

# Resultados

Segundo Trimestre 2023

**Viscofan** *Reshaping food and wellbeing.  
For many, for long.*



# Disclaimer

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

# Principales hitos 1S23

€628,6

millones

Ingresos

+10,7%

€129,4

millones

EBITDA

+5,6%

€62,9

millones

Resultado Neto

-3,1%

€19,4

millones

Capex 1S23

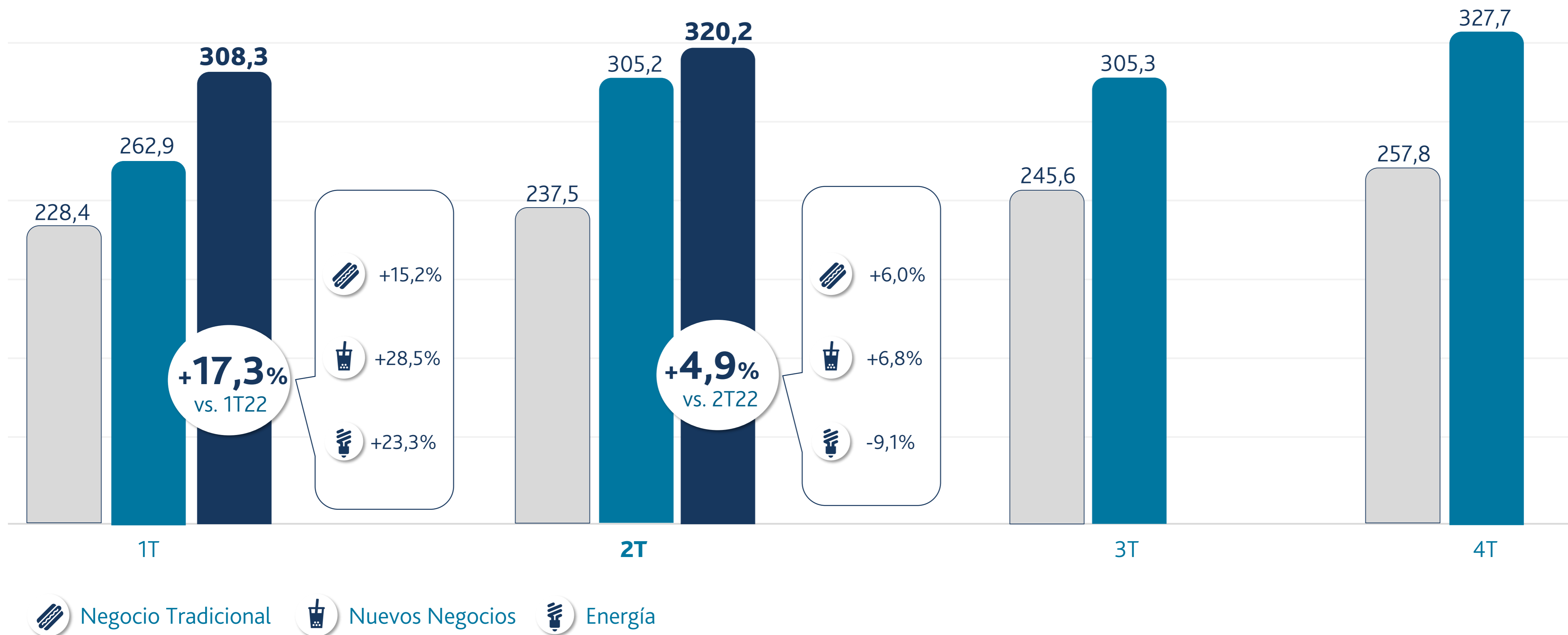
-52,4%

# Encadenando un nuevo crecimiento interanual

## Combinando crecimiento en el Negocio Tradicional y en los Nuevos Negocios

### ● Ingresos Grupo. Trimestral

Millones de euros

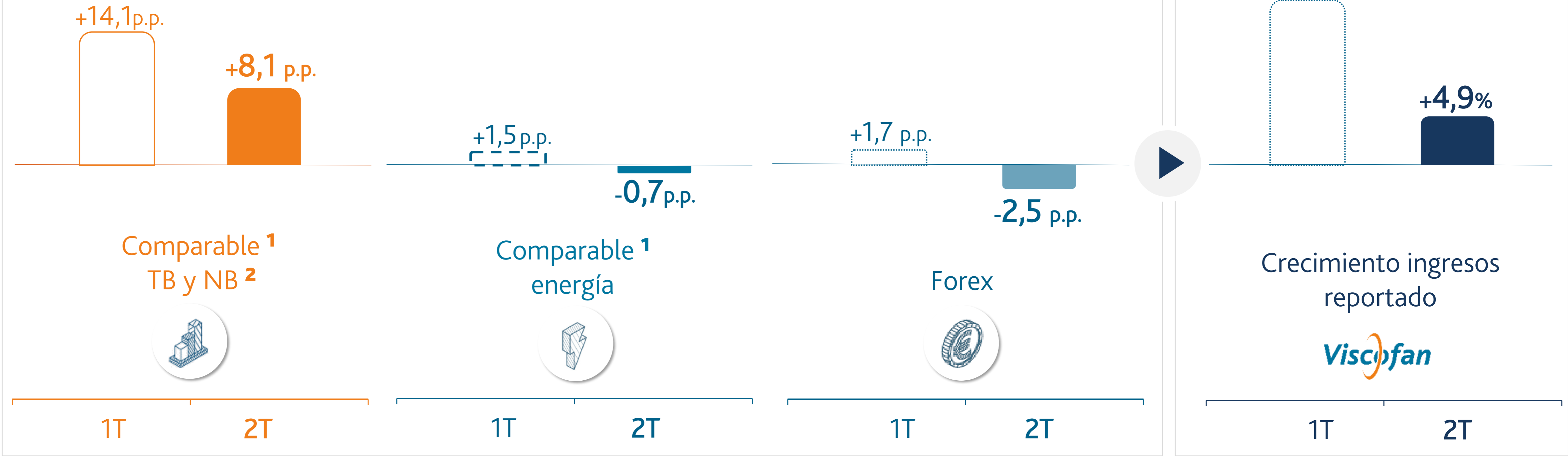


# Solidez del crecimiento comparable

Apoyado por la mejora de los precios frente al descenso en energía y forex

## ● Ingresos trimestrales

Contribución al crecimiento (p.p.)



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

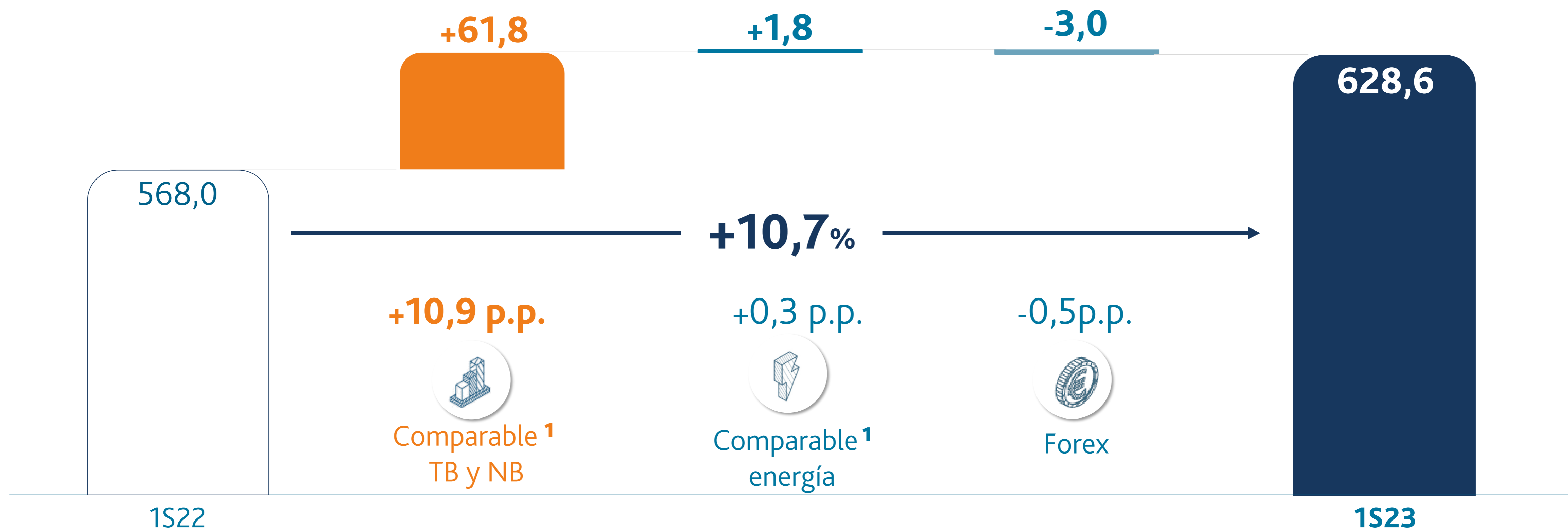
<sup>2</sup> TB: Traditional Business, NB: New Business

# Crecimiento de doble dígito en ingresos en 1S23

En línea con los objetivos marcados para el conjunto del año

## ● Ingresos 1S23

Millones de euros



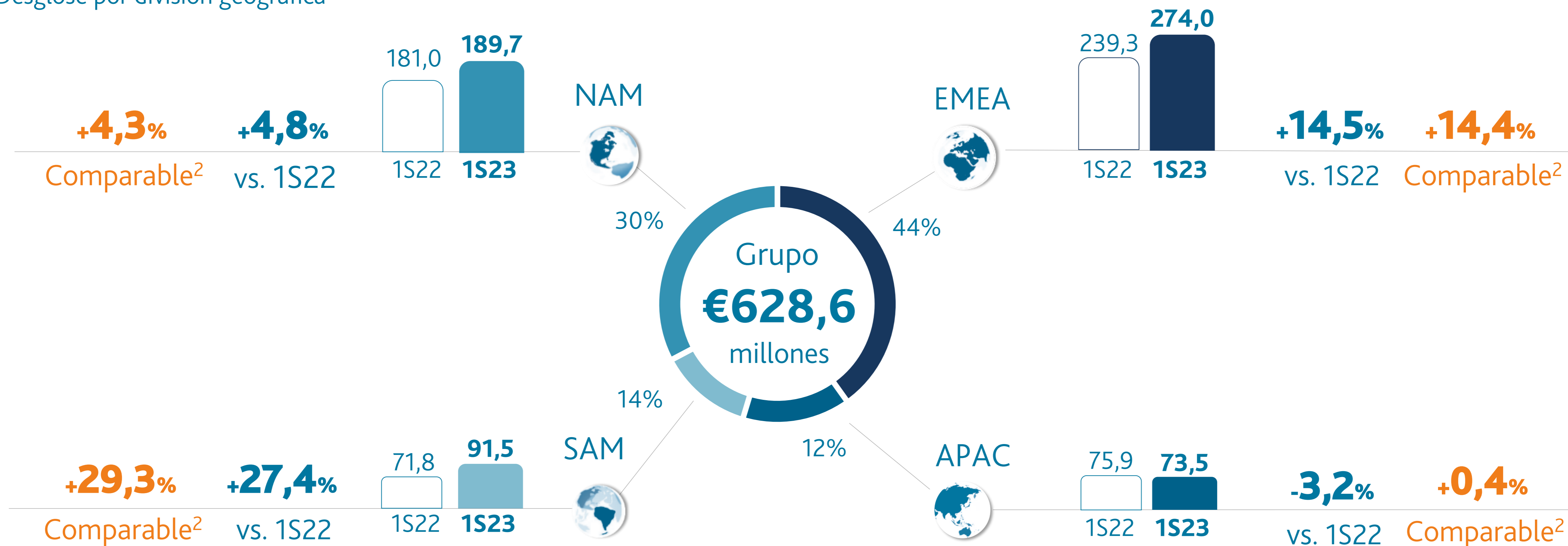
<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

# SAM y EMEA motor de crecimiento

En contraste con una mayor debilidad frente a la esperada en EE.UU y China

## ● Ingresos 1S23

Desglose por división geográfica<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas: EMEA (sociedades europeas), Norteamérica NAM (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda, Tailandia), Sudamérica SAM (Brasil y Uruguay).

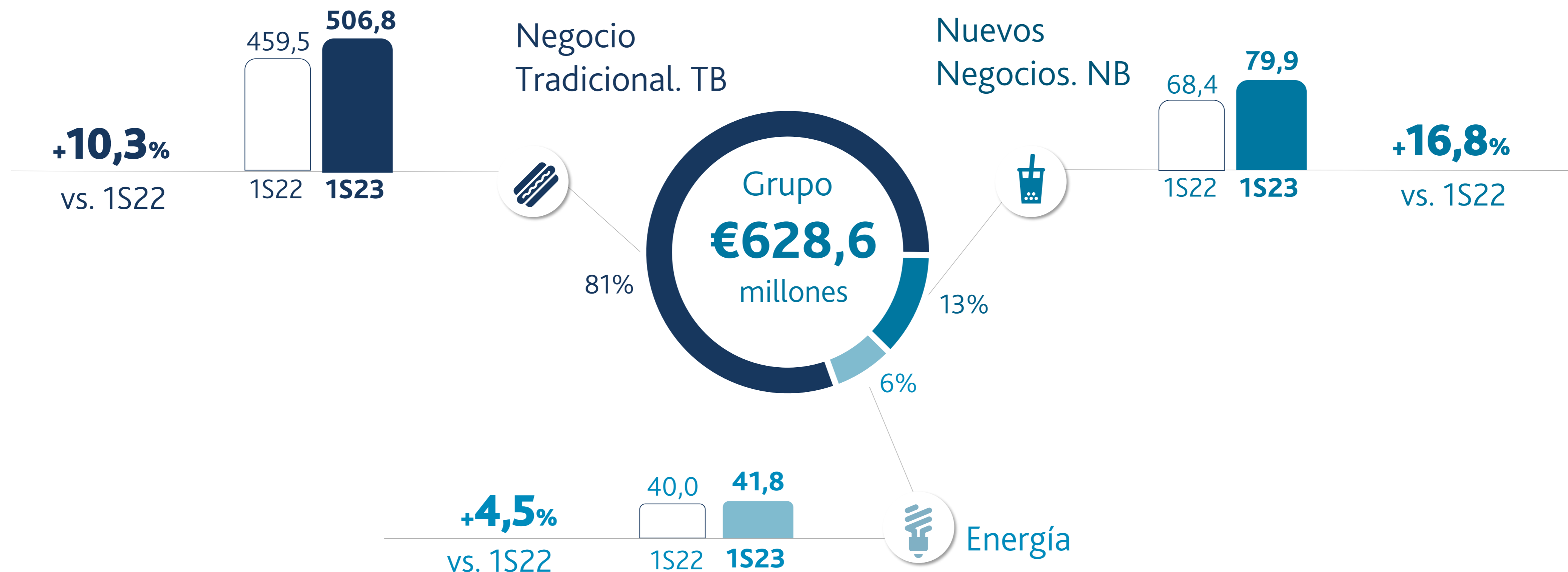
<sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

# Crecimiento de doble dígito en los principales negocios

Con perspectiva negativa en la remuneración a la electricidad de cogeneración

## ● Ingresos 1S23

Desglose por división de negocio



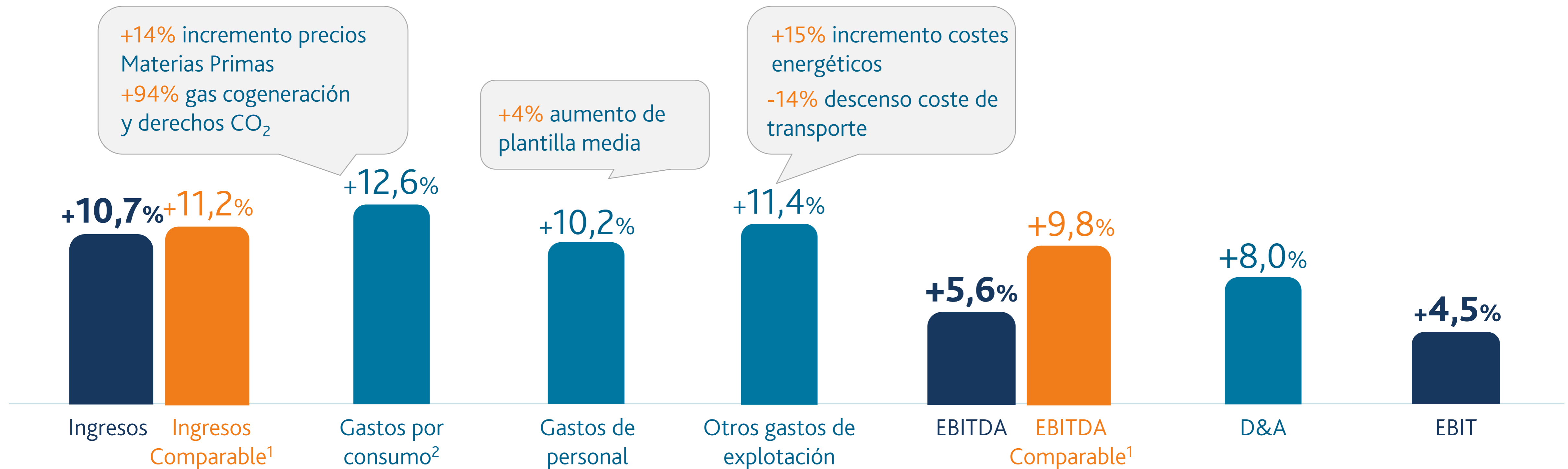


# Comportamiento creciente en los resultados operativos

Fortaleza de ingresos para contrarrestar los mayores costes de energía, materias primas y personal

## ● PyG 1S23

Variación interanual



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

<sup>2</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

# Crecimiento comparable

Contrarrestando la inflación y la puesta en marcha de inversiones en EEUU en 1T

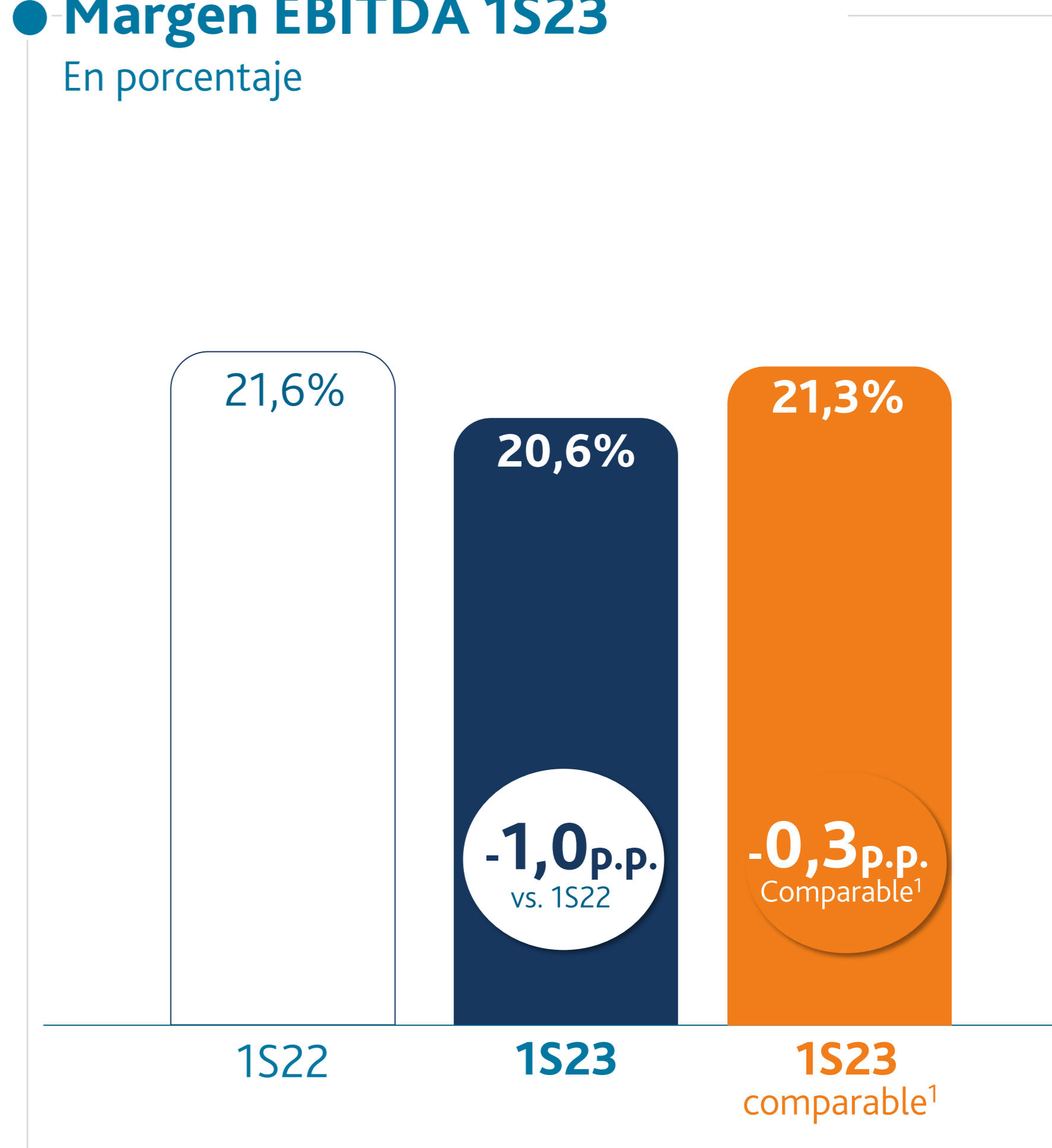
## ● EBITDA 1S23

Puente desglose comparable y forex



## ● Margen EBITDA 1S23

En porcentaje



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

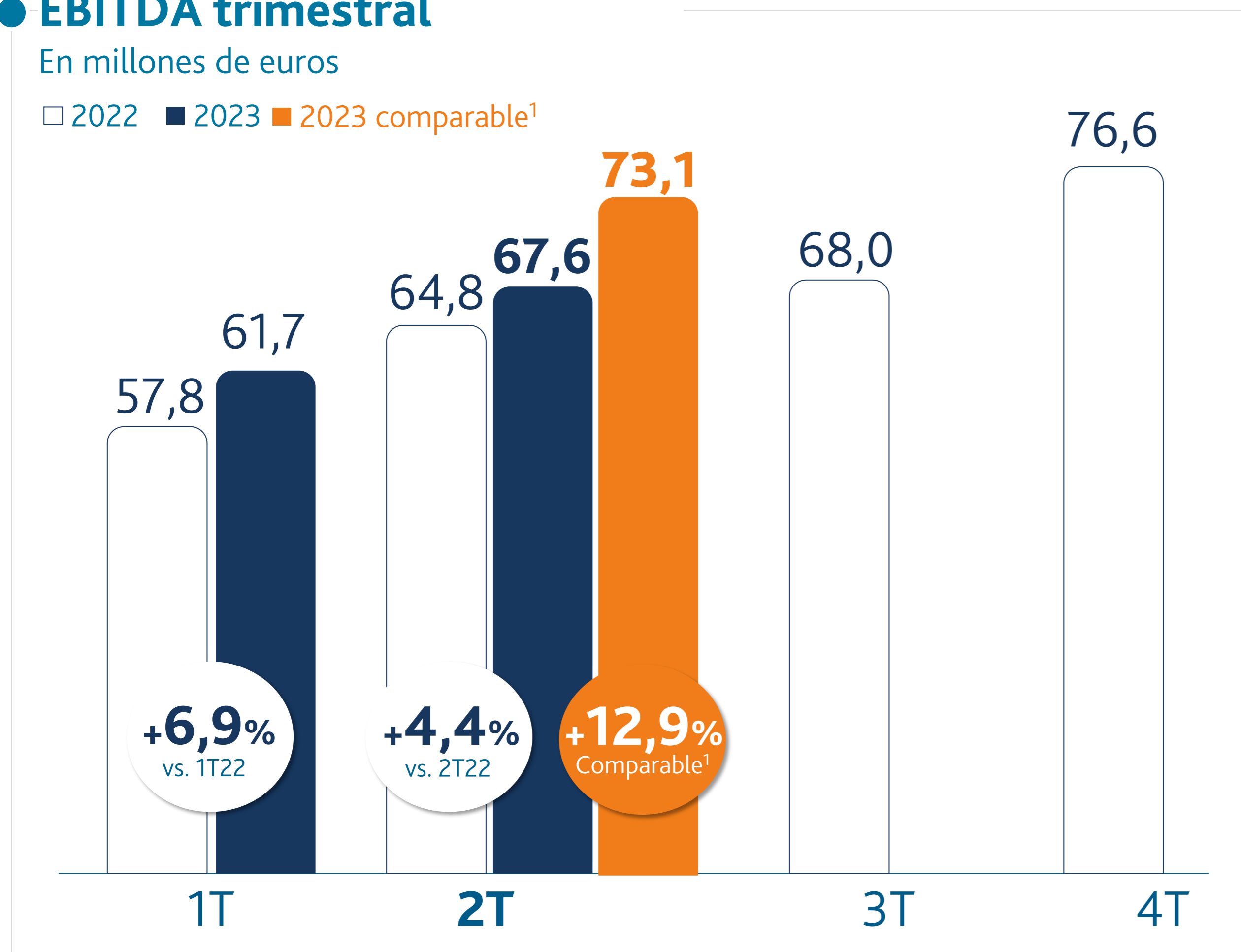
# Se mantiene el crecimiento trimestral del EBITDA

## Recuperando la rentabilidad

### ● EBITDA trimestral

En millones de euros

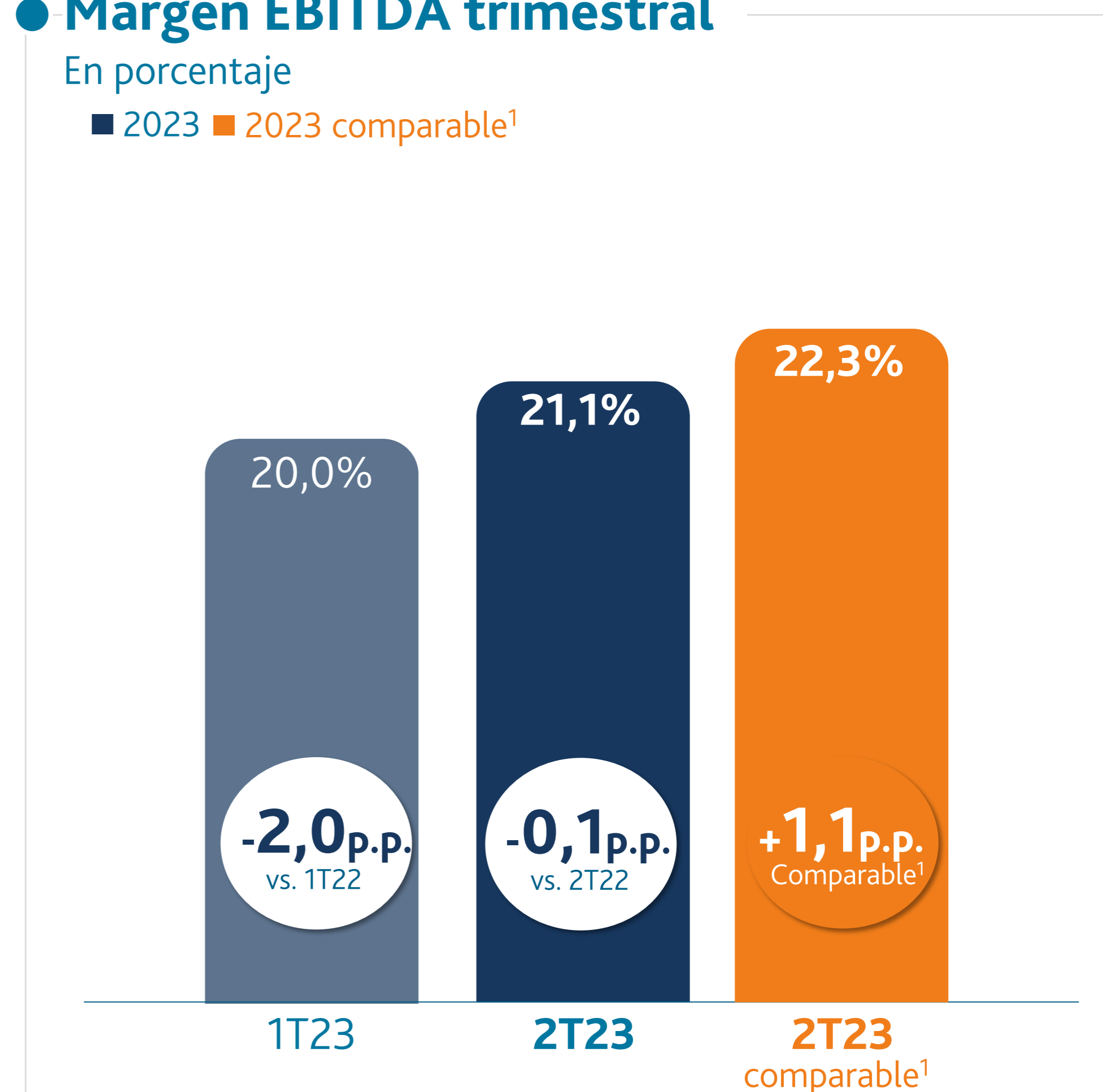
□ 2022 ■ 2023 ■ 2023 comparable<sup>1</sup>



### ● Margen EBITDA trimestral

En porcentaje

■ 2023 ■ 2023 comparable<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

# Crecimiento operativo aunque menor Resultado Neto

Impactado por el fuerte incremento de las diferencias negativas de cambio

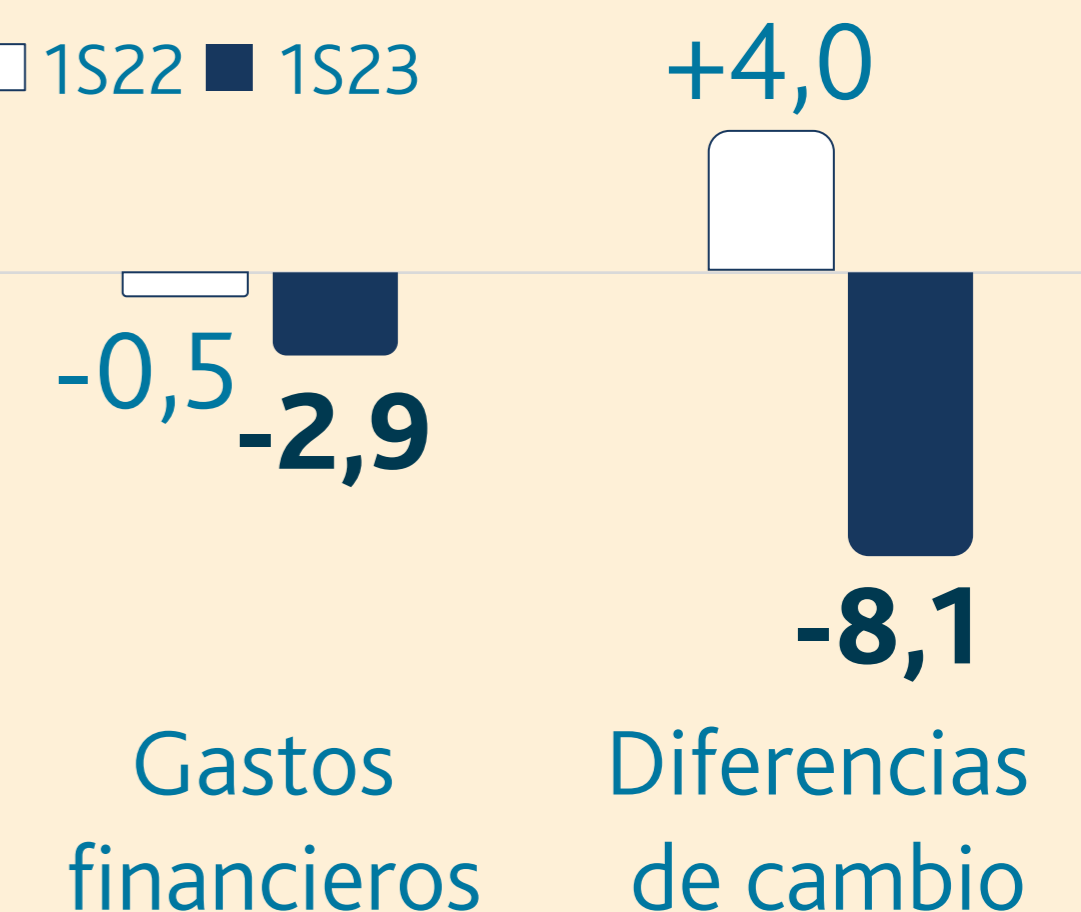
## ● Evolución EBIT-Resultado Neto

En millones de euros

En millones de €	1S23	1S22	Var. %
EBIT reportado	88,1	84,4	+4,5%
Resultado financiero	-10,7	+4,2	C.S.
Impuestos	-14,5	-23,6	-38,6%
Resultado Neto	62,9	64,9	-3,1%

### Principales componentes resultado financiero

□ 1S22 ■ 1S23

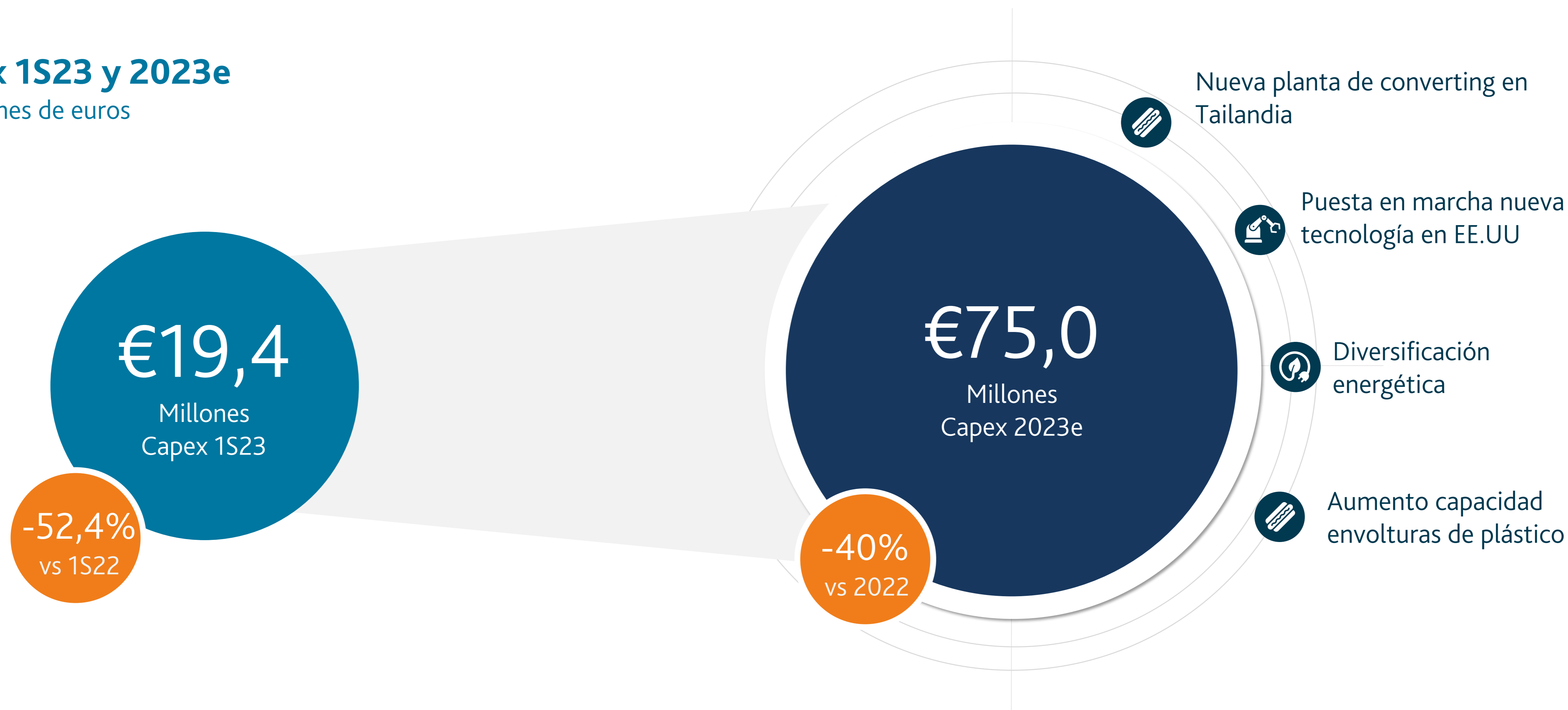


# Avanzando en los proyectos Beyond25

En un año con menores necesidades de inversión

## ● Capex 1S23 y 2023e

En millones de euros

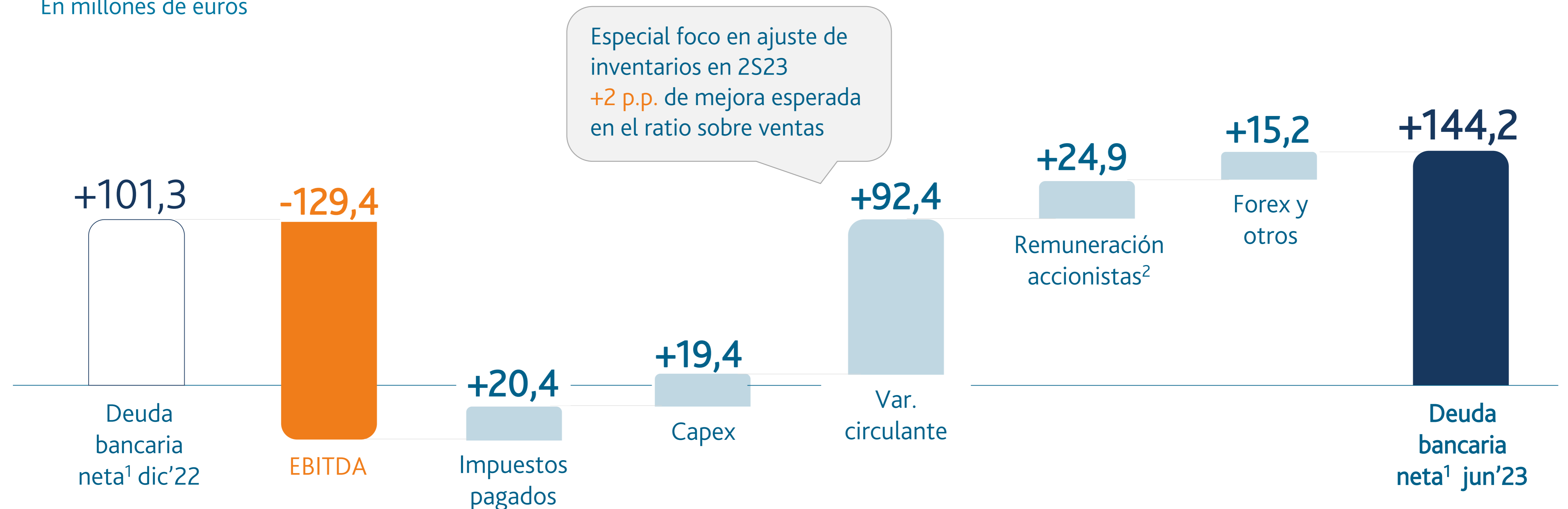


# Evolución de la deuda bancaria neta

## Financiando las necesidades de inversión y circulante y el mayor dividendo

### ● Evolución Deuda Bancaria Neta<sup>1</sup>

En millones de euros



<sup>1</sup> Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

<sup>2</sup> Se corresponde con el dividendo complementario del ejercicio 2022 de €0,54 por acción pagado en junio 2023.






# Guidance 2023

US\$/€: 1,07

En millones de €	Guidance febrero23 Variación	Actualización 1S23 Variación
Ingresos	+9% / +12%	+9% / +12%
EBITDA	6% / +9%	+6% / +9%
Resultado Neto	+10% / +15%	+4% / +6%
Capex	€75 Mn	€75 Mn

Mayores diferencias de cambio frente a las esperadas

# Prioridades 2S23

-  Riesgo de tipo de cambio
-  Neutralidad impacto menores ventas de cogeneración en resultado operativo
-  Recuperación de volúmenes en APAC y América
-  Ahorro de costes y materias primas y mejoras operativas
-  Reducción de 2 p.p. del circulante sobre ingresos



# Conclusiones

1

Máximo histórico de ingresos y EBITDA para un segundo trimestre, impulsado por la disciplina comercial, y la fortaleza en EMEA y Sudamérica

2

Favorable evolución de los proyectos de transformación, particularmente en Estados Unidos, y en línea con el plan de inversiones del año

3

Significativa mejora de la rentabilidad, impulsada por el control de costes y la tendencia de ahorros en costes de materias primas y energía

4

Expectativa de alcanzar máximos históricos de ingresos, EBITDA y resultado neto en 2023 en línea con el rango bajo del guidance y ajustando las diferencias de cambio

# Anexo. PyG. Segundo Trimestre

Millones €	2T23	2T22	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var
Ingresos	320,2	305,2	+4,9%	+7,4%
EBITDA	67,6	64,8	+4,4%	+12,9%
Margen EBITDA	21,1%	21,2%	-0,1p.p.	+1,1p.p.
Resultado de explotación	47,0	45,5	+3,3%	
Resultado antes de impuestos	44,2	50,5	-12,5%	
Impuestos	-7,1	-13,1	-45,8%	
Resultado neto	37,1	37,4	-0,9%	

<sup>1</sup> Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

# Anexo. PyG. Primer Semestre

Millones €	1S23	1S22	Var %	Comparable <sup>1</sup> % Var
Ingresos	628,6	568,0	+10,7%	+11,2%
EBITDA	129,4	122,6	+5,6%	+9,8%
Margen EBITDA	20,6%	21,6%	-1,0p.p.	-0,3p.p.
Resultado de explotación	88,1	84,4	+4,5%	
Resultado antes de impuestos	77,4	88,5	-12,6%	
Impuestos	-14,5	-23,6	-38,6%	
Resultado neto	62,9	64,9	-3,1%	

<sup>1</sup> Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2023.

# Anexo. Medidas alternativas de rendimiento

Las Medidas Alternativas del Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingreso y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.