



# Resultados Enero - Septiembre 2021

28 de octubre 2021



## Fortaleza en el comportamiento de las principales magnitudes financieras impulsadas desde la línea de ingresos

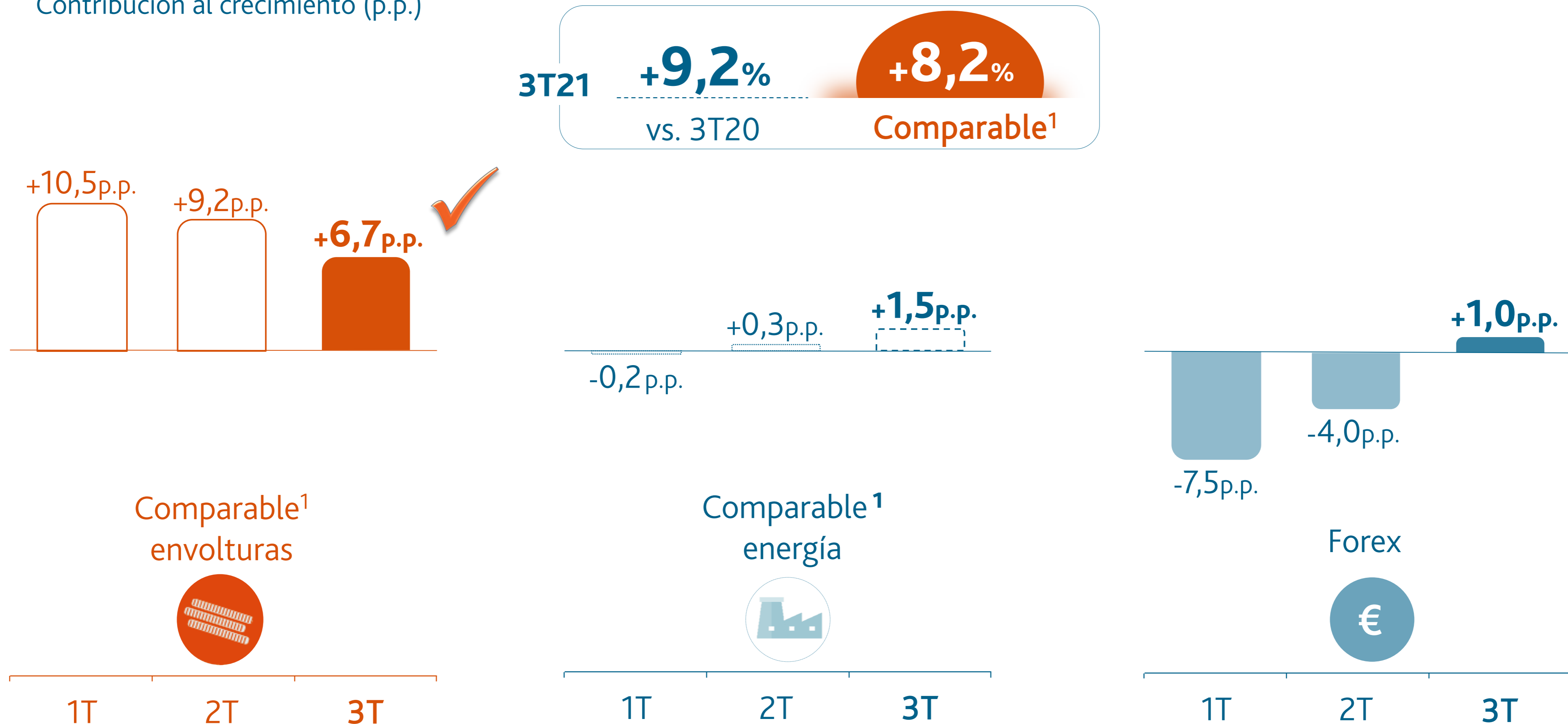
Millones €	3T21	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var	9M21	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var
Ingresos	245,6	+9,2%	<b>+8,2%</b>	711,4	+5,9%	<b>+9,3%</b>
EBITDA	64,1	+9,2%	<b>+7,2%</b>	185,5	+9,8%	<b>+17,4%</b>
Margen EBITDA	26,1%	0,0 p.p.	<b>-0,2 p.p.</b>	26,1%	+1,0 p.p.	<b>+1,9 p.p.</b>
Rdo. explotación	46,2	+12,3%		131,3	+14,4%	
Rdo. antes de impuestos	47,3	+16,5%		131,3	+12,6%	
Impuestos	-11,7	+15,6%		-31,5	+9,8%	
Rdo Neto	35,6	+16,7%		99,8	+13,5%	

<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

# Continúa el buen comportamiento de los volúmenes apoyado por el mix de precios que en este trimestre cuentan también con positiva contribución de las ventas de energía y el tipo de cambio

## ■ Ingresos trimestrales

Contribución al crecimiento (p.p.)



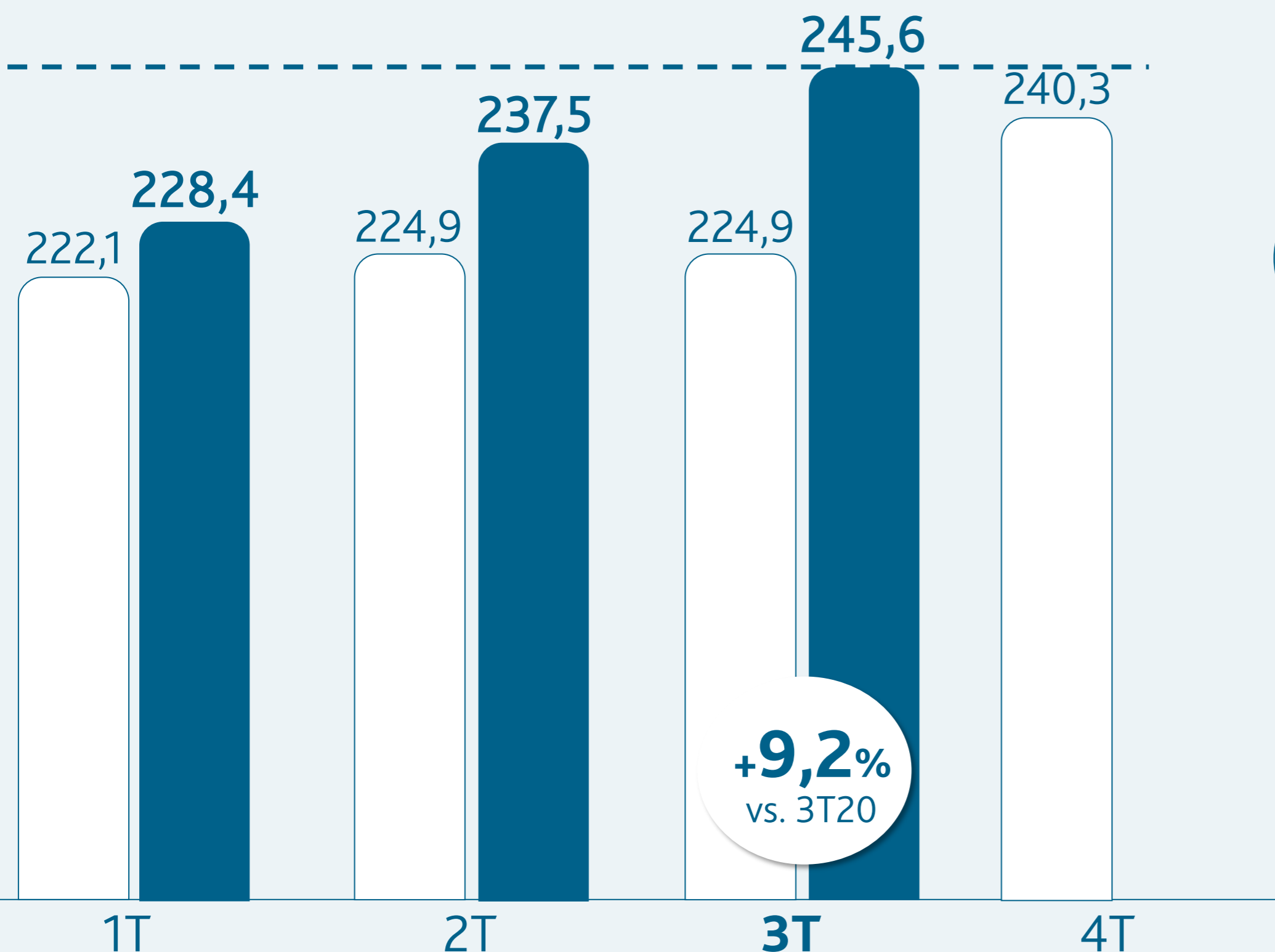
<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

# Máximo histórico de ingresos trimestrales

## ■ Ingresos Grupo Viscofan

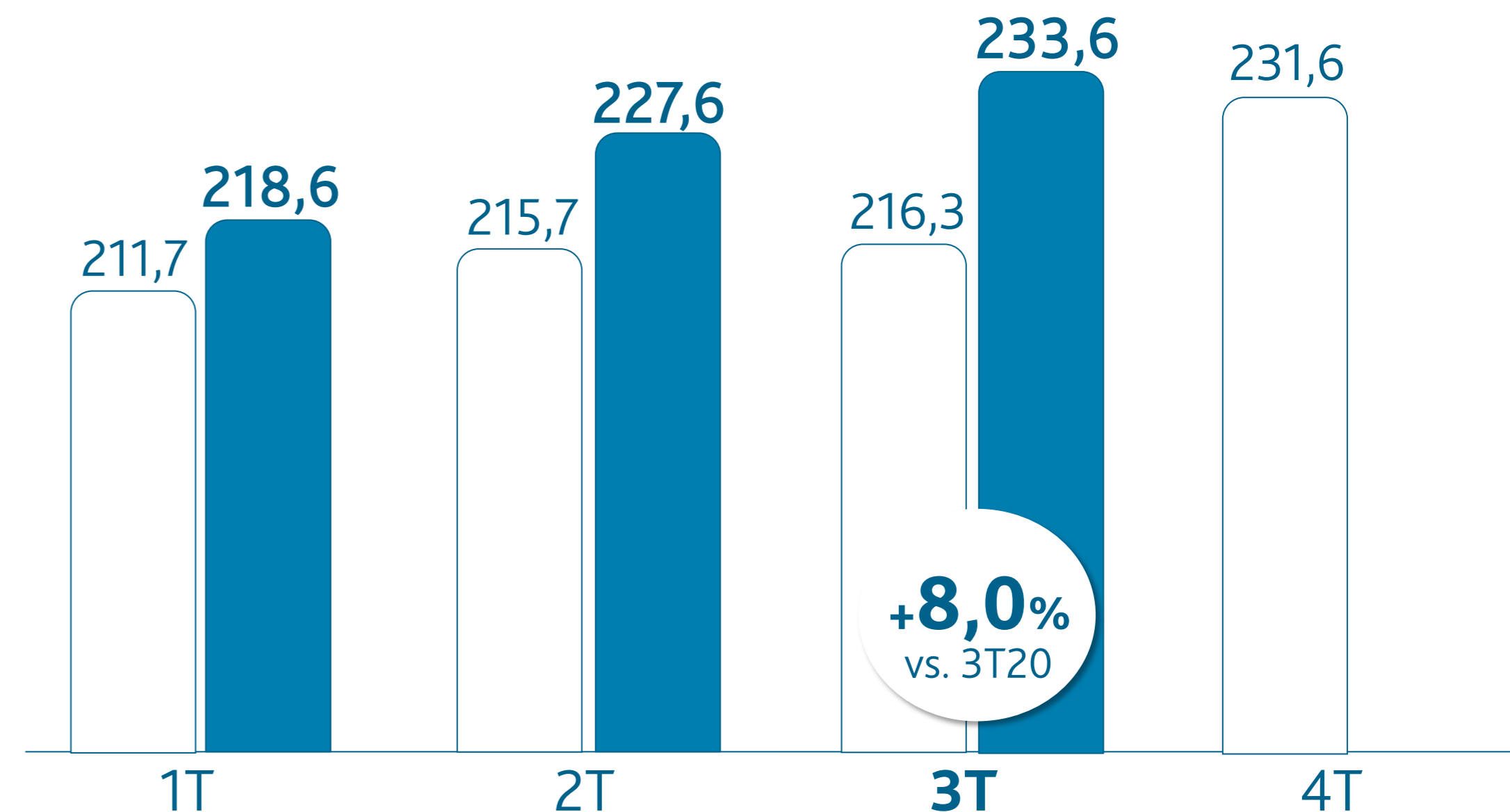
(Millones €)

□ 2020 ■ 2021



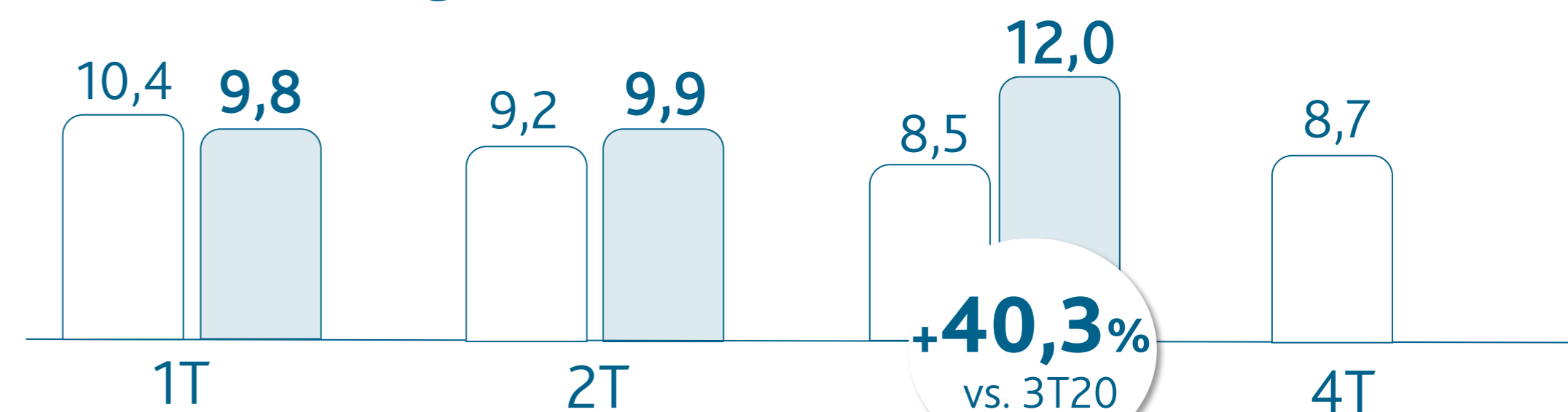
## ■ Ventas de envolturas

□ 2020 ■ 2021



## ■ Ventas de energía

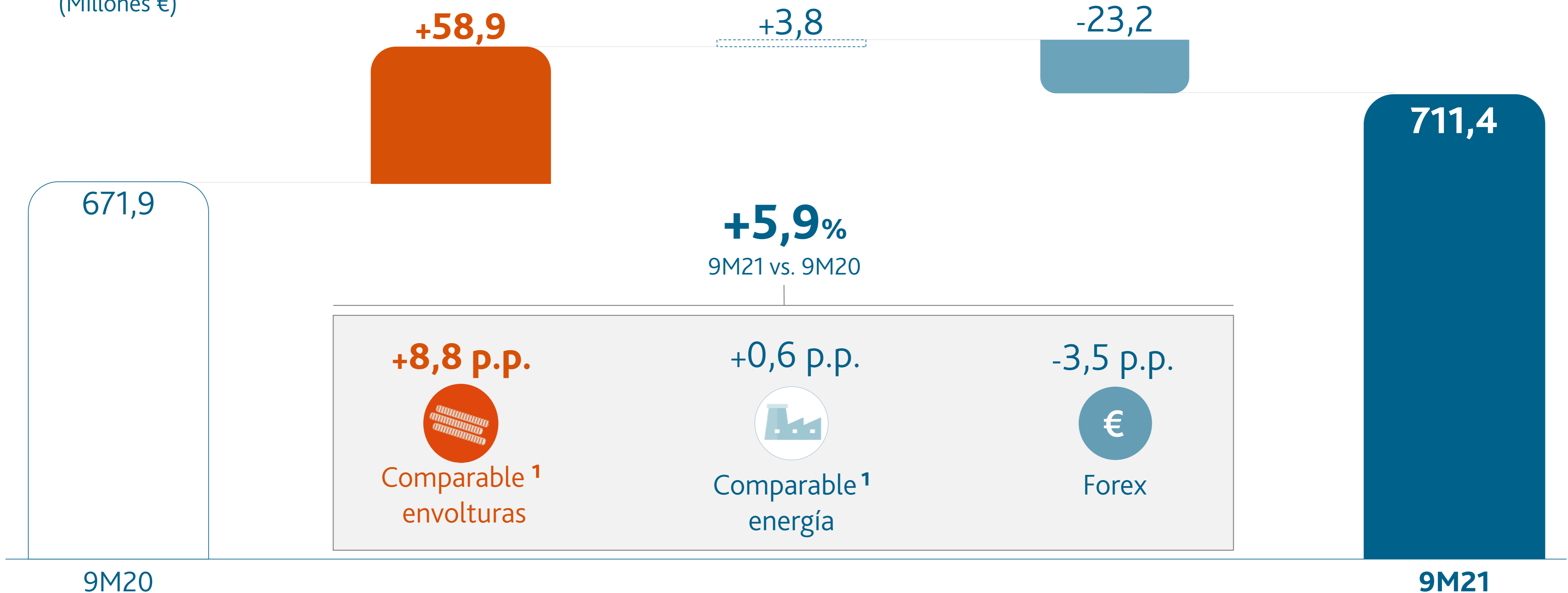
□ 2020 ■ 2021



# Crecimiento orgánico superior a la media histórica apoyado por los volúmenes y mix de precios que contrarrestan un entorno adverso de divisas en la comparativa anual

## ■ Ingresos 9M21

Contribución al crecimiento  
(Millones €)



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

# Crecimiento comparable en todas las regiones, destacando la fortaleza de China, el sudeste asiático y la recuperación en Europa

## ■ Ingresos 9M21

Desglose por áreas geográficas<sup>1</sup>  
(Millones €)

**€711,4 Mn**  
GRUPO  
VISCOFAN

**+5,9%**

vs. 9M20

**+9,3%**

Comparable<sup>2</sup>

<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas.

<sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.



56,2%  
EUROPA Y  
ASIA PACÍFICO

**+10,4%**

vs. 9M20

**+11,1%**

Comparable<sup>2</sup>

362,3

9M20

400,1

9M21



30,1%  
NORTE  
AMÉRICA

**+1,2%**

vs. 9M20

**+6,5%**

Comparable<sup>2</sup>

211,4

9M20

213,9

9M21



13,7%  
SUD  
AMÉRICA

**-0,8%**

vs. 9M20

**+8,9%**

Comparable<sup>2</sup>

98,2

9M20

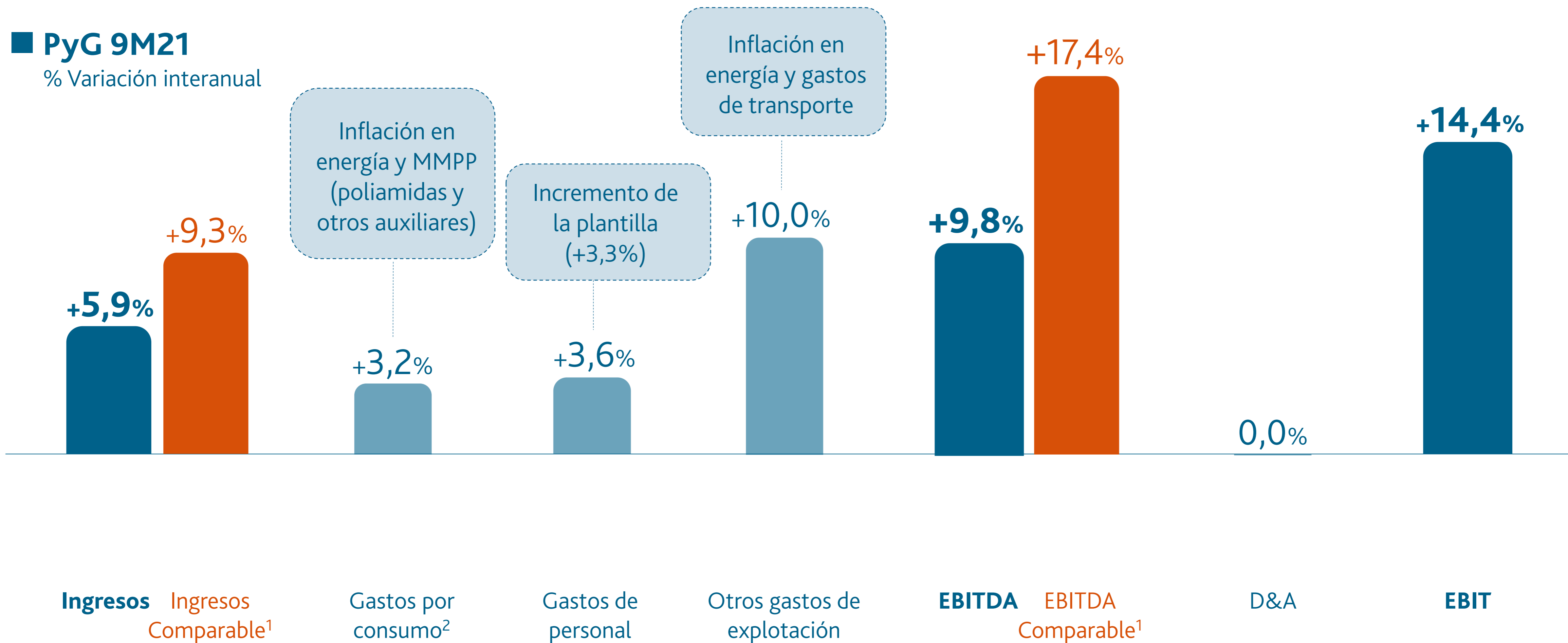
97,4

9M21

# El apalancamiento por mayores volúmenes, la disciplina comercial y las eficiencias productivas contrarrestan la inflación de costes energéticos...

## ■ PyG 9M21

% Variación interanual



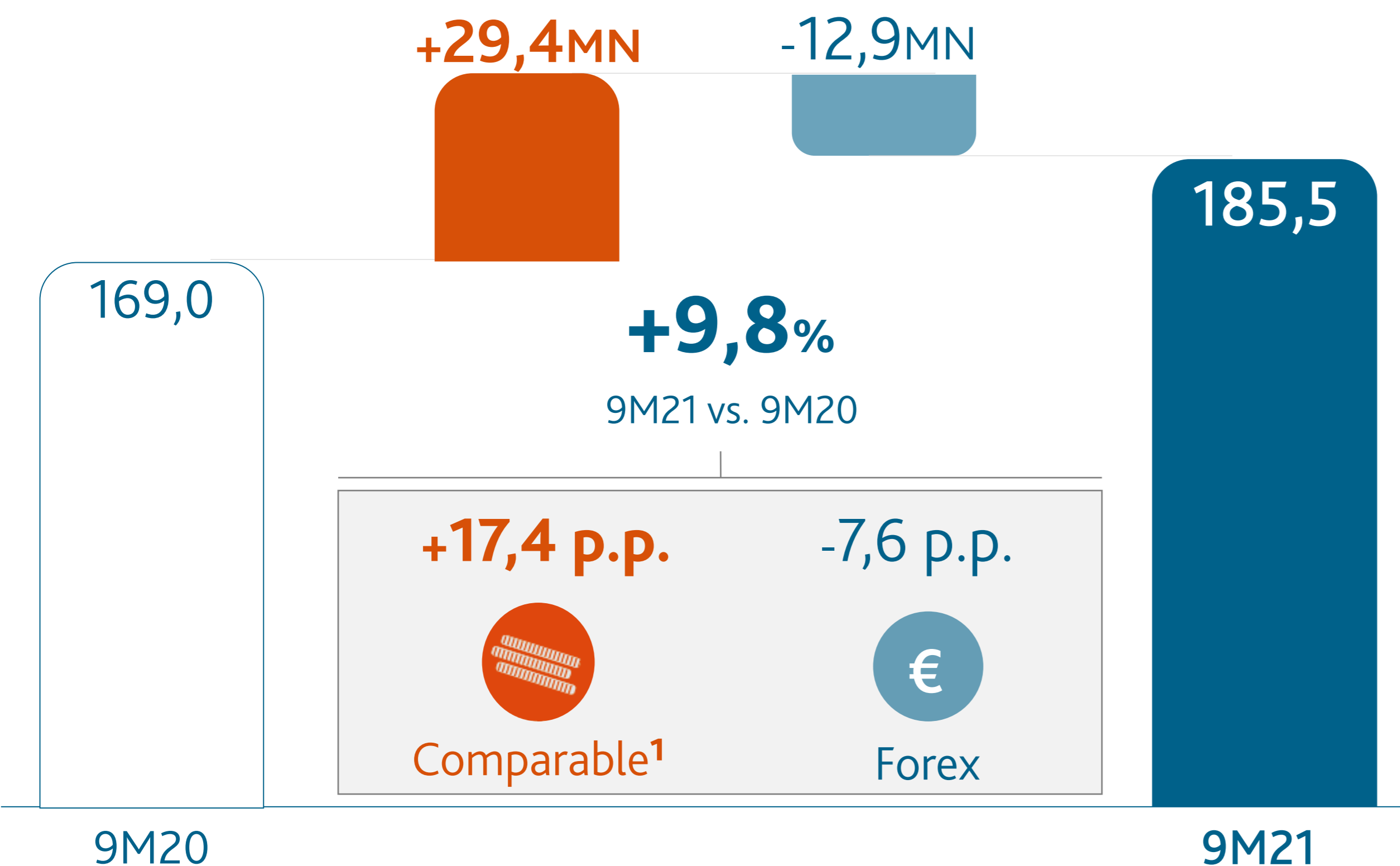
<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

<sup>2</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

# ...permitiendo crecimientos del EBITDA acumulado y mejora del margen anual

## ■ EBITDA 9M21

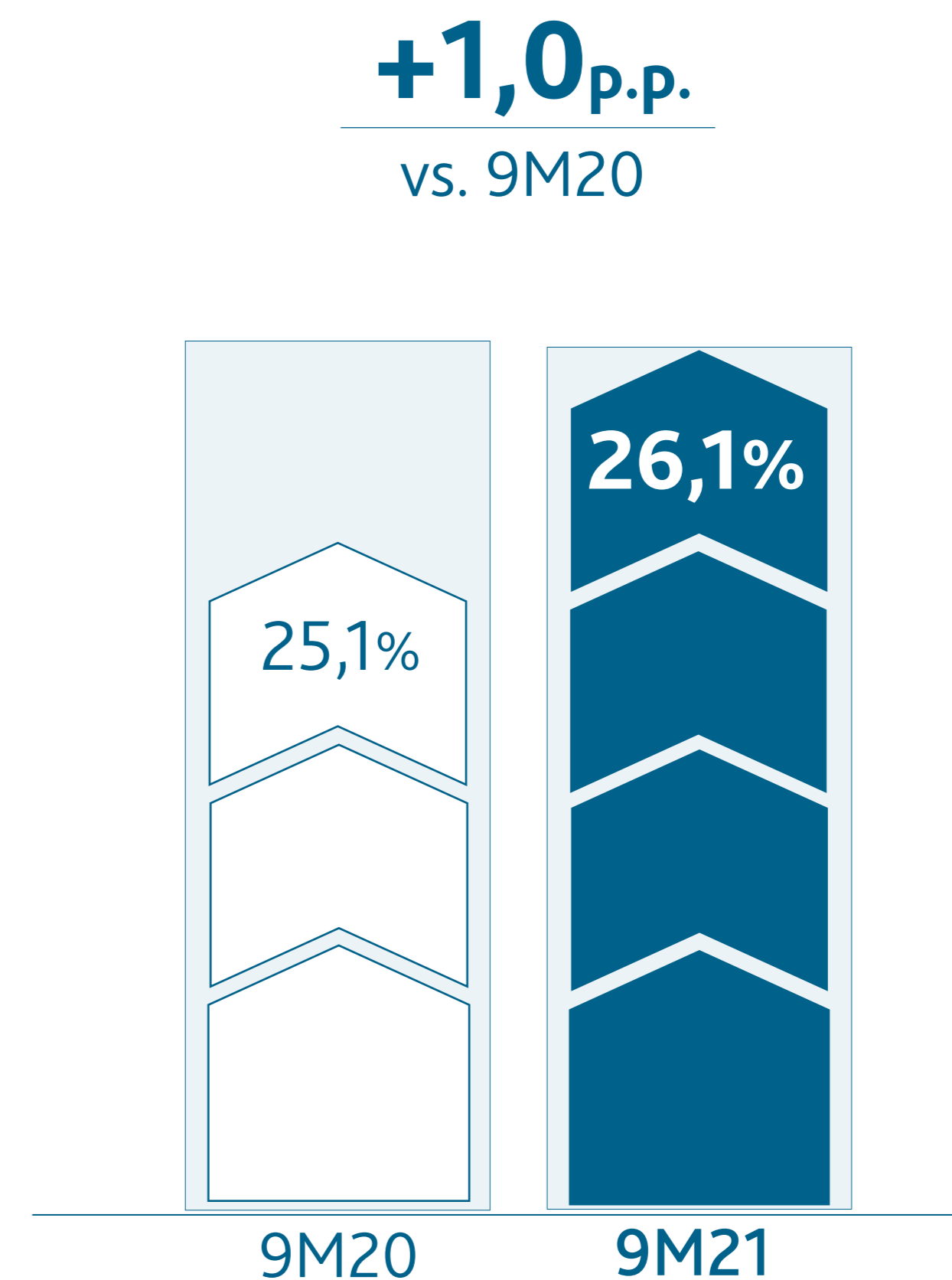
Contribución al crecimiento  
(Millones € y p.p.)



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2021.

## ■ Margen EBITDA 9M

Reportado (En porcentaje)



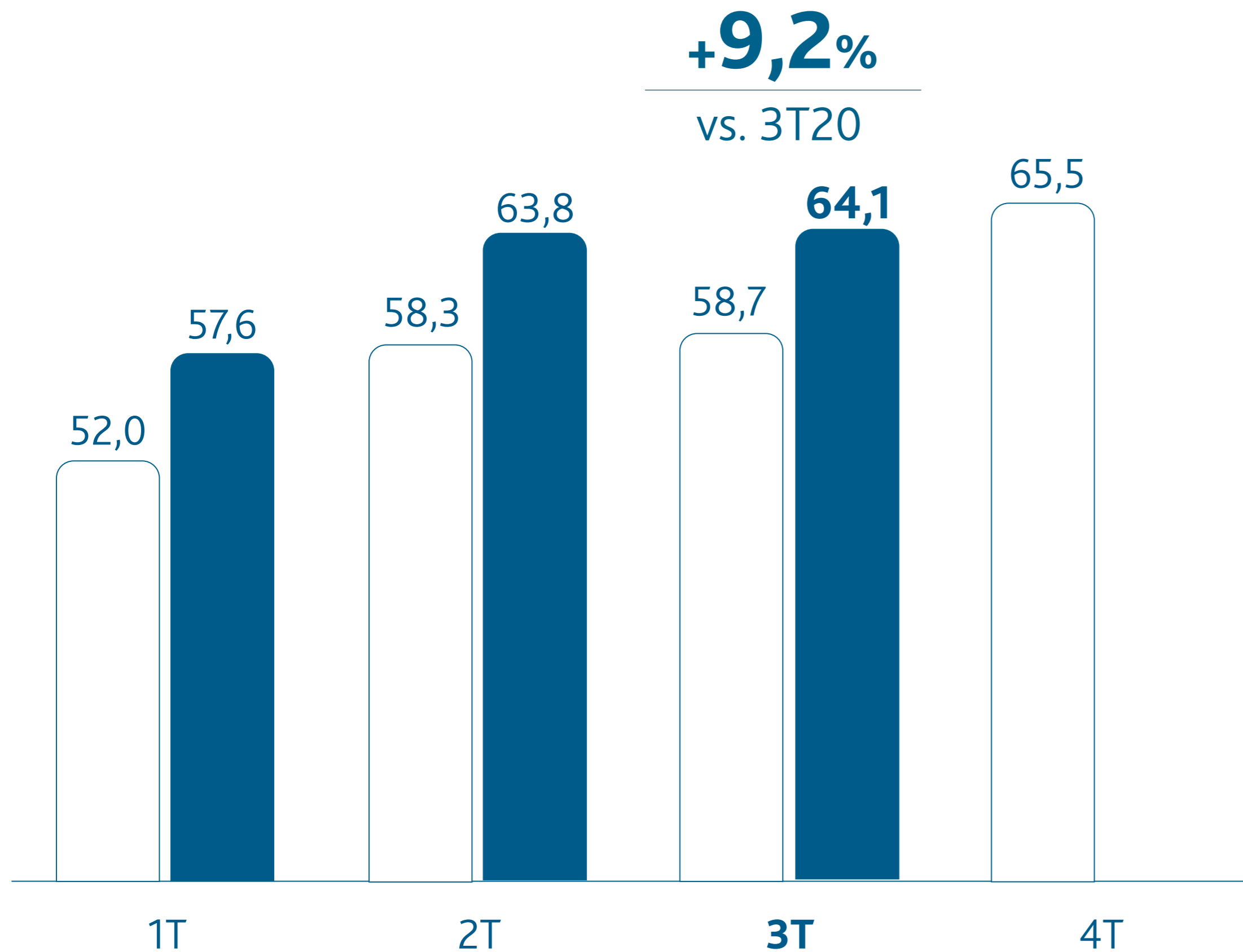


# El EBITDA trimestral sigue manteniendo una tendencia ascendente en un contexto de mayor inflación de costes

## ■ EBITDA trimestral

Reportado (Millones €)

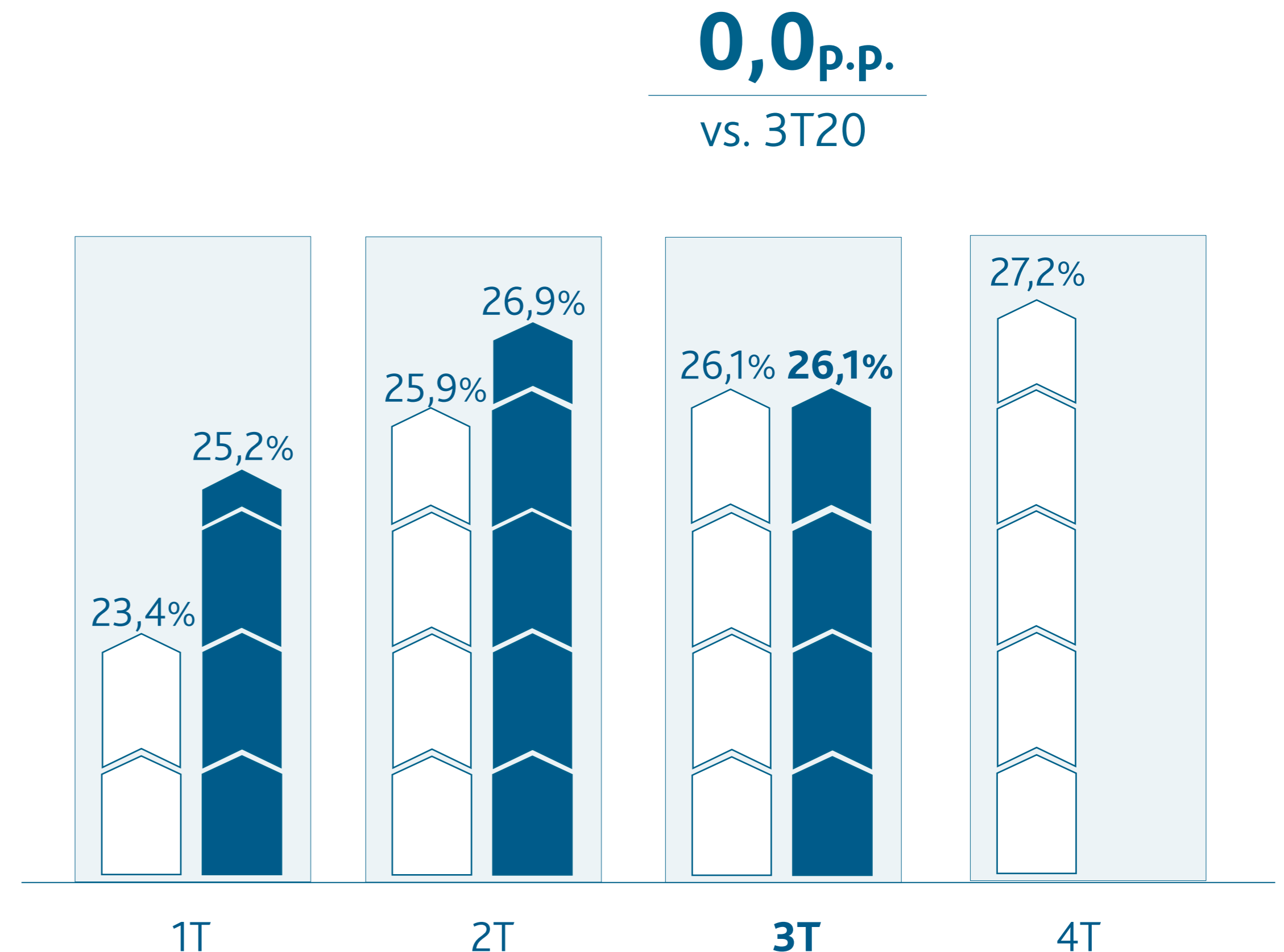
□ 2020 ■ 2021



## ■ Margen EBITDA trimestral

Reportado (En porcentaje)

□ 2020 ■ 2021



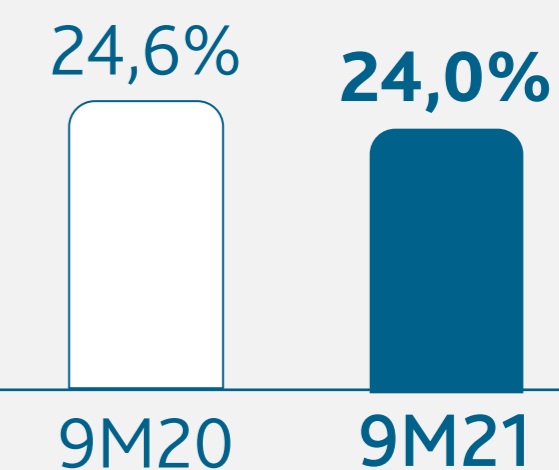
# Mejoras operativas que se trasladan a un crecimiento de doble dígito en Resultado Neto

## ■ EVOLUCIÓN EBIT-RESULTADO NETO

Reportado (Millones €)

En millones de €	9M21	9M20	Var. %
EBIT reportado	131,3	114,7	+14,4%
Resultado financiero	+0,02	+1,9	-98,8%
Impuestos	-31,5	-28,7	+9,8%
Resultado Neto	99,8	87,9	+13,5%

Tasa fiscal efectiva.

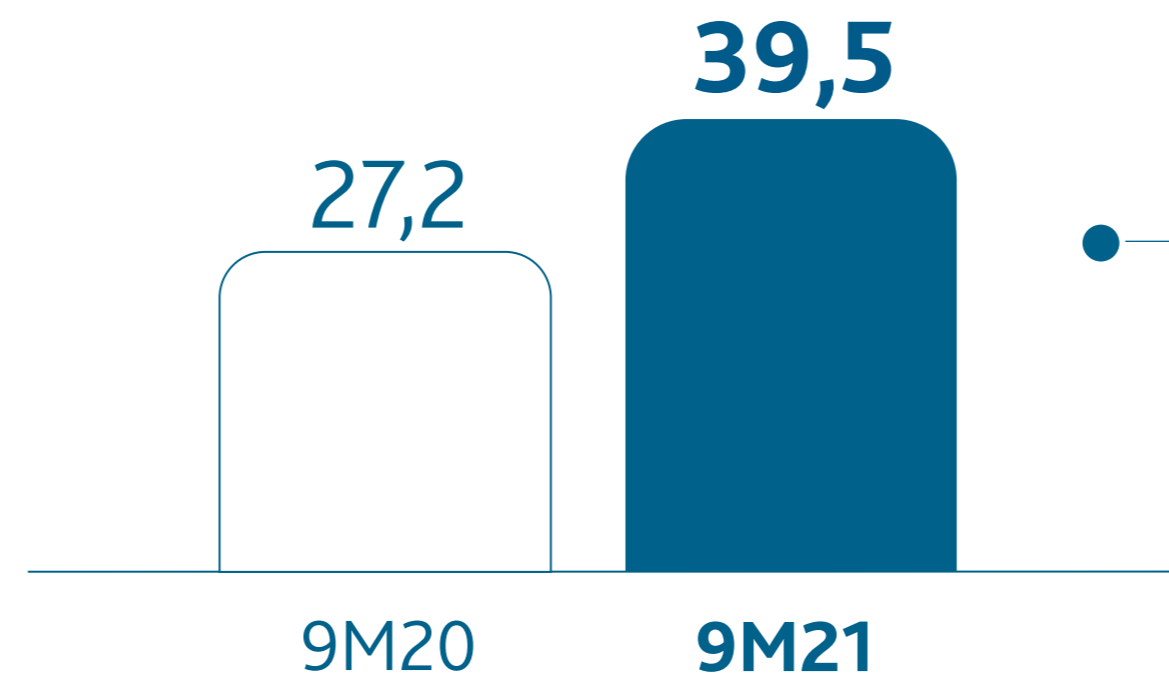


# Sólida generación de caja que permite seguir fortaleciendo el balance y tener la flexibilidad suficiente para acometer los proyectos de crecimientos actuales y futuros.

■ **Deuda Bancaria Neta**<sup>1</sup>  
(Millones €)



■ **Capex 9M21**  
(Millones €)



Aumento capacidad fibrosa en Cáteda ✓



Motor de cogeneración con hidrógeno verde ✓



Aumento capacidad colágeno en China



Mejora tecnológica colágeno en N. América

<sup>1</sup> Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

# Conclusiones

- Fortaleza en el crecimiento **liderado por el continente asiático, y basada en un modelo de negocio único que combina gama tecnológica con posicionamiento geográfico global.**
- **Mayores volúmenes, mejora de mix de precios, eficiencias productivas y control de costes** permiten contrarrestar un entorno adverso de inflación.
- **La generación de caja se traduce en posición de caja neta** mientras se aceleran proyectos de inversión para apoyar el crecimiento esperado y futuro.
- Con estos resultados, **esperamos superar ligeramente el guidance dado para este ejercicio**, a pesar de contar con un escenario más adverso de lo previsto de inflación de costes de energía.
- Viscofan ha anunciado a su base de clientes **subidas de precios a partir de enero 2022** con el propósito de **compensar el impacto de la inflación** de costes a lo largo de su cadena de suministro global.

# Anexo. Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

# Anexo. Medidas Alternativas del Rendimiento

Las Medidas Alternativas del Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingreso y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.