaciones y que tenga fondos suficientes para satisfacer tanto la deuda a corto plazo vencida, como los próximos gastos operacionales. La administración del capital circulante consiste en la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y pagar y efectivo.
Margen EBIT	El Margen EBIT se calcula dividiendo el resultado de explotación de la compañía entre la cifra total de ingresos ordinarios.	El margen EBIT proporciona la rentabilidad obtenida sobre los ingresos ordinarios totales devengados.
Crecimiento Orgánico	El crecimiento orgánico se calcula como el aumento o disminución de los ingresos entre dos periodos ajustados por adquisiciones y desinversiones y efecto tipo de cambio.	El crecimiento orgánico proporciona el comparativo entre años de lo que los ingresos ordinarios han crecido excluyendo el efecto divisa.
Crecimiento Inorgánico	La Sociedad calcula el crecimiento inorgánico, para un período, como la suma de los ingresos de las entidades adquiridas. Los ingresos procedentes de tales entidades se consideran inorgánicos durante los 12 meses siguientes a la fecha de adquisición.	El crecimiento Inorgánico proporciona el crecimiento que la compañía tiene mediante nuevas adquisiciones o desinversiones.
Efecto tipo de cambio	La Sociedad calcula el efecto tipo de cambio como la diferencia entre los ingresos ordinarios del año actual menos los ingresos ordinarios del año actual a tipo de cambio del año anterior.	El efecto tipo de cambio proporciona el impacto que tienen las divisas en los ingresos ordinarios de la compañía.
Tasa de conversión del flujo de efectivo	La Sociedad calcula la tasa de conversión del flujo de efectivo como la resta entre el EBITDA menos el CAPEX sobre el EBITDA.	La tasa de conversión del flujo de efectivo proporciona la generación de caja de la compañía.
Posición Financiera Neta	La Compañía calcula la posición financiera neta como la suma de los pasivos financieros corrientes y no corrientes menos caja y equivalentes, menos inversiones corrientes en empresas del grupo y menos otros activos financieros corrientes.	La posición financiera neta proporciona la deuda bruta menos la caja en términos absolutos de una sociedad.
EBITA	El EBITA se calcula a partir del resultado consolidado del ejercicio sin incorporar los resultados después de impuestos de las actividades interrumpidas, los impuestos sobre las ganancias, los ingresos o costes financieros ni las depreciaciones del Fondo de Comercio ni la amortización del inmovilizado intangible, pero incluyendo la amortización de las aplicaciones informáticas.	El EBITA proporciona un análisis de las ganancias antes de intereses, carga fiscal y amortización de intangibles.
EBITDA	El EBITDA se calcula a partir del resultado consolidado del ejercicio de una empresa, sin incorporar los resultados después de impuestos de las actividades interrumpidas, los impuestos sobre las ganancias, los ingresos o costes financieros ni los gastos de amortización ni depreciaciones de fondo de comercio.	La finalidad del EBITDA es obtener una imagen fiel de lo que la empresa está ganando o perdiendo en su negocio propiamente dicho. El EBITDA excluye las variables no relacionadas con caja que pueden variar significativamente de una compañía a otra dependiendo de las políticas contables aplicadas. La amortización es una variable no monetaria y por lo tanto de interés limitado para los inversores.



<b>Capital Circulante</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>31.12.2018</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	0,6
Existencias	17,0	19,8
Clientes y otras cuentas a cobrar	392,1	334,1
Cuentas a cobrar con el Grupo Prosegur	65,5	54,0
Activo por impuesto corriente	73,7	86,7
Efectivo y equivalente al efectivo	252,0	273,8
Activos por impuestos diferidos	52,7	36,2
Proveedores y otras cuentas a pagar	(275,6)	(314,0)
Pasivos por impuestos corrientes	(88,5)	(64,7)
Pasivos financieros corrientes	(253,2)	(132,0)
Cuentas a pagar con el Grupo Prosegur	38,4	(80,8)
Pasivos asociados con activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-
Otros pasivos corrientes	(11,8)	(8,6)
Pasivos por impuestos diferidos	(49,5)	(41,2)
Provisiones	(141,7)	(139,0)
<b>Total Capital Circulante</b>	<b>71,1</b>	<b>24,9</b>

<b>Margen EBIT</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
EBIT	212,8	198,4
Ingresos ordinarios	1.337,1	1.217,5
<b>Margen EBIT</b>	<b>15,9%</b>	<b>16,3%</b>

<b>Crecimiento Orgánico</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
Ingresos ordinarios año actual	1.337,1	1.217,5
Menos: ingresos ordinarios año anterior	1.217,5	1.436,1
Menos: Crecimiento inorgánico	76,1	40,7
Efecto tipo de cambio	(99,2)	(384,6)
<b>Total Crecimiento Orgánico</b>	<b>142,7</b>	<b>125,3</b>

<b>Crecimiento Inorgánico</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
Europa	2,0	12,3
Iberoamérica	56,5	21,4
AOA	17,6	7,0
<b>Total Crecimiento Inorgánico</b>	<b>76,1</b>	<b>40,7</b>

<b>Efecto tipo de cambio</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
Ingresos ordinarios año actual	1.337,1	1.217,5
Menos: Ingresos ordinarios año actual a tipo de cambio del año anterior	1.436,3	1.602,1
<b>Efecto tipo de cambio</b>	<b>(99,2)</b>	<b>(384,6)</b>



<b>Tasa de Conversión del Flujo de Efectivo</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
EBITDA	288,1	249,9
Menos: resultados no asignados	-	-
EBITDA ajustado	288,1	249,9
CAPEX	70,3	63,3
<b>Tasa de Conversión (EBITDA - CAPEX / EBITDA)</b>	<b>76%</b>	<b>75%</b>

<b>Posición Financiera Neta</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>31.12.2018</b>
Pasivos financieros	950,8	820,0
Pasivos financieros por arrendamiento	100,4	-
Pasivos financieros ajustados <b>(A)</b>	1.051,2	820,0
Pasivos financieros con empresas del grupo no asignados <b>(B)</b>	1,0	2,8
Efectivo y equivalentes	(252,0)	(273,8)
Menos: efectivo y equivalentes ajustado <b>(C)</b>	(252,0)	(273,8)
Menos: activos financieros corrientes con empresas del grupo no asignados <b>(D)</b>	-	-
<b>Total Posición Financiera Neta (A+B+C+D)</b>	<b>699,8</b>	<b>549,1</b>
Menos: Acciones propias <b>(E)</b>	(1,5)	(1,9)
<b>Total Posición Financiera Neta incluyendo autocartera (A+B+C+D+E)</b>	<b>698,3</b>	<b>547,2</b>
Menos: otras deudas no bancarias <b>(F)</b>	(88,7)	(58,4)
Menos: pasivos financieros por arrendamientos	(100,4)	0,0
Acciones propias	1,5	1,9
<b>Total Posición Financiera Neta (excluidas otras deudas no bancarias referentes a pagos aplazados de M&amp;A) (A+B+C+D+E+F)</b>	<b>510,7</b>	<b>490,7</b>

<b>EBITA</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
Resultado consolidado del ejercicio	126,7	140,0
Intereses minoritarios	(0,2)	0,2
Impuestos sobre las ganancias	54,6	71,8
Ingresos / (Costes) financieros netos	31,8	(13,6)
Amortizaciones	13,3	11,7
<b>EBITA</b>	<b>226,2</b>	<b>210,1</b>

<b>EBITDA</b> (En millones de Euros)	<b>30.09.2019</b>	<b>30.09.2018</b>
Resultado consolidado del ejercicio	126,7	140,0
Intereses minoritarios	(0,2)	0,2
Impuestos sobre las ganancias	54,6	71,8
Ingresos / (Costes) financieros netos	31,8	(13,6)
Amortizaciones y deterioros	75,3	51,5
<b>EBITDA</b>	<b>288,1</b>	<b>249,9</b>