



Endesa 1T 2020

Resultados consolidados

04 de Mayo de 2020



COVID-19

Apoyando a nuestra gente y nuestras comunidades

Nuestra gente

- ▶▶ **Trabajo a distancia:** ~6.700 número total de personas (~75%)
- ▶▶ **Gestión de la crisis:** Task force creada en febrero 2020 para controlar e informar constantemente de la situación
- ▶▶ **Protección de personal:** Optimización de la programación del trabajo, extensión del uso de los EPI⁽¹⁾ y monitoreo de las condiciones de salud. Seguro médico específico para todos los empleados de Enel en caso de infección por Covid-19
- ▶▶ **Proveedores externos:** Solicitud de adopción de las mismas medidas de protección activadas por Endesa



Nuestras Comunidades

- ▶▶ **Esfuerzos contra Covid-19: Plan de Responsabilidad Pública**
Fondo de 25 MM€ en equipos e infraestructuras :
 - Donación de materiales y servicios
 - Suministro gratuito de electricidad y gas a residencias, hospitales y hoteles medicalizados
 - Donaciones financieras a instituciones, organizaciones y centros de salud
- ▶▶ **Protección de clientes vulnerables:**
 - Sin cortes de electricidad o gas durante el estado de alarma
 - Extensión automática de la tarifa Social e inclusión del sector de los trabajadores autónomos
 - Flexibilidad en el pago de las facturas
- ▶▶ **PYMES y grandes clientes:** Facilidad de reducción de la potencia contratada
- ▶▶ **Ejecución del plan de inversión** para apoyar el empleo y la dinamización de la economía

Fuerte compromiso con nuestra gente y con la recuperación económica

COVID-19

Gestión de la continuidad del negocio: nuestros activos



- ✓ **100% de gestión operativa remota** de activos renovables, desde 2 centros de control diferentes (Madrid y Santiago de Compostela), y **100% de monitorización en remoto de la generación convencional**

- ✓ **Automatización** de la construcción de plantas y **reprogramación** de las actividades de mantenimiento para **garantizar la continuidad del negocio**



- ✓ **Refuerzo de la seguridad del suministro eléctrico y la fiabilidad de la red** mediante **la duplicidad** de los 5 centros de control de red



- ✓ **Gestión remota** de todas las actividades, incluyendo los **centros de atención telefónica**

- ✓ Interacción con clientes exclusivamente a través de **canales digitales**

- ✓ Proceso de **automatización** a través de **robots para minimizar interrupciones** en las actividades de **cara al público** y las de carácter **administrativo**



- ✓ **Negocio nativo digital**

- ✓ Gestión y despliegue de actividades **controladas a distancia en su totalidad**

Continuidad del negocio gracias a un fuerte esfuerzo en la digitalización

COVID-19

Evaluación de riesgos



Riesgos percibidos

- ▶▶ Impacto del confinamiento en el PIB
- ▶▶ Colapso de la demanda, de las commodities y de los precios del pool
- ▶▶ Interrupción de la cadena de suministro
- ▶▶ Vulnerabilidad de los clientes:
 - ✓ Volatilidad del capital circulante
 - ✓ Potencial aumento de la deuda incobrable
 - ✓ Incremento del número de beneficiarios del Bono Social

Factores de mitigación

Negocio

- ▶▶ **Generación&Comercialización:**
 - 100% ventas forward de la producción de 2020 y ~80% de 2021
 - Posición larga en clientes
- ▶▶ **Renovables:** sin interrupciones materiales en la cadena de suministro
- ▶▶ **Minorista:** base de clientes bien diversificada y márgenes sólidos
- ▶▶ **Distribución:** La remuneración regulada no afectada por volúmenes. Sin interrupción material en la cadena de suministro
- ▶▶ **Extrapeninsular:** Remuneración regulada

Financiero

- ▶▶ **Adecuado ratio de apalancamiento**
- ▶▶ Necesidades limitadas de **refinanciación** e lo largo del plan estratégico
- ▶▶ **Liquidez** para cubrir 23 meses
- ▶▶ **Pleno acceso al mercado de crédito**
- ▶▶ Política de **dividendos** confirmada. La JGA aprobará el dividendo final de 2019⁽¹⁾

Apalancados en nuestro negocio integrado, > 60% del EBITDA es regulado y sólido balance

Claves del periodo



**El EBITDA
aumenta un
+21% en
términos
comparables⁽¹⁾**

Impacto
extraordinario
del nuevo
**Convenio
Colectivo y
provisión para
reestructuración**

Buen
desempeño del
**negocio
liberalizado**

Evolución estable
del **negocio
regulado**

**El Resultado
Neto se
incrementa un
+59% en
términos
comparables⁽²⁾**

(1) EBITDA excluyendo +515 MM€ de reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo y -159 MM€ de provisión adicional registrada para planes de reestructuración de la plantilla

(2) Resultado Neto excluyendo el efecto neto de +267 MM€ de reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo, y la provisión adicional registrada para los planes de reestructuración de la plantilla

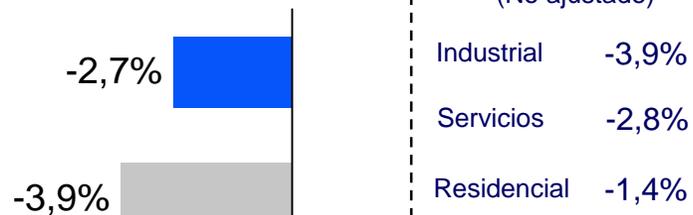
Contexto de Mercado en 1T 2020



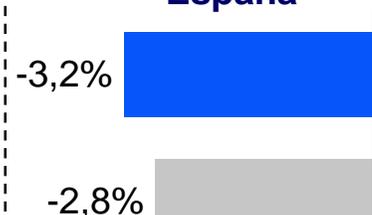
Demanda⁽¹⁾

Área de distribución Endesa⁽²⁾

(No ajustado)

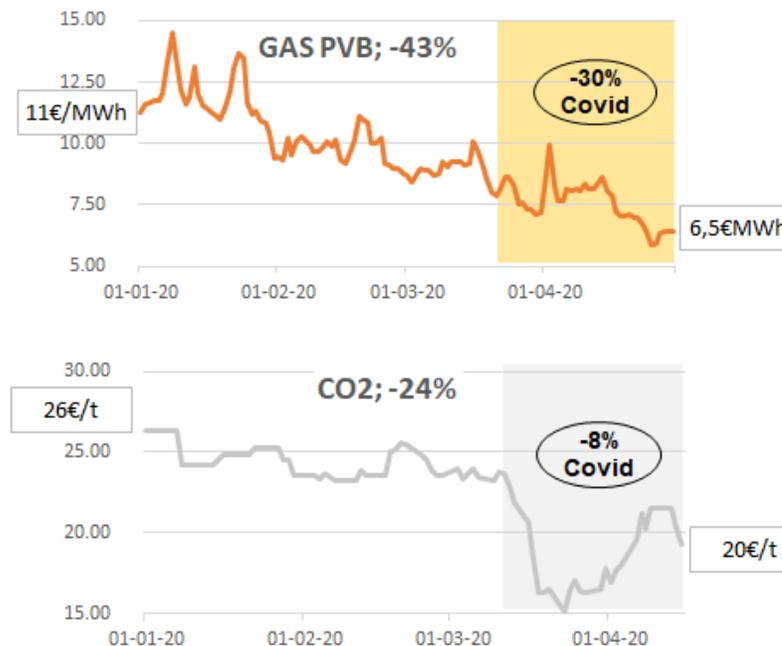


España⁽³⁾



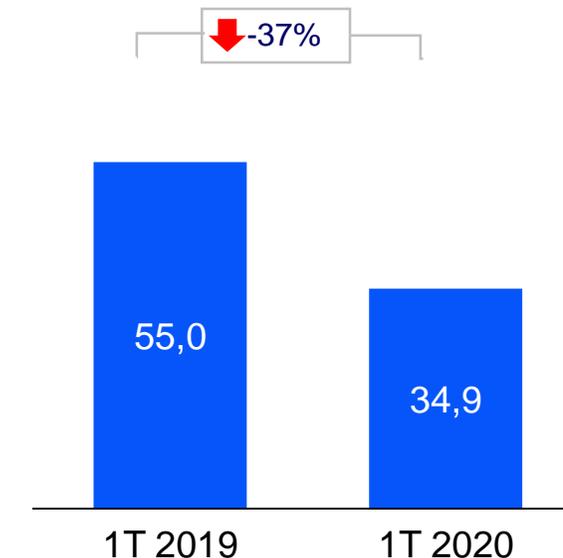
■ Sin ajustar ■ Ajustado por laboralidad y temperatura

Precios al contado commodities⁽⁴⁾



Precio mayorista de electricidad

Precio medio del pool en España (€/MWh)

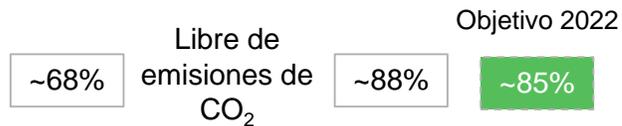
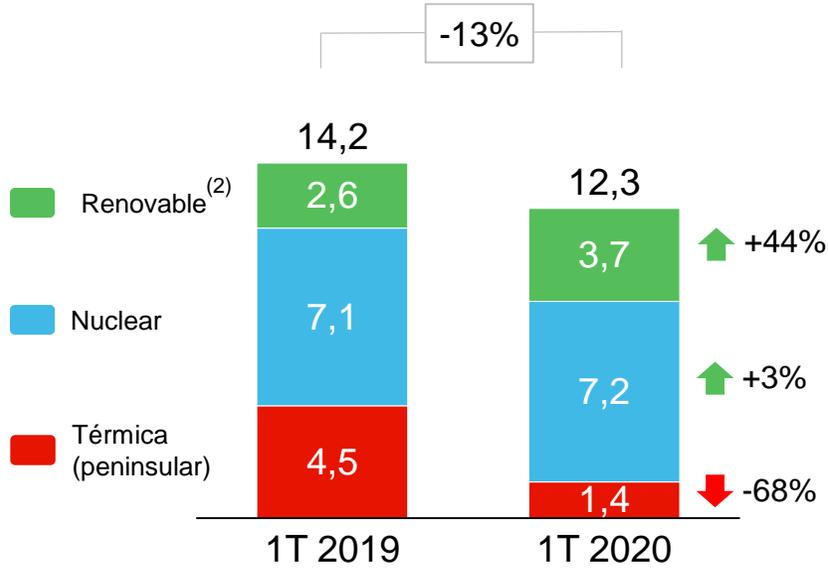


Disminución de la demanda, descenso de las commodities y menores precios del pool

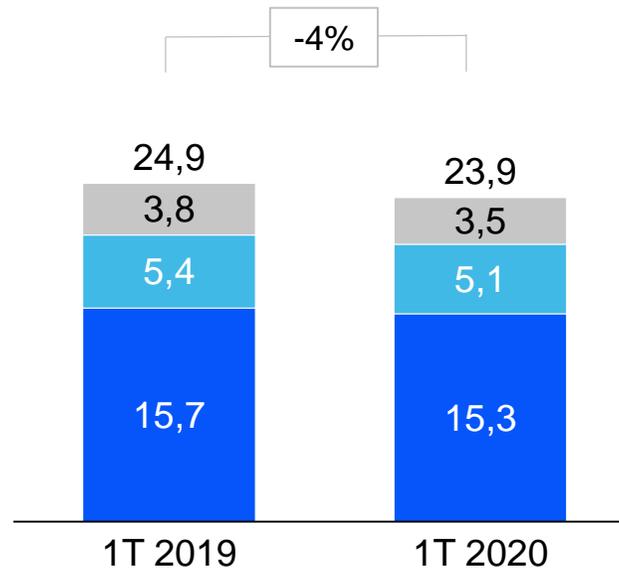
Principales magnitudes operativas de electricidad



Producción peninsular ⁽¹⁾, TWh



Energía vendida, TWh



KPIs

	2019	1T 2020	% Var.
Cientes liberalizados MM	5,8	5,8	-0%
Cientes regulados MM	4,8	4,8	-1%
Tasa de rotación ⁽³⁾ %	11,3%	10,1%	-1,2 PP

La producción libre de emisiones de CO2 alcanza el 88%

(1) En barras de central
 (2) Incluye generación hidroeléctrica
 (3) Tasa de rotación de clientes B2C + B2B liberalizados. (1T2019 vs 1T2020)

Principales magnitudes operativas de electricidad

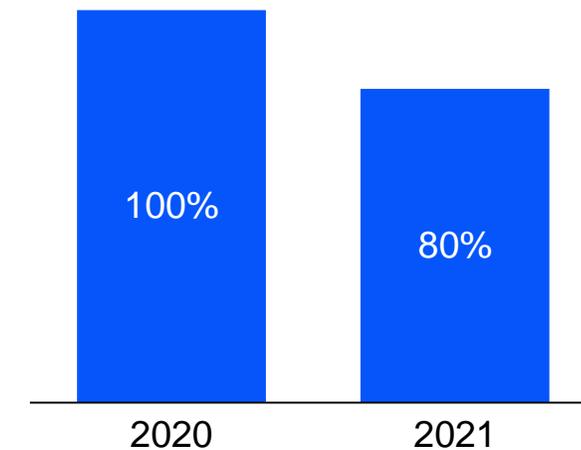
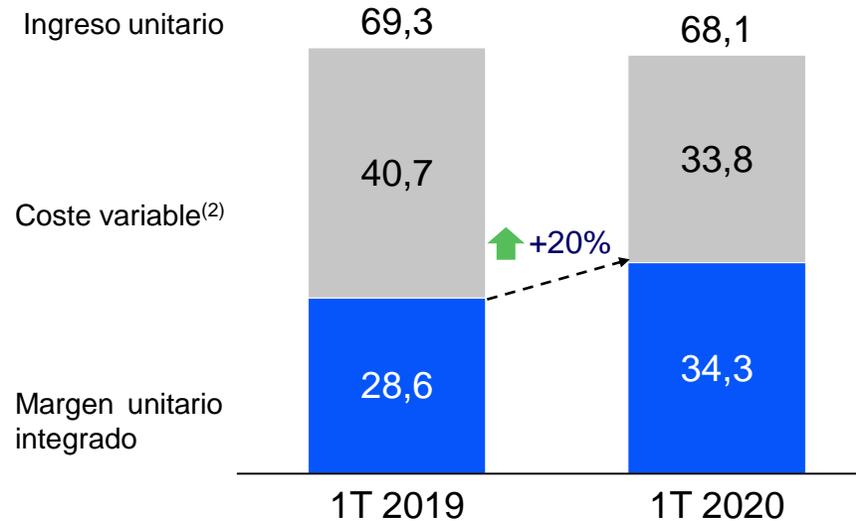
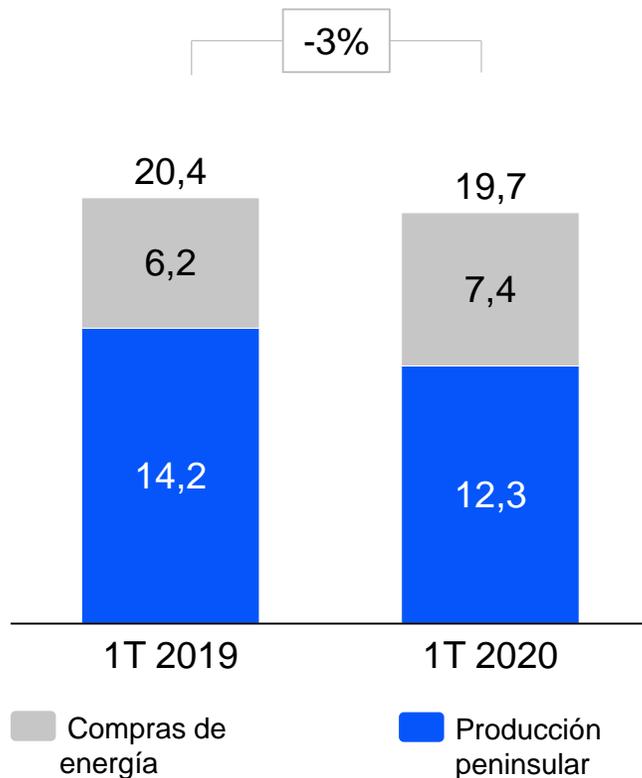


Gestión de la energía

Ventas liberalizadas⁽¹⁾, TWh

Margen unitario integrado⁽¹⁾, €/MWh

Producción⁽³⁾ vendida, %



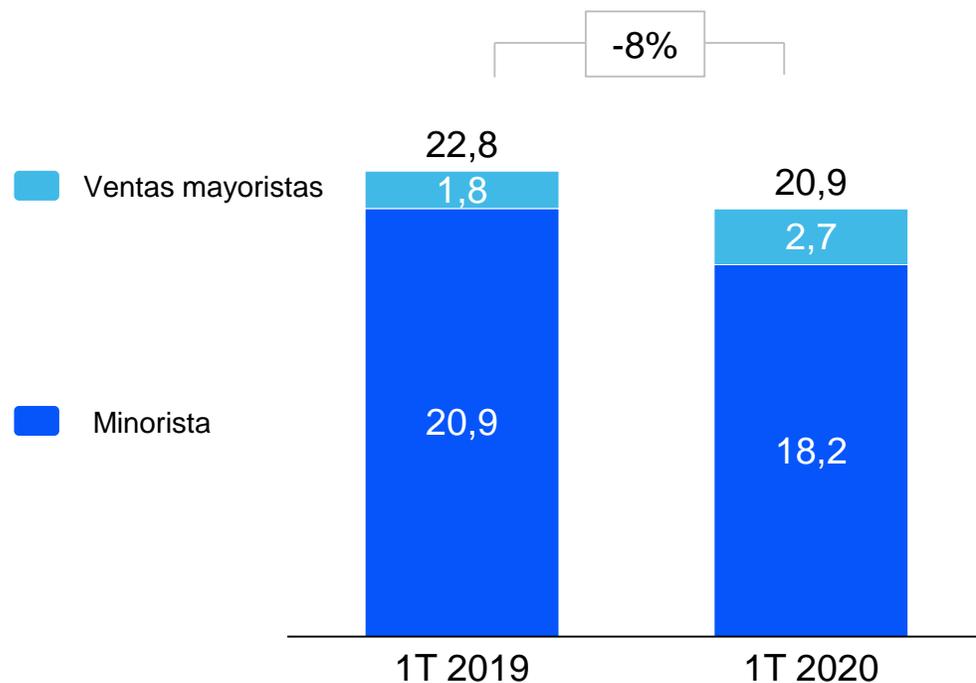
Excelente crecimiento del margen integrado

(1) Total ventas liberalizadas excluyendo las ventas internacionales y PVPC, no consideradas en el margen integrado. El margen integrado unitario, tanto en el 1T2019 como en el 1T2020, incluye las actividades de compra de gas para los ciclos combinados
 (2) Coste de producción + coste de compra de energía + servicios auxiliares
 (3) Producción de base

Principales magnitudes operativas de gas



Volúmenes de ventas⁽¹⁾, TWh



Datos principales

	2019	1T 2020	Var.
Cientes totales MM	1,65	1,65	0%
Tasa de rotación (%) ⁽²⁾	11,0%	10,4%	-0,6 PP
Margen unitario ⁽³⁾ €/MWh	1,5	3,6	2,4x

Aumento del margen por la óptima gestión de las oportunidades de mercado

(1) Cifras redondeadas.

(2) Comparado 1T 2020 vs. 1T 2019

(3) Comparado 1T2020 vs. 1T2019. El margen unitario integrado, tanto en el 1T2019 como en el 1T2020, excluye las actividades de compra de gas para los ciclos combinados



Resultados consolidados 1T 2020

Resultados financieros

Resultados consolidados 1T 2020

Principales magnitudes financieras (MM€)



	1T 2020	1T 2019	Δyoy	1T 2020 en términos comparables	Δ en términos comparables
EBITDA	1.476	928	+59%	1.120 ⁽¹⁾	+21%
Resultado Neto	844	363	+133%	577 ⁽²⁾	+59%
Flujo de Caja Libre	(232)	(191)	-21%		
Deuda Neta	7.376	6.377	+16%		
Capex Neto ⁽³⁾	248	357	-31%		
<i>Resultado Neto Ordinario</i>	831 ⁽⁴⁾	363	+129%		

(1) EBITDA excluyendo +515 MM€ de reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo y -159 MM€ de provisión adicional registrada para planes de reestructuración de la plantilla

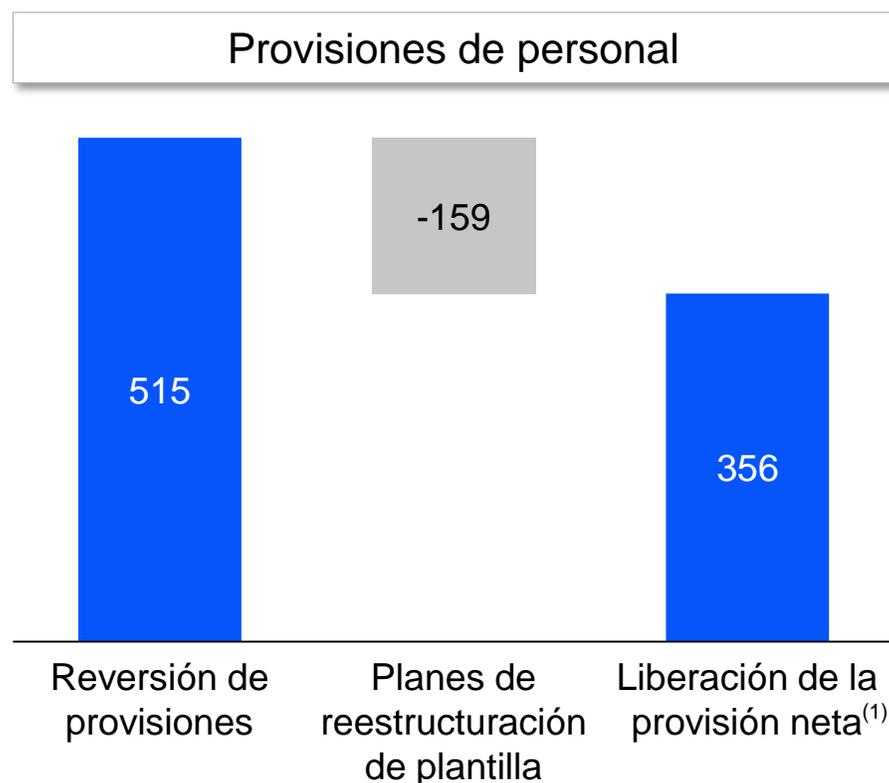
(2) Resultado Neto excluyendo el efecto neto de +267 MM€ de reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo, y la provisión adicional registrada para los planes de reestructuración de la plantilla

(3) No incluye: Inversiones financieras (3 MM€ en el 1T2020 y 19 MM€ en el 1T 2019), ni las adquisiciones societarias realizadas durante el año.

(4) Resultado Neto Reportado - Resultado Neto por enajenación de activos no financieros (más de 10 MM€) - Resultado Neto por deterioro de activos no financieros (más de 10 MM€) = 844 MM€ - 0 MM€ - 13 MM€ (deterioro neto de reversión de la planta de carbón peninsular) = 831 MM€

Impacto extraordinario en costes de personal

MM€



Racional

Nuevo Convenio Colectivo

- +515 MM€ de reversión de la provisión de la aplicación de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo

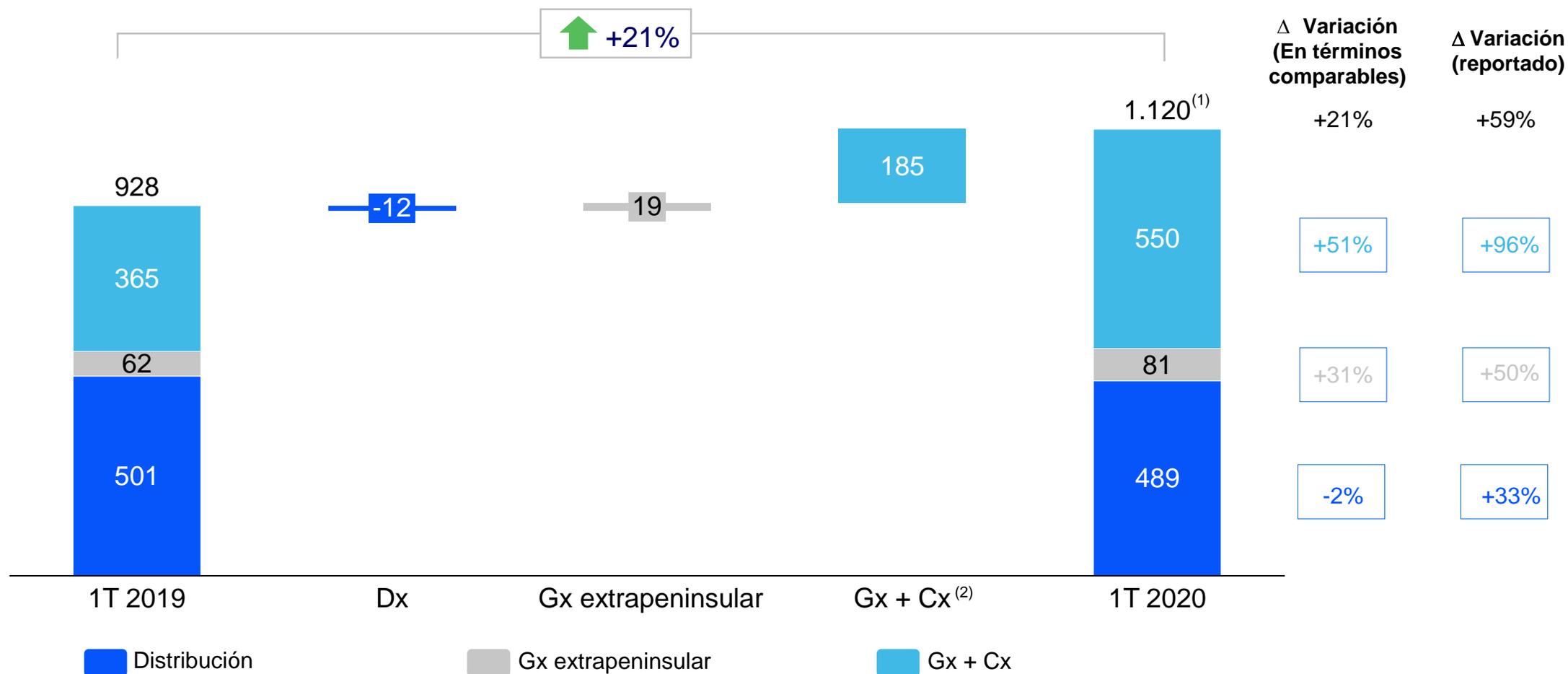
Planes de reestructuración de plantilla

- -159 MM€ provisión adicional registrada para planes de reestructuración de plantilla

Nuevo Convenio Colectivo que ofrece flexibilidad para hacer frente a futuros desafíos

Evolución EBITDA en términos comparables

MM€



Aumento del EBITDA principalmente por el buen comportamiento del negocio liberalizado

Negocio Regulado

MM€



Margen bruto

↓ -1%



Margen regulado: 764 MM€ (-10 MM€)

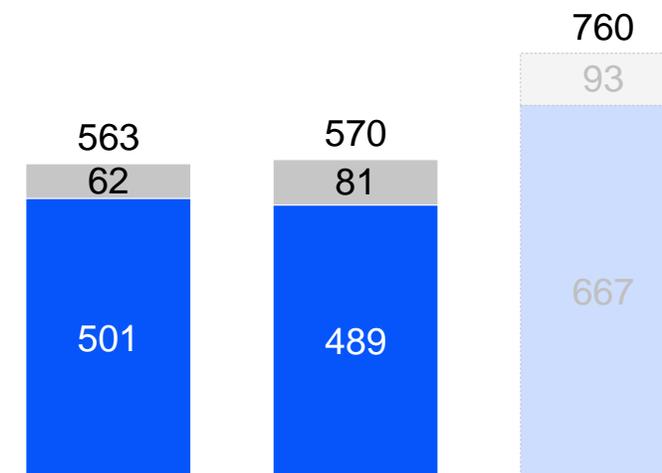
- Margen Dx: -30 MM€

- Margen extrapeninsular: +20 MM€ debido principalmente a regularizaciones de años anteriores

Costes fijos en términos comparables: 194 MM€ (disminución 17 MM€)

EBITDA

↑ +1%



■ Distribución

■ Extrapeninsular

El negocio regulado prácticamente estable en un nuevo período regulatorio

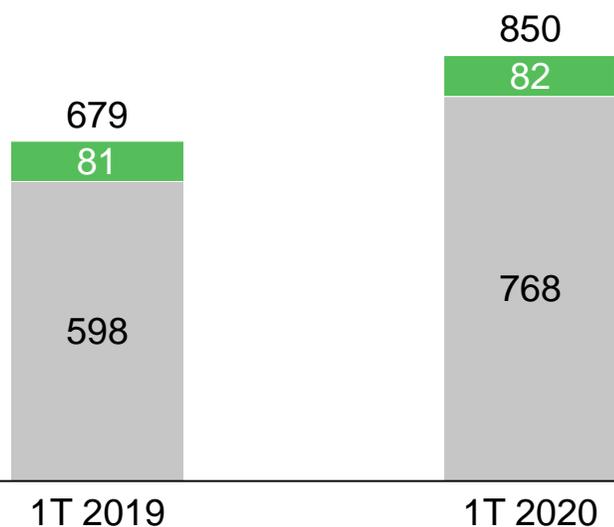
Negocio Iberalizado⁽¹⁾

MM€



Margen bruto

↑ +25%



Margen liberalizado: 850 MM€ (+171 MM€)

- Margen de electricidad y otros: 740 MM€ (+124 MM€)

- Margen de Gas⁽²⁾: 76 MM€ (+41 MM€)

- Margen Endesa X: 34 MM€ (+6 MM€)

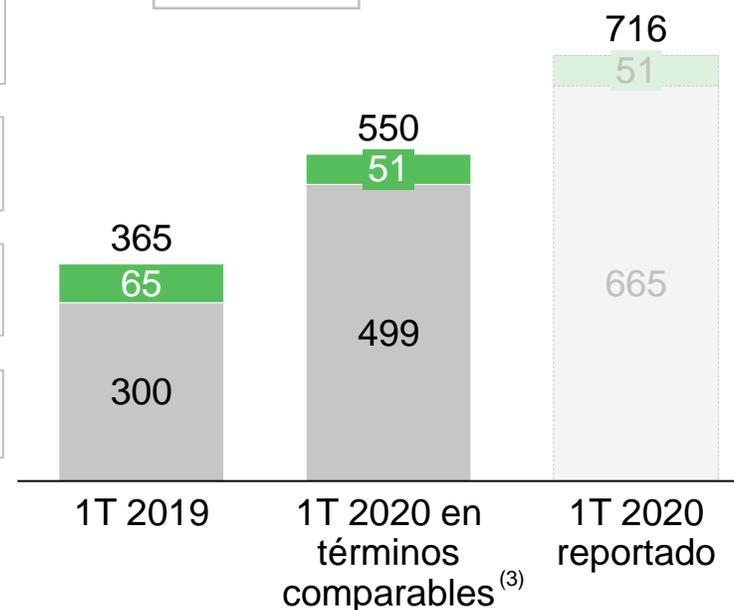
Costes fijos en términos comparables: 300 MM€ (disminución 14 MM€)

■ Negocio liberalizado (exEGPE)

■ EGPE

EBITDA

↑ +51%



Buenos resultados del negocio eléctrico y del gas

(1) Las cifras del negocio liberalizado incluyen el negocio de Generación y Comercialización, Estructura Corporativa, Servicios y Ajustes y no incluye la generación extrapeninsular

(2) No incluye las actividades de compra de gas para los ciclos combinados

(3) EBITDA excluyendo +226 MM€ de reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo, y -60 MM€ de provisión adicional registrada para planes de reestructuración de la plantilla

Del EBITDA a Resultado Neto Ordinario

MM€



	1T 2020	1T 2019	Δ Variación
EBITDA⁽¹⁾	1.476	928	+59%
D&A	(358)	(406)	-12%
EBIT	1.118	522	+114%
Resultado Fin. Neto	(10)	(53)	-81%
Rtdo. Sociedades Participadas y Otros	(2)	4	-150%
BAI	1.106	473	+134%
Impuesto Sociedades	(260)	(107)	+143%
Intereses minoritarios	(2)	(3)	-33%
Resultado Neto	844	363	+133%
Resultado Neto Ordinario ⁽²⁾	831	363	+129%

El EBITDA crece un +59%, afectado por la aplicación del nuevo Convenio Colectivo

Menor D&A por los deterioros del carbón registrados en 2019

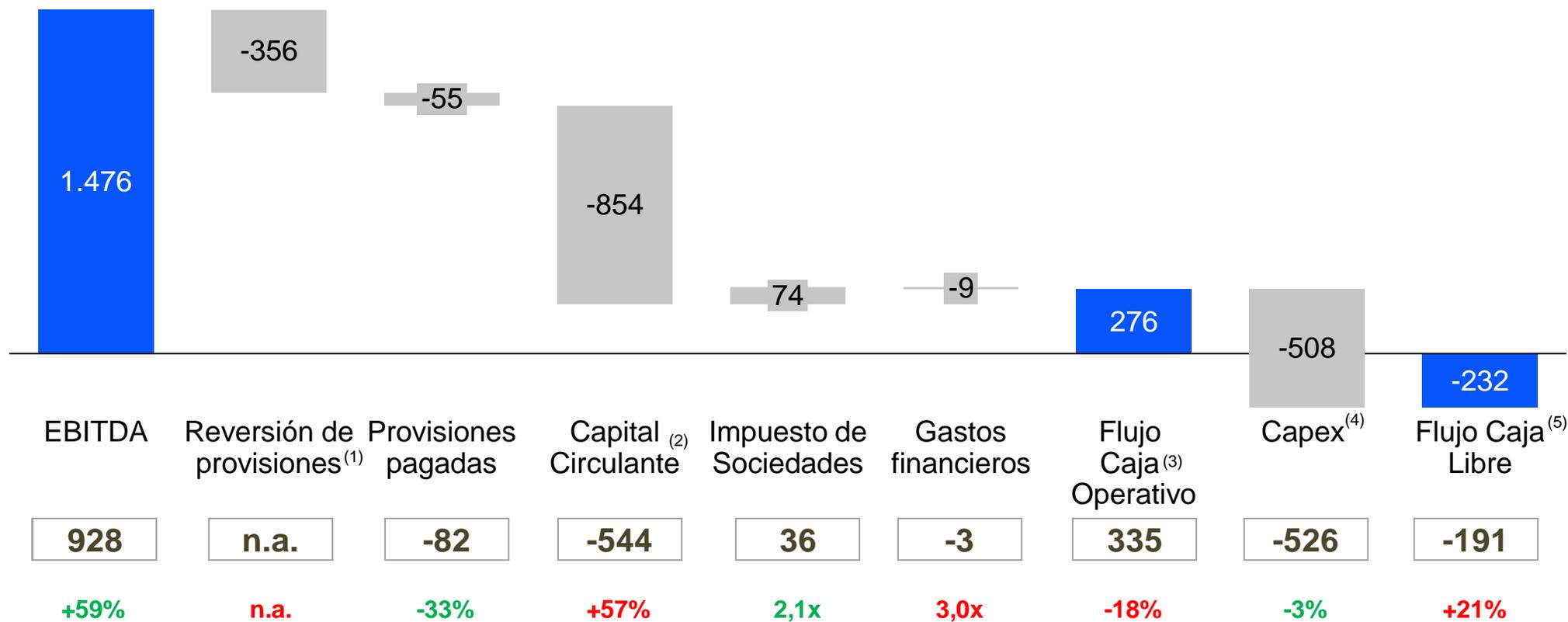
Menores gastos financieros por la actualización de las provisiones financieras

Resultado Neto Ordinario +129%

(1) Resultado Neto Reportado - Resultado Neto por enajenación de activos no financieros (más de 10 MM€) - Resultado Neto por deterioro de activos no financieros (más de 10 MM€) = 844 MM€ - 0 MM€ - 13 MM€ (deterioro neto de reversión de la planta de carbón peninsular) = 831 MM€

Flujo de caja

MM€



(1) Liberación de la provisión neta: +515 MM€ de reversión de provisión de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo, y -159 MM€ de provisión adicional registrada para los planes de reestructuración de la plantilla

(2) Capital circulante neto + Capital circulante regulatorio + otros

(3) Flujo de Caja Neto de las Operaciones.

(4) Capex basado en el criterio de caja.

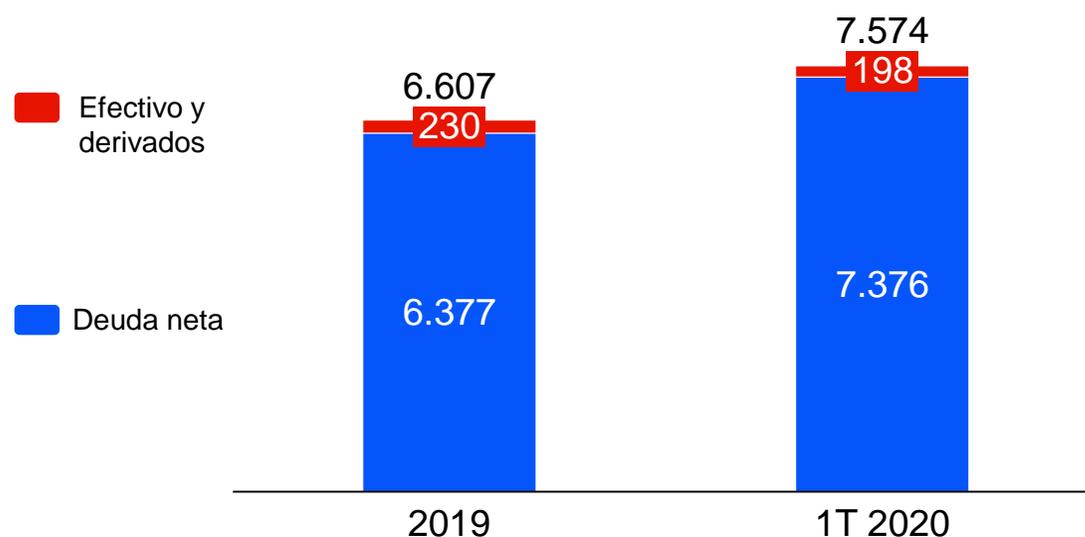
(5) Flujo de caja de las operaciones (276 MM€) - Variación neta de activos materiales e inmateriales (408 MM€) + Subvenciones y otros ingresos diferidos (15 MM€) - Variación neta de otras inversiones (115 MM€)

Análisis de la deuda financiera neta

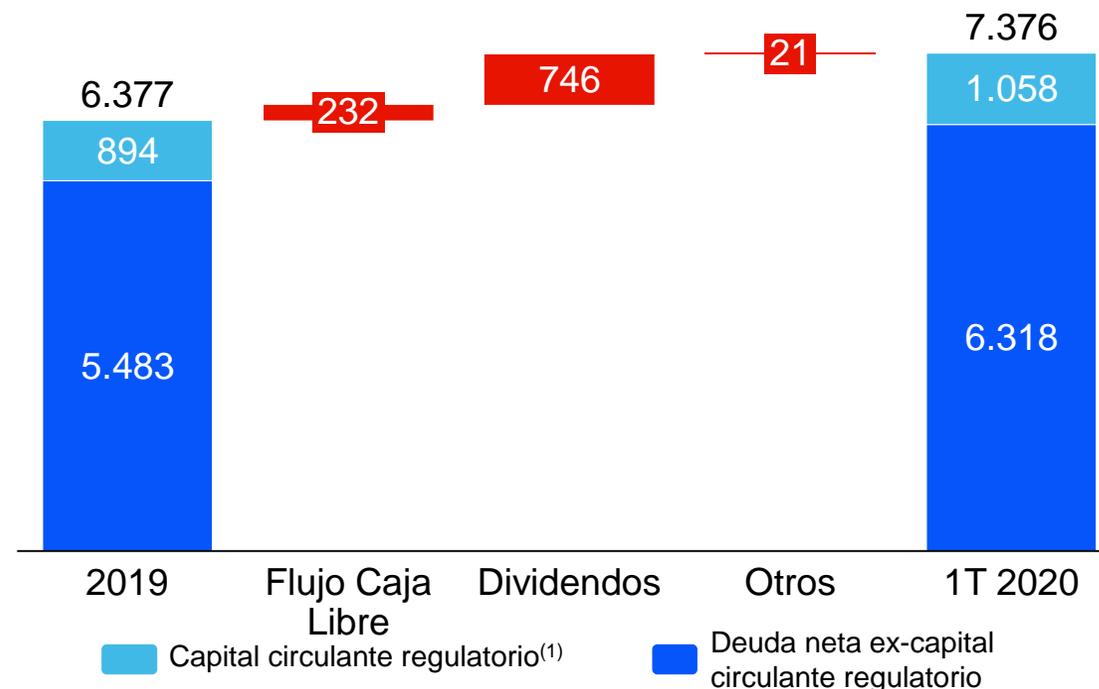


MM€

Deuda bruta



Evolución de la deuda neta



- Coste de la Deuda 1,7% (vs. 1,8% en 2019)
- Tipo de interés fijo 62% de la Deuda Bruta
 - 99% en Euros

- Apalancamiento⁽²⁾ 1,7x (vs. 1,7x en 2019)

Adecuado apalancamiento financiero y el coste de la deuda en mínimos

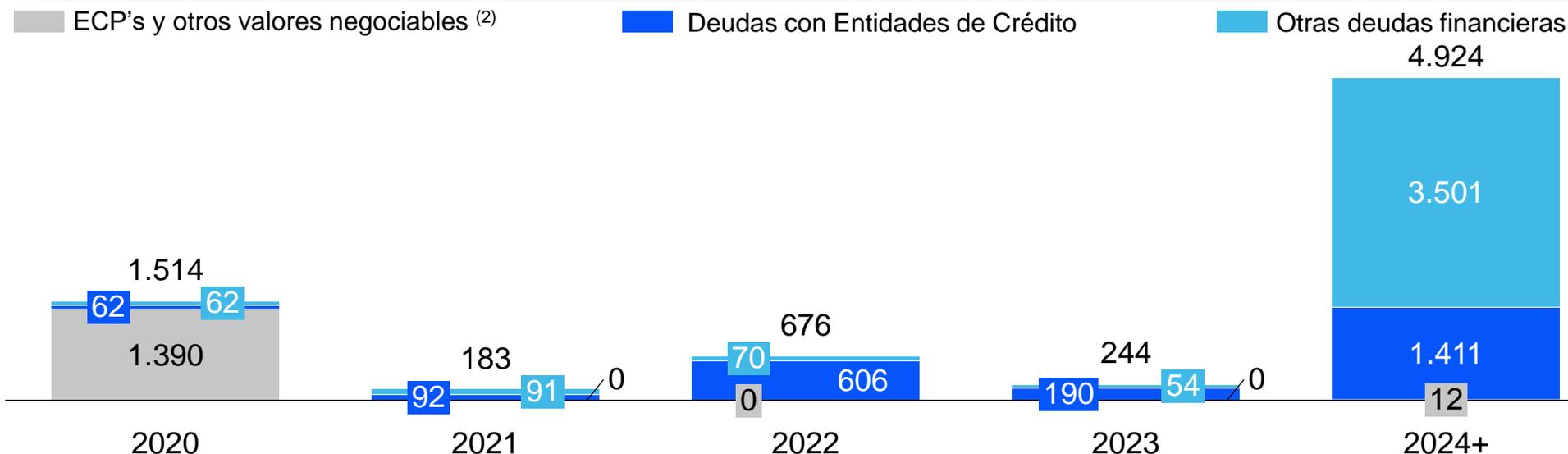
(1) Saldo neto con las liquidaciones de la CNMC
 (2) Calculado como Deuda Neta / EBITDA (12 últimos meses)

Calendario de vencimientos deuda financiera



MM€

Saldo bruto de vencimientos pendientes a 31 de marzo de 2020⁽¹⁾



- Vida media de la deuda: 4,9 años
- Liquidez 2.915 MM€, 191 MM€ en caja y 2.724 MM€ en líneas de crédito disponibles
- Cobertura de 23 meses de vencimientos de la deuda
- Refuerzo adicional de la liquidez en 1.300 MM€ en 4 operaciones en el segundo trimestre de 2020

Fortaleza financiera y flexibilidad para afrontar el Covid-19

(1) No incluye 27 MM€ relativos a los derivados financieros.

(2) Los pagarés emitidos están respaldados por líneas de crédito a largo plazo y se renuevan periódicamente.

Conclusiones



Buenos resultados del 1T dando soporte a los objetivos del año

Solidez de los negocios **integrados y regulados**, y fortaleza financiera

Fuertemente comprometidos con **nuestra gente** y con las **comunidades** contra Covid-19

Dividendo confirmado 1,475 euros/acción propuesto a la JGA⁽¹⁾



Resultados consolidados 1T 2020

Anexos

Capacidad instalada y producción



Capacidad total instalada neta, MW

	1T 2020	2019	Var. (%)
Peninsular	19.049	19.066	-0%
Renovables	7.391	7.408	0%
Hidraulica	4.748	4.748	0%
Eólica ⁽²⁾	2.291	2.308	-1%
Solar	352	352	0%
Nuclear	3.318	3.318	0%
Carbón	4.584	4.584	0%
Ciclos combinados	3.756	3.756	0%
Territorios extrapeinsulares	4.264	4.299	-1%
Carbón	241	241	0%
Fuel - Gas	2.334	2.334	0%
Ciclos combinados	1.689	1.724	-2%
Total	23.313	23.365	-0%

Producción total bruta ⁽¹⁾, GWh

	1T 2020	1T 2019	Var. (%)
Peninsular	12.374	14.163	-13%
Renovables	3.737	2.596	44%
Hidraulica	2.249	1.483	52%
Eólica ⁽²⁾	1.398	1.108	26%
Solar	90	5	18x
Nuclear	7.201	7.084	2%
Carbón	352	3.527	-90%
Ciclos combinados	1.084	956	13%
Territorios extrapeinsulares	2.769	2.869	-3%
Carbón	0	532	-100%
Fuel - Gas	1.153	1.449	-20%
Ciclos combinados	1.616	888	82%
Total	15.143	17.032	-11%

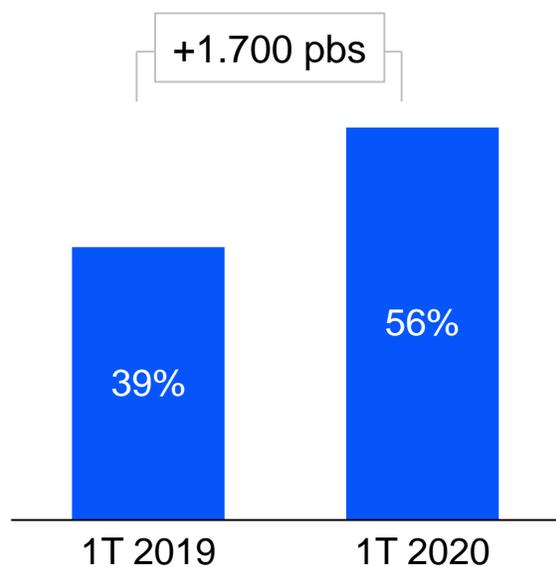
(1) Producción en barras de las central (Producción bruta menos autoconsumo)

(2) Incluye 26 GWh extrapeninsular en 1T2020 (40 MW) frente a 24 GWh en 1T2019 (40 MW).

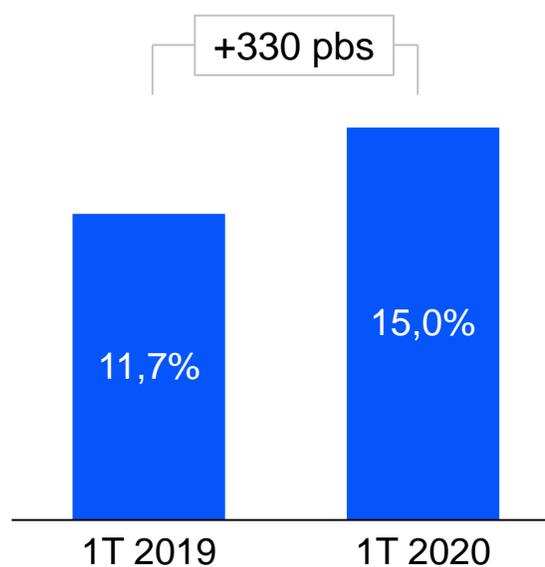
Métricas de rentabilidad y crediticias



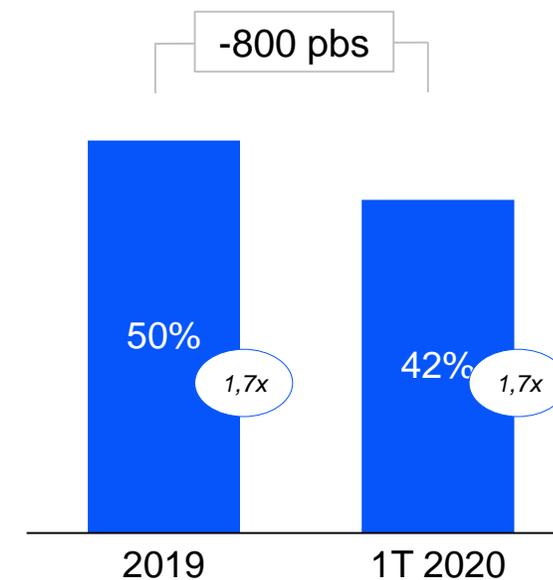
Rentabilidad⁽¹⁾



Rendimiento del capital invertido



Métricas crediticias



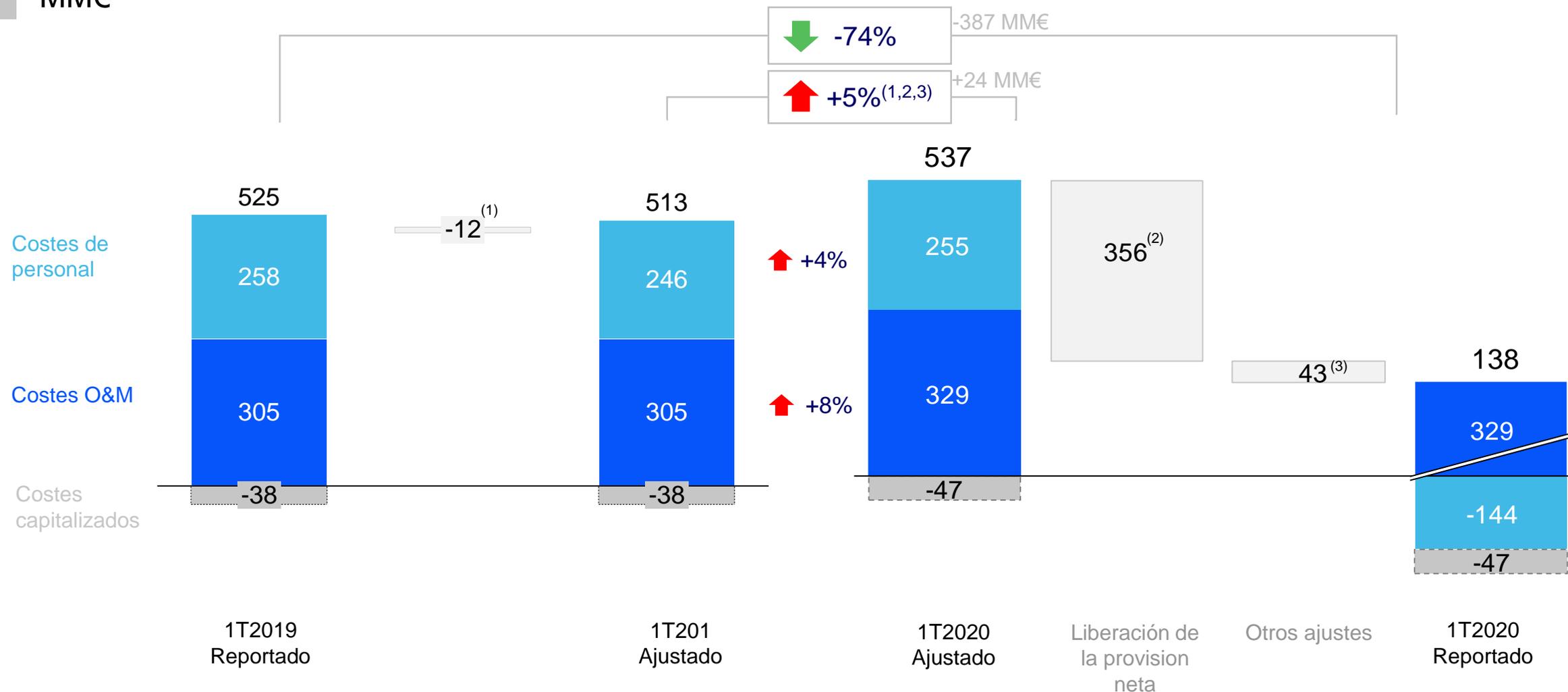
■ Resultado Neto Ordinario / EBITDA

■ RCI

■ FCO⁽²⁾/Deuda neta ○ Deuda neta/EBITDA

Evolución de los costes fijos

MM€



(1) Costes fijos 1T 2019 ajustados por: actualización de las provisiones para los planes de reestructuración de la plantilla en vigor (-12 MM€)

(2) Costes fijos 1T 2020 ajustados por: reversión de provisiones de los compromisos contenidos en el nuevo Convenio Colectivo (515 MM€), y provisión adicional registrada para planes de reestructuración de plantilla (-159 MM€)

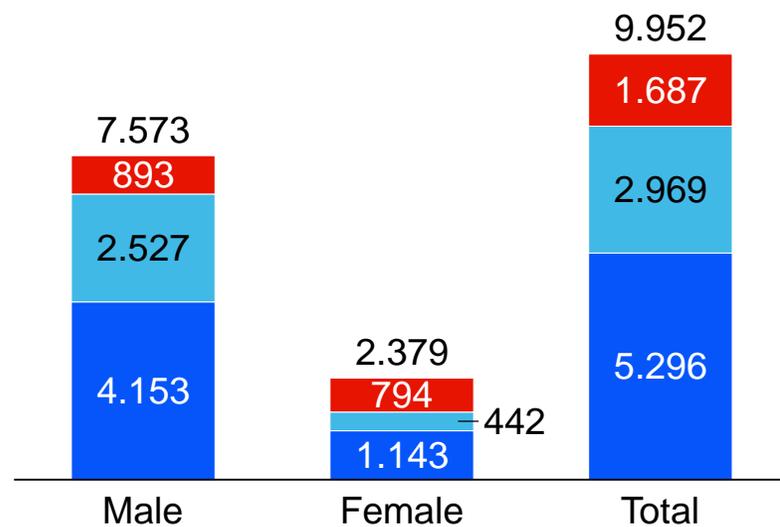
(3) Gastos fijos 1T 2020 ajustados por otros ajustes: actualización de las provisiones para los planes de reestructuración de la plantilla en vigor (43 MM€)

Plantilla

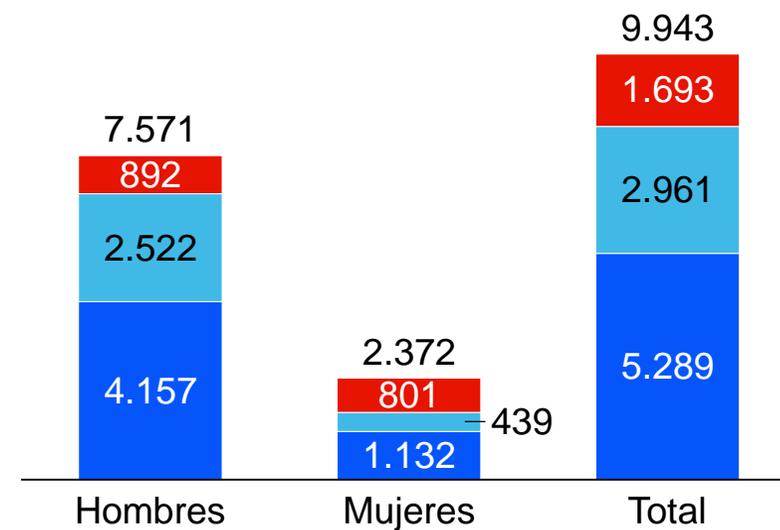
Empleados a fin de año



2019



1T 2020



Generación & Comercialización

Distribución

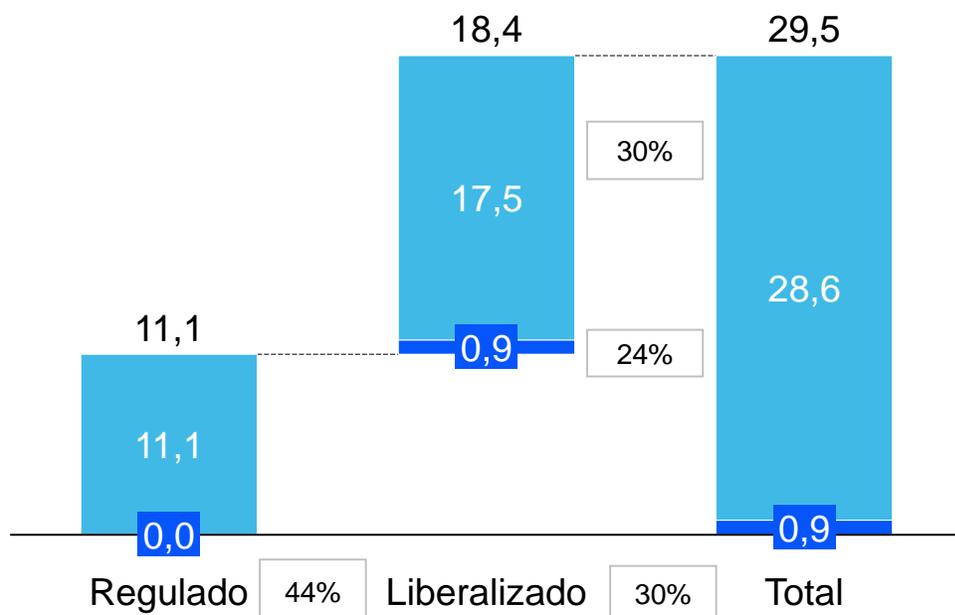
Estructura & otros

Mercado eléctrico español

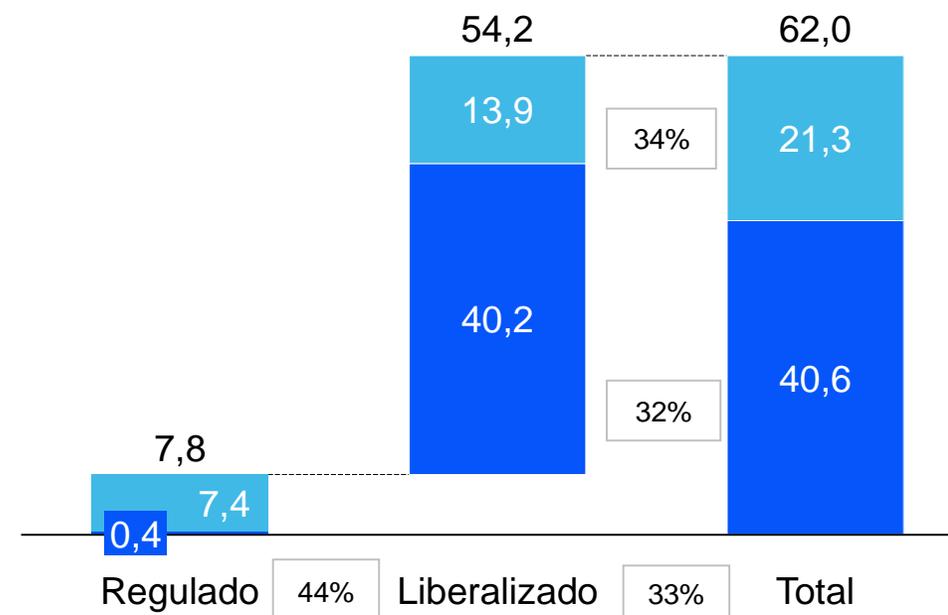
1T 2020



Cientes⁽¹⁾, MM



Energía vendida⁽²⁾, TWh



Residencial

Empresas

XX% Cuota de mercado Endesa

(1) Cientes: CNMC "Informe de supervisión de los cambios de comercializador"

(2) Energía vendida: Estimación interna basada en el "sistema de previsión diaria de energía sectorial". Cifras redondeadas

Endesa: 1T 2020 PyG

MM€



	Gx+Cx	Dx	Estructura	Ajustes	TOTAL
Ingresos	4.459	656	135	-181	5.069
Aprovisionamientos y servicios	-3.443	-43	-9	40	-3.455
Margen de contribución	1.016	613	126	(141)	1.614
Trabajos Realizados por el Grupo para su Activo	15	29	3	0	47
Gastos de Personal	72	118	-47	1	144
Otros Gastos Fijos de Explotación	-304	-93	-72	140	-329
EBITDA	799	667	10	-	1.476
D&A	-185	-159	-14	0	-358
EBIT	614	508	(4)	-	1.118
Resultado financiero neto	-13	-6	9	0	-10
Resultado Neto por el Método de Participación	4	0	0	0	4
Resultado de otras Inversiones	0	0	0	0	0
Resultado en Ventas de Activos	-6	0	0	0	-6
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	599	502	5	-	1.106
Impuesto sobre Sociedades	-133	-123	-4	0	-260
Intereses Minoritarios	-2	0	0	0	-2
RESULTADO NETO ATRIBUIBLE	464	379	1	-	844

Endesa: 1Q 2019 PyG

MM€



	Gx+Cx	Dx	Estructura	Ajustes	TOTAL
Ingresos	4.454	686	133	-188	5.085
Aprovisionamientos y servicios	-3.630	-43	-4	45	-3.632
Margen de contribución	824	643	129	(143)	1.453
Trabajos Realizados por el Grupo para su Activo	7	29	2	0	38
Gastos de Personal	-133	-75	-52	2	-258
Otros Gastos Fijos de Explotación	-279	-96	-69	139	-305
EBITDA	419	501	10	(2)	928
D&A	-228	-163	-15	0	-406
EBIT	191	338	(5)	(2)	522
Resultado financiero neto	-32	-19	-2	0	-53
Resultado Neto por el Método de Participación	12	0	0	0	12
Resultado de otras Inversiones	0	0	0	0	0
Resultado en Ventas de Activos	-8	0	0	0	-8
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	163	319	(7)	(2)	473
Impuesto sobre Sociedades	-32	-77	1	1	-107
Intereses Minoritarios	-3	0	0	0	-3
RESULTADO NETO ATRIBUIBLE	128	242	(6)	(1)	363

Glosario de términos (I/II)



Concepto	Cálculo	Nº de referencia del Informe de Gestión Consolidado
Coste medio de la deuda (%)	(Coste deuda financiera bruta) / Deuda financiera media bruta: $(33 \text{ MM€} \times (360/90)) / 7.735 \text{ MM€} = 1,7\%$	4.1
Vida media de la deuda (nº de años)	(Principal x número de días de vigencia) / (Principal Vigente al Cierre del Periodo x Número Días del Periodo): $37.256 / 7.541 = 4,9$ años	4.1
Flujo de caja de las operaciones (MM€)	Flujos Netos de Efectivo Procedentes de las Actividades de Explotación (276 MM€)	4.2
Flujo de caja libre (MM€)	Flujo de caja de las operaciones (276 MM€) - Variación neta de inmovilizado material e inmaterial (408 MM€) + Subvenciones y otros Ingresos Diferidos (15 MM€) - Variación neta de Otras Inversiones (115 M€) = -232 MM€	n/a
Cobertura vencimientos de deuda (meses)	Periodo de vencimientos (nº meses) de la deuda vegetativa que se podría cubrir con la liquidez disponible: 23 meses	4.1
Resultado bruto de explotación -EBITDA- (MM€)	Ingresos (5.069 MM€) – Aprovisionamientos y servicios (3.455 MM€) + Trabajos realizados por el Grupo para su activo (47 MM€) – gastos de personal (-144 MM€) – Otros Gastos Fijos de Explotación (185 MM€) = 1.476 MM€	1.2
Resultado de explotación -EBIT- (MM€)	Resultado bruto de explotación (1.476 MM€) - Depreciación y amortización (358 MM€) = 1.118 MM€	1.2
Costes fijos -Opex- (MM€)	Gastos de personal (-144 MM€) + Otros gastos fijos de explotación (185 MM€) - Trabajos realizados por el Grupo para su activo (47 MM€) = 138 MM€	1.2
Margen de contribución (MM€)	Ingresos (5.069 MM€) – Aprovisionamientos y servicios (3.455 MM€) = 1.614 MM€	1.2
Apalancamiento (veces)	Deuda financiera neta (7.376 MM€) / Resultado bruto de explotación (2.913 MM€ de 2T, 3T y 4T 2019 + 1.476 M€ de 1T 2020) = 1,7x	n/a

Gloasario de términos(II/II)



Concepto	Cálculo	Nº de referencia del Informe de Gestión Consolidado
Inversión neta (MM€)	Inversiones brutas materiales (232 MM€) e inmateriales (36 MM€) - activos cedidos por clientes y subvenciones (20 MM€) = 248 MM€	4,3
Deuda financiera neta (MM€)	Deuda financiera a largo y corto plazo (5.998 MM€ + 1.576 MM€) - Caja y otros medios líquidos equivalentes (191 MM€) – Derivados reconocidos como activos financieros (7 MM€) = 7.376 MM€	4.1
Resultado financiero neto (MM€)	Ingreso financiero (31 MM€) - Gasto financiero (39 MM€) - Diferencias de cambio netas (2 MM€) = -10 MM€	1.2
Ingresos (MM€)	Ventas (4.580 MM€) + Otros ingresos de explotación (489 MM€) = 5.069 MM€	1,2
Resultado Neto Ordinario (MM€)	Resultado Neto Atribuible (844 MM€) - Ganancias/(pérdidas) en ventas de activos no financieros superiores a 10 MM€ (0 MM€) - Pérdidas netas por deterioro de activos no financieros superiores a 10 MM€ (-13 MM€) = 831 MM€	1.2
Margen eléctrico integrado (MM€)	Margen de Contribución Gx+Cx (1.016 MM€) - Margen SENP (151 MM€) - Margen PVPC (23 MM€) - Margen gas (76 MM€) - Margen Endesa X (34 MM€) - Otros (56 MM€) = 676 MM€	n/a
Margen eléctrico unitario integrado (€/MWh)	Margen eléctrico integrado / Ventas eléctricas en el mercado liberalizado en España y Portugal: 676 MM€ / 19,7 TWh = 34,3 €/MWh	n/a
Margen unitario de gas (€/MWh)	Margen Gestionable de Gas / Ventas de Gas: 75,7 MM€ / 20,9 TWh = 3,6 €/MWh	n/a
Margen contribución Endesa X (MM€)	Margen de contribución generado por los productos y servicios de valor añadido comercializados por la unidad de Endesa X = 34 MM€	n/a

Disclaimer



Este documento contiene ciertas afirmaciones que constituyen estimaciones o perspectivas (“forward-looking statements”) sobre estadísticas y resultados financieros y operativos y otros futuros. Estas declaraciones no constituyen garantías de que se materializarán resultados futuros y las mismas están sujetas a riesgos importantes, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden estar fuera del control de ENDESA o que pueden ser difíciles de predecir.

Dichas afirmaciones incluyen, entre otras, información sobre: estimaciones de beneficios futuros; variaciones de la producción eléctrica de las distintas tecnologías, así como de cuota de mercado; variaciones esperadas en la demanda y suministro de gas; estrategia y objetivos de gestión; estimaciones de reducción de costes; estructura de precios y tarifas; previsión de inversiones; enajenación estimada de activos; variaciones previstas de capacidad de generación y cambios en el “mix” de capacidad; “repowering” de capacidad; y condiciones macroeconómicas. Las asunciones principales sobre las que se fundamentan las previsiones y objetivos incluidos en este documento están relacionadas con el entorno regulatorio, tipos de cambio, commodities, contrapartes, desinversiones, incrementos en la producción y en capacidad instalada en mercados donde ENDESA opera, incrementos en la demanda en tales mercados, asignación de producción entre las distintas tecnologías, con incrementos de costes asociados con una mayor actividad que no superen ciertos límites, con un precio de la electricidad no menor de ciertos niveles, con el coste de las centrales de ciclo combinado y con la disponibilidad y coste de las materias primas y de los derechos de emisión necesarios para operar nuestro negocio en los niveles deseados.

Para estas afirmaciones, ENDESA se ampara en la protección otorgada por Ley de Reforma de Litigios Privados de 1995 de los Estados Unidos de América para los “forward-looking statements”.

Los siguientes factores, además de los mencionados en este documento, pueden hacer variar significativamente las estadísticas y los resultados financieros y operativos de lo indicado en las estimaciones: condiciones económicas e industriales; factores relativos a la liquidez y financiación; factores operacionales; factores estratégicos y regulatorios, legales, fiscales, medioambientales, gubernamentales y políticos; factores reputacionales; y factores comerciales o transaccionales.

Se puede encontrar información adicional sobre las razones por las que los resultados reales y otros desarrollos pueden diferir significativamente de las expectativas implícita o explícitamente contenidas en este documento, en el capítulo de Factores de Riesgo de la información regulada de ENDESA registrada en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (“CNMV”).

ENDESA no puede garantizar que las perspectivas contenidas en este documento se cumplirán en sus términos. Tampoco ENDESA ni ninguna de sus filiales tienen la intención de actualizar tales estimaciones, previsiones y objetivos excepto que otra consideración sea requerida por ley.

Equipo IR

Contáctanos



Mar Martinez

Directora de Relación con Inversores

Equipo de Relación con Inversores

Isabel Permuy

Javier Hernandez

Francesc Trilla

Juan Carlos Jimenez

Sonia Herranz

Paloma de Miguel



Descubre la nueva endesa.com



Nuevo diseño, más claro e intuitivo.



Todos tus contenidos, un solo clic:

- Resultados
- Información económica
- Informes anuales
- Agenda de eventos.



Servicio de alertas para recibir en tu móvil las principales novedades de la compañía.



Y, además, toda la **información sobre nuestros productos y servicios**, incluido el acceso al Área Cliente de Endesa.

Entra en [endesa.com/accionistaseinversores](https://www.endesa.com/accionistaseinversores): una nueva forma de conocernos

Contactos

Email: ir@endesa.es

Teléfono: + 34 91 213 15 03
+ 34 91 213 90 49

Web: www.endesa.com