



*Reshaping food and wellbeing.
For many, for long.*

Resultados Enero-Septiembre 2023

30 de octubre del 2023



Nota de resultados

Principales conclusiones resultados enero-septiembre 2023:

- €926,2 millones es el importe neto de la cifra de negocios, un 6,1% superior al año anterior y un 7,9% en términos comparables¹.
- €192,6 millones de EBITDA², un crecimiento del 1,1% frente al año anterior y del 8,9% en términos comparables¹.
- €100,8 millones en el Resultado Neto, un descenso del 4,1% frente al año anterior.
- €108,6 millones de deuda bancaria neta³ a septiembre de 2023, descendiendo un 24,7% frente a los €144,2 millones de junio de 2023 gracias a la mejora en la generación de caja en el trimestre, resultado de una menor necesidad de inversión y las iniciativas de reducción de circulante.
- José Domingo de Ampuero y Osma, presidente del Grupo Viscofan: "Las iniciativas de ajuste de inventarios por parte de los clientes de envolturas está provocando un peor comportamiento del mercado frente al esperado, particularmente en la zona de Asia Pacífico.

Esta situación temporal del mercado coincide con un entorno de costes elevados y un entorno desfavorable de divisas que está presionando nuestros márgenes.

En cambio, desde el punto de vista operativo el Grupo Viscofan sigue mostrando una gran fortaleza, donde los resultados obtenidos en las máquinas con la nueva tecnología y el control de costes implantados permite alcanzar sólidos crecimientos de ingresos y EBITDA en términos comparables, reforzando nuestra visión sobre la mejora de márgenes esperada para el 2024 y nuestro plan estratégico Beyond25".

¹ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023 y el gasto no recurrente en beneficio operativo de €1,9 millones por las paradas productivas en EE.UU en 3T23 como consecuencia de cortes eléctricos provocados por la compañía suministradora.

² EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado.

³ Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Evolución del negocio

Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

	Acumulado				Tercer Trimestre			
	Ene-Sep' 23	Ene-Sep' 22	Variación	Comp.*	Jul-Sep' 23	Jul-Sep' 22	Variación	Comp.*
Importe neto de la cifra de negocios	926.208	873.360	6,1%	7,9%	297.618	305.334	-2,5%	1,7%
EBITDA	192.634	190.619	1,1%	8,9%	63.253	68.042	-7,0%	7,4%
Margen EBITDA	20,8%	21,8%	-1,0 p.p.	0,2 p.p.	21,3%	22,3%	-1,0 p.p.	1,2 p.p.
Beneficio de explotación	130.491	132.823	-1,8%		42.374	48.461	-12,6%	
Resultado Neto	100.795	105.097	-4,1%		37.917	40.204	-5,7%	

Desglose del importe neto de la cifra de negocio ('000 €)

	Ene-Sep' 23	Ene-Sep' 22	Variación	Jul-Sep' 23	Jul-Sep' 22	Variación
Negocio tradicional	746.605	702.228	6,3%	239.781	242.685	-1,2%
Nuevos Negocios	116.483	104.576	11,4%	36.566	36.127	1,2%
Otros ingresos por energía	63.120	66.556	-5,2%	21.271	26.522	-19,8%
Importe neto de la cifra de negocio	926.208	873.360	6,1%	297.618	305.334	-2,5%

Por área geográfica

	Ene-Sep' 23	Ene-Sep' 22	Variación	Jul-Sep' 23	Jul-Sep' 22	Variación
Europa, Medio Este y África (EMEA)	398.564	363.060	9,8%	124.592	123.717	0,7%
Asia Pacífico (APAC)	113.468	121.408	-6,5%	40.015	45.496	-12,0%
Norteamérica	280.451	274.802	2,1%	90.748	93.823	-3,3%
Sudamérica	133.725	114.090	17,2%	42.263	42.298	-0,1%
Importe neto de la cifra de negocio	926.208	873.360	6,1%	297.618	305.334	-2,5%

*Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023 y el gasto no recurrente en beneficio operativo de €1,9 millones por las paradas productivas en EE.UU en 3T23 como consecuencia de cortes eléctricos provocados por la compañía suministradora.

En 2023 el mercado está influenciado por el proceso de ajuste de los inventarios en la industria cárnica que ha dado lugar a un descenso en los volúmenes del mercado de envolturas, principalmente en Asia Pacífico. Viscofan, como líder del mercado no ha sido ajeno a esta tendencia global que ha continuado en el tercer trimestre del año, donde se ha registrado descensos en los volúmenes de venta.

Adicionalmente, los menores precios de la electricidad y la evolución de las divisas han impactado negativamente a los ingresos.

Ante un entorno de mayores costes en los inputs de producción, especialmente en los precios contratados de gas natural en España y materias primas como la celulosa y las pieles de vacuno, Viscofan ha llevado a cabo iniciativas comerciales de mejora en el mix de precio, y ha impulsado proyectos de control de costes, automatización y eficiencia energética.

Por otro lado, dentro de las iniciativas estratégicas del plan Beyond25 destacan los resultados productivos obtenidos en las nuevas máquinas de Estados Unidos, tanto en Danville como en New Jersey, por encima de lo esperado inicialmente. Unos ahorros que no se han obtenido en su totalidad debido a que la actividad de Danville se ha visto afectada en el último trimestre por diversos cortes eléctricos atribuibles a la compañía suministradora.

Adicionalmente, con el objetivo de adaptarse al entorno de menor crecimiento en este año, se han ajustado las necesidades de inversión, y se han llevado a cabo iniciativas de reducción de circulante, permitiendo un significativo aumento de la generación de caja operativa en el trimestre.

Con esto, en el periodo acumulado a septiembre de 2023 los ingresos crecen un 6,1% frente al mismo periodo del año anterior, el EBITDA crece un 1,1%, el Resultado Neto cae un 4,1%, y la deuda bancaria neta mejora de €144,2 millones a junio de 2023 a €108,6 millones a septiembre de 2023.

Ingresos:

En el acumulado a septiembre de 2023 el importe neto de la cifra de negocios asciende a €926,2 millones, un incremento del 6,1% vs. 9M22 y del 7,9% excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio.

En el Negocio Tradicional los ingresos crecen un 6,3% hasta €746,6 millones impulsados por el incremento en el mix de precios frente a un comportamiento más débil de los volúmenes como consecuencia del descenso de la demanda provocado por la tendencia global de ajuste de inventarios que se está dando en la industria cárnica.

En los Nuevos Negocios los ingresos crecen un 11,4% hasta €116,5 millones, destacando el buen comportamiento de las soluciones funcionales y las envolturas plásticas en contraposición con el descenso de los ingresos de las envolturas vegetales.

Por otro lado, las ventas de energía, con €63,1 millones, son un 5,2% inferiores a 9M22. Este descenso se debe a los menores precios de venta de electricidad en el mercado español, y a las limitaciones de venta a la red de la electricidad procedente de los motores de cogeneración en periodos puntuales de elevada producción eléctrica en el sistema eléctrico español.

El desglose⁴ geográfico del importe neto de la cifra de negocios acumulada a septiembre de 2023 es el siguiente:

- EMEA (43,0% del total): Los ingresos reportados alcanzan los €398,6 millones, un 9,8% superior a 9M22 y un 10,1% en términos comparables.
- APAC (12,3% del total): Los ingresos reportados son €113,5 millones, un descenso del 6,5% frente a 9M22 y del 1,1% en términos comparables, afectado por el ajuste de volúmenes en China y un menor consumo en el sudeste asiático.
- Norteamérica (30,3% del total): Los ingresos ascienden a €280,5 millones mostrando un incremento del 2,1% y del 4,3% en términos comparables.
- Sudamérica (14,4% del total): Los ingresos se sitúan en €133,7 millones, un crecimiento del 17,2% frente a 9M22 y del 18,8% en términos comparables.

En el tercer trimestre el importe neto de la cifra de negocios se sitúa en €297,6 millones, un 2,5% por debajo de 3T22. Sin embargo, excluyendo el impacto de la variación de los tipos de cambio, los ingresos comparables crecen un 1,7% impulsados por la mejora en los precios de venta.

En términos reportados, los ingresos del Negocio Tradicional contribuyen con €239,8 millones, un -1,2% inferiores que 3T22, y los ingresos de los Nuevos Negocios con €36,6 millones crecen un +1,2% vs. 3T22. La comparativa interanual se ve afectada por el incremento adicional de precios realizado en el segundo semestre del año anterior frente a un único incremento de precios llevado a cabo a principios de 2023 y al proceso de ajuste de inventarios en clientes que se está alargando en el tiempo más de lo previsto inicialmente. Por su parte, las ventas de energía caen 19,8% hasta €21,3 millones incluyendo tanto los menores precios de la electricidad en España como las limitaciones de producción en los motores en picos de oferta eléctrica en España.

⁴ Ingresos por origen de ventas: EMEA (sociedades europeas), Norteamérica (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda, Tailandia), Latinoamérica (Brasil y Uruguay).

El desglose geográfico del importe neto de la cifra de negocios en 3T23 es el siguiente:

- EMEA (41,9% del total): Los ingresos reportados se sitúan en €124,6 millones, un 0,7% superior a 3T22 y un 1,9% en términos comparables. Esta cifra se ve impactada por el descenso del 24,3% en las ventas de electricidad de cogeneración en España.
- APAC: (13,4% del total): Los ingresos reportados son €40,0 millones, un descenso del 12,0% frente a 3T22 y del 3,4% en términos comparables.
- Norteamérica (30,5% del total): Con €90,7 millones los ingresos caen un 3,3% en términos reportados frente a un crecimiento del 4,2% en términos comparables.
- Sudamérica (14,2% del total): Los ingresos se sitúan en €42,3 millones, un retroceso de 0,1% frente a 3T22 y un crecimiento del 1,0% en términos comparables.

Gastos de explotación

Los gastos por consumo⁵ del 3T23 crecen un 15,3% hasta €109,9 millones situando el margen bruto⁶ en 63,1%, por debajo de 68,8% en 3T22. Este descenso en el margen bruto se debe principalmente al elevado precio del gas natural en España y a las paradas productivas en EE.UU como consecuencia de cortes en el suministro eléctrico provocados por la compañía eléctrica (con un impacto de €1,9 millones).

Adicionalmente, con el objetivo de adecuarse al contexto temporal de menor demanda, se han extendido las paradas de mantenimiento programadas en este trimestre, un ajuste que permite alcanzar ahorros en otros gastos de explotación y personal.

En el acumulado a septiembre los gastos por consumo aumentan un 13,5% hasta €315,8 millones con un margen bruto de 65,9% (68,2% en 9M22).

Los gastos de personal del 3T23 caen un 4,9% hasta €64,7 millones, mientras que en términos acumulados a 9M23 los gastos de personal aumentan un 5,0% hasta €205,4 millones, en un periodo en el que la plantilla media acumulada sube un 2,4% hasta 5.402 personas.

En el tercer trimestre, los Otros gastos de explotación descienden un 17,2% hasta €62,5 millones debido principalmente a los menores gastos por suministro de energía (-20,8% vs. 3T22) y de transporte (-31,1% vs. 3T22).

En términos acumulados, los Otros gastos de explotación ascienden a €220,0 millones, un incremento del 1,5% frente a 9M22, con los gastos por suministro de energía aumentando un 1,4% vs. 9M22 mientras que los gastos de transporte caen un 19,8%.

Resultado operativo

El EBITDA reportado del 3T23 se sitúa en €63,3 millones (-7,0% vs. 3T22) y en 9M23 en €192,6 millones (+1,1% vs. 9M22). Si bien, en términos comparables¹ el EBITDA crece un 7,4% en el trimestre y un 8,9% en el acumulado a septiembre.

La mejora en el mix de precios de venta, los ahorros procedentes de las mejoras tecnológicas y los planes de contención de costes han permitido contrarrestar la fuerte inflación de los costes y los menores ingresos por energía de cogeneración dando lugar a una mejora de 1,2 p.p. en el margen EBITDA comparable del 3T23 hasta 23,5%. En términos acumulados el margen EBITDA comparable del 9M23 asciende a 22,0%, una mejora de 0,2 p.p. frente a 9M22 a pesar de un contexto de costes tan adverso como el vivido.

⁵ Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

⁶ Margen bruto = (Ingresos - Gastos por consumo) / Ingresos.

El gasto por amortizaciones del 3T23 aumenta un 6,6% vs. 3T22 hasta €20,9 millones y en 9M23 un 7,5% hasta €62,1 millones. Con esto, el Resultado de Explotación (EBIT) del 3T23 es de €42,4 millones (-12,6% vs. 3T22) y del 9M23 de €130,5 millones (-1,8% vs. 9M22).

Resultado financiero

En el tercer trimestre de 2023, el Resultado financiero neto ha sido positivo con +€2,8 millones incluyendo diferencias positivas de cambio de +€4,7 millones debido principalmente a la rápida apreciación en el mes de septiembre del US\$ frente al Euro. Los gastos financieros del trimestre ascienden a €2,1 millones. Este resultado compara con un Resultado financiero neto positivo de +€1,3 millones en 3T22, periodo en el que las diferencias de cambio fueron positivas con +€1,6 millones y los gastos financieros se situaron en €0,5 millones.

Si bien, el Resultado financiero neto en 9M23 es negativo con -€7,9 millones con unas diferencias negativas de cambio de -€3,4 millones y con unos gastos financieros que aumentan hasta €5,1 millones. Estas cifras comparan con un Resultado financiero neto positivo de +€5,5 millones en 9M22, periodo en el que las diferencias de cambio fueron positivas con +€5,6 millones y los gastos financieros €1,0 millones.

Resultado Neto

El Beneficio antes de impuestos del acumulado de septiembre 2023 es de €122,6 millones y el gasto por Impuesto de Sociedades de €21,8 millones situando la tasa fiscal efectiva en el 17,8%, inferior al 24,0% en el mismo periodo del ejercicio anterior como consecuencia de las deducciones fiscales especiales asociadas al impacto de la COVID19 en China y al cambio tributario en Brasil que supone ventajas fiscales en cuota a las empresas exportadoras.

Con todo, el Resultado Neto reportado en el tercer trimestre es €37,9 millones (-5,7% vs. 3T22) situando el Resultado Neto acumulado a septiembre de 2023 en €100,8 millones (-4,1% vs. 9M22).

Inversión

En los nueve primeros meses de 2023 se han invertido un total de €34,8 millones (€69,5 millones en 9M22), principalmente en inversiones recurrentes de mantenimiento, en los avances para la construcción de una nueva planta de converting de celulósica y colágeno en Tailandia, y en las inversiones en la fase de acabado en República Checa.

Pasivos financieros

Los resultados operativos junto con las menores necesidades de inversión y las iniciativas de reducción de inventarios han permitido mejorar el flujo de caja trimestral, situando la deuda bancaria neta⁷ a septiembre de 2023 en €108,6 millones frente a los €144,2 millones de junio de 2023.

Perspectivas

Viscofan espera seguir alcanzando resultados históricos con crecimientos en las principales magnitudes financieras de ingresos, EBITDA y resultado neto. Si bien, adaptándolas a un entorno de decrecimiento en los volúmenes del mercado y elevada inflación en los inputs de producción.

A su vez, en un entorno de ajuste de inventarios más duradero de lo previsto inicialmente, se está priorizando en el corto plazo medidas de control de costes, adecuación de inversiones y reducción de circulante que refuercen la fortaleza operativa, la flexibilidad para afrontar entornos adversos y la capacidad de generación de caja de la compañía.

⁷ Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

En este contexto, Viscofan espera crecer entre un 4% y un 5% los ingresos, entre un 2% y un 4% el EBITDA y entre un 4% y un 7% el Resultado Neto en el ejercicio 2023, mientras refuerza su visión de mejora de márgenes para el ejercicio 2024.

Anexo 1. Tablas financieras

Resultados financieros Grupo Viscofan 9M23 ('000 €)

	Ene-Sep' 23	Ene-Sep' 22	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	926.208	873.360	6,1%
Otros Ingresos de explotación	7.356	7.455	-1,3%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	304	280	8,6%
Var. existencias productos terminados y en curso	47.851	30.561	56,6%
Aprovisionamientos	-363.631	-308.692	17,8%
Gastos de personal	-205.439	-195.718	5,0%
Otros gastos de explotación	-219.985	-216.797	1,5%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	98	153	-35,9%
Deterioro de inmovilizado	-22	-21	4,8%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-106	38	c.s
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	192.634	190.619	1,1%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,8%</i>	<i>21,8%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-62.143	-57.796	7,5%
Beneficio de explotación	130.491	132.823	-1,8%
<i>Margen Beneficio de explotación</i>	<i>14,1%</i>	<i>15,2%</i>	<i>-1,1 p.p.</i>
Ingresos financieros	483	923	-47,7%
Gastos financieros	-5.064	-997	407,9%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	-3.360	5.570	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	-7.941	5.496	c.s
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	122.550	138.319	-11,4%
Impuestos	-21.755	-33.222	-34,5%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	100.795	105.097	-4,1%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado neto	100.795	105.097	-4,1%
a) Resultado atribuido a la entidad controladora	100.795	105.097	-4,1%
b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras	0	0	n.s.

Resultados financieros Grupo Viscofan 3T23 ('000 €)

	Jul-Sep' 23	Jul-Sep' 22	Variación
Importe neto de la cifra de negocio	297.618	305.334	-2,5%
Otros Ingresos de explotación	2.618	1.218	114,9%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	97	150	-35,3%
Var. existencias productos terminados y en curso	-553	11.397	c.s
Aprovisionamientos	-109.305	-106.681	2,5%
Gastos de personal	-64.743	-68.066	-4,9%
Otros gastos de explotación	-62.458	-75.404	-17,2%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	32	49	-34,7%
Deterioro de inmovilizado	-7	-7	0,0%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-46	52	c.s
Otros resultados	0	0	n.s.
EBITDA	63.253	68.042	-7,0%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21,3%</i>	<i>22,3%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-20.879	-19.581	6,6%
Beneficio de explotación	42.374	48.461	-12,6%
<i>Margen Beneficio de explotación</i>	<i>14,2%</i>	<i>15,9%</i>	<i>-1,7 p.p.</i>
Ingresos financieros	173	224	-22,8%
Gastos financieros	-2.124	-500	324,8%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	4.730	1.600	195,6%
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado financiero	2.779	1.324	109,9%
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
Beneficio antes de impuestos	45.153	49.785	-9,3%
Impuestos	-7.236	-9.581	-24,5%
Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas	37.917	40.204	-5,7%
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
Resultado neto	37.917	40.204	-5,7%
a) Resultado atribuido a la entidad controladora	37.917	40.204	-5,7%
b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras	0	0	n.s.

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Activos

	Sep' 23	Dic' 22	Variación
Inmovilizado intangible	18.634	20.886	-10,8%
Fondo de Comercio	3.361	3.237	3,8%
Otros activos intangibles	15.273	17.649	-13,5%
Inmovilizado material	553.876	571.824	-3,1%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	5.586	4.344	28,6%
a) A valor razonable con cambios en resultados	2.649	1.521	74,2%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	2.649	1.521	74,2%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	2.937	2.823	4,0%
Derivados no corrientes	0	342	n.s.
De cobertura	0	342	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Activos por impuesto diferido	28.116	26.793	4,9%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
ACTIVOS NO CORRIENTES	606.212	624.189	-2,9%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	446.380	381.788	16,9%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	285.589	282.439	1,1%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	231.987	233.558	-0,7%
Otros deudores	46.145	42.741	8,0%
Activos por impuesto corriente	7.457	6.140	21,4%
Otros activos financieros corrientes	886	1.582	-44,0%
a) A valor razonable con cambios en resultados	736	736	0,0%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	736	736	0,0%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	150	846	-82,3%
Derivados corrientes	2.632	3.476	-24,3%
De cobertura	2.632	3.214	-18,1%
Resto	0	262	n.s.
Otros activos corrientes	0	0	n.s.
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	77.275	51.193	50,9%
ACTIVOS CORRIENTES	812.762	720.478	12,8%
TOTAL ACTIVO	1.418.974	1.344.667	5,5%

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Patrimonio Neto y Pasivos

	Sep' 23	Dic' 22	Variación
Capital	32.550	32.550	0,0%
Prima de emisión	12	12	0,0%
Reservas	914.966	865.485	5,7%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	-15.407	-16.181	-4,8%
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	100.795	139.430	-27,7%
Menos: Dividendo a cuenta	0	-64.644	n.s.
Otros instrumentos de patrimonio neto	1.965	1.388	41,6%
FONDOS PROPIOS	1.034.881	958.040	8,0%
Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo	0	0	n.s.
Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo	-37.914	-51.170	-25,9%
Operaciones de cobertura	712	2.558	-72,2%
Diferencias de conversión	-38.626	-53.728	-28,1%
Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros	0	0	n.s.
Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	-37.914	-51.170	-25,9%
PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	996.967	906.870	9,9%
Participaciones no controladoras	0	0	n.s.
PATRIMONIO NETO	996.967	906.870	9,9%
Subvenciones	839	800	4,9%
Provisiones no corrientes	26.202	22.308	17,5%
Pasivos financieros no corrientes	66.857	54.492	22,7%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	44.500	34.500	29,0%
Otros pasivos financieros	22.357	19.992	11,8%
Pasivo por impuesto diferido	15.186	17.153	-11,5%
Derivados no corrientes	0	3	n.s.
De cobertura	0	0	n.s.
Resto	0	3	n.s.
Otros pasivos no corrientes	11.302	17.302	-34,7%
PASIVOS NO CORRIENTES	120.386	112.058	7,4%
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	18.755	26.201	-28,4%
Pasivos financieros corrientes	149.117	139.897	6,6%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	141.369	117.957	19,8%
Otros pasivos financieros	7.748	21.940	-64,7%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	133.749	159.191	-16,0%
Proveedores	92.536	99.698	-7,2%
Otros acreedores	35.712	43.283	-17,5%
Pasivos por impuesto corriente	5.501	16.210	-66,1%
Derivados corrientes	0	450	n.s.
De cobertura	0	450	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos corrientes	0	0	n.s.
PASIVOS CORRIENTES	301.621	325.739	-7,4%
TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO	1.418.974	1.344.667	5,5%

Tipos de cambio utilizados (divisa/€)

Tipos de cambio medios (divisa/€)

	9M23	9M22	Variación
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,085	1,065	-1,9%
Dólar canadiense	1,459	1,365	-6,4%
Peso mexicano	19,400	21,577	11,2%
Real brasileño	5,446	5,464	0,3%
Corona checa	23,759	24,617	3,6%
Libra esterlina	0,872	0,847	-2,9%
Dinar serbio	117,279	117,516	0,2%
Yuan remminbi chino	7,592	7,016	-7,6%
Peso Uruguayo	41,929	44,334	5,7%
Dólar australiano	1,614	1,505	-6,8%
Dólar neozelandés	1,747	1,647	-5,7%
Baht tailandés	37,277	36,795	-1,3%

Cierre (divisa/€)

	Sep 2023	Dic 2022	% var.
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,059	1,067	0,7%
Dólar canadiense	1,423	1,444	1,5%
Peso mexicano	18,782	20,856	11,0%
Real brasileño	5,305	5,565	4,9%
Corona checa	24,340	24,115	-0,9%
Libra esterlina	0,865	0,887	2,6%
Dinar serbio	117,200	117,322	0,1%
Yuan remminbi chino	7,585	7,423	-2,1%
Peso Uruguayo	40,846	42,740	4,6%
Dólar australiano	1,641	1,574	-4,0%
Dólar neozelandés	1,776	1,684	-5,2%
Baht tailandés	38,679	36,835	-4,8%

Anexo 2. Medidas Alternativas de Rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MARs en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MARs publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MARs incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tomada en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingresos y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.

Para más información dirigirse a:

Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa

Tfno: + 34 948 198 436

e-mail: aresa@viscofan.com; beguiristainf@viscofan.com

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web del [Grupo Viscofan](#).

Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.