

**TECNOCOM,
Telecomunicaciones y
Energía, S.A., y
Sociedades
Dependientes**

**RESULTADOS CONSOLIDADOS
ENERO-MARZO 2010**

RESULTADOS CONSOLIDADOS PRIMER TRIMESTRE 2010

- Los ingresos alcanzan 83,3 M euros, con un EBITDA de 3,5 M euros.
- Tecnocom está consiguiendo numerosas adjudicaciones en Latinoamérica que empezarán a generar ingresos en la cuenta de resultados a partir del mes de abril.
- Las desviaciones en ingresos respecto al 1T de 2009 son motivadas por el retraso en la puesta en marcha de proyectos, y se producirá su recuperación a lo largo del ejercicio 2010.
- La Compañía reafirma sus objetivos de leve crecimiento en ingresos y aumento de la rentabilidad para el ejercicio 2010.

Madrid, 13 de Mayo de 2010- Los resultados del primer trimestre reflejan la positiva evolución en la gestión de la estructura de costes, que ha permitido alcanzar niveles de rentabilidad porcentual similares a los obtenidos en el mismo periodo del año anterior y significativamente superiores al 3T 2009 cuando se obtuvieron niveles de ingresos parejos.

Destacamos los puntos más relevantes del trimestre:

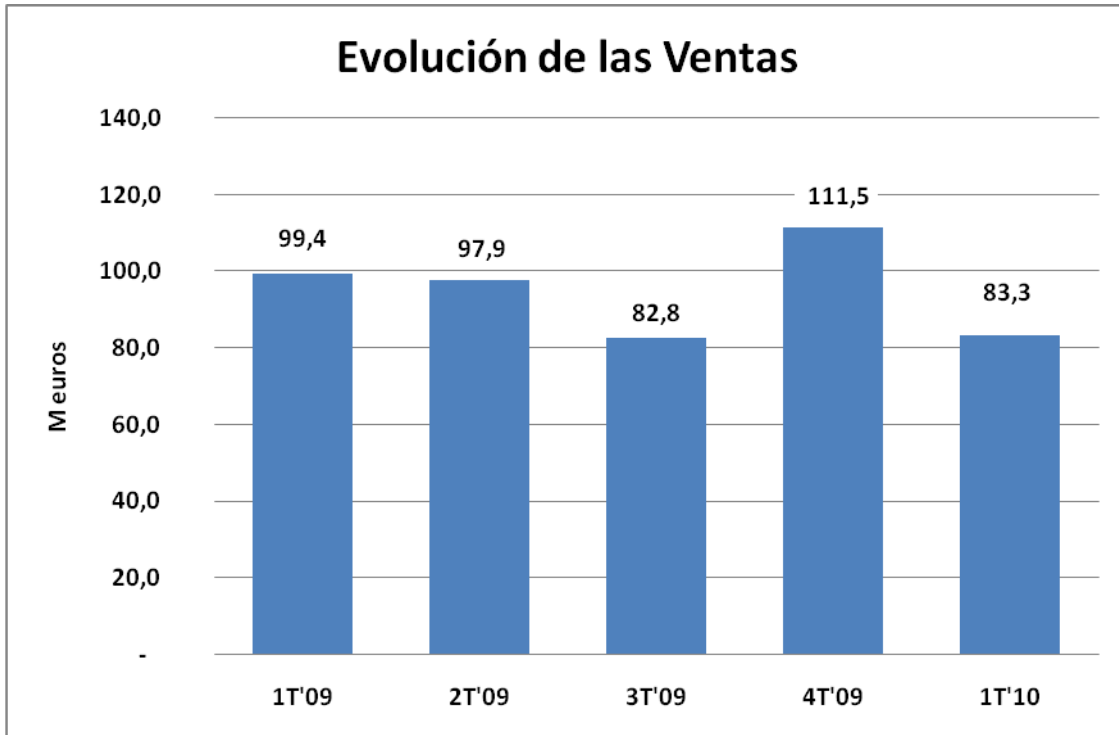
- La Compañía ha renovado la totalidad de los contratos de servicios con clientes, ofreciendo recurrencia en los niveles de actividad de cara al futuro.
- Se han conseguido nuevos contratos y proyectos, especialmente en Latinoamérica, que favorecerá de manera muy positiva a los ingresos de la Compañía a partir del mes de abril.

(M €)	1T'09	1T'10	Var (%)
Ingresos totales	99,386	83,301	-16,2%
Margen bruto	25,758	21,120	-18,0%
EBITDA	5,491	3,521	-35,9%
EBIT	3,924	1,216	-69,0%
Beneficio Neto Atribuible	2,354	0,518	-78,0%

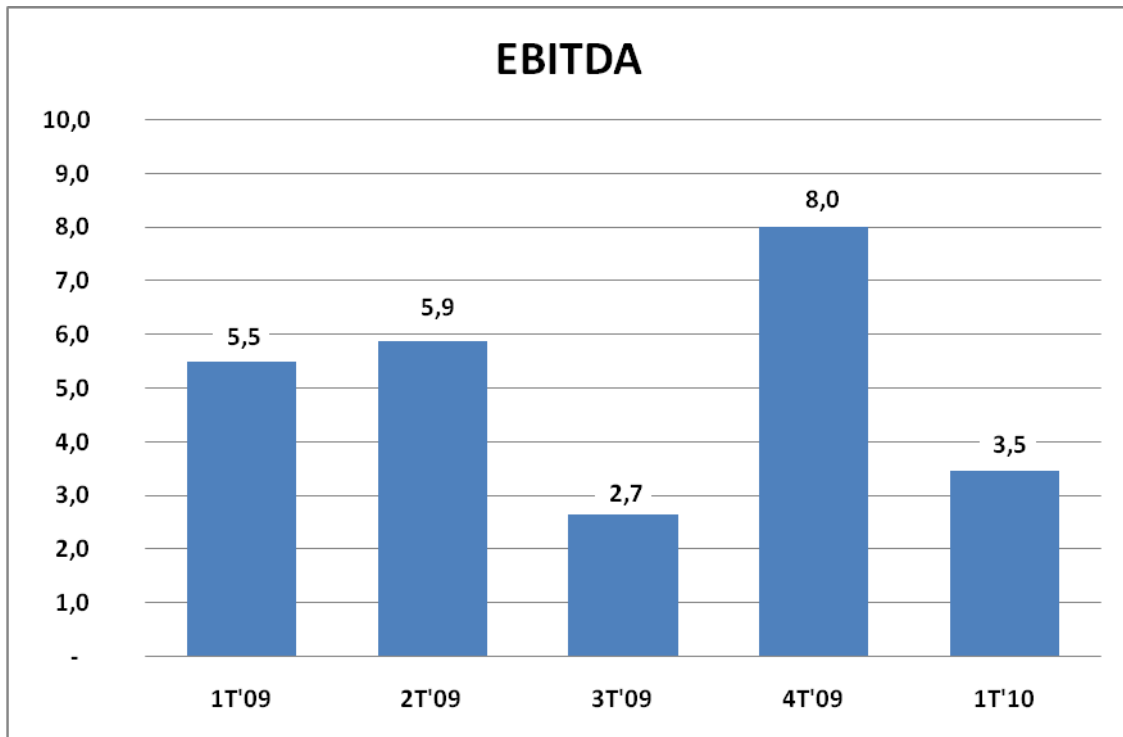
(*) Las cuentas del Primer Trimestre del ejercicio 2009 se presentan teniendo en cuenta las operaciones discontinuadas en Méjico

1. PRINCIPALES MAGNITUDES

Dentro de un contexto sectorial y económico difícil, la Compañía se encuentra en niveles de actividad similares a los obtenidos en el 3T'09.



Los ingresos del 1T'10 han caído un -16%, registrando niveles similares a los obtenidos en el 3T'09. Estacionalmente, el 1T y el 3T son los de menor actividad de la Compañía. La cartera de pedidos permite ser optimistas respecto a la consecución de los objetivos a nivel de ingresos en el ejercicio 2010.



Los esfuerzos de gestión han permitido mantener niveles de rentabilidad superiores a los obtenidos en el 3T'09 obteniendo unos ingresos similares.

El EBITDA final alcanza los 3,5 M euros con un margen sobre ventas del 4,2% siendo el EBIT de 1,2 M euros. Se han incurrido en costes de reestructuración por valor de 0,3 M euros (frente a 0,5 M euros del 1T'09). **Sin tener en cuenta estos costes, el EBITDA hubiese alcanzado 3,8 M euros y el EBIT 1,5 M euros.**

Las amortizaciones han ascendido a 2,2 M euros (frente a los 1,6 M euros del 1T'09) reflejando el esfuerzo en inversiones que se realizó en el pasado para modernizar e integrar los sistemas de gestión de la Compañía.

Los costes financieros han caído un -35% situándose en -0,7 M euros. Esto se ha debido fundamentalmente a la reducción del endeudamiento neto y de los tipos de interés.

La Compañía obtiene un Beneficio Neto Atribuible en el 1T'10 de 0,5 M euros.

2. SOLUCIONES HORIZONTALES

La Compañía reportará a partir de ahora los resultados en base a su nueva estructura organizativa.

Las soluciones horizontales se dividen de la siguiente manera:

Soluciones Horizontales		1T'10	% s/ total
P&A	Proyectos y Aplicaciones	15,5	18,6%
AM (Application Management)	Gestión de Aplicaciones	23,2	27,9%
IST	Integración de Sistemas y Tecnologías	26,8	32,2%
IM (Infrastructure Management)	Gestión de Infraestructuras	16,7	20,0%
Metrocall		1,1	1,3%
Total		83,3	100,0%

Proyectos y Aplicaciones (P&A).

Incluye las siguientes soluciones: Gestión Información (ECM), Financieras, Inteligencia Negocio (BI), SAP, Negocio (ERP), Arquitectura (SOA), Medios de Pago, Automatización.

Gestión de Aplicaciones (AM)

Incluye las siguientes soluciones: Gestión de Aplicaciones basados en Acuerdos de Nivel de Servicios, Gestión de Aplicaciones Global Delivery (Software Factory), Gestionados de Testing de Aplicaciones, Gestionados de Ingeniería de Procesos de Software.

Integración de Sistemas y Tecnologías (IST)

Incluye las siguientes soluciones: Consolidación y despliegue de infraestructura TIC, Integración Redes, Integración Sistemas, Sistemas audiovisuales y Multimedia, Infraestructura Telco.

Gestión de Infraestructuras (IM)

Incluye las siguientes soluciones: Gestión Infraestructura Tecnológica, Gestión Eficiente del puesto de trabajo (Microinformática y Service Desk), Alojamiento y Explotación de Sistemas, Servicios Gestionados Bancarios.

A continuación detallamos los principales puntos sobre la evolución de las unidades en el Primer Trimestre de 2010:

Proyectos y Aplicaciones (P&A):

El retraso de Proyectos explica un 1T'10 por debajo de lo esperado. Esta desviación se irá recuperando a lo largo de los próximos trimestres gracias especialmente a las actividades en Latinoamérica donde se están concretando importantes oportunidades de negocio.

La perspectiva para el conjunto del ejercicio 2010 es positiva, como indica el ratio de cobertura de ingresos a lo largo del resto del año y gracias a la ejecución de varios proyectos: implementación SAP para una de las principales compañías del sector energético español, inicio de proyectos de Medios de Pago para tres importantes entidades financieras de Brasil, Colombia y Perú. Adicionalmente se está en fases avanzadas de negociación con otros bancos de la región.

Gestión de Aplicaciones (AM)

Al igual que en el área de P&A, esta unidad ha sufrido retrasos en la adjudicación de contratos que se irán recuperando a lo largo de los próximos trimestres.

Las previsiones para el conjunto del 2010 son de mejora gradual, debido a una mejora de la actividad y a una concentración de proveedores por parte de clientes que está afectando positivamente a Tecnocom. Además se sigue potenciando la realización de servicios desde Software Factories que contribuirá positivamente a la generación de rentabilidad para la Compañía.

Unidad de Integración de Sistemas y Tecnologías (IST)

En el 1T'10, esta unidad se ha visto afectada por la evolución negativa en las ventas de productos, incluidas en sus líneas de soluciones.

Por líneas de negocio, la relativa a Sistemas, Redes y Soluciones de Automatización son las más afectadas por la caída de productos, aunque es de destacar la mejora de la cobertura de ingresos para el resto del ejercicio.

Se han iniciado ajustes de estructura para aumentar el ratio de ocupación y el coste comercial en la Línea de Redes, como continuación de los que se están ejecutando en la Línea de Sistemas.

En la línea de ingresos están en marcha acciones para, potenciar soluciones que proporcionen un ROI inferior a un año o que permitan industrializar la producción de servicios con el fin de aumentar el pipeline y aumentar el margen de las operaciones. Por otro lado, se ha continuado con la ejecución las medidas ya iniciadas en el pasado para incrementar el valor en las áreas de Seguridad, Virtualización y Colaboración.

Unidad de Gestión de Infraestructuras (IM)

La actividad de la Unidad de IM presenta una evolución positiva en el 1T'10. La tendencia para 2010 es de un incremento de la actividad impulsado por el cambio impulsado en la Compañía hacia Servicios de Outsourcing. En este periodo cabe destacar las operaciones contratadas con nuevos clientes y nuevos contratos en clientes ya existentes.

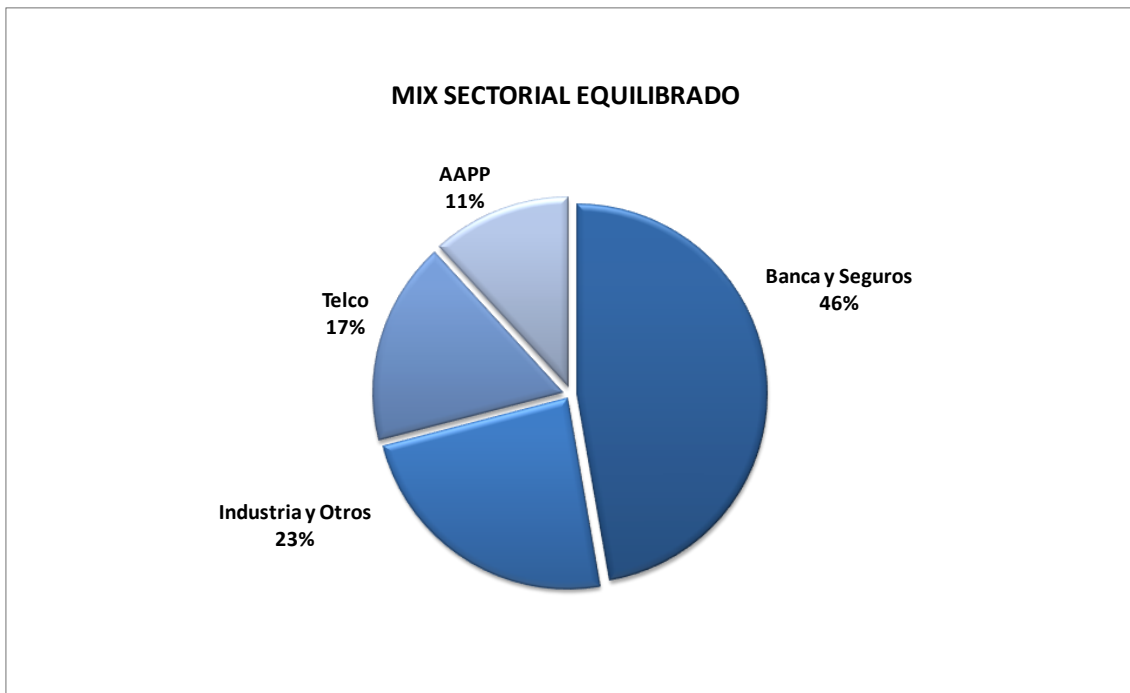
Además se han obtenido contratos de Servicios de Soporte en Soluciones de Automatización y paralelamente se ha llevado a cabo una labor de control de costes lo que está permitiendo mejorar la eficiencia y la rentabilidad de las operaciones.

Metrocall

Esta unidad obtiene buenos resultados en un modelo de negocio estable y predecible. Durante el 1T'10 se han empezado a facturar los proyectos de Plaza de Castilla y de Sol, con un ligero adelanto sobre el calendario previsto. Quedan pendientes para el 3T'10 otras zonas actualmente bloqueadas por las obras que se realizan en la zona de la estación de Ópera.

Continúan las conversaciones con los operadores móviles, de cara a una posible ampliación de la red Metrocall a recorridos céntricos de la red de Metro de Madrid que actualmente carecen de cobertura.

3. SECTORES VERTICALES



SECTOR	1T'09	1T'10
Banca y Seguros	49,4%	45,7%
Industria y Otros	21,3%	22,9%
Telco	20,6%	16,7%
AAPP	8,7%	11,4%
Total	100%	100,0%

Banca y Seguros

En este sector se empiezan a vislumbrar los primeros signos de recuperación reflejados en los siguientes elementos:

- Bancos que están aprovechando para ponerse al día en tecnologías y procesos con el fin de mejorar su posicionamiento actual y de cara a una recuperación futura.
- El sector asegurador en su conjunto está llevando a cabo un proceso de renovación tecnológica con importantes oportunidades para Tecnocom.

Hay que destacar varias iniciativas lanzadas al mercado por la Compañía:

- Las orientadas a la mejora de la cuenta de resultados de las entidades, entre las que destacan la mejora de la eficiencia de negocios concretos como medios de pago, préstamos, hipotecas, etc... y la optimización de costes como en el caso de eficiencia en la gestión de efectivo.
- Las orientadas al posicionamiento en últimas tecnologías y canalidad donde se engloban las soluciones de movilidad, que están permitiendo descargar operativa de canales tradicionales, favoreciendo un coste menor por transacción.
- Las orientadas a la consolidación y virtualización de servidores (UCS de Cisco) y virtualización del puesto de trabajo.
- Las enfocadas a la consolidación de las prácticas de Core Bancario y Seguros.

Cabe destacar que desde hace unos meses nos estamos convirtiendo en el proveedor de referencia en Latinoamérica en nuestra solución de Medios de Pago.

Sector Industria

El 1T'10 se ha caracterizado por la renovación de prácticamente la totalidad de nuestros contratos de servicio. Por otro lado se han conseguido algunos importantes contratos nuevos tanto en servicios como en soluciones.

Nuestra estrategia de crecimiento pasa por:

- la focalización en aquellos subsectores en los que somos capaces de tener una oferta diferencial, basada en el conocimiento de los procesos de negocio de nuestros clientes.
- La internacionalización de nuestras soluciones con especial atención a Latinoamérica.

Las perspectivas para resto del año son el mantenimiento de contratos servicios en el primer semestre, y un ligero incremento en la segunda parte del año.

Sector Telco y Media

El 1T'10 se ha caracterizado por la renovación de los contratos existentes. El foco de atención se pone ahora en determinadas renovaciones esperadas para el 2T'10. También se esperan para el 2T'10 algunas posibles nuevas adjudicaciones.

Se está poniendo en marcha un plan ambicioso de introducción de nuevos servicios Telco, con un foco doble:

- Se está ampliando la oferta a servicios de alto valor añadido.
- Exportación de esta oferta a Latinoamérica con el objetivo de conseguir altas tasas de crecimiento en nuestro volumen de negocio. Se han conseguido varias adjudicaciones que contribuirán de manera positiva a lo largo de los próximos trimestres.

Sector Público

Con respecto al Sector Público, podemos destacar el logro de la renovación de la totalidad de los contratos de servicios para el año 2010.

La estrategia de crecimiento de Tecnocom en este sector consiste en el aumento de la cantidad y calidad de la oferta de valor para nuestros clientes con el objetivo de mejorar el margen y el incremento de cuota de mercado.

El crecimiento viene por la internacionalización de nuestra actividad en Latinoamérica, mediante la promoción de la oferta clave en ese continente en los ámbitos de Sanidad y Administración electrónica.

Se espera un incremento de la actividad en la segunda parte del año en base a las importantes oportunidades de venta que se están gestionando en la actualidad.

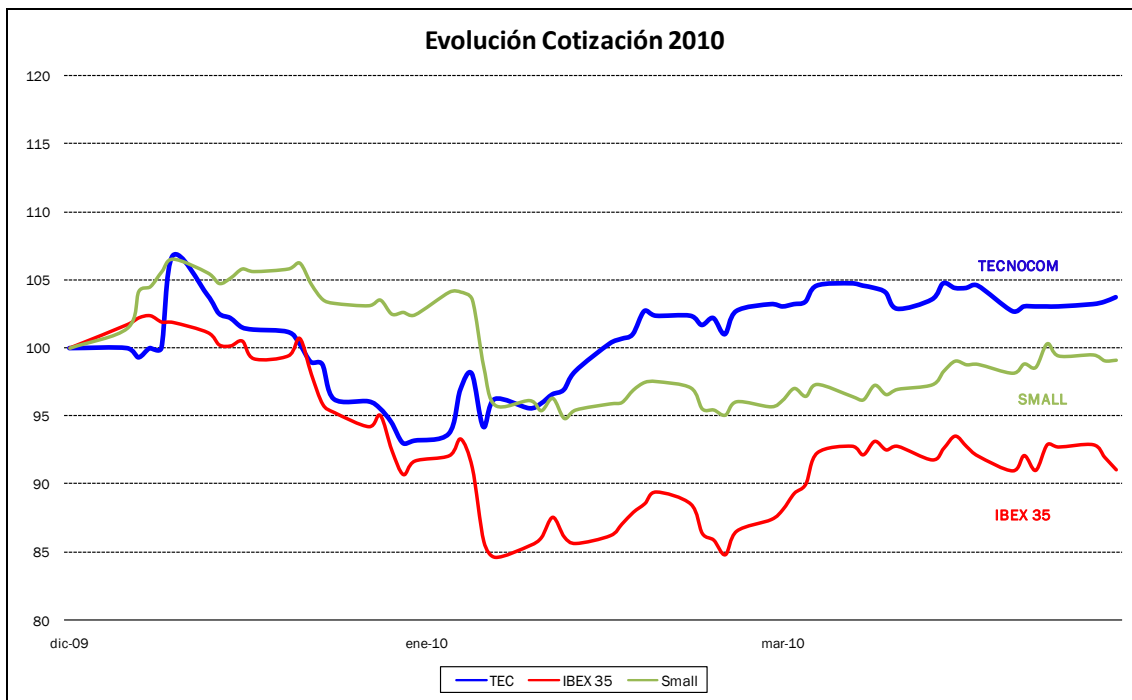
ANEXO 1: Cuenta de Pérdidas y Ganancias Primer Trimestre 2010

Millones €	1T'09	1T'10	Variación
Ventas	99,4	83,3	-16,2%
Margen Bruto	25,8	21,1	-18,0%
% s/ventas	25,9%	25,4%	-50 pp.bb.
Costes Estructura	-19,8	-17,3	-12,5%
Costes Reestructuración	0,0	-0,3	n.a.
EBITDA	5,5	3,5	-35,9%
% s/ventas	5,5%	4,2%	-130 pp.bb.
Amortizaciones	-1,6	-2,2	39,7%
Provisiones	0,0	-0,1	n.a.
EBIT	3,9	1,2	-69,0%
% s/ventas	3,9%	1,5%	-240 pp.bb.
Costes Financieros	-1,1	-0,7	-34,7%
Dif. por Tipos de Cambio	0,0	0,1	n.a.
BAI	2,8	0,6	-77,8%
Impuestos	-0,2	0,0	-100,0%
Beneficio Actividades Continuas	2,6	0,6	-76,3%
Operaciones Discontinuas	-0,2	0,0	-100,0%
Minoritarios	-0,1	-0,1	10,6%
Beneficio Neto	2,4	0,5	-78,0%
% s/ventas	2,4%	0,6%	-180 pp.bb.

(*) Las cuentas Primer Trimestre de 2009 se presentan reformuladas teniendo en cuenta las operaciones discontinuadas en Méjico

ANEXO 2: Información bursátil

La acción de Tecnocom cerró el Primer Trimestre del ejercicio 2010 a un precio del ejercicio a 3,06 euros/acc. El valor se ha revalorizado un 3,7% mientras que el mismo periodo el IBEX 35 ha caído un -9,0% y el Índice Small Caps un -0,9%



La negociación durante el trimestre se ha situado en 2,6 millones de acciones y 7,6 millones de euros. Esto supone una rotación del 3,5% del capital total y del 7,4% del capital flotante. La cotización media del trimestre se sitúa en 2,936 euros/acc.

ANEXO 3: Contratos relevantes por segmentos verticales

A continuación se indican algunos de los principales contratos obtenidos a lo largo del Primer Trimestre del presente ejercicio 2010 en cada uno de los sectores estratégicos de la Compañía:

1. BANCA y SEGUROS

- Renovación de la plataforma tecnológica de medios de pago de una importante entidad bancaria de Brasil. Soluciones de software SAT (para la gestión operativa de su parque de tarjetas de crédito y débito) y SIA (sistema de autorizaciones para la conexión con las redes de medios de pago).
- Outsourcing y procesamiento de sus tarjetas de crédito y débito para uno de los principales bancos de Colombia.
- Acuerdo de colaboración con una empresa del sector asegurador como proveedor de Factoría de Software.
- Mantenimiento y outsourcing de un número importante de aplicaciones legacy para un importante banco español.
- Soluciones de automatización bancarias de Tecnocom para un importante banco español, con presencia en Portugal.

2. ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SANIDAD

- Solución eMaat, para posibilitar la interconexión informática entre los 64 juzgados de lo Penal de Andalucía.
- Solución para la Gestión de Alquileres y Espacios en ADE Parques basado en Dynamics NAV.
- Ampliación de Sistemas en la plataforma Z-Series de IBM del Ayuntamiento de L'Hospitalet.
- Implantación de las Comunicaciones unificadas y de la solución del perfil del contratante en el Ayuntamiento de Viladecans.

3. INDUSTRIA Y OTROS

- Inditex, distintos contratos en desarrollo aplicaciones.
- Danone, aplicación y mantenimiento BI.
- Bayer, outsourcing soporte sistemas, redes y CAU.
- Aena, infraestructura de redes y servicios en aeropuerto de Pamplona.
- Refrival, implantación Dynamics AX 2009.
- El Colegio Registradores, outsourcing CAU y mantenimiento ERP.
- Desarrollo y mantenimiento de aplicaciones para una de las más importantes compañías española de grandes superficies comerciales.

RELACIONES CON INVERSORES

Agustín Alberti
Tfno: (+34) 901 900 900
agustin.alberti@tecnocom.es

OFICINA DEL ACCIONISTA

Tfno: (+34) 901 900 900
accionistas@tecnocom.es

TECNOCOM

C/ Josefa Valcárcel 26
28027 Madrid
www.tecnocom.es