



# 9M 2024 Resultados financieros & Business Update

11 de noviembre 2024



# Exoneración de responsabilidad

Este documento ha sido preparado por Almirall, S.A., (la “Compañía”) exclusivamente para su uso durante la presentación. Este documento es una traducción al español de la versión en inglés, disponible en nuestra página web, ante cualquier discrepancia, la versión en inglés prevalece. Este documento incluye información resumida y no pretende ser exhaustivo. Este documento no puede ser divulgado, publicado o utilizado por ninguna persona o entidad por ningún motivo sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Compañía.

La información contenida en este documento sobre el precio al que se compraron o vendieron en el pasado los valores emitidos por la Compañía, o la información sobre el rendimiento de los valores emitidos por la Compañía, no puede utilizarse como guía para el rendimiento futuro de los valores de la Compañía.

Este documento contiene informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre la Compañía, basadas exclusivamente en estimaciones realizadas por la propia Compañía obtenidas a partir de asunciones que la Compañía considera razonables, así como en fuentes que la Compañía considera fiables. Estas informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, la Compañía no otorga garantía alguna sobre su precisión, plenitud o corrección y, en consecuencia, ninguna decisión o actuación debe depender de ellas.

Algunas declaraciones contenidas en este documento, que no son hechos históricos, son declaraciones sobre proyecciones de futuro.

Estas declaraciones sobre proyecciones de futuro se basan en expectativas actuales de la Compañía y en proyecciones acerca de eventos o situaciones futuras que, como tales, están sometidos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de predecir y están fuera del ámbito de control de la Compañía. Siendo ello así, la Compañía advierte de que los resultados reales pueden diferir significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones sobre proyecciones de futuro. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, la Compañía no asume obligación alguna de revisar o actualizar sus afirmaciones o información sobre proyecciones de futuro, o cualquier otra información o dato incluidos en este documento.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de conformidad con las disposiciones del texto refundido de la ley de Sociedades Anónimas aprobado por la Ley 6/2023, de 17 de marzo de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión. Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.



## Agenda

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

**Destacados 9M 2024**

**Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®**

Karl Ziegelbauer, CSO

**Actualización del *pipeline***

**Nuevos datos clínicos – Ebglyss**

Mike McClellan, CFO

**Evolución financiera**

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

**Conclusiones**



# Destacados 9M 2024



# Destacados 9M 2024

## Resultados sólidos impulsados por los biológicos en Europa

### Fuerte rendimiento impulsado por la dermatología europea

#### Ventas Netas

727,6 M€ +7,9% interanual, impulsado por la aceleración de las ventas de dermatología en Europa +21,9% interanual.

#### EBITDA Total

142,2 M€ +2,9% interanual, en línea con las expectativas.

### En el buen camino para cumplir con el *guidance* de 2024

Crecimiento de un dígito alto de ventas netas y EBITDA entre 175 M€ - 190 M€.

### Los productos clave en Europa son fundamentales para fomentar el crecimiento

#### Ilumetri® (psoriasis)

Buen desempeño en 9M 2024 con unas ventas netas de 152,5 M€.

#### Ebglyss® (dermatitis atópica)

Aumentando el crecimiento, a medida que ejecutamos lanzamientos en nuevos países. Ventas netas de 20,4 M€ en 9M 2024.

#### Klisyri® (queratosis actínica)

Mejorando la cuota de mercado en los principales países.

#### Wynzora® (psoriasis)

Tendencia de crecimiento estable en varias regiones.

### Actualizaciones sobre nuestro pipeline innovador

#### Klisyri® (*large field*)

Lanzado en EE.UU. en agosto 2024. Lanzamiento estimado en UE en 2026.

#### Efinaconazole (onicomicosis)

Finalizado el procedimiento descentralizado de autorización regulatorio en Europa.

#### ZKN-013: *Readthrough Inducer Oral* (dermatología rara)

Derechos adquiridos en 1T 2024 (completando la Fase I).

#### Anti-IL21 mAb (dermatología autoinmune)

Derechos adquiridos en 1T 2024.



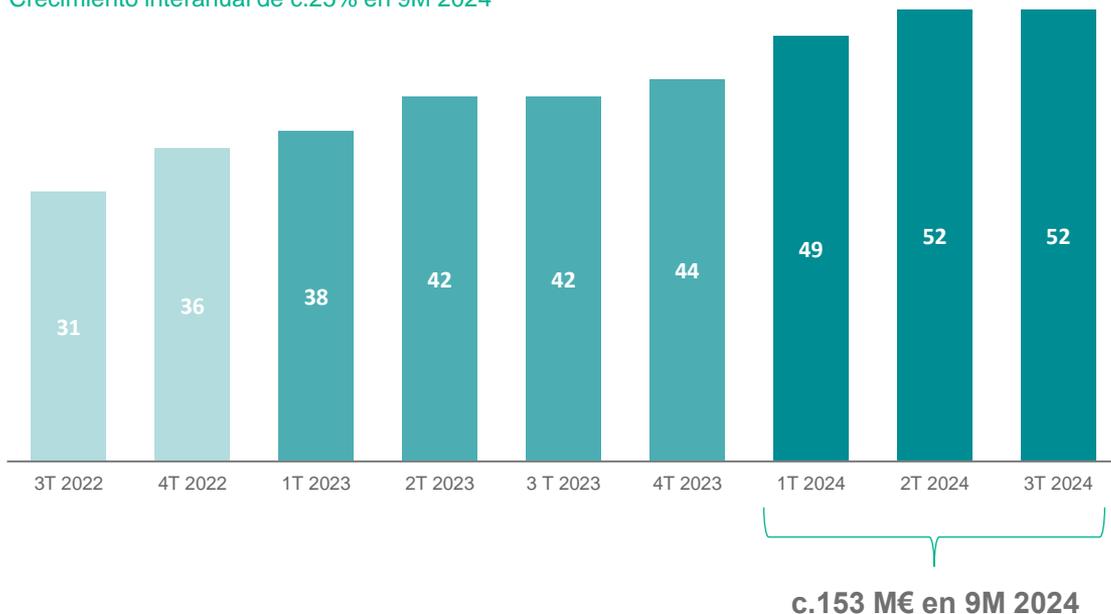
# Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri<sup>®</sup> y Ebglyss<sup>®</sup>



# Ilumetri® destacados

## Impulso continuo en 9M 2024

**Ventas Netas en Europa de 52 M€ en 3T 2024**  
Crecimiento interanual de c.25% en 9M 2024



La clase Anti-IL-23 sigue siendo líder y la que mayor crecimiento presenta en terapias avanzadas para tratar la psoriasis\*

Ilumetri gana cuota de mercado en países relevantes y es el producto más vendido de Almirall, con ventas de c.153 M€ en 9M 2024

Se presentaron nuevos resultados intermedios de la semana 52 del estudio POSITIVE en la EADV

*Run rate* anual superior a 200 M€ según las ventas de septiembre. En el buen camino para alcanzar el pico de ventas de 250 M€

\* Fuente: IQVIA ATU 2024 & LRx Data

# Ebglyss® destacados desde el lanzamiento

Buen aumento de ventas en el trimestre, apoyado por el *feedback* positivo

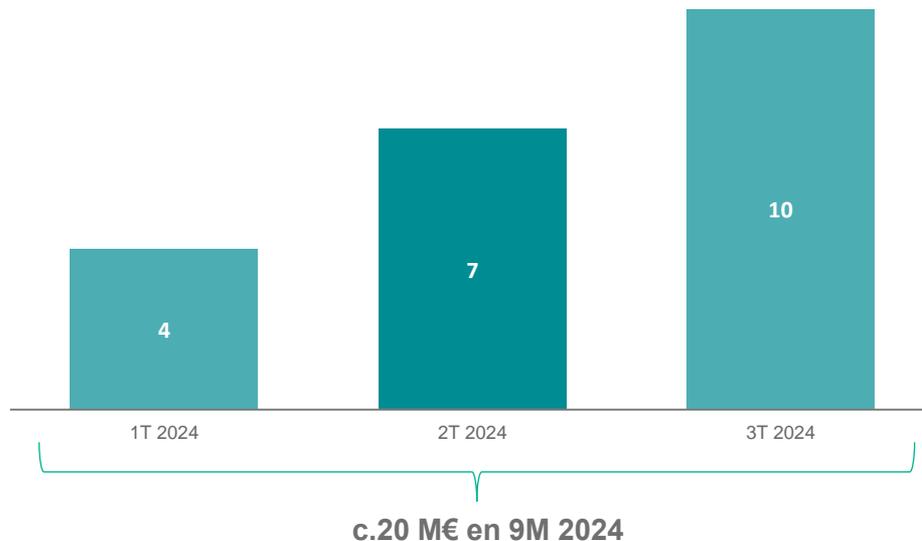
Mayor acceso al mercado:  
prescripción ahora disponible en Alemania, Noruega, Reino Unido, España, Dinamarca, República Checa y aprobación regulatoria recientemente recibida en Suiza

Ebglyss® sigue ganando cuota de mercado de pacientes dinámicos en Alemania

- Nuevos resultados a largo plazo de 3 años presentados en el congreso EADV
- Nuevos datos presentados por Lilly en *Fall Clinical* demuestran la eficacia de Ebglyss® en pacientes previamente tratados con dupilumab, incluyendo aquellos que no respondieron adecuadamente

## Ventas Netas en Europa de 10 M€ en 3T 2024

Crecimiento intertrimestral alrededor de c.34%



\* Nuevos pacientes (primer tratamiento y cambios). Fuente: IQVIA ATU 2024 & LRx Data



Dic'23



DE

2024



NO



UK



ES



DK



CZ

2025



CH



AT



IT



IE



SE



NL



FL



FR



BE



SK



PT



PL



HU



# Actualización del *pipeline*





# Lebrikizumab resultados del estudio de extensión ADjoin

## Resultados de 3 años presentados en el Congreso EADV 2024

Más del 80% de los pacientes que han respondido en la semana 16 y han continuado el tratamiento hasta los 3 años, han experimentado una aclaración sostenida de la piel.

### Lebrikizumab 250 mg

ADvocate 1&2 → ADjoin	Q4W	Q2W
<b>IGA (0,1) and ≥2 puntos de mejora</b>	84%	83%
<b>EASI-90</b>	87%	79%
<b>No requirieron TCS de alta potencia o tratamientos sistémicos*</b>	83%	91%

Lebrikizumab licenciado de Dermira / Eli Lilly

EASI=Índice de área y gravedad del eccema; EASI-90=mejora de al menos el 90% desde el inicio en el EASI;

IGA=Evaluación global del investigador; IGA (0,1) = respuesta del IGA de claro o casi claro; Q2W = cada 2 semanas; Q4W = cada 4 semanas

\* La terapia de rescate incluyó cualquier terapia tópica o sistémica durante el período de tratamiento. La terapia de rescate tópica incluyó TCS y TCIs. La terapia de rescate sistémica incluyó corticosteroides sistémicos, inmunosupresores, biológicos, fototerapia y fotoquimioterapia. La mayoría de la terapia de rescate sistémica se utilizó para tratar los TEAEs

# Lebrikizumab ADmirable: pacientes con piel de color

Resultados de la semana 16 presentados por Lilly en *Fall Clinical Dermatology Conference*

**ADmirable es el primer ensayo clínico en la Fase III** que ofrece datos de pacientes con dermatitis atópica de moderada a severa y piel de color (78% de pacientes negros o afroamericanos) **utilizando medidas novedosas para evaluar los síntomas que importan a los pacientes.**

**Lebrikizumab mejoró los síntomas de la dermatitis atópica después de 16 semanas de tratamiento.** La mayoría de los pacientes lograron una mejora del 75% o más en la aclaración de la piel y mostraron una mejora en los síntomas de picor y calidad de vida.

**El perfil de seguridad** de Lebrikizumab estuvo en línea con **los resultados obtenidos en los estudios de Fase III ADvocate 1 y 2.**

**Lebrikizumab demostró una mejora significativa en la aclaración de la piel y el alivio del picor en la mayoría de los pacientes con piel de color y dermatitis atópica moderada a severa, con el 69% de los pacientes logrando EASI-75 y el 45% alcanzando IGA (0,1) en la semana 16.**

Lebrikizumab licenciado de Dermira / Eli Lilly

EASI=Índice de área y gravedad del eccema; EASI-75=mejora de al menos el 75% desde el inicio en el EASI;  
IGA=Evaluación global del investigador; IGA (0,1)=respuesta del IGA de claro o casi claro

Financial Results & Business Update

# Lebrikizumab ADapt: pacientes previamente tratados con dupilumab

Resultados presentados por Lilly en *Fall Clinical Dermatology Conference*

El estudio ADapt evaluó la **eficacia y seguridad de Lebrikizumab en pacientes con dermatitis atópica** que fueron previamente tratados con dupilumab.

**Para calificar para ADapt, los pacientes debían haber suspendido el tratamiento con dupilumab** debido a una respuesta inadecuada, intolerancia o un evento adverso, u otras razones (incluyendo el costo o la pérdida de acceso al medicamento).

El **criterio de valoración** primario del estudio se midió por una mejora de al menos el 75% (EASI-75) en la semana 16, **que evalúa la extensión y severidad de la enfermedad de la piel.**

**Lebrikizumab demostró una mejora significativa en la aclaración de la piel y el alivio del picor en la mayoría de los pacientes con dermatitis atópica moderada a severa que discontinuaron dupilumab previamente.**

Lebrikizumab licenciado de Dermira / Eli Lilly  
EASI = Índice de área y gravedad del eccema; EASI-75=mejora de al menos el 75% desde el inicio en el EASI

Financial Results & Business Update



# Evolución financiera



# Tendencia de crecimiento positiva en la dermatología europea

## Destacados

**Ventas Netas 727,6 M€ +7,9% y Core EBITDA\* 142,2 M€ +3,7% interanual**, impulsado por un sólido desempeño en la dermatología europea.

**EBITDA Total de 142,2 M€, +2,9% vs 9M 2023** favorecido por un sólido crecimiento en los ingresos, equilibrado por un aumento en los gastos operativos.

**Gastos Generales y de Administración de 345,2 M€ +9,0% respecto al 9M 2023, aumentando principalmente** por la inversión en los recientes y próximos lanzamientos Ebglyss®.

**Margen Bruto de 64,8%**, normalizándose después del 1T 2024.

**Gasto en I+D de 90,1 M€, 12,4%** de las Ventas Netas.

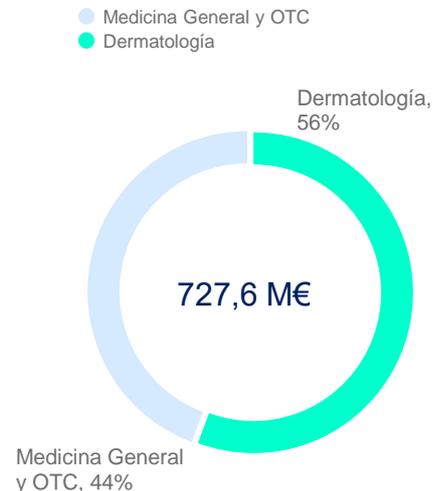
**Deuda Neta de 59,7 M€:** Deuda Neta/EBITDA de 0,3x.

\* La diferencia entre Core EBITDA y EBITDA se explica por los otros ingresos provenientes de AstraZeneca y Covis

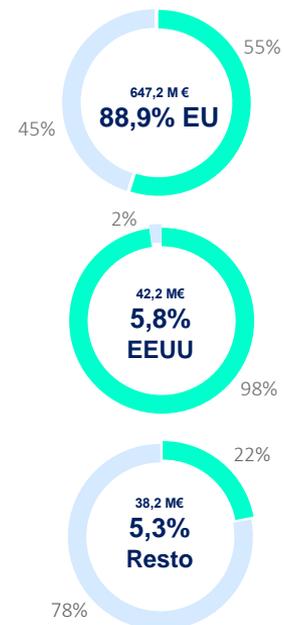
## Desglose de Ventas Netas por productos

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023
<b>Europa</b>	<b>647,2</b>	<b>588,2</b>	<b>10,0%</b>
<b>Dermatología</b>	355,2	291,4	21,9%
<b>Medicina general y OTC</b>	292,0	296,8	(1,6%)
Franquicia Ebastel	45,6	44,4	2,7%
Crestor	32,9	32,8	0,3%
Franquicia Sativex	28,1	27,2	3,3%
Almax	25,0	21,0	19,0%
Parapres	15,3	14,5	5,5%
Efficib/Tesavel	14,3	17,8	(19,7%)
Franquicia Almogran	12,6	13,1	(3,8%)
Otros Europa	118,2	126,0	(6,2%)
<b>EE.UU.</b>	<b>42,2</b>	<b>44,0</b>	<b>(4,1%)</b>
<b>Dermatología</b>	41,3	43,5	(5,1%)
<b>Medicina general</b>	0,9	0,5	80,0%
<b>Resto del mundo</b>	<b>38,2</b>	<b>42,4</b>	<b>(9,9%)</b>
<b>Dermatología</b>	8,4	10,3	(18,4%)
<b>Medicina general</b>	29,8	32,1	(7,2%)
<b>Ventas Netas</b>	<b>727,6</b>	<b>674,6</b>	<b>7,9%</b>

9M 2024 Desglose de Ventas Netas

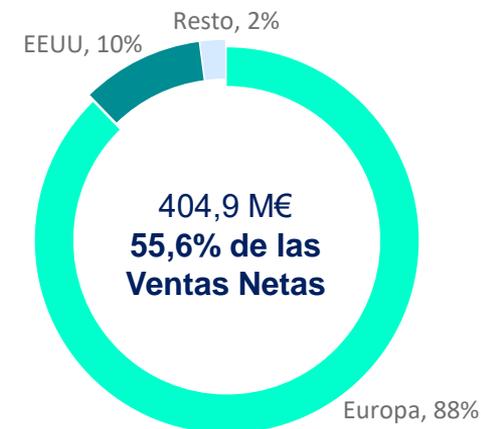


9M 2024 Desglose de Ventas Netas por geografía



# Desglose de ventas en dermatología

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023
<b>Europa</b>	<b>355,2</b>	<b>291,4</b>	<b>21,9%</b>
Ilumetri	152,5	122,2	24,8%
Franquicia Ciclopoli	38,0	38,3	(0,8%)
Franquicia Decoderm	27,8	24,1	15,4%
Ebglyss	20,4	0,0	n.m.
Wynzora	19,2	11,8	62,7%
Solaraze	17,7	14,7	20,4%
Skilarence	15,1	17,5	(13,7%)
Klisyri	12,2	9,9	23,2%
Otros Europa	52,3	52,9	(1,1%)
<b>EE.UU.</b>	<b>41,3</b>	<b>43,5</b>	<b>(5,1%)</b>
Seysara	16,8	14,5	15,9%
Klisyri	4,2	4,5	(6,7%)
Otros EE.UU.	20,3	24,5	(17,1%)
<b>Resto del mundo</b>	<b>8,4</b>	<b>10,3</b>	<b>(18,4%)</b>
<b>Total Almirall Derma*</b>	<b>404,9</b>	<b>345,2</b>	<b>17,3%</b>



\* Incluye productos en *consignment*, pagos *upfront* y *royalties* de genéricos autorizados en 2024 y 2023

# Cuenta de Resultados

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023	% var CER
<b>Ingresos Totales</b>	<b>731,2</b>	<b>676,5</b>	<b>8,1%</b>	<b>8,1%</b>
Ventas Netas	727,6	674,6	7,9%	7,9%
Otros Ingresos	3,6	1,9	89,5%	94,7%
Coste de ventas	(256,3)	(236,5)	8,4%	8,5%
<b>Margen Bruto</b>	<b>471,3</b>	<b>438,1</b>	<b>7,6%</b>	<b>7,5%</b>
% sobre ventas	64,8%	64,9%		
<b>I+D</b>	<b>(90,1)</b>	<b>(78,4)</b>	<b>14,9%</b>	<b>14,7%</b>
% sobre ventas	(12,4%)	(11,6%)		
<b>Gastos Generales y de Administración</b>	<b>(345,2)</b>	<b>(316,7)</b>	<b>9,0%</b>	<b>9,2%</b>
% sobre ventas	(47,4%)	(46,9%)		
<b>Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización</b>	<b>(256,2)</b>	<b>(234,3)</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,5%</b>
% sobre ventas	(35,2%)	(34,7%)		
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>(89,0)</b>	<b>(82,4)</b>	<b>8,0%</b>	<b>8,3%</b>
<b>Otros Gastos Operativos</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>120,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>EBIT</b>	<b>38,5</b>	<b>44,4</b>	<b>(13,3%)</b>	<b>(14,0%)</b>
% sobre ventas	5,3%	6,6%		
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>103,7</b>	<b>93,8</b>	<b>10,6%</b>	<b>10,8%</b>
% sobre ventas	14,3%	13,9%		
<b>EBITDA</b>	<b>142,2</b>	<b>138,2</b>	<b>2,9%</b>	<b>2,8%</b>
% sobre ventas	19,5%	20,5%		
Ganancias por ventas de activos	(1,4)	(0,1)	n.m.	n.m
Otros costes	(0,5)	0,9	(155,6%)	(155,6%)
Costes de restructuración	-	(1,9)	(100,0%)	(100,0%)
Deterioros	(1,7)	-	n.m.	n.m
Ingreso / gasto financiero	(5,3)	(6,2)	(14,5%)	(14,5%)
Diferencias de cambio	(1,0)	(0,6)	66,7%	66,7%
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>28,6</b>	<b>36,5</b>	<b>(21,6%)</b>	<b>(22,5%)</b>
Impuestos sobre sociedades	(21,4)	(22,9)	(6,6%)	(7,0%)
<b>Resultado Neto</b>	<b>7,2</b>	<b>13,6</b>	<b>(47,1%)</b>	<b>(48,5%)</b>
<b>Resultado Neto Normalizado</b>	<b>9,9</b>	<b>14,9</b>	<b>(33,6%)</b>	<b>(32,6%)</b>

**Ventas Netas en 9M 2024** impulsadas por las sólidas ventas de dermatología en Europa, apoyadas por el fuerte desempeño de Ilumetri® y Ebglyss®, entre otros.

**Gasto en I+D aumentando en 9M 2024** por los ensayos clínicos en la fase inicial.

**Los Gastos Generales y de Administración** más altos en 9M 2024, según las expectativas, relacionado con inversiones en los recientes y próximos lanzamientos de Ebglyss® y la actividad promocional.

**EBITDA en 9M 2024** apoyado por un buen crecimiento de ventas en Europa y compensado por mayores gastos en I+D y gastos operativos, en línea con las expectativas.

Mejor **resultado financiero neto** por los ingresos adicionales procedentes de los depósitos a corto plazo.

# Balance

Millones de €	Sep 2024	Dic 2023	Variación M€
Fondo de comercio e intangibles	1.262,8	1.310,4	(47,6)
Inmovilizado material	143,9	141,3	2,6
Activos financieros	16,6	22,9	(6,3)
Otros activos no corrientes	178,6	181,8	(3,2)
<b>Total Activos No Corrientes</b>	<b>1.601,9</b>	<b>1.656,4</b>	<b>(54,5)</b>
Existencias	167,1	167,5	(0,4)
Deudores comerciales	147,2	131,5	15,7
Otros activos corrientes	47,0	31,7	15,3
Caja y equivalentes al efectivo	343,1	387,9	(44,8)
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>704,4</b>	<b>718,6</b>	<b>(14,2)</b>
<b>Total Activos</b>	<b>2.306,3</b>	<b>2.375,0</b>	<b>(68,7)</b>
Patrimonio neto	1.467,1	1.463,4	3,7
Deuda financiera	346,7	355,9	(9,2)
Pasivos no corrientes	222,2	218,6	3,6
Pasivos corrientes	270,3	337,1	(66,8)
<b>Total Pasivo y Patrimonio Neto</b>	<b>2.306,3</b>	<b>2.375,0</b>	<b>(68,7)</b>
<b>Posición Neta de Deuda</b>			
Deuda financiera	346,7	355,9	(9,2)
Planes de pensiones	56,1	60,5	(4,4)
Caja y equivalentes	(343,1)	(387,9)	44,8
<b>Deuda Neta / (Caja)</b>	<b>59,7</b>	<b>28,5</b>	<b>31,2</b>

**Menor fondo de comercio e intangibles** debido principalmente a las amortizaciones que compensan las recientes inversiones en I+D, la capitalización de Ebglyss® y el *milestone* de Klisyri® tras adquirir los derechos globales.

**Deuda financiera** contiene el bono 2026 emitido en septiembre de 2021. La disminución se debe principalmente al pago del principal del préstamo del BEI.

**Los pasivos corrientes** disminuyeron principalmente por los *milestones* de 2023 pagados en enero 2024, en particular Ebglyss® e Ilumetri®.

**Buen nivel de liquidez y apalancamiento** de 0,3x Deuda Neta/EBITDA\*.

\* EBITDA últimos 12 meses

Financial Results & Business Update

# Estado de Flujos de Efectivo

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023
Beneficio antes de impuestos	28,6	36,5
Depreciaciones y amortizaciones	103,7	93,8
Variaciones de capital circulante	(11,5)	(68,3)
Otros ajustes	11,3	4,1
Flujo de caja por impuestos sobre beneficios	(26,0)	(16,0)
<b>Flujo de caja de actividades (I)</b>	<b>106,1</b>	<b>50,1</b>
Cobros de intereses	5,9	2,8
Capex recurrente	(45,9)	(33,1)
Inversiones	(96,0)	(85,7)
Desinversiones	12,1	23,1
Depósitos a corto plazo*	0,0	(130,0)
<b>Flujo de caja de actividades de inversión (II)</b>	<b>(123,9)</b>	<b>(222,9)</b>
Pago de intereses	(9,2)	(9,3)
Pago de dividendos	(3,3)	(2,6)
Ampliación de capital	0,0	197,8
Incremento / (disminución) deuda y otros	(14,5)	(12,0)
<b>Flujo de caja de actividades de financiación</b>	<b>(27,0)</b>	<b>173,9</b>
<b>Flujo de caja generado durante el período</b>	<b>(44,8)</b>	<b>1,1</b>
<b>Flujo de caja libre (III) = (I) + (II)</b>	<b>(17,8)</b>	<b>(172,8)</b>
<b>Flujo de caja libre ajustado*</b>	<b>(17,8)</b>	<b>(42,8)</b>

Variación del **capital circulante** en 9M 2024 debido principalmente a la normalización de inventarios en comparación con el 9M 2023.

**Otros ajustes** generalmente relacionados con el resultado financiero neto.

**Las inversiones** son más altas debido a los *milestones* de Ebglyss® e Ilumetri®, Etherna *up-front*, *milestone* de Simcere para el inicio de Fase I, los acuerdos con Eloxx Pharmaceuticals y Novo Nordisk y el *milestone* de Klisyri® tras adquirir los derechos globales.

**Las desinversiones** incluyen cobros de royalties de AstraZeneca/Covis.

\* Depósitos a corto plazo clasificados como no equivalentes a efectivo



# Conclusiones



# Conclusiones

Logros sólidos en dermatología y avances significativos en el lanzamiento de Ebglyss®

Buenos resultados de 9M 2024, *guidance* 2024 reiterado.

Un sólido desempeño de Ilumetri® durante 9M 2024, en camino para alcanzar el pico de ventas.

Ampliando el crecimiento de Ebglyss®, a punto de finalizar el plan de lanzamiento de 2024 en países clave y en camino para ejecutar los lanzamientos restantes el próximo año.

Progreso continuo en los activos de fase inicial y fase avanzada, mientras desarrollamos nuestro *pipeline*.

Dedicados a perseguir nuevas oportunidades de crecimiento inorgánico.



# Apéndices

## 9M 2024 Resultados

# Pérdidas y Ganancias Core\*

## Reconciliación de Core EBITDA\* a EBITDA Total

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023	% var CER
<b>Ingresos Totales Core</b>	<b>731,2</b>	<b>675,4</b>	<b>8,3%</b>	<b>8,3%</b>
Ventas Netas Core	727,6	674,6	7,9%	7,9%
Otros Ingresos Core	3,6	0,8	n.m.	n.m.
Coste de Ventas	(256,3)	(236,5)	8,4%	8,5%
<b>Margen Bruto</b>	<b>471,3</b>	<b>438,1</b>	<b>7,6%</b>	<b>7,5%</b>
% sobre ventas	64,8%	64,9%		
<b>I+D</b>	<b>(90,1)</b>	<b>(78,4)</b>	<b>14,9%</b>	<b>14,7%</b>
% sobre ventas	(12,4%)	(11,6%)		
<b>Gastos Generales &amp; de Administración</b>	<b>(345,2)</b>	<b>(316,7)</b>	<b>9,0%</b>	<b>9,2%</b>
% sobre ventas	(47,4%)	(46,9%)		
<b>Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización</b>	<b>(256,2)</b>	<b>(234,3)</b>	<b>9,3%</b>	<b>9,5%</b>
% sobre ventas	(35,2%)	(34,7%)		
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>(89,0)</b>	<b>(82,4)</b>	<b>8,0%</b>	<b>8,3%</b>
<b>Otros Gastos Operativos</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>120,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>Core EBITDA</b>	<b>142,2</b>	<b>137,1</b>	<b>3,7%</b>	<b>3,6%</b>
% sobre ventas	19,5%	20,3%		
Otros Ingresos de AZ/Covis	-	1,1	(100,0%)	(100,0%)
<b>EBITDA Total</b>	<b>142,2</b>	<b>138,2</b>	<b>2,9%</b>	<b>2,8%</b>

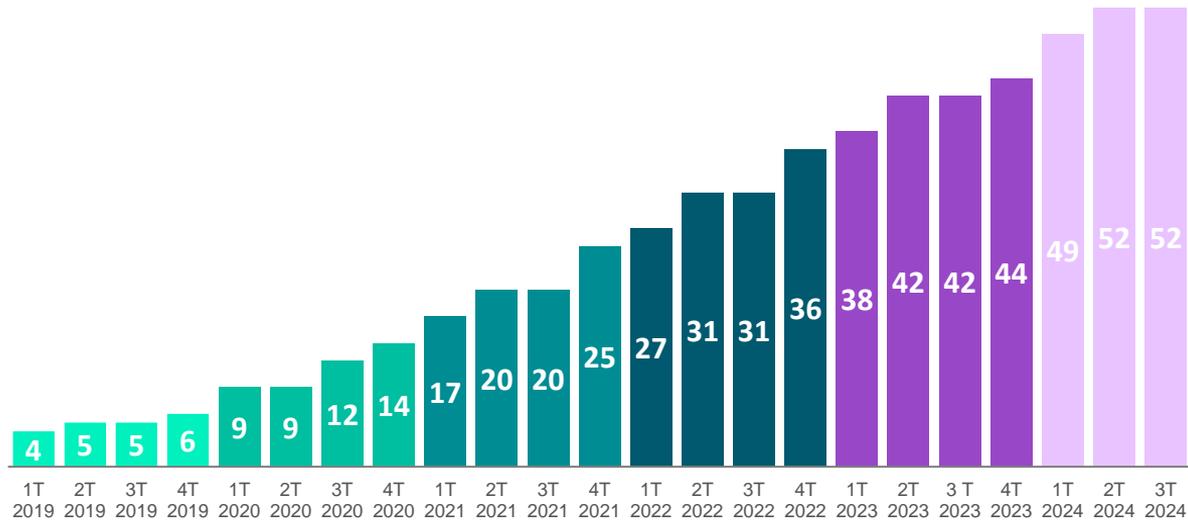
\* Los resultados Core excluyen la contribución de AstraZeneca/Covis: Otros ingresos. A partir del año 2022 en adelante no hay diferencia entre Ventas Netas Core y Ventas Netas



# Cuenta de Resultados CER

Millones de €	CER YTD Sep 2024	YTD Sep 2024	var	YTD Sep 2023	% var CER	% var 2023
<b>Ingresos Totales</b>	<b>731,3</b>	<b>731,2</b>	<b>(0,1)</b>	<b>676,5</b>	<b>8,1%</b>	<b>8,1%</b>
Ventas Netas	727,6	727,6	-	674,6	7,9%	7,9%
Otros Ingresos	3,7	3,6	(0,1)	1,9	94,7%	89,5%
Coste de ventas	(256,5)	(256,3)	0,2	(236,5)	8,5%	8,4%
<b>Margen Bruto</b>	<b>471,1</b>	<b>471,3</b>	<b>0,2</b>	<b>438,1</b>	<b>7,5%</b>	<b>7,6%</b>
% sobre ventas	64,7%	64,8%		64,9%		
<b>I+D</b>	<b>(89,9)</b>	<b>(90,1)</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(78,4)</b>	<b>14,7%</b>	<b>14,9%</b>
% sobre ventas	(12,4%)	(12,4%)		(11,6%)		
<b>Gastos Generales y de Administración</b>	<b>(345,7)</b>	<b>(345,2)</b>	<b>0,5</b>	<b>(316,7)</b>	<b>9,2%</b>	<b>9,0%</b>
% sobre ventas	(47,5%)	(47,4%)		(46,9%)		
<b>Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización</b>	<b>(256,5)</b>	<b>(256,2)</b>	<b>0,3</b>	<b>(234,3)</b>	<b>9,5%</b>	<b>9,3%</b>
% sobre ventas	(35,3%)	(35,2%)		(34,7%)		
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>(89,2)</b>	<b>(89,0)</b>	<b>0,2</b>	<b>(82,4)</b>	<b>8,3%</b>	<b>8,0%</b>
<b>Otros Gastos Operativos</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>100,0%</b>	<b>120,0%</b>
<b>EBIT</b>	<b>38,2</b>	<b>38,5</b>	<b>0,3</b>	<b>44,4</b>	<b>(14,0%)</b>	<b>(13,3%)</b>
% sobre ventas	5,3%	5,3%		6,6%		
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>103,9</b>	<b>103,7</b>	<b>(0,2)</b>	<b>93,8</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,6%</b>
% sobre ventas	14,3%	14,3%		13,9%		
<b>EBITDA</b>	<b>142,1</b>	<b>142,2</b>	<b>0,1</b>	<b>138,2</b>	<b>2,8%</b>	<b>2,9%</b>
% sobre ventas	19,5%	19,5%		20,5%		
Ganancias por ventas de activos	(1,4)	(1,4)	-	(0,1)	n.m	n.m
Otros costes	(0,5)	(0,5)	-	0,9	(155,6%)	(155,6%)
Costes de restructuración	-	-	-	(1,9)	(100,0%)	(100,0%)
Deterioros	(1,7)	(1,7)	-	-	n.m	n.m
Ingreso / (gasto) financiero	(5,3)	(5,3)	-	(6,2)	(14,5%)	(14,5%)
Diferencias de cambio	(1,0)	(1,0)	-	(0,6)	66,7%	66,7%
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>28,3</b>	<b>28,6</b>	<b>0,3</b>	<b>36,5</b>	<b>(22,5%)</b>	<b>(21,6%)</b>
Impuestos sobre sociedades	(21,3)	(21,4)	(0,1)	(22,9)	(7,0%)	(6,6%)
<b>Resultado Neto</b>	<b>7,0</b>	<b>7,2</b>	<b>0,2</b>	<b>13,6</b>	<b>(48,5%)</b>	<b>(47,1%)</b>
<b>Resultado Neto Normalizado</b>	<b>9,7</b>	<b>9,9</b>	<b>0,2</b>	<b>14,4</b>	<b>(32,6%)</b>	<b>(31,2%)</b>

EURO	CER	Sep 2024
CZK	23,84	25,08
DKK	7,45	7,46
PLN	4,58	4,31
USD	1,07	1,08
CHF	0,98	0,96
GBP	0,87	0,85
NOK	11,35	11,59
SEK	11,48	11,41



# Ventas Netas por Geografía

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023
<b>Europa</b>	647,2	588,2	10,0%
<b>EE.UU.</b>	42,2	44,0	(4,1%)
<b>Resto del mundo</b>	38,2	42,4	(9,9%)
<b>Ventas Netas</b>	<b>727,6</b>	<b>674,6</b>	<b>7,9%</b>



## Ventas Netas de productos más vendidos

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023	% var 2023
Ilumetri	152,5	122,2	24,8%
Franquicia Ebastel	57,5	52,3	9,9%
Franquicia Ciclopoli	40,2	41,8	(3,8%)
Crestor	32,9	32,8	0,3%
Almax	31,6	27,1	16,6%
Franquicia Decoderm	28,2	24,3	16,0%
Franquicia Sativex	28,1	27,2	3,3%
Seysara	20,6	14,5	42,1%
Ebglyss	20,4	0,0	n.m.
Wynzora	19,2	11,8	62,7%
Otros productos	296,4	320,6	(7,5%)
<b>Ventas Netas</b>	<b>727,6</b>	<b>674,6</b>	<b>7,9%</b>

# Reconciliaciones de los Estados Financieros

## Margen bruto y EBITDA

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023
<b>Ventas Netas<sup>(1)</sup></b>	<b>727,6</b>	<b>674,6</b>
Aprovisionamientos <sup>(1)</sup>	(171,9)	(165,7)
Otros costes de fabricación <sup>(2)</sup>		
Gastos de personal	(29,1)	(26,6)
Amortización y depreciación	(8,4)	(7,8)
Otros gastos de explotación	(18,2)	(16,6)
Royalties <sup>(2)</sup>	(28,7)	(19,8)
Otros <sup>(2)</sup>	-	-
<b>Margen Bruto</b>	<b>471,3</b>	<b>438,1</b>
<i>% de Ingresos</i>	<i>64,8%</i>	<i>64,9%</i>
<b>Beneficio de explotación</b>	<b>34,9</b>	<b>43,2</b>
Otros importes directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Amortización y depreciación	103,7	93,8
Resultado por ventas de activos	3,2	0,1
Resultado por deterioro de inmovilizado material, activos intangibles y fondo de comercio	-	-
Otros importes no directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Gastos de personal	-	1,9
Otros beneficios/(pérdidas) de gestión corriente	0,4	(0,8)
<b>EBITDA</b>	<b>142,2</b>	<b>138,2</b>

<sup>(1)</sup> Según Terminología de las Cuentas Anuales. <sup>(2)</sup> Datos incluidos en el epígrafe correspondiente a la cuenta de pérdidas y ganancias

# Reconciliaciones de los Estados Financieros auditados

## EBIT e Ingresos financieros netos/(gastos)

Millones de €	YTD Sep 2024	YTD Sep 2023
EBITDA	142,2	138,2
Amortización y depreciación	(103,7)	(93,8)
<b>EBIT</b>	<b>38,5</b>	<b>44,4</b>
Ingresos financieros	5,5	3,3
Gastos financieros	(11,6)	(10,9)
Derivados financieros	0,8	1,4
<b>Ingresos / (gastos) financieros netos</b>	<b>(5,3)</b>	<b>(6,2)</b>



**Para más información, por favor contacte con:**

Pablo Divasson del Fraile  
Senior Director of Investor Relations  
Tel. +34 610 546 296  
pablo.divasson@almirall.com

**O visite nuestra web:**

[www.almirall.com](http://www.almirall.com)

