

EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

Durante este primer semestre de 2015, la cifra de negocios de la sociedad matriz (Nicolás Correa, S.A.) ha sido de 21,3 millones de euros, frente a los 19,3 del mismo período del año 2014, esto supone un aumento de 10% con respecto al mismo periodo del año anterior.

La cifra de negocios consolidada ha experimentado un aumento del 5% con respecto al año anterior, pasando de una cifra de negocios de 25,6 millones de euros durante el primer semestre del 2014 a 26,8 millones de euros en el semestre del año 2015.

Los beneficios después de impuestos de la Sociedad matriz en el primer semestre de este año 2015 han sido 0,04 millones de euros, frente a las pérdidas de 0,7 millones de euros en el mismo período del año anterior.

Los resultados después de impuestos del Grupo consolidado (GNC) han sido de -0,2 millones de euros, frente a los -0,6 millones de € del mismo período del Ejercicio anterior.

La captación de pedidos de la sociedad matriz en el primer semestre de este año ha sido de 17,1 millones de euros, cifra igual al mismo período del año anterior.

La captación de pedidos consolidada, en el primer semestre ha sido de 25,3 millones de euros frente a 27,8 del mismo período del año anterior.

Al final del primer semestre la cartera de pedidos de la matriz ascendía a 21,1 millones de euros, frente a una cartera de 15,2 millones de € en la misma fecha del año 2014, lo que supone un aumento del 39%

Al final del primer semestre, la cartera de pedidos consolidada ascendía a 26,2 millones de euros, frente a una cartera de 18,8 millones de Euros en la misma fecha del año 2014, lo que supone un aumento del 39%.

Durante este primer semestre se ha culminado el proceso de Alianza Estratégica con Doosan Infracore con la firma de un acuerdo que lleva asociado a su participación en el accionariado de la empresa, el diseño conjunto de una nueva gama de máquinas y la distribución de las máquinas de Nicolás Correa por su red en determinados mercados claves. Se está trabajando activamente en ambos proyectos, esperando obtener resultados en el corto-medio plazo.

Por último, reseñar que en este semestre se ha constatado el éxito en el mercado del nuevo modelo de máquina de pórtico FOX, con la que se comienza una andadura de actualización y mejora de prestaciones en nuestra gama de pórtico.

Riesgos e incertidumbres.

Las incertidumbres internacionales están repercutiendo negativamente en las previsiones, especialmente en China, donde se está resintiendo la actividad de nuestra filial en Kunming.

De momento, la Sociedad ha decidido ralentizar la producción en China e incrementar los esfuerzos en la comercialización de los productos españoles potenciando el equipo comercial desplazado allí.

Destacar que la confianza depositada en nosotros por nuestros acreedores financieros está siendo fundamental para poder seguir incrementando nuestra actividad.