



Resultados Enero-Junio 2013



30 de Julio de 2013

Informe de gestión intermedio

Principales conclusiones resultados abril-junio 2013

- +5% en el crecimiento de los ingresos consolidados trimestrales que alcanzan los €202,9MM apoyado en los volúmenes de envolturas, hasta un total de €387,5MM acumulado a junio de 2013.
- +3% de incremento interanual del EBITDA¹ consolidado trimestral hasta los €49,5MM, con el margen EBITDA erosionado en -0,6 p.p. hasta el 24,4%.
- +8% en el crecimiento interanual del resultado neto hasta los €30,4MM en 2T13.
- La deuda bancaria neta² se sitúa en €93,7MM a cierre de junio de 2013, un incremento del 44,9% frente a diciembre de 2012 debido al pago del dividendo complementario en junio y el cumplimiento de los planes de inversión (Capex de €31,0MM en 2T13).
- Para José Domingo de Ampuero y Osma, presidente de Viscofan, "Los resultados de este segundo trimestre han alcanzado un nuevo máximo histórico, y muestran la solidez del Grupo Viscofan para responder a las necesidades del mercado de envolturas en un entorno de crecimiento global, a pesar de la volatilidad de las divisas, la subida de los precios unitarios de los input de producción y los cambios regulatorios que han encarecido la energía en España".

Resultados 1S13, Grupo Consolidado

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan ('000 €)

	Ene-Jun' 13	Ene-Jun' 12	Variación	Abr-Jun' 13	Abr-Jun' 12	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	387.495	370.894	4,5%	202.898	193.016	5,1%
EBITDA	91.824	91.065	0,8%	49.463	48.218	2,6%
Margen EBITDA	23,7%	24,6%	-0,9 p.p.	24,4%	25,0%	-0,6 p.p.
EBIT	67.781	68.593	-1,2%	37.361	36.961	1,1%
Beneficio neto	53.772	51.440	4,5%	30.358	28.154	7,8%

El importe neto de la cifra de negocios consolidada del Grupo Viscofan en 2T13 asciende a €202,9MM, un 5,1% superior a la alcanzada en 2T12. Un comportamiento que refleja la aceleración de los ingresos frente al crecimiento de 3,8% registrado en 1T13.

Este comportamiento se debe al impulso de la división de envolturas, que crece un 5,4% vs. 2T12, acompañado por el crecimiento del 3,5% vs. 2T12 en alimentación vegetal.

En el acumulado del año los ingresos ascienden a €387,5MM, un 4,5% más que en el mismo periodo del ejercicio anterior, con los ingresos de envolturas creciendo un 4,7% y de alimentación vegetal en un 3,2%.

Excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio³, los ingresos consolidados del primer semestre del año muestran un crecimiento del 6,3% frente a 1S12 (+5,9% en 1T13 vs. 1T12).

¹ EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado

² Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

³ Crecimiento en moneda constante: A efectos comparativos el crecimiento ex-forex excluye el impacto de los diferentes tipos de cambio aplicados en la consolidación de las cuentas y el impacto de la variación del US\$ en las transacciones comerciales

Los gastos por consumos⁴ en 2T13 crecen un 8,9% frente al mismo periodo del ejercicio anterior hasta los €66,4MM. Los aumentos de volumen de ventas y el coste de las materias primas (especialmente las pieles de colágeno) justifican este comportamiento.

Los gastos por consumo acumulados a junio de 2013 crecen un 7,2% hasta €125,3MM. Así, el margen bruto⁵ se situó en 67,7% en el primer semestre del año frente al 68,5% alcanzado en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La plantilla media asciende a 4.830 personas, un 8,3% más que en junio de 2012 principalmente como consecuencia del incremento de plantilla en la fábrica de extrusión en Suzhou (China) y al incremento estacional de la plantilla de alimentación vegetal en el segundo trimestre debido a la campaña del espárrago.

Los gastos de personal trimestrales ascienden a €39,9MM, un 8,1% superior a 2T12, hasta un gasto de personal acumulado en el año de €78,2MM (+5,6% vs. 1S12). Al igual que sucedía en el trimestre anterior, durante el segundo trimestre del año se han mantenido los desplazamientos de personal desde distintas plantas del Grupo a las instalaciones de China para llevar a cabo tareas de formación y seguimiento para asegurar una adecuada puesta en marcha de la nueva maquinaria y del proceso de producción.

Los Otros gastos de explotación se incrementan un 1,1% vs. 2T12 hasta €49,2MM. Este buen comportamiento se ha alcanzado gracias a los ahorros en los suministros de energía en este trimestre, que caen un 5,5% vs. 2T12.

Los Otros gastos de explotación acumulados ascienden a €95,3MM, un 4,3% más que en 1S12 con los gastos por suministros de energía creciendo un 1,8% frente al año anterior. Este comportamiento de los Otros gastos de explotación se ven negativamente afectado por las nuevas tasas a la cogeneración en España, que erosionan en €2,4MM el resultado de explotación del Grupo.

La fortaleza de los ingresos contrarresta el aumento de los gastos operativos, situando el EBITDA consolidado del Grupo Viscofan en 2T13 en €49,5MM, un 2,6% más que en 2T12, con un margen EBITDA trimestral que se sitúa en 24,4%, un descenso de -0,6 p.p. vs. 2T12.

De este modo, el EBITDA acumulado del año se sitúa en €91,8MM, (+0,8% frente al año anterior), con un margen del 23,7% (-0,9 p.p. vs. 1S12) en un contexto de elevada inflación de materias primas, impuestos a la cogeneración y puesta en marcha de la nueva planta de extrusión de colágeno en China.

Excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio, el EBITDA acumulado a junio de 2013 crece un 3,8% frente al año anterior.

Las amortizaciones se sitúan en €12,1MM en 2T13 (+7,5% vs. 2T12) y €24,0MM en 1S13 (+7,0% vs. 1S12), llevando al EBIT consolidado a €37,4MM en 2T13 (+1,1% vs. 2T12) y €67,8MM (-1,2% vs. 1S13).

El Resultado financiero neto negativo a 1S13 se sitúa en €0,6MM frente a las pérdidas de €2,3MM registradas en 1S12 debido al impacto de las diferencias de cambio (+€0,8MM en 1S13 vs. -€1,0MM en 1S12), con el gasto financiero de la deuda estable frente al año anterior.

El Beneficio antes de impuestos en 1S13 alcanza los €67,2MM, creciendo un 1,3% frente al año anterior. Por otro lado, la revalorización de balance aprobada por los accionistas en la Junta General de mayo de 2013 ha generado un beneficio fiscal de €2,8MM en el trimestre que sitúa la tasa impositiva efectiva acumulada del ejercicio en el 20,0%.

De este modo, el resultado neto trimestral asciende a €30,4MM, un 7,8% más que en 2T12, situando el resultado neto acumulado en €53,8MM, un 4,5% superior al registrado a 1S12.

⁴ Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de existencias de productos terminados y en curso

⁵ Margen bruto = (Ingresos - Gastos por consumo) / Ingresos

La deuda bancaria neta se sitúa en €93,7MM, un incremento del 44,9% frente a diciembre de 2012 situando el apalancamiento financiero⁶ del Grupo Viscofan se sitúa en 18,2% vs. 13,0% en diciembre de 2012. Este aumento de la deuda neta se debe principalmente a:

- Incremento del pago a los accionistas, (en junio se hizo efectivo el pago del dividendo complementario de €0,694 por acción que supone €32,3MM, +9,5% vs. 1S12),
- Mayor volumen de inversiones, que con €51,4MM (+51,7% vs. 1S12) facilitará la aceleración de los ingresos en la segunda mitad del año gracias a la nueva capacidad instalada, y avanzar en el proyecto de Uruguay, donde la construcción de la planta sigue avanzando conforme al plan inicial con el objetivo de extruir colágeno comestible durante el primer trimestre de 2014.

Resultados 1S13: Envolturas

Resumen cuenta de resultados financieros Envolturas ('000 €)

	Ene-Jun' 13	Ene-Jun' 12	Variación	Abr-Jun' 13	Abr-Jun' 12	Variación
Importe neto de la cifra de negocios	335.503	320.530	4,7%	175.541	166.574	5,4%
EBITDA	88.361	87.509	1,0%	47.301	46.134	2,5%
Margen EBITDA	26,3%	27,3%	-1,0 p.p.	26,9%	27,7%	-0,8 p.p.
EBIT	65.923	66.555	-0,9%	36.053	35.654	1,1%
Beneficio neto	51.489	49.994	3,0%	28.474	27.168	4,8%

Durante el segundo trimestre el mercado de tripas artificiales continúa mostrando sólidas tasas de crecimiento en las principales familias de envolturas. Destaca una vez más el mayor dinamismo del segmento de colágeno, especialmente en los mercados emergentes del continente americano y asiático.

En este contexto de crecimiento, el Grupo Viscofan está realizando un significativo esfuerzo para incrementar su capacidad productiva y adaptarse a las exigencias de este mercado más global. Para ello está llevando a cabo dentro del plan estratégico Be MORE 12-15 un importante incremento de las inversiones, que incluye la implantación de un nuevo centro productivo en China (produciendo desde febrero de este año), y en Uruguay (con el objetivo de comenzar a producir en el primer trimestre de 2014).

Gracias al incremento de capacidad productiva los ingresos del trimestre se aceleran frente al trimestre precedente, permitiendo alcanzar un nuevo record histórico en la cifra de ingresos trimestrales, que supera los €175,5MM, un crecimiento del 5,4% vs. 2T12, hasta un total acumulado en el año de €335,5MM (+4,7% vs. 1S12), con todas las familias de envolturas creciendo frente al año anterior.

Al crecimiento de los ingresos de la división de envolturas han contribuido positivamente tanto los volúmenes, como los precios medios y los ingresos de cogeneración.

Concretamente, de los ingresos trimestrales de la división de envolturas (€175,5MM), €14,1MM (+6,8% vs. 2T12) se corresponden con las ventas de energía de cogeneración, y €161,5MM (+5,3% vs. 2T12) a ventas de envolturas. En términos acumulados el desglose de los €335,5MM de ingresos de la división de envolturas se corresponde con €27,6MM de cogeneración (+6,3% vs. 1S12) y €307,9MM a las ventas de envolturas (+4,5% vs. 1S12).

El crecimiento de los ingresos sigue impulsado por la fortaleza de los volúmenes en las regiones emergentes, especialmente en Asia y Latinoamérica, frente a un crecimiento más moderado de los mercados más desarrollados del hemisferio norte, (Europa y Norteamérica), que en el segundo trimestre se han visto impactados a su vez por un clima más frío en un trimestre que estacionalmente es más fuerte por

⁶ Apalancamiento financiero = Deuda bancaria neta / Patrimonio

el efecto del consumo de salchichas en el exterior. No obstante, el Grupo Viscofan ha alcanzado crecimientos positivos en todas sus áreas de reporte⁷:

- En Europa y Asia los ingresos crecen un 5,5% frente a 1S12 con €175,7MM.
- En Norteamérica los ingresos aumentaron un 0,7% hasta los €105,5MM.
- En Latinoamérica, los ingresos crecen un 10,4% frente al año anterior hasta los €54,2MM, un crecimiento muy significativo, si se tiene en cuenta la depreciación del 9,7% del real brasileño.

El importe neto de la cifra de negocios excluyendo la variación de los tipos de cambio aplicados en consolidación crece un 6,8% en el periodo acumulado a junio de 2013 frente al año anterior, reflejando el aceleramiento orgánico del negocio de envolturas frente al trimestre precedente (crecimiento del +6,3% en moneda constante).

Este entorno de crecimiento de los volúmenes de venta convive con un significativo aumento de los costes de materia prima, (especialmente en las pieles de colágeno que han tenido un incremento de doble dígito frente al año anterior), y en el precio del gas en Europa para cogeneración. Por este motivo, en la segunda mitad del ejercicio se han puesto en marcha iniciativas orientadas a la reducción del coste de materias primas.

La mencionada inflación de los input de producción se traslada a los gastos por consumo, que crecen un 10,2% en 2T13 vs. 2T12 y un 7,8% en 1S13 vs. 1S12 hasta los €50,6MM y €94,0MM respectivamente. De este modo el margen bruto del trimestre se sitúa en 71,2% (72,4% en 2T12) y en 72,0% en el semestre (72,8% en 1S12).

La plantilla media de la división de envolturas es de 3.880 personas, un 4,0% más que a junio de 2012, reflejando principalmente el aumento de la plantilla asociado a la nueva planta de China.

Con ello los gastos de personal ascienden a €71,9MM acumulado a junio de 2013, un incremento del 5,6% frente al año anterior, que incorpora a su vez, el significativo desplazamiento de personal desde plantas del Grupo a China para el adecuado funcionamiento de la nueva planta, así como para facilitar la formación de personal local en un contexto de ampliación de capacidad productiva en dicho país.

En 2T13 los gastos de personal se sitúan en €36,2MM, un 8,2% más que en el mismo periodo del ejercicio anterior.

Los Otros gastos de explotación crecen un 1,1% vs. 2T12 hasta 43,0MM gracias al significativo ahorro que ha supuesto el uso de gas natural en los gastos de suministro de energía en México y al menor precio de compra de electricidad en España en este segundo trimestre, que ha permitido que los gastos de energía por suministros descienda un 5,8% frente a 2T12, contrarrestando los mayores gastos por tasas a la cogeneración eléctrica en España (+1,3MM en el trimestre).

A pesar del buen comportamiento trimestral, los Otros gastos de explotación acumulados a junio crecen un 4,8% frente al año anterior hasta los €83,9MM.

El EBITDA trimestral alcanza un nuevo máximo histórico, con €47,3MM, un crecimiento del +2,5% vs 2T12, y un margen del 26,9%, que si bien es 0,8 p.p. inferior al alcanzado en 2T12 debido al incremento de los precios de los input de producción y los costes de funcionamiento en la nueva planta de China, supone mejorar en 1,2 p.p. el margen EBITDA alcanzado en 1T13 como consecuencia de los mayores volúmenes de venta, así como por los elevados índices de productividad alcanzados en los centros de excelencia.

En términos acumulados, el EBITDA se sitúa en €88,4MM, creciendo un 1,0% frente al año anterior, y con un margen EBITDA del 26,3% (-1,0 p.p. vs. 1S12).

⁷ Ingresos por origen de ventas

Excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio, el EBITDA acumulado a junio de 2013 crece un 4,1% frente al año anterior (+2,5% en 1T13 vs. 1T12).

Las amortizaciones del periodo se sitúan en €11,2MM en 2T13 (+7,3% vs. 2T12) y €22,4MM en 1S13 (+7,1% vs. 1S12), dando lugar a un EBIT trimestral de €36,1MM (+1,1% vs. 2T12) y acumulado de €65,9MM (-0,9% vs. 1S12).

El Resultado Neto del ejercicio acumulado a junio de 2013 asciende a €51,5MM (+3,0% vs. 1S12) con el segundo trimestre contribuyendo en €28,5MM (+4,8% vs. 2T12).

Resultados 1S13: Grupo IAN

Resumen cuenta de resultados financieros Alimentación vegetal ('000 €)

	Ene-Jun' 13	Ene-Jun' 12	Variación	Abr-Jun' 13	Abr-Jun' 12	Variación
Ingresos	51.992	50.364	3,2%	27.357	26.442	3,5%
EBITDA	3.463	3.556	-2,6%	2.162	2.084	3,7%
Margen EBITDA	6,7%	7,1%	-0,4 p.p.	7,9%	7,9%	0,0 p.p.
EBIT	1.858	2.038	-8,8%	1.308	1.307	0,1%
Beneficio neto	2.283	1.446	57,9%	1.884	986	91,1%

En un contexto de profunda crisis económica, con recesión en el consumo de los hogares en España, la división de alimentación vegetal sigue mostrando tasas de crecimiento positivas en ingresos tanto en 2T13, donde los ingresos alcanzan los €27,4MM (+3,5% vs. 2T12) como en el acumulado del año, con ingresos de €52,0MM (+3,2% vs. 1S12).

Este comportamiento se debe a la fortaleza de la marca Carretilla, cuyas ventas crecen cerca del 5% apoyadas por el liderazgo de los espárragos y el éxito de los platos preparados, así como a la diversificación de la gama y la búsqueda de nuevos mercados de exportación.

A pesar del crecimiento en los ingresos a lo largo del ejercicio, y del buen comportamiento de los costes en el segundo trimestre, el mayor coste de las materias primas y la presión por reducir precios de ventas por parte de las cadenas de distribución impacta en el margen EBITDA acumulado a junio de 2013, que retrocede en 0,4 p.p. hasta situarse en el 6,7%, con un EBITDA de €3,5MM que cae un 2,6% frente al año anterior.

El resultado neto de 1S13 se sitúa en €2,3MM, un 57,9% más que en el ejercicio anterior, apoyada en +€0,9MM por el beneficio fiscal procedente de la revalorización de activos llevada a cabo en España.

ANEXOS

Hechos significativos

- El Consejo de Administración en su reunión de 28 de febrero de 2013 nombró a Doña Agatha Echevarría Vicepresidenta Segunda.
- En mayo de 2013 la Junta General de accionistas aprobó, entre otros, los siguientes acuerdos:
 - El Balance, la Cuenta de pérdidas y ganancias, el Estado de cambios en el patrimonio neto, el Estado de Flujos de Efectivo, la Propuesta de Distribución de Resultados incluyendo el reparto de un dividendo complementario de 0,694 euros por acción, la Memoria explicativa, el Informe de Gestión incluyendo el Informe Anual sobre Gobierno Corporativo y la Gestión Social, de la Sociedad Viscofan, S.A., así como el Estado Consolidado de Situación Financiera, la Cuenta de Resultados Consolidada, el Estado del Resultado Global Consolidado, el Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto, el Estado Consolidado de Flujos de Efectivo, la Memoria explicativa, el Informe de Gestión y la Gestión Social consolidados del Grupo de empresas del que es matriz dicha Sociedad, todos ellos correspondientes al ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2012.

De este modo, la retribución total a los accionistas ascendió a un total de 1,10€ por acción, incluyendo el dividendo a cuenta de 0,400€ por acción pagado el 20 de diciembre de 2012, el mencionado dividendo complementario de 0,694€ por acción pagado el 4 de junio, y la prima de asistencia a la Junta de 0,006€ por acción. Esta remuneración supera en un 10,0% la remuneración total de 1,00€ aprobada en el ejercicio anterior.

- Se acordó actualizar el balance de Viscofan, S.A. a 31 de diciembre de 2012, en aplicación de la Ley Foral 21/2012, de 26 de diciembre, de modificación de diversos impuestos y otras medidas tributarias, aplicando los coeficientes aprobados por dicha Ley Foral.
- Se acordó nombrar auditores para la revisión de los estados financieros de Viscofan, Sociedad Anónima y de las cuentas consolidadas del grupo de sociedades de los que dicha Sociedad es Sociedad dominante, para el ejercicio que finaliza a 31 de diciembre de 2013, a Ernst & Young, S.L.
- Se aprobó la adopción y aplicación de la recomendación 29 del Código Unificado de Buen Gobierno de las Sociedades Cotizadas y consiguiente modificación del artículo 27 de los Estatutos Sociales, relativa a la limitación de 12 años de los consejeros independientes.
- Se acordó modificar el sistema de remuneración del Consejo de Administración, siguiendo las recomendaciones del informe elaborado por el experto externo, Spencer Stuart y, en consecuencia, modificar los artículos 27 y 30 de los estatutos sociales.
- Se acordó renovar por el periodo de duración máxima que establece la Ley, a contar desde la fecha del acuerdo, la autorización al Consejo de Administración para que compre y venda en el mercado acciones de la propia sociedad, en el número de acciones máximo que permite la Ley de Sociedades de Capital y disposiciones concordantes con ella, a un precio mínimo que no sea inferior al valor nominal y máximo que no sea superior en un 15% al valor de cotización de la acción en el Sistema de Interconexión Bursátil en el momento de la adquisición.
- Se aprobó, en votación consultiva, el Informe sobre la política de retribuciones de los consejeros en cumplimiento del artículo 61 ter de la ley del mercado de Valores.

Cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan ('000 €)

	Ene-Jun' 13	Ene-Jun' 12	Variación	Abr-Jun' 13	Abr-Jun' 12	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	387.495	370.894	4,5%	202.898	193.016	5,1%
Otros Ingresos de explotación	2.421	1.877	29,0%	1.526	1.294	17,9%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	147	195	-24,6%	85	93	-8,6%
Var. existencias productos terminados y en curso	11.415	-906	c.s	5.897	613	862,0%
Aprovisionamientos	-136.707	-116.009	17,8%	-72.293	-61.556	17,4%
Gastos de personal	-78.211	-74.057	5,6%	-39.879	-36.889	8,1%
Otros gastos de explotación	-95.309	-91.371	4,3%	-49.158	-48.613	1,1%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	367	445	-17,5%	183	258	-29,1%
Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado	206	-3	c.s	204	2	10100,0%
Otros resultados	0	0	n.s.	0	0	n.s.
EBITDA	91.824	91.065	0,8%	49.463	48.218	2,6%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>23,7%</i>	<i>24,6%</i>	<i>-0,9 p.p.</i>	<i>24,4%</i>	<i>25,0%</i>	<i>-0,6 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-24.043	-22.472	7,0%	-12.102	-11.257	7,5%
EBIT	67.781	68.593	-1,2%	37.361	36.961	1,1%
<i>Margen EBIT</i>	<i>17,5%</i>	<i>18,5%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>18,4%</i>	<i>19,1%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>
Ingresos financieros	205	321	-36,1%	140	98	42,9%
Gastos financieros	-1.542	-1.544	-0,1%	-605	-864	-30,0%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	768	-1.048	c.s	-450	686	c.s
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.	0	0	n.s.
Resultado financiero	-569	-2.271	-74,9%	-915	-80	1043,8%
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	67.212	66.322	1,3%	36.446	36.881	-1,2%
Impuestos	-13.440	-14.882	-9,7%	-6.088	-8.727	-30,2%
Beneficio después de impuestos	53.772	51.440	4,5%	30.358	28.154	7,8%
Intereses minoritarios	0	0	n.s.	0	0	n.s.
Beneficio neto	53.772	51.440	4,5%	30.358	28.154	7,8%

Balance de situación ('000€)

	Jun' 13	Dic' 12	Variación
Inmovilizado intangible	15.770	16.342	-3,5%
Fondo de Comercio	0	0	n.s.
Otros activos intangibles	15.770	16.342	-3,5%
Inmovilizado material	368.472	344.536	6,9%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	1.119	1.360	-17,7%
Activos por impuesto diferido	14.113	11.023	28,0%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	399.474	373.261	7,0%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	204.739	197.837	3,5%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	176.230	155.897	13,0%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	145.832	133.563	9,2%
Otros deudores	25.110	20.011	25,5%
Activos por impuesto corriente	5.288	2.323	127,6%
Otros activos financieros corrientes	6.754	3.411	98,0%
Otros activos corrientes	6.745	2.300	193,3%
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	25.164	44.863	-43,9%
ACTIVOS CORRIENTES	419.632	404.308	3,8%
TOTAL ACTIVO = PASIVO	819.106	777.569	5,3%
Capital	32.623	32.623	0,0%
Prima de emisión	12	12	0,0%
Reservas	441.647	386.858	14,2%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	0	0	n.s.
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad dominante	53.772	105.063	-48,8%
Menos: Dividendo a cuenta	0	-18.641	n.s.
Otros instrumentos de patrimonio neto	0	0	n.s.
FONDOS PROPIOS	528.054	505.915	4,4%
Activos financieros disponibles para la venta	0	0	n.s.
Operaciones de cobertura	297	1.125	-73,6%
Diferencias de conversión	-13.181	-8.471	55,6%
Otros	0	0	n.s.
AJUSTES POR CAMBIO DE VALOR	-12.884	-7.346	75,4%
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD DOMINANTE	515.170	498.569	3,3%
Intereses minoritarios	0	0	n.s.
PATRIMONIO NETO	515.170	498.569	3,3%
Subvenciones	4.129	5.434	-24,0%
Provisiones no corrientes	22.279	26.772	-16,8%
Pasivos financieros no corrientes	30.758	25.856	19,0%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negocia	23.580	19.000	24,1%
Otros pasivos financieros	7.178	6.856	4,7%
Pasivo por impuesto diferido	24.721	25.315	-2,3%
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS NO CORRIENTES	81.887	83.377	-1,8%
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	5.167	3.834	34,8%
Pasivos financieros corrientes	103.969	102.112	1,8%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negocia	95.259	90.516	5,2%
Otros pasivos financieros	8.710	11.596	-24,9%
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	112.629	89.677	25,6%
Proveedores	70.689	62.458	13,2%
Otros acreedores	26.060	17.784	46,5%
Pasivos por impuesto corriente	15.880	9.435	68,3%
Otros pasivos corrientes	284	0	n.s.
PASIVOS CORRIENTES	222.049	195.623	13,5%
DEUDA BANCARIA NETA	93.675	64.653	44,9%

Estado de Flujos de efectivo ('000 €)

	Ene-Jun' 13	Ene-Jun' 12	Variación
Flujos de efectivo de las actividades de explotación	61.424	52.474	17,1%
Resultados antes de impuestos	67.212	66.322	1,3%
Ajustes del resultado	25.430	27.635	-8,0%
Amortización del inmovilizado	24.043	22.472	7,0%
Otros ajustes del resultado (netos)	1.387	5.163	-73,1%
Cambios en el capital corriente	-17.152	-24.472	-29,9%
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	-14.066	-17.011	-17,3%
Pagos de intereses	0	0	n.s.
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio	0	0	n.s.
Cobros de dividendos	0	0	n.s.
Cobros de intereses	0	0	n.s.
Cobros/(pagos) por impuesto sobre beneficios	-10.337	-13.294	-22,2%
Otros cobros/(pagos) de actividades de explotación	-3.729	-3.717	0,3%
Flujos de efectivo de las actividades de inversión	-56.558	-29.625	90,9%
Pagos por inversiones	-57.980	-32.788	76,8%
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	0	0	n.s.
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	-52.968	-31.999	65,5%
Otros activos financieros	-5.012	-760	559,5%
Otros activos	0	-29	n.s.
Cobros por desinversiones	1.156	3.163	-63,5%
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	0	0	n.s.
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	581	170	241,8%
Otros activos financieros	575	2.991	-80,8%
Otros activos	0	2	n.s.
Otros flujos de efectivo de actividades de inversión	266	0	n.s.
Cobros de dividendos	0	0	n.s.
Cobros de intereses	266	0	n.s.
Otros cobros/(pagos) de actividades de inversión	0	0	n.s.
Flujos de efectivo de las actividades de financiación	-25.371	-16.759	51,4%
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	0	0	n.s.
Emisión	0	0	n.s.
Amortización	0	0	n.s.
Adquisición	0	0	n.s.
Enajenación	0	0	n.s.
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	9.294	16.554	-43,9%
Emisión	68.512	23.890	186,8%
Devolución y amortización	-59.218	-7.336	707,2%
Pagos por dividendos y remuneración de otros instrumentos de patrimonio	-32.343	-29.547	9,5%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	-2.322	-3.766	-38,3%
Pago de intereses	-1.135	-1.528	-25,7%
Otros cobros/(pagos) de actividades de financiación	-1.187	-2.238	-47,0%
Efecto de las variaciones de tipo de cambio	806	596	35,2%
Aumento/(Disminución) neto de efectivo y equivalentes	-19.699	6.686	c.s.
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	44.863	14.748	204,2%
Efectivo y equivalentes al final del periodo	25.164	21.434	17,4%

Tipos de cambio medios (divisa/€)

	1S13	1S12	Variación
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,313	1,297	1,3%
Dólar canadiense	1,334	1,304	2,3%
Peso mexicano	16,502	17,181	-4,0%
Real brasileño	2,649	2,416	9,7%
Corona checa	25,697	25,165	2,1%
Libra esterlina	0,851	0,823	3,5%
Dinar serbio	111,929	110,828	1,0%
Yuan remminbi chino	8,196	8,182	0,2%
Peso Uruguayo	25,278	na	na

Para más información dirigirse a:
Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa
Tfno: + 34 948 198 436
e-mail: aresa@viscofan.com

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.