

The logo for ACERINOX, consisting of the word "ACERINOX" in a bold, white, sans-serif font, centered within a white circular outline. The background of the entire image is a deep blue space scene with a starry field. In the upper left, a close-up of a metallic nozzle with a white fibrous spray is visible. In the lower right, a complex satellite or space station structure with multiple solar panels and antennas is shown against the starry background.

ACERINOX

Resultados

Ejercicio

2024

Ejercicio 2024

Acerinox presenta un EBITDA en el ejercicio 2024 de €500 millones.

Destacados

- La adquisición de Haynes International se ha completado el 21 de noviembre.
- Acerinox ha cerrado la venta de su filial Bahru Stainless Sdn. Bhd. por un importe total de \$95 millones.
- Se ha implantado un nuevo modelo organizativo en Acerinox Europa y firmado el IV convenio colectivo en la fábrica del Campo de Gibraltar.
- El índice de accidentabilidad TIR del Grupo ha disminuido un 8% respecto al cierre de 2023.
- La producción de acería, 1.753 mil toneladas, ha sido un 10% inferior a la del ejercicio precedente.
- La facturación del Grupo durante el ejercicio ha sido de €5.413 millones (18% inferior a la de 2023).
- El EBITDA, €500 millones, ha sido un 29% inferior al de 2023, con un margen sobre ventas del 9%.
- El EBITDA ajustado ha ascendido a €445 millones, afectado por la venta de Bahru Stainless, los gastos de la compra de Haynes International, el Plan de Rejuvenecimiento de la plantilla de Acerinox Europa y la regularización de inventarios.
- El *cash flow* operativo ha sido de €294 millones. La reducción del capital circulante de explotación, €71 millones, hubiera sido mayor de no haber sido por la huelga en Acerinox Europa y la venta de Bahru Stainless.
- La deuda financiera neta del Grupo ha sido de €1.120 millones (€341 millones en diciembre de 2023), debido a la compra de Haynes International y al pago de la deuda de Bahru Stainless previo a su venta. Sin estas transacciones, hubiera sido de €219 millones.
- El ROCE del año ha ascendido a un 9%.
- Se ha abonado un dividendo de €0,62/acción en el ejercicio 2024.

Cuarto trimestre 2024

Acerinox presenta en el cuarto trimestre un EBITDA de €150 millones.

Destacados

- Consolidación de Haynes International en las cifras del Grupo en diciembre. Por este motivo, la deuda del Grupo ha aumentado en €820 millones, cuando Haynes International ha contribuido sólo con un mes de resultados.
- La producción de acería, 396 mil toneladas, se ha reducido un 19% respecto a la del 3º trimestre de 2024, con el doble objetivo de reducir existencias y adecuarse a la situación del mercado.
- El EBITDA, €150 millones, ha sido un 31% superior al trimestre anterior.
- El EBITDA ajustado ha ascendido a €91 millones, impactado por los factores extraordinarios ya comentados.
- El beneficio después de impuestos y minoritarios, ha ascendido a €63 millones.
- El *cash flow* operativo ha sido de €91 millones, marcado por la reducción de €109 millones en capital circulante de explotación.

Perspectivas

Esperamos una recuperación de la actividad del inoxidable a partir del mes de marzo. Los inventarios en los almacenistas están por debajo de la media de los últimos años.

El mercado de aleaciones de alto rendimiento se mantiene estable y la cartera de pedidos sigue siendo sólida, a pesar de la debilidad coyuntural del sector aeroespacial.

Esperamos que el EBITDA ajustado del primer trimestre sea ligeramente superior al ajustado del cuarto.

La fortaleza de nuestra estrategia y las medidas que se están adoptando tendrán un reflejo rápido en nuestros resultados una vez se reactive la demanda.

Esperamos que las recientes medidas adoptadas por la administración norteamericana favorezcan la demanda en este mercado.

Comentario de Bernardo Velázquez, CEO, a los resultados

“Los resultados obtenidos en este entorno de mercado ponen de manifiesto la efectividad de las decisiones estratégicas tomadas en los últimos años. Acerinox está consiguiendo mitigar la volatilidad del sector, a la vez que cumple con su propuesta de ofrecer soluciones de mayor valor añadido a los clientes.

Una de las decisiones más notables en el ejercicio ha sido la adquisición de Haynes International a través de nuestra filial, North American Stainless. Esta transacción constituye un paso estratégico clave para establecer una plataforma sólida de acero inoxidable y de aleaciones de alto rendimiento en Estados Unidos.

Haynes International tiene una destacada posición en sectores altamente especializados como el aeroespacial. Su cartera de productos presenta un amplio abanico de aplicaciones de alta gama alineadas con nuestra visión de diversificación e incremento del valor añadido de nuestros productos. Además, refuerza las capacidades de investigación y desarrollo del Grupo e incorpora una importante cartera de patentes y homologaciones.

Esta adquisición no sólo marca un hito en nuestra expansión en EE.UU., sino que también nos posiciona en un mercado altamente competitivo, donde la demanda de productos de alta calidad sigue creciendo.

En 2024 también hemos tomado decisiones difíciles pero necesarias respecto a Bahru Stainless. La venta de la planta responde a la realidad del mercado en el Sudeste Asiático, donde la sobreproducción en China e Indonesia afectan significativamente a los precios y la rentabilidad. Quiero agradecer a todos los empleados de Bahru Stainless su dedicación y contribución al Grupo durante todos estos años. Estoy convencido que esta decisión estratégica es la opción que mejor defiende los intereses de empleados, clientes y la comunidad.

Ahora tenemos que centrar nuestra actividad y nuestro conocimiento en la fabricación de productos de mayor valor añadido orientados al cliente final. La modernización de procesos, la flexibilidad, movilidad interna en la planta y la optimización de la producción son una prioridad para fomentar la rentabilidad y satisfacer de manera más efectiva las expectativas de nuestros clientes en un sector que evoluciona rápidamente. En este contexto, Acerinox Europa ha implantado un nuevo modelo organizativo y nuestra planta de Columbus Stainless continúa con su proceso de diversificación de productos.

Un año más, pueden tener la certeza de que estamos preparados para seguir fortaleciendo nuestra posición de liderazgo en la producción de soluciones de acero inoxidable y aleaciones de alto rendimiento y para continuar transformando los desafíos en oportunidades.”

1. Principales magnitudes económico-financieras

| Grupo Consolidado | Trimestre | | | | Doce Meses | | Variación 24/23 |
|---|-----------|---------|---------|---------|------------|-------|-----------------|
| | T1 2024 | T2 2024 | T3 2024 | T4 2024 | 2024 | 2023 | |
| Producción acería (miles de toneladas) | 461 | 405 | 491 | 396 | 1.753 | 1.946 | -10% |
| Facturación (millones EUR) | 1.481 | 1.299 | 1.307 | 1.325 | 5.413 | 6.608 | -18% |
| EBITDA (millones EUR) | 111 | 125 | 114 | 150 | 500 | 703 | -29% |
| <i>% sobre facturación</i> | 7% | 10% | 9% | 11% | 9% | 11% | |
| Amortización (millones EUR) | -41 | -41 | -38 | -40 | -160 | -171 | -7% |
| EBIT (millones EUR) | 71 | 84 | 77 | 116 | 348 | 374 | -7% |
| <i>% sobre facturación</i> | 5% | 6% | 6% | 9% | 6% | 6% | |
| Resultado antes de impuestos y minoritarios (millones EUR) | 71 | 84 | 67 | 120 | 342 | 355 | -4% |
| Resultado después de impuestos y minoritarios (millones EUR) | 53 | 62 | 48 | 63 | 225 | 228 | -1% |
| Resultado después de impuestos y minoritarios por acción | 0,21 | 0,25 | 0,19 | 0,25 | 0,90 | 0,91 | -1% |
| Cash flow operativo | 188 | 77 | -63 | 91 | 294 | 481 | -39% |
| Deuda Financiera Neta (millones EUR) | 234 | 191 | 453 | 1.120 | 1.120 | 341 | 228% |
| Ratio de endeudamiento (%) | 9% | 7% | 18% | 44% | 44% | 14% | |
| ROCE anualizado | 10% | 11% | 10% | 9% | 9% | 13% | |
| Nº de acciones (millones) | 249 | 249 | 249 | 249 | 249 | 249 | 0% |
| Retribución al accionista (por acción) | 0,31 | - | 0,31 | - | 0,62 | 0,60 | 3% |
| Volumen medio diario de contratación (nº de acciones, millones) | 0,82 | 0,78 | 0,72 | 0,94 | 0,81 | 0,90 | -10% |
| Nº de empleados al final del periodo | 8.245 | 8.077 | 8.002 | 9.293 | 9.293 | 8.239 | 13% |

1.1. Resultados del grupo consolidado

| Millones EUR | Cuarto Trimestre 2024 | | | Doce meses 2024 | | |
|-----------------------------|-----------------------|-----------------------------|-------------------|-----------------|-----------------------------|-------------------|
| | Inoxidable | Aleaciones alto rendimiento | Grupo Consolidado | Inoxidable | Aleaciones alto rendimiento | Grupo Consolidado |
| Producción acería (miles t) | 378 | 18 | 396 | 1.674 | 78 | 1.753 |
| Ventas Netas | 997 | 333 | 1.325 | 4.100 | 1.334 | 5.413 |
| EBITDA | 126 | 24 | 150 | 384 | 117 | 500 |
| <i>Margen EBITDA</i> | 13% | 7% | 11% | 9% | 9% | 9% |
| Amortización | -31 | -10 | -40 | -124 | -36 | -160 |
| EBIT | 102 | 14 | 116 | 267 | 81 | 348 |
| <i>Margen EBIT</i> | 10% | 4% | 9% | 7% | 6% | 6% |

Ejercicio 2024

El ejercicio 2024 ha estado marcado por las incertidumbres derivadas de las tensiones geopolíticas como la prolongación de los conflictos entre Ucrania y Rusia, y el conflicto en Gaza. También ha sido un ejercicio de elecciones en muchos países, con cambios de administración en EE.UU. y en la Comisión Europea, en un marco de creciente regionalización con el giro hacia políticas de autonomía estratégica y protección de la industria local.

Tras un año 2023 en el que la demanda cayó en ambos mercados en torno al 20%, ninguno de los dos mercados han tenido la recuperación esperada durante el ejercicio 2024. La compleja situación geopolítica en Europa y una cierta ralentización a causa de las elecciones en EEUU han hecho que los mercados hayan permanecido en niveles bajos de actividad.

En medio de esta situación, el Grupo Acerinox ha logrado obtener un buen resultado que confirma la solidez de su posición y el acierto de su estrategia. La fortaleza de nuestra filial americana y de la división de aleaciones de alto rendimiento han contribuido a reducir el impacto de los ciclos de nuestra industria, especialmente tras un año complicado en Acerinox Europa por la debilidad de la demanda y la huelga de cinco meses que sufrió la planta española. Con todo, el EBITDA ha ascendido a €500 millones. El margen EBITDA sobre ventas ha sido del 9%.

El EBITDA del año, 29% inferior al de 2023, se ha visto impactado por los siguientes hitos extraordinarios:

- La venta de Bahru Stainless ha supuesto un ingreso a nivel de EBITDA de €146 millones.
- Los gastos derivados de la adquisición de Haynes International han ascendido a €-21 millones.
- Provisión de €-12 millones por el Plan de Rejuvenecimiento de la plantilla de Acerinox Europa.
- Regularización de inventarios por importe de €-58 millones para ajustarlos a su valor de mercado.

El EBITDA ajustado (descontadas las partidas mencionadas) ha sido de €445 millones. Si adicionalmente incorporamos el impacto que la huelga de Acerinox Europa ha tenido en los resultados del Grupo en este ejercicio, el EBITDA ajustado hubiera sido de €529 millones.

El EBITDA de la **división de inoxidable**, €384 millones, ha sido un 28% inferior al de 2023 debido a la huelga en Acerinox Europa y a las caídas de precios en todos los mercados en los que opera el Grupo. El margen sobre ventas ha sido 9% (10% en 2023).

El EBITDA de la **división de aleaciones de alto rendimiento**, €117 millones, ha sido un 33% inferior al del año anterior. Las mayores diferencias con respecto a 2023 se han debido fundamentalmente al efecto de las materias primas, que el año pasado fueron muy positivas, no así en este ejercicio. El margen sobre ventas ha ascendido al 9% (12% en 2023).

La amortización del Grupo, €160 millones, fue un 7% inferior a la del año anterior, principalmente por Bahru Stainless cuyos activos se habían deteriorado en €156 millones en 2023.

El beneficio operativo (EBIT) fue de €348 millones, frente a los €374 millones de 2023 (una vez realizado el deterioro de activos en Bahru Stainless).

El beneficio después de impuestos y minoritarios ascendió a €225 millones, después de realizar un deterioro de los créditos fiscales de €62 millones. Este resultado fue un 1% inferior al de 2023.

La generación de caja sigue siendo uno de los objetivos prioritarios del Grupo, y se ha logrado obtener un flujo de caja operativo de €294 millones.

En 2024, la reducción del capital circulante, cifrada en €71 millones, ha sido menor de lo esperado, impactado por la huelga en la planta de Acerinox Europa y el cese de la actividad de Bahru Stainless.

La compra de Haynes International (€-769 millones), las inversiones del año principalmente en las plantas de North American Stainless (NAS) y VDM Metals (€-205 millones) y el 20% del cobro por la venta de Bahru Stainless (€18 millones) han resultado en un cash flow libre de €-662 millones.

La adquisición de Haynes International afectó de manera significativa al Balance del Grupo, debido a la incorporación de sus activos y pasivos a valor razonable. Entre otras, las partidas más destacadas fueron las siguientes:

- Activos no corrientes con un aumento del 36% (25% debido a Haynes)
- Existencias con un aumento del 11% (19% debido a Haynes)
- La tesorería disminuyó en €531 millones (€811 millones por la adquisición de Haynes).

La deuda financiera neta, a 31 de diciembre de 2024, €1.120 millones, se incrementó en €779 millones (€341 millones a 31 de diciembre de 2023) debido a la compra de Haynes International (€841 millones) y al pago de la deuda de Bahru Stainless previo a su venta (€60 millones). Sin estas transacciones, la deuda financiera neta hubiera sido de €219 millones.

Cuarto trimestre

Los resultados del cuarto trimestre han estado afectados por la incertidumbre existente a nivel mundial, la baja demanda estacional en nuestros principales mercados y agravado en Estados Unidos por el periodo electoral.

La facturación, €1.325 millones, incorpora un mes de ventas de Haynes International y se ha mantenido estable respecto al trimestre anterior.

El EBITDA, €150 millones, ha sido un 31% superior al del 3º trimestre (56% superior al del 4º trimestre de 2023). El EBITDA ajustado ha sido de €91 millones, descontados los siguientes efectos extraordinarios del trimestre:

- La venta de Bahru Stainless supuso un ingreso a nivel de EBITDA de €146 millones, como consecuencia de los deterioros efectuados en años anteriores y las diferencias de cambio acumuladas en el Patrimonio Neto.
- Los gastos derivados de la adquisición de Haynes International han ascendido a €-17 millones en el trimestre.
- Provisión de €-12 millones por el Plan de Rejuvenecimiento de la plantilla de Acerinox Europa.
- Regularización de inventarios por importe de €-58 millones para ajustarlos a su valor de mercado.

El EBITDA de la **división de inoxidable**, €126 millones, ha sido un 46% superior al del tercer trimestre, debido principalmente a la mencionada venta de Bahru Stainless.

Los resultados de la **división de aleaciones de alto rendimiento** han estado afectados por la estacionalidad del trimestre, aunque se han mantenido a buen nivel, con un EBITDA que ha ascendido a €24 millones. El margen sobre ventas ha sido del 7% (9% en el tercer trimestre). Haynes International ha contribuido con un mes a los resultados.

El beneficio después de impuestos y minoritarios del Grupo ha sido de €63 millones, un 32% superior al del 3º trimestre (€-119 millones en el 4º trimestre de 2023, debido al deterioro de Bahru Stainless por importe de €153 millones).

El flujo de caja operativo ha ascendido a €91 millones. La reducción del capital circulante ha sido de €109 millones, destacando la reducción de existencias de €169 millones y la reducción de proveedores de €133 para ajustarnos a las condiciones de mercado.

En la partida de "Otros ajustes" están incluidos los €146 millones de la venta de Bahru Stainless que han afectado al EBITDA pero no suponen entrada en caja, además de diferencias positivas de conversión.

2. Análisis de nuestros principales mercados

2.1. Mercado de los aceros inoxidables

Estados Unidos:

- El PMI manufacturero de diciembre ha sido de 49,2.
- La demanda final en el mercado americano durante el cuarto trimestre se ha visto afectada por la incertidumbre derivada del proceso electoral y la situación económica más débil de la esperada.
- El consumo aparente de producto plano ha caído un 1,3% en 2024, según nuestras estimaciones, que se suma a la caída del 20% del año pasado.
- Las importaciones de producto plano han aumentado un 19% y representan el 28% del mercado.
- Los inventarios de los distribuidores se han estabilizado en niveles por debajo de la media de los últimos años.
- La Sección 232 sigue en vigor y no se espera una reducción de las medidas de defensa comercial.

Europa:

- El PMI manufacturero de la Eurozona en diciembre se situó en 45,1 en línea con los datos de la segunda mitad de 2024.
- Aunque el proceso de reducción de existencias ha concluido, el mercado europeo no ha experimentado la recuperación esperada y se mantiene una demanda final débil. Los niveles de inventarios se mantienen por debajo del promedio de los últimos años.
- El consumo aparente de producto plano ha crecido un 3,1% en 2024, según nuestras estimaciones, que contrasta con la caída del 21% del año ejercicio 2023.
- Las importaciones de producto plano han crecido un 21% respecto al mismo periodo del año pasado y suponen el 21% del mercado total.
- Se ha aprobado la renovación de las medidas de salvaguarda hasta junio de 2026, y se han impuesto medidas anti circumvention para materiales de frío de Taiwán, Vietnam y Turquía

2.2. Mercado de aleaciones de alto rendimiento

El mercado de aleaciones de alto rendimiento ha mantenido una posición sólida en 2024 aunque ha presentado un comportamiento más débil que en 2023.

El sector de petróleo y gas ha mantenido una elevada demanda. La industria petroquímica se ha visto afectada por las incertidumbres geopolíticas.

Por su parte, el sector de automoción ha tenido un desempeño más sólido que en 2023, al igual que el mercado de electrónica, que ha superado expectativas gracias a la demanda de OLED y a las aplicaciones de energías renovables.

La industria aeroespacial, en la que Haynes International tiene una gran presencia, ha tenido un comportamiento inferior al esperado debido a diversas disrupciones que han afectado a la cadena de suministro.

3. Aspectos estratégicos destacados del ejercicio 2024

3.1. Adquisición de Haynes: inversión triple A (América Aleaciones Aeroespacial)

Acerinox mantiene su firme estrategia orientada al desarrollo y expansión de soluciones de mayor valor añadido. En 2024 el Grupo ha incorporado a Haynes International, compañía líder en el sector de aleaciones de alto rendimiento en EE.UU. y con más de 100 años de historia.

Haynes International proporciona acceso a nuevos mercados y sectores industriales como el aeroespacial y aporta su fortaleza en la investigación y desarrollo de nuevas aleaciones. Con la integración de Haynes se generarán sinergias para el Grupo en términos de costes, ventas, eficiencia y optimización de procesos. La compañía americana ha sido adquirida por la filial del Grupo en EE.UU., NAS, y formará parte de la División de Aleaciones de Alto Rendimiento (HPA, por sus siglas en inglés), creada en 2020 con la adquisición de VDM Metals.

Acerinox invertirá alrededor de \$200 millones durante los próximos cuatro años en la nueva plataforma en EE.UU. para aumentar capacidad y desarrollar las sinergias.

La operación se cerró nueve meses después de su anuncio, mediante el pago en efectivo de \$799 millones, tras haber recibido la autorización de todas las autoridades regulatorias necesarias.

Los principales beneficios para el Grupo son los siguientes:

- Refuerzo de la posición de liderazgo mundial de Acerinox en el segmento de aleaciones de alto rendimiento.
- Ampliación de la presencia en EE.UU.
- Aumento de oportunidades significativas en el sector aeroespacial.
- Unas sinergias estimadas de \$75 millones.
- Creación de valor añadido con la combinación de negocios complementarios, el crecimiento de las capacidades operativas en EE.UU. y una red de distribución y ventas locales con nuevas ubicaciones a escala internacional.
- Una sólida plataforma para acelerar el crecimiento del negocio de aleaciones de alto rendimiento y aceros inoxidables especiales en Norteamérica.
- Refuerza las capacidades de investigación y desarrollo e incorpora una importante cartera de patentes y homologaciones.
- Expectativas de generar un importante crecimiento, así como mejoras en los márgenes, apoyadas por la trayectoria de Haynes International.
- El servicio de alta calidad de Haynes International ofrece una gran proximidad a los clientes para su fidelización.
- Ampliación del equipo humano incorporando personas de gran talento y experiencia.

3.2. Acerinox Europa

Dadas las condiciones de mercado y de los resultados económicos de los últimos años, el Grupo ha decidido implantar un nuevo modelo organizativo y de producción en la fábrica de Acerinox Europa situada en el Campo de Gibraltar (Cádiz, España).

Tras casi cinco meses de huelga, Acerinox Europa y el Comité de Empresa han firmado el IV Convenio Colectivo de la planta. Un acuerdo, con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2027.

El convenio busca fortalecer la relación entre empresa y empleados, promoviendo la flexibilidad y un ambiente laboral positivo y colaborativo. Todo ello es necesario para implementar la estrategia del Grupo de realizar productos de alto valor añadido y aumentar la presencia en el cliente final.

Entre otras medidas, destacan las siguientes:

- Polivalencia voluntaria remunerada dotando de capacitación a la plantilla.
- Disponibilidad voluntaria remunerada de los empleados.
- Nueva prima de producción alineada con la estrategia del Grupo que retribuye la calidad, la ampliación de la gama de productos y la producción de aleaciones de alto rendimiento.
- Cierre de la fábrica 2 semanas en agosto, periodo del año donde hay menor nivel de actividad. Se aprovechará para hacer paradas de mantenimiento.
- Subida salarial aproximada del 12% en 4 años.

Adicionalmente, en dicho convenio se ha acordado, entre otras condiciones, el compromiso de suscribir un acuerdo de pacto social por el empleo. Con fecha 20 de diciembre de este ejercicio, se firmó, junto con los principales sindicatos, el principio de dicho acuerdo en el que se recogen, entre otros aspectos, un programa de rejuvenecimiento del empleo basado en la adhesión voluntaria de las personas que cumplan los requisitos que se acuerden específicamente el mismo. Con esa misma fecha se acordaron las condiciones del plan de rejuvenecimiento aplicables para el ejercicio 2025. Este acuerdo permitirá a los trabajadores adscritos a dicho plan, su jubilación anticipada con unas condiciones establecidas en el Plan, una vez alcanzada una determinada edad.

3.3. Venta de Bahru Stainless en Malasia

Bahru Stainless, la planta del Grupo ubicada en Johor (Malasia), anunció a sus clientes en mayo de 2024 el cese de su actividad. La fuerte competencia asiática, en ocasiones desleal, y la evolución del mercado ha dificultado el desarrollo y rentabilidad de este activo, que dejó de ser estratégico para el Grupo.

Bahru Stainless se constituyó en 2008, orientada a abastecer al mercado asiático, además de sumar a la producción global del Grupo mediante la compra de semiproductos a otras fábricas.

El 10 de octubre se suscribió un contrato con Worldwide Stainless Sdn. Bhd, sociedad de nacionalidad malasia, para traspasar la propiedad de Bahru Stainless por \$95 millones. El cierre definitivo de la transacción ha tenido lugar el 3 diciembre.

Se trata de una decisión estratégica importante para Acerinox y que, además, supone la mejor fórmula posible para los diferentes grupos de interés.

3.4. Proyectos de expansión: NAS y VDM Metals

North American Stainless (NAS)

En enero de 2023 el Grupo anunció la inversión en NAS de \$244 millones para incrementar la capacidad de producción en un 20%. Los nuevos equipos están orientados a aumentar el volumen de productos planos, con especial foco en incrementar aquellos de mayor valor añadido.

El proyecto de expansión de NAS se encuentra en su segundo año de ejecución en tiempo y presupuesto:

- La fase de ampliación de la acería incluye la extensión de la estructura del edificio ya entregada y pendiente de instalación.
- Se han recibido también los componentes necesarios para la modernización de la línea de recocido y decapado.
- En lo que respecta al nuevo tren de laminación y al tren de acabados Skin-Pass, actualmente se están llevando a cabo los trabajos de cimentación e instalación.

VDM Metals

El pasado mes de enero de 2024, el Grupo anunció inversiones en VDM Metals valoradas en €67 millones con el objetivo de incrementar un 15% sus ventas. Entre las mismas destaca un atomizador destinado a la producción de polvo para la fabricación aditiva.

El proyecto se encuentra en su primer año de desarrollo y avanza según el calendario previsto. Las compras de materiales y equipos están casi finalizadas y las obras de construcción ya han comenzado en la acería localizada en Unna (Alemania). Por otra parte, también está en marcha la producción de alambre de soldadura en la fábrica de Werdohl (Alemania), iniciada en el cuarto trimestre, después del aumento de capacidad de las líneas.

3.5. Beyond Excellence

El Grupo prosigue con su impulso por la excelencia operativa mediante el lanzamiento del programa Beyond Excellence 2024-2026. Su propósito es aumentar la competitividad a través de nuevos proyectos de mejora continua. La transformación digital, el compromiso con la innovación y la colaboración interfuncional son elementos claves en su desarrollo.

Este nuevo plan tiene como objetivo conseguir una mejora a nivel EBITDA de €100 millones a lo largo del periodo 2024-2026, con el objetivo de €45 millones en 2024.

Los ahorros conseguidos en este primer año son de €41 millones, lo que supone un 91% de consecución sobre el objetivo del 2024. Cabe destacar que los proyectos de Acerinox Europa se han retrasado varios meses con motivo de la huelga que ha tenido lugar entre febrero y junio. El impacto de esta circunstancia se ha cifrado en €-7 millones.

3.6 Plan de descarbonización

En 2020 Acerinox adquirió el compromiso de descarbonización de su actividad con el despliegue del plan de sostenibilidad. Uno de sus cinco pilares en los que se estructura es la ecoeficiencia y la mitigación del cambio climático. En concreto, se establece el objetivo de reducir un 20% la intensidad de emisiones de Gases Efecto Invernadero (GEI) de alcance 1 y 2 para 2030 según el año base de 2015.

En 2024 se ha avanzado en este compromiso con el desarrollo y aprobación a principios de 2025 por parte del Consejo de Administración del Plan de Descarbonización con horizonte 2030 con objetivos de reducción de emisiones de carbono más ambiciosos.

Este plan, que incluye las principales iniciativas relacionadas con la mejora de la eficiencia energética, los sistemas de recuperación de calor, la electrificación de sistemas o el uso de electricidad y combustibles renovables, está alineado con el plan Beyond Excellence 2024-2026.

Los nuevos objetivos de reducción, además de ser más desafiantes, buscan ser compatibles con la limitación del calentamiento global a 1,5°C y están basados en la ciencia (SBTi); contemplan la reducción de las emisiones de los alcances 1 y 2 en un 45,3% para 2030 frente a 2021. Además se ha fijado un objetivo de reducción del 15% de alcance 3 para el mismo año.

3.7. EcoACX®

En 2024, Acerinox ha alcanzado un hito significativo que da respuesta al compromiso con la sostenibilidad con el lanzamiento del producto sostenible, EcoACX®. Este innovador producto ha representado un gran salto en la industria del acero inoxidable, al garantizar una reducción superior al 50% de las emisiones de CO2 frente al material estándar, utilizando un 100% de energía renovable y más del 90% de material reciclado. Con EcoACX®, no solo se han superado los estándares de la industria, sino que se ha establecido un nuevo referente en sostenibilidad, avalado por una compañía externa independiente.

EcoACX® es, por tanto, más que un producto todo un símbolo del compromiso del Grupo con un futuro sostenible. Al elegirlo, los clientes se unen a Acerinox en este viaje y se convierten también en parte de la solución.

3.8. Retribución al accionista

La retribución al accionista ha alcanzado los €155 millones en concepto de dividendo ordinario. Se han pagado en efectivo €0,62 por acción, lo que supone un payout del 69%.

3.9. Consejo de Administración

El Consejo de Administración de Acerinox, celebrado el 18 de diciembre de 2024, aprobó la distribución de un dividendo a cuenta del ejercicio 2024 pagadero en efectivo por €0,31 brutos por acción a cada título existente y en circulación con derecho a percibir dicho dividendo.

El 24 de enero de 2025 se pagó el dividendo a cuenta del ejercicio 2024 por importe de €77 millones. Este dividendo se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, que se celebrará en 2025.

4. Presentación de resultados del Cuarto Trimestre y ejercicio 2024

Acerinox realizará la presentación de los resultados del Cuarto Trimestre y Ejercicio 2024, hoy 28 de febrero, a las 11:00 horas (CET), dirigida por el CEO, Bernardo Velázquez; el Chief Corporate Officer, Miguel Ferrandis; y la Chief Financial Officer, Esther Camós; acompañados por el equipo de Relación con Inversores.

Para acceder a la presentación por teléfono, rogamos conectarse 5-10 minutos antes del evento, a través de los siguientes números:

Desde España: 919 01 16 44. Código: 171270/ Desde Reino Unido: 020 3936 2999. Código: 171270/ Desde Estados Unidos: 1 646 664 1960. Código: 171270/ Resto de países +44 20 3936 2999. Código: 171270

La presentación podrá ser seguida desde la página web de Acerinox (www.acerinox.com), en la sección de [Accionistas e Inversores](#).

Tanto la presentación como todo el material audiovisual estarán accesibles en la página web de [Acerinox](#).

5. Cifras más relevantes

Grupo Consolidado

| <i>Millones EUR</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 | % T4 24 / T4 23 | % 2024 / 2023 |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|-------------|-------------|----------------------------|--------------------------|
| Producción acería (miles de toneladas) | 396 | 491 | 486 | 1.753 | 1.946 | -19% | -10% |
| Ventas Netas | 1.325 | 1.307 | 1.529 | 5.413 | 6.608 | -13% | -18% |
| EBITDA | 150 | 114 | 96 | 500 | 703 | 56% | -29% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>11%</i> | <i>9%</i> | <i>6%</i> | <i>9%</i> | <i>11%</i> | | |
| EBIT | 116 | 77 | -105 | 348 | 374 | -211% | -7% |
| <i>Margen EBIT</i> | <i>9%</i> | <i>6%</i> | <i>-7%</i> | <i>6%</i> | <i>6%</i> | | |
| Resultado antes de Impuestos | 120 | 67 | -111 | 342 | 355 | -209% | -4% |
| Resultado después de impuestos y minoritarios | 63 | 48 | -119 | 225 | 228 | -153% | -1% |
| Deuda Financiera Neta | 1.120 | 453 | 341 | 1.120 | 341 | 228% | 228% |

División de inoxidable

| <i>Millones EUR</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 | % T4 24 / T4 23 | % 2024 / 2023 |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|-------------|-------------|----------------------------|--------------------------|
| Producción acería (miles de toneladas) | 378 | 473 | 468 | 1.674 | 1.869 | -19% | -10% |
| Ventas Netas | 997 | 1.001 | 1.166 | 4.100 | 5.195 | -14% | -21% |
| EBITDA | 126 | 86 | 50 | 384 | 533 | 151% | -28% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>13%</i> | <i>9%</i> | <i>4%</i> | <i>9%</i> | <i>10%</i> | | |
| Amortización | -31 | -29 | -35 | -124 | -138 | -12% | -11% |
| EBIT | 102 | 57 | -141 | 267 | 237 | -172% | 13% |
| <i>Margen EBIT</i> | <i>10%</i> | <i>6%</i> | <i>-12%</i> | <i>7%</i> | <i>5%</i> | | |

División de aleaciones de alto rendimiento

| <i>Millones EUR</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 | % T4 24 / T4 23 | % 2024 / 2023 |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|-------------|-------------|----------------------------|--------------------------|
| Producción acería (miles de toneladas) | 18 | 18 | 18 | 78 | 76 | 0% | 3% |
| Ventas Netas | 333 | 312 | 366 | 1.334 | 1.437 | -9% | -7% |
| EBITDA | 24 | 28 | 46 | 117 | 175 | -48% | -33% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>7%</i> | <i>9%</i> | <i>13%</i> | <i>9%</i> | <i>12%</i> | | |
| Amortización | -10 | -6 | -6 | -36 | -24 | 65% | 51% |
| EBIT | 14 | 22 | 40 | 81 | 151 | -64% | -46% |
| <i>Margen EBIT</i> | <i>4%</i> | <i>7%</i> | <i>11%</i> | <i>6%</i> | <i>11%</i> | | |

Generación de caja

Grupo Consolidado

| <i>Cash Flow (Millones euros)</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 |
|---|----------------|----------------|----------------|-------------|-------------|
| EBITDA | 150 | 114 | 96 | 500 | 703 |
| Cambios en el capital circulante de explotación | 109 | -122 | 258 | 71 | 79 |
| Impuesto sobre beneficios | -38 | -20 | -70 | -131 | -233 |
| Cargas financieras | -7 | -5 | 3 | -10 | -4 |
| Otros ajustes | -123 | -30 | -27 | -136 | -65 |
| CASH FLOW OPERATIVO | 91 | -63 | 260 | 294 | 481 |
| Pagos adquisición Haynes International | -769 | | | -769 | |
| Venta de activos (Bahru Stainless) | 18 | | | 18 | |
| Pagos por inversiones | -79 | -48 | -46 | -205 | -175 |
| CASH FLOW LIBRE | -740 | -111 | 214 | -662 | 307 |
| Dividendos y autocartera | 0 | -78 | 0 | -156 | -152 |
| CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS | -740 | -189 | 214 | -818 | 155 |
| Diferencias de conversión y otros | 123 | -71 | -55 | 90 | -56 |
| Deuda financiera neta adquirida de Haynes Int. | -51 | | | -51 | |
| Variación deuda financiera neta | -667 | -261 | 159 | -779 | 99 |

División de inoxidable

| <i>Millones EUR</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 |
|---|----------------|----------------|----------------|-------------|-------------|
| EBITDA | 126 | 86 | 50 | 383 | 533 |
| Cambios en el capital circulante de explotación | 89 | -117 | 211 | 13 | 206 |
| Impuesto sobre beneficios | -40 | -18 | -70 | -130 | -230 |
| Cargas financieras | -3 | 0 | 11 | 7 | 17 |
| Otros ajustes | -115 | -35 | -22 | -119 | -50 |
| CASH FLOW OPERATIVO | 57 | -84 | 179 | 154 | 475 |

División de aleaciones de alto rendimiento

| <i>Millones EUR</i> | T4 2024 | T3 2024 | T4 2023 | 2024 | 2023 |
|---|----------------|----------------|----------------|-------------|-------------|
| EBITDA | 21 | 28 | 46 | 117 | 175 |
| Cambios en el capital circulante de explotación | 29 | -5 | 47 | 58 | -126 |
| Impuesto sobre beneficios | 1 | -2 | 1 | -1 | -3 |
| Cargas financieras | -4 | -4 | -9 | -18 | -25 |
| Otros ajustes | -10 | 5 | -5 | -17 | -14 |
| CASH FLOW OPERATIVO | 37 | 22 | 81 | 140 | 7 |

Balance de situación

| ACTIVO | | | | PASIVO | | | |
|--------------------------------------|--------------|--------------|------------|---------------------------------------|--------------|--------------|------------|
| Millones EUR | 2024 | 2023 | Variación | Millones EUR | 2024 | 2023 | Variación |
| ACTIVO NO CORRIENTE | 2.417 | 1.777 | 36% | PATRIMONIO NETO | 2.575 | 2.463 | 5% |
| ACTIVO CORRIENTE | 2.053 | 4.322 | -6% | PASIVO NO CORRIENTE | 2.017 | 1.733 | 16% |
| Existencias | 2.062 | 1.861 | 11% | Deudas con entidades de crédito | 1.464 | 1.291 | 13% |
| Deudores | 606 | 618 | -2% | Otros pasivos no corrientes | 553 | 442 | 25% |
| <i>Clientes</i> | <i>551</i> | <i>560</i> | <i>-2%</i> | | | | |
| <i>Otros deudores</i> | <i>55</i> | <i>58</i> | <i>-5%</i> | PASIVO CORRIENTE | 1.877 | 1.902 | -1% |
| Tesorería | 1.263 | 1.794 | -30% | Deudas con entidades de crédito | 919 | 844 | 9% |
| Otros activos financieros corrientes | 123 | 50 | -146% | Acreeedores comerciales | 666 | 787 | -15% |
| | | | | Otros pasivos corrientes | 292 | 272 | 7% |
| TOTAL ACTIVO | 6.469 | 6.099 | 6% | TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO | 6.469 | 6.099 | 6% |

Producción división de inoxidable

| Miles de toneladas | 2023 | | | | | 2024 | | | | | Variación | |
|------------------------------|------|-----|-----|-----|-------|------|-----|-----|-----|-------|---------------|-----------------|
| | T1 | T2 | T3 | T4 | 12M | T1 | T2 | T3 | T4 | 12M | T4 24 / T4 23 | 12M 24 / 12M 23 |
| Acería | 515 | 465 | 423 | 468 | 1.869 | 440 | 384 | 473 | 378 | 1.675 | -19% | -10% |
| Laminación en frío | 311 | 304 | 283 | 328 | 1.225 | 282 | 247 | 303 | 256 | 1.088 | -22% | -11% |
| Producto Largo (L. Caliente) | 42 | 36 | 32 | 28 | 139 | 32 | 37 | 41 | 30 | 140 | 7% | 0% |

Producción división de aleaciones de alto rendimiento

| Miles de toneladas | 2023 | | | | | 2024 | | | | | Variación | |
|--------------------|------|----|----|----|-----|------|----|----|----|-----|---------------|-----------------|
| | T1 | T2 | T3 | T4 | 12M | T1 | T2 | T3 | T4 | 12M | T3 24 / T3 23 | 12M 24 / 12M 23 |
| Acería | 19 | 21 | 17 | 18 | 76 | 21 | 20 | 18 | 18 | 78 | 0% | 3% |
| Acabados | 8 | 12 | 11 | 10 | 40 | 11 | 10 | 11 | 10 | 42 | -4% | 4% |

Medidas Alternativas de Rendimiento

De acuerdo con las directrices de la Autoridad Europea sobre Valores y Mercados (ESMA, por sus siglas en inglés) se incluye la descripción de los principales indicadores en este Informe. Estos indicadores se utilizan frecuentemente y de forma consistente por el Grupo para evaluar el rendimiento financiero y explicar la evolución de su actividad:

Medidas alternativas de rendimiento relacionadas con la cuenta de resultados

EBIT: Resultado de explotación. El EBIT correspondiente al año 2024 ha ascendido a €348 millones

EBITDA (o Resultado Bruto de Explotación): Resultado de explotación + Deterioro de activos + Amortización + Variación de provisiones corrientes

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|----------------------------------|------|------|
| EBIT | 348 | 374 |
| Deterioro de activos (Bahru S.) | | 156 |
| Amortización | 160 | 171 |
| Variación provisiones corrientes | -8 | 2 |
| EBITDA | 500 | 703 |

EBITDA ajustado: EBITDA incluyendo la venta de Bahru Stainless, los gastos de compra de Haynes International, la provisión del Plan de Rejuvenecimiento de la Plantilla de Acerinox Europa y el ajuste de existencias al cierre del ejercicio:

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|---|------|------|
| EBITDA | 500 | 703 |
| Venta activos (Bahru Stainless) | -146 | |
| Gastos compra Haynes International | 21 | |
| Provisión Plan Rejuvenecimiento Plantilla Acerinox Europa | 12 | |
| Ajuste existencias | 58 | 65 |
| EBITDA ajustado | 445 | 768 |

Medidas alternativas de rendimiento relacionadas con el Balance y ratios de apalancamiento

Deuda Financiera Neta: Deuda con entidades de crédito corrientes + Deudas con entidades de crédito no corrientes - Tesorería

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|--------------------------------------|-------|-------|
| Deuda entidades crédito corrientes | 1.464 | 1.291 |
| Deuda entidades crédito no corriente | 919 | 844 |
| Tesorería | 1.263 | 1.794 |
| Deuda Financiera Neta (DFN) | 1.120 | 341 |

Deuda Financiera Neta / EBITDA:

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|------------------------------|-------|------|
| Deuda Financiera Neta | 1.120 | 341 |
| EBITDA | 500 | 703 |
| Deuda Financiera Neta/EBITDA | 2,2X | 0,5X |

Ratio de Endeudamiento: Deuda Financiera Neta / Patrimonio neto

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|---------------------------------------|-------|-------|
| Deuda Financiera Neta | 1.120 | 341 |
| Patrimonio neto | 2.575 | 2.463 |
| Deuda Financiera Neta/Patrimonio Neto | 44% | 14% |

Medidas alternativas de rendimiento relacionadas con el cash flow

Capital Circulante de Explotación: Existencias + Clientes - Acreedores comerciales

| Millones euros | 2024 | 2023 | Variación |
|-----------------------------------|-------|-------|-----------|
| Existencias | 2.062 | 1.861 | 201 |
| Clientes | 551 | 560 | -9 |
| Acreedores comerciales | 666 | 787 | -121 |
| Capital Circulante de Explotación | 1.947 | 1.634 | 313 |

Medidas alternativas de rendimiento relacionadas con la rentabilidad de la empresa

ROCE: Resultado de explotación/(Patrimonio neto + Deuda financiera neta)

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|-----------------------|-------|-------|
| EBIT | 348 | 374 |
| Patrimonio Neto | 2.575 | 2.463 |
| Deuda Financiera Neta | 1.120 | 341 |
| ROCE | 9% | 13% |

ROE: Resultado después de impuestos y minoritarios/Patrimonio neto

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|--|-------|-------|
| Resultado después impuestos y minoritarios | 225 | 228 |
| Patrimonio Neto | 2.575 | 2.463 |
| ROE | 9% | 9% |

Otras Medidas alternativas de rendimiento

Payout: Retribución al accionista / Resultado después de impuestos y minoritarios

| Millones euros | 2024 | 2023 |
|--|------|------|
| Retribución al accionista | 155 | 150 |
| Resultado después impuestos y minoritarios | 225 | 228 |
| Payout | 69% | 66% |

Valor contable por acción: Patrimonio neto / n° acciones

| | 2024 | 2023 |
|-------------------------------------|-------------|-------------|
| Patrimonio Neto (millones euros) | 2.575 | 2.463 |
| Número acciones al cierre ejercicio | 249.335.371 | 249.335.371 |
| Valor contable por acción (euros) | 10,3 | 9,9 |

Beneficio por acción: Resultado después de impuestos y minoritarios / n° acciones

| | 2024 | 2023 |
|--|-------------|-------------|
| Resultado después de impuestos y minoritarios (millones euros) | 225 | 228 |
| Número acciones al cierre ejercicio | 249.335.371 | 249.335.371 |
| Beneficio por acción (euros) | 0,90 | 0,91 |

Aviso legal

El presente documento ha sido elaborado de buena fe con base en los datos y circunstancias disponibles en el día de su publicación y debe leerse junto con toda la información pública facilitada y/o publicada por ACERINOX, S.A.

Este documento puede contener manifestaciones sobre intenciones, previsiones o estimaciones de futuro de ACERINOX, S.A. y su negocio. Este tipo de manifestaciones y/o contenidos pueden incluir declaraciones o expectativas sobre planes, objetivos y previsiones actuales de la compañía y su grupo, incluyendo declaraciones sobre tendencias o circunstancias que afecten a su situación financiera actual, sus ratios, resultados, estrategias, volúmenes de producción, gastos, costes, tipos de cambio, inversiones y/o política de dividendos. También puede contener referencias a la situación y tendencias del mercado de materias primas, en especial sobre el níquel y el cromo.

Estas manifestaciones o contenidos han sido emitidos de buena fe con base en el conocimiento e información disponible en la fecha de esta comunicación y, pese a ser razonables, no constituyen una garantía de un futuro cumplimiento. Dichas manifestaciones y/o contenidos se encuentran sujetos a riesgos, incertidumbres, cambios y situaciones al margen del control de ACERINOX, S.A., que pueden hacer que aquellas no se cumplan total o parcialmente en relación con lo esperado y/o manifestado.

Excepto en la medida que lo requiera la ley aplicable, ACERINOX, S.A. no asume ninguna obligación de actualizar públicamente sus afirmaciones o manifestaciones de futuro, aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

ACERINOX, S.A. facilita información sobre estos y otros factores que puedan afectar a sus manifestaciones de futuro sobre su negocio, expectativas y/o resultados financieros en los documentos que presenta ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores de España. Se invita a todos los interesados a consultar dichos documentos.

Ni el presente documento ni la información en él contenida constituye una oferta de venta, de compra o de canje, ni una invitación a formular una oferta de compra, de venta o de canje, ni una recomendación o asesoramiento sobre cualquier valor o instrumento financiero emitido por el Grupo Acerinox. Cualquier persona que adquiera valores debe realizarlo sobre la base de su propio juicio después de haber recibido el asesoramiento profesional que considere adecuado. No se debe realizar ningún tipo de actividad inversora sobre la base de la información o previsiones contenidas en esta documentación.

ACERINOX, S.A. ni sus filiales asumen responsabilidad alguna en relación con cualesquiera daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de sus contenidos.