



Presentación de Resultados 6M 2022

29/Julio/2022

Departamento de Relación con Inversores

# Aviso Legal

Este documento se ha preparado exclusivamente por Prosegur para su uso durante esta presentación.

La información contenida en este documento tiene únicamente fines informativos, se facilita por Prosegur únicamente para ayudar a posibles interesados a hacer un análisis preliminar de Prosegur y es de naturaleza limitada, sujeta a completarse y cambiarse sin aviso previo.

Este documento puede contener proyecciones o estimaciones relativas al desarrollo y los resultados futuros de los negocios de Prosegur, las cuales podrían no haber sido verificadas o revisadas por los Auditores de Prosegur.

Estas estimaciones corresponden a las opiniones y expectativas futuras de Prosegur y, por tanto, están sujetas a y afectadas por riesgos, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden provocar que los resultados actuales difieran

materialmente de los pronósticos o estimaciones.

Prosegur no asume ninguna responsabilidad al respecto ni obligación de actualizar o revisar sus estimaciones, previsiones, opiniones o expectativas.

La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, por ello los destinatarios de este documento o aquellos que accedan a una copia deben estar advertidos de estas restricciones y cumplir con ellas.

Este documento ha sido facilitado con fines informativos únicamente y no constituye, ni debe ser interpretado, como un ofrecimiento para vender, intercambiar o adquirir o una solicitud de oferta para comprar ninguna acción de Prosegur.

Cualquier decisión de compra o inversión en acciones debe ser realizada sobre la base de la información contenida en los folletos completados, en cada momento, por Prosegur.









# **Excelente Crecimiento Global**

- Crecimiento de ventas superior al 22%
- Mejora de EBITA superior al 40% Acelerando la tendencia gradual de mejora de márgenes
- Fuerte Crecimiento orgánico positivo en todas las líneas de negocio y geografías, por encima de PIB nominal de cada región
- Resultados por encima de presupuesto, a pesar del efecto estacional

# M&A

 Acuerdo para la creación de una Joint-Venture para todos los servicios vinculados a Prosegur Cash en Australia, entre los dos principales operadores

# Balance reforzado

Reducción del ratio de Apalancamiento Operativo

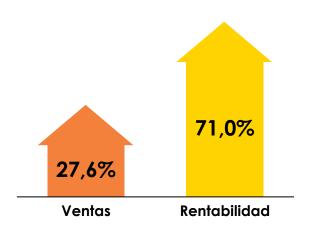








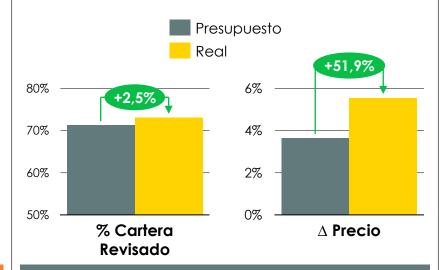
# Fuerte mejora de volumen y rentabilidad



- Los volúmenes de efectivo en circulación siguen aumentando con fuerza en la mayoría de las geografías
- Superando niveles prepandemia en muchas de ellas.
- Extraordinaria recuperación de rentabilidad derivada de incremento de volúmenes y eficiencias operativas

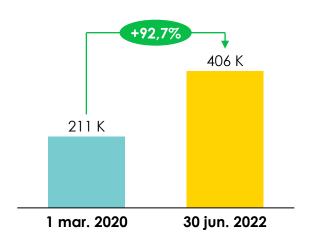


# Excelente progresión en el Pase de Precios



- El traspaso de costes laborales a mercado se está desarrollando sin inconvenientes y por delante de lo presupuestado
- Tanto en porcentaje de cartera revisado como en incremento trasladado
- Incremento de precios por encima de subida de costes
- Efecto estacional aún presente (Argentina y Brasil) que se compensará en la segunda mitad del año





- Movistar Prosegur Alarmas casi duplica su número de conexiones desde el inicio de su actividad en Marzo de 2020 a pesar de las severas restricciones de la pandemia
- Crecimiento CAGR 33,8% en progresión positiva (40,5% LTM)
- Creación de valor estimada cercana al valor inicial de la transacción (€600M) en tan solo 25 meses <sup>(1)</sup>



#### **Resultados Consolidados**

(en millones de €)

	Q2 2021	Q2 2022	<b>%</b> Variación
VENTAS	834	1.055	20,9%
Crecimiento Orgánico	+4,7%	+15,8%	<b>1</b>
Crecimiento Inorgánico	+5,2%	+1,8%	<b>1</b>
FX	-7,5%	+3,3%	1
EBITDA	84	115 <sup>(1)</sup>	27,0%
Margen	10,1%	10,9%	
Amortización	(42)	(25)	
EBITA	42	70	39,9%
Margen	5,1%	6,7%	
Depreciación intangibles y deterioros	(7)	(9)	
EBIT	35	61	42,7%
Margen	4,2%	5,8%	
Resultado financiero	1	(8)	
Resultado antes de Impuestos	36	54	32,5%
Margen	4,3%	5%	
Impuestos	(27)	(28)	
Tasa fiscal	75,5%	52%	
Resultado Neto	9	26	65,6%
Intereses minoritarios	1	5	
RESULTADO NETO CONSOLIDADO	10	21	53,6%

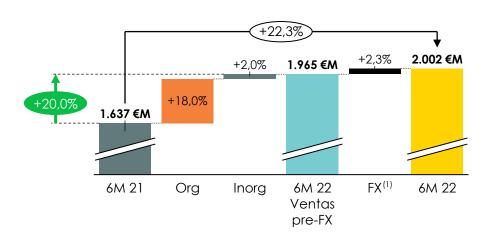
		~
6M 2021	6M 2022	% Variación
1.637	2.002	22,3%
+2,9%	+18,0%	•
-0,4%	+2,0%	<b>1</b>
-10,2%	+2,3%	<b>1</b>
171	218 <sup>(1)</sup>	27,0%
10,5%	10,9%	
(79)	(87)	
93	130	40,7%
5,7%	6,5%	
(14)	(17)	
78	113	44,6%
4,8%	5,7%	
(4)	(23)	
75	90	21,2%
4,5%	4,5%	
(46)	(50)	
61,5%	55,7%	
29	40	39,5%
2	9	
26	31	18,5%

- Crecimiento de ventas superior al 22%
- Importantes mejoras en todas las líneas tanto en semestre acumulado, como en trimestre estanco
- Mejora general de Q2 22 sobre Q1
   22, superando el efecto estacional negativo habitual del periodo
- Extraordinaria mejora de EBITA superior al 40%
- ✓ Mejora de la tasa fiscal
- Incremento del Resultado Neto cercano al 40%

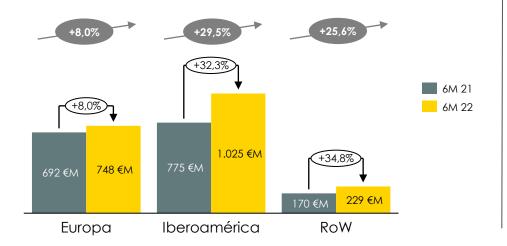
<sup>(1)</sup> EBITDA reportado. No incluye la mejora de €8,7M provenientes de reversión de provisiones asociadas a resoluciones administrativas

# CUENTA DE RESULTADOS

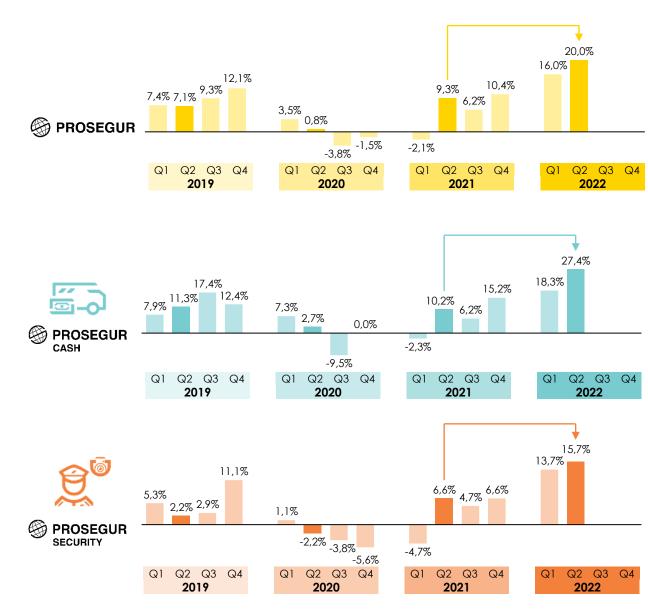
#### **VENTAS**



# **VENTAS POR REGIÓN**

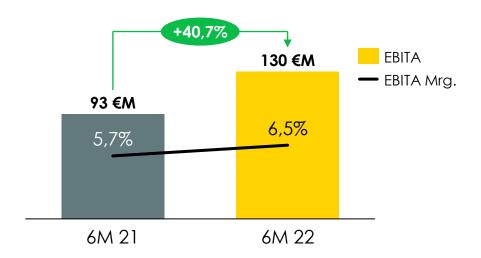


#### Crecimiento Orgánico por trimestres aislados (YoY)









- ✓ Incremento de EBITA superior al 40%
- ▲ Impulsado, principalmente, por Cash y Security
- Cash, continua superando notablemente los niveles equivalentes de los dos últimos años
- Security recupera rentabilidad, por reducción de improductividades y mejora de volúmenes en tecnología
- Alarms mantiene su mejora gradual de márgenes
- MPA está haciendo una mayor esfuerzo comercial en crecimiento que reduce temporalmente su EBITDA Pre SAC con respecto a 2021

## Evolución trimestral de la rentabilidad por negocio

















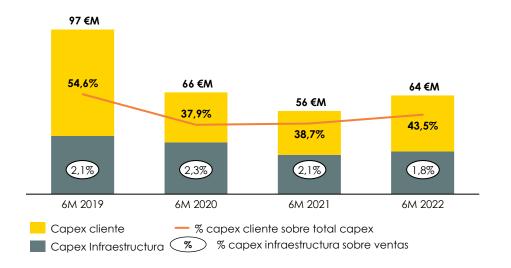


#### Flujo de Caja:

- Generación de Cash Flow Operativo en el Q2 en línea con la obtenida en Q2 21, corrigiendo la desviación estacional de Q1
- Incremento en Variación del circulante por derivada del fuerte aumento de volumen de negocio y mayor acopio de existencias

## Capex

- Recuperación gradual de Capex Cliente tras la pandemia
- Estricto control de Capex Infraestructura, por debajo del 2% de las ventas

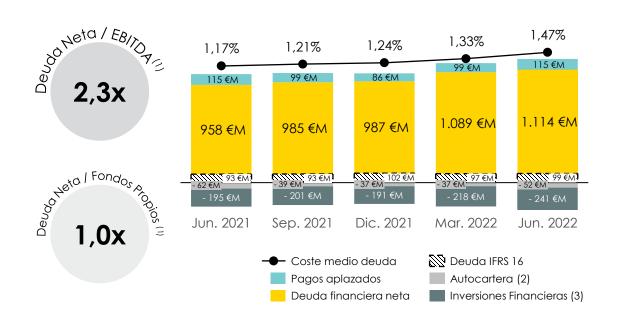


Importes €M	6M 2021	6M 2022
EBITDA	171	218
Provisiones y otros elementos que no generan movimiento de caja	5	20
Impuesto sobre beneficio ordinario	(35)	(49)
Variación del capital circulante	(33)	(129)
Pagos por intereses	(17)	(15)
Flujo de caja operativo	91	44
Adquisición de inmovilizado material	(56)	(64)
Pagos adquisiciones de filiales	(35)	(17)
Pago de dividendos	(41)	(37)
Autocartera y otros	(28)	(59)
Flujo de caja por inversión / financiación	(159)	(177)
Flujo neto total de caja	(68)	(133)
Deuda financiera neta inicial	(889)	(987)
Aumento / (disminución) neto de tesorería	(68)	(133)
Tipo de cambio	(O)	6
Deuda financiera neta final (1)	(958)	(1.114)
Inversiones Financieras (2)	211	241
Deuda financiera neta final ajustada	633	873

<sup>(1)</sup> Excluye deuda IFRS 16

<sup>(2)</sup> Acciones de Telefónica a valor de Mercado a cierre del periodo

# POSICION FINANCIERA Y BALANCE ABREVIADO



#### A Reducción del ratio de apalancamiento Deuda Neta/EBITDA

- ✓ Incremento del coste medio de la deuda debido a la emisión del bono de 500M en Abril 2022 (500M, Cupón 2,5%)
- Incremento deuda financiera neta respecto al cierre de año 2021 en 127 M€, derivado principalmente de evolución del circulante y finalización estímulos externos Covid y compra de autocartera

2.351	2.543
	2.545
765	803
981	1.059
606	681
1.465	2.199
65	87
814	916
-	92
586	1.104
3.816	4.742
711	939
33	33
(29)	(42)
689	907
18	42
1.809	1.842
1.505	1.513
303	329
1.297	1.960
277	964
- 1	64
1.020	932
	1.465 65 814 - 586 3.816 711 33 (29) 689 18 1.809 1.505 303 1.297 277

<sup>(1)</sup> Incluye deuda financiera neta, deuda IFRS 16 e Inversiones Financieras

<sup>(2)</sup> Autocartera Prosegur y Prosegur Cash a precio de Mercado a cierre del periodo

<sup>(3)</sup> Acciones de Telefónica a valor de Mercado a cierre del periodo



Resultados por Negocio









- Fuerte recuperación de volúmenes de efectivo en circulación en todas las geografías
- Excelente crecimiento de rentabilidad
- Crecimientos por encima de PIB nominal, aprovechando la situación macro



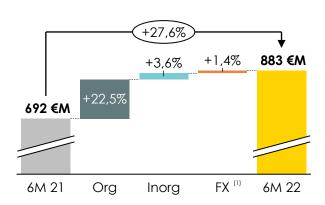
- **Buena generación de caja** en el segundo trimestre, **mejorando** el trimestre anterior, incluso con el negocio creciendo
- Acuerdo para la creación de una Joint-Venture en Australia para todos los servicios vinculados a Prosegur Cash



Los **Nuevos Productos** continúan **aumentando su penetración** en el mercado (+200p.b. respecto 6M 2021)



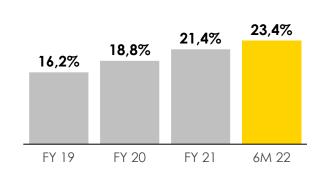




- Crecimiento orgánico positivo superior al 22%
- M&A +3,6% por operaciones en Ecuador y Alemania en Q1
- FX positivo del 1,4%



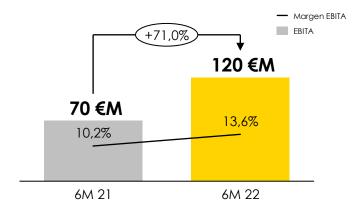
### **NUEVOS PRODUCTOS**



Crecimiento de nuevos productos superior al 56% con respecto a 6M 2021



### **RENTABILIDAD**



- ✓ Crecimiento de EBITA del 71%
- 350p.b. de mejora de márgenes, derivado de incremento de volúmenes y eficiencias operativas







- Crecimiento en ventas global cercano al 19%
- USA mantiene el crecimiento superior al 53% apoyado en soluciones tecnológicas
- Mejora gradual de la rentabilidad



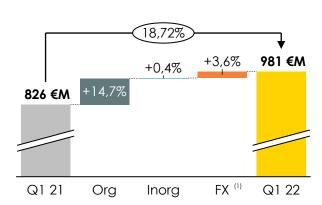
- Traspasos de precios a mercado ejecutándose con rapidez y por encima del aumento de costes
- Reducción del efecto negativo de las improductividades mejorando el presupuesto



- Fuerte crecimiento de los Nuevos Productos basados en tecnología
- Introducción de los primeros servicios de monitorización robotizada en grandes eventos



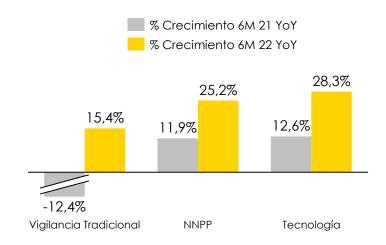




- Crecimiento orgánico positivo cercano al 15%
- Crecimiento inorgánico por M&A en USA en 2021
- Efecto FX positivo por incremento de peso de USA en el mix geográfico



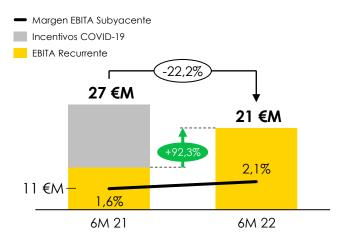
#### **NUEVOS PRODUCTOS**



Continua incrementando la penetración de Nuevos Productos y Tecnología, muy por encima del crecimiento de Vigilancia Tradicional



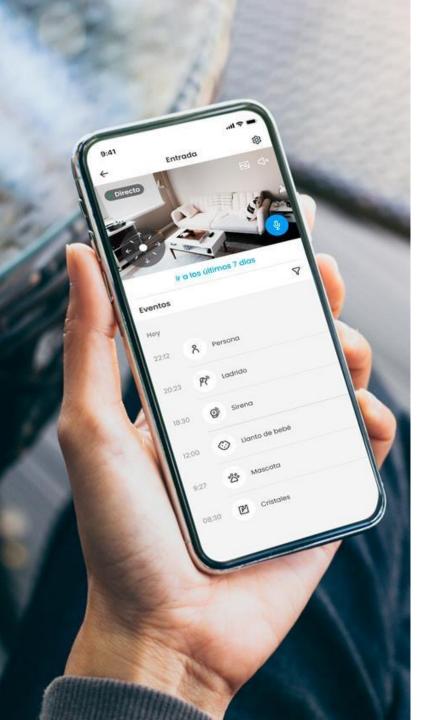
#### RENTABILIDAD<sup>(2)</sup>



- Fuerte recuperación de rentabilidad
- Crecimiento del EBITA Recurrente superior al 92% YoY, aislando los efectos positivos derivados de los programas "Job Keeping", principalmente en EEUU en 2021

<sup>(1)</sup> Incluye efecto tipo de cambio e IFRS 21 y 29

<sup>(2)</sup> Excluve Overhead Costs







La base total de contratos **crece cerca de un 19%** con respecto a 6M-21 y supera las **758mil conexiones** 





- PSG Crecimiento altas YOY superior al 26%
- MPA Crecimiento altas YOY cercano al 59%
- PSG **Nuevos acuerdos** comerciales con **Diners** en Perú y **Bancolombia**

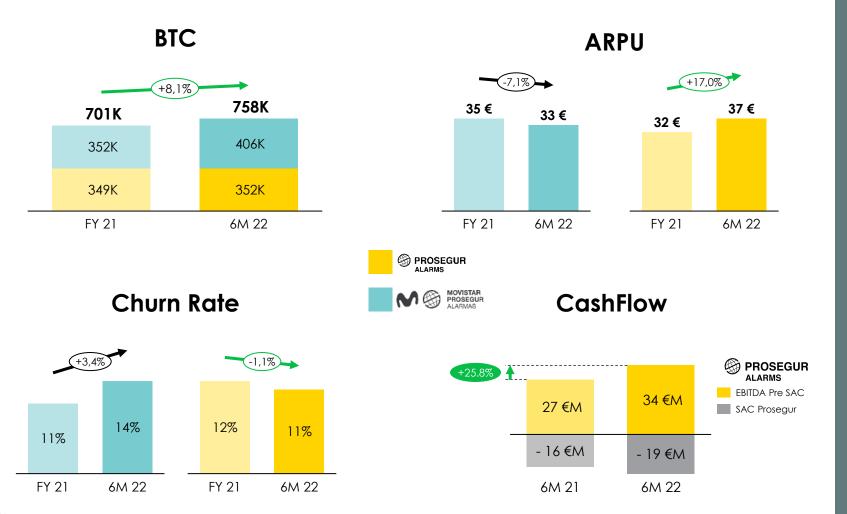


- Mejora gradual de ARPU y Churn con respecto a Q1 22
- Foco operativo en aceleración de procesos de instalación y gestión de retención de clientes
- Automatización de procesos de concertación, instalación y gestión de señales a través de RPA (Robotic Process Automation)



- Nuevo Servicio "Car Finder" DIY
- Nuevo Servicio "**Pet Ready**" de gestión de saltos de alarmas provocado por animales de compañía

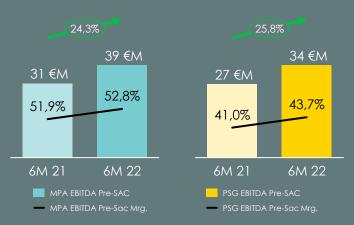
Indicadores de Negocio







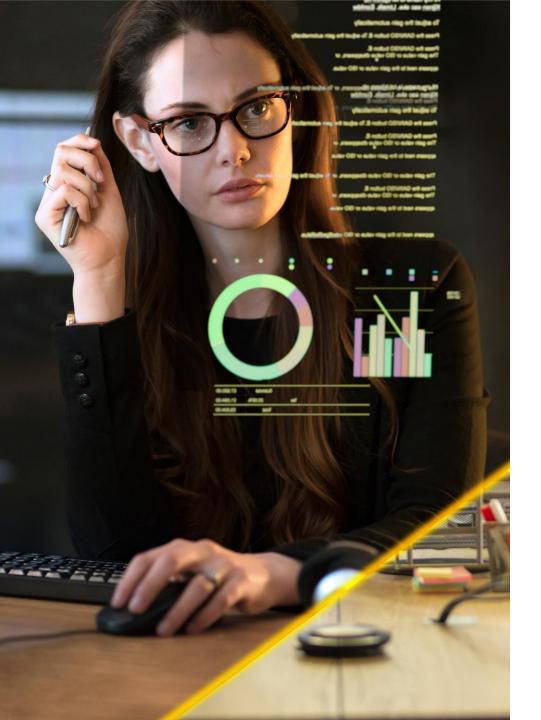
## Rentabilidad



Indicadores Financieros

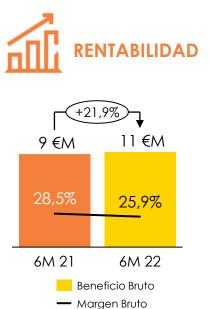
<sup>(1)</sup> Ventas de alarmas pertenecientes exclusivamente a Prosegur. No se incluyen ventas de Movistar Prosegur Alarmas

<sup>(2)</sup> Incluye efecto tipo de cambio e IFRS 21 y 29



# PROSEGUR AVOS

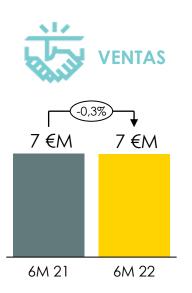


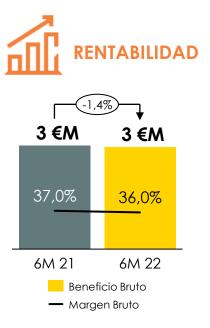


- Crecimiento en ventas superior al 34%
- ✓ El Beneficio Bruto crece un 21,9% aunque la rentabilidad se ve aún levemente afectada por el impacto del COVID en el negocio tradicional de BPO
- ✓ En cumplimiento presupuestario en todas las líneas de negocio
- Integración exitosa de "Solunegocios" en Chile
- Consolidación del vertical "AVOS Tech" como firma especializada en soluciones tecnológicas para banca y seguros









- Mantenimiento plano en ventas y rentabilidad mientras se restructura el modelo de offering enfocado a mayor recurrencia en clientes
- Obtención del contrato de protección de Ciberseguridad para todos los aeropuertos españoles
- ▲ Lanzamiento del servicio MDR Global (Detección y Respuesta Gestionada) para más de 60 clientes multinacionales

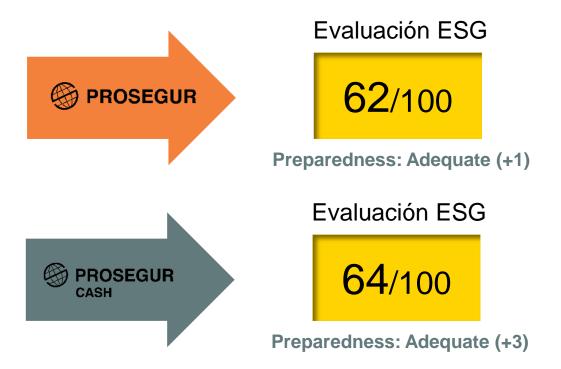




Prosegur y Prosegur Cash, primeras compañías de seguridad privada en obtener la evaluación ESG de S&P Global Ratings



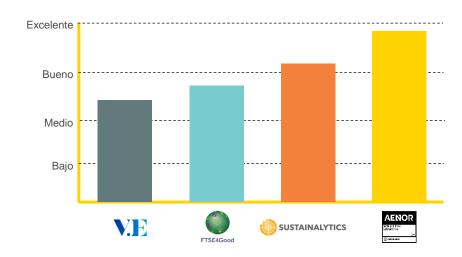




"La alta evaluación en materia ESG de 62 de S&P Global Ratings refleja el desarrollo continuo de las estrategias de sostenibilidad de Prosegur en sus diversas operaciones y geografías."

- S&P Global Ratings

Los principales ratings de ESG valoran positivamente las actuaciones de Prosegur



Prosegur ha obtenido rating como compañía de bajo riesgo al igual que un reconocimiento como la mejor empresa en el ámbito de la seguridad privada<sup>(1)</sup>



# CONCLUSIONES FINALES y PREVISIONES





# Buenas perspectivas para la segunda mitad de 2022

- Excelente crecimiento de volúmenes en todos los negocios y geografías
- Fuerte incremento de rentabilidad en Cash y recuperación gradual sostenida en Security
- Entorno macro favorable por aprovechamiento de inflación y estabilidad de los tipos de cambio
- Traspaso de costes a mercado por encima de inflación
- Excepcional creación de valor en Alarms
- M&A activo en varios negocios y geografías de cara a la segunda mitad del año
- Buenas perspectivas de crecimiento para el resto del año



¿Q&A?



# **PROSEGUR**



#### Antonio de Cárcer

Director de Relación con Inversores

Tel: +34 91 589 83 29

antonio.decarcer@prosegur.com