



DOMINION

# Presentación de Resultados 1T 2022

10 DE MAYO 2022

## ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenzca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.
- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.
- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se envíasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.
- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.
- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

## Cuenta de resultados 1T y evolución comparativa\_

(Millones de €)	1T 2021	%	1T 2022 <sup>(9)</sup>
<b>Cifra de negocio ajustada <sup>(1)</sup></b>	253,1	<b>4%</b>	263,3
<b>EBITDA <sup>(2)</sup></b>	24,8	<b>9%</b>	27,1
<b>% EBITDA s/ cifra negocio</b>	<b>9,8%</b>		<b>10,3%</b>
<b>EBITA<sup>(2)</sup></b>	14,7	<b>9%</b>	16,1
<b>% EBITA s/ cifra negocio</b>	<b>5,8%</b>		<b>6,1%</b>
<b>EBIT <sup>(2)</sup></b>	13,8	<b>9%</b>	15,0
<b>% EBIT s/ cifra negocio</b>	<b>5,4%</b>		<b>5,7%</b>
<b>Resultado Neto Atribuible comparable (previo socio Energías Renovables)</b>	<b>9,0</b>	<b>23%</b>	<b>11,1</b>
<b>% Resultado s/ cifra negocio</b>	<b>3,5%</b>		<b>4,2%</b>
<b>Resultado Neto Atribuible</b>	<b>9,0</b>	<b>3%</b>	<b>9,3</b>

El **beneficio neto atribuible comparable** con ejercicios anteriores excluye el resultado atribuible al nuevo socio externo del negocio de Energías renovables. En parámetros comparables, su crecimiento alcanza un **23%** respecto a 2021.

# Resultados 1T 2022

## Ventas



**Crecimiento orgánico de las ventas +3,4%** a moneda constante respecto a 1T 2021.

El efecto inorgánico es prácticamente nulo (-0,2%) y el FOREX aporta un 0,8%.

Crecimiento **en todos los segmentos**.

## Márgenes



Mantenimiento del **apalancamiento operativo: +9% EBITDA y +9% EBIT** vs 1T2021.

En el segmento B2B, tanto los Servicios como los Proyectos alcanzan **márgenes récord para un primer trimestre**.

B2C acusa los efectos de un mayor esfuerzo de captación

## Resultado

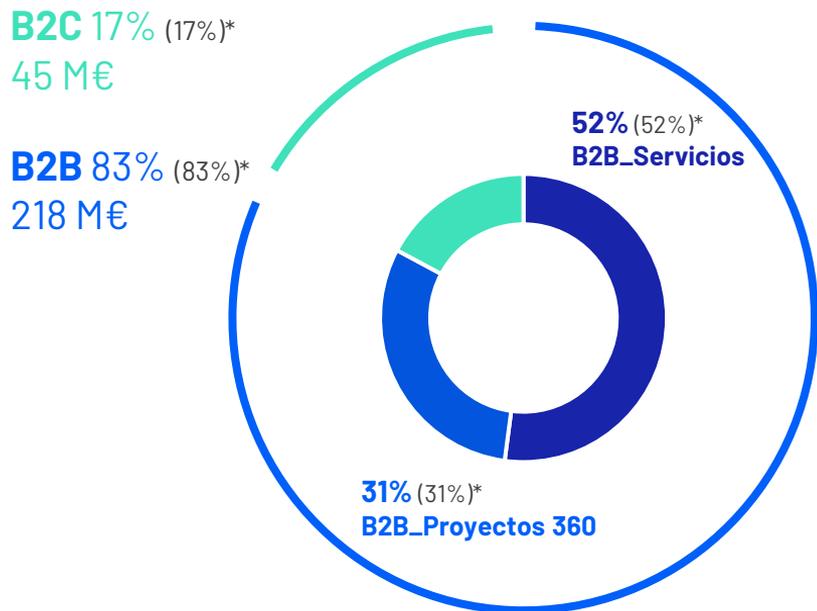


**Récord histórico de resultado trimestral.**

**4,2% sobre ventas** (11M€), para perímetro comparable (previo atribución de resultado al socio externo de energías renovables).

## Desglose de la **Cifra de Negocio**<sup>(1)</sup> por segmento\_

“Crecimiento de todos los segmentos”

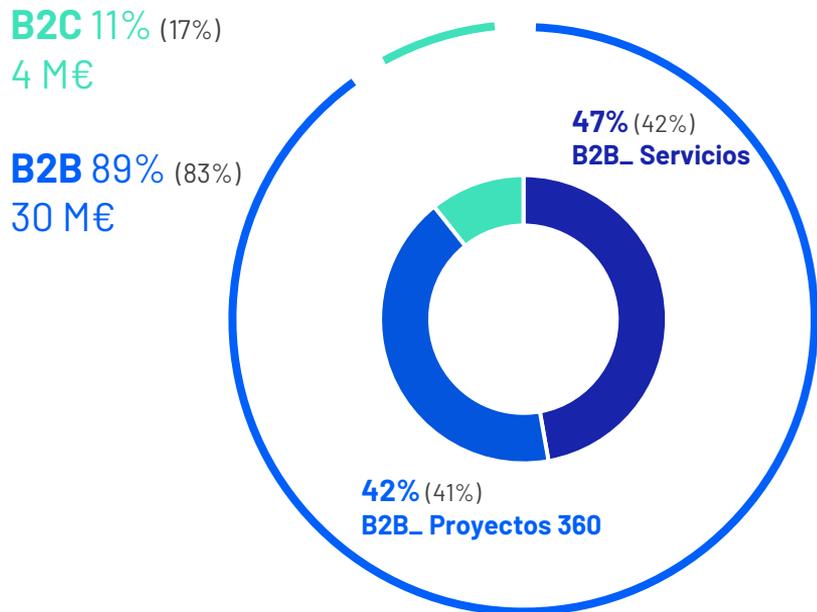


	1T 2021		1T 2022
<b>B2B_Servicios</b>	130,5 M€	+5%	137,1 M€
<b>B2B_Proyectos 360</b>	78,9 M€	+2%	80,7 M€
<b>B2C</b>	43,7 M€	+4%	45,4 M€

\* Entre paréntesis el dato correspondiente al 1T 2021.

## Desglose del Margen de Contribución<sup>(4)</sup> por segmento\_

“Excelente apalancamiento en B2B. Márgenes de B2C se reducen por mayor esfuerzo de captación”



	1T 2021		1T 2022
<b>B2B_ Servicios</b>	13,2 M€	+20%	15,9 M€
<b>B2B_ Proyectos 360</b>	12,9 M€	+9%	14,1 M€
<b>B2C</b>	5,2 M€	-31%	3,6 M€

\* Entre paréntesis el dato correspondiente al 1T 2021

## Detalle Segmento B2B\_

### B2B\_ Servicios

11,6%  
MC/Ventas

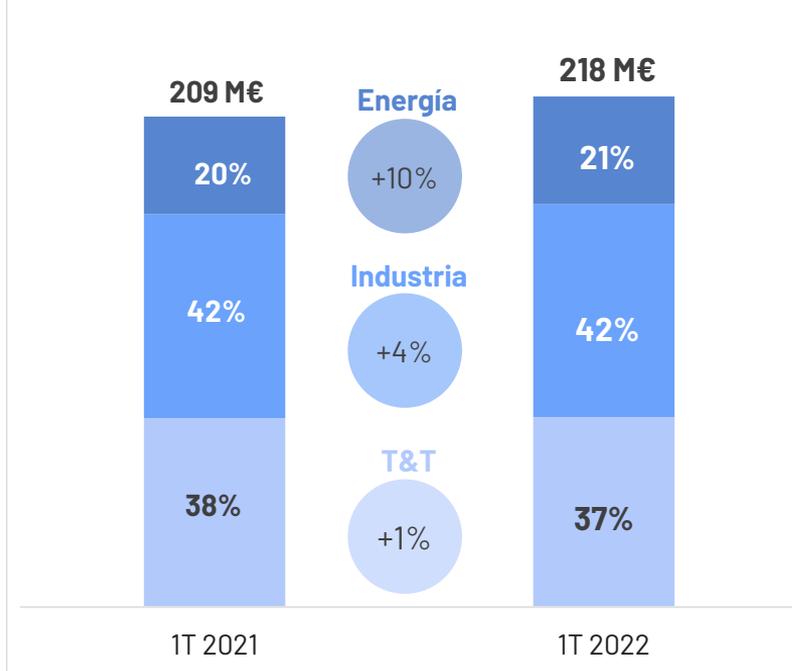
- Las ventas **crecen de forma saludable**, en línea con el plan estratégico.
- Los **márgenes crecen a doble dígito** y mejoran en 150 pb respecto a 1T2021.
- Trimestre de **puesta en marcha** de nuevos proyectos en **Centroeuropa** y España.

### B2B\_ Proyectos 360

17,5%  
MC/Ventas

- Los **márgenes** continúan **por encima de los objetivos**.
- Inicio de ejecución de **proyectos renovables en España** y República Dominicana.
- El **campo de actividad de energía** continúa ganando fuerza.
- Buena **carterización** en entorno asiático e infraestructuras industriales.

### Cifra de Negocio por Campos de actividad



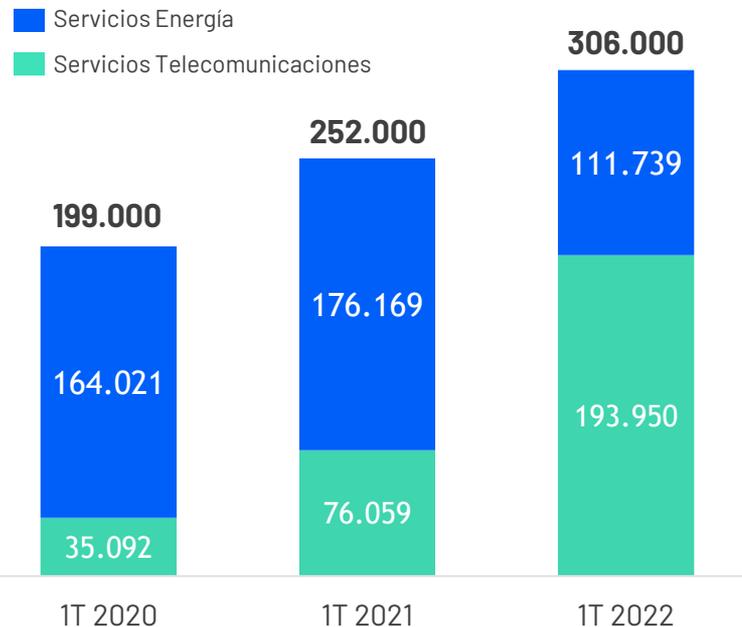
## Detalle Segmento B2C\_

### B2C\_

- Trimestre **negativo para el comportamiento del consumo** derivado de inflación e incertidumbre.
- **Muy buena evolución** de captaciones en el vertical Fintech, con el **renting de dispositivos**.
- Niveles de captación neta muy altos en **telecomunicaciones**, que más que **duplica el nº de servicios YoY**.
- Cartera de **energía** afectada por la **falta de competitividad** debido a los altos precios de la energía en el mercado spot.
- Rentabilidad sobre ventas **por debajo de los niveles objetivo**, que recoge mayores esfuerzos en captación, impagos y aumento del precio de la energía.

**306.000**  
Suministros  
activos

### Nº de servicios activos por vertical



## Perspectivas 2022: hacia el cumplimiento del Plan Estratégico 2023\_

### Duplicar orgánicamente el Beneficio Neto 2019-2023

Bajo el contexto actual...

- Complejidad sistémica del entorno macro.
- Dominion es una compañía diseñada para afrontar con éxito entornos inciertos y complejos.

...cumplir las guías del Plan Estratégico

Ventas

CAGR >5%

Rdo. Neto

CAGR >20%

Generación Caja

>75% EBITA

DFN/EBITDA

<2x

# Apéndice\_

- (1) **CNA o Cifra de negocio ajustada:** Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos
- (2) **EBITDA:** Resultado neto de explotación + Amortización  
**EBITA:** Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA  
**EBIT:** Resultado neto de explotación
- (3) **Bº Neto o Resultado Neto Atribuible:** si no se indica lo contrario, se refiere al Resultado neto de actividades continuadas
- (4) **Margen de Contribución:** EBITDA previo a gastos de estructura y administración central
- (5) **Deuda Financiera Neta:** Deuda financiera a largo y corto plazo +/- Instrumentos financieros derivados - tesorería y otros activos líquidos a corto
- (6) **Flujo de Caja Operativo:** EBITA - exceso de CAPEX sobre amortizaciones - Variación CNO - Resultado financiero neto - Impuestos; (excluidas las operaciones inorgánicas)
- (7) **RONA:** EBITA / (Activos no corrientes - Impuestos diferidos de activo - Fondo de comercio sin desembolso + Amortización PPA año en curso + CNO ; excluidas las adquisiciones del año en curso)).
- (8) **CNO:** Circulante Neto Operativo
- (9) **El perímetro de consolidación varía respecto a 1T2021 por:** i) la incorporación de 3 meses de MINISO (Adquisición 2021) y ii) la exclusión de los resultados correspondientes a las desinversiones llevadas a cabo en 2021.

Ayudamos a nuestros clientes a transformarse para ser más eficientes.

Creemos en la tecnología como vía para lograrlo.

Somos DOMINION.



DOMINION

**Sede**

Ibáñez de Bilbao, 28 8º A y B

48009 BILBAO (ESPAÑA)

Teléfono: (+34) 944 793 787

[DOMINION-global.com](https://www.DOMINION-global.com)

© DOMINION 2022