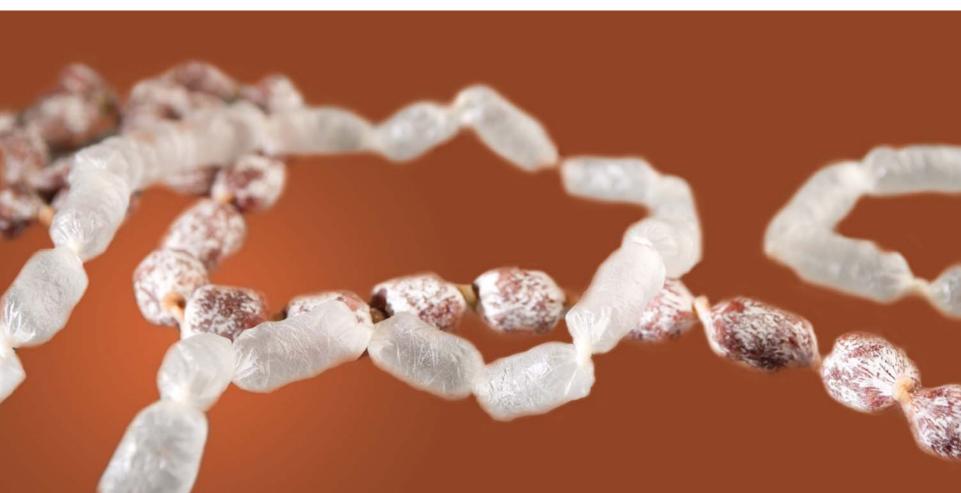


Junta General de Accionistas 2011 14 de abril de 2011



Hemos vuelto a superar los objetivos previstos...





Junta General de Accionistas 2011

... en un año de hitos históricos (algunos ejemplos)

- Inauguración de la planta de converting en China.
- Externalización de fondo de pensiones en Alemania
- Ampliación de producción de colágeno no comestible en Koteks y Break-even en resultado neto.
- Nuevo máximo histórico en capacidad productiva con nuevos niveles de excelencia productiva y eficiencia.
- Mejora de la posición competitiva de IAN y fortalecimiento de márgenes.





Resultados Consolidados



Cumpliendo consistentemente con los objetivos marcados

]	% Var.
MM €	2010	2009	% Var.	ex-forex ¹
Ventas	633,7	583,4	+8,6%	+3,6%
EBITDA	154,1	129,0	+19,5%	+14,6%
Margen EBITDA	24,3%	22,1%	+2,2 p.p.	
EBIT	110,4	91,3	+20,9%	
Beneficio Antes Impuestos	105,7	86,0	+23,0%	
Resultado neto	81,3	64,3	+26,6%	



¹Crecimiento excluyendo la variación en el tipo de cambio aplicado en consolidación y el impacto de la variación del US\$ en las transacciones comerciales.

Resultados Consolidados

Viscofan

Fortaleciendo nuestro balance

_MM €	2010	2009	% Var.
Activos no corrientes	334,4	313,3	+6,7%
Existencias	159,3	150,0	+6,1%
Deudores comerciales y otras ctas.	129,3	123,8	+4,4%
Efectivo y otros medios líquidos equiv.	57,3	25,8	+122,4%
Resto de activos corrientes	8,9	3,0	+192,8%
Activos corrientes	354,7	302,7	+17,2%

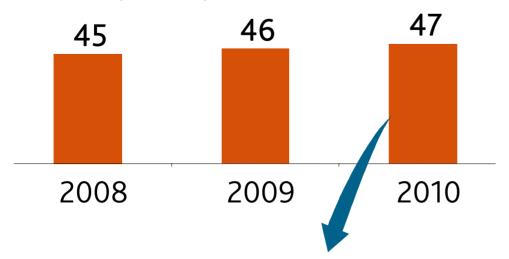
Patrimonio neto	406,4	345,2	+17,7%
Pasivos financieros con ent. de crédito	32,9	46,2	-28,8%
Resto de pasivos no corrientes	68,3	70,5	-3,0%
Pasivos no corrientes	101,3	116,7	-13,2%
Pasivos financieros con ent. de crédito	84,2	70,0	+20,2%
Acreed. comerciales y otras ctas.	80,9	72,7	+11,2%
Resto de pasivos corrientes	16,4	11,3	+45,6%
Pasivos corrientes	181,5	154,1	+17,8%

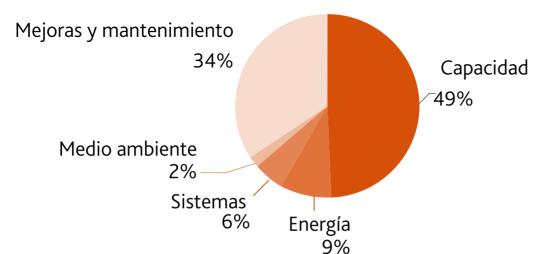
Total activos y pasivos: €689,2MM +11,9% vs. 2009



Un ritmo inversor que combina mejoras tecnológicas y crecimiento del mercado

Inversión (MM €)





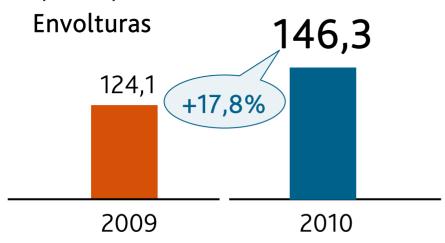
Nueva planta en China Transferencia productiva en Serbia Nueva capacidad de colágeno (Alemania y España)

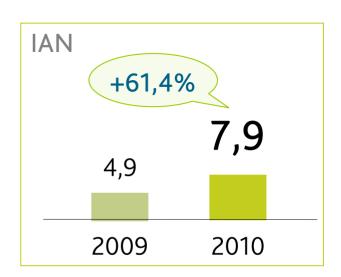


Factores clave en la evolución de los resultados en 2010

- Crecimiento en volúmenes en todas las familias de envolturas
- Crecimiento interanual de ingresos en todas las regiones de reporte
- Record de output productivo basado en mejoras de velocidad y eficiencia
- Control de gastos y automatización: Descenso en plantilla media.
- Break even en la operación de Serbia
- Mejora de ingresos y resultados del Grupo IAN en un duro contexto de crisis económica en España.

EBITDA (MM €)









Mercado en expansión Posicionamiento líder único Potencial de mejoras Equipo comprometido Capacidad de crecimiento Objetivos exigentes Balance sólido

Creando valor para el accionista

Mercado en expansión

+6% - 7% volumen









HÁBITOS GLOBALES DE CONSUMO



RENOVACIÓN TECNOLÓGICA PRODUCTORES CÁRNICOS



Posicionamiento líder único

Todas las tecnologías Presencia mundial



4 centros productivos 4 Oficinas comerciales

> 2 centros productivos 1 Oficina comercial

5 centros productivos 6 Oficina comerciales

> 1 centro productivo 2 Oficinas comerciales

Único productor con **presencia productiva propia** en los principales mercados de envolturas:

Estados Unidos, Unión Europea, Brasil, México y China.



Potencial de mejoras operativas

Margen EBITDA >25%

En un escenario adverso en energía y Materias primas

Objetivos principales Centros de excelencia:

Nuevo record en velocidad productiva de celulósica y colágeno Mejoras de eficiencia.

Objetivos principales Centros maduros:

Reingeniería de procesos eliminando las tareas de menor valor añadido

Objetivos principales Centros de bajo coste:

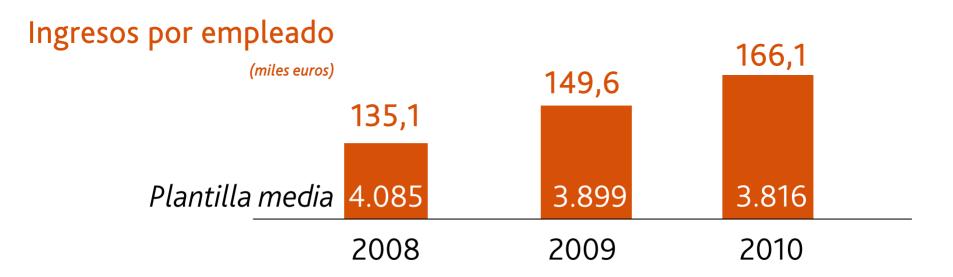
Traslado productivo de colágeno no comestible a Serbia.

Comienzo de operaciones en China



Equipo comprometido

Servicio, excelencia y productividad



Nuevos convenios colectivos España y USA:

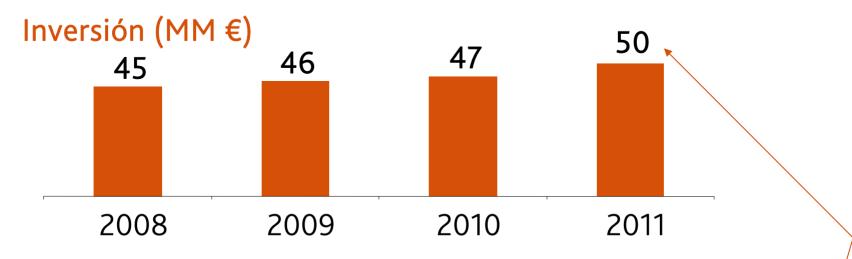
Aumento de jornada laboral, más productividad y mejor competitividad

Valores: Trabajo en equipo, emprendizaje, orientación a resultados, calidad, servicio



Capacidad de crecimiento

Un plan de expansión para nuevos mercados



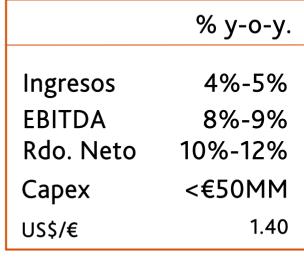
Inversión de 18 – 20 MM € en los centros productivos de España, Alemania, Estados Unidos y China para ampliar capacidad de colágeno, fibrosa y converting.

Significativo incremento de la demanda en países emergentes

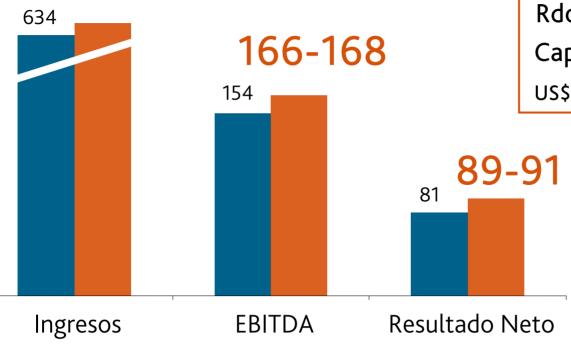


Objetivos exigentes

Guidance 2011





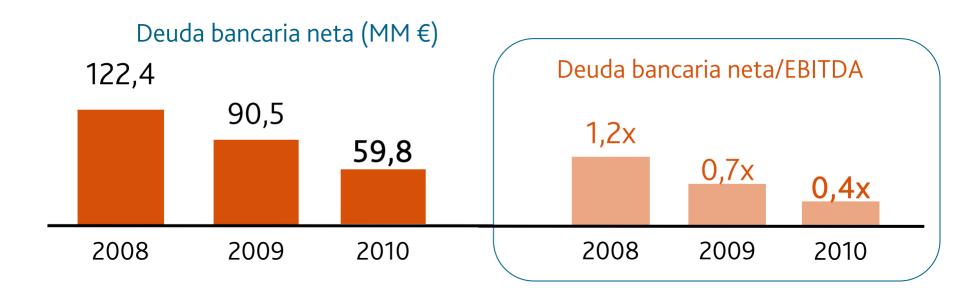


■ 2010 ■ Guidance 2011



Balance sólido

Generación de flujos de caja recurrente

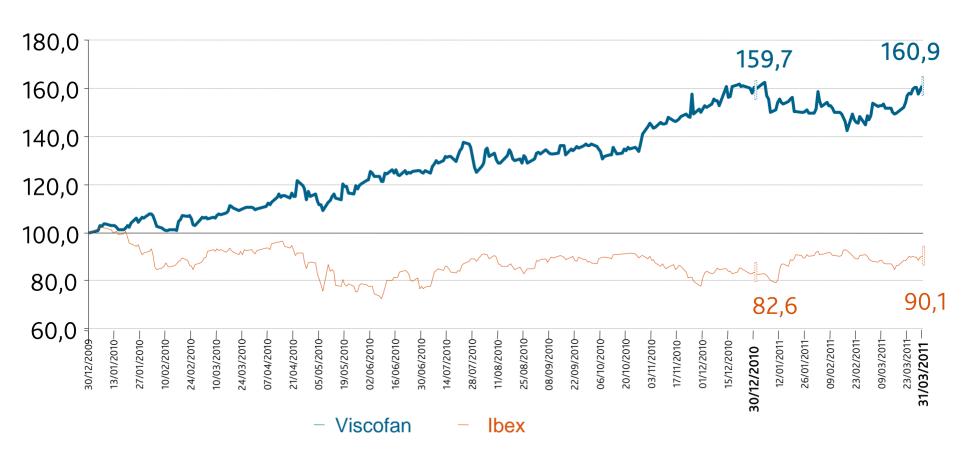


Capacidad para afrontar nuevas oportunidades de crecimiento



Creando valor para el accionista

Comportamiento bursátil en periodo de crisis



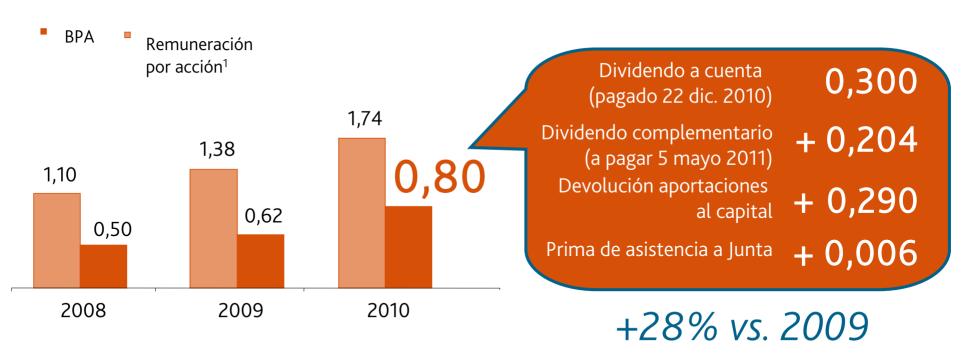


Junta General de Accionistas 2011

Remuneración al accionista

Encadenando 6 años consecutivos de mejora en la remuneración directa.

BPA y Remuneración por acción (€)



¹ Remuneración al accionista en 2011 incluyen el dividendo a cuenta (0,30 €/acc), la propuesta de dividendo complementario (0,204€/acc), la devolución de capital social (0,29€/acc.) y la prima por asistencia a la Junta General de Accionistas de 2011 (0,006 €/acc).



Propuesta devolución de capital e incremento del nominal por acción con cargo a reservas

Propuesta 7 (devolución aportaciones)

	Nominal (€)	acciones	Capital social (€)
Capital social	0,30	46.603.682	13.981.104,60
Devolución de capital social	0,29	46.603.682	13.515.067,78
Nuevo capital social y nominal	0,01	46.603.682	466.036,82

Propuesta 8 (capitalización con cargo a reservas)

	Nominal (€)	acciones	Capital social (€)
Nuevo capital social y nominal	0,01	46.603.682	466.036,82
Reservas capitalizadas	0,69	46.603.682	32.156.540,58
Capital social final	<u>0,70</u>	46.603.682	32.622.577,40



Junta General de Accionistas 2011