



*Reshaping food and wellbeing.  
For many, for long.*

# Resultados enero-marzo 2024

17 de abril de 2024



## Nota de resultados

### Principales conclusiones resultados enero-marzo 2024:

- €289,7 millones es el importe neto de la cifra de negocios, un descenso del 6,0% frente al año anterior, con los ingresos procedentes de la energía descendiendo un -35,0% frente al -2,5% en el negocio tradicional.
- €61,6 millones de EBITDA<sup>1</sup>, un 0,2% por debajo del año anterior y un crecimiento del +3,1% en términos comparables<sup>2</sup>. De este modo, el margen EBITDA se incrementa en 1,3 p.p. hasta 21,3%.
- €31,6 millones en el Resultado Neto, un aumento del 22,4% frente al año anterior.
- €176,6 millones de deuda bancaria neta<sup>3</sup> a marzo de 2024 incluyendo la salida de caja de €36,8 millones por la recompra de acciones realizada en el marco del programa de retribución flexible.
- José Antonio Canales, Consejero Delegado del Grupo Viscofan: “Dentro del proceso de normalización de volúmenes esperado a lo largo del año, la evolución del negocio tradicional se encuentra en línea con nuestras expectativas, destacando la mejora en el mercado asiático frente a la continuada debilidad en Sudamérica. Si bien, el descenso en el precio asociado a la venta de electricidad de cogeneración en España está erosionando la evolución de los ingresos.

Por otro lado, las eficiencias productivas procedentes de las mejoras operativas implantadas y el contexto de menores costes de materias primas y energía nos están permitiendo incrementar nuestra rentabilidad operativa.

Finalmente, a pesar de que la evolución de los tipos de cambio promedio ha sido desfavorable, la mejora frente a cierre de 2023 nos ha permitido obtener diferencias positivas de cambio que se han traducido en incrementos de doble dígito en el resultado neto”.

---

<sup>1</sup> EBITDA = Resultado de Explotación (EBIT) + Amortización de inmovilizado.

<sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

<sup>3</sup> Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

## Evolución del negocio

### Resumen cuenta de resultados financieros Grupo Viscofan. ('000 €)

	Ene-Mar' 24	Ene-Mar' 23	Variación	Comp.*
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>289.729</b>	<b>308.344</b>	<b>-6,0%</b>	<b>-5,1%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>61.595</b>	<b>61.742</b>	<b>-0,2%</b>	<b>3,1%</b>
<b>Margen EBITDA</b>	<b>21,3%</b>	<b>20,0%</b>	<b>1,3 p.p.</b>	<b>1,8 p.p.</b>
<b>Beneficio de explotación</b>	<b>40.375</b>	<b>41.142</b>	<b>-1,9%</b>	
<b>Resultado Neto</b>	<b>31.590</b>	<b>25.799</b>	<b>22,4%</b>	

### Desglose del importe neto de la cifra de negocio ('000 €)

	Ene-Mar' 24	Ene-Mar' 23	Variación
Negocio Tradicional	240.982	247.157	-2,5%
Nuevos Negocios	35.277	40.466	-12,8%
Otros ingresos por energía	13.470	20.721	-35,0%
<b>Importe neto de la cifra de negocio</b>	<b>289.729</b>	<b>308.344</b>	<b>-6,0%</b>

Por área geográfica	Ene-Mar' 24	Ene-Mar' 23	Variación
Europa, Medio Este y África (EMEA)	123.237	131.557	-6,3%
Asia Pacífico (APAC)	37.225	35.104	6,0%
Norteamérica	91.521	95.115	-3,8%
Sudamérica	37.746	46.568	-18,9%
<b>Importe neto de la cifra de negocio</b>	<b>289.729</b>	<b>308.344</b>	<b>-6,0%</b>

\*Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

### Ingresos:

El importe neto de la cifra de negocios del primer trimestre del 2024 se sitúa en €289,7 millones, un 6,0% inferior al mismo periodo del ejercicio anterior, debido al descenso del 35,0% en los ingresos por venta de energía de cogeneración, al descenso en los volúmenes y, en menor medida, por la evolución de las divisas que resta 0,9 p.p. de crecimiento.

Del importe neto de la cifra de negocios consolidada, los ingresos del Negocio Tradicional contribuyen con €241,0 millones (-2,5% vs. 1T23), los Nuevos Negocios con €35,3 millones (-12,8% vs. 1T23), y las ventas de energía de cogeneración con €13,5 millones (-35,0% vs. 1T23) afectado por los menores precios de venta de electricidad y las limitaciones de venta a la red de la electricidad procedente de los motores de cogeneración en periodos puntuales de elevada producción eléctrica en el sistema eléctrico español.

En los primeros meses del año 2024 la evolución de los volúmenes ha presentado un comportamiento muy heterogéneo entre regiones de reporte.

Por un lado, se ha logrado crecimiento de volúmenes en la región de APAC con la recuperación del mercado chino, y algunos países del sudeste asiático. Pero, por otro lado, en Sudamérica los volúmenes descienden significativamente por las dificultades en el mercado brasileño.

En Norteamérica y en EMEA el mercado presenta un comportamiento más estable, con los volúmenes en Estados Unidos aún afectados por la pérdida de volúmenes asociados a los problemas de la transición tecnológica, mientras que en EMEA destaca la solidez del crecimiento en envolturas de colágeno donde Viscofan está implementando proyectos específicos de reemplazo de tripa animal, con una mayor atonía en la tecnología de celulósica.

La división de Nuevos Negocios ha tenido un comportamiento débil en el primer trimestre afectado por una mayor competencia en la tecnología de plásticos, donde la reducción de los costes de materias primas se está trasladando rápidamente a los precios en el mercado.

El desglose<sup>4</sup> geográfico del importe neto de la cifra de negocios en 1T24 es el siguiente:

- EMEA (42,5% del total): Los ingresos reportados alcanzan los €123,2 millones, un 6,3% por debajo de 1T23 donde las ventas de electricidad de cogeneración en España caen un 41,2%. En términos comparables, las ventas de la región caen un -6,1% y un -0,2% sin considerar los ingresos de electricidad de cogeneración.
- APAC (12,8% del total): Los ingresos reportados son €37,2 millones, un crecimiento del 6,0% frente a 1T23 y del 10,1% en términos comparables.
- Norteamérica (31,6% del total): Los ingresos ascienden a €91,5 millones mostrando un descenso del 3,8% y del 3,0% en términos comparables.
- Sudamérica (13,0% del total): Los ingresos se sitúan en €37,7 millones, una caída del 18,9% frente a 1T23 y del 18,2% en términos comparables.

### Gastos de explotación

Aunque el coste de los inventarios vendidos se ven aún afectados por los elevados costes medios de 2023, en los primeros meses del año se están generando ahorros de costes frente al año anterior, destacando el menor coste del gas natural en España a partir de febrero -una vez ha entrado en vigor el nuevo contrato de suministro-, y la moderación del precio de las principales materias primas, especialmente las pieles de colágeno. De este modo, los gastos por consumo<sup>5</sup> del 1T24 descienden un 4,0% hasta €94,0 millones situando el margen bruto<sup>6</sup> del 1T24 en 67,6% (68,2% en 1T23).

Los gastos de personal se reducen un 1,4% hasta €70,1 millones apoyados por el descenso del 4,6% en la plantilla media acumulada a marzo de 2024 hasta 5.149 personas, que contrarresta los mayores costes por inflación salarial. Esta mayor productividad se debe en gran medida por las menores necesidades de personal asociadas a la nueva tecnología instalada en USA y las medidas optimización de las operaciones implantadas en todo el Grupo y de manera particular en Europa.

Los Otros gastos de explotación en 1T24 se sitúan en €66,3 millones, un 17,6% inferior a 1T23 apoyados por los menores gastos por suministro de energía (-22,0% vs. 1T23) y de transporte (-21,6% vs. 1T23).

### Resultado operativo

El descenso de los costes de los inputs de producción en un contexto de elevadas eficiencias productivas, se trasladan a un crecimiento del 3,1% en el EBITDA comparable y a una mejora de +1,8 p.p. del margen EBITDA comparable hasta 21,8%, esto es, excluyendo el efecto de la variación de los tipos de cambio.

<sup>4</sup> Ingresos por origen de ventas: EMEA (sociedades europeas), Norteamérica (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda, Tailandia), Latinoamérica (Brasil y Uruguay).

<sup>5</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

<sup>6</sup> Margen bruto = (Ingresos - Gastos por consumo) / Ingresos.

Una vez incorporado el efecto de los tipos de cambio, en términos reportados el EBITDA se mantiene en €61,6 millones, prácticamente estable frente al año anterior (-0,2% vs. 1T23), mientras que el margen EBITDA reportado mejora en +1,3 p.p. hasta 21,3%.

El gasto por amortizaciones del primer trimestre de 2024 es de €21,2 millones, un 3,0% superior al de 1T23 situando al Resultado de explotación (EBIT) del trimestre en €40,4 millones (-1,9% vs. 1T23).

### **Resultado financiero**

En el primer trimestre de 2024 el Resultado financiero neto ha sido positivo con +€0,9 millones con unas diferencias positivas de cambio de +€2,6 millones por el impacto de la variación de tipos de cambio en los saldos de balance, principalmente por la apreciación en los últimos meses del US\$ frente al Euro y la Corona checa. Por su parte, los gastos financieros del trimestre ascienden a €2,5 millones.

Esto compara con un Resultado financiero neto negativo de -€7,9 millones en 1T23, periodo en el que las diferencias de cambio fueron negativas con -€6,9 millones y los gastos financieros se situaron en €1,1 millones.

### **Resultado Neto**

El Beneficio antes de impuestos del 1T24 es de €41,3 millones y el gasto por Impuesto de Sociedades de €9,7 millones situando la tasa fiscal efectiva en el 23,4% (22,4% en el mismo periodo del ejercicio anterior).

Finalmente, el Resultado Neto del 1T24 asciende a €31,6 millones, un aumento del 22,4% frente al mismo trimestre del ejercicio anterior.

### **Inversión**

En el primer trimestre de 2024 se han invertido €7,8 millones (€8,9 millones en 1T23), dentro del objetivo de invertir €65 millones en 2023. Del mismo, cabe destacar la construcción de una nueva planta de converting de celulósica y colágeno en Tailandia que avanza dentro de los plazos previstos para su puesta en marcha a finales de año, y las inversiones en descarbonización de la planta de Cáseda.

### **Pasivos financieros**

La deuda bancaria neta<sup>7</sup> a marzo de 2024 es de €176,6 millones, frente a los €138,0 millones de diciembre de 2023. El incremento estacional de la deuda se debe principalmente a la recompra de acciones por importe de €36,8 millones realizada en el marco del programa de retribución flexible al accionista, que incluye una retribución extraordinaria equivalente a 1€ por acción.

<sup>7</sup> Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

## Anexo 1. Tablas financieras

### Resultados financieros Grupo Viscofan 1T24 ('000 €)

	Ene-Mar' 24	Ene-Mar' 23	Variación
<b>Importe neto de la cifra de negocio</b>	<b>289.729</b>	<b>308.344</b>	<b>-6,0%</b>
Otros Ingresos de explotación	2.248	1.841	22,1%
Trabajos realizados por la empresa para su activo	94	1.037	-90,9%
Var. existencias productos terminados y en curso	-1.040	31.453	c.s
Aprovisionamientos	-92.976	-129.389	-28,1%
Gastos de personal	-70.133	-71.109	-1,4%
Otros gastos de explotación	-66.318	-80.454	-17,6%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	15	33	-54,5%
Deterioro de inmovilizado	-7	-7	0,0%
Resultado por enajenaciones del inmovilizado	-17	-7	142,9%
Otros resultados	0	0	n.s.
<b>EBITDA</b>	<b>61.595</b>	<b>61.742</b>	<b>-0,2%</b>
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21,3%</i>	<i>20,0%</i>	<i>1,3 p.p.</i>
Amortización de inmovilizado	-21.220	-20.600	3,0%
<b>Beneficio de explotación</b>	<b>40.375</b>	<b>41.142</b>	<b>-1,9%</b>
<i>Margen Beneficio de explotación</i>	<i>13,9%</i>	<i>13,3%</i>	<i>0,6 p.p.</i>
Ingresos financieros	701	122	474,6%
Gastos financieros	-2.460	-1.083	127,1%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	0	n.s.
Diferencias de cambio	2.634	-6.939	c.s
Pérdida/Reversión por deterioro de instrumentos financieros	0	0	n.s.
Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	0	0	n.s.
<b>Resultado financiero</b>	<b>875</b>	<b>-7.900</b>	<b>c.s</b>
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	0	0	n.s.
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>41.250</b>	<b>33.242</b>	<b>24,1%</b>
Impuestos	-9.660	-7.443	29,8%
<b>Beneficio después de impuestos procedente de actividades continuadas</b>	<b>31.590</b>	<b>25.799</b>	<b>22,4%</b>
Beneficio de actividades interrumpidas neto de impuestos	0	0	n.s.
<b>Resultado neto</b>	<b>31.590</b>	<b>25.799</b>	<b>22,4%</b>
a) Resultado atribuido a la entidad controladora	31.590	25.799	22,4%
b) Resultado atribuido a participaciones no controladoras	0	0	n.s.

Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Activos

	Mar' 24	Dic' 23	Variación
Inmovilizado intangible	19.638	20.562	-4,5%
Fondo de Comercio	3.272	3.605	-9,2%
Otros activos intangibles	16.366	16.957	-3,5%
Inmovilizado material	560.016	567.718	-1,4%
Inversiones inmobiliarias	0	0	n.s.
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	n.s.
Activos financieros no corrientes	7.900	7.561	4,5%
a) A valor razonable con cambios en resultados	4.523	4.273	5,9%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	4.523	4.273	5,9%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	3.377	3.288	2,7%
Derivados no corrientes	0	0	n.s.
De cobertura	0	0	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Activos por impuesto diferido	45.826	47.645	-3,8%
Otros activos no corrientes	0	0	n.s.
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>633.380</b>	<b>643.486</b>	<b>-1,6%</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Existencias	452.516	442.892	2,2%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	286.764	263.894	8,7%
Clientes por ventas y otras cuentas a cobrar	239.460	220.786	8,5%
Otros deudores	44.001	39.459	11,5%
Activos por impuesto corriente	3.303	3.649	-9,5%
Otros activos financieros corrientes	907	911	-0,4%
a) A valor razonable con cambios en resultados	759	759	0,0%
De los cuales "Designados en el momento inicial"	759	759	0,0%
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
De los cuales "Designados en el momento inicial"	0	0	n.s.
c) A coste amortizado	148	152	-2,6%
Derivados corrientes	3.133	4.330	-27,6%
De cobertura	3.133	4.330	-27,6%
Resto	0	0	n.s.
Otros activos corrientes	0	0	n.s.
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	57.354	51.996	10,3%
<b>ACTIVOS CORRIENTES</b>	<b>800.674</b>	<b>764.023</b>	<b>4,8%</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.434.054</b>	<b>1.407.509</b>	<b>1,9%</b>

**Estado consolidado de situación financiera ('000 €). Patrimonio Neto y Pasivos**

	Mar' 24	Dic' 23	Variación
Capital	32.550	32.550	0,0%
Prima de emisión	12	12	0,0%
Reservas	1.075.830	915.655	17,5%
Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	-58.510	-21.671	170,0%
Resultado de ejercicios anteriores	0	0	n.s.
Otras aportaciones de socios	0	0	n.s.
Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	31.590	140.962	-77,6%
Menos: Dividendo a cuenta	-64.563	-64.563	0,0%
Otros instrumentos de patrimonio neto	4.298	3.905	10,1%
<b>FONDOS PROPIOS</b>	<b>1.021.207</b>	<b>1.006.850</b>	<b>1,4%</b>
Partidas que no se reclasifican al resultado del periodo	0	0	n.s.
Instrumentos de patrimonio con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo	-65.036	-49.078	32,5%
Operaciones de cobertura	1.790	2.026	-11,6%
Diferencias de conversión	-66.826	-51.104	30,8%
Participación en otro resultado integral por las inversiones en negocios conjuntos y otros	0	0	n.s.
Instrumentos de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	0	0	n.s.
Otros	0	0	n.s.
<b>OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO</b>	<b>-65.036</b>	<b>-49.078</b>	<b>32,5%</b>
<b>PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA</b>	<b>956.171</b>	<b>957.772</b>	<b>-0,2%</b>
Participaciones no controladoras	0	0	n.s.
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>956.171</b>	<b>957.772</b>	<b>-0,2%</b>
Subvenciones	791	806	-1,9%
Provisiones no corrientes	27.592	25.959	6,3%
Pasivos financieros no corrientes	60.659	50.833	19,3%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	40.146	31.118	29,0%
Otros pasivos financieros	20.513	19.715	4,0%
Pasivo por impuesto diferido	29.837	32.830	-9,1%
Derivados no corrientes	0	0	n.s.
De cobertura	0	0	n.s.
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos no corrientes	0	0	n.s.
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>118.879</b>	<b>110.428</b>	<b>7,7%</b>
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	0	0	n.s.
Provisiones corrientes	32.081	26.228	22,3%
Pasivos financieros corrientes	204.915	182.735	12,1%
Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables	193.830	158.841	22,0%
Otros pasivos financieros	11.085	23.894	-53,6%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	121.929	130.303	-6,4%
Proveedores	84.379	83.630	0,9%
Otros acreedores	29.869	41.890	-28,7%
Pasivos por impuesto corriente	7.681	4.783	60,6%
Derivados corrientes	79	43	83,7%
De cobertura	79	43	83,7%
Resto	0	0	n.s.
Otros pasivos corrientes	0	0	n.s.
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>359.004</b>	<b>339.309</b>	<b>5,8%</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO + PASIVO</b>	<b>1.434.054</b>	<b>1.407.509</b>	<b>1,9%</b>



## Tipos de cambio utilizados (divisa/€)

### Tipos de cambio medios (divisa/€)

	1T24	1T23	% var.
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,086	1,073	-1,2%
Dólar canadiense	1,464	1,451	-0,9%
Peso mexicano	18,450	20,045	8,6%
Real brasileño	5,378	5,574	3,7%
Corona checa	25,079	23,784	-5,2%
Libra esterlina	0,856	0,883	3,1%
Dinar serbio	117,193	117,319	0,1%
Yuan remminbi chino	7,737	7,336	-5,2%
Peso Uruguayo	42,192	42,051	-0,3%
Dólar australiano	1,650	1,567	-5,0%
Dólar neozelandés	1,771	1,702	-3,9%
Baht tailandés	38,735	36,413	-6,0%

### Cierre (divisa/€)

	Mar 2024	Dic 2023	% var.
Euro	1,000	1,000	0,0%
Dólar estadounidense	1,081	1,105	2,2%
Dólar canadiense	1,467	1,464	-0,2%
Peso mexicano	18,031	18,667	3,5%
Real brasileño	5,401	5,350	-1,0%
Corona checa	25,305	24,725	-2,3%
Libra esterlina	0,855	0,869	1,6%
Dinar serbio	117,142	117,174	0,0%
Yuan remminbi chino	7,677	7,859	2,4%
Peso Uruguayo	40,598	43,119	6,2%
Dólar australiano	1,655	1,616	-2,4%
Dólar neozelandés	1,805	1,743	-3,4%
Baht tailandés	39,412	37,973	-3,7%

## Anexo 2. Medidas Alternativas de Rendimiento

El Grupo Viscofan incluye en este reporte varias Medidas Alternativas del Rendimiento (MARs en adelante), tal y como se establece en las Directrices sobre MARs publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), y adoptadas por la CNMV.

Se trata de una serie de medidas elaboradas a partir de la información financiera de Viscofan S.A. y sus sociedades dependientes, siendo complementarias a la información financiera elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En ningún caso deben ser evaluadas separadamente ni deben considerarse un sustituto.

Son medidas utilizadas internamente para la toma de decisiones y que el Consejo de Administración decide reportarlas externamente al considerar que aportan información adicional útil para analizar y valorar los resultados del Grupo Viscofan y su situación financiera.

Las MARs incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tomada en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingresos y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.

**Para más información dirigirse a:**

Departamento de Relación con inversores y Comunicación corporativa

Tfno: + 34 948 198 436

e-mail: [aresa@viscofan.com](mailto:aresa@viscofan.com); [beguiristainf@viscofan.com](mailto:beguiristainf@viscofan.com)

Pueden consultar toda la información correspondiente a los resultados en la página web del [Grupo Viscofan](#).

---

**Aviso legal**

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.