

The background features a large, dark blue abstract shape on the left and a light blue abstract shape on the right. A grid pattern of glowing blue lines is visible in the lower central area, creating a sense of depth and movement.

FY 2022

RESULTADOS

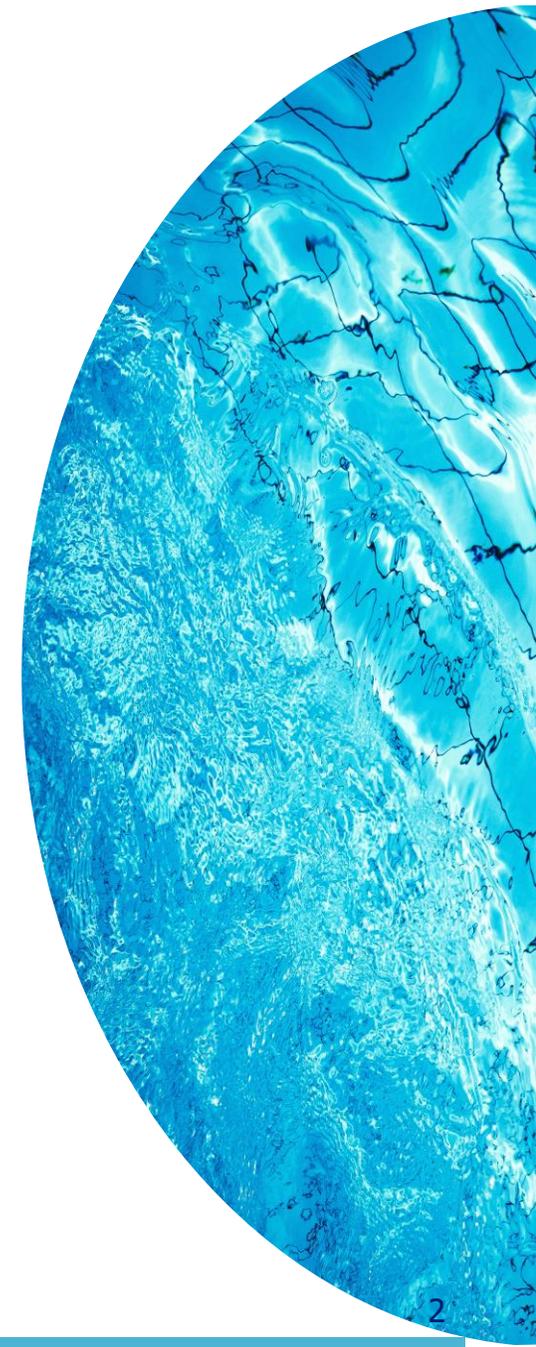
27 febrero 2023

The logo consists of a light blue circle containing the word "FLUIDRA" in a dark blue, bold, sans-serif font.

FLUIDRA

Disclaimer

- El presente documento tiene carácter meramente informativo y no constituye una oferta de venta, canje o compra, ni una invitación a realizar ofertas de compra, de valores emitidos por cualquiera de las sociedades mencionadas. Esta información financiera ha sido preparada de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF). No obstante, al no haber sido auditada, la información no es definitiva y puede sufrir modificaciones en el futuro.
- Los supuestos, información y pronósticos contenidos en este documento no garantizan resultados futuros y están expuestos a riesgos e incertidumbres; los resultados reales pueden diferir significativamente de los utilizados en los supuestos y pronósticos por varias razones. La información contenida en este documento puede contener declaraciones sobre intenciones, expectativas o proyecciones futuras. Todas las declaraciones, excepto las que se basan en hechos históricos, son declaraciones prospectivas, incluidas, entre otras, las relativas a nuestra posición financiera, estrategia comercial, planes de gestión y objetivos para operaciones futuras. Tales declaraciones a futuro están afectadas, como tales, por riesgos e incertidumbres, lo que podría significar que lo que realmente suceda no les corresponda. Estos riesgos incluyen, entre otros, las fluctuaciones estacionales que pueden modificar la demanda, la competencia en el sector, las condiciones económicas y legales, las restricciones al libre comercio y/o la inestabilidad política en los mercados en los que opera el grupo Fluidra o en aquellos países en los que se fabrican o fabrican los productos del grupo. distribuidos, y los que puedan derivarse de posibles contingencias relacionadas con el COVID-19. El grupo Fluidra no se compromete a realizar actualizaciones o revisiones sobre las declaraciones prospectivas incluidas en esta información financiera ni sobre las expectativas, eventos, condiciones o circunstancias en las que se basan dichas declaraciones prospectivas. En cualquier caso, el grupo Fluidra proporciona información sobre estos y otros factores que pueden afectar a las proyecciones, resultados empresariales y financieros de la compañía en documentos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores. Invitamos a todas las personas o entidades interesadas a consultar estos documentos.
- **Para facilitar la comprensión de los resultados, se detallan los datos financieros ajustados y se facilita la reconciliación con los datos contables reportados en el apéndice.**



Ponentes de hoy



Eloi Planes
Presidente Ejecutivo



Bruce Brooks
CEO

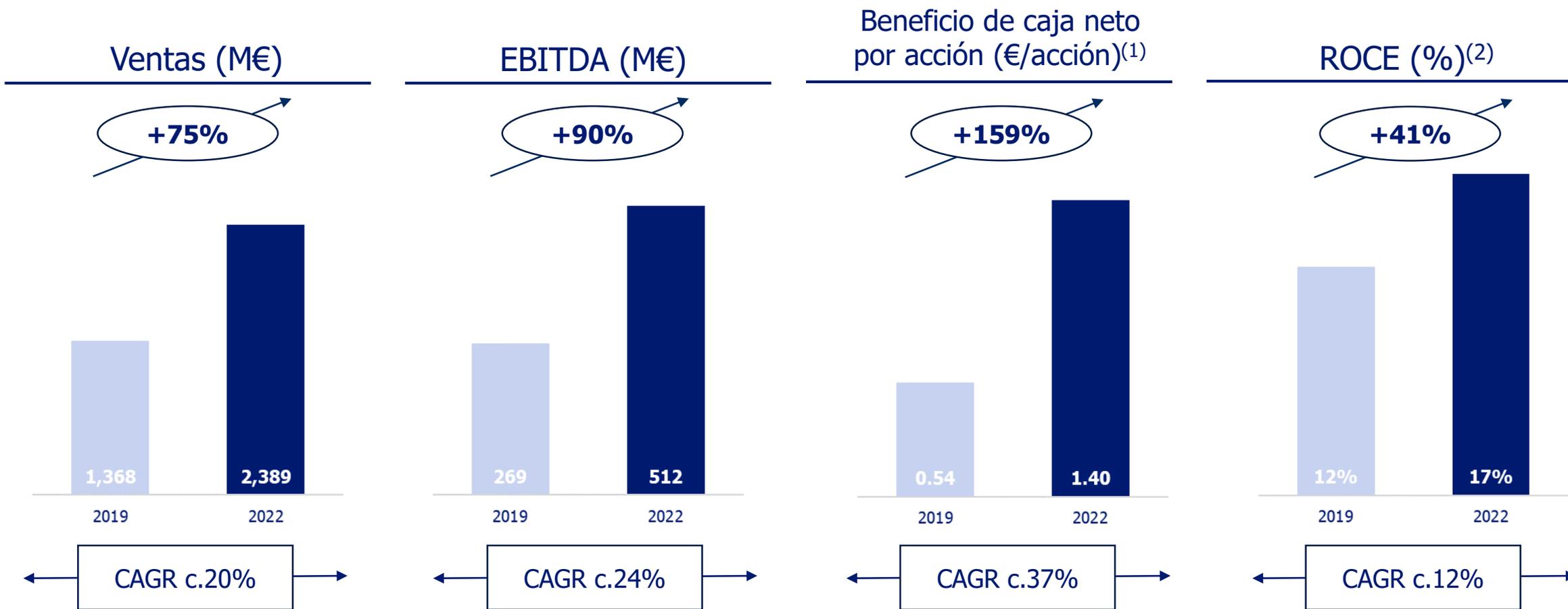


Xavier Tintoré
CFTO

Claves del período

1. *Guidance* 2022 comunicado el pasado octubre alcanzado
2. Buen crecimiento de las ventas en el año, con un fuerte primer trimestre seguido de una segunda mitad más débil, debido a la reducción del inventario en el canal
3. Los aumentos de precio, las iniciativas de valor y los menores costes contribuyen a la recuperación del margen bruto a medida que entramos en 2023
4. Implementación de un Programa de Simplificación para impulsar el margen bruto y reducir los costes fijos
5. Posición de inventario y deuda neta de Fluidra temporalmente afectada. La política de asignación de capital se mantiene intacta, con foco en adquisiciones generadoras de valor y una política de dividendo consistente
6. Fluidra refuerza su posición como líder global para seguir ganando cuota; convirtiéndonos en un *player* aún más de confianza, ofreciendo productos conectables y sostenibles para los clientes y creando valor para nuestros accionistas - un negocio estructuralmente más fuerte hoy

Un negocio estructuralmente más fuerte hoy



Todas las métricas muy por encima de los niveles pre-pandemia

(1) Para más detalle sobre el Beneficio de caja neto por acción, ver página 22

(2) ROCE : EBITA ajustado / cash equity + deuda neta. Cash equity incluye (527M€) de ajuste para reflejar la delta entre la media de la cotización de los 6 meses anteriores al anuncio de la fusión (€7,37 p/a) y la cotización al cierre de la operación (€13,72 p/a) multiplicado por las 83 millones de nuevas acciones emitidas

Highlights financieros del año

Buen desempeño en un año de rápidos cambios

M€	2021	2022	Evol. 22/21	Const. FX & Perímetro
Ventas	2.187	2.389	9,2%	(1,0%)
EBITDA	549	512	(6,8%)	(15,8%)
EBITA	482	421	(12,6%)	(22,6%)
Beneficio de caja neto por acción	1,72	1,40	(19,0%)	
DPA	0,40	0,85	112,5%	
Capital de trabajo neto operativo	341	569	66,6%	62,6%
Deuda neta	1.069	1.319	23,3%	19,2%
Deuda neta / LTM EBITDA	1,9x	2,6x	0,6x	

- Ventas crecen por precio, adquisiciones y moneda, más que compensando la caída en volumen
- EBITDA y EBITA reflejan las presiones inflacionarias y el impacto negativo del mix de producto. La ecuación precio vs inflación mejora
- Beneficio de caja neto por acción menor, por un mayor gasto financiero y por el efecto del beneficio fiscal no recurrente de la fusión con Zodiac en 2021
- Capital de trabajo neto operativo aumenta respecto a ventas por el mayor inventario y menores cuentas a pagar a medida que los niveles se van normalizando
- Mayor ratio de apalancamiento, como resultado de las adquisiciones y el programa de recompra de acciones del año junto con un CTN temporalmente más alto

Nota: EBITDA y EBITA se han ajustado para excluir los gastos no recurrentes. Para más detalle ver página 21. Para más detalle sobre el beneficio de caja neto por acción, ver página 22

Hitos del 2022



Highlights del negocio

- Implementación de subidas de precio de dígito medio para 2023 en América del Norte y de dígito bajo en Europa, apoyando la recuperación del margen bruto
- Lanzamiento del programa de Simplificación para alcanzar 100M€ de EBITDA en los próximos tres años
- Dos adquisiciones completadas y acuerdo para una tercera, con el objetivo de fortalecer nuestra red de distribución en Europa
- Ganadores del premio "Vendor of the Year" otorgado por los tres mayores distribuidores de EEUU por segundo año consecutivo



Plan ESG "Responsibility Blueprint" 2020-2026

- Alcanzado el objetivo de 2022, con un 83% de la electricidad procedente de fuentes renovables
- Excelente participación lograda, con un 90% de compromiso de los empleados en la encuesta anual
- Reducción de la brecha salarial al 5% - bien posicionados para lograr el objetivo de 2024
- Continuación de la mejora de la calificación ESG
 - CDP pasa de "B-" a "B"
 - Mejora de la calificación del S&P CSA a 66/100 (desde 60/100) y primera inclusión en el anuario del S&P de las empresas más sostenibles

Líder en innovación al servicio de clientes y usuarios finales



HALO Connect de Astralpool

- Una nueva forma escalable de introducir la **automatización en la piscina**
- Utiliza el clorador como eje central
- Minimización de los requisitos / costes de instalación
- Conectividad Bluetooth y WiFi para un manejo **flexible por parte del usuario**: posibilidad de añadir otros dispositivos, incluidos un sensor de ph y ORP y un dosificador
- Control del usuario a través de la app
- **Galardonado con los premios de diseño australiano y del organismo industrial SPASA**



Limpiador robótico Freerider / Freedom

- **Limpiafondos robótico inalámbrico de alta gama** que soluciona el problema #1 de los usuarios: iel cable!
- Primer limpiador inalámbrico con funciones de app vía WiFi: **mayor valor** con productos conectados
- Larga duración, carga rápida, **cobertura total**
- **Recordatorios innovadores para recogida y funcionalidad sencilla**: cumplen o superan los requerimientos de los usuarios



Jandy Speedset

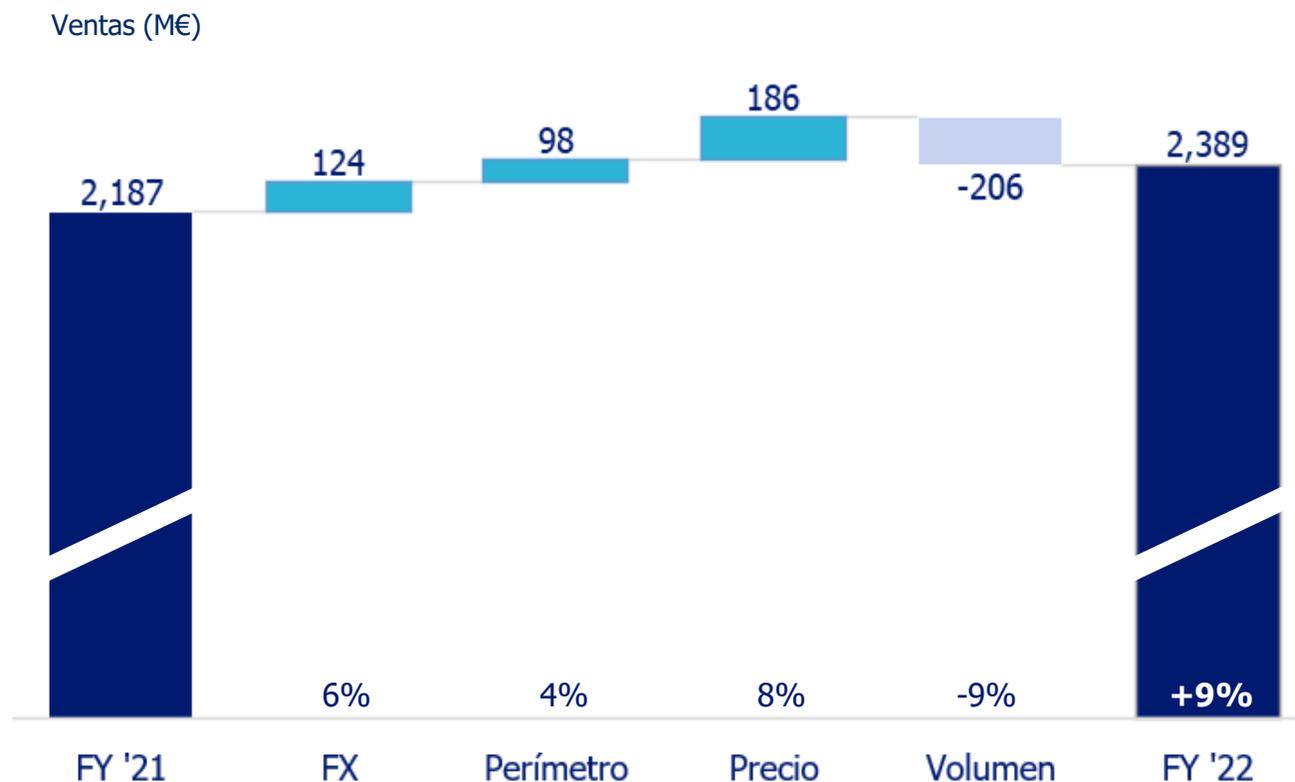
- Innovando en bombas de velocidad variable
- **La nueva interfaz de usuario digital** transforma la usabilidad:
 - Más fácil **de programar, utilizar y ahorrar tiempo y dinero para el profesional de la piscina**
 - Más fácil de manejar para el usuario final con una interfaz de botones rápida y sencilla

c.20% de las ventas de Fluidra's proceden de nuevos productos, con 3x más patentes que el siguiente competidor

Ventas: crecimiento impulsado por precio, moneda y adquisiciones

4T M€	2022	Const. FX & Perímetro
Sur de Europa	68	(15,1%)
Resto de Europa	41	(24,4%)
América del Norte	204	(24,8%)
Resto del Mundo	109	7,2%
Total	422	(16,0%)

FY M€	2022	Const. FX & Perímetro
Sur de Europa	638	6,7%
Resto de Europa	326	(15,3%)
América del Norte	1.043	(5,8%)
Resto del Mundo	382	14,9%
Total	2.389	(1,0%)



Buenos resultados pese a la corrección del inventario en el canal

Resultados del año

Crecimiento de las ventas, aunque el margen se ve afectado por el mix e inflación

FY M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21
Ventas	2.187	100%	2.389	100%	9,2%
Margen bruto	1.162	53,1%	1.225	51,3%	5,4%
Opex antes dep. y amort.	614	28,1%	713	29,9%	16,3%
EBITDA	549	25,1%	512	21,4%	(6,8%)
Depreciación	67	3,0%	90	3,8%	35,9%
EBITA	482	22,1%	421	17,6%	(12,6%)
Amortización (PPA relacionada)	58	2,7%	75	3,1%	28,9%
Gastos no recurrentes	42	1,9%	42	1,8%	(1,2%)
Resultado financiero neto	44	2,0%	79	3,3%	79,4%
Gasto en impuestos	82	3,7%	61	2,5%	(25,5%)
Minoritarios	4	0,2%	4	0,2%	24,0%
Beneficio neto	252	11,5%	160	6,7%	(36,6%)
Beneficio de caja neto	337	15,4%	269	11,2%	(20,4%)

- Ventas: crecimiento impulsado por precio, M&A y moneda
- El margen bruto afectado por inflación y mix, parcialmente compensado por precios e iniciativas de valor
- Opex impulsado por mayores costes logísticos y otros efectos inflacionistas, mitigados por iniciativas de control de costes
- Los gastos no recurrentes reflejan mayores costes de reestructuración pero menor actividad en M&A y compensación en acciones
- Resultados financieros neto afectado por el aumento de los costes de intereses por una mayor deuda media, moneda y por los costes asociados al proceso de refinanciación de enero
- El beneficio de caja neto refleja un beneficio fiscal extraordinario derivado de la fusión con Zodiac en el 2T 2021

Nota: EBITDA y EBITA se han ajustado para excluir los gastos no recurrentes. Para más detalle ver página 21. Para más detalle sobre el beneficio de caja neto por acción, ver página 22

Capital de trabajo neto

Subida debido al mayor inventario a medida que la actividad se normaliza

Diciembre M€	2021	2022	Evol. 22/21
Inventarios	496	601	21,3%
Cuentas a cobrar	258	286	11,0%
Cuentas a pagar	412	318	(22,7%)
Capital de trabajo neto operativo	341	569	66,6%
<i>CTN operativo / LTM ventas</i>	<i>15,6%</i>	<i>23,8%</i>	<i>8,2%</i>
Dividendos, <i>earn-outs</i> y otros	2	2	37,7%
Capital de trabajo neto	339	566	66,8%

- Aumento del capital de trabajo neto operativo debido al aumento de inventarios y menor cuentas a pagar
- El aumento de inventario se debe al efecto de la reducción del stock de clientes y a la normalización de la actividad. Riesgo limitado de obsolescencia de productos
- Cuentas a cobrar aumentan ligeramente por las mayores ventas, a niveles similares a los del año anterior
- Disminución de cuentas a pagar a medida que trabajamos para ajustar nuestros niveles de inventario
- Esperamos la normalización del CTN a lo largo de 2023. Nuestro objetivo a medio plazo es gestionar la compañía con un CTN sobre ventas del 18% aproximadamente

Flujo de caja y deuda neta

La generación de caja refleja la inversión en inventarios

M€	2021	2022	€ Evol. 22/21
EBITDA reportado	506	470	(37)
Gasto neto por intereses pagados	(33)	(52)	(19)
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(97)	(93)	3
Capital de trabajo operativo	(70)	(229)	(159)
Otros flujos de caja operativos	36	25	(11)
Flujo de caja de actividades de explotación	343	120	(222)
<i>Capex</i>	(69)	(79)	(10)
Adquisiciones / desinversiones	(494) ⁽¹⁾	(26)	468
Otros flujos de caja de inversión	0	11	11
Flujo de caja de actividades de inversión	(563)	(94)	468
Pagos por pasivos por arrendamientos	(26)	(33)	(6)
Autocartera	(86)	(60)	26
Dividendos y otros	(78)	(163)	(85)
Flujo de caja de actividades de financiación	(190)	(255)	(65)
Flujo de caja libre	(410)	(229)	180
Deuda neta período anterior	582	1.069	488
FX y cambios en arrendamientos	78	20	(57)
Flujo de caja libre	410	229	(180)
Deuda neta	1.069	1.319	250
Arrendamientos, neto	(168)	(193)	(25)
Deuda financiera neta	902	1.126	224

(1) Incluye 52,8M€ y 5,6M€ de caja usada para cancelar la deuda previa a la adquisición de CMP y S.R. Smith, respectivamente.

- Flujo de caja de explotación impactado por un mayor capital de trabajo neto debido a mayores inventarios y menores cuentas a pagar, a medida que hacemos la transición a patrones de pedidos normalizados
- Flujo de caja de inversión significativamente inferior al del año pasado debido a las adquisiciones (CMP, Built Right, SR Smith y Taylor) cerradas en 2021 frente a la de Swim & Fun completada en 2022
- Flujo de caja de financiación refleja una distribución de dividendos 85M€ superior en a la del año anterior y el programa de recompra completado en el tercer trimestre
- Ratio de apalancamiento superior, como resultado de las adquisiciones, el programa de recompra y el aumento temporal de los niveles de inventario

El programa de simplificación mejorará el EBITDA en 100M€

Un tercio acumulándose en cada uno de los 3 años siguientes



Rediseño de la oferta de producto

- Estandarización de componentes y optimización de costes basada en un análisis "bottom-up"
- Mayor globalización y especialización del modelo operativo de compras
- Racionalización de las referencias de producto (actualmente >80k)

Racionalización de las operaciones

- Simplificando la organización
- Reduciendo los solapamientos de estructuras
- Adaptandonos a la perspectiva actual del negocio

Seguimiento de la simplificación

Iniciativas implementadas / listas para implementar	c.270
<i>Run rate</i> de iniciativas implementadas hasta la fecha (M€)	c.17
<i>% del objetivo del programa completo</i>	17%
Impacto en 2023 de las iniciativas aplicadas hasta la fecha (M€)	c.17

Confianza en lograr los ahorros del ejercicio 2023

Outlook 2023

1. Se espera que el primer semestre se vea afectado por la corrección de inventario en el canal. Comparación difícil frente a un fuerte 2022 (con un crecimiento >30% en el 1T)
2. Demanda de nueva construcción residencial más débil en 2023; mientras que para el *aftermarket* se espera que sea más resiliente. Crecimiento esperado para Piscina Comercial
3. Constante traslado positivo de precios y menores costes que fluyen hasta el margen bruto
4. Ahorros esperados del programa de simplificación a nivel de EBITDA
5. Previsión realizada a tipos de cambio actuales

Guidance 2023

Ventas (M€)	2.000 - 2.200
EBITDA (M€)	410 - 480
Beneficio de Caja Neto por Acción (€/acción)	0,95 - 1,25

Resumen

1. *Guidance* 2022 alcanzado. Normalización de la industria, a pesar de que la visibilidad en 2023 todavía es limitada
2. Inicio con buena progresión gracias a las acciones implementadas para expandir los márgenes
3. Foco en la generación de caja y en la normalización de los niveles de capital de trabajo. Sólido balance, con una estructura de deuda que proporciona flexibilidad y protección frente al entorno macroeconómico actual
4. Fluidra está bien posicionada para seguir liderando el mercado de la piscina y *wellness*, alcanzando mayores retornos de capital a medio plazo, gracias a:
 - Enfoque centrado en cliente, máxima calidad y servicio
 - La más amplia cartera de productos y presencia geográfica
 - Claro liderazgo en piscina conectada y la oferta de producto sostenible más completa
 - Programa de simplificación para mejorar márgenes, reforzar nuestro liderazgo y mejorar la eficiencia

Apéndice

FLUIDRA

(I) Ventas por geografía

Ventas en 4T impactadas por la corrección de inventario en el canal

4T M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21	Const. FX & Perímetro
Sur de Europa	81	17%	68	16%	(16,3%)	(15,1%)
Resto de Europa	54	11%	41	10%	(24,1%)	(24,4%)
América del Norte	245	51%	204	48%	(16,9%)	(24,8%)
Resto del Mundo	102	21%	109	26%	6,7%	7,2%
Total	483	100%	422	100%	(12,6%)	(16,0%)

FY M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21	Const. FX & Perímetro
Sur de Europa	601	27%	638	27%	6,2%	6,7%
Resto de Europa	380	17%	326	14%	(14,1%)	(15,3%)
América del Norte	891	41%	1.043	44%	17,1%	(5,8%)
Resto del Mundo	316	14%	382	16%	21,0%	14,9%
Total	2.187	100%	2.389	100%	9,2%	(1,0%)

- Sur de Europa con un menor desempeño en España y Francia afectado por la corrección de inventario en Piscina Residencial
- Resto de Europa disminuyó debido a la menor confianza del consumidor (crisis energética e incertidumbre macro) y a la corrección de los niveles de inventario en el canal
- América del Norte, con ventas orgánicas afectadas por la corrección de inventario en el canal y por un difícil comparable de >20% de crecimiento en el 4T 2021
- Resto del Mundo, evolución positiva liderada por Australia y Oriente Medio

(II) Ventas por geografía

4T	Evol. 22/21	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX & perímetro
Sur de Europa	(16,3%)	(16,3%)	(15,1%)	(15,1%)
Resto de Europa	(24,1%)	(24,3%)	(24,2%)	(24,4%)
América del Norte	(16,9%)	(25,3%)	(16,5%)	(24,8%)
Resto del Mundo	6,7%	5,3%	8,3%	7,2%
Total	(12,6%)	(17,5%)	(11,5%)	(16,0%)

FY	Evol. 22/21	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX & perímetro
Sur de Europa	6,2%	6,2%	6,7%	6,7%
Resto de Europa	(14,1%)	(14,8%)	(14,6%)	(15,3%)
América del Norte	17,1%	4,0%	6,0%	(5,8%)
Resto del Mundo	21,0%	17,4%	18,2%	14,9%
Total	9,2%	3,4%	4,2%	(1,0%)

(III) Ventas por unidad de negocio

Residencial impactado por la corrección de inventario en el canal, parcialmente compensado por M&A

4T M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21	Const. FX & Perímetro
Piscina & Wellness	473	98%	413	98%	(12,7%)	(16,2%)
Residencial	364	75%	302	71%	(17,1%)	(20,1%)
Comercial	29	6%	34	8%	17,4%	14,8%
Tratamiento Agua Piscina	57	12%	57	14%	1,0%	(6,8%)
Conducción Fluidos	23	5%	20	5%	(13,6%)	(17,4%)
Riego, Industrial y Otros	10	2%	9	2%	(7,5%)	(5,2%)
Total	483	100%	422	100%	(12,6%)	(16,0%)

FY M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21	Const. FX & Perímetro
Piscina & Wellness	2.136	98%	2.337	98%	9,4%	(1,0%)
Residencial	1.660	76%	1.762	74%	6,1%	(5,0%)
Comercial	111	5%	154	6%	37,8%	14,2%
Tratamiento Agua Piscina	256	12%	306	13%	19,6%	15,7%
Conducción Fluidos	108	5%	116	5%	6,9%	3,9%
Riego, Industrial y Otros	51	2%	52	2%	1,9%	1,0%
Total	2.187	100%	2.389	100%	9,2%	(1,0%)

- Evolución de Piscina Residencial impulsada por la corrección de inventario en el canal y una demanda más suave, apoyada por M&A. Difícil comparable en el 4T 2021 del c.46% de crecimiento
- Piscina Comercial creció apoyada en la recuperación del turismo, que se espera continúe
- Tratamiento Agua Piscina con un fuerte desempeño en volumen de Químicos, impactado positivamente por el precio e impactando negativamente el mix. Desempeño más débil de Equipos de Tratamiento de Agua
- Evolución de Conducción de Fluidos en línea con Piscina Residencial

(IV) Cuenta de resultados reportada

M€	2021	% Ventas	2022	% Ventas	Evol. 22/21
Ventas	2.187	100%	2.389	100%	9,2%
Margen bruto	1.155	52,8%	1.220	51,0%	5,5%
Opex antes dep. y amort.	649	29,7%	750	31,4%	15,5%
EBITDA reportado	506	23,2%	470	19,7%	(7,2%)
D&A	125	5,7%	165	6,9%	32,6%
Resultado financiero neto	44	2,0%	79	3,3%	79,4%
BAI	337	15,4%	225	9,4%	(33,3%)
Gasto en impuestos	82	3,7%	61	2,5%	(25,5%)
Minoritarios	4	0,2%	4	0,2%	24,0%
BN de oper. cont.	252	11,5%	160	6,7%	(36,6%)
BN de oper. disc.	-	-	-	-	-
Beneficio neto total	252	11,5%	160	6,7%	(36,6%)

(V) Reconciliación de EBITDA ajustado a reportado

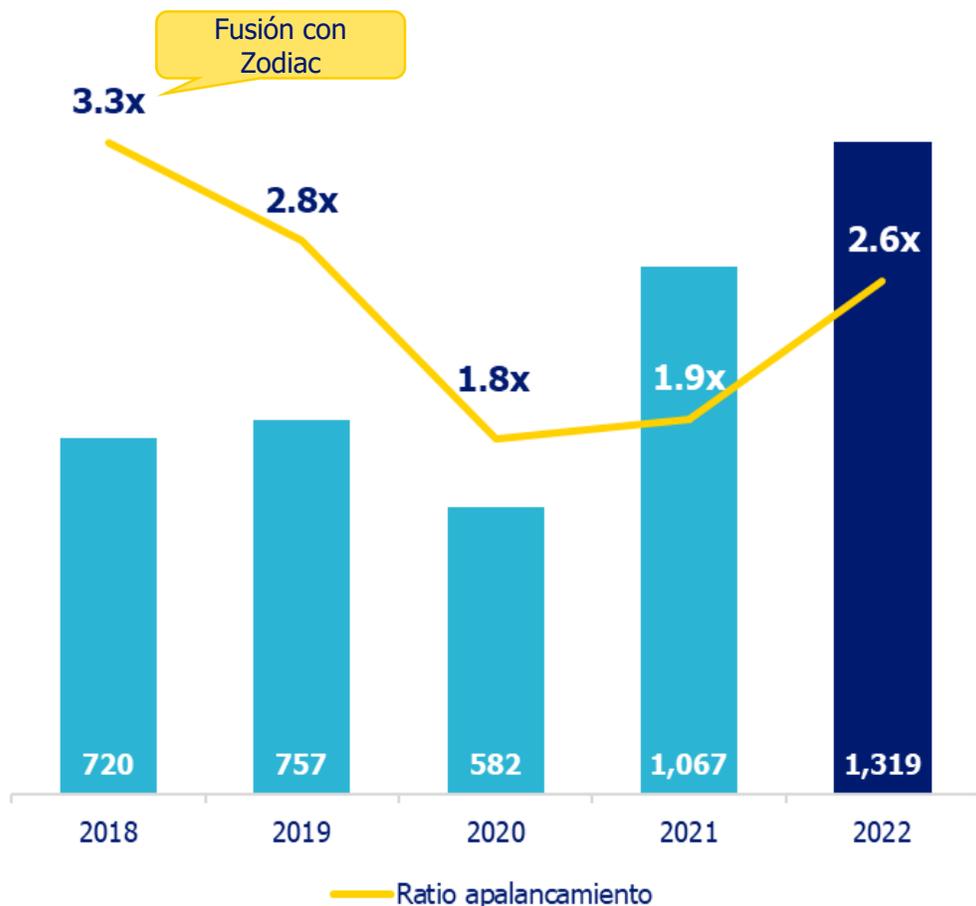
M€	2021	2022	Evol. 22/21
EBITDA	549	512	(6,8%)
Integración y otros gastos no recurrentes	(15)	(27)	75,9%
Ganancias/pérdidas por ventas de filiales	-	0	Nm
Compensación en acciones	(27)	(15)	(43,7%)
EBITDA reportado	506	470	(7,2%)

(VI) Reconciliación de beneficio neto reportado beneficio de caja neto

M€	2021	2022	Evol. 22/21
Beneficio neto reportado de operaciones continuadas	252	160	(36,6%)
Gastos no recurrentes relacionados con la integración y otros	15	27	75,9%
Compensación en acciones	27	15	(43,7%)
Resultado financiero de la cuenta de resultados	44	79	79,4%
Interés en efectivo pagado	(33)	(52)	56,8%
Amortización (PPA relacionada)	58	75	28,9%
Perímetro	-	-	-
Ajustes en efectivo	112	144	29,2%
Tipo impositivo	23,8%	24,7%	0,9%
Ajustes impositivos en efectivo	85	109	27,7%
Beneficio de caja neto	337	269	(20,4%)
Número de acciones	196	192	(1,8%)
Beneficio de caja neto por acción	1,72	1,40	(19,0%)

(VII) Balance sólido que proporciona flexibilidad

Evolución de la deuda neta (M€)



Refinanciación de la deuda en enero 2022

- TLB de 1.100M€ (60% USD / 40% EUR), con período de madurez hasta 2029 y sin *covenants*
 - c.80% de la exposición a la evolución de los tipos de interés está cubierto con swaps hasta 2026
- RCF de 450M€, con vencimientos hasta 2027
 - *Covenant*: <4,5x de ratio de apalancamiento solo si se dispone de >40% del RCF (actualmente disposición <20%)

(VIII) Balance reportado

Activo	12/2021	12/2022	Pasivo	12/2021	12/2022
Inmovilizado material	314	360	Capital	196	192
Fondo de comercio	1.260 ⁽¹⁾	1.307	Prima de emisión	1,149	1,149
Otros activos intangibles	955 ⁽¹⁾	946	Beneficio acumulado	436	337
Activos financieros no corrientes	4	59	Dividendos a cuenta	-	-
Otros activos no corrientes	116	127	Acciones propias	(168)	(113)
Total activo no corriente	2,649	2,800	Otro resultado global	2	105
			Intereses minoritarios	8	9
			Total patrimonio neto	1,622	1,679
			Pasivos financieros + préstamos	696	1,120
			Otros pasivos no corrientes incl. arrend.	389 ⁽¹⁾	413
Activos no corr. mant. para venta	5	8	Total pasivo no corriente	1,085	1,533
Inventario	496 ⁽¹⁾	599	Pasivos vinc. con activos no corr. mant. para venta	2	4
Cuentas a cobrar	257	285	Pasivos financieros + préstamos	302	147
Otros activos financieros corrientes	11	7	Cuentas a pagar	412	317
Efectivo	88	75	Otros pasivos corrientes incl. arrend.	82	94
Total activo corriente	857	973	Total pasivo corriente	798	562
Total activo	3,506	3,773	Total patrimonio neto y pasivo	3,506	3,773

(1) De acuerdo a la norma IFRS-3, la combinación de los negocios de CMP y SR Smith ha sido registrada como definitiva en 2022, reajustando los períodos anteriores. Datos ajustados respecto a lo publicado en los resultados de cierre de 2021

FLUIDRA

Gracias por su atención

 +34 93 724 39 00

 Investor_relations@fluidra.com

 Avda. Alcalde Barnils 69 - 08174 Sant Cugat (Barcelona)

 www.fluidra.com