



Informe de negocio *Q1 2022*

29 de abril 2022

Resumen



Evolución Q1 2022



Revisión financiera



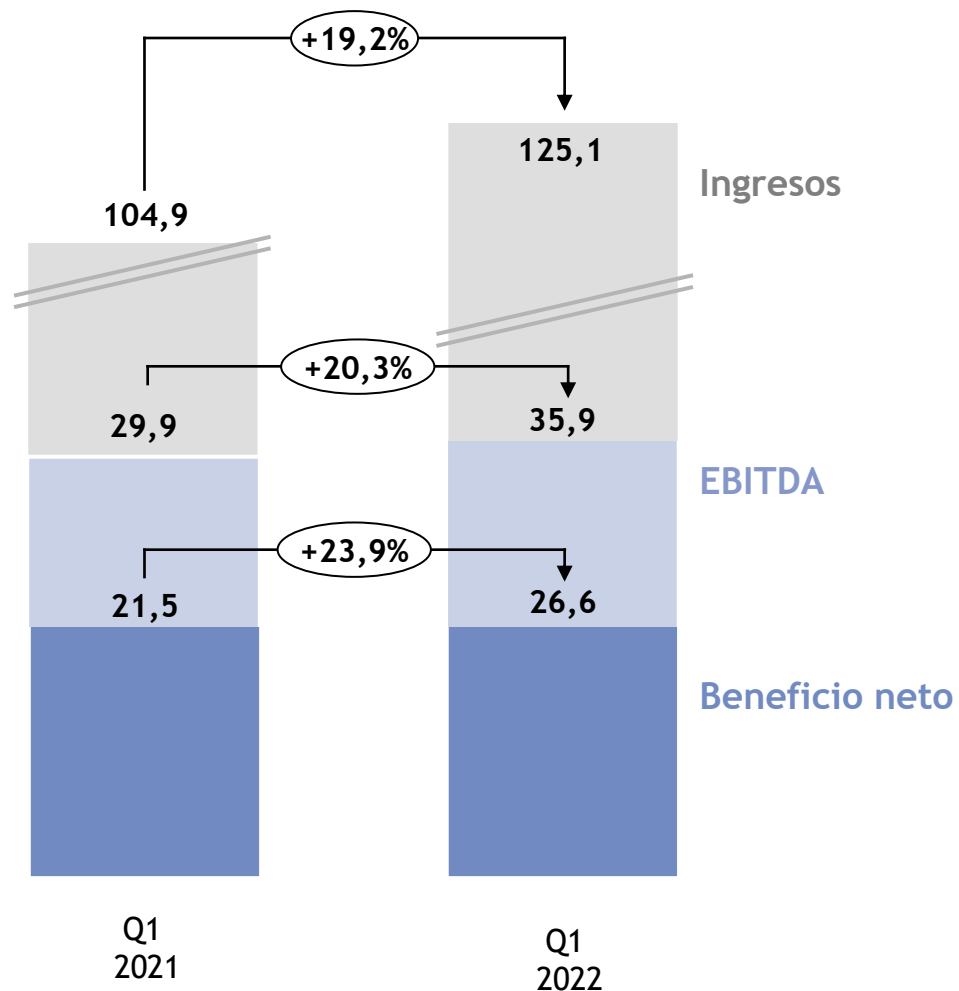
Perspectivas 2022



Principales magnitudes de la cuenta de resultados

Highlights 2022

(M€)



Muy buen comienzo de 2022: crecimiento alto en ingresos en línea con las expectativas gracias a los motores de crecimiento en Farma: Licencias y LATAM

- Buen crecimiento de las 3 moléculas principales (49,3M / +19%) : bilastina (32,9M / +23%), calcifediol (12,4M / 13%) y mesalazina (4,0M +10%)
- La mayoría del crecimiento de las moléculas principales viene de licencias, con la recuperación de bilastina en Japón donde no hubo pedidos en Q1 2021 por el sobre stock.
- El negocio directo de Farma Internacional continúa creciendo a doble dígito alto impulsado tanto por las filiales LATAM como por Exportaciones y África.
- El resto de negocios también muestran crecimiento de ingresos en línea con el presupuesto.

Impactos negativos por el fin de la patente de bilastina en España y por el impacto macroeconómico en Nutrición y Salud Animal que se compensan por el resto del negocio

- Crecimiento en España (+3%) a pesar del fin de la patente de bilastina impulsado por el crecimiento en volumen de dicha molécula más la evolución positiva de calcifediol, la línea Respiratorio y el negocio Healthcare.
- El negocio de Nutrición y Salud animal mantiene ingresos impulsado por el negocio en Iberia pero impactado por la reducción en las filiales y el incremento de los COGS en materias primas.

Llevando a un gran trimestre en beneficio

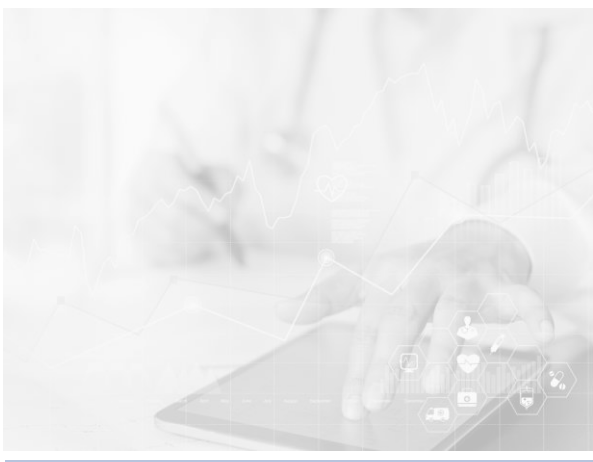
- Crecimiento de dos dígitos porcentuales en las magnitudes principales.
- Incremento menor de gastos en Q1 comparado con los ingresos. En los próximos trimestres se regularizará en línea con el presupuesto

Cuenta de resultados

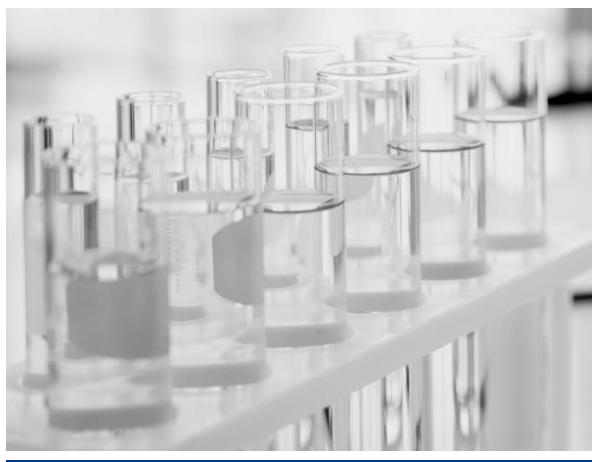
(Miles €)

	MARZO 2022	% sobre ventas	MARZO 2021	% sobre ventas	% variación 2022/2021
Total Ingresos	125.118		104.924		19,2%
Ingresos ordinarios/ventas	116.210		94.969		22,4%
Otros ingresos de explotación	8.908	7,7%	9.955	10,5%	-10,5%
Coste de las ventas	(41.690)	35,9%	(33.374)	35,1%	24,9%
Margen bruto de las ventas	83.428	71,8%	71.550	75,3%	16,6%
Gastos de retribución a empleados	(22.786)	19,6%	(20.237)	21,3%	12,6%
Otros gastos de explotación	(24.723)	21,3%	(21.452)	22,6%	15,3%
EBITDA	35.919	30,9%	29.861	31,4%	20,3%
Amortización y deterioro inmov.	(4.315)	3,7%	(3.944)	4,2%	9,4%
EBIT	31.604	27,2%	25.917	27,3%	21,9%
Resultado financiero	182	0,2%	(4)	0,0%	-
Beneficio antes de impuestos	31.786	27,4%	25.913	27,3%	22,7%
Impuesto sobre sociedades	(5.015)	4,3%	(4.427)	4,7%	13,3%
Beneficio Consolidado	26.771	23,0%	21.486	22,6%	24,6%
Socios externos	(152)	0,1%	0	-	-
B° atribuido a la sdad dominante	26.619	22,9%	21.486	22,6%	23,9%

Resumen



Evolución Q1 2022



Revisión financiera



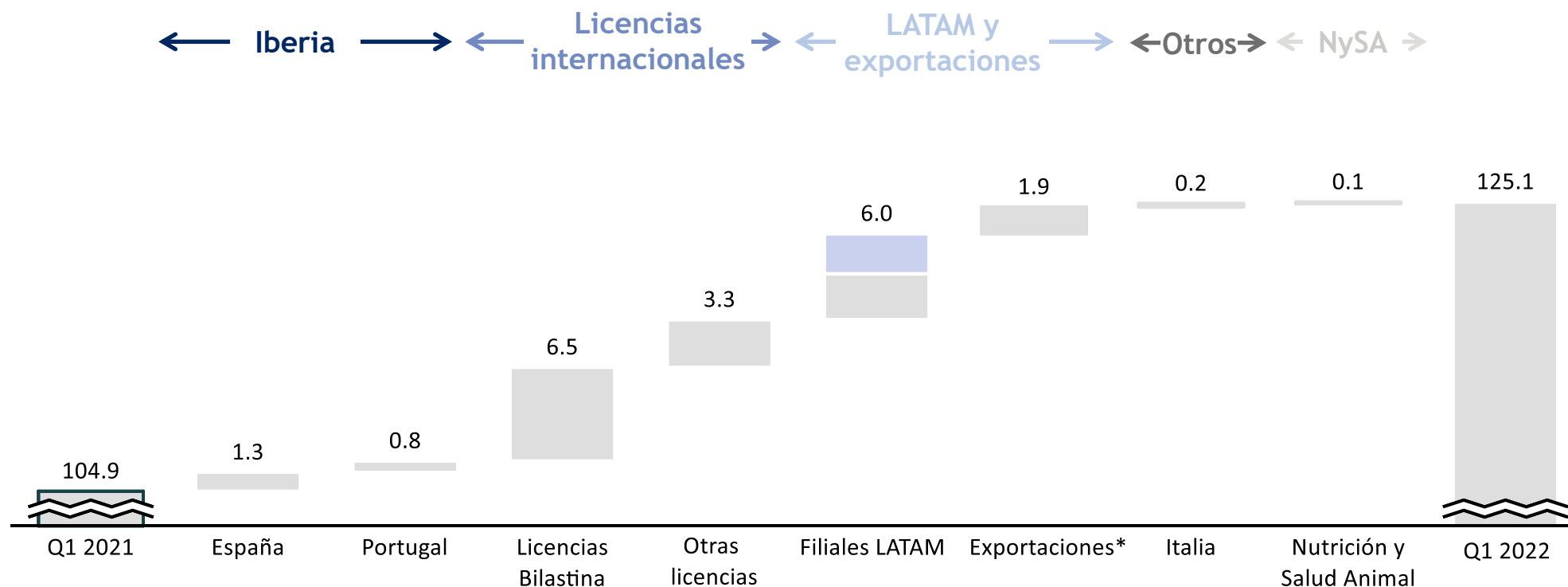
Perspectivas 2022



Recuperación de bilastina en el mercado de Japón y buen desempeño de Latinoamérica

Contribución a la evolución de ingresos por área de negocio [Q1 2021 - Q1 2022, M€]

En azul ■ variaciones inorgánicas:
• Global Farma (ene-feb 2021)



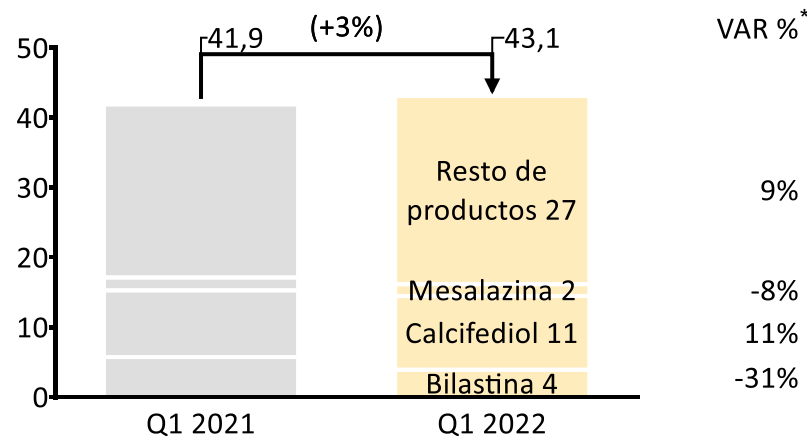
*Incluye Exportaciones, API y Nigeria
Incluido corrección de comparativa con 2021 por el traspaso de venta para CAD de Exportaciones a Global Farma

Evolución España - Compensación del fin de la patente de bilastina por el buen desempeño de otros productos

España

(M€)

Ingresos totales Q1 22 vs Q1 21



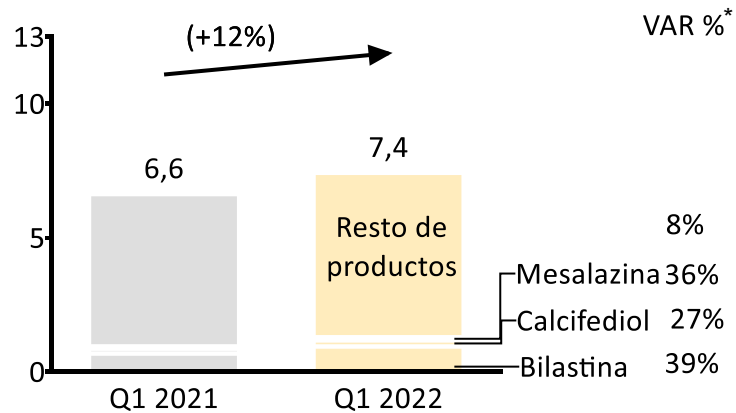
- La caída de Bilaxten (ingresos -31%) por el fin de la patente se ve parcialmente compensada por el incremento en volumen (+23%), alcanzando una cuota de mercado del 25,3% en valor para la molécula (Faes Farma+licenciataro**).
- Buen desempeño continuado del Hidroferol (+11%)
- Significativo crecimiento de la línea de Respiratorio (+56%) y el negocio Healthcare (+15%)

Evolución Portugal : recuperación de la normalidad sanitaria

Portugal

(M€)

Ingresos totales Q1 22 vs Q1 21



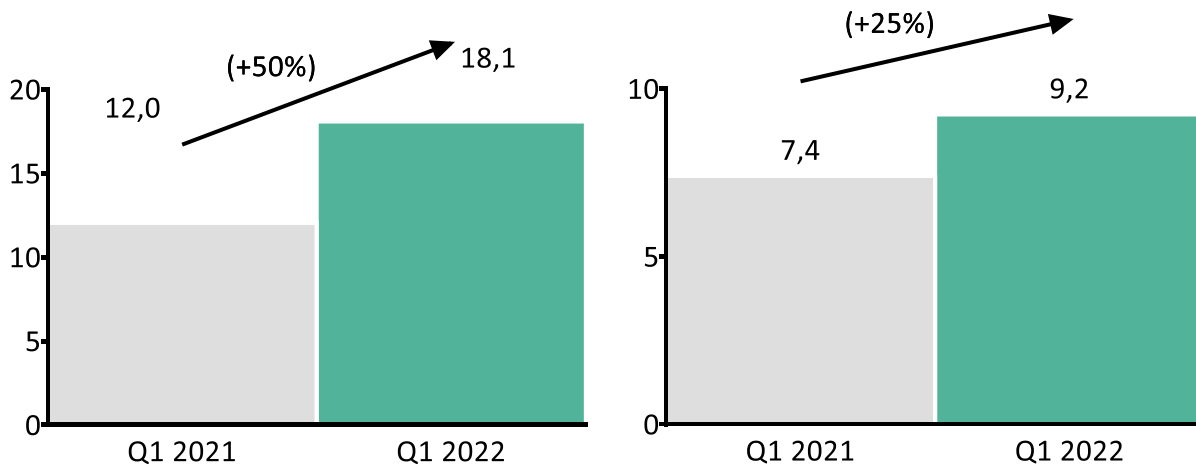
- Recuperación general de las ventas en la filial portuguesa en comparación con un trimestre de 2021 aun impactado por la Covid-19.
- Crecimiento especialmente en el área de prescripción sustentado en las tres moléculas principales.

LATAM como principal motor de crecimiento internacional

LATAM y exportaciones

(M€)

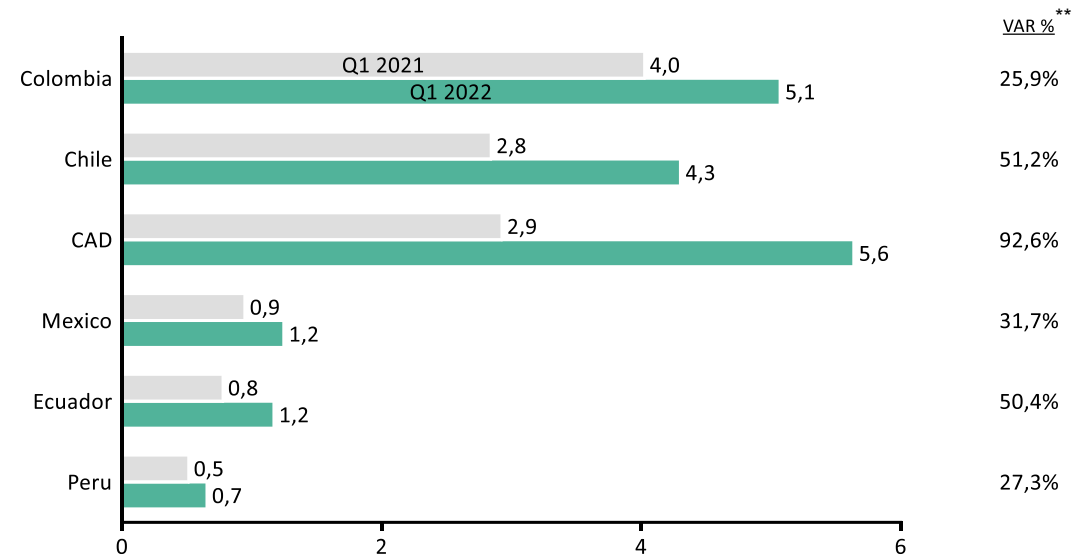
Ingresos totales Q1 22 vs Q1 21



Filiales LATAM

Exportaciones y África*

Filiales LATAM



- Incremento de ventas significativo en todas las filiales Latam, también descontando el efecto inorgánico de Global Farma (no incluido ene-feb 2021)

- Exportaciones y África crecen consolidando la trayectoria de los últimos ejercicios.

*El importe del distribuidor de CAD que en 2022 pasa de exportaciones a Global Farma se ha ajustado en 2021 para que las cifras sean comparativas

**Los porcentajes de variación se calculan sobre datos en euros

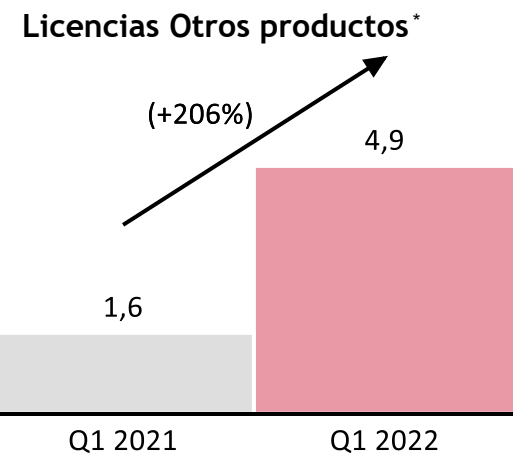
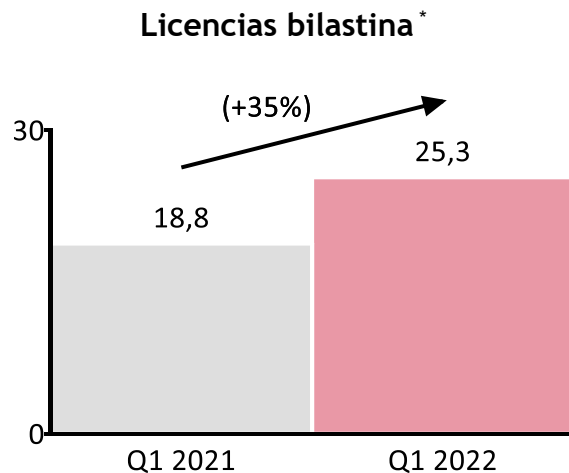
Licencias

Bilastina: Se retoma la actividad normal de pedidos en Japón

Otros productos: Se confirma el fuerte crecimiento

Licencias Bilastina y de otros productos

(M€)



- Crecimiento principalmente por regularización de stock de Taiho (Japón) en Q1 2021.
- A pesar de la tardía dispersión del polen en Japón que ha impactado a las ventas totales de antihistamínicos en Q1 la cuota de bilastina sigue creciendo con fuerza (cerca al 20% en marzo).
- Evolución muy positiva en mercados maduros relevantes como Brasil y Canadá.

Calcifediol (+23% vs 2021)

- Crecimiento en sell-out de licenciarios (Italia, Bélgica, Polonia y Holanda) + 25%.
- Preparación de lanzamiento en nuevos mercados (Rumanía, Estonia, Letonia, Lituania).
- Solicitud de aprobación regulatoria del producto en mercados relevantes como Brasil, UK, Indonesia, etc.

Mesalazina (+113% vs 2021)

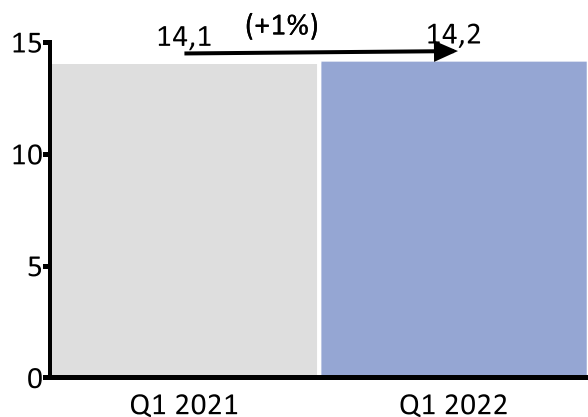
- Firmado acuerdo para la licencia de mesalazina en Francia.
- Continúa la penetración gradual, a distinta velocidad, en los mercados ya lanzados (Polonia, Alemania, Finlandia, Suecia, Dinamarca y Noruega).

Nutrición y Salud Animal mantiene sus ventas pese a la incertidumbre del sector por la crisis de las materias primas

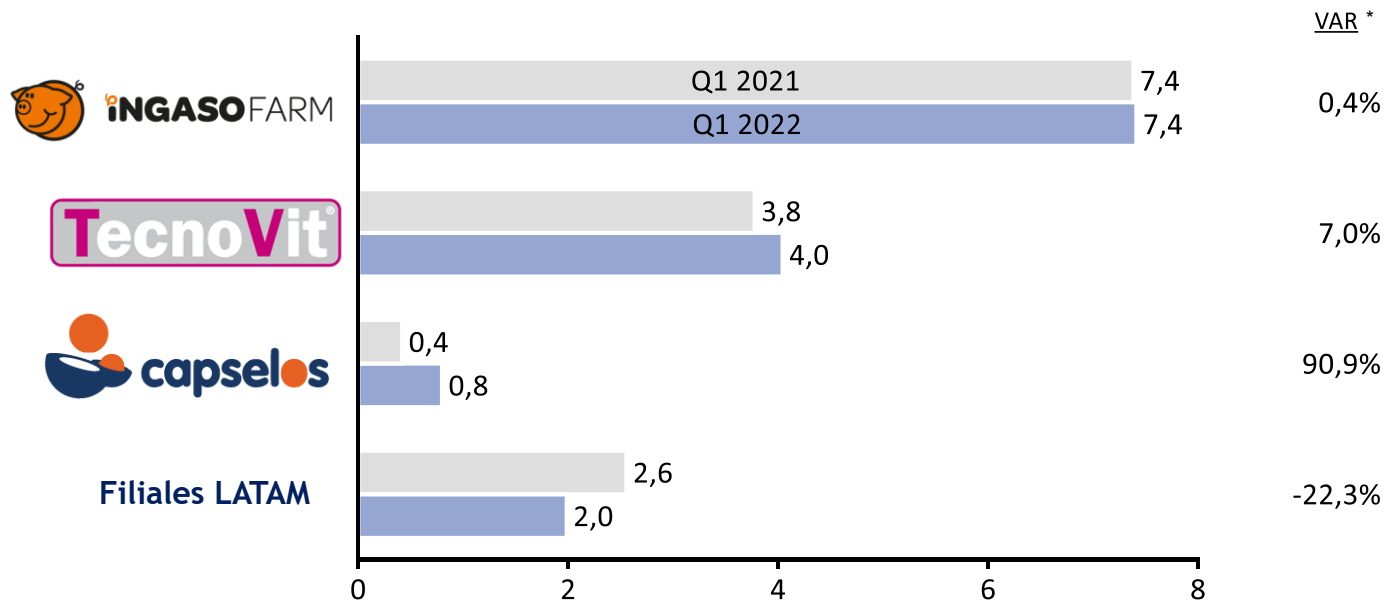
Nutrición y Salud Animal

(M€)

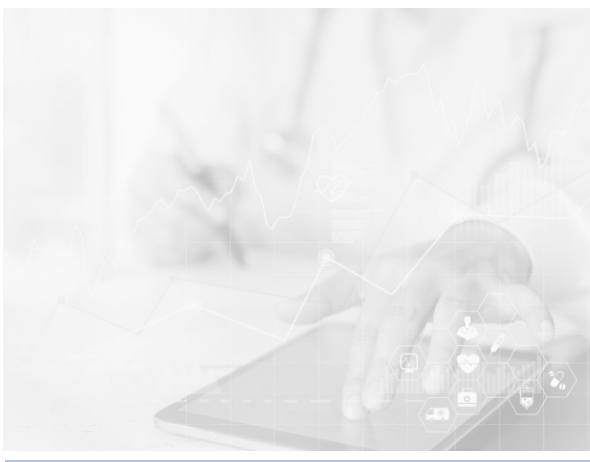
Ingresos totales Q1 22 vs Q1 21



- Incremento de las ventas del área de nutrición y salud animal en Iberia (+5,8%).
- Impacto de la inflación en los costes (+13%).
- Incertidumbre en el sector por los problemas logísticos y precios de las materias primas, que se acusa especialmente en el área internacional (ventas filiales -22%).



Resumen



Evolución Q1 2022



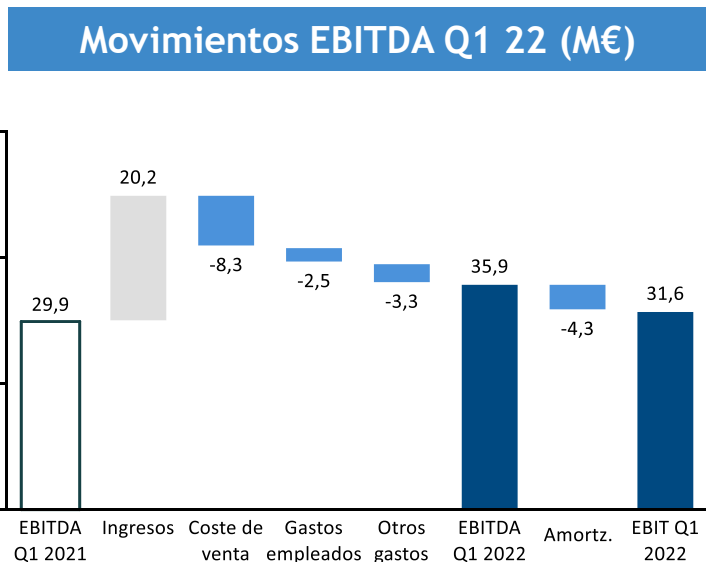
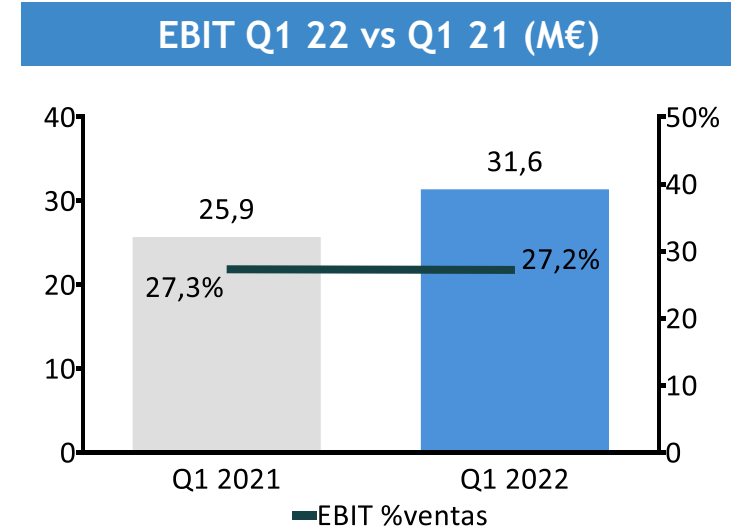
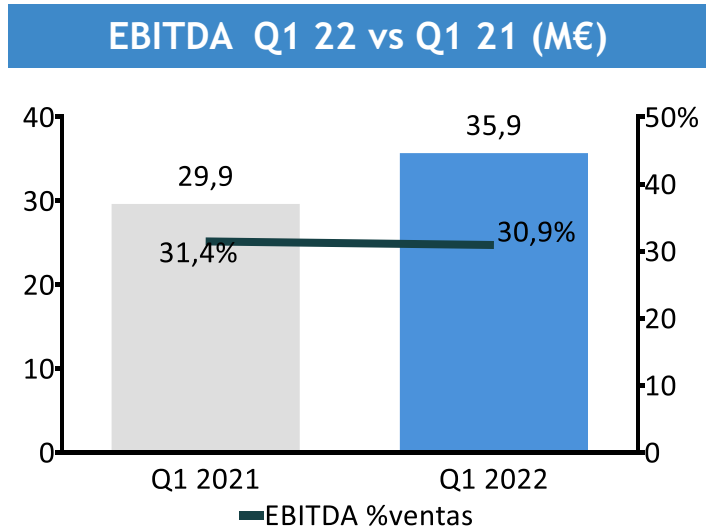
Revisión financiera



Perspectivas 2022



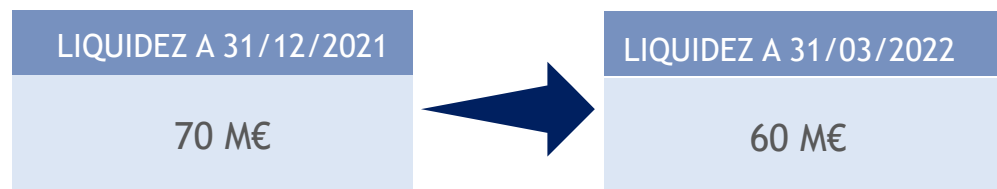
Evolución principales magnitudes



- Mejora significativa de las magnitudes. En el primer trimestre el incremento de gastos es menor proporcionalmente que el de los ingresos, tendencia que se irá regularizando en trimestres posteriores.
- A pesar del impacto general de la inflación en los costes, se mantiene el nivel de rentabilidad.

Cartera

Reducción de la liquidez consecuencia de las inversiones

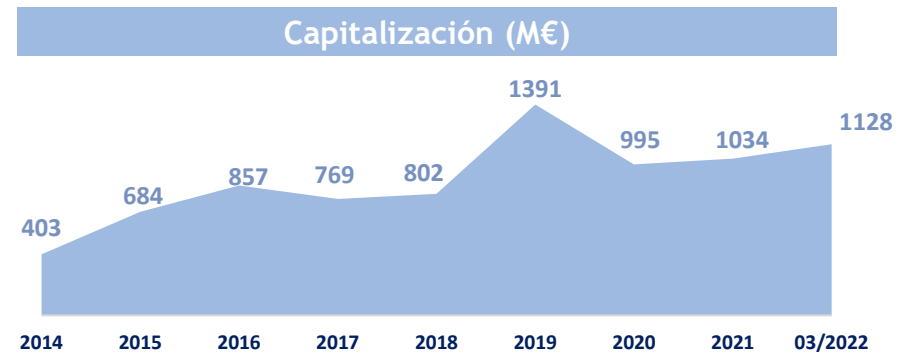
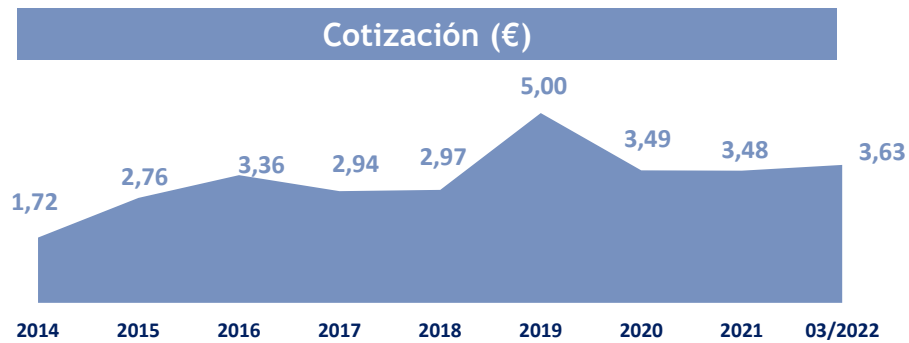


AUTOCARTERA
1,53 % por valor de más de 17 M€

- Se reduce la liquidez por operaciones estratégicas: inversión en I+D+i y la nueva planta farmacéutica.
- El trienio 2022-2024 supondrá un esfuerzo inversor muy relevante por la construcción de las nuevas plantas productivas (farmacéutica en Bizkaia y de nutrición y salud animal en Huesca), además de la continuidad del incremento de recursos para I+D+i.

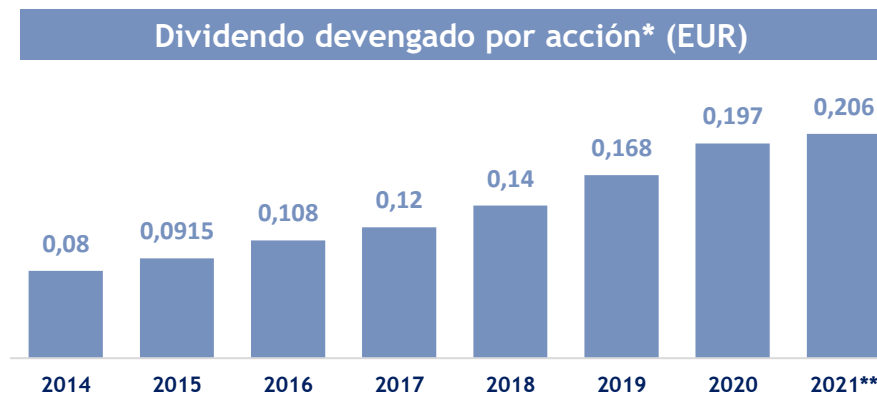
Acciones Faes Farma

Evolución de la cotización y la capitalización



Estabilidad en la capitalización

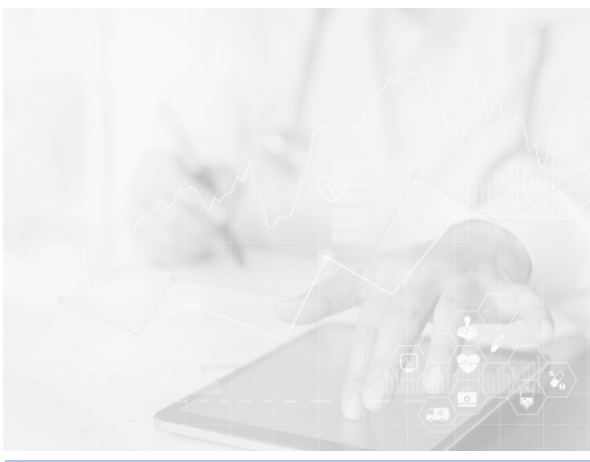
Dividendo creciente en línea con los resultados



*Dividendo con cargo al ejercicio

** Pendiente pago del dividendo complementario

Resumen



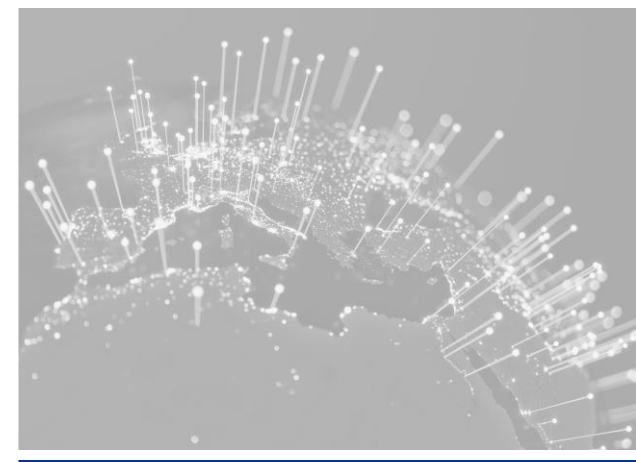
Evolución Q1 2022






Revisión financiera



Perspectivas 2022



En 2022, seguiremos creciendo fuertemente y creando valor para el accionista

	<p>Licencias Bilastina</p> <p>▲ Ingresos > 10%</p> <p>Recuperación del volumen de pedidos en Japón: Crecimiento de ingresos y rentabilidad</p>
	<p>Licencias Calcifediol y Mesalazina</p> <p>▲ Ingresos > 50%</p> <p>Lanzamientos en nuevos mercados, y crecimientos en mercados ya existentes</p>
	<p>Faes LATAM</p> <p>▲ Ingresos > 15%</p> <p>Senda creciente de contribución a ingresos y márgenes</p>



<p>Ventas netas¹</p>	<p>Crecimiento del ~8% vs. 2021</p> <p>2021: 399M€ 2022E: 422M€ - 437M€</p>
<p>BAI <i>Beneficio antes de impuestos</i></p>	<p>Crecimiento del ~10% vs. 2021</p> <p>2021: 94M€ 2022E: 100M€ - 104M€</p>
<p>BN <i>Beneficio Neto</i></p>	<p>Crecimiento del ~11% vs. 2021</p> <p>2021: 83M€ 2022E: 89M€ - 93M€</p>

Nota: (1) El concepto de ventas netas se refiere al importe neto de la cifra de negocio excluyendo otros ingresos de explotación.

Advertencia legal

Esta presentación ha sido preparada y publicada por el Grupo Faes Farma y se presenta exclusivamente para propósitos de información. Esta presentación no es un folleto ni supone una oferta o recomendación para realizar una inversión. Esta presentación no constituye un compromiso de suscripción, ni una oferta de financiación, ni una oferta para vender o para comprar valores de Faes Farma.

La información incluida en esta presentación no ha sido verificada por fuentes independientes y parte de la información se presenta en formato resumido. Ninguna declaración ni garantía, explícitas o implícitas, son expresadas por el Grupo Faes Farma, ni por sus directores, responsables, empleados ni representantes con respecto a la equidad, precisión, exhaustividad o exactitud de la información u opiniones expresadas en el presente documento, y estas no deben servir de apoyo fiable. Ningún miembro del Grupo Faes Farma, ni sus correspondientes directores, responsables, empleados ni representantes asumirán responsabilidad alguna (por negligencia u otro motivo) debido a cualquier pérdida, daños, costes o prejuicios, directos o resultantes, que se produzcan a raíz del uso de esta presentación o su contenido o que se produzcan de otro modo con relación a la presentación, salvo con respecto a cualquier responsabilidad por fraude, y renuncian a toda responsabilidad, ya sea directa o indirecta, explícita o implícita, contractual, delictiva, reglamentaria o de otra índole, con relación a la precisión o exhaustividad de la información con relación a las opiniones incluidas en el presente documento o cualquier error, omisión o inexactitud incluidos en esta presentación.

Faes Farma no garantiza la exactitud de la información contenida en esta presentación, ni que la misma sea completa. La información aquí contenida se ha obtenido de fuentes consideradas fidedignas por Faes Farma, pero Faes Farma no manifiesta ni garantiza que sea completa ni exacta, en particular respecto a los datos suministrados por terceros.