



Greenergy
renovables

RESULTADOS

FY21

Enero-Diciembre



28 de Febrero de 2022

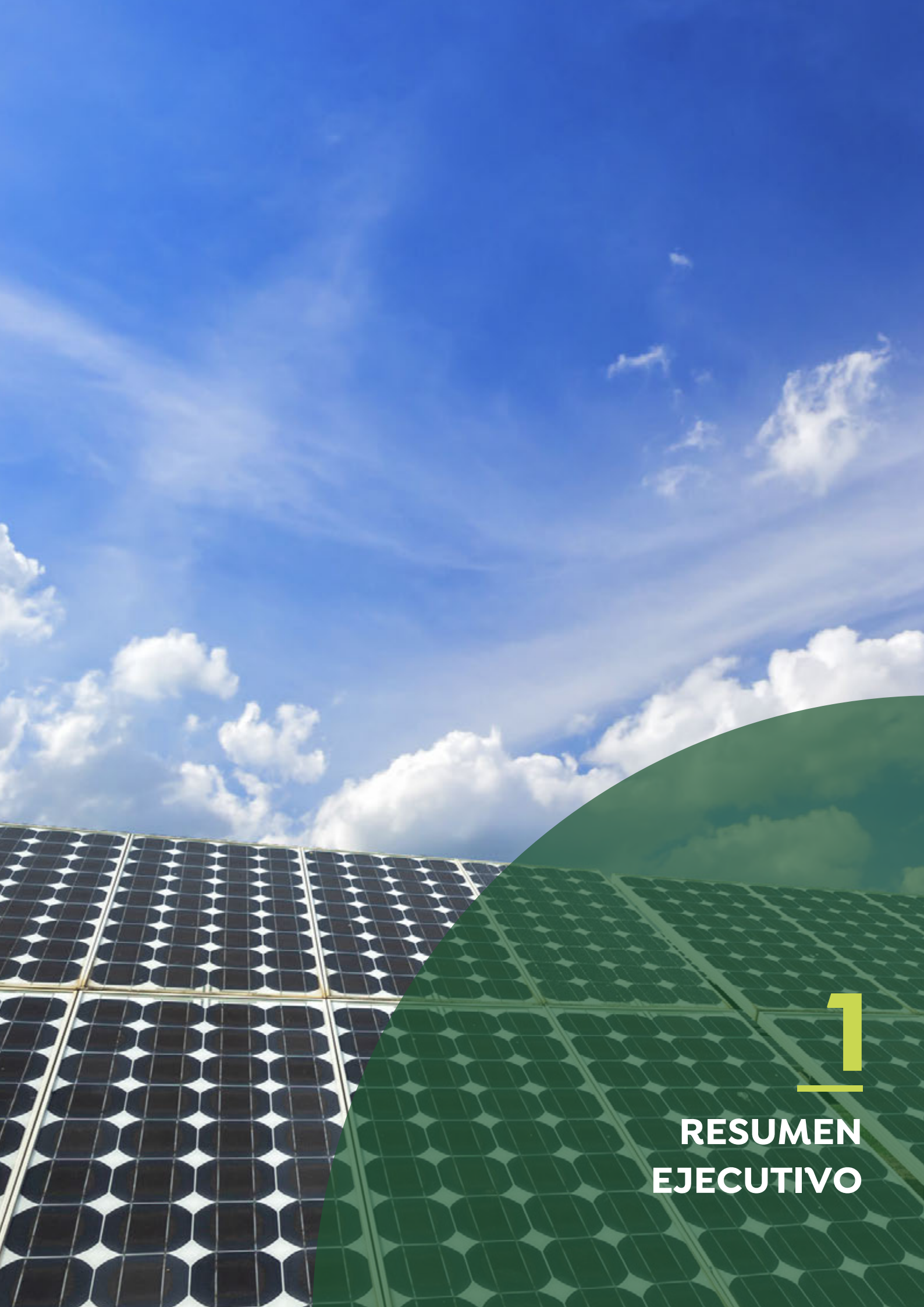
Muy Sres. Nuestros:

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a GREENERGY RENOVABLES, S.A. (en adelante, **“GREENERGY”** o “la Compañía”).

Madrid, a 28 de Febrero de 2022

D. David Ruiz de Andrés
Presidente del Consejo de Administración
GREENERGY RENOVABLES, S.A.

1. Resumen ejecutivo	3
2. Análisis Operacional y Financiero	6
3. Análisis de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada	11
4. Análisis del Balance de Situación Consolidado	13
5. Análisis del Cash Flow	16
6. Análisis ESG	18
7. Hechos relevantes posteriores al cierre del periodo	23
8. Disclaimer	25
9. Definiciones	27



1

**RESUMEN
EJECUTIVO**

(€k)	FY21	FY20	Var.
Ingresos	220.154	113.432	94%
EBITDA	41.437	23.690	75%
Resultado neto	16.012	15.107	6%
Capex	198.161	80.318	147%
Deuda Neta	236.928	128.433	84%
Flujo de operaciones	13.733	-8.328	-62%
Principales KPIs			
Margen EBITDA ¹ (%)	50%	32%	56%
DN/EBITDA	5,03	3,91	29%
Beneficio por acción (€)	0,57	0,62	-8%
nº acciones (k)	27.927	24.306	3.621

Los resultados acumulados durante el ejercicio han estado marcados por la entrada en operación de parques propios B2O y la venta de energía asociado a los mismos, alcanzándose los 541MW en operación, con las recientes conexiones de Escuderos (200MW) y parques PMGD en Chile y Colombia. Por otro lado, en el ejercicio se han producido ventas de plantas solares de 103MW (B2S), alcanzando el rango objetivo de B2S previsto para el periodo. De igual forma la compañía tiene en construcción otros 28 proyectos que suman 424 MW, que se conectarán durante el ejercicio en curso.

- El **EBITDA** en FY21 alcanzó los **41,4M€** (+75% YoY), principalmente por las ventas de proyectos solares a terceros y la generación de energía de los parques en operación.
- El Resultado neto de FY21 ascendió a 16,0 M€, +6% respecto a FY20.
- A lo largo del 2021, GREENERGY invirtió 198,2M€, principalmente en los proyectos Solares PV de Escuderos (112,4M€) y Proyectos de distribución en Chile y Colombia (50,6M€), junto con los parques eólicos Duna Huambos en Perú (11,2M€) y Kosten (7,2M€) en Argentina.
- El Flujo de operaciones ascendió a 13,7M€ (vs -8,3M€ en 2020)
- La deuda neta alcanzó los 236,9M€, incrementándose principalmente por Deuda de proyecto sin recurso asociada a la construcción de plantas propias, y que mantendrá dicha tendencia por el crecimiento de proyectos en operación.

En conclusión, estos resultados de 2021 demuestran una clara tendencia positiva en las cifras operativas y financieras, con cerca de 1 GW en proyectos en operación y en construcción, mientras aumentamos el EBITDA, incrementándolo un 75% respecto al año anterior.

¹ Margen Ebitda solo considera ventas y ebitda materializados frente a terceros.

Los principales hitos de GREENERGY en el periodo se podrían resumir como a continuación:

- **Continúa el desarrollo y construcción de los parques para terceros (B2S).**
 - Durante el período se han vendido un total de 11 parques solares en Chile, alcanzando los 103MW.
 - Actualmente en construcción 6 proyectos PMGDs que se destinarán a venta a terceros.
- **Avance en las conexiones de proyectos propios (B2O).**
 - Conectados durante el ejercicio 2021, el parque solar Escuderos (200MW), 9 proyectos en Chile (95MW) y 4 proyectos en Colombia (48MW).
 - En construcción 20 parques PMGDs en Chile (193MW), 2 proyectos de distribución en Colombia (24MW), y se inicia la construcción de otro proyecto utility scale en España (Belinchón, 150MW).
- **Importantes avances en la maduración del pipeline en desarrollo.**
 - Pipeline total en desarrollo de 10 GWs, lo que supone un incremento de +4GW en últimos 12 meses.
 - 2,9GW en Advanced Development y 714MW en Backlog, que aseguran el crecimiento de la compañía a corto y medio plazo.
 - Se formaliza PPA con utility ibérica con BBB por Fitch de 12 años para el proyecto Belinchón, y avanzan el resto de las negociaciones de para proyectos en desarrollo en España, así como de otro acuerdo para proyectos en Colombia, que se añadirá al alcanzado con Celsia en 2020.
- **Asegurando las necesidades de financiación como planificado.**
 - Cierre con éxito de ampliación de capital acelerada por 105M€, que aseguran las necesidades de fondos propios hasta 2023.
 - Registro del primer programa de pagarés verde por una empresa española, de hasta 100M€.
 - Actualmente en negociaciones avanzadas en las financiaciones de proyectos para las diferentes regiones donde tiene presencia la compañía.
- **Apostando por la entrada en nuevos mercados y tecnología**
 - Nueva plataforma en Estados Unidos con la compra del 40% de la desarrolladora de proyectos solares Sofos Harbert Renewable Energy.
 - Desarrollo de la presencia en europea con la entrada en Polonia.
 - Pipeline de storage con c.5 GWh, diversificando en tres principales países, UK, Chile y España. En estos se acudirá a diferentes mercados Wholesale, balancing y capacity markets.
- **ESG Roadmap 2023 en marcha.**
 - Progreso del ESG Roadmap 2023: Plan de Acción ESG 2021 completado con éxito y nuevo Plan de Acción ESG 2022 aprobado.
 - Distinción ESG Industry TOP rated 2022 otorgada a Greenergy por Sustainalytics, un reconocimiento a las compañías líderes en su sector por su gestión de los riesgos materiales ESG. Expansión de la cobertura de ratings ESG a cuatro.
 - Elaboración de una hoja de ruta enfocada a la igualdad de género, incluyendo aspectos clave como la brecha salarial, el desarrollo profesional, la representación femenina y la formación.



2

ANÁLISIS OPERACIONAL Y FINANCIERO

Los proyectos en operación siguen aumentando, alcanzado los 541MW con la entrada en el último trimestre de PMGDs en Chile y proyectos de distribución en Colombia. El pipeline solar y eólico alcanza los 10GW, mientras seguimos avanzando en el pipeline de almacenamiento, con 56 proyectos y cerca de 5 GWh en desarrollo.

Las principales variaciones vienen explicadas a continuación:

In Operation (+121,4 MW vs anterior reporte)

- Entran en operación durante el último trimestre 7 proyectos solares PMGD en Chile por un total de 73 MW y 4 proyectos de distribución en Colombia de 48 MW.

IN OPERATION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Los Escuderos	Solar	200	2.128	Yes	4Q21
Chile	Quillagua	Solar	103	2.950	Yes	4Q20
Chile	PMGDs (9 Projects)	Solar	95	2.109	Yes	4Q21-1Q22
México	San Miguel de Allende	Solar	35	2.300	Yes	1Q21
Colombia	Distribution (4 Projects)	Solar	48	1.957	Yes	4Q21-1Q22
Perú	Duna	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Perú	Huambos	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Argentina	Kosten	Wind	24	5.033	Yes	1Q21
Total			541			

Tabla 2.1 In Operation

Pipeline de producción de energía

SOLAR PV							
	In Operation	Pipeline					
(MW)		Under Const.	Backlog	Advanced Dev.	Early Stage	Ident. Opp.	Total Pipeline
Probability of execution		100%	90%	70%	50%	20-40%	
USA				454	420	1.008	1.882
Total USA				454	420	1.008	1.875
Chile	198	250	133	1.242	250		1.874
Colombia	48	24	60	204	288	360	936
México	35						-
Perú				230		95	325
Total LATAM	281	274	193	1.676	538	455	3.136
España	200	150	522	575		750	1.997
Italia				58	175	303	536
UK				95	375		470
Polonia					120	480	600
Total Europa	200	150	522	728	670	1.533	3.603
Total	481	424	714	2.858	1.628	2.996	8.621
Número de proyectos	20	28	12	42	33	51	166

WIND							
		100%	90%	70%	50%	<50%	
Probability of execution		100%	90%	70%	50%	<50%	
Argentina	24						
Perú	36			112	360	380	852
Chile					350		350
Total LATAM	60			112	710	380	1.200
España						200	200
Total Europa						200	200
Total	60			112	710	580	1.402
Número de proyectos	3			3	3	8	14

TOTAL							
Total	541	424	714	2.970	2.338	3.576	10.022

Tabla 2.2.1 Descripción del Pipeline

Pipeline de almacenamiento

ENERGY STORAGE PIPELINE MW/MWH						
	Under construction MW's	Backlog MW's	Advanced development MW's	Early stage MW's	Total MW's	Total MWh's
Probabilidad de ejecución	100%	80%	>50%	<50%		
Chile	-	-	-	523	523	2.615
Total LatAM	-	-	-	523	523	2.615
España	-	-	50	327	377	1.530
Italia	-	-	-	22	22	49
UK	-	-	-	165	165	165
Total Europe	-	-	50	514	564	1.744
USA	-	-	-	146	146	582
Total USA	-	-	-	146	146	582
Total	-	-	50	1.183	1.233	4.941
Número de proyectos	-	-	4	52	56	56

Tabla 2.2.2 Descripción del Pipeline

Under Construction (+157 MW vs anterior reporte)

- En España, entra en construcción el parque utility scale de Belinchón (150 MW). Avanza la construcción de parques de distribución en Colombia, a los que se añaden otros 24MW. En Chile, entran en construcción 148 MW de PMGDs.
- El importe total U.C se ve ajustado por los proyectos que han pasado a operación (+121,4MW).

UNDER CONSTRUCTION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Belinchón	Solar	150	2.150	Yes	4Q22
Chile	PMGDs (20 Proyectos)	Solar	193	2.000-2.700	Yes	1Q22-4Q22
Chile	PMGDs (6 Proyectos)	Solar	57	2.000-2.700	No	1Q22-4Q22
Colombia	Distribution (2 Proyectos)	Solar	24	1.990	Yes	2Q22-4Q22
Total UC			424			

Tabla 2.3 Under Construction

Backlog (-51MW vs anterior reporte)

- En España, entra en Backlog el proyecto Ayora (172MW) y comienza la fase de construcción Belinchón (150 MW). El resto de las diferencias respecto al informe anterior vienen reflejadas por la entrada en Backlog de proyectos de distribución en Colombia 30MW.

BACKLOG						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	José Cabrera	Solar	50	2.156	No	1Q23
España	Ayora	Solar	171,7	2.212	Yes	2Q23
España	Tabernas	Solar	300	2.358	Yes	4Q22
Chile	PMGDs (2 Proyectos)	Solar	21,6	2.300	Yes	1Q23
Chile	Quillagua2	Solar	111	2.950	Yes	1Q23
Colombia	Distribution (5 Proyectos)	Solar	60	1.900	Yes	2Q22-4Q22
Total Backlog			714			

Tabla 2.4 Backlog

Advanced Development (+325MW vs anterior reporte)

- Incluidos los primeros avances en el desarrollo de proyectos en USA con (454MW), Colombia con (60MW), Perú con (72MW) e Italia con (58MW). Estos movimientos se compensan con los anteriormente descritos de proyectos que han pasado previamente de A.D a Backlog, especialmente el proyecto Ayora (172MW), proyectos PMGDs en Chile (74MW) y Distribución en Colombia (72 MW).

ADVANCED DEVELOPMENT					
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	COD
España	Clara Campoamor	Solar	575	2.000	4Q23
UK	Pack 2 PYs middle size	Solar	95	1.700	4Q23
Italy	Pack 4 proyectos	Solar	58	2.000	4Q24
USA	Letohatchee	Solar	96	1.736	1Q24
USA	Coosa Pines	Solar	96	1.689	4Q24
USA	Rose Hill	Solar	152,4	1.681	4Q24
USA	Two Dollar	Solar	109,2	1.791	4Q24
Chile	PMGD (17 proyectos)	Solar	178	2.200-2.700	4Q22-4Q23
Chile	Gabriela	Solar	264	2.800	1Q23
Chile	Amanita middle size	Solar	35	2.200	1Q23
Chile	Tamango middle size	Solar	45	2.200	1Q23
Chile	Victor Jara	Solar	240	2.800	2Q23
Chile	Teno	Solar	240	2.186	4Q22
Chile	Algarrobal	Solar	240	2.300	1Q24
Perú	Lupi	Solar	150	2.900	1Q23
Perú	Matarani	Solar	80	2.750	1Q23
Perú	Emma_Bayovar	Wind	72	4.000	2Q23
Perú	Nairas	Wind	40	5.100	2Q23
Colombia	Compostela	Solar	120	2.079	1Q23
Colombia	Batará	Solar	12	2.079	4Q23
Colombia	Centro Solar II	Solar	12	1.990	4Q24
Colombia	Sol Santander	Solar	48	1.990	4Q23
Colombia	Brisa Solar II	Solar	12	1.990	4Q24
Total			2.970		

Tabla 2.5 Advanced Development

Early Stage (-244 MW vs anterior reporte)

- Incluidos los primeros proyectos solares en desarrollo en Polonia y USA, totalizando (540MW), que compensan el avance hacia A.D de los proyectos en España, Chile y Colombia descritos previamente.

Identified Opportunities

- Incluidos los primeros proyectos en Identified Opportunities, totalizando 3.576 MW, entre las tres principales plataformas, USA, Europa y LATAM.

Ingresos				
(€k)	FY21	FY20	Var.	Delta
Desarrollo y construcción	197.475	111.546	85.929	77%
Ingresos procedentes de clientes	59.827	71.500	(11.673)	-16%
Ingresos no materializados frente a terceros	137.648	40.046	97.602	243%
Energía	19.904	-	19.904	-
Operación y Mantenimiento	2.775	1.886	889	47%
Total Ingresos	220.154	113.432	106.722	94%

EBITDA				
(€k)	FY21	FY20	Var.	Delta
Desarrollo y construcción	33.135	27.768	5.367	19%
Energía	13.267	-	13.267	-
Servicios	354	173	181	104%
Corporativo	(5.319)	(4.251)	(1.068)	25%
TOTAL	41.437	23.690	17.747	75%

Tabla 2.6 Descripción resultado por divisiones

Por divisiones,

- **La división Desarrollo y Construcción obtiene unos ingresos de 197,5 M€ en FY21 (+77% YoY).** Los ingresos provienen principalmente de ingresos de activaciones en construcciones de plantas propias y de las ventas de parques solares a terceros, un total de 11 proyectos PMGD en Chile correspondientes a 103 MW.

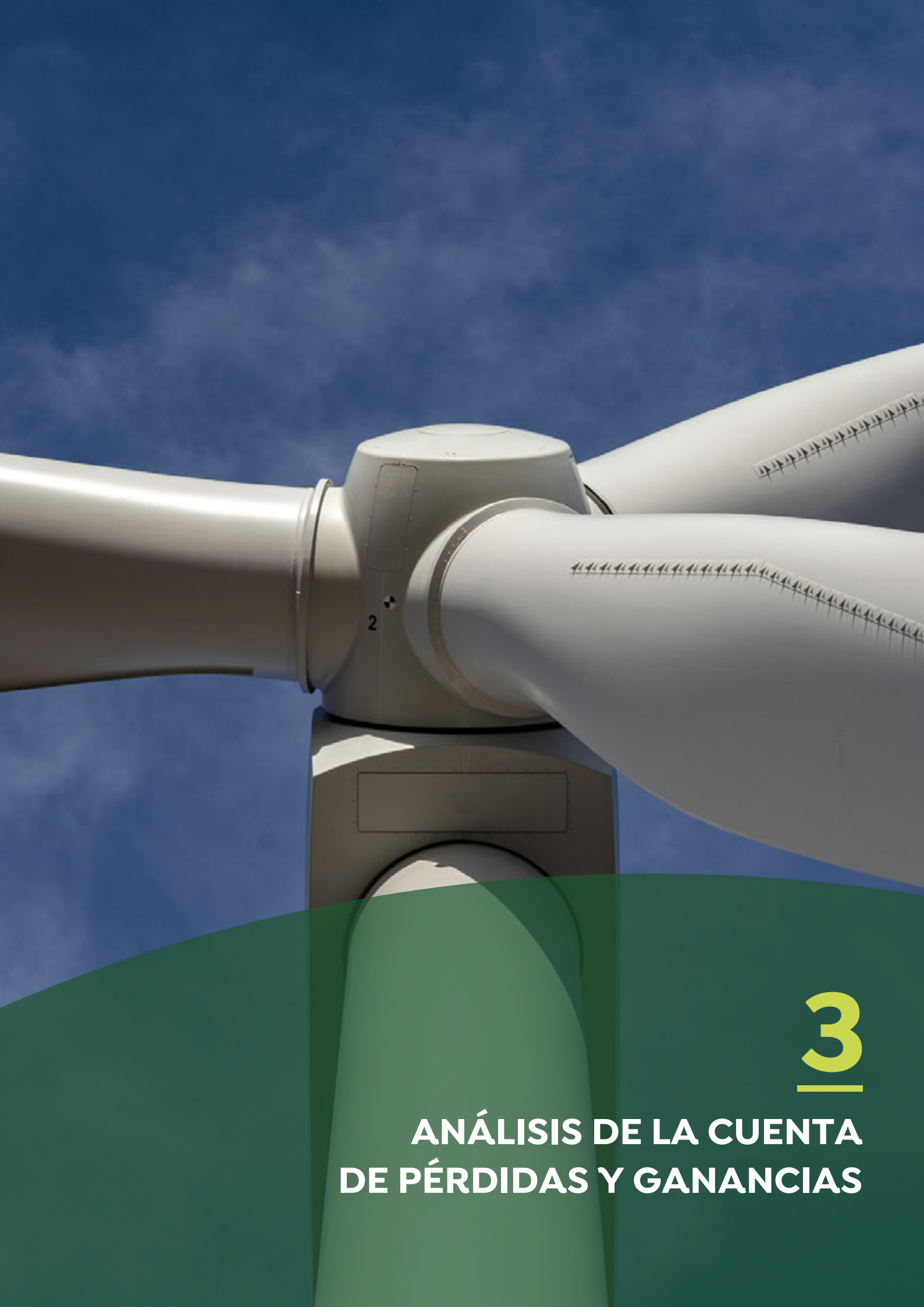
El margen EBITDA en FY21 se sitúa en el 55% (vs +39% en FY20).

- **La división Energía** obtiene ventas por **19.9 M€** producidas principalmente por los parques solares y eólicos en operación.

El margen EBITDA de la división en el periodo resulta de +67%.

- **La división Servicios** ha incrementado sus ingresos un 47% comparado con el ejercicio anterior. Dicho incremento proviene principalmente del mayor número de plantas entregadas a terceros en Chile a las que se les prestará los servicios de Operación y Mantenimiento (O&M)

El margen EBITDA en FY21 resulta en +13% (vs +9% en FY20).



3

ANÁLISIS DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

Cuenta de Resultados			
(€k)	FY2021	FY2020	Delta
Ingresos	220.154	113.432	94%
Ingresos procedentes de clientes	82.506	73.386	12%
Ingresos por trabajos capitalizados	137.648	40.046	243%
Aprovisionamientos	(159.805)	(79.271)	102%
Costes de terceros	(26.432)	(39.225)	33%
Costes activados	(133.373)	(40.046)	(233%)
Margen bruto	60.349	34.161	77%
Gastos de personal	(9.597)	(5.723)	68%
Otros ingresos	683	80	754%
Otros gastos generales	(10.026)	(4.652)	116%
Otros resultados	28	(176)	(116%)
EBITDA	41.437	23.690	75%
Amortizaciones y pérdidas por deterioro	(9.051)	(524)	1.627%
EBIT	32.386	23.166	40%
Ingresos financieros	-	206	n.m
Gastos financieros	(15.816)	(2.628)	502%
Diferencias de cambio	1.560	(5.242)	(130%)
Resultado financiero	(14.256)	(2.422)	86%
Resultados antes de impuestos	18.130	15.502	17%
Impuestos sobre beneficios	(2.118)	(395)	436%
Resultado Neto	16.012	15.107	6%

Tabla 3.1 Resumen de PyG

> **Los Ingresos totales alcanzaron los 220,2M€**, un 94% más que en FY20. Este incremento viene principalmente por los acuerdos de venta de plantas con terceros, los ingresos de activaciones en construcciones de plantas propias, así como de las ventas de electricidad de las plantas en operación.

> **El EBITDA en FY21 alcanzó los 41,4M€ (+75% YoY)**. El margen EBITDA sobre la venta de energía alcanza +67%, mientras que la venta de proyectos a terceros alcanza +55% durante el ejercicio 2021.

- El **EBIT ascendió a +32,4M€**.
- El **Resultado Financiero** se tradujo en **-14,3M€**, principalmente derivado de los gastos financieros de las financiaciones de los proyectos en operación y construcción, y de la restante deuda corporativa. Dicha cantidad se ve compensada por el impacto positivo de las diferencias de tipo de cambio en el periodo (+1,6M€).
- El **Resultado Neto** fue positivo en **+16,0M€**.
- El **BPA** anualizado alcanzó los **+0,57€**.



4

**ANÁLISIS DEL BALANCE
DE SITUACIÓN CONSOLIDADO**

Balance de situación			
(€k)	31/12/21	31/12/20	Var.
Activo No Corriente	428.450	169.499	258.951
Inmovilizado intangible	81	9.143	(9.062)
Inmovilizado material	388.783	144.768	244.015
Activo por derecho de uso	13.072	5.284	7.788
Activo por impuesto diferido	25.441	10.217	15.224
Otros activos fijos	1.073	87	986
Activo Corriente	176.358	88.699	87.659
Existencias	17.347	18.169	(822)
Deudores y otras cuentas a cobrar	79.693	42.755	36,938
Inversiones financieras a corto plazo	7.961	6.461	1,500
Otros activos	2.689	745	1,944
Tesorería	68.668	20.569	48,099
TOTAL ACTIVO	604.808	258.198	346.610
(€k)	31/12/21	31/12/20	Var.
Patrimonio Neto	158.708	48.835	109.873
Pasivo No Corriente	286.376	143.517	142.859
Pasivos por impuesto diferido	14.365	5.591	8,774
Provisiones a largo plazo	12.509	3.421	9,088
Deuda Financiera	259.502	134.505	124,997
Bonos y Pagarés	31.223	21.497	9,726
Entidades financieras	201.905	106.608	95,297
Derivados	15.323	2.044	13,279
Arrendamientos financieros	11.051	4.200	6,851
Otros	-	156	(156)
Pasivo Corriente	159.724	65.846	93.878
Provisiones a corto plazo	1.804	839	965
Proveedores, acreedores y otras deudas	83.755	44.049	39,706
Deuda Financiera	74.165	20.958	53,207
Bonos	32.146	152	31,994
Entidades financieras	34.148	16.717	17,431
Derivados	6.326	353	5,793
Arrendamientos financieros	1.389	682	707
Otros	156	3.054	(2,898)
TOTAL PASIVO	604.808	258.198	346,610

Tabla 4.1 Balance de Situación Consolidado

> Total Deuda Neta de 236,9M€, equivalente a un apalancamiento de 5.7x.

- La deuda neta corporativa con recurso de la Compañía a finales del periodo fue positiva en 26,7M€.
- La deuda de proyecto con recurso asciende a 32,6M€, y se corresponde con la contraída en el desarrollo de los proyectos Duna-Huambos y San Miguel de Allende.
- **La Compañía dispone de 52,2M€ de Caja y Equivalentes** al final del periodo, afectada positivamente por la ampliación de capital. La caja en las plantas de la compañía asciende a 2,7M€ de aquellas con recurso y a 13,7M€ en aquellas que la financiación es sin recurso.
- **La ratio de apalancamiento¹** para el ejercicio 2021 es **5,7X**.

Deuda Neta			
(€k)	FY21	FY20	FY21-FY20
Deuda financiera a largo plazo	48.986	35.027	13.959
Deuda financiera a corto plazo	36.196	4.834	31.362
Otros pasivos financieros a largo plazo	-	156	(156)
Otros pasivos financieros a corto plazo	156	3.054	(2.898)
Otros activos financieros a corto plazo	(6.490)	(6.461)	(29)
Caja y equivalentes	(52.221)	(12.493)	(27.662)
Deuda neta corporativa con recurso	26.694	24.118	2.576
Deuda de Proyecto con recurso	35.239	50.382	(15.143)
Caja de Proyecto con recurso	(2.673)	(5.632)	2.959
Deuda neta de Proyecto con recurso	32.566	44.750	(12.184)
Deuda de Proyecto sin recurso	191.441	59.613	131.828
Caja de Proyecto sin recurso	(13.773)	(2.445)	(11.328)
Deuda neta de Proyecto sin recurso	177.668	57.168	120.500
Total deuda neta	236.928	126.036	110.892

Tabla 4.2 Desglose de Deuda Neta

¹ Apalancamiento calculado como Deuda neta dividida entre los últimos 12 meses de EBITDA (41,4M€ para FY21)



5

**ANÁLISIS
DEL CASH FLOW**

> Total Flujo de Operaciones de 13.7M€ en FY21

- La variación del Capital Circulante Neto resultó negativa en -22,8M€.
- El impacto de los impuestos y gastos financieros fueron de -4,9M€.
- La Compañía invirtió 198,2M€ en Capex en FY21, que se desglosan en los siguientes proyectos:
 - Proyecto Escuderos: 112,4M€
 - Proyectos de distribución: 50,6M€
 - Capex Desarrollo: 14,9M€.
 - Parques eólicos Duna Huambos: 11,2M€.
 - Parque eólico Kosten: 7,2M€
 - Quillagua: 1,8 M€
- Inversiones financieras -2,5M€.
- El Flujo de Caja libre en FY21 fue de -186,9M€, principalmente por la fuerte inversión realizada en proyectos propios.

Cash Flow		
(€k)	FY21	FY20
EBITDA	41.437	23.690
+ Cambio en WK de la explotación	(22.789)	(26.110)
+ Impuestos y Gastos financieros caja	(4.915)	(5.908)
Flujo de operaciones	13.733	(8.328)
+ IPFs	(2.470)	654
+ Capex de crecimiento	(198.161)	(80.318)
Flujo de caja libre	(186.898)	(87.992)
+ Ampliación de capital	105.000	
+ Bonos y Pagarés	41.720	
+ Deuda financiera	96.255	74.996
+ Otras deudas	(4.278)	(52)
+ Acciones propias	(3.377)	281
+ Diferencias de conversión	(323)	4.563
Variación de Caja	48.099	-8.204

Tabla 5.1 Desglose de Cash Flow



6

ANÁLISIS ESG

Cumplimiento del Plan de Acción ESG 2021

En febrero de 2021, la Compañía presentó públicamente su **Plan de Acción ESG 2021**, que constituye la primera fase de su ESG Roadmap 2023, y trasladó su compromiso de informar públicamente sobre el progreso de dicho plan con frecuencia trimestral.

De acuerdo con este compromiso, la Compañía ha informado sobre los objetivos cumplidos en cada una de las presentaciones de resultados trimestrales del año. En este último informe del año 2021, se indican las acciones llevadas a cabo para dar cumplimiento a los objetivos programados para el cuarto trimestre del año 2021: la elaboración del Plan de Acción Social y de la Hoja de Ruta de la Igualdad.

Con el cumplimiento de los últimos objetivos programados para el cuarto trimestre, **la Compañía logra completar con éxito el 100% de su Plan de Acción ESG 2021.**



Tabla 6.1 Progreso del Plan de Acción ESG 2021 en Q4

Plan de Acción Social

La Compañía ha definido los principios básicos que marcan el enfoque de actuación y las líneas estratégicas que delimitan el área de definición de las iniciativas sociales. Estas ultimas se apoyan en los Objetivos de Desarrollo Sostenible identificados por la Compañía como prioritarios.

Los principios básicos se fundamentan en el establecimiento de una comunicación bidireccional, frecuente y fluida con la comunidad local desde las etapas tempranas, orientada a la creación de vínculo social con la compañía, la mejora del bienestar de la comunidad local con una perspectiva de medio y largo plazo, la flexibilidad y adaptabilidad a la realidad social, la colaboración estrecha con organizaciones locales, los principios de ética y transparencia, el respeto hacia los valores y tradiciones de la comunidad local, la vinculación de las iniciativas concretas de desarrollo social con los ODS y la utilización de métricas adecuadas para realizar un seguimiento del impacto.

8 PRINCIPIOS BÁSICOS



Tabla 6.2 Principios básicos y líneas estratégicas del Plan de Acción Social

Adicionalmente, la Compañía ha elaborado un Procedimiento de identificación de iniciativas sociales, que asegura la alineación con los principios básicos y líneas estratégicas definidas. En dicho procedimiento se define el proceso completo de identificación de iniciativas, evaluación social del entorno, aprobación interna y monitoreo del impacto, además de incluir aspectos relacionados con la formación y sensibilización.

Hoja de Ruta de la Igualdad

La Política de Sostenibilidad de la Compañía distingue el Objetivo de Desarrollo Sostenible 5 de Igualdad de género, como un ODS prioritario. Por ello, Grenergy se ha marcado como objetivo elaborar una hoja de ruta específica, enfocada a impulsar la igualdad de género desde distintos ámbitos. Las acciones planteadas están alineadas con el ESG Roadmap 2023 y lo complementan.



Tabla 6.3 Ámbitos cubiertos en la Hoja de Ruta de la Igualdad

La Hoja de Ruta de la Igualdad se extiende a lo largo del periodo 2022-2023 y estará liderada por el Director de Recursos Humanos de Grenergy, quien reportará periódicamente a la Dirección y al Consejo sobre su progreso.

Presentación del Plan de Acción ESG 2022

Tras el cumplimiento de los objetivos del Plan de Acción ESG 2021, la Compañía presenta la fase 2 de su plan estratégico de sostenibilidad ESG Roadmap 2023, su **Plan de Acción ESG 2022**.

De manera análoga al ejercicio anterior, se plantean acciones en las cinco áreas estratégicas del ESG Roadmap 2023: gobierno, alineación de objetivos ESG con la estrategia, gestión de riesgos, impactos ESG y comunicación.

La implementación de las acciones se encuentra programada en los distintos trimestres y en 2022 la Compañía mantiene su compromiso de actualizar con frecuencia trimestral sobre el progreso del nuevo Plan, tal y como se hizo a lo largo del año 2021.

Plan de Acción ESG 2022:

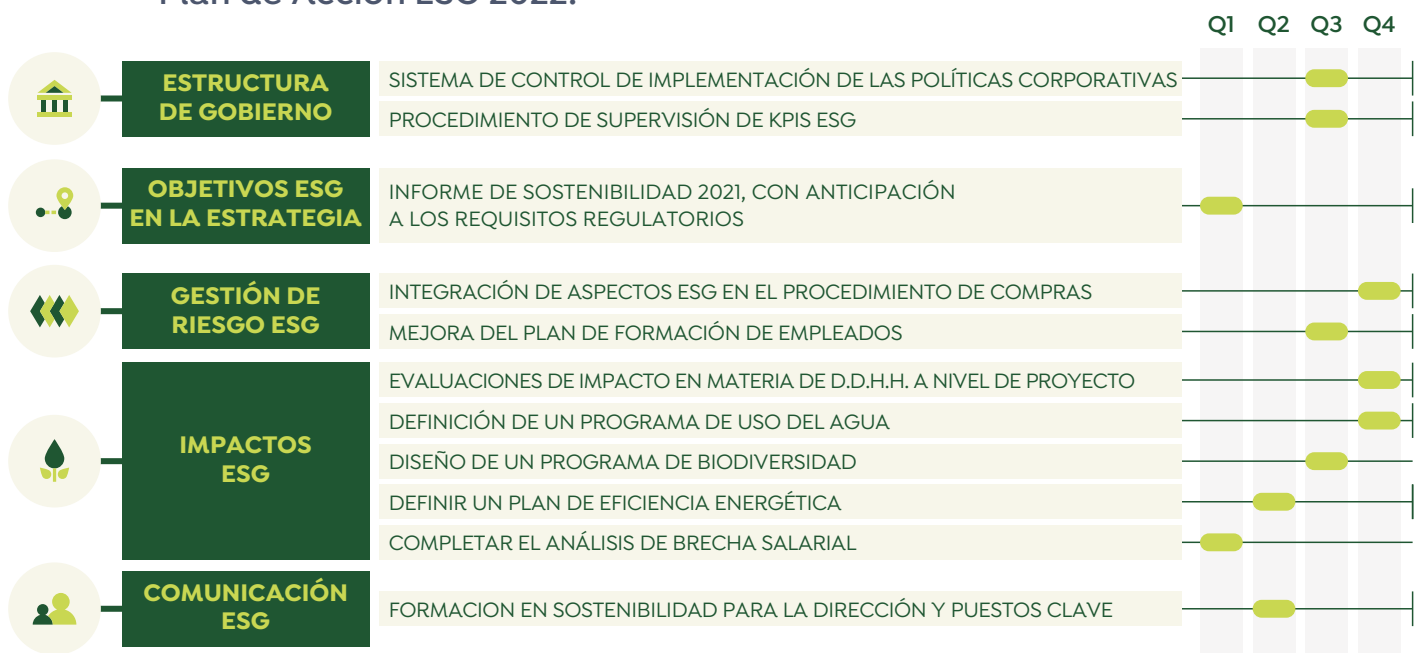


Tabla 6.4 Objetivos del Plan de Acción ESG 2022

Ampliación de cobertura de ratings ESG e indicadores de sostenibilidad

Greenergy ha sido reconocida como **TOP ESG performer** entre mas de 4.000 compañías evaluadas por Sustainalytics a nivel global. Se trata de una distinción otorgada a las compañías líderes en su sector en gestion de riesgos ESG considerados por la agencia como materiales. En su evaluación Sustainalytics calificó con gestión sólida “strong management” todas las áreas evaluadas: Gobierno corporativo, Capital humano, Relaciones con la comunidad, Ética Empresarial, Gobierno de producto, Salud y Seguridad, Uso del suelo y Biodiversidad.



Tabla 6.5 Distinción otorgada a Greenergy por su liderazgo en gestión de riesgos ESG

Además, Greenergy ha sido evaluada por primera vez por CDP, el índice de cambio climático de mayor reconocimiento a nivel global obteniendo una puntuación B-. La metodología de CDP está alineada con las recomendaciones de TCFD y cubre la integración del cambio climático en los ámbitos de gobierno, gestión de riesgos y oportunidades y estrategia de negocio, además considera los cálculos de emisiones, los objetivos de reducción y el engagement logrado en la cadena de valor.

El informe de CDP apunta que Greenergy está tomando acciones de manera coordinada en relación con el cambio climático y la puntuación la posiciona por encima de la media del sector de generación renovable.



1. Scatec	A
2. Greenergy Renovables	B-
3. Voltalia	C
4. Solaria	D
5. Audax	Not submitted F
6. Neoen	Not submitted F
7. Solarpack	Not submitted F

Tabla 6.6 Puntuación CDP obtenida por Greenergy en comparación a sus peers.



En materia de buen gobierno, Greenergy ya había anunciado previamente una puntuación de 8.5/10 en el informe de gobierno corporativo de MSCI, que concluía que las prácticas de gobierno corporativo de la Compañía están bien alineadas con los intereses de los accionistas.

Tabla 6.7 Aspectos de gobierno corporativo evaluados por MSCI en su informe



7

**HECHOS RELEVANTE
POSTERIORES AL CIERRE DEL PERIODO**

No existen hechos relevantes posteriores al cierre del periodo.



8

DISCLAIMER

El presente documento y la conferencia de resultados (incluyendo el turno de preguntas y respuestas) puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, "Manifestaciones") relacionados con Greenergy Renovables, S.A. (de ahora en adelante indistintamente "GREENERGY", "la "Compañía"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como "expectativas", "anticipación", "propósito", "creencia" o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de GREENERGY respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrías determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrado por GREENERGY ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, GREENERGY no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.



9

DEFINICIONES

Fases del Pipeline

- **Identified opportunities (20-40%):** Proyecto con viabilidad técnica y financiera, dado que 1) existe la posibilidad de terrenos, 2) el acceso a la red eléctrica es operativamente viable y/o 3) existe la posibilidad de venta a terceros.
- **Early stage (50%):** Basados en los proyectos de Identified opportunities, el proyecto se aprueba internamente para entrar en la fase de inversión, con la presentación de solicitudes de acceso a la red y el inicio de las negociaciones sobre el terreno.
- **Advanced development (70%):** Proyecto con avanzada situación técnica y financiera, dado que 1) el suelo está asegurado o estimamos existe más de un 50% de obtenerse, 2) se han realizado las pertinentes solicitudes para acceder a la red eléctrica con estimación superior al 90% de conseguirse, y 3) se ha solicitado el permiso medioambiental.
- **Backlog (90%):** Proyecto en fase final previa a la construcción donde 1) el terreno y los accesos a la red eléctrica están asegurados, 2) existe más de un 90% de probabilidad de obtención del permiso medioambiental y 3) existe PPA; o contrato marco con off taker o banco listo para firma; o esquema de estabilización de precios bancable.
- **Under construction (100%):** Se ha dado orden al constructor EPC de comenzar la construcción.
- **In Operation:** La aceptación del proyecto ha sido firmada. La responsabilidad del activo ha sido trasladada desde el constructor al equipo de operación.

Divisiones operativas

- **Desarrollo y Construcción:** Comprende las actividades de búsqueda de proyectos viables, tanto a nivel financiero como técnico, los trabajos necesarios para la consecución de todos los hitos para el inicio de construcción y los trabajos sobre el terreno para la construcción y puesta en marcha del proyecto.
- **Energía:** Se refiere a los ingresos provenientes de la venta de energía en cada uno de los mercados en los que GREENERGY cuenta con proyectos propios operativos en su modalidad Independent Power Producer (IPP).
- **Servicios:** En esta área se incluyen los servicios prestados a los proyectos, una vez alcanzado la puesta en marcha (COD) y que por tanto se encuentran en su fase operativa. Comprende las actividades de Asset Management y Operation & Maintenance, las cuales son prestadas tanto a proyectos propios (IPP) como a proyectos de terceros.