

**Comisión Nacional del Mercado de Valores**  
**Paseo de la Castellana, 19**  
**28046 – Madrid**

Madrid, a 04 de marzo de 2008

## Hecho Relevante

Muy Sres. nuestros,

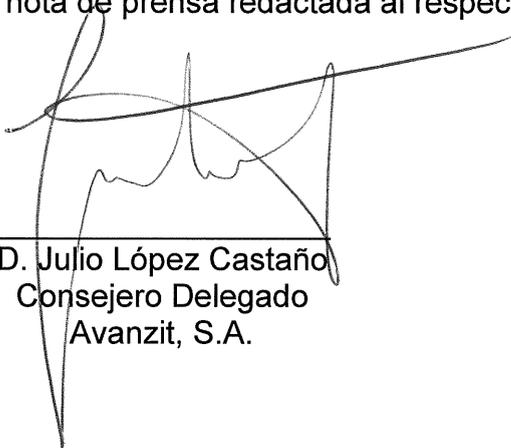
Por la presente les comunicamos la firma de acuerdos para la construcción de parques solares fotovoltaicos por un total de 41 millones de euros, lo que eleva la cartera contratada en esta actividad a 84 millones de euros. En todos los casos, los contratos serán ejecutados en UTE con la empresa Forcimsa.

De esta forma, Avanzit se acerca al objetivo establecido para el 2.008 de 200 millones de euros (en UTE) para esta línea de negocio, lo que redundará muy positivamente en los resultados esperados para el negocio tradicional de la compañía.

Igualmente, la compañía persigue la contratación del mantenimiento operativo de los parques durante los próximos treinta años, lo que se comunicará oportunamente.

Les adjuntamos también la nota de prensa redactada al respecto.

Atentamente,



\_\_\_\_\_  
D. Julio López Castaño  
Consejero Delegado  
Avanzit, S.A.

### **AVANZIT FIRMA NUEVOS CONTRATOS DE CONSTRUCCION DE PARQUES SOLARES POR OTROS 41 MILLONES DE EUROS**

- **Estos parques fotovoltaicos se suman a los más de 43 Mill € ya contratados. La cartera de parques solares para 2.008 asciende 84 Mill €, con el objetivo de superar los 200 Mill € en este mismo año.**
- **Así, el negocio de Infraestructuras en España espera aumentar significativamente su rentabilidad, y diversificar sus actividades reduciendo el peso en telecomunicaciones por debajo del 35%, frente al 80% en 2.007 y 99% en 2.006.**
- **El efecto en los resultados del negocio tradicional de Avanzit (sin Vértice360° ni Naverggi) supone que se espera que su Ebitda crezca por encima del 100% frente al 30-50% previsto inicialmente por la compañía.**

**Madrid, 4 de marzo de 2008.** Avanzit sigue su camino de fuerte crecimiento en el negocio de infraestructuras, y en concreto, de energías renovables, como demuestran los nuevos contratos para la construcción, montaje y desarrollo "llave en mano" de parques solares en UTE con la empresa Forcimsa, en Cáceres, Albacete, Zaragoza y Ávila. Avanzit y Forcimsa forman una gran agrupación que combina las capacidades de cada uno.

Este acuerdo supone la confirmación de Avanzit como actor relevante en el sector de las infraestructuras de energías renovables, un campo con un gran potencial de crecimiento y en pleno desarrollo, en el que espera alcanzar en 2.008 una contratación de 200 millones de euros (en UTE). Avanzit cuenta con una importante experiencia en sectores adyacentes, como las instalaciones de electricidad de baja, media y alta tensión, que le permitirá seguir creciendo con la construcción de importantes proyectos que espera contratar en próximas fechas.

Por el momento, la cartera contratada asciende a 84 millones de euros en parques solares fotovoltaicos en varias provincias, lo que permite esperar una mejora sustancial en las ventas y en la rentabilidad del negocio tradicional de la compañía. Así, la mejora esperada del EBITDA en el 2.008 del negocio tradicional (excepto Vertice360° y Naverggi) supera el 100%, muy por encima del 30-50% inicialmente presupuestado.

Además, el objetivo de Avanzit es conseguir los contratos de mantenimiento de todos los parques que construya, lo que le asegurará unos importantes ingresos recurrentes para los próximos 30 años.

Estos nuevos contratos se enmarcan dentro del cumplimiento del Plan Estratégico de la compañía, que persigue afianzar el crecimiento y la solidez de la misma en sus diferentes unidades de negocio mediante la diversificación en nuevos mercados y clientes. En este último año, Avanzit ha anunciado su entrada en sectores como la infraestructura industrial para la minería o centrales minihidráulicas. Por otro lado, ha consolidado su posición en campos como las redes multiservicios de aeropuertos y centros de intercambio de pasajeros, lo que le convierte en un operador con una amplia oferta de productos y servicios.

De esta forma Avanzit mantiene sus objetivos de crecer en niveles del 100% en el negocio tradicional de la compañía, a la vez que reduce su dependencia del sector de las telecomunicaciones, y que crece en áreas de máxima innovación tecnológica como las comunidades móviles, el entretenimiento y las comunicaciones en teléfonos móviles o la localización por GPS, todos ellos enfocados al mercado masivo.

---

**Para más información:** Francisco López/Sonsóles González  
Burson-Marsteller - 91 384 67 00