

FY 20

RESULTADOS

5 de noviembre de 2020

SIEMENS Gamesa
RENEWABLE ENERGY

ADVERTENCIA

“El presente documento ha sido elaborado por Siemens Gamesa Renewable Energy, quien lo difunde exclusivamente a efectos informativos.

Este documento contiene enunciados que son manifestaciones de futuro, e incluye declaraciones con respecto a nuestra intención, creencia o expectativas actuales sobre las tendencias y acontecimientos futuros que podrían afectar a nuestra condición financiera, a los resultados de nuestras operaciones o al precio de nuestra acción. Estas manifestaciones de futuro no son garantías del desempeño e implican riesgos e incertidumbres. En consecuencia, los resultados reales pueden diferir considerablemente de los resultados de las manifestaciones de futuro, como consecuencia de diversos factores, riesgos e incertidumbres, tales como factores económicos, competitivos, regulatorios o comerciales. El valor de las inversiones puede subir o bajar, circunstancia que el inversor debe asumir incluso a riesgo de no recuperar el importe invertido, en parte o en su totalidad. Igualmente, el anuncio de rentabilidades pasadas, no constituye promesa o garantía de rentabilidades futuras.

Las declaraciones a futuro y guías incluidas en este documento reflejan la previsión de Siemens Gamesa excluyendo los efectos particulares que puedan tener los planes anunciados por Siemens AG respecto a su participación en Siemens Gamesa Renewable Energy, S.A. (hecho relevante con número de registro en la CNMV 277864).

Los datos, opiniones, estimaciones y proyecciones que se incluyen en el presente documento se refieren a la fecha que figura en el mismo y se basan en previsiones de la propia compañía y en fuentes de terceras personas, por lo que Siemens Gamesa Renewable Energy, no garantiza que su contenido sea exacto, completo, exhaustivo y actualizado y, consecuentemente, no debe confiarse en él como si lo fuera. Tanto la información como las conclusiones contenidas en el presente documento se encuentran sujetas a cambios sin necesidad de notificación alguna. Siemens Gamesa Renewable Energy no asume ninguna obligación de actualizar públicamente ni revisar las manifestaciones de futuro, ya sea como resultado de nueva información, acontecimientos futuros o de otros efectos.

Los resultados y evolución señalados podrían diferir sustancialmente de aquellos señalados en este documento. En ningún caso deberá considerarse este documento como una oferta de compra o venta de valores, ni asesoramiento ni recomendación para realizar cualquier otra transacción. Este documento no proporciona ningún tipo de recomendación de inversión, ni asesoramiento legal, fiscal, ni de otra clase, y nada de lo que en él se incluye debe ser tomado como base para realizar inversiones o tomar decisiones.

Todas y cada una de las decisiones que cualquier tercero adopte como consecuencia de la información, reportes e informes que contiene este documento, es de exclusiva y total responsabilidad y riesgo de dicho tercero, y Siemens Gamesa Renewable Energy, no se responsabiliza por los daños que pudieran derivarse de la utilización del presente documento o de su contenido.

Este documento ha sido proporcionado exclusivamente como información y no puede ser reproducido o distribuido a cualquier tercero, ni puede ser publicado total o parcialmente por ninguna razón sin el previo consentimiento por escrito de Siemens Gamesa Renewable Energy.

Siemens Gamesa Renewable Energy prepara y publica su Información Financiera en miles de euros (a menos que se indique de otra forma). Debido al redondeo, las cifras presentadas pueden no sumar exactamente los totales indicados.

En el caso de duda **prevalece la versión del presente documento en inglés.**”

Nota sobre Medidas Alternativas de Rendimiento (MARes)

Las definiciones y reconciliación de las medidas de rendimiento alternativas que se incluyen en esta presentación se divulgan en el documento del Informe de actividad asociado a estos resultados y a resultados previos. El glosario de términos también se incluye en el Informe de Actividad asociado a estos resultados.

Claves del periodo FY20

A silhouette of a wind turbine is positioned on the left side of the frame, extending from the bottom towards the top. The background is a vast landscape under a sunset sky, with a layer of clouds illuminated from below, creating a warm orange and yellow glow. The sky transitions from a pale blue at the top to a deeper orange near the horizon.

SIEMENS Gamesa
RENEWABLE ENERGY

Claves del periodo FY20



Guías revisadas cumplidas con los resultados impactados por la COVID-19⁴, la evolución del mercado en India y los desafíos en el norte de Europa

- **Ventas FY20: 9.483 M€¹ y margen EBIT⁵: -2,5%**
- Ventas 4T 20: 2.868 M€¹ y margen EBIT⁵: 1,1%
- Sólido desempeño de Servicios a pesar de la COVID-19



Plan de negocio FY21 - FY23 y nuevo equipo directivo establecido

- LEAP para apoyar el cambio en Onshore y el continuo crecimiento rentable de Offshore y Servicios



Récord de entrada de pedidos, 14,7K M€, y de cartera: 30,2K M€¹ más 9,3 GW de cartera condicional en AEG OF²

- **Book-to-Bill de 1,6x**
- **91% de cobertura de ventas para FY21³**



Fuerte liquidez y focalización en gestión de activos:

- **Mejora a/a en capital circulante de 1.143 M€ hasta -1.976 M€ o -20,8% sobre ventas**
- **Deuda neta: 49 M€**
- **C. 4,2K M€ en líneas de financiación con 1,1K M€ dispuestas**



Visión a largo plazo reforzada con las energías renovables como parte integral de los modelos económicos sostenibles y la recuperación económica

1) Impacto en cartera de pedidos por divisas de -1.391 M€, en ventas FY20 de -174 M€ (ventas FY20 a moneda constante ascienden a 9.657 M€) y en ventas 4T 20 de -144 M€


2) La cartera condicional se compone de acuerdos de suministro preferente y de pedidos condicionales, los cuales no forman parte de la cartera de pedidos AEG OF de SGRE

3) Cobertura de ventas calculada sobre el punto medio de las guías para FY21 entre 10.200 M€ y 11.200 M€


4) Impacto directo de la COVID-19 en EBIT pre PPA y costes de I&R de 181 M€ o 1,9% como porcentaje de ventas FY20. Impacto de la COVID-19 en 4T 20: 31 M€

5) Margen EBIT pre PPA y costes de I&R excluye el impacto de PPA en la amortización de intangibles: 262 M€ en FY20 (59 M€ en 4T 20) y costes de integración y reestructuración: 462 M€ en FY20 (110 M€ en 4T 20)

En camino hacia el éxito




La SG 5.X supera 1 GW en órdenes firmes incluyendo el pedido de 372 MW de Björnberget



4,3 GW de la SG 14-222 DD en pedidos condicionales en EE.UU., Taiwán y Reino Unido



Entrada de pedidos récord de 4,2K M€ incluyendo 1,4 GW en tecnología de terceros



Entrada de pedidos fuerte y diversificada de 2,7 GW en 4T 20 bajo el nuevo modelo de rentabilidad sostenible y menor riesgo



Borssele 1&2 (752 MW) completamente instalado en menos de 5 meses



Indicadores de rendimiento de la flota de Senvion en línea con SGRE en menos de 1-año desde la adquisición

Programa LEAP lanzado para alcanzar nuestros objetivos

LEAP



Innovación

Afán por el **liderazgo tecnológico** y la **innovación en modelos de negocio**



Productividad & Gestión de activos

Enfoque continuo en la **optimización de costes** y en la estricta **gestión y control del efectivo**



Excelencia operativa

Refuerzo de la **disciplina de ejecución de procesos y proyectos** y logro de los niveles de **seguridad y calidad de referencia de la industria**



La **digitalización** como catalizador / diferenciador en todas las áreas de negocio



Sostenibilidad + Personas, como foco de la orientación de la compañía

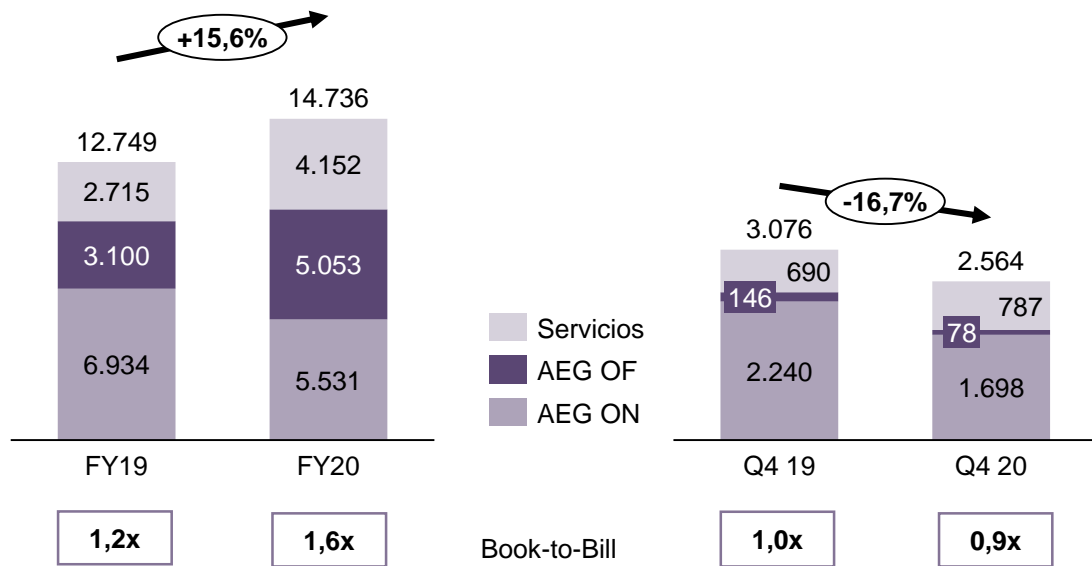
Empresa "Go-to" en energía renovable como **punto de referencia de la industria en sostenibilidad y captación de empleo**

Actividad comercial

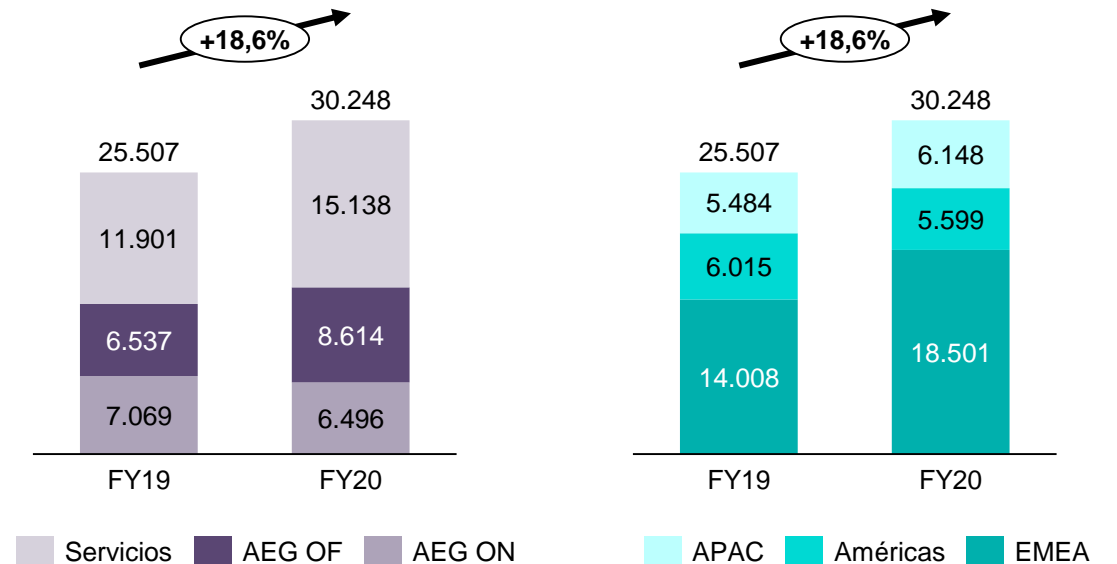


Récord de entrada de pedidos, 14,7K M€, y de cartera de pedidos, 30,2K M€, impulsado por la fortaleza de AEG OF y Servicios

Entrada de pedidos¹ FY y 4T (M€)



Cartera de pedidos² (M€)

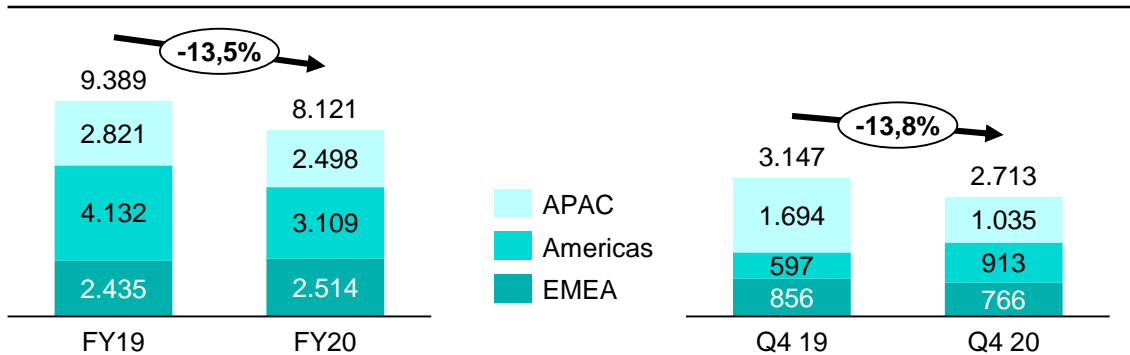


79% de la cartera de pedidos en Servicios y Offshore con un fuerte historial de ejecución y desempeño, y una mayor duración

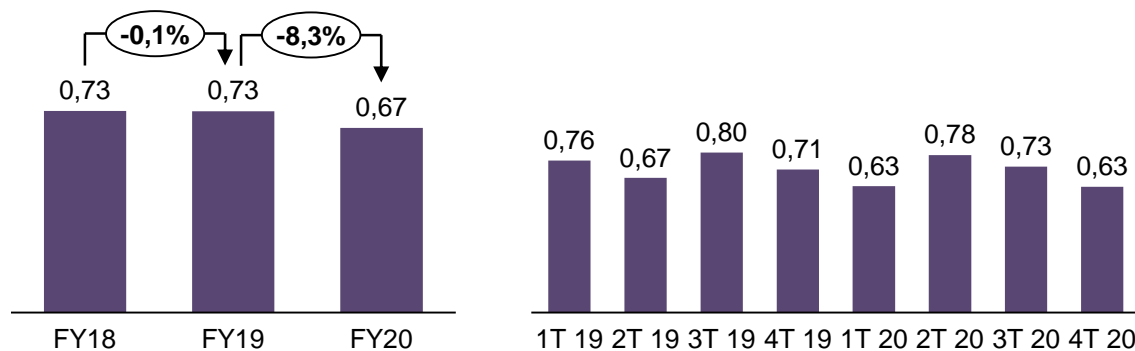
1) La entrada de pedidos de AEG ON incluye pedidos solares de 61 M€ en 2T 20, 2 M€ en 4T 19, 0,6 M€ en 3T 19, 33 M€ en 2T 19 y 6 M€ en 1T 19. No hay pedidos solares en 1T 20, 3T 20 y 4T 20
 2) Cartera de pedidos impactada por devaluación de monedas: -1.391 M€, especialmente en Américas

Entrada de pedidos AEG ON: 8,1 GW, -13% a/a, impactada por la COVID-19 y la ralentización en India

Entrada de pedidos AEG ON¹ LTM y 4T (MW)



Precio medio de ventas de la entrada de pedidos¹ AEG ON (M€/MW)



Estrategia de rentabilidad sobre volumen en marcha

Entrada de pedidos en línea con el volumen trimestral esperado a pesar de la COVID-19, la ralentización India y la incertidumbre en México

- EE.UU. (18%), Brasil (10%), China e India (ambos 8%) y España (7%) son los principales contribuyentes a la entrada de pedidos FY20 (MW)
- EE.UU. (34%), India (17%), Marruecos (11%) y Pakistán (10%) son los mayores contribuyentes en 4T 20

Las plataformas 4 MW+ contribuyen un 45% a la entrada de pedidos FY20, c. 20 p.p. más que en FY19

- SG 5.X con 755 MW firmados en FY20 y 1 GW hasta la fecha²

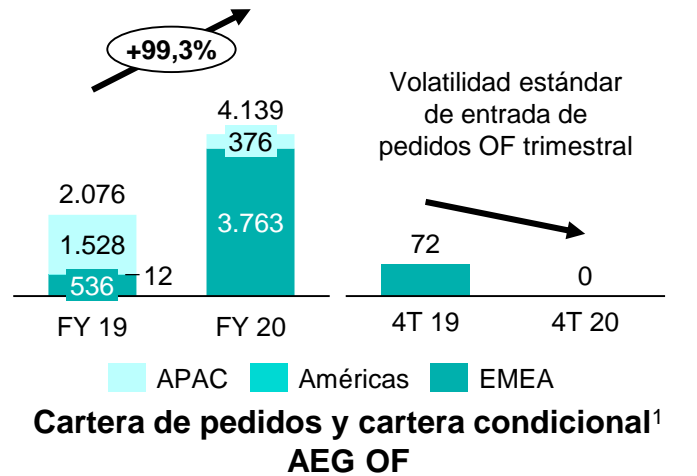
Estabilización de precios

- Descenso del ASP³ a/a debido al alcance de los proyectos y a una mayor contribución de AEGs con mayor potencia nominal
 - ASP del 4T 20 impactado también por depreciación de la moneda: c. -5%

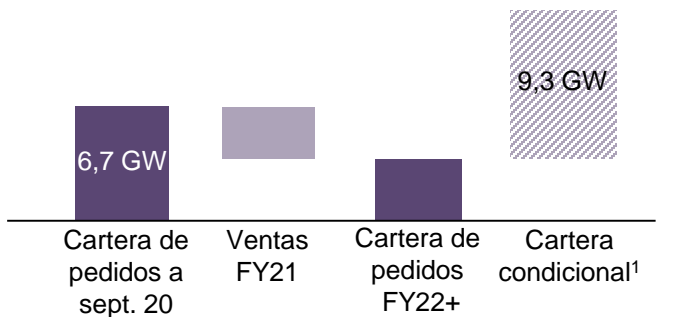
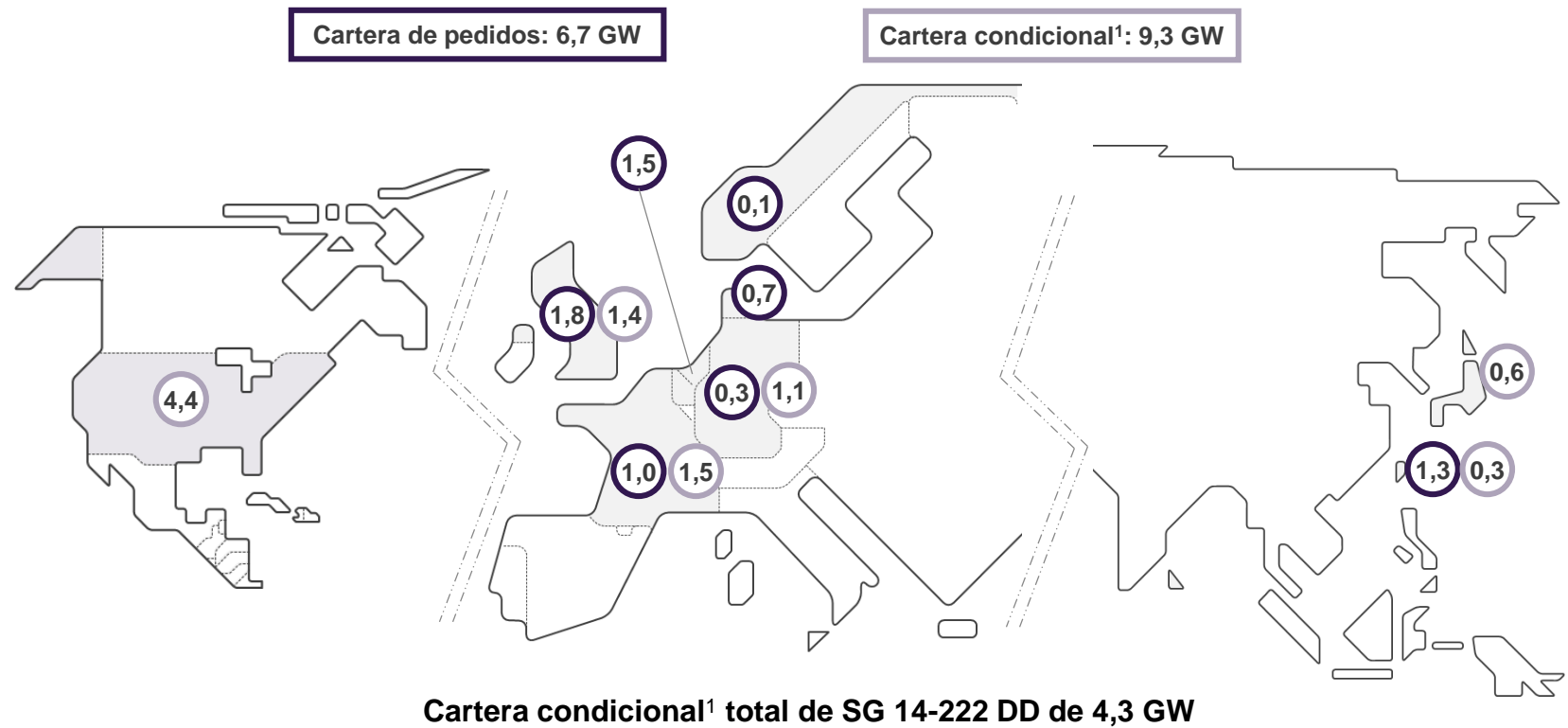
1) La entrada de pedidos AEG ON (MW) y el precio medio de venta de AEG ON sólo incluye pedidos eólicos
 2) A 12 de octubre de 2020
 3) La fluctuación trimestral del ASP (Precio Medio de Venta) está influenciada por el mix regional y de alcance de proyectos

Posición de liderazgo en AEG OF: 6,7 GW en cartera de pedidos, después de una entrada de pedidos récord: 4,1 GW, y una cartera condicional de 9,3 GW

Entrada de pedidos AEG OF (MW)



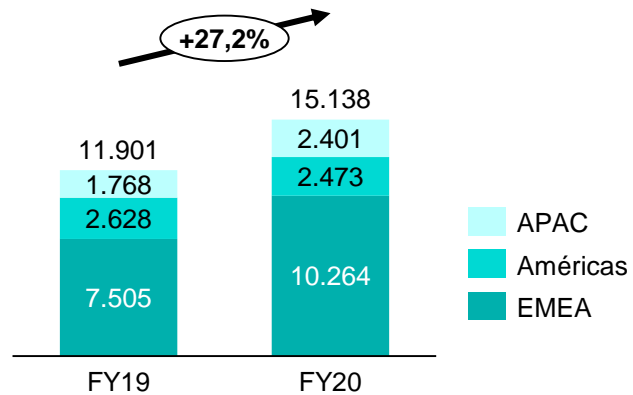
Cartera de pedidos y Cartera condicional¹ (GW)



1) La cartera condicional se compone de acuerdos de suministro preferente y de pedidos condicionales, los cuales no forman parte de la cartera de pedidos AEG OF de SGRE

50% de la cartera del Grupo en Servicios con un fuerte desempeño en la entrada de pedidos

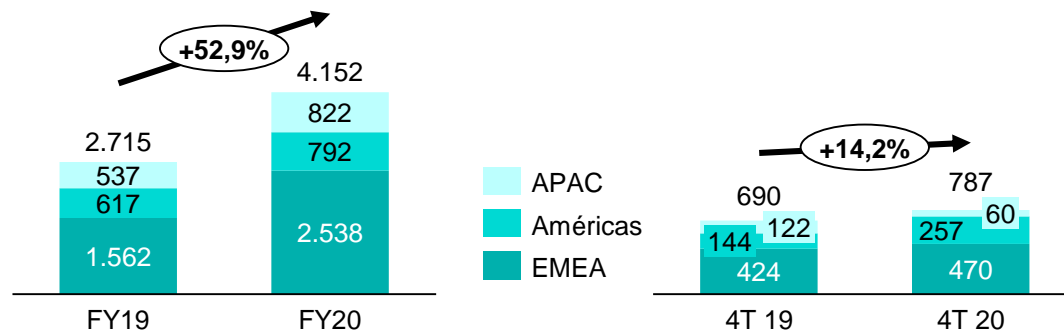
Cartera de pedidos de Servicios (M€)



15.138 M€ o un 50% de la cartera de pedidos en Servicios

- Ratio de retención c. 70%
- Duración media de los contratos de la cartera de pedidos c. 8 años

Entrada de pedidos de Servicios FY y 4T (M€)

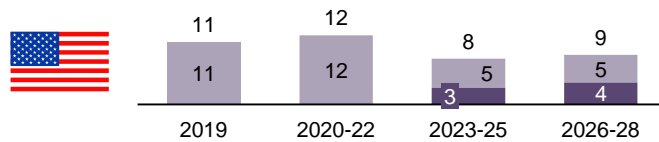


Fuerte desempeño comercial, vinculado a Offshore y a la adquisición de Servion

- Book-to-bill: 2,3x en FY20 y 1,5x en 4T 20
- Más de 1 GW firmado fuera del perímetro de adquisición de Servion en FY20, incluyendo tres acuerdos de servicios de 10 años por un total de 431 MW firmados en América del Norte en 4T 20

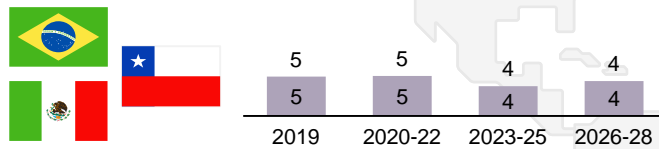
Impacto a corto plazo del mercado menor de lo esperado por la COVID-19; mejora del crecimiento a largo plazo¹

Américas



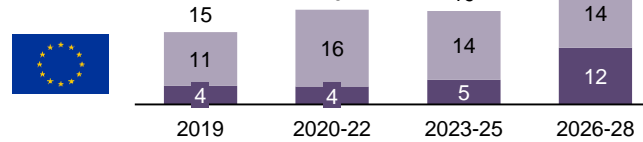
- Perspectivas prometedoras fortalecidas¹ e impulsadas por la extensión del PTC y a pesar de la incertidumbre en el desarrollo de proyectos OF
- Programa demócrata encaminado hacia las cero emisiones netas en 2050

- Cartera de pedidos ON 1,8 GW en EE.UU. y 4,4 GW en cartera condicional OF**



- El atractivo de América Latina sigue existiendo: (i) el mercado libre reemplaza las subastas en Brasil y (ii) mejora de las perspectivas de demanda en Chile
- 1,7 GW de cartera de pedidos ON en América Latina**

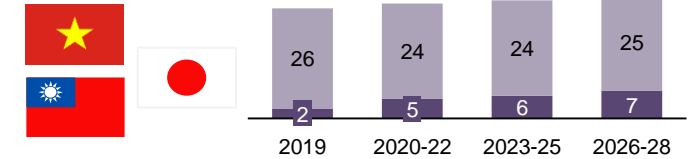
EMEA



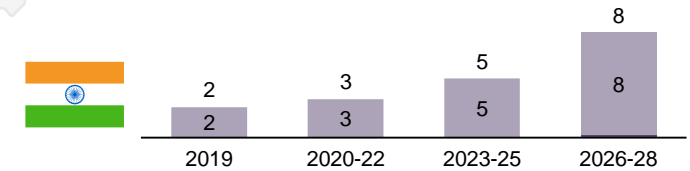
- Perspectivas mejoradas¹ por el fuerte papel de la energía eólica en el plan de recuperación de 1,8K M€ y la estrategia de hidrógeno verde²
- Impresionante aumento en las proyecciones OF¹, liderado por Reino Unido
- 61% de la cartera de pedidos de SGRE en EMEA (en M€) y 7,3 GW (ON y OF) más 4 GW en cartera condicional OF**

Onshore
 Offshore
 Promedio de GW en el periodo

APAC



- China plantea el objetivo de cero emisiones netas en 2060
- Taiwán planea nuevas subastas OF de 5 GW para las instalaciones 2026-2030
- Perspectivas de Vietnam mejoran¹ a pesar de la posible extinción de las tarifas subvencionadas en 2021
- 2,9 GW de cartera de pedidos APAC ex India**



- Ralentización del mercado¹ agravado por la COVID-19
- Perspectivas a largo plazo¹ reflejan una recuperación con un impacto positivo en repotenciación
- SGRE fabricante #1 con 30% en 2019³**
- Reestructuración en curso**

1) Las gráficas de mercado representan el promedio anual de instalaciones según la prevision de Wood Mackenzie 3T 2020. Comparaciones hechas con la prevision de Wood Mackenzie 3T 2019. Pronóstico aumentado para EE.UU. ON (+9,9 GW), EE.UU. OF (+4,2 GW), Europa ON (+2,6 GW), Europa OF (+13,7 GW), Reino Unido OF (+7,0 GW), y Vietnam ON + OF (+2,3 GW) para el periodo 2020-2028. Pronóstico reducido para India ON + OF (-8,5 GW) en el periodo 2020-2025, y aumentado (+2,5 GW) en el periodo 2026-2028

2) Estrategia de Hidrógeno de la UE requiere entre 80 GW y 120 GW de instalaciones adicionales de energías renovables para 2030. OF espera aprovechar la mayor parte

3) Cuota de mercado en India según el informe de BloombergNEF (febrero 2020)

Resultados FY20 e indicadores clave



Grupo Consolidado – Cifras clave FY20 y 4T 20 (julio-septiembre)

PyG M€	FY19	FY20	Var. a/a	4T 20	Var. a/a
Ventas del Grupo	10.227	9.483	-7,3%	2.868	-2,6%
EBIT pre PPA y costes de I&R	725	-233	N.A.	31	-87,6%
Margen EBIT pre PPA y costes de I&R	7,1%	-2,5%	-9,5 p.p.	1,1%	-7,4 p.p.
Amortización de PPA ¹	266	262	-1,5%	59	-10,7%
Costes de integración y reestructuración	206	462	2,2x	110	-5,5%
EBIT reportado	253	-958	N.A.	-139	N.A.
Gasto de intereses	-61	-59	-3,5%	-15	13,0%
Gasto de impuestos	-49	100	N.A.	40	N.A.
Resultado del ejercicio atribuible a los accionistas de SGRE	140	-918	N.A.	-113	N.A.
CAPEX	498	601	104	249	68
CAPEX/ventas (%)	4,9%	6,3%	1,5 p.p.	8,7%	2,5 p.p.

Balance (M€)	Impacto NIIF 16 ⁴		Sept 30, 20	Var. a/a ⁵	Var t/t
	Sept. 30,19	Oct. 1,19 ⁴			
Capital circulante	-833	-843	-1.976	-1.132	-477
Capital circulante/ventas LTM ² (%)	-8,1%	-8,2%	-20,8%	-12,6 p.p.	-5,2 p.p.
Provisiones ³	2.177	2.177	2.165	-12	-33
(Deuda)/caja neta	863	280	-49	-328	42
(Deuda) neta/EBITDA LTM ²	0,96	0,31	N.A.	N.A.	N.A.

1) Impacto del PPA en la amortización del valor razonable de los intangibles

2) Ventas LTM a septiembre 2020: 9.483 M€; EBITDA LTM a septiembre 2020: -113 M€

3) Dentro de las provisiones del Grupo, las provisiones de Adwen son 536 M€

4) La introducción de la NIIF 16 a partir del 1 de octubre de 2019 reduce la posición de caja neta de 863 M€ a 30 de septiembre de 2019 a 280 M€ a 1 de octubre de 2019. También varía la posición de capital circulante de -833 M€ a 30 de septiembre de 2019 a -843 M€ a 1 de octubre de 2019. Ver nota 2.D.3 en los Estados Financieros Consolidados del FY19. Los pasivos por arrendamiento a corto y largo plazo incluidos en la deuda neta ascienden a 611 M€ a 30 de septiembre de 2020

5) Variación a/a contra balance de apertura FY20

6) Impacto del PPA en amortización de intangibles y costes de I&R neto de impuestos

Costes de integración y reestructuración 462 M€ en FY20 que incluyen:

- Reestructuración de operaciones en India incluyendo el deterioro de los activos intangibles del PPA, inmovilizado material e inventarios (incluyendo *landbank*) por un importe total de 219 M€
- Cierres y ajustes de capacidad en Europa: 27 M€
- Integración de la adquisición de Senvion: 22 M€

Pérdida neta reportada FY20 de 918 M€ que incluye:

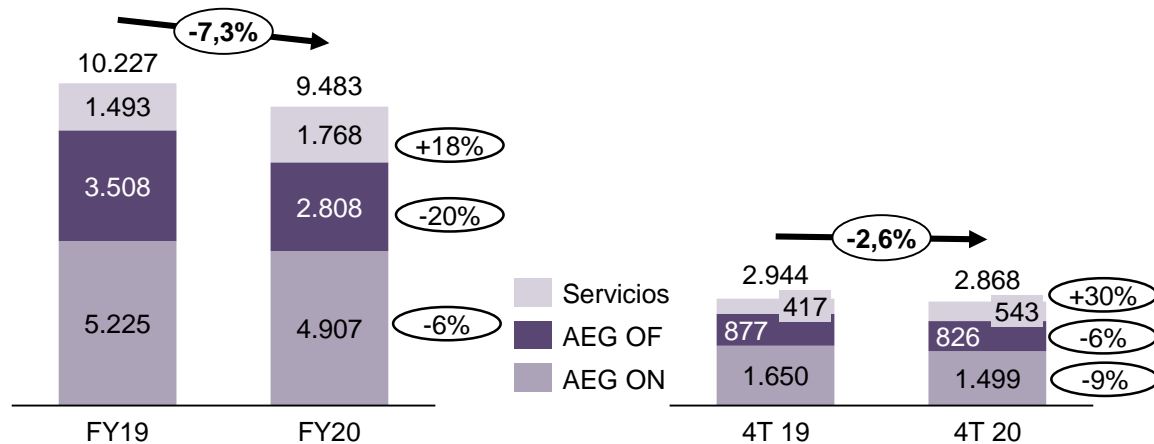
- Impacto de PPA en amortización de intangibles de 184 M€⁶ en línea con las expectativas anuales
- Costes de I&R por un valor de 335 M€⁶

CAPEX de 601 M€ refleja la inversión para el crecimiento futuro:

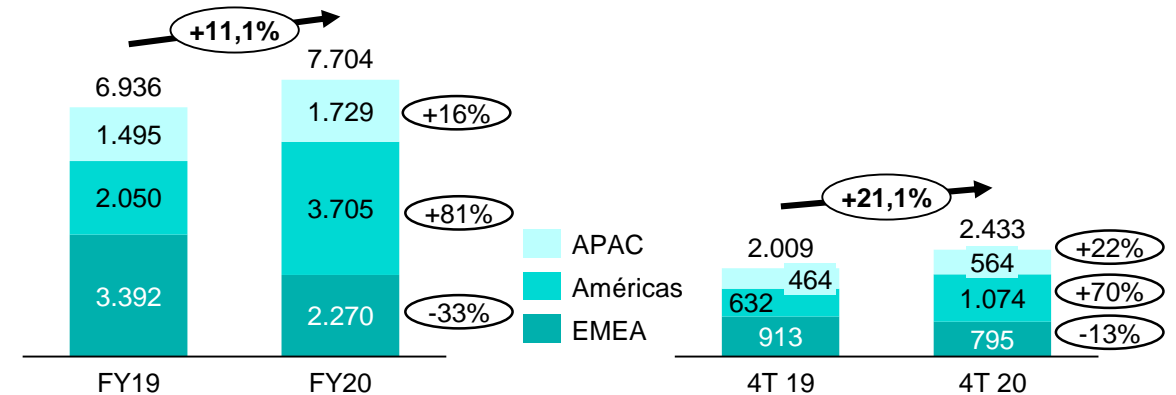
- CAPEX 4T 20 impulsado por la inversión en la planta de palas y góndolas de Le Havre

Desempeño de las ventas impactado por la COVID-19 y la reducción planeada en AEG OF

Ventas del Grupo FY y 4T (M€)



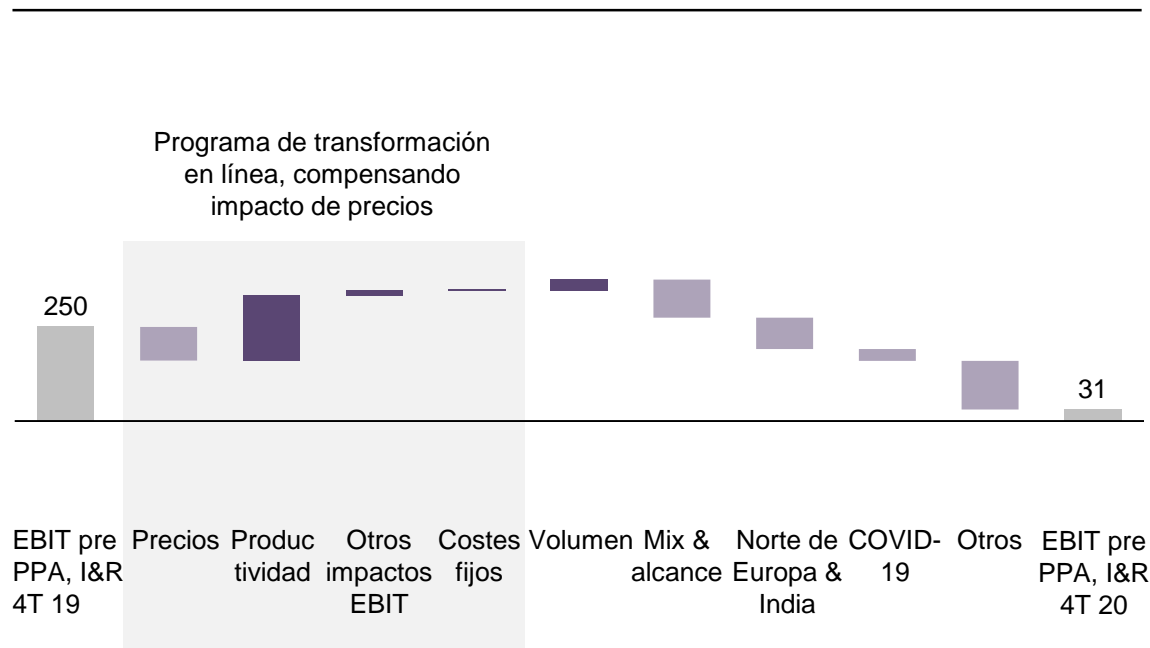
Volumen de ventas AEG ON por área geográfica (MWe)



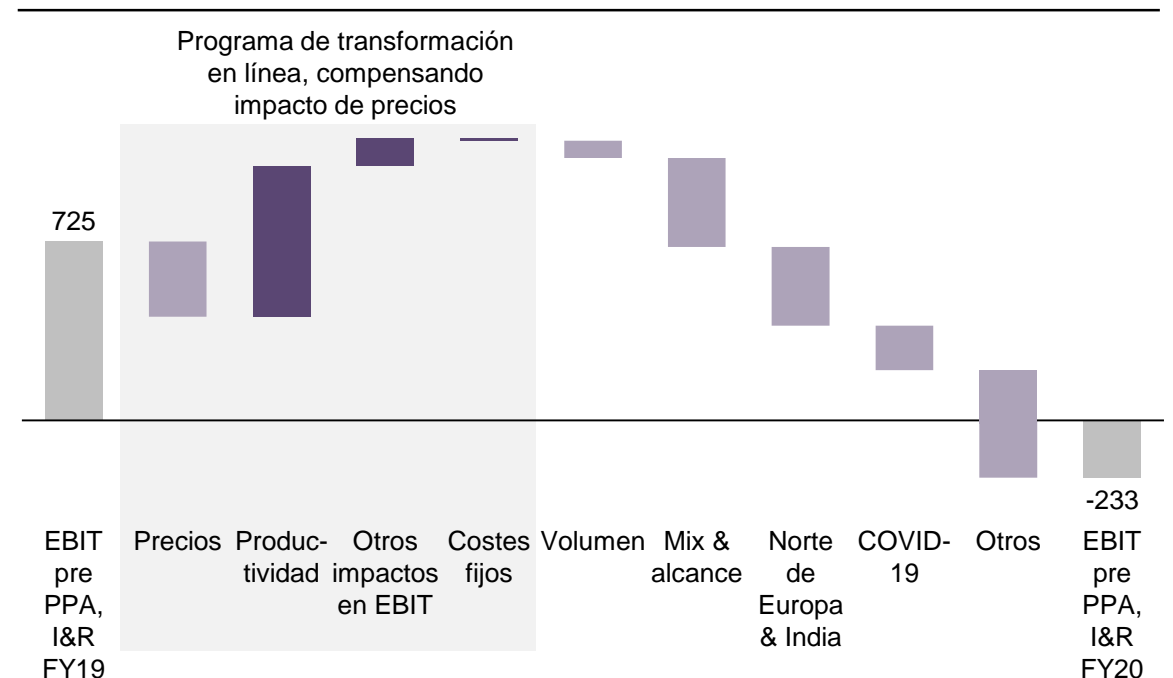
- **Desempeño de ventas en AEG ON impactado por retrasos en ejecución de proyectos**, como resultado de la COVID-19, **la ralentización del mercado en India y el mix geográfico** con una mayor contribución de Américas y Asia (ambos con un menor alcance y precio)
- **Reducción de ventas en AEG OF** está en línea con la **planificación** de ejecución de proyectos en FY20
- **El crecimiento de las ventas en Servicios** está impactado positivamente por la **integración** de los activos de **Servicios de Servnion**
- Ventas 4T 20 impactadas negativamente por depreciación de moneda (-5%)

Margen FY20 impactado por la debilidad de AEG ON y por la COVID-19 (-1,9 p.p. sobre ventas FY20)

EBIT pre PPA y costes de I&R (M€) del Grupo: 4T 20 vs. 4T 19



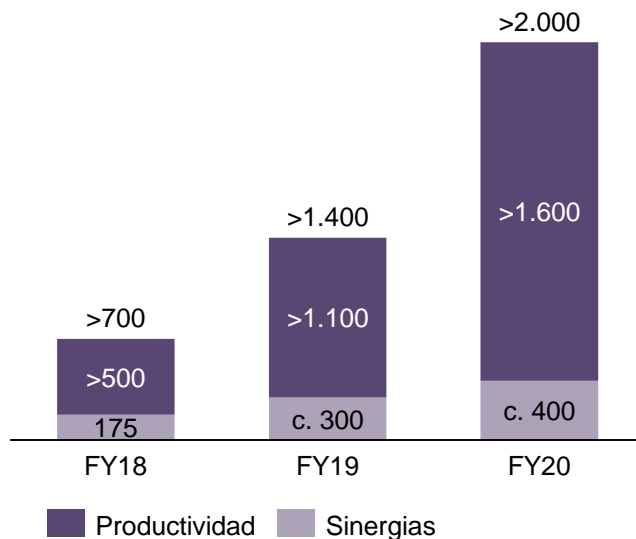
EBIT pre PPA y costes de I&R (M€) del Grupo: FY20 vs. FY19



- Precios, productividad, volumen y mix & alcance en línea con las expectativas
- Costes asociados a AEG ON en India y norte de Europa en FY20: c. 319 M€, todos incurridos en 9M 20 sin impacto en 4T 20
 - Impacto negativo de 69 M€ en 4T 20 por las acciones preventivas y de mejora en la multiplicadora SG 4.X, parcialmente incluido en la barra "Otros"
- Impacto relacionado con la COVID-19: 181 M€ en FY20 equivalente a un 1,9% de ventas FY20 y 31 M€ en 4T 20 equivalente a un 1,1% de ventas 4T 20

Programa de transformación L3AD2020 completado exitosamente; LEAP continuará mejorando la productividad en FY21 - FY23

Ahorros acumulados del programa de transformación (M€)



Programa de transformación L3AD2020 completado exitosamente con ahorros acumulados >2K M€ en FY18 - FY20 a pesar de los desafíos externos imprevistos:

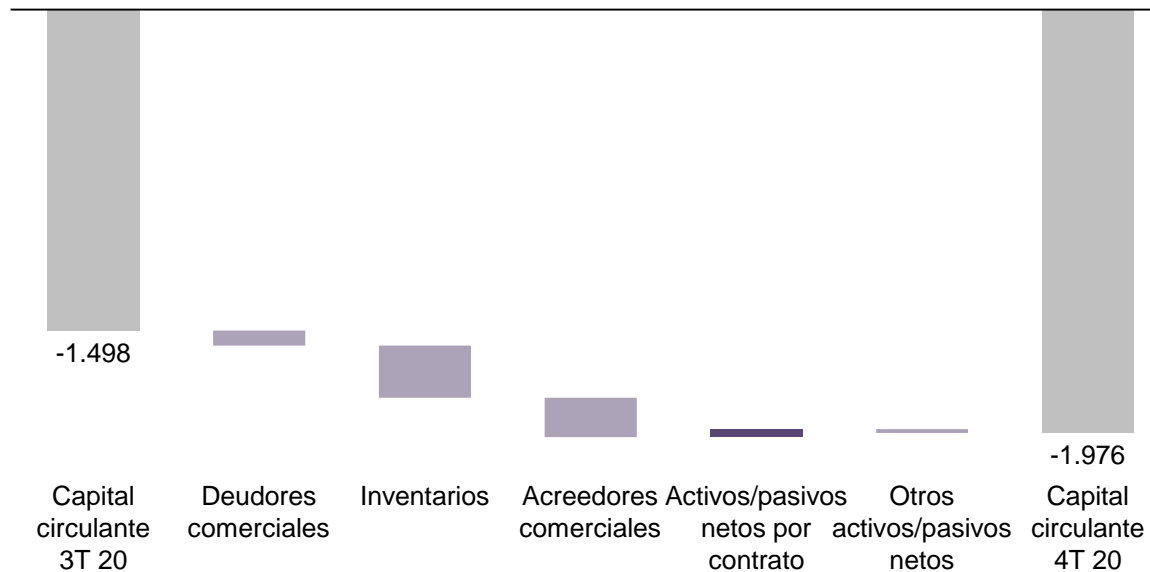
- Guerras comerciales que afectan a las decisiones de abastecimiento, conduciendo a opciones de suministro menos favorables. Las medidas de protección europeas están planteando problemas en cuanto a los costes de los materiales
- Interrupciones a causa de la pandemia en la cadena de suministro, actividades de fabricación y logística

Programa LEAP para toda la compañía para continuar aumentando la productividad:

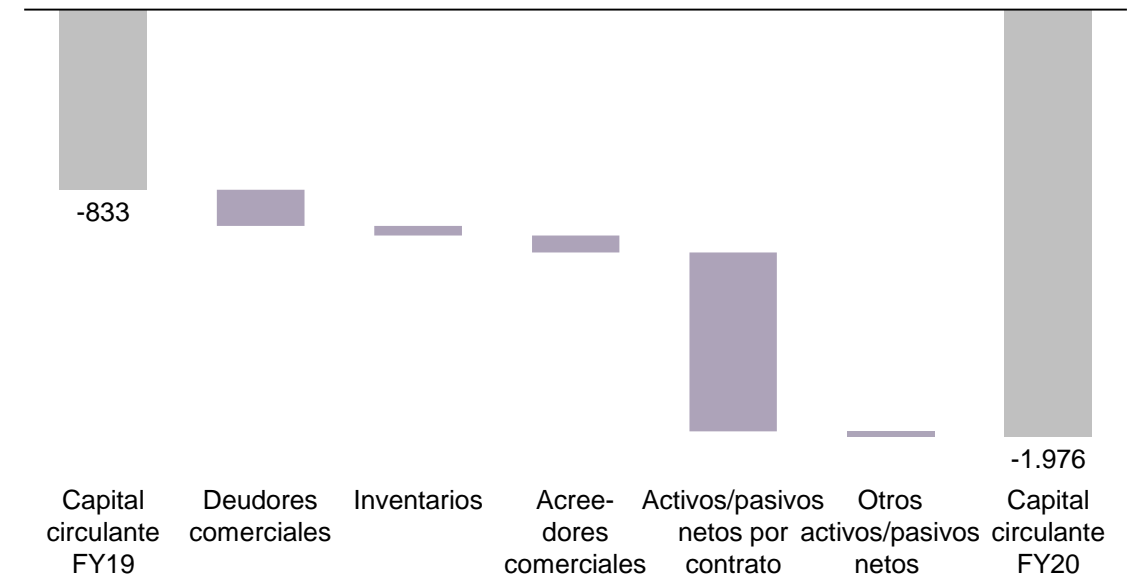
- Objetivo >5% de productividad en el gasto de terceros
- Fuerte control de los costes fijos
- Medidas ya lanzadas en el área de gestión de proyectos, la consolidación de la capacidad y el diseño y fabricación de componentes

Mejora de capital circulante a/a de 1,1K M€

Evolución trimestral del capital circulante¹ (M€)



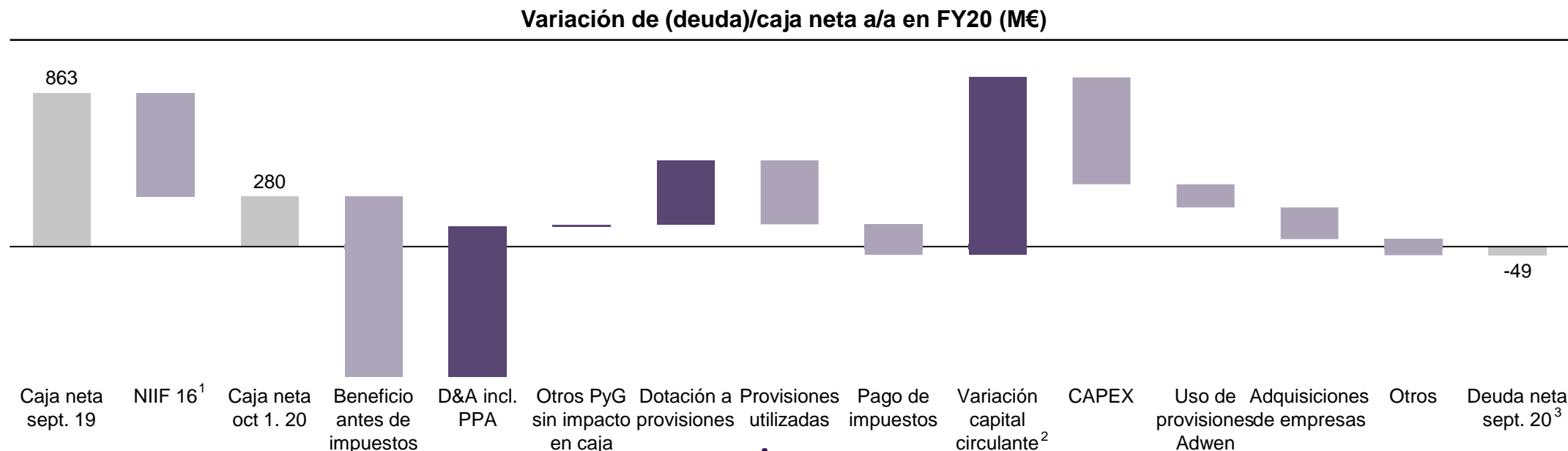
Evolución anual del capital circulante¹ (M€)



- Se mantiene el control estricto de todas las partidas del capital circulante, con la entrada de pedidos y la planificación de proyectos como principales impulsores de la mejora anual

1) El detalle completo de las cuentas de capital circulante se puede consultar en el Informe de Actividad

Posición de deuda neta a septiembre 2020 impactada por el rendimiento operativo



- **Posición de deuda neta de 49 M€ impactada negativamente por el rendimiento operativo y positivamente por la buena evolución del capital circulante**
 - Excluyendo el impacto de la introducción de NIIF 16, la deuda neta aumenta en 301 M€ a/a, incluyendo pagos relacionados con la adquisición de Senvion (177 M€) y el uso de provisiones de Adwen (140 M€)
- **Fuerte posición de liquidez de 4,7K M€, incluida la caja, para hacer frente al impacto de la COVID-19 en el negocio**
 - **C. 4,2K M€ en líneas de financiación con 1,1K M€ dispuestas**

1) La introducción de la NIIF 16 a partir del 1 de octubre de 2019 reduce la posición de caja neta de 863 M€ a 30 de septiembre de 2019 a 280 M€ a 1 de octubre de 2019

2) Variación de capital circulante con efecto en flujo de caja

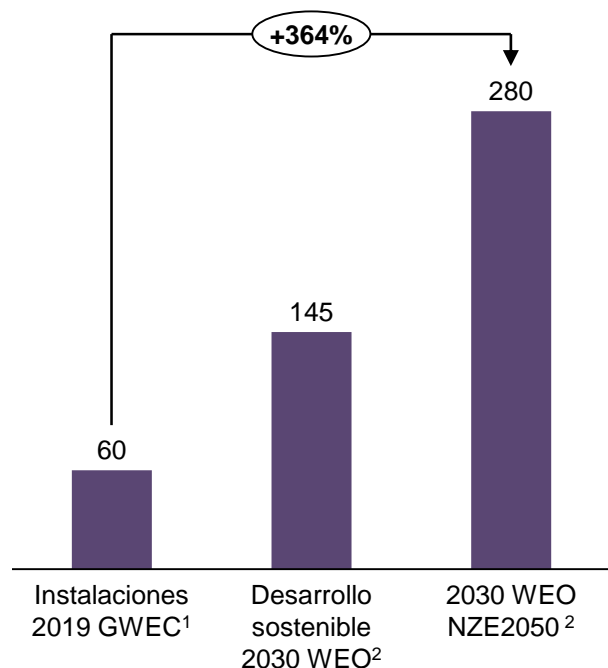
3) Posición de deuda neta incluye pasivos por arrendamiento a corto y largo plazo de 611 M€ a 30 de septiembre de 2020

Perspectivas y conclusión

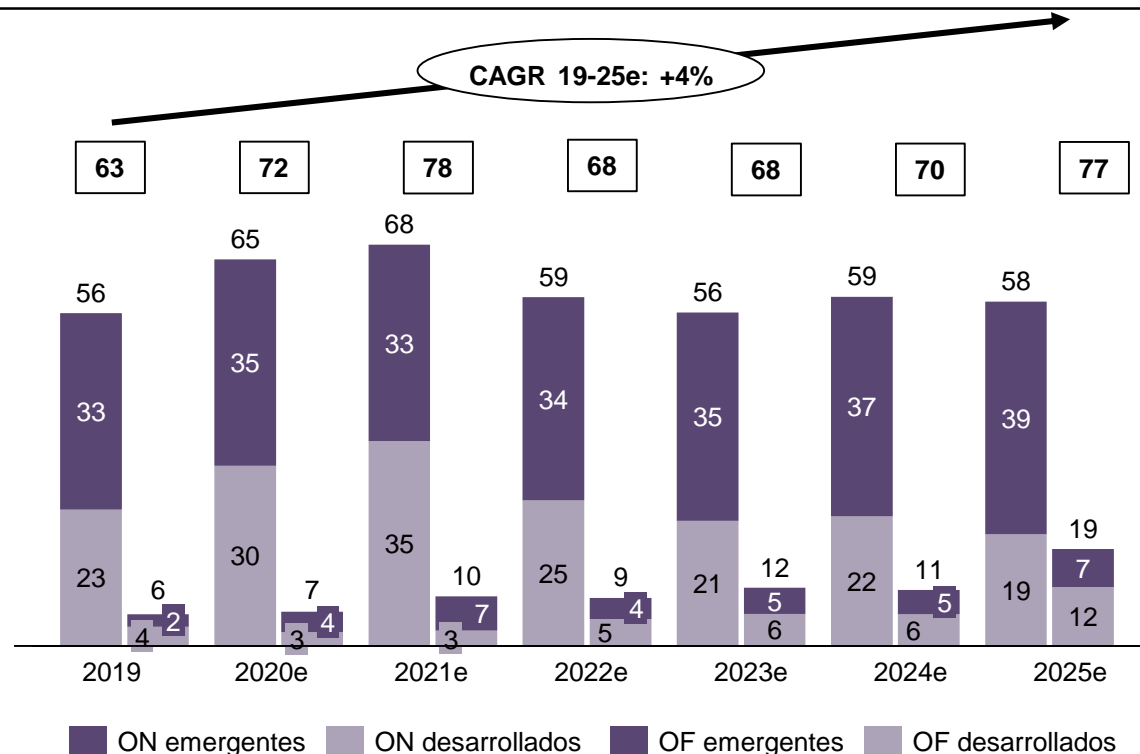


Fuerte potencial de la energía eólica confirmado. SGRE posicionado para beneficiarse de las fuentes de crecimiento

Promedio anual de instalaciones ON y OF (GW)



Proyecciones Onshore + Offshore (GW)³



Aumento de los compromisos Offshore en todos los mercados con instalaciones anuales que superarán los 20 GW³ antes del final de la década

1) Consejo Mundial de la Energía Eólica (GWEC por sus siglas en inglés)
 2) IEA: Agencia Internacional de la Energía (*World Energy Outlook*)
 3) Wood Mackenzie: Actualización de *Global Wind Power Market Outlook: 3T 2020*

Guías FY21 establecidas

Guías ¹	FY20	FY21E
Ventas (en M€)	9.483	10.200 – 11.200
Margen EBIT pre PPA y costes de I&R (en %)	-2,5%	3,0% - 5,0%

- Cobertura de ventas de 91%²
- Costes de I&R c. 300 M€
- Impacto de PPA c. 250 M€
- Pagos previstos relacionados con Adwen de c. 125 M€

1) Esta previsión excluye los cargos relacionados con asuntos legales y regulatorios y se da a tipos de cambio constantes. No incluye impactos de potenciales cierres de actividades de fabricación o de disrupciones severas en la cadena de suministro relacionados con la COVID-19

2) 91% calculado sobre el punto medio del rango de guía de ventas FY21 de 10.200 M€ a 11.200 M€

Conclusiones



Medidas lanzadas para devolver a SGRE a un crecimiento rentable:

- **Plan de negocio FY21 - FY23 y nuevo equipo directivo**
- **Programa LEAP** listo para apoyar el cambio en AEG ON y el continuo crecimiento rentable de AEG OF y SE
- **Balance sólido y financiación a largo plazo asegurada** para apoyar el cumplimiento



Totalmente comprometidos a mantener el liderazgo en ESG



Desempeño FY20 en línea con las guías revisadas, pero impactado por la COVID-19, la ralentización del mercado indio y los desafíos de ejecución en el norte de Europa



Perspectivas de la industria a largo plazo mejoradas. SGRE posicionada para beneficiarse






- Incremento en los compromisos hacia cero emisiones netas en 2050
- 79% de la cartera de pedidos de SGRE (30,2K M€) en Servicios y Offshore, con un fuerte historial de ejecución y un crecimiento por encima de la media

ESG



SIEMENS Gamesa
RENEWABLE ENERGY

Sólida trayectoria de ESG¹ reconocida

-  **Neutralidad de carbono alcanzada antes de lo previsto**
-  **Consumo de energía 100% renovable en SGRE**
-  **Introducción de criterios de sostenibilidad en la cadena de financiación: préstamo sindicado, líneas de garantías y productos de cobertura de divisas**
-  **Certificado de Sistema de Gestión de Compliance Tributario de AENOR**
-  **Medidas de seguridad y salud reforzadas e iniciativas sociales lanzadas para proteger a los empleados y apoyar a las comunidades locales contra la COVID-19**

Concesión de Rating ESG A por MSCI, 4,5/5 por FTSE Russell y ESG de bajo riesgo por Sustainalytics; clasificado 1 de 25 en el sector de Componentes y Equipos Eléctricos por Vigeo Eiris y 3 de 166 en la industria de Equipos Eléctricos por Sustainalytics

Comprometidos con el respeto de los derechos humanos y el medio ambiente ...



... y miembro de los principales índices de ESG

1) ESG: Criterios ambientales, sociales y de gobernanza por sus siglas en inglés



¡Gracias!