

Grupo Nicolás Correa alcanza un beneficio antes de impuestos de 7 millones de euros, un 8% más que en 2020 y sube el dividendo un 18%

- El Grupo burgalés supera los niveles de facturación prepandemia, con una cifra de negocio consolidada en el año 2021 de 76,5 millones de euros
- La cartera de pedidos para el conjunto del Grupo Nicolás Correa en 2021 ha llegado a los 82,6 millones de euros, un 193% más respecto al 2020
- La compañía consigue mantener estables sus márgenes operativos a pesar de la situación coyuntural generalizada de incremento de costes de suministros, materias primas y transporte, logrando un ratio de EBITDA sobre ingresos de un 12%
- La cifra de captación de pedidos ha alcanzado los 134 millones de euros, el mejor dato comercial del Grupo en la última década

Burgos, 28 de febrero de 2022.- Grupo Nicolás Correa, empresa líder en soluciones de fresado a nivel mundial, **contabilizó durante el ejercicio 2021 unos ingresos ordinarios de 76,5 millones de euros**. Este dato de facturación marca un hito importante para el Grupo burgalés, ya que supone un crecimiento del 15% respecto al ejercicio 2020 (66,5 millones de euros) y un 3,5% más que el ejercicio 2019 (74 millones de euros), recuperando de esta manera los niveles de facturación pre-pandemia.

A pesar de la situación coyuntural de constante y generalizado incremento de los costes de suministros, materias primas y transporte, el Grupo Correa ha conseguido mantener sus niveles de rentabilidad en el ejercicio. En este sentido, el EBITDA del Grupo se ve incrementado un 11% hasta situarse en los 9 millones de euros. Asimismo, se mantiene el ratio EBITDA sobre ingresos en el 12%, dato por encima de la rentabilidad media del sector de máquina herramienta.

Esta misma línea de crecimiento se ha observado en el **beneficio antes de impuestos consolidado (BAI) de la compañía, el cual ha sido de 7 millones de euros, un 8% más respecto al obtenido en 2020 (6,5 millones de euros)**. En términos porcentuales, se muestra una rentabilidad del 9,2% sobre ingresos, dato que sitúa al Grupo Correa en una posición de referencia en el sector de fabricantes de grandes fresadoras.

“La estricta estrategia de control de costes y de eficiencia, el compromiso de nuestros empleados y la confianza de nuestros clientes y del mercado en general han permitido que Grupo Nicolás Correa haya contado con uno de los mejores ejercicios de su historia. El incremento de la demanda por la reanudación de la inversión en países en los que contamos con una importante presencia ha hecho que podamos alcanzar los niveles que preveíamos a finales de 2020”, subraya Carmen Pinto, CEO de Grupo Nicolás Correa.

La solidez financiera de Grupo Correa ha permitido a la sociedad respetar el compromiso de retribución a los accionistas en 2021. La **propuesta del Consejo de Administración**, pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas, **de la retribución a los accionistas en 2022, con cargo al resultado del Ejercicio 2021, es el pago de un dividendo de 0,20 euros por acción**, lo que supone un aumento de casi el 18% con respecto a los dos años anteriores.

La **cifra de captación de pedidos**, incluidos los intragrupo, ha alcanzado los 134 millones de euros, dato que dobla la cifra alcanzada en 2020 (64,8 millones de euros) y que supone el mejor dato comercial del Grupo en la última década. Esta captación ha propiciado terminar el ejercicio con una cartera de pedidos de 82,6 millones de euros, un 193% más que el año anterior que se cerró el año con 28,2 millones de euros de cartera. Esta cifra de cartera hace que el Grupo Correa comience 2022 con su producción prácticamente comprometida.

Estos resultados suponen un éxito para la compañía, que ha conseguido incrementar su actividad y su rentabilidad a pesar de un entorno de incremento generalizado y global de los costes operativos, gracias a **una estricta estrategia enfocada a la rentabilidad y una política basada en la gestión y control de costes en todos los procesos productivos**. Algo que ha permitido cumplir con las previsiones establecidas para 2021. Todo ello está reforzado por la **importante actividad exportadora de la compañía, que representa el 94% de su volumen de facturación**.

A nivel geográfico, China mantiene los niveles de crecimiento con los que inició la recuperación post-pandemia ya en 2020 y se consolida como uno de los principales mercados del Grupo. Tener una estructura consolidada en el propio país ha sido clave, ya que sigue teniendo importantes restricciones de movilidad con motivo de la pandemia. Nicolás Correa, en el año que cierra, ha afianzado su posición en la región asiática, convirtiéndose en proveedor de referencia en fresadoras de importación, sobre todo en máquina de gran tamaño orientada al sector aeronáutico y eólico, a pesar de la competencia de fabricantes chinos y europeos.

Europa también representa un papel protagonista en la actividad del Grupo burgalés. Sus operaciones en **Italia**, país que se ha situado por primera vez a la cabeza de la captación de pedidos en AFM, **Asociación Española de Fabricantes de Máquina Herramienta**, en el subsector de fresado, se han incrementado de manera considerable, aprovechando el impulso que ha dado su gobierno a la inversión en capacidad productiva y en competitividad industrial. Otro país a destacar es **Alemania**, uno de los mercados donde más se acusó la crisis producida por la COVID-19 en el sector, pero en el que las ofertas experimentadas a lo largo de 2021 se han concretado en pedidos a lo largo del segundo semestre del año gracias a una mayor presencia y representatividad de la filial comercial de la compañía, **GNC Deutschland**.

En el mercado nacional, aunque el Plan Remove ha permitido incrementar la inversión en el tejido industrial, los niveles de captación de pedidos están muy lejos de su potencial real y es necesario incrementar su competitividad.

“Durante el 2021 hemos centrado todos nuestros esfuerzos en poder seguir ofreciendo un servicio integral a nuestros clientes que vaya más allá de la venta. Grupo Nicolás Correa es mucho más que un proveedor, es un socio tecnológico que acompaña y aporta valor para asegurar la constante innovación y fiabilidad que nos ha definido durante nuestros 75 años de historia”, concluye la CEO de Grupo Nicolás Correa, Carmen Pinto.

Sobre el Grupo Nicolás Correa:

El Grupo Nicolás Correa es un referente mundial en la fabricación de fresadoras de gran tamaño y componentes industriales para el sector de la máquina herramienta. Nicolás Correa S.A., fundada en 1947, es la sociedad matriz del Grupo Nicolás Correa. Miles de clientes en todo el mundo confían para hacer frente a sus necesidades de mecanizado en la gama de fresadoras Nicolás Correa fabricadas en sus plantas productivas de Burgos. En la actualidad, Nicolás Correa exporta en torno al 94% de su producción a más de 20 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

Nicolás Correa, S.A. cotiza en la bolsa de Madrid desde el año 1989. El Grupo Nicolás Correa cuenta con tres filiales industriales vinculadas con el sector de la máquina-herramienta y constituyen bajo el paraguas de la matriz, una red integrada y sinérgica.

Más información en: <http://www.nicolascorrea.com/es>

Contacto de prensa:

Fernando Pérez-Montero
fernando.montero@proacomunicacion.es
Tel: 622579408