

Resultados 1T24

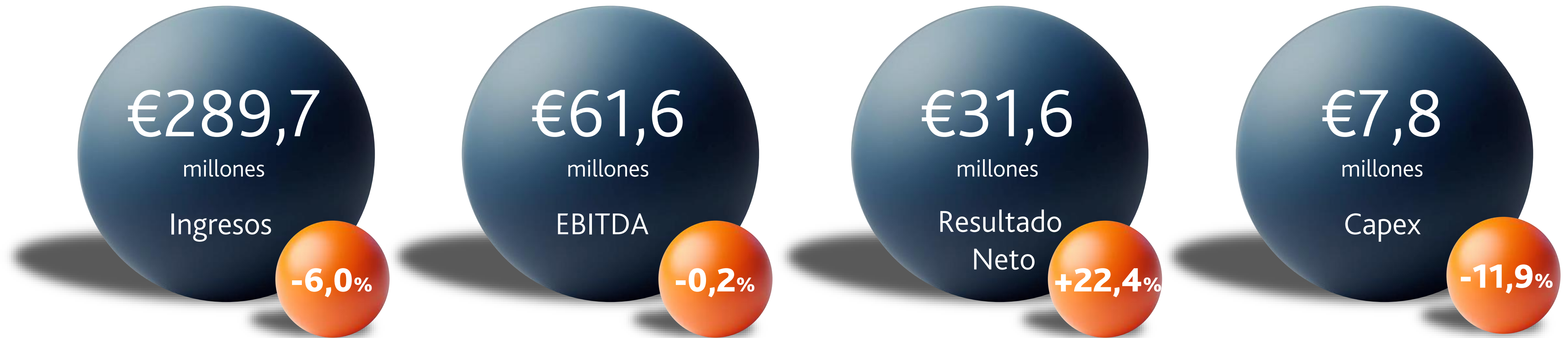
17 de abril

Viscofan *Reshaping food and wellbeing.
For many, for long.*



Resultados 1T24

Principales hitos

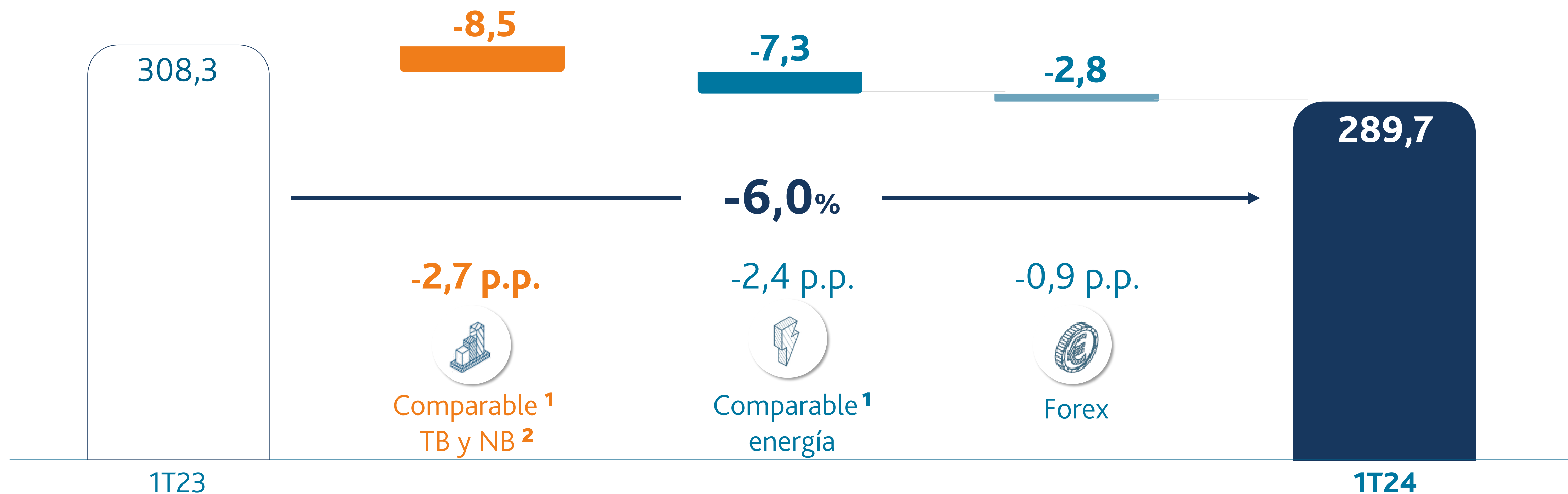


Descenso del 6,0% en los ingresos

Menores volúmenes, energía y erosión de las divisas

● Ingresos 1T24

Millones de euros



¹ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

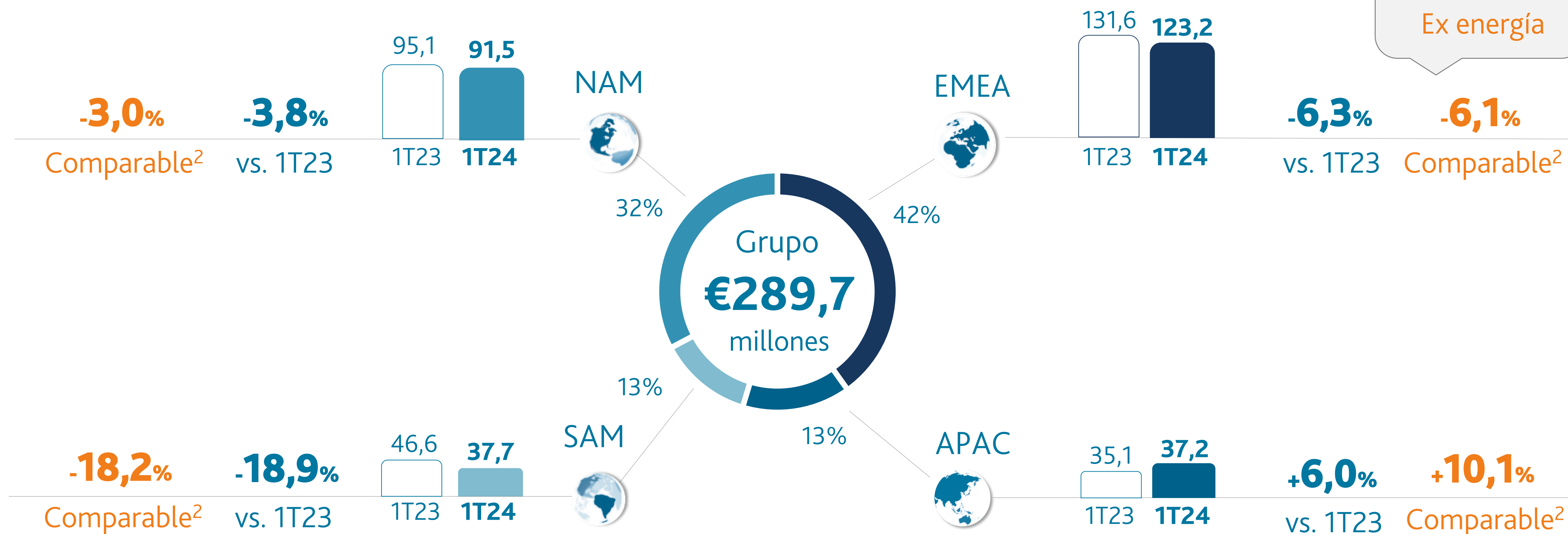
² TB: Traditional Business, NB: New Business

Comportamiento mixto de los volúmenes

Recuperación en APAC frente a la contracción en SAM

● Ingresos 1T24

Desglose por división geográfica¹



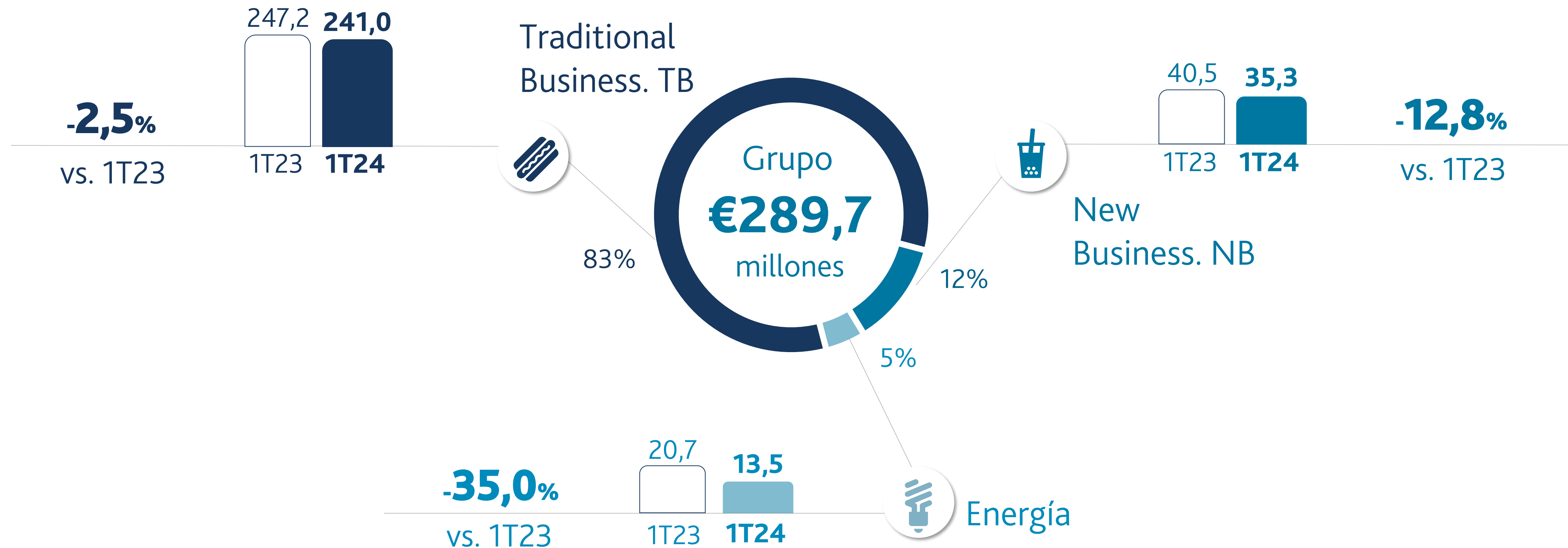
¹ Ingresos por origen de ventas: EMEA (sociedades europeas), Norteamérica NAM (Canadá, Costa Rica, México y Estados Unidos), APAC (Australia, China, Japón, Nueva Zelanda, Tailandia), Sudamérica SAM (Brasil y Uruguay).

² Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

Debilidad en energía y Nuevos Negocios frente a la moderación en el Negocio Tradicional

● Ingresos 1T24

Desglose por división de negocio

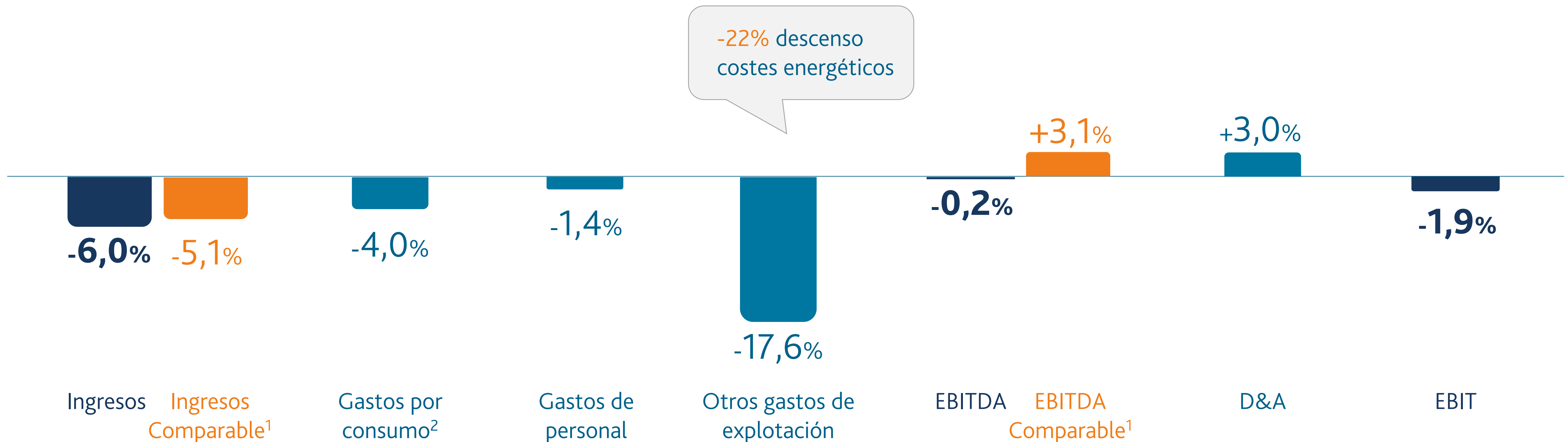


Entorno de menores costes y mayores eficiencias

Compensando un menor apalancamiento de volúmenes y las divisas

● PyG 1T24

Variación interanual



¹ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

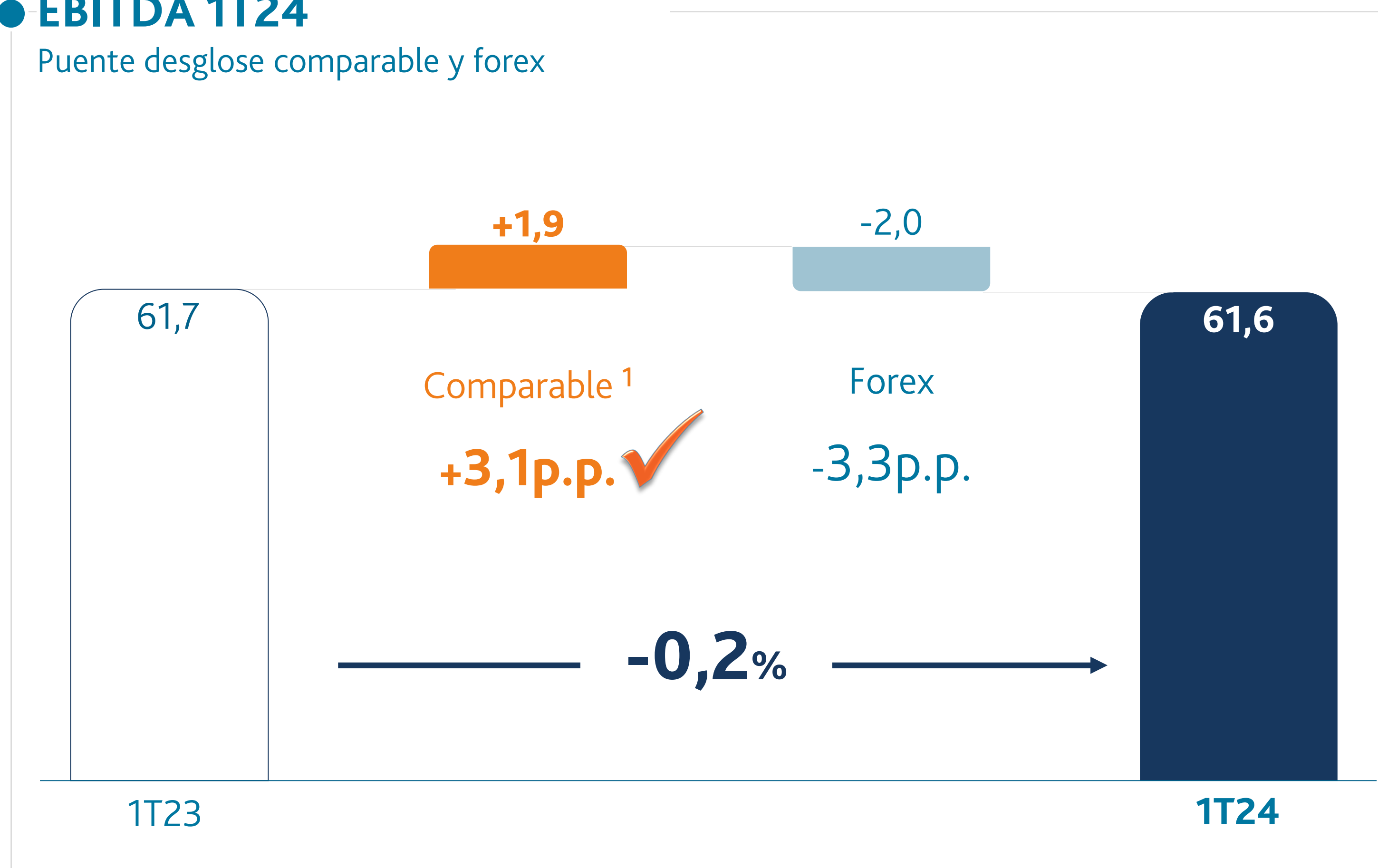
² Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

Crecimiento comparable en EBITDA

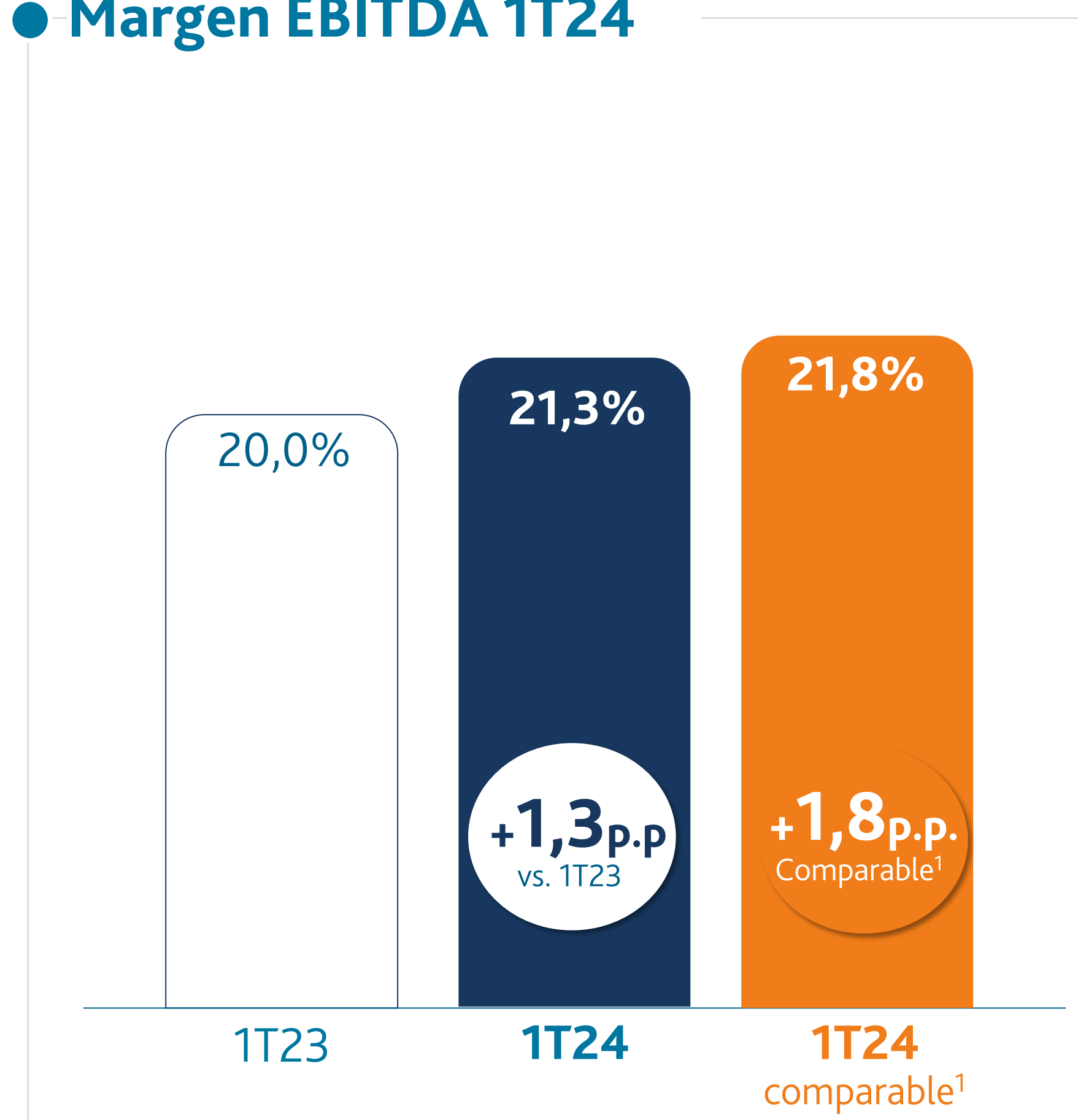
Recuperando el margen en el trimestre

EBITDA 1T24

Puente desglose comparable y forex



Margen EBITDA 1T24



¹ Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

Crecimiento de doble dígito en Resultado Neto

Saldo positivo de diferencias de cambio en Resultado Financiero

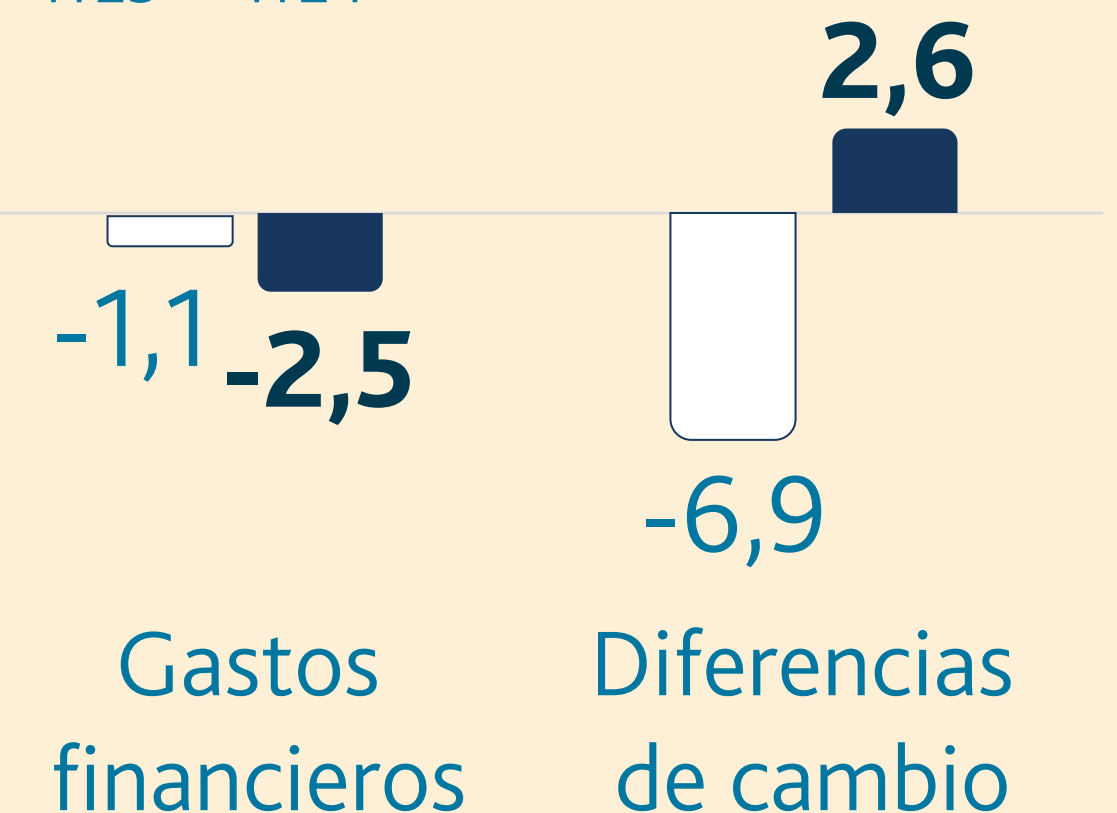
● Evolución EBIT-Resultado Neto

En millones de euros

En millones de €	1T24	1T23	Var. %
EBIT reportado	40,4	41,1	-1,9%
Resultado financiero	0,9	-7,9	C.S.
Impuestos	-9,7	-7,4	29,8%
Resultado Neto	31,6	25,8	22,4%

Principales componentes resultado financiero

□ 1T23 ■ 1T24



Moderación de los planes de inversión con el flujo de caja destinado a remuneración del accionista

€36,8 Mn destinados a recompra de acciones en el trimestre

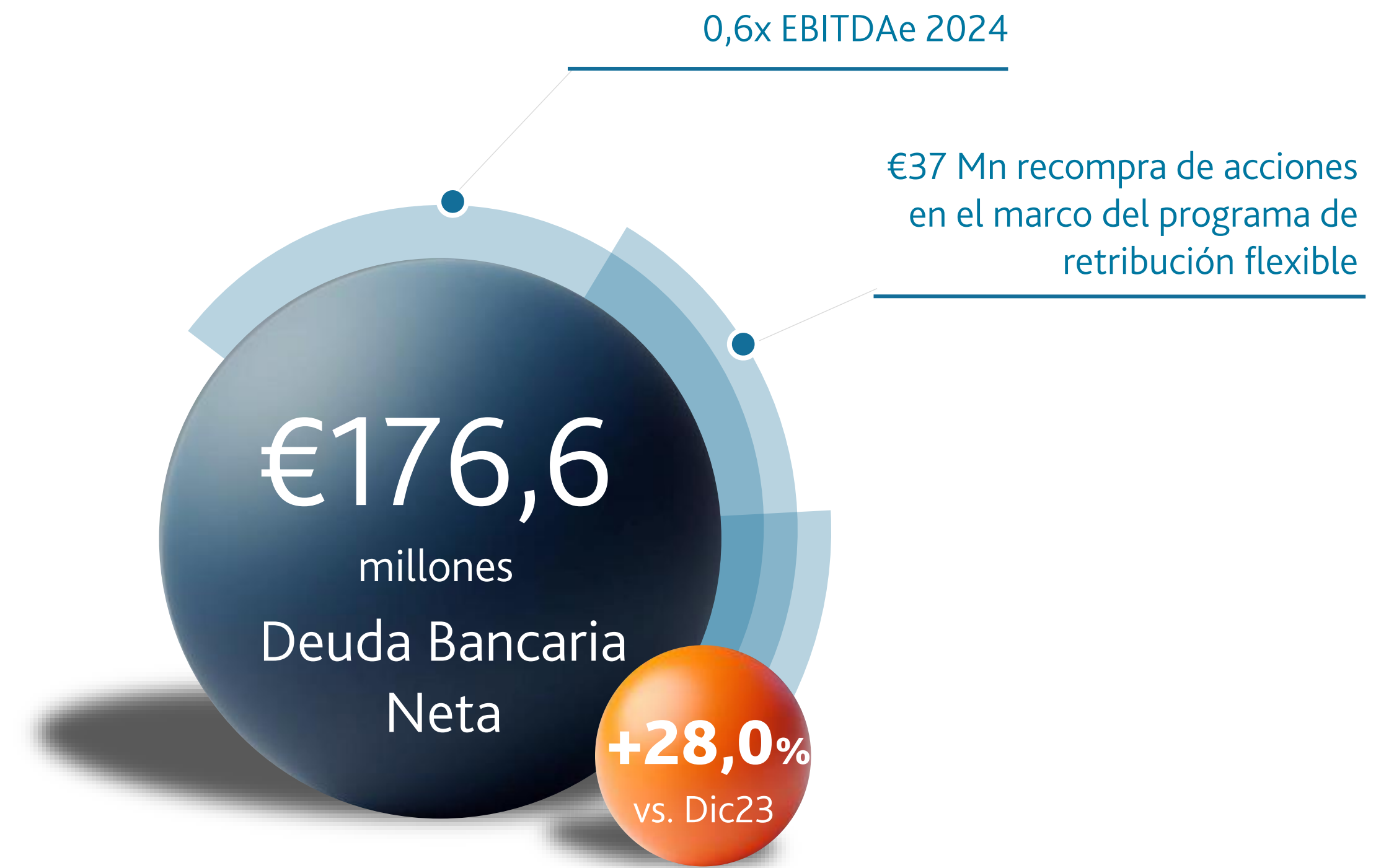
● Capex 1T24

En millones de euros



● Deuda Bancaria Neta¹ marzo 2024

En millones de euros



¹ Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Resultados 1T24

Conclusiones

Comportamiento mixto en la recuperación de los volúmenes del negocio tradicional.

1

Debilidad de los ingresos de electricidad de cogeneración y en las ventas de envolturas plásticas

2

Menores costes de energía y materias primas permiten incrementar el margen operativo

3

Incremento de los flujos de caja destinados a la remuneración al accionista frente a menores necesidades de inversión

4

Anexo. PyG

Millones €	1T24	1T23	Var %	Comparable ¹ % Var
Ingresos	289,7	308,3	-6,0%	-5,1%
EBITDA	61,6	61,7	-0,2%	+3,1%
Margen EBITDA	21,3%	20,0%	+1,3 p.p.	+1,8 p.p.
Resultado de explotación	40,4	41,1	-1,9%	
Resultado antes de impuestos	41,3	33,2	+24,1%	
Impuestos	-9,7	-7,4	+29,8%	
Resultado neto	31,6	25,8	+22,4%	

¹ Comparable: Excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2024.

Anexo. Disclaimer

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.

Anexo. Medidas alternativas de rendimiento

Las Medidas Alternativas del Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tomada en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingreso y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.