



Informe de gestión



2o Semestre
Ejercicio 2022/2023



- Este documento ha sido preparado por Borges Agricultural & Industrial Nuts, SA (en adelante BAIN o la Sociedad), para uso exclusivo de la presentación de resultados financieros del ejercicio fiscal de junio de 2022 a mayo del 2023.
- BAIN no asumirá ninguna responsabilidad sobre el contenido si se utiliza con fines distintos a los mencionados.
- La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.
- BAIN, no se obliga a informar públicamente del resultado de cualquier revisión que pudiera realizar sobre estas manifestaciones para adaptarlas a circunstancias posteriores a la publicación de este documento, incluyendo cambios en la estrategia de negocio o cualquier otra circunstancia sobrevenida.

DECLARACIONES SOBRE HECHOS FUTUROS

- Determinadas declaraciones de esta presentación constituyen “declaraciones de futuro”. Algunas palabras como “prever”, “esperar”, “estimar”, “proyectar” y similares, entre otras, pueden denotar que usted se encuentra ante una declaración de futuro. Se le advierte a usted que no debe basarse en dichas declaraciones de futuro. Las declaraciones de futuro están referidas solamente a la fecha de esta presentación.
- Cualquier declaración distinta de la información histórica en esta presentación a la estrategia de negocio son declaraciones de futuro. Estas declaraciones de futuro conllevan ciertos riesgos conocidos y no conocidos, incertidumbres y otros factores que podrían ocasionar que los resultados reales de BAIN, su actuación u objetivos reales fuesen sustancialmente diferentes de los que, expresa o implícitamente, se derivan de las declaraciones de futuro.
- Estas declaraciones de futuro se basan en numerosas asunciones sobre la estrategia de negocio, actual y futura, de BAIN, y la coyuntura en la que BAIN espera actuar en el futuro. Existen factores importantes que podrían provocar que los resultados, actuación u objetivos reales de BAIN, difirieran sustancialmente de las declaraciones de futuro incluyendo entre otros, cambios en el negocio, en las condiciones de mercado, en las políticas gubernamentales, en los tipos de interés, en las condiciones generales y económicas en España o en otros países de la Unión Europea y en los EE.UU.

MEDIDAS ALTERNATIVAS DEL RENDIMIENTO

- Las medidas alternativas del rendimiento (Alternative Performance Measures, APMs), de acuerdo con la directriz publicada por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) que se detallan en este informe son:
 - EBITDA, es el resultado de sumar las “Amortizaciones del inmovilizado”, al “Resultado de Explotación” y eliminar el “Deterioro y resultados por enajenaciones particip. consolidadas” y “Otros resultados” de la cuenta de resultados consolidada. El EBITDA es una medida que los inversores, analistas y otros grupos de interés emplean para la valoración de empresas. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y, por lo tanto, no puede ser comparado con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus informes. No hay cambio de criterio respecto al utilizado en el ejercicio anterior.
 - EBITDA Ajustado, es el resultado de sumar las “Amortizaciones del inmovilizado”, “Diferencias de cambio operativas procedentes de las compras o ventas ejecutadas” y los “Costes bancarios asociados a la financiación” al “Resultado de Explotación” y eliminar el “Deterioro y resultados por enajenaciones particip. consolidadas”, “Imputación de subvenciones” y “Otros resultados” de la cuenta de resultados consolidada. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y, por lo tanto, no puede ser comparado con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus informes. No hay cambio de criterio respecto al utilizado en el ejercicio anterior.
 - Endeudamiento Financiero Neto, es un indicador financiero que la Sociedad emplea para calcular el apalancamiento. Se obtiene de restar a los saldos correspondientes a los epígrafes de los Estados Financieros Intermedios Consolidados, el importe de los saldos de los epígrafes “Inversiones financieras a corto plazo” y “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” así como “Inversiones Inmobiliarias mantenidas para la venta” a las sumas de las “Deudas financieras con entidades de crédito”, “Instrumentos Financieros derivados”, “Otros pasivos financieros”, y “Acreedores por arrendamiento financiero”. No hay cambio de criterio respecto al utilizado en el ejercicio anterior.

GLOSARIO

- Negocio Agrícola, constituye el segmento operativo basado en la producción de nueces almendras y pistachos en fincas propias o arrendadas, definido como tal porque (1) lleva a cabo actividades empresariales que pueden reportarle ingresos y generar gastos (incluidas aquellas transacciones que puedan derivarse con otros componentes de la misma entidad); (2) cuyos resultados son analizados de forma periódica con el objetivo de decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento; y (3) se dispone de información financiera diferenciada.
- Negocio Industrial y comercial, constituye el segmento operativo basado en la adquisición industrialización y comercialización B2B de frutos secos, definido como tal porque (1) lleva a cabo actividades empresariales que pueden reportarle ingresos y generar gastos (incluidas aquellas transacciones que puedan derivarse con otros componentes de la misma entidad); (2) cuyos resultados son analizados de forma periódica con el objetivo de decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento; y (3) se dispone de información financiera diferenciada.

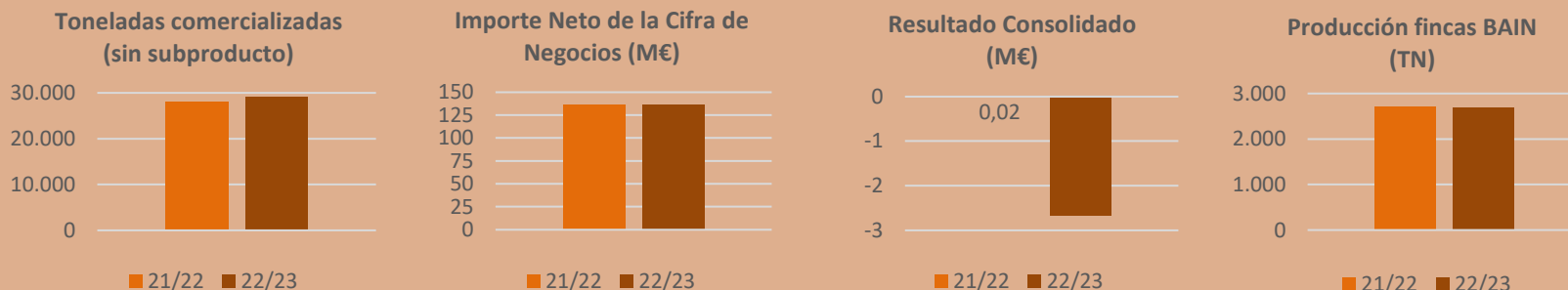


Highlights

Borges Agricultural & Industrial Nuts, S.A. (en adelante BAIN) es una de las principales sociedades cotizadas europeas, dedicada a la producción agrícola, procesado, envasado y comercialización B2B de frutos secos, principalmente nueces, pistachos y almendras.

La misión de BAIN es generar valor para nuestros grupos de interés de forma sostenible, produciendo y comercializando nueces, pistachos, almendras y otros frutos secos en las mejores condiciones de calidad, mediante el desarrollo de un negocio integrado verticalmente, controlando la calidad y trazabilidad de nuestros frutos desde el campo hasta nuestros clientes.

Cifras acumuladas al cierre del segundo semestre



Al cierre del segundo semestre del ejercicio 22/23 el volumen comercializado sin subproductos ha incrementado un 3,9% situándose en 29 mil toneladas lo que ha permitido mantener estable el importe neto de la cifra de negocios que ha incrementado un 0,12% respecto al ejercicio anterior. El Resultado consolidado se ha visto reducido en 2,7 millones de € en relación con el ejercicio anterior.

Se ha producido un ligero incremento de las hectáreas gestionadas principalmente por la incorporación al Proyecto Pistacho de 47 has respecto al ejercicio anterior y la adquisición de una finca agrícola de 51,8 hectáreas en Portugal.

Las toneladas totales producidas se mantienen constantes principalmente por la entrada en producción de las nuevas hectáreas de almendros a pesar de ser un año OFF de pistachos.

Información Bursátil Mercado Continuo a 31/05/2023

69,421
millones de Euros de capitalización

23,140
millones de acciones

3,00 €
precio de cotización de la acción

Ventas
136,3
Millones €

EBITDA ajustado
1,5
Millones €

Beneficio
neto
-2,7
Millones €

Resultado básico
por acción
-11,5
céntimos de €

Países destino
de las ventas
52

Empleos de
media en el ejercicio
442
(personal propio +
trabajo temporal)

2.545

Hectáreas en gestión

1.559 Has. en España

986 Has. en Portugal

1.617 Has. de plantaciones ejecutadas

481 Ha. adheridas y plantadas en el
Proyecto Pistacho

104 Ha. dedicadas a la Conservación del
medioambiente y la biodiversidad

343 Has. caminos e instalaciones, banco
tierras.

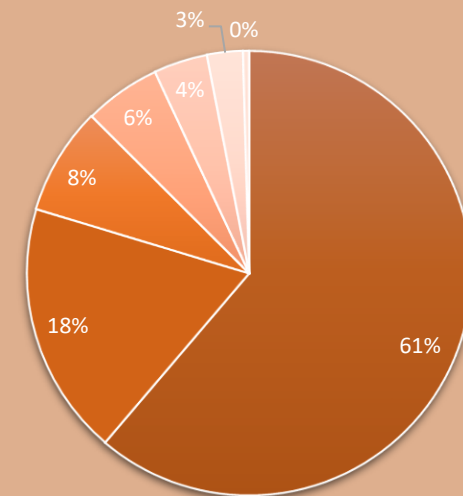
2.692

Toneladas producidas en
Fincas gestionadas

34.881

Toneladas
comercializadas

Valor de Ventas por producto - €



Almendras
Otros frutos secos
Nueces
Pistachos
Resto de Productos
Frutas secas
Subproductos



Nuestros Negocios

AGRÍCOLA

Tiene por objetivo producir de forma eficiente las principales materias primas que el Grupo comercializa, aportando una ventaja competitiva.

Somos muy exigentes, por ello buscamos las fincas con las condiciones edafoclimáticas más adecuadas para cada tipo de cultivo, para obtener un producto de alta calidad.

Grandes extensiones, suelo de calidad, agua en la cantidad y calidad adecuada garantizada, ciclo anual de temperaturas y grado de humedad, patrones adaptados a la tierra de cultivo y condiciones climáticas, son elementos que son estudiados minuciosamente por nuestro equipo técnico antes de decidir la adquisición de una finca. Condiciones que solamente cumplen muy limitadas zonas en la península Ibérica.

Actualmente nuestras fincas están situadas en España en las comunidades autónomas de Extremadura, Andalucía y Cataluña, así como en Portugal.



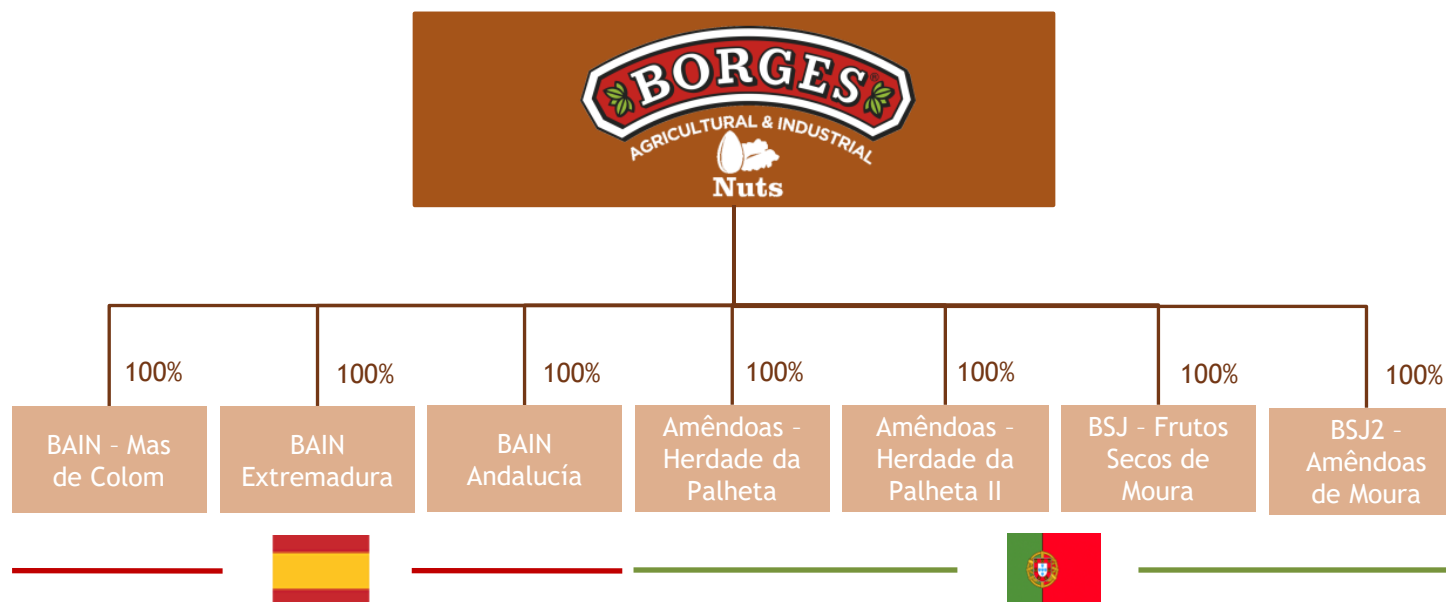
INDUSTRIAL Y COMERCIAL

Nuestra calidad de servicio, nuestra capacidad de aportar soluciones adecuadas para cada necesidad de la industria agroalimentaria que utiliza frutos secos en la elaboración de sus productos, unido a un espíritu de mejora permanente, es el motor que mueve a toda nuestra organización, cuya recompensa es la confianza que día a día nos renuevan los clientes más importantes de la industria agroalimentaria.

5 centros productivos en España, se ocupan del procesado e industrialización de las materias primas que comercializamos a los clientes de 52 países.

Nuestros centros productivos cumplen con las principales normas de calidad internacional.

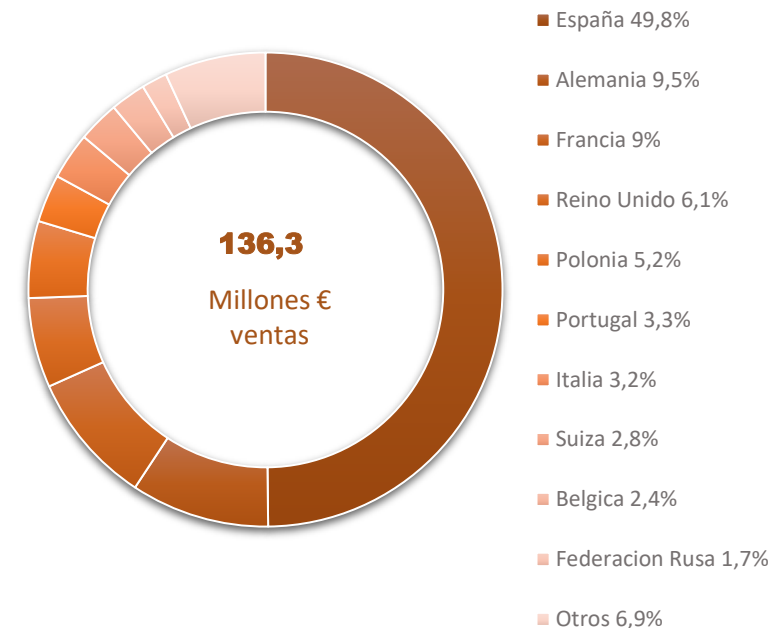
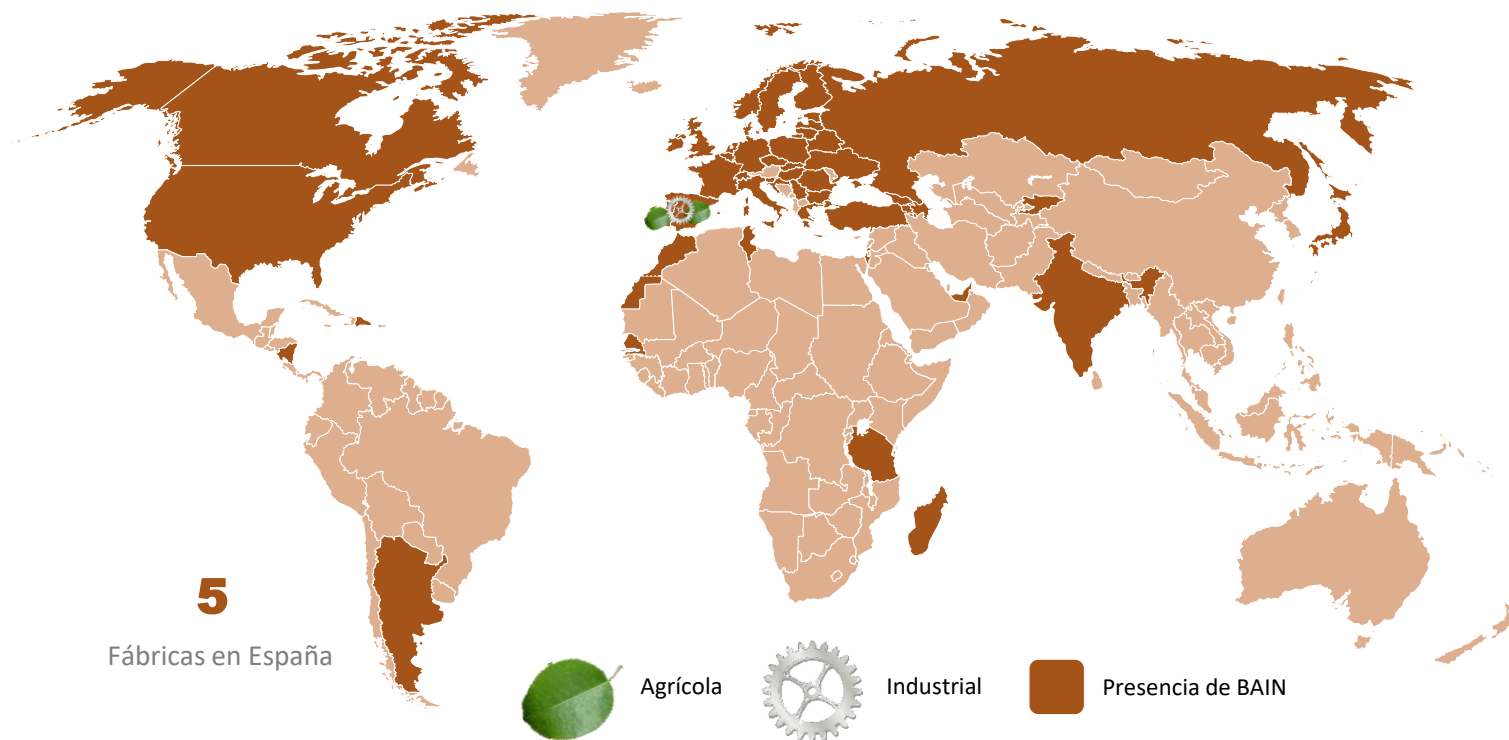




Distribución accionarial a 31/05/2023



■ Borges International Group, S.L.U.
■ Otros accionistas



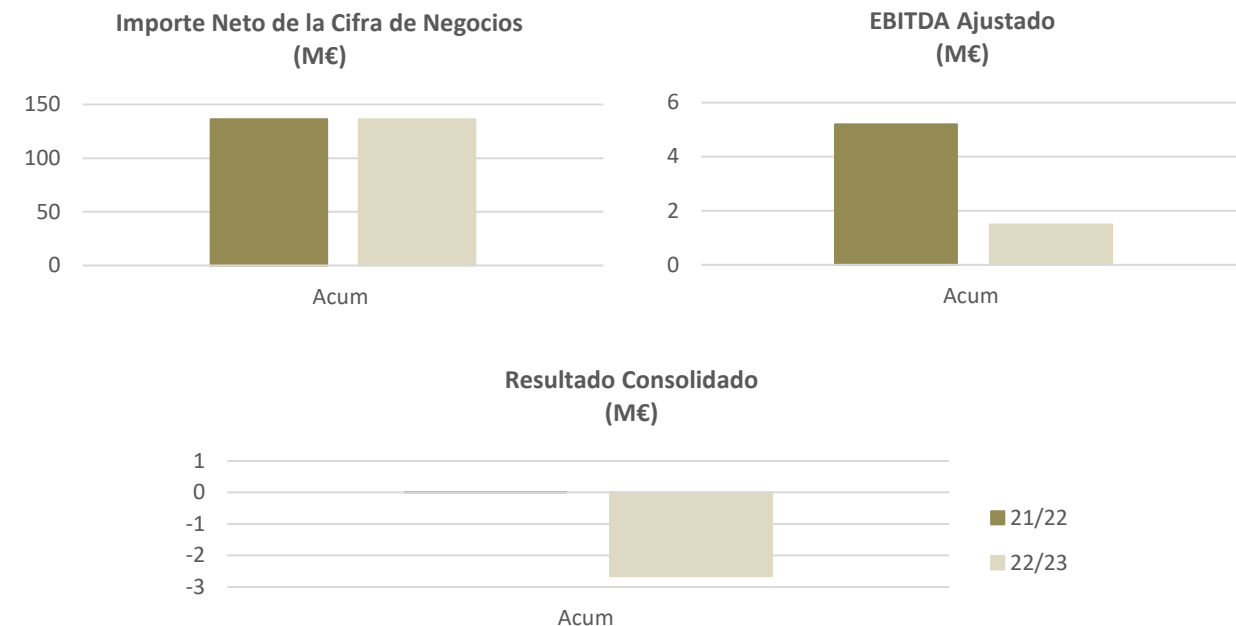
- El negocio nacional incrementa en comparación con el mismo periodo del ejercicio anterior, situándose en un 49,8%, concentrando sus ventas en el canal B2B y MDD.
- Francia, Reino Unido y Alemania, aportan el 24,6% de las ventas internacionales.

- La estructura comercial está formada por un equipo de más 600 profesionales, que integran a personal propio, agentes, distribuidores e importadores, dando cobertura a nuestros clientes en 52 países.
- El primer cliente del grupo BAIN alcanza unas ventas del 19% en valor y los 10 primeros clientes concentran el 42%.



Información Económica

	Consolidado K(€)	
	2022/23	2021/22
<i>Toneladas comercializadas</i>	29.118	28.028
<i>34.881 (con subproductos)</i>		35.358 (con subproductos)
Importe Neto de la Cifra de Negocios	136.306	136.142
EBITDA ajustado	1.489	5.194
Resultado Antes de Impuestos	-4.628	12
Resultado Neto	-2.661	15

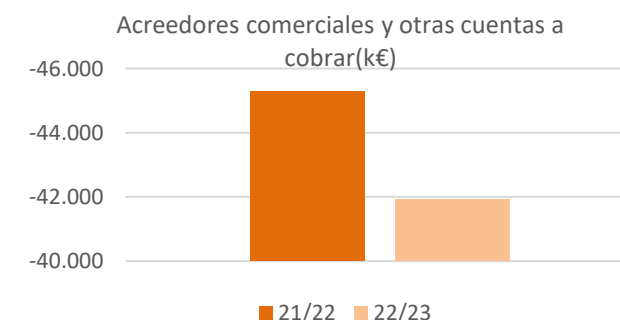
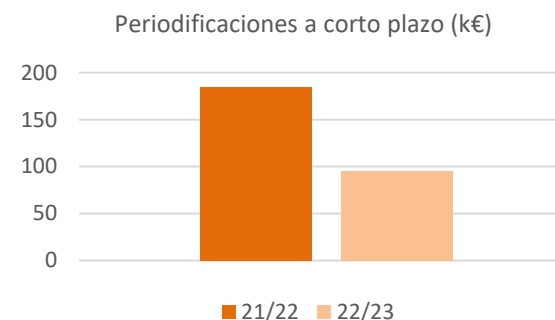
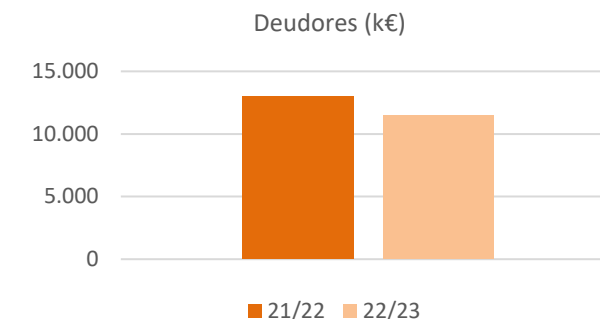


El incremento de las toneladas de frutos secos comercializadas (3,9% vs a.a.) con mayor valor económico por kg, versus el decremento de toneladas comercializadas de subproductos (-21,4% vs a.a.) con una aportación económica por kg más baja, han contribuido a que al cierre del ejercicio la cifra de negocios se haya mantenido constante respecto al ejercicio anterior incrementando en valor absoluto en 164k€.

El EBITDA Ajustado refleja el impacto negativo provocado en el negocio agrícola como consecuencia de una fuerte caída de los precios de las principales materias primas que produce BAIN, como son las nueces (-28% vs a.a.), almendras (-6% vs a.a.).

El Resultado Neto del ejercicio ha disminuido en valor absoluto en 2,7 millones de principalmente provocados por el decremento de precios de MP y el incremento relevante de los costes industriales y de transporte que no se han podido repercutir en su totalidad.

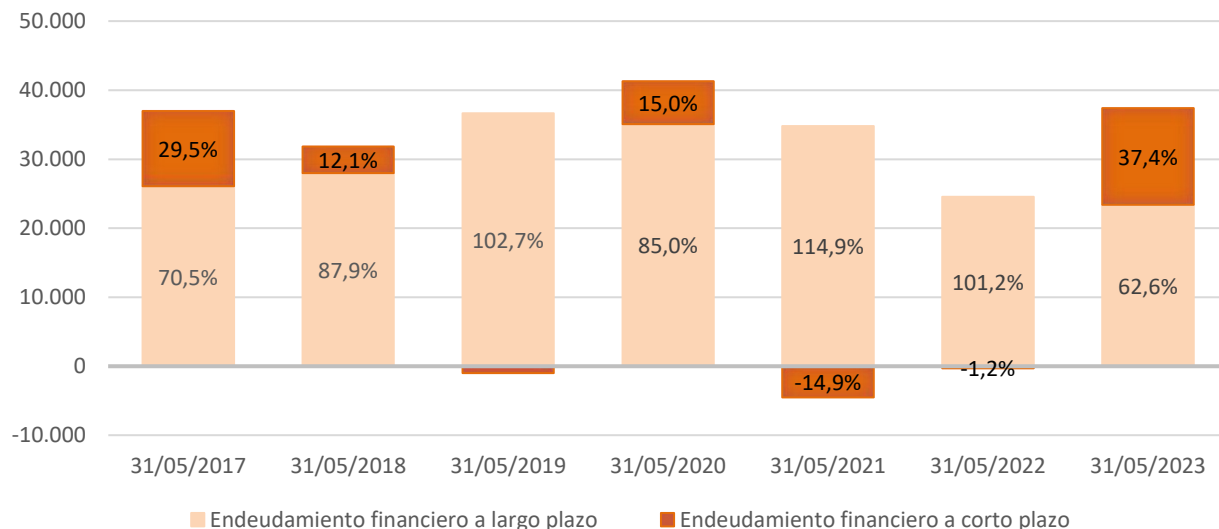
ACTIVO	31/05/2023	31/05/2022
Inmovilizado intangible	113	129
Inmovilizado material	58.183	52.610
Activos biológicos	21.340	21.100
Activos por Derechos de Uso	7.694	7.535
Inversiones inmobiliarias	646	666
Activos financieros no corrientes	603	336
Activos por impuesto diferido	1.693	1.005
Activo no corriente	90.273	83.381
Existencias	45.407	44.033
Deudores	11.467	13.018
Acreedores comerciales y otras cuentas a cobrar	-41.929	-45.285
Periodificaciones a largo plazo	-17	-15
Periodificaciones a corto plazo	95	185
Capital Circulante Neto	15.023	11.936
Total Activo	105.296	95.317



A. El activo no corriente incrementa en 6.892 k€, principalmente por las altas producidas en el inmovilizado material derivadas de la adquisición en Portugal de una finca de 51,8 hectáreas e inversiones en instalaciones y maquinaria industriales

B. El capital circulante neto a cierre del ejercicio ha incrementado respecto al ejercicio anterior en 3.087 k€ principalmente por un incremento de las existencias de 1.374 k€ y un decremento de los Acreedores comerciales de 3.356 k€.

Evolución del Endeudamiento Financiero Neto (k€)



C. El patrimonio neto ha disminuido en relación con el mismo período del ejercicio anterior debido principalmente a los Resultados negativos del ejercicio en curso.

D. El Endeudamiento Financiero Neto se sitúa en los 37.387 k€, un 35,5% del Pasivo Neto total. El incremento en valores absolutos de 13,1 millones de € se deriva principalmente por el uso de pólizas de crédito y la reducción del efectivo y equivalentes.

E. La aplicación de la NIIF 16 genera el reconocimiento de un pasivo de 7.969 k€ que, en su mayor parte, corresponde a los contratos de arrendamiento de los terrenos de las fincas agrícolas, de los que 7.388 k€ son a largo plazo, realizados por el plazo estipulado en el contrato de arrendamiento.

PATRIMONIO NETO	31/05/2023	31/05/2022
Capital suscrito	9.950	9.950
Prima de emisión	506	506
(Acciones en patrimonio propias)	-93	-88
Ganancias acumuladas y otras reservas	51.677	51.664
Resultado del ejercicio atribuido a la Soc. Dominante ⁽¹⁾	-2.661	15
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	59.379	62.047
Operaciones de cobertura	288	124
Socios Externos	0	0
Diferencias de conversión	0	0
Patrimonio Neto	59.667	62.171
Provisiones a largo plazo	386	426
Provisiones a corto plazo	1	251
Pasivos por impuesto diferido	1.003	1.133
Deudas con empresas del grupo y asociadas	0	78
Otras cuentas a cobrar empresas grupo	-1.118	-622
Pasivo no Financiero	272	1.266
Deudas con entidades de crédito a largo plazo	26.117	27.283
Deudas con entidades de crédito a corto plazo	12.578	7.703
Derivados a largo plazo	0	0
Derivados a corto plazo	302	116
Otros pasivos financieros	2.965	1.627
Inversiones financieras a corto plazo	-655	-1.782
Inversiones inmobiliarias mantenidas para la venta	-2.720	-2.720
Efectivo y equivalentes al efectivo	-1.200	-7.956
Endeudamiento Financiero Neto	37.387	24.271
Pasivos por arrendamiento a largo plazo	7.388	7.080
Pasivos por Arrendamiento a corto plazo	582	529
Endeudamiento Por derechos de Usos	7.969	7.609
Total patrimonio neto, pasivo y Endeudamiento Financiero Neto	105.296	95.317

(1) Corresponde al resultado del ejercicio generado atribuible a la Sociedad según sus cuentas anuales consolidadas.

ENDEUDAMIENTO FINANCIERO	31/05/2023	31/05/2022
Deudas con entidades de crédito	38.695	34.986
Derivados	302	116
Otros pasivos financieros	2.965	1.627
Acreedores por arrendamiento financiero	0	0
Endeudamiento financiero bruto	41.962	36.729
Inversiones inmobiliarias mantenidas para la venta	-2.720	-2.720
Inversiones financieras a corto plazo	-655	-1.782
Efectivo y equivalentes al efectivo	-1.200	-7.956
Endeudamiento Financiero Neto (EFN)	37.387	24.271

PRINCIPALES MAGNITUDES Y RATIOS FINANCIEROS	31/05/2023	31/05/2022
Endeudamiento financiero bruto no corriente	26.117	27.283
Endeudamiento financiero bruto corriente	15.845	9.446
Estructura de financiación:	100,0%	100,0%
(Patrimonio neto + Pasivo no financiero) s/ Pasivo Neto Total	56,9%	66,6%
Endeudamiento Financiero Neto s/Pasivo Neto Total	35,5%	25,5%
Endeudamiento por derechos de uso s/Pasivo Neto Total	7,6%	8,0%
Ratio de liquidez	1,1	1,1

El Endeudamiento Financiero Neto se sitúa en los 37.387 k€, un 35,5% del Pasivo Neto total. El incremento en valores absolutos de 13,1 millones de € se deriva principalmente por el uso de pólizas de crédito y la reducción del efectivo y equivalentes.

El Patrimonio neto y el Pasivo no financiero representan el 56,9% de la estructura de financiación de la sociedad, disminuyendo en 9,7 puntos porcentuales respecto al ejercicio anterior.



Mercado Materias Primeras

Mercado almendras

- La cosecha 2022 de almendras en California se ha quedado ligeramente por debajo de la estimación oficial de septiembre de 1.179.350 TM, la cifra final se prevé alrededor de 1.165.744 TM, volumen que ha disminuido vs la estimación inicial fruto de las heladas durante el periodo de floración del año pasado en el norte de California y todavía muy alejado del potencial actual de California, que ronda las 1.543.000 TM.
- Las cifras de embarques muestran todavía un retroceso de un 4 al 6% en el mercado interior de Estados Unidos y principales mercados europeos, solamente China y Oriente Medio compensan con crecimientos destacables, fruto de los precios bajos de finales del 2022. A nivel global, los embarques son un 3.5% más altos que hace un año.
- La floración de la cosecha 2023 en California se ha caracterizado por un tiempo muy adverso, prácticamente sin precedentes que sirvan de referencia, con lluvia y frío, que han dificultado notablemente la polinización. Las estimaciones publicadas oscilan entre las 1.038.737 TM a las 1.133.993 TM de la primera estimación del Departamento de Agricultura. A mediados de julio se revisará la estimación oficial aunque de momento la mayoría de los productores siguen apostando por una cifra más cercana a 1.043.339 TM.
- En España, después de la mala cosecha 2022, de solamente 62.000 TM, por las graves heladas tardías en la floración, este año la situación es completamente opuesta, la floración se ha desarrollado sin heladas destacables y se espera una cosecha récord de más de 128.000 TM, solamente pendientes de que la lluvia, recién llegada, tenga continuidad.

Mercado nueces

- La cosecha 2022 de nueces en California finalmente ha sido 678.460 TM, casi un 4% más que la estimación oficial de septiembre y un 3% más que la cosecha 2021. Este hecho sumado con el elevado remanente de la cosecha anterior, tanto en California como en los principales países consumidores, implica que haya una fuerte presión vendedora con unos precios de apertura históricamente bajos de esta campaña. Asimismo, cabe destacar que las fuertes temperaturas del verano pasado provocaron un aumento de grano oscuro lo que ha implicado además que los precios sean aún más bajos.
- China crece de una forma importante, pero a los precios actuales, gran parte de su cosecha se consume en su mercado interno, disminuyendo lógicamente su capacidad importadora. Para este año se espera una cosecha muy similar a la del 2022, aunque por la dispersión de las zonas de producción es muy complicado saber realmente la cantidad exacta.
- Las cosechas en la zona europea fueron inferiores al promedio, ayudando a reducir remantes, pero los precios han tenido que ir cediendo con la llegada de producto de California. Para este año las cosechas se esperan mejores que las del 2022.
- La cosecha 2023 en Chile se está terminando de recoger y embarcar. Las estimaciones iniciales apuntaban a las 190.000 TM, frente a las 167.000 del año anterior, pero finalmente se observa la presencia de calibres más pequeños de lo habitual y la cosecha podría terminar incluso hasta un 10% por debajo de la del año anterior, las ventas evolucionan a buen ritmo y los precios, que empezaron muy bajos, muestran ya una tendencia al alza.

Mercado pistacho

- Actualmente la situación global del mercado del pistacho viene todavía determinada por la mala cosecha de 2022 en Irán. Hasta la llegada de las cosechas de este año toda la demanda mundial depende principalmente de la disponibilidad de producto de California.
- Las primeras estimaciones para las cosechas del 2023 son muy buenas en todos los orígenes, sobre todo en California, que espera una cosecha este año de 590.000 TM, frente a las 400.000 TM del 2022, pero la cosecha lleva dos semanas de retraso, lo cual puede generar algunas tensiones a principio de campaña, sobre todo dentro de un contexto de remanentes de cosecha vieja bajo mínimos.
- Los precios son relativamente altos, el consumo interno en USA está todavía un 5% por debajo del año pasado, contrariamente y como consecuencia de la falta de producto iraní, la exportación de California acumulada a fecha de hoy es un 17% superior al año pasado por estas mismas fechas.
- Si tenemos en cuenta las cosechas abundantes de este año, los precios de cosecha nueva deberían mostrar una tendencia claramente a la baja.
- Lamentablemente en España la cosecha 2022 también fue mucho más corta de lo inicialmente previsto, bastante menos de 3.000 TM, y no se ha podido beneficiar de esta situación de mercado.
- Siguiendo el ciclo vecero de los árboles y teniendo en cuenta las nuevas plantaciones que entran en producción, la cosecha 2023 podría llegar ya fácilmente a las 4.500 TM.

Evolución tipo de cambio \$/€

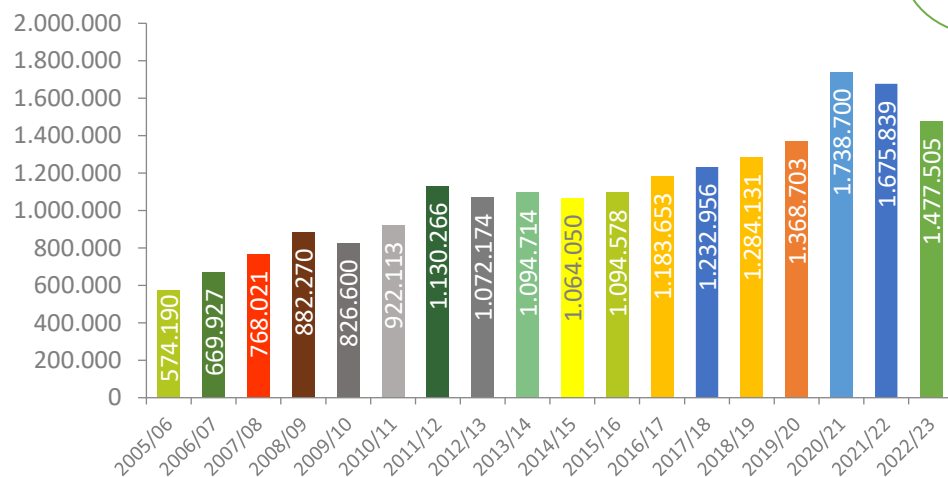


Fuente: Información extraída de BS Markets

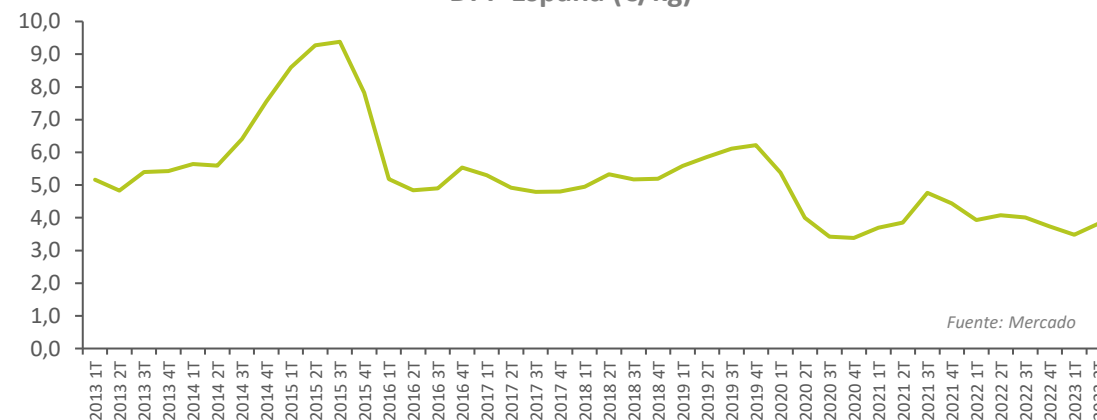
A fecha del informe el dólar se ha depreciado frente a la paridad alcanzada en meses anteriores, este hecho junto con el incremento generalizado de costes dificultará incentivar el consumo de productos provenientes fuera de la zona USD.

Evolución Mundial Producción Almendras (Tn grano)

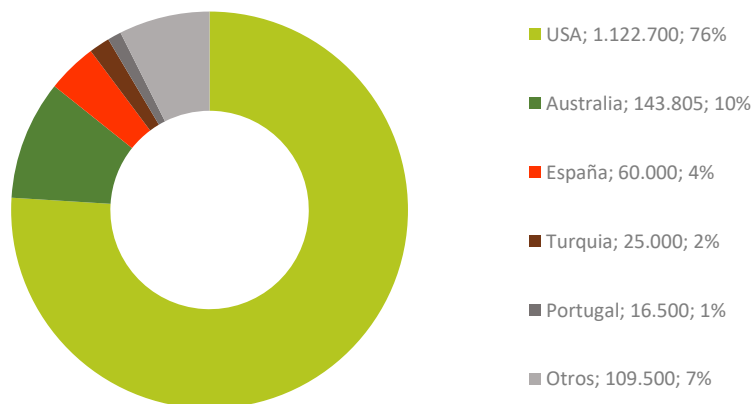
+ 157
Versus 2005



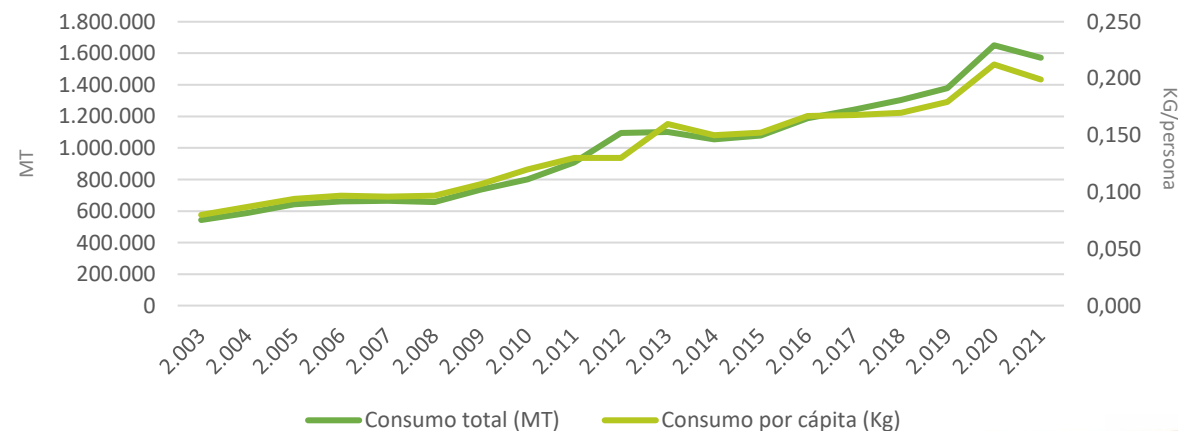
Precio Precio Almendra en Grano USA DPP España (€/kg)



Producción Almendras 22/23 (Tn grano)

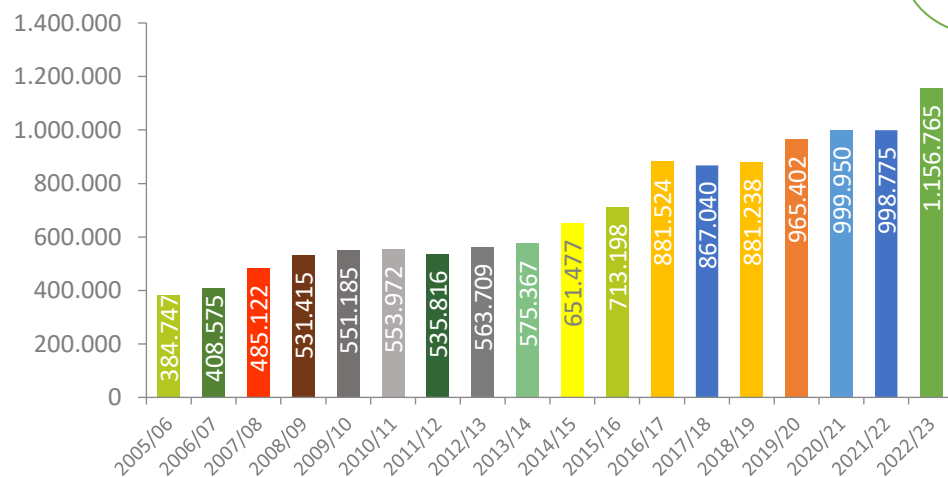


Evolución del consumo mundial

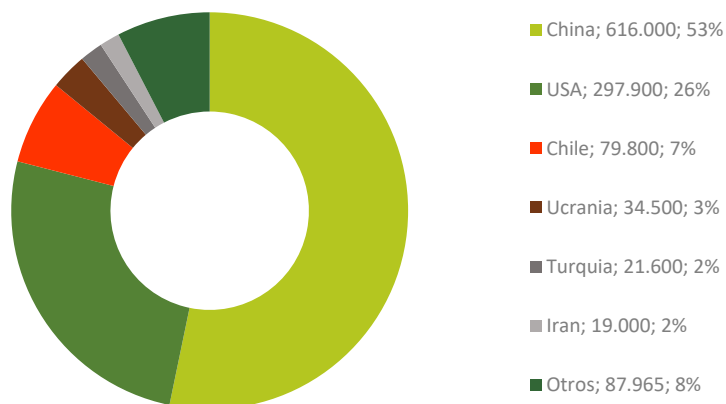


Evolución Mundial Producción Nueces (Tn grano)

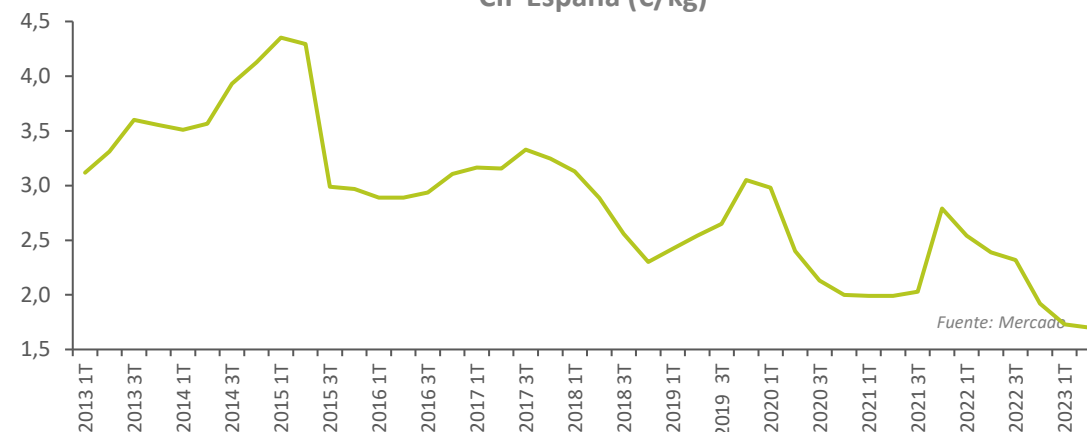
+ 159%
Versus 2005



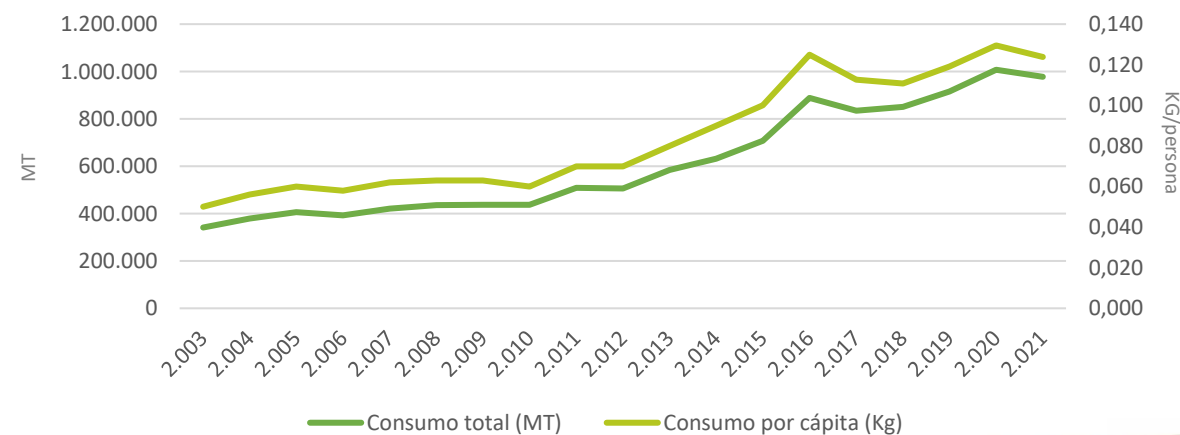
Producción Nueces 22/23 (Tn grano)



Precio Nuez en Cáscara USA Jumbo Harley Bleached CIF España (€/kg)

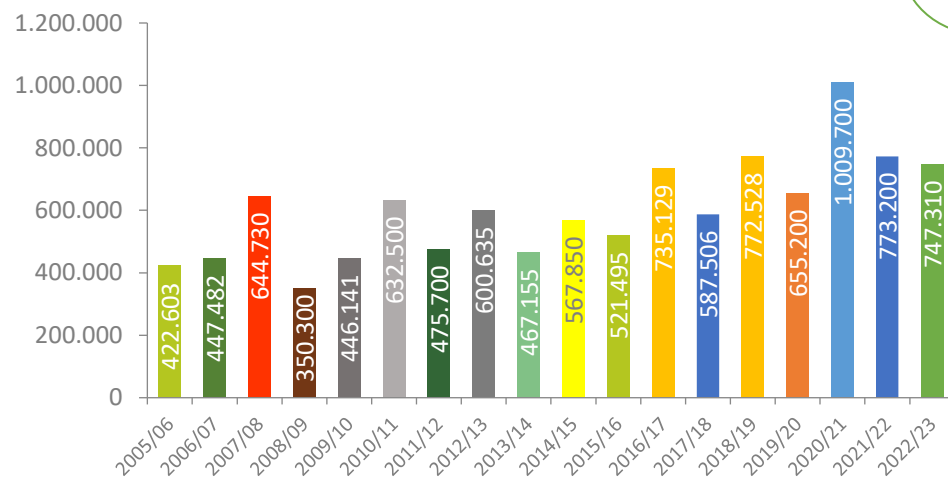


Evolución del consumo mundial

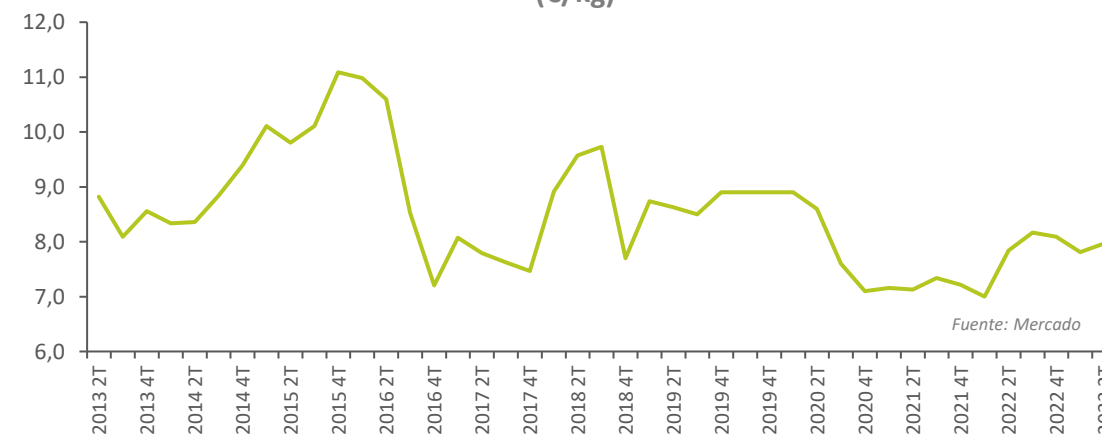


Evolución Mundial Producción Pistachos (Tn cáscara)

+ 77%
Versus 2005

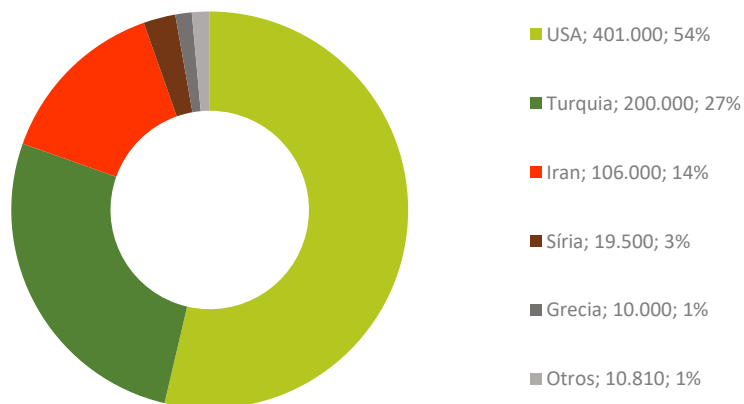


Precio Pistacho en Cáscara USA calibre 21/25 Extra Nº1 CIF España (€/kg)

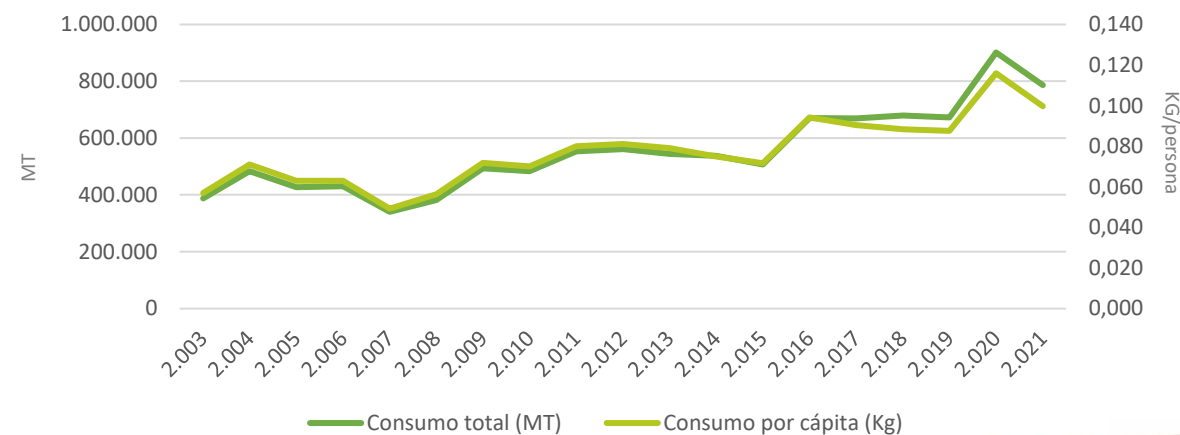


Fuente: Mercado

Producción Pistachos 22/23 (Tn cáscara)



Evolución del consumo mundial





Sostenibilidad



En BAIN apostamos firmemente por una agricultura sostenible, es por esto que en nuestras fincas llevamos a cabo las siguientes medidas para minimizar el impacto en el medio ambiente

- **Retener CO₂ en el suelo y combatir la erosión y degradación de las tierras es crítico para una agricultura sostenible que pretenda preservar un bien escaso como la tierra para las generaciones futuras.** En BAIN pensamos que podemos contribuir a ello con diferentes medidas que son ya una práctica habitual en nuestro modelo de gestión:
 - **Laboreo mínimo** es práctica común en todas nuestras plantaciones
 - **Cubiertas vegetales** para incrementar el contenido de materia orgánica en la capa superficial del suelo, favorecer la biodiversidad, minimizar los problemas de compactación
 - **Enmiendas orgánicas** para incrementar el contenido de materia orgánica en el suelo que nos permiten mejorar la estructura del suelo
 - **Enmiendas de carbonato cálcico** para mejorar la estructura del suelo y evitar los problemas asociados a los suelos ácidos en forma de problemas de permeabilidad y drenaje del suelo, lenta descomposición de la materia orgánica y poca actividad microbiana
 - **Enmiendas de sulfato cálcico** para corregir el pH de suelos alcalinos
 - **Nivelación, salidas de agua, drenajes y limpieza de desagües** para dirigir, canalizar y recoger las aguas de escorrentía y minimizar los problemas de erosión y/o asfixia
- **La agricultura de precisión puede jugar un papel relevante en la lucha contra el cambio climático en la medida que nos permita una mayor eficiencia en el uso de los recursos.** El primer objetivo que nos marcamos pasa por conseguir calcular la ETo de cada finca, monitorizar el estado hídrico del suelo y de la planta y con ello ajustar la dosis de riego a las necesidades de cada momento del ciclo vegetativo.
- **Las fuentes de energía renovables nos ayudan a mitigar el impacto de la actividad agrícola en temas como los bombeos o rebombeos de agua para riego.**

Certificaciones

Todas las plantaciones de almendro del Proyecto PALM cuentan con la última tecnología en riego localizado y utilizamos goteros de muy bajo caudal para ajustar el caudal a la capacidad de infiltración del terreno.

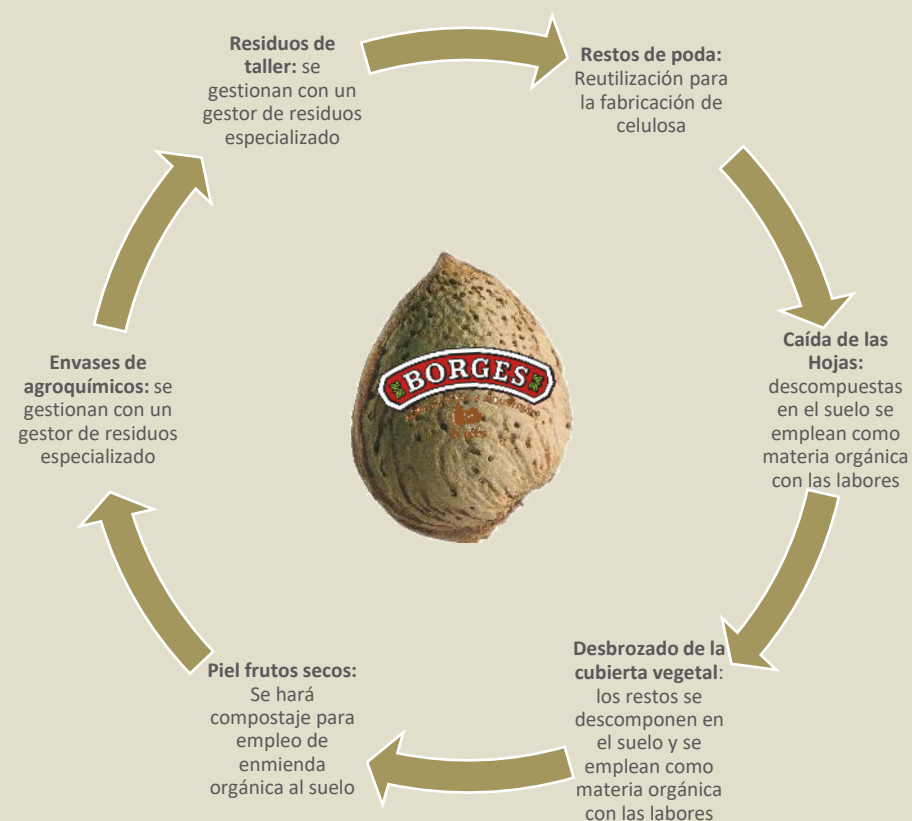


Somos miembros activos de la plataforma www.EsAgua.es y nos hemos comprometido a calcular la huella hídrica de todas nuestras plantaciones, empezando por la Finca El Carquí en Guadix (Granada) en el ejercicio 21/22 y en el ejercicio 22/23 se han obtenido los primeros resultados. Este primer cálculo de huella hídrica permitirá sentar la base del cálculo de Huella Hídrica de las fincas de BAIN y los cultivos de nogales, pistacheros y almendros así como identificar los puntos críticos y valorar medidas en los que focalizar la reducción de la huella hídrica.



Creemos firmemente en lo que hacemos y es por esto que pensamos que certificar nuestra actividad desde el punto de vista de sostenibilidad es crucial para dar garantías a nuestros consumidores. Es por ello que estamos comprometidos a certificar como Global GAP todas nuestras fincas. Hasta el momento, hemos certificado 1.529 ha de nuestras fincas; con 130 ha en la finca El Carquí (Granada), 83 ha en la finca Cantillana (Badajoz), 394 ha en la finca Palheta (Portugal), 82 ha en la finca Casarente (Badajoz), 36 ha en la finca Cuartillo (Badajoz), 386 ha en la finca Machados (Portugal), 167 ha en la finca Benavides (Badajoz), Tesorero (91 ha) y Herdade da Torre de Bolsa (75 ha), las Mesas (85 ha).

Economía Circular





Más información en la web de la compañía donde además de este documento, podrá encontrar información complementaria respecto a los negocios y actividades del Grupo BAIN.

www.borges-bain.com

atencion.accionista@borges-bain.com

Tel. 977 30 90 08