

FLUIDRA

RESULTADOS 2024

27 FEBRERO 2025

DISCLAIMER

El presente documento tiene carácter meramente informativo y no constituye una oferta de venta, canje o compra, ni una invitación a realizar ofertas de compra, de valores emitidos por cualquiera de las sociedades mencionadas. Esta información financiera ha sido preparada de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF). No obstante, al no haber sido auditada, la información no es definitiva y puede sufrir modificaciones en el futuro.

Los supuestos, información y pronósticos contenidos en este documento no garantizan resultados futuros y están expuestos a riesgos e incertidumbres; los resultados reales pueden diferir significativamente de los utilizados en los supuestos y pronósticos por varias razones.

La información contenida en este documento puede contener declaraciones sobre intenciones, expectativas o proyecciones futuras. Todas las declaraciones, excepto las que se basan en hechos históricos, son declaraciones prospectivas, incluidas, entre otras, las relativas a nuestra posición financiera, estrategia comercial, planes de gestión y objetivos para operaciones futuras. Tales declaraciones a futuro están afectadas, como tales, por riesgos e incertidumbres, lo que podría significar que lo que realmente suceda no les corresponda. Estos riesgos incluyen, entre otros, las fluctuaciones estacionales que pueden modificar la demanda, la competencia en el sector, las condiciones económicas y legales, los aranceles o restricciones al libre comercio y/o la inestabilidad política en los mercados en los que opera el grupo Fluidra o en aquellos países en los productos del grupo se fabrican o son distribuidos. El grupo Fluidra no se compromete a realizar actualizaciones o revisiones sobre las declaraciones prospectivas incluidas en esta información financiera ni sobre las expectativas, eventos, condiciones o circunstancias en las que se basan dichas declaraciones prospectivas.

En cualquier caso, el grupo Fluidra proporciona información sobre estos y otros factores que pueden afectar a las proyecciones, resultados empresariales y financieros de la compañía en documentos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores. Invitamos a todas las personas o entidades interesadas a consultar estos documentos.

Medidas Alternativas de Rendimiento (MARs)

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida cualquier sesión de preguntas y respuestas) contiene, además de la información financiera preparada de conformidad con las NIIF-UE, medidas alternativas de rendimiento ("MARs") según se definen en las Directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015.

Las MARs son utilizadas por la dirección de Fluidra para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de caja o la posición financiera del grupo en la toma de decisiones operativas y estratégicas y, por tanto, son información útil para los inversores y otros grupos de interés. Algunas MARs forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las MARs se preparan de forma consistente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse un complemento de las mediciones de las NIIF-UE, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo del grupo Fluidra. Para más detalles sobre la definición, relevancia de uso y conciliación de las MARs, véase el apéndice así como el documento "Medidas alternativas de rendimiento" de nuestra página web ([link](#)).

PARTICIPANTES EN LA LLAMADA DE HOY



Eloi Planes
Presidente Ejecutivo



Jaime Ramírez
CEO



Xavier Tintoré
CFO

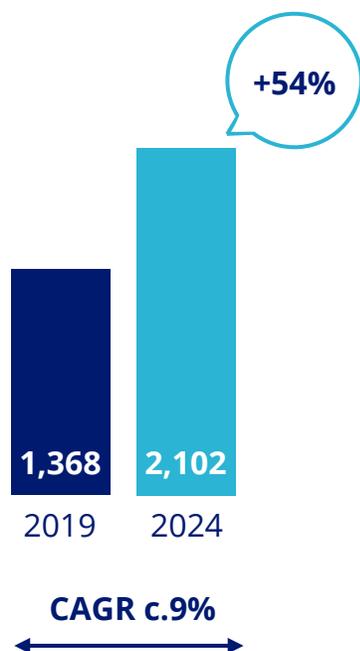
CLAVES DEL PERÍODO

- **Fuerte desempeño en 2024, en la parte superior del *guidance*, con ventas y EBITDA ajustado creciendo un 3% y 7%, respectivamente**
 - Crecimiento del volumen por primera vez desde 2021
 - Buen final del año, con aumento de las ventas del 9% en el 4T y crecimiento en todas las regiones
 - Excelente margen bruto, impulsado por el Programa de Simplificación
 - Crecimiento de doble dígito del beneficio
 - Buena generación de caja y balance sólido
- ***Guidance* 2025 – esperamos crecimiento orgánico y expansión de márgenes**
- **Mejorando nuestro liderazgo global en una industria con un atractivo crecimiento estructural**, con crecimiento a largo plazo gracias a un *aftermarket* resiliente y a favorables dinámicas de crecimiento estructural
- **Capital Markets Day: 8 de abril**

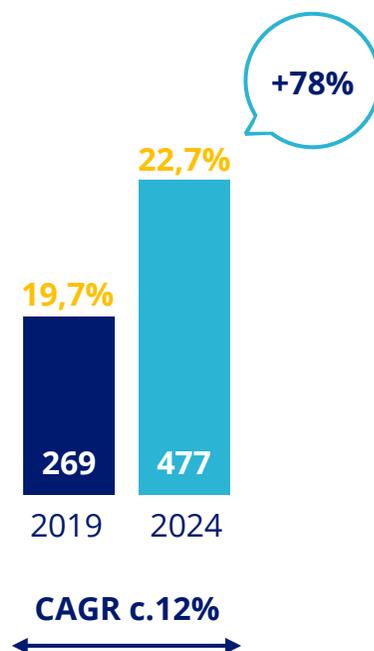


CONTINUO FORTALECIMIENTO DEL NEGOCIO

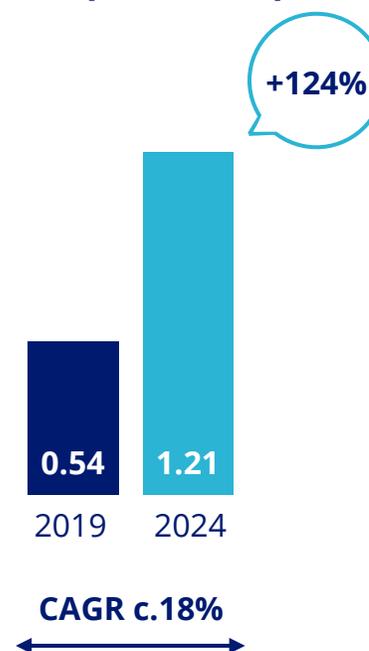
Ventas (M€)



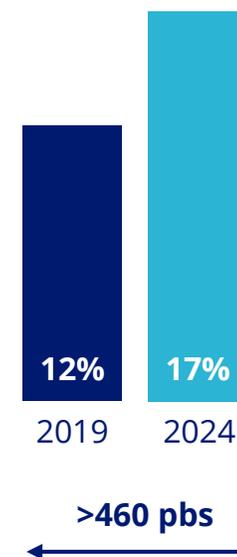
EBITDA ajustado (M€) y margen (%)



Beneficio neto ajustado por acción (€/acción)



ROCE (%)



Además de la información financiera preparada de acuerdo con las NIIF, esta presentación incluye Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"). Para mayor detalle sobre la definición, explicación sobre el uso y conciliación de las MAR, consulte el Apéndice.

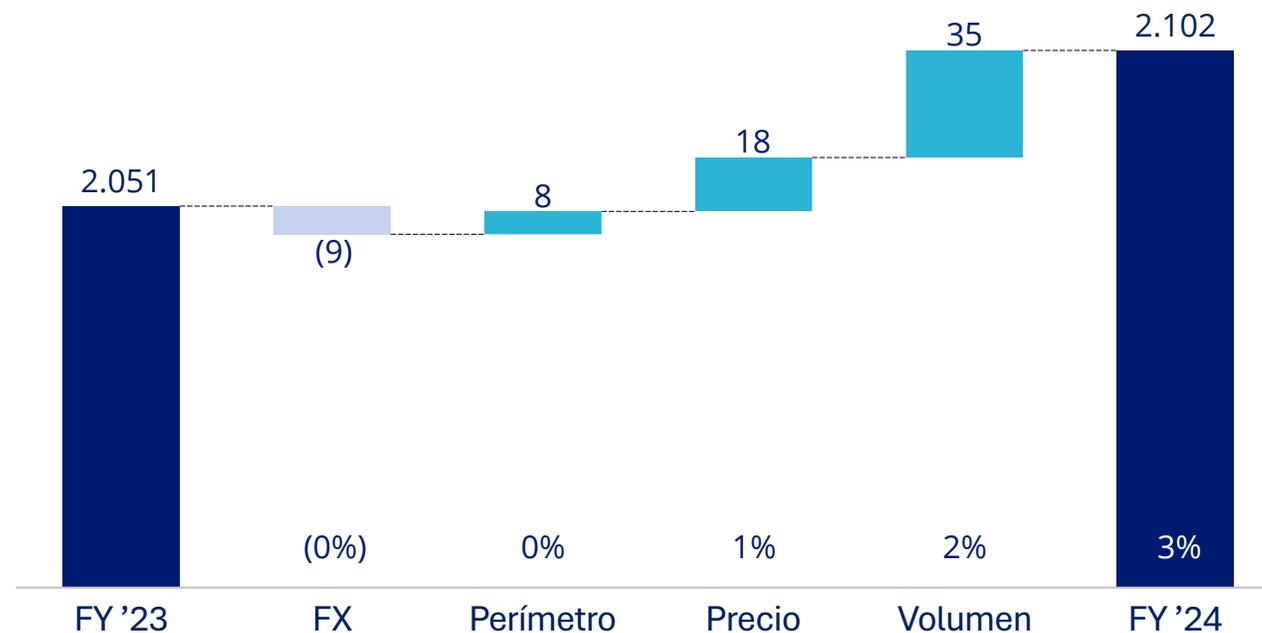
FUERTE DESEMPEÑO EN 2024

<i>Highlights financieros M€</i>	2023	2024	Evol. 24/23	Const. FX y perímetro
Ventas	2.051	2.102	2,5%	2,6%
EBITDA ajustado	445	477	7,3%	7,8%
EBITA ajustado	355	380	7,0%	7,7%
Beneficio neto ajustado por acción	1,10	1,21	10,2%	
Dividendo por acción	0,70	0,55	(21,4%)	
Capital de trabajo neto operativo	374	371	(0,8%)	(3,1%)
Deuda neta	1.172	1.132	(3,5%)	
Deuda neta / LTM EBITDA ajustado	2,63x	2,37x	(0,3x)	

- Fuerte crecimiento en **Ventas** en el 4T, con un +8% de volumen, lo que supone un crecimiento del +3% en el año
- **EBITDA ajustado:** 8% superior al año anterior, gracias a un mayor margen bruto, a pesar de la inflación en Opex
- **Beneficio neto ajustado por acción** crece a doble dígito gracias a los menores costes financieros
- **Capital de trabajo** en un muy buen nivel. Como % de LTM Ventas, CTN operativo del c.18%, mejorando en 60 pbs vs el año anterior
- Buena generación de caja, reduciendo la **deuda neta** en 40 millones de euros
- Mejor ratio de apalancamiento

VUELTA AL CRECIMIENTO DE VENTAS IMPULSADO POR EL VOLUMEN

Crecimiento YoY (%)	Const. FX y perímetro		
	4T 2024	2S 2024	FY 2024
Ventas por geografía			
Sur de Europa	5,1%	5,9%	(3,6%)
Resto de Europa	4,8%	4,2%	(1,0%)
América del Norte	13,1%	11,4%	7,4%
Resto del Mundo	5,6%	6,1%	3,5%
Total	9,3%	8,3%	2,6%



Mejora secuencial de ventas en el 4T
Europa siguió creciendo. América del Norte creció a doble dígito

REFORZANDO NUESTRA PLATAFORMA GLOBAL



Foco en el Cliente

- Cartera de productos innovadores y de alta calidad
- Ventas de nuevos productos c. 20% de las ventas (de las cuales >80% son productos sostenibles)
- Galardonados “Proveedor del año” por cuarto año consecutivo por los principales distribuidores de EE.UU.



Expandiendo márgenes e invirtiendo en el negocio

- Programa de Simplificación en línea, logrando un crecimiento del margen bruto
- Foco en excelencia operativa
- Inversiones para crecer orgánicamente y con *bolt-on M&A* (NCWG, Chadson Engineering y BAC pool systems)



La sostenibilidad como base para el crecimiento futuro

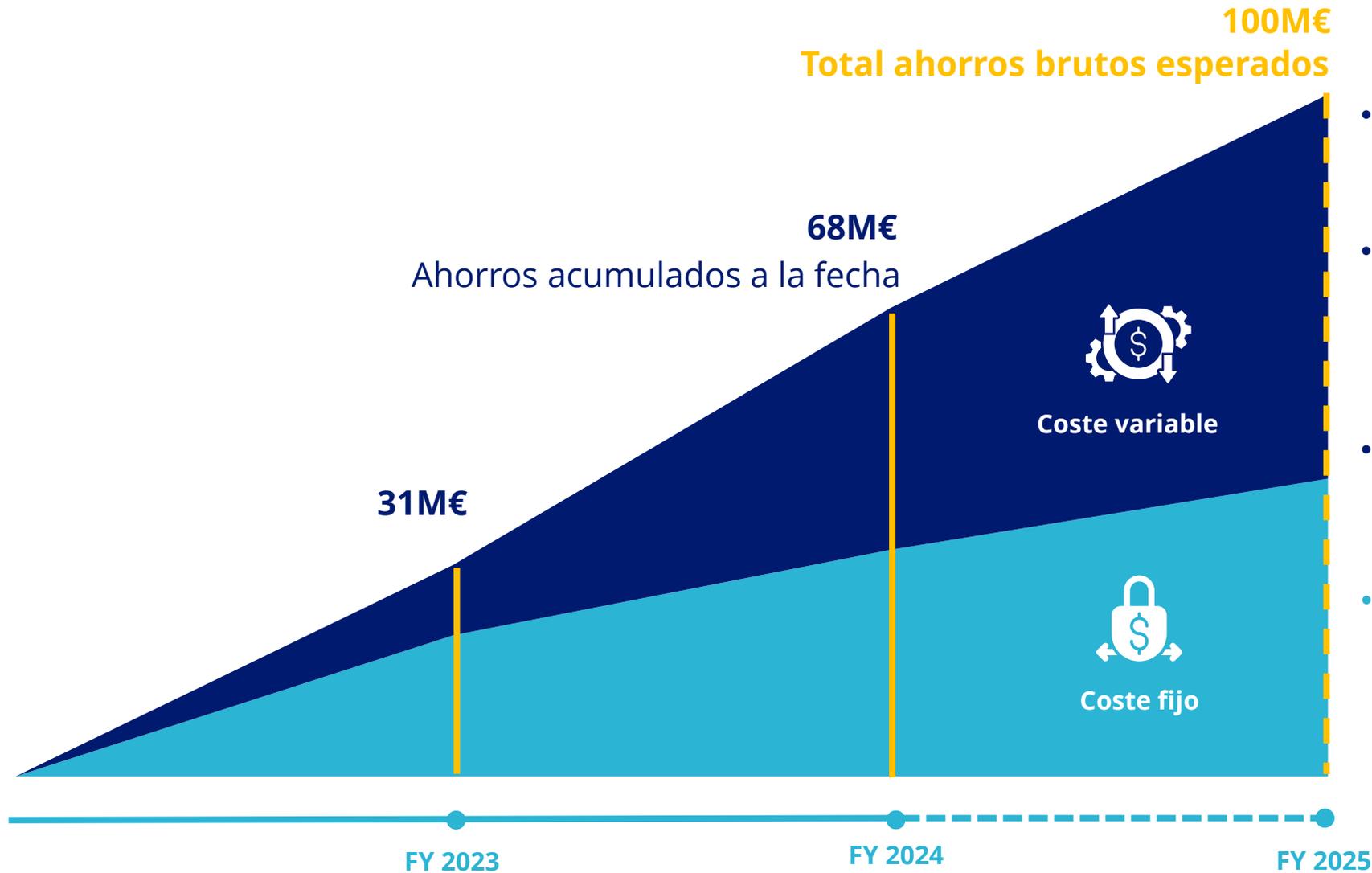
- Ventas de producto sostenible del 56% del total de ventas
- Hoja de ruta en sostenibilidad, con el desempeño validado por las agencias de calificación:
 - MSCI: AA
 - S&P: 72
 - CDP Climate and Water: B

CONTINUA EXPANSIÓN DE MÁRGENES

M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23
Ventas	2.051	100%	2.102	100%	2,5%
Margen bruto	1.092	53,2%	1.190	56,6%	9,0%
Opex	647	31,5%	712	33,9%	10,2%
EBITDA ajustado	445	21,7%	477	22,7%	7,3%
D&A (PPA no relacionada)	90	4,4%	98	4,6%	8,2%
EBITA ajustado	355	17,3%	380	18,1%	7,0%
Amortización (PPA relacionada)	67	3,3%	63	3,0%	(6,0%)
Gastos de reestructuración, M&A, integración y Gasto por compensación en acciones	51	2,5%	57	2,7%	10,6%
Resultado financiero neto	78	3,8%	67	3,2%	(14,5%)
Gasto por impuesto sobre las ganancias	41	2,0%	51	2,4%	23,6%
Participaciones no dominantes	3	0,1%	4	0,2%	31,9%
Resultado atribuido a la dominante	114	5,6%	138	6,6%	21,3%
Beneficio neto ajustado	211	10,3%	233	11,1%	10,2%

- **Las ventas crecieron un 3% interanual**, con un fuerte desempeño en 2S, impulsado por el volumen
- **Fuerte mejora del Margen bruto**, gracias al Programa de Simplificación, mix geográfico y menor coste de materias primas
- La evolución del **Opex** refleja inflación en costes laborales, logística y gastos generales, junto con la inversión continua en Digitalización
- **Mejora del EBITDA ajustado** y margen respecto al año anterior
- **Gastos de reestructuración, M&A e integración** aumentan por el Programa de Simplificación. Reducción esperada para 2025
- **Resultado financiero neto** menor en el año, gracias a un menor gasto por intereses
- **Beneficio neto ajustado** 10% mayor en el año

PROGRAMA DE SIMPLIFICACIÓN EN LÍNEA Y APORTANDO



- Globalización del modelo de compras
- Rediseño de la oferta de producto para crear valor (*DtV*)
- Racionalización de *SKUs*
- Reducción del solapamiento de estructuras

SÓLIDA GENERACIÓN DE CAJA

Cash flow (abreviado) y deuda neta M€	2023	2024	Evol. 24/23
EBITDA ajustado	445	477	32
Intereses netos pagados	(68)	(63)	5
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(33)	(100)	(67)
Capital de trabajo operativo	155	38	(117)
Otros flujos de caja operativos ⁽¹⁾	(70)	(43)	28
Flujo de caja de actividades de explotación	429	311	(118)
<i>Capex</i>	(64)	(73)	(9)
Adquisiciones / desinversiones	(34)	(6)	28
Otros flujos de caja de inversión	4	5	0
Flujo de caja de actividades de inversión	(94)	(74)	20
Pagos por pasivos por arrendamientos	(40)	(44)	(4)
Autocartera, neto	0	0	1
Dividendos pagados	(134)	(108)	26
Flujo de caja de financiación	(174)	(151)	23
Flujo de caja libre	160	85	(75)
Deuda neta período anterior	1,319	1,172	(147)
FX y cambios en arrendamientos	14	44	31
Flujo de caja libre	(160)	(85)	75
Deuda neta	1,172	1,132	(41)
Pasivos por arrendamientos	(199)	(184)	15
Deuda financiera neta	973	948	(26)

- **Sólida generación de caja en el ejercicio**, reduciendo la deuda neta en 41M€
- **Flujo de caja de actividades de explotación** refleja la mayor generación de caja en 2023 por el efecto *de-stocking*, así como el mayor pago de impuestos en 2024
- **Flujo de caja de actividades de inversión** refleja un menor pago por adquisiciones en el año (cierre de BAC en enero 2025)
- **Flujo de caja de financiación**, con un menor uso de caja

(1) Incluye gastos de reestructuración, M&A e integración

PERSPECTIVAS PARA 2025

- **Previsión positiva de ventas**, con las siguientes asunciones para el punto medio del rango de *guidance*:
 - Evolución estable de nueva piscina residencial y remodelación
 - Crecimiento del mercado del *aftermarket* (mantenimiento y reparación)
 - Piscina comercial positiva
- Contribución del **precio** de dígito bajo (dígito bajo a medio en EE.UU.)
- Contribución positiva del **Programa de Simplificación**, principalmente en el margen bruto
- **Inflación** en costes laborables y otros costes. Continua **inversión** en crecimiento y digital
- **Plan de acción listo para compensar el impacto de aranceles** si se implementan según lo anunciado
- Incluye **M&A** completadas hasta la fecha
- Asunción **tipo de cambio** de 1,04 EUR/USD para el año

Guidance para FY 2025

Ventas (M€) 2.140 - 2.250

EBITDA ajustado (M€) 500 - 540

Beneficio neto ajustado por acción (€/acción) 1,33 - 1,48

RESUMEN

- **Fuerte desempeño en 2024, con vuelta al crecimiento. Mejora secuencial en todas las regiones**
- **Excelente evolución del margen. Programa de Simplificación en línea** para cosechar más ahorros en 2025
- **Listos para 2025**, alentados por una sólida demanda subyacente. **Plan de acción preparado para compensar** los aranceles a México
- **Confiados en nuestro futuro: foco en crecimiento orgánico e inorgánico** y en ofrecer una mejor rentabilidad del capital a medio plazo en una industria con un crecimiento estructural atractivo





APÉNDICE

VENTAS POR GEOGRAFIA

4T M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX y perímetro
Sur de Europa	66	15%	69	15%	5,2%	5,1%	5,2%	5,1%
Resto de Europa	44	10%	40	9%	(7,6%)	(7,6%)	4,9%	4,8%
América del Norte	212	50%	244	53%	15,5%	13,1%	15,5%	13,1%
Resto del Mundo	106	25%	111	24%	4,4%	6,3%	3,7%	5,6%
Total	427	100%	465	100%	8,8%	8,1%	10,0%	9,3%

FY M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX y perímetro
Sur de Europa	564	28%	544	26%	(3,7%)	(3,6%)	(3,7%)	(3,6%)
Resto de Europa	263	13%	268	13%	1,6%	1,4%	(0,8%)	(1,0%)
América del Norte	870	42%	935	44%	7,5%	7,4%	7,5%	7,4%
Resto del Mundo	353	17%	356	17%	0,7%	3,7%	0,5%	3,5%
Total	2,051	100%	2,102	100%	2,5%	2,9%	2,1%	2,6%

VENTAS POR UNIDAD DE NEGOCIO

4T M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX y perímetro
Piscina y Wellness	422	99%	459	99%	8,8%	9,2%
Residencial	302	71%	333	72%	10,3%	10,8%
Comercial	41	10%	42	9%	1,6%	1,3%
Tratamiento Agua Piscina Residencial	58	14%	64	14%	9,9%	10,6%
Conducción Fluidos	21	5%	20	4%	(2,3%)	(1,7%)
Riego, Industrial y Otros	6	1%	6	1%	11,3%	12,9%
Total	427	100%	465	100%	8,8%	9,3%

FY M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX y perímetro
Piscina y Wellness	2.012	98%	2.069	98%	2,8%	3,0%
Residencial	1.440	70%	1.488	71%	3,3%	3,3%
Comercial	181	9%	185	9%	2,0%	3,4%
Tratamiento Agua Piscina Residencial	300	15%	304	14%	1,4%	1,6%
Conducción Fluidos	90	4%	92	4%	1,6%	1,9%
Riego, Industrial y Otros	39	2%	33	2%	(15,0%)	(15,3%)
Total	2.051	100%	2.102	100%	2,5%	2,6%

RECONCILIACIÓN DE BAI A EBITDA AJUSTADO

FY M€	2023	2024	Evol. 24/23
Beneficio antes de impuestos (BAI)	158	193	22,1%
Resultado financiero neto	78	67	(14,5%)
D&A	158	161	2,1%
Gastos de reestructuración, M&A e integración	42	51	22,9%
Gasto por compensación en acciones	9	5	(43,9%)
EBITDA ajustado	445	477	7,3%

RECONCILIACIÓN DE RESULTADO ATRIBUIDO A LA DOMINANTE A BENEFICIO NETO AJUSTADO POR ACCIÓN

FY M€	2023	2024	Evol. 24/23
Resultado atribuido a la dominante	114	138	21,3%
Gastos de reestructuración, M&A e integración	42	51	22,9%
Gasto por compensación en acciones	9	5	(43,9%)
Resultado financiero neto	78	67	(14,5%)
Intereses netos pagados	(68)	(63)	(8,0%)
Amortización (PPA relacionada)	67	63	(6,0%)
Ajustes en efectivo	128	124	(3,5%)
Tipo impositivo	24,3%	23,7%	(0,6%)
Ajustes impositivos en efectivo	97	95	(2,8%)
Beneficio neto ajustado	211	233	10,2%
Número de acciones en circulación	192	192	-
Beneficio neto ajustado por acción	1,10	1,21	10,2%

CAPITAL DE TRABAJO NETO

Diciembre M€	2023	% LTM Ventas	2024	% LTM Ventas	Evol. 24/23
Existencias	427	20,8%	466	22,2%	9,1%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	273	13,3%	291	13,8%	6,5%
Acreedores comerciales	327	15,9%	386	18,4%	18,3%
Capital de trabajo neto operativo	374	18,2%	371	17,6%	(0,8%)
Dividendos, <i>earn-outs</i> y otros	3	0,1%	5	0,2%	64,4%
Total capital de trabajo neto	371	18,1%	366	17,4%	(1,3%)

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA INTERMEDIOS (ABREVIADO)

Activo	12/2023	12/2024
Inmovilizado material	368	362
Fondo de comercio	1.297	1.345
Otros activos intangibles	877	870
Activos financieros no corrientes	37	24
Otros activos no corrientes	105	115
Total activo no corriente	2.683	2.716
Activos no corr. mant. para venta	6	-
Existencias	427	466
Deudores com. y otras cuentas a cobrar	273	291
Otros activos financieros corrientes	6	2
Efectivo y otros medios líquidos equiv.	111	162
Total activo corriente	824	921
Total activo	3.507	3.637

Pasivo	12/2023	12/2024
Capital	192	192
Prima de emisión	1.149	1.149
Ganancias acumuladas y otras reservas	220	268
Dividendos a cuenta	-	-
Acciones propias	(42)	(50)
Otro resultado global	49	89
Participaciones no dominantes	9	10
Total patrimonio neto	1.577	1.657
Pasivos fin. con ent. de crédito y otros valores negoc.	1.087	1.121
Otros pasivos no corrientes incl. arrend.	374	345
Total pasivo no corriente	1.461	1.466
Pasivos vinc. con activos no corr. mant. para venta	4	-
Pasivos financieros + préstamos	40	14
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	329	391
Otros pasivos corrientes incl. arrend.	96	108
Total pasivo corriente	470	514
Total patrimonio neto y pasivo	3.507	3.637

Medidas Alternativas de Rendimiento

Los estados financieros de Fluidra se preparan de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación. La información financiera presentada también incluye otras medidas preparadas de acuerdo con el modelo de *reporting* del grupo denominadas Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"). Hemos renombrado "EBITDA", "EBITA", "Beneficio de caja neto" y "Beneficio de caja neto por acción" como "EBITDA ajustado", "EBITA ajustado", "Beneficio neto ajustado" y "Beneficio neto ajustado por acción", respectivamente. Para más detalles, consultar el documento "Medidas alternativas de rendimiento" que se puede encontrar dentro de la sección "Accionistas e Inversores" dentro de la web del grupo Fluidra ([link](#)):

- **"Opex"** (*Operational expenditures*): equivale al total de gastos operativos para llevar a cabo el negocio. Incluye los "gastos de personal" más "otros gastos de explotación" neto de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado", iv) "Gasto por compensación en acciones" y v) la parte relevante de "Gastos de reestructuración, M&A e integración" (definidos en el punto 6) relativos al "Opex"
- **"EBITDA ajustado"**: es el beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés. Se calcula como "ventas de mercaderías y productos terminados" menos i) "variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima", ii) "gastos de personal" y iii) "otros gastos de explotación" netos de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado" y iv) "participación en beneficios/pérdidas del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación". La cifra resultante es ajustada por "Gasto por compensación en acciones" y "Gastos de reestructuración, M&A e integración"
- **"Gasto por compensación en acciones" y "Gastos de reestructuración, M&A e integración"**: son gastos que no son ocasionados por la operativa usual del negocio y aun pudiéndose producir en más de un período, no tienen una continuidad en el tiempo (a diferencia de los gastos operativos) y ocurren en un momento concreto o están relacionados con un evento concreto. "Gasto por compensación en acciones" está relacionada con el coste del plan de incentivos a largo plazo del equipo directivo. Los "Gastos de reestructuración, M&A e integración" están principalmente compuestos por los gastos relacionados con la integración de compañías recientemente adquiridas o con actividades de reestructuración como, por ejemplo, la ejecución del Programa de Simplificación que la compañía comenzó a implementar durante la segunda mitad del año 2022. La mayoría de estos gastos afectan al "Opex", aunque hay una parte relativamente menor que afecta al "Margen bruto"
- **"Beneficio neto ajustado" y "Beneficio neto ajustado por acción"**: el "Beneficio neto ajustado" se define como el "Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante" ajustado por i) los "Gastos de reestructuración, M&A e integración", ii) "Gasto por compensación en acciones", iii) la "amortización (PPA relacionada)" y iv) la parte del resultado financiero neto que no ha supuesto salida de caja o intereses netos pagados. El "Beneficio neto ajustado por acción" es el "Beneficio neto ajustado" dividido por el número de acciones en circulación de la compañía a fecha de cierre del ejercicio sin tener en cuenta el efecto de la autocartera
- **"Capital de trabajo neto operativo"**: Se define como la suma de las partidas de balance de i) "existencias" y ii) "deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" menos "acreedores comerciales", el cual excluye aquella parte de "acreedores comerciales y otras cuentas a pagar" que no está 100% ligada a la actividad comercial del negocio (principalmente, el pago futuro de dividendos ordinarios y/o el pago futuro del precio de adquisición u opciones acordado con compañías adquiridas o "earn-outs"). El ajuste puede tener relativamente poco impacto a cierre de año, sin embargo, puede cobrar especial relevancia en algunos cierres trimestrales dentro del año
- **"Deuda neta", "Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado" y "Deuda financiera neta"**: la "Deuda neta" se determina por la suma de i) "pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables corrientes y no corrientes", ii) "pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes" y iii) "instrumentos financieros derivados pasivos", neto de i) "efectivo y otros medios equivalentes", ii) "activos financieros no corrientes", iii) "otros activos financieros corrientes" e iv) "instrumentos financieros derivados". La "Deuda financiera neta" no es más que la "Deuda neta" excluyendo el importe de los pasivos por arrendamientos. El "Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado" se calcula como "Deuda neta" dividida por el "EBITDA ajustado" generado en los últimos doce meses
- **"ROCE"**: "Return on Capital Employed" ("ROCE" por sus siglas en inglés) es una medida de rendimiento del capital que se ha empleado en el negocio. Se calcula como "EBITA ajustado" de los últimos doce meses dividido entre la suma del "cash equity" y "deuda neta". El "cash equity" equivale al "total patrimonio neto" ajustado por 527 millones de euros que reflejan la diferencia entre la media de la cotización de la acción de los seis meses anteriores al anuncio de la fusión con Zodiac (7,4 euros por acción, valor de canje de acciones en la fusión) y la cotización al cierre de la operación (13,7 euros por acción, valor al que se contabiliza la compra de Zodiac, según NIIF), multiplicado por los 83 millones de nuevas acciones emitidas.

FLUIDRA

¡Gracias por su atención!



+34 93 724 39 00



Investor_relations@fluidra.com



Avda. Alcalde Barnils 69 - 08174 Sant Cugat (Barcelona)



www.fluidra.com