
Faes Farma
Informe de negocio
Primer semestre 2021

Julio 2021



Índice

01



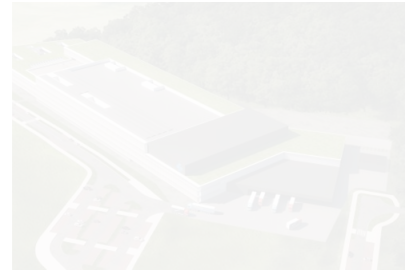
Resumen

02



Evolución
H1 2021

03



Revisión
Financiera

04

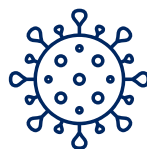
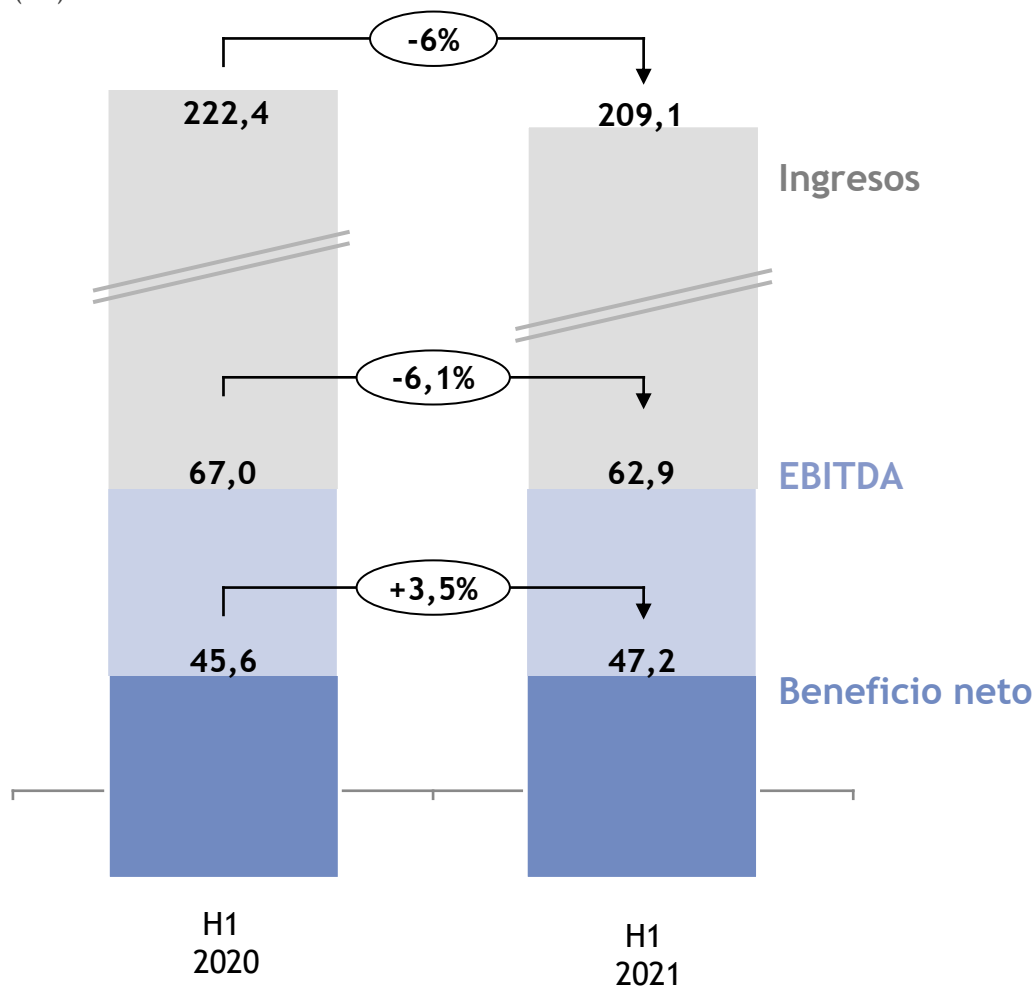


Perspectivas
2021

Principales magnitudes de la cuenta de resultados

Highlights: Primer semestre 2021

(M€)



Impacto Covid-19

- En este semestre continúa la reducción importante prevista de las ventas de Faes Farma a Taiho (Japón) por el efecto del exceso de stock derivado de 2020. Bilanoa se **confirma como el antihistamínico líder en Japón con una cuota de mercado de entre el 16 y el 17%**
- Continúa el impacto negativo en el negocio de Healthcare, Consumer y Bilastina Iberia

Buen crecimiento en el resto del negocio

- **Crecimiento orgánico del grupo de +3%** excluyendo el impacto de sobre stock de Bilastina impulsado por:
 - Incrementos significativos de ventas globales del +38% en Calcifediol y +19% en Mesalazina
 - Crecimiento de doble dígito en filiales y exportaciones
 - Ventas por encima del presupuesto en Nutrición Animal (+6%)



Resultado

- **Resultado neto superior al del H1 2020 por la reducción de costes que compensa la bajada de ingresos**



Cuenta de resultados

(Miles €)

| | JUNIO 2021 | % sobre ventas | JUNIO 2020 | % sobre ventas | % variación 2021/2020 |
|----------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|-----------------------|
| Total Ingresos | 209.040 | | 222.400 | | -6,0% |
| Ingresos ordinarios/ventas | 192.213 | | 201.311 | | -4,5% |
| Otros ingresos de explotación | 16.827 | 8,8% | 21.089 | 10,5% | -20,2% |
| Coste de las ventas | -66.816 | 34,8% | -71.239 | 35,4% | -6,2% |
| Margen bruto de las ventas | 142.224 | 74,0% | 151.161 | 75,1% | -5,9% |
| Gastos de retribución a empleados | -42.646 | 22,2% | -42.234 | 21,0% | 1,0% |
| Otros gastos de explotación | -36.691 | 19,1% | -41.941 | 20,8% | -12,5% |
| EBITDA | 62.887 | 32,7% | 66.986 | 33,3% | -6,1% |
| Amortización y deterioro inmov. | -7.616 | 4,0% | -11.131 | 5,5% | -31,6% |
| EBIT | 55.271 | 28,8% | 55.855 | 27,7% | -1,0% |
| Resultado financiero | -38 | 0,0% | -761 | -0,4% | -95,0% |
| Beneficio antes de impuestos | 55.233 | 28,7% | 55.094 | 27,4% | 0,3% |
| Impuesto sobre sociedades | -8.057 | 4,2% | -8.881 | 4,4% | -9,3% |
| Beneficio Consolidado | 47.176 | 24,5% | 46.213 | 23,0% | 2,1% |
| Socios externos | 17 | 0,0% | -631 | 0,3% | |
| B^a atribuido a la sdad dominante | 47.193 | 24,6% | 45.582 | 22,6% | 3,5% |

Índice

01



Resumen

02



Evolución
H1 2021

03



Revisión
Financiera

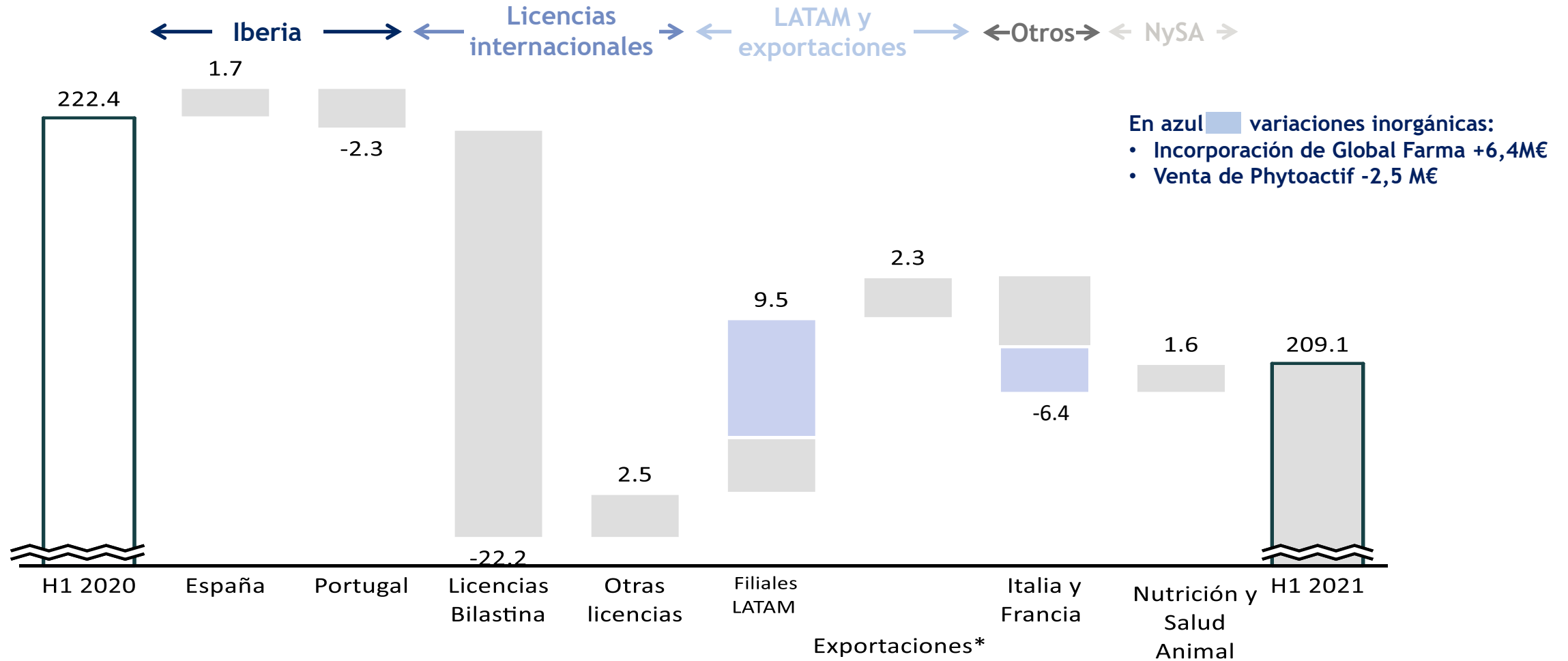
04



Perspectivas
2021

Impacto Covid-19 en Iberia y Licencias Bilastina

Contribución a la evolución de ingresos por área de negocio [H1 2020 - H1 2021, M€]

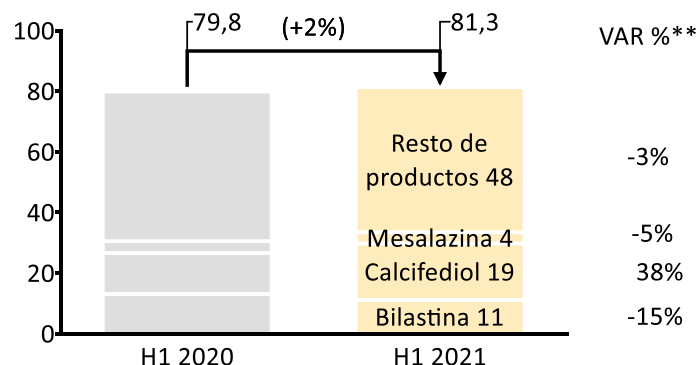


Evolución Iberia - Ventas muy por encima del mercado impulsado por Calcifediol

España

(M€)

Ingresos totales H1 21 vs H1 20



- Cumplimiento de presupuestos internos (Financiados 102%, Farmacia 96% y Consumer 102%). Conjunto 99%. El mes de junio muestra una tendencia positiva creciente en farmacia y consumer.
- Farmacia: continúa una reducción significativa en productos relacionados con enfermedades asociadas al frío/otorrinolaringología. Las farmacias siguen con movilidad interior reducida, afectando a la venta de impulso y de EFP's
- Visita médica: restringida en Cataluña y con límites en otras CCAA
- Crecimiento muy por encima de la tendencia del mercado farma gracias a la continua evolución positiva de Calcifediol y a pesar de la situación en el mercado y primeros impactos en junio de la caída de la patente de Bilastina.

Ventas mercado España (IQVIA)

| MERCADO FARMA TOTAL * | |
|-----------------------|------------|
| MERCADO ESPAÑA | FAES FARMA |
| -0,2% | +6,7% |

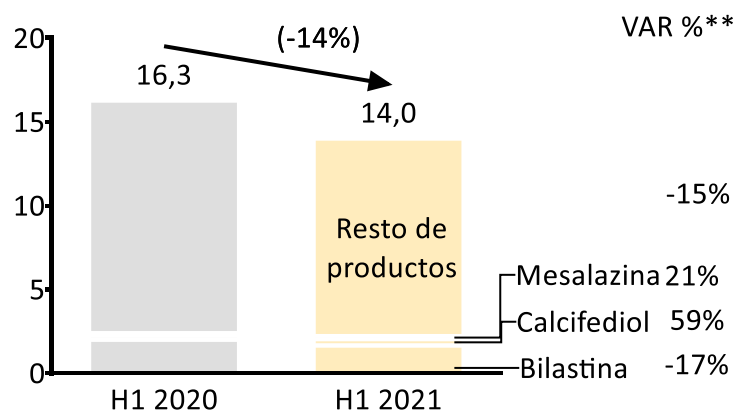
| MERCADO PRESCRIPCIÓN * | |
|------------------------|------------|
| MERCADO ESPAÑA | FAES FARMA |
| +0,8% | +7,2% |

Evolución Iberia

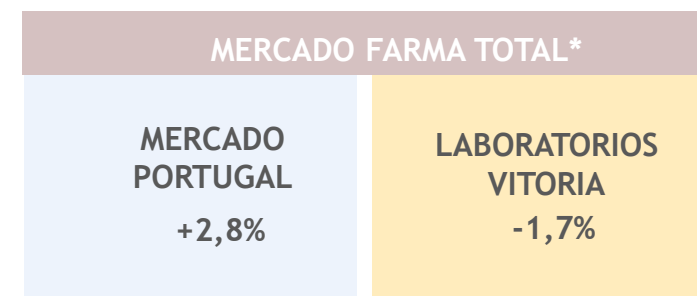
Portugal

(M€)

Ingresos totales H1 21 vs H1 20



Ventas mercado Portugal (IQVIA)



- Se mantiene el efecto de mascarilla/aislamiento en Bilaxten y Rosilan
- Retrocesión del mercado de farmacia y Consumer
- El mes de junio ha sido excelente, creciente un 32% en prescripción y un 11% en farmacia, lo que apunta, si se confirma, a una buena tendencia en el H2

* Fuente IQVIA acumulado junio

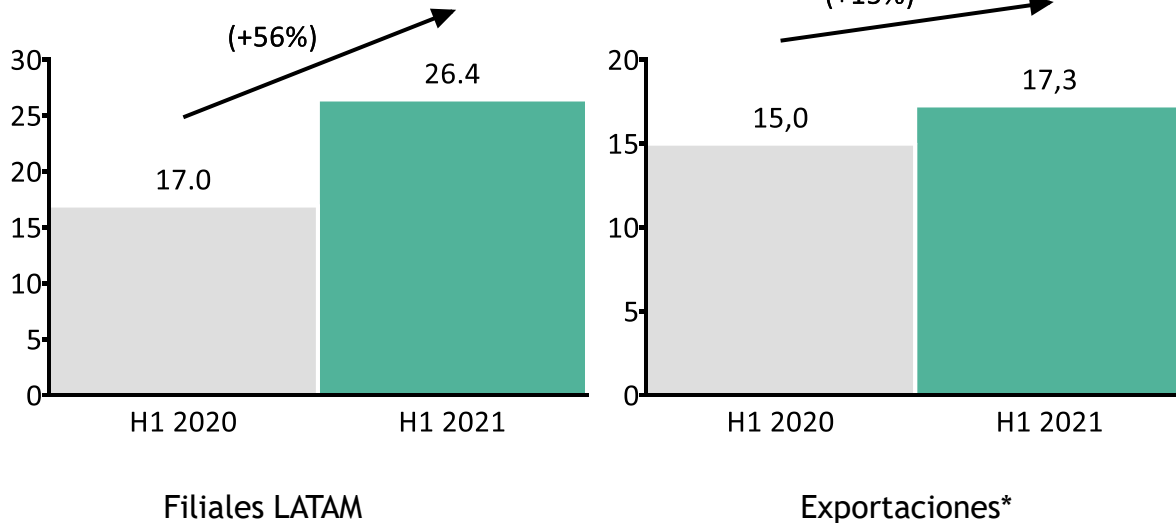
**Los porcentajes de variación se calculan sobre datos en euros

LATAM como principal motor de crecimiento internacional

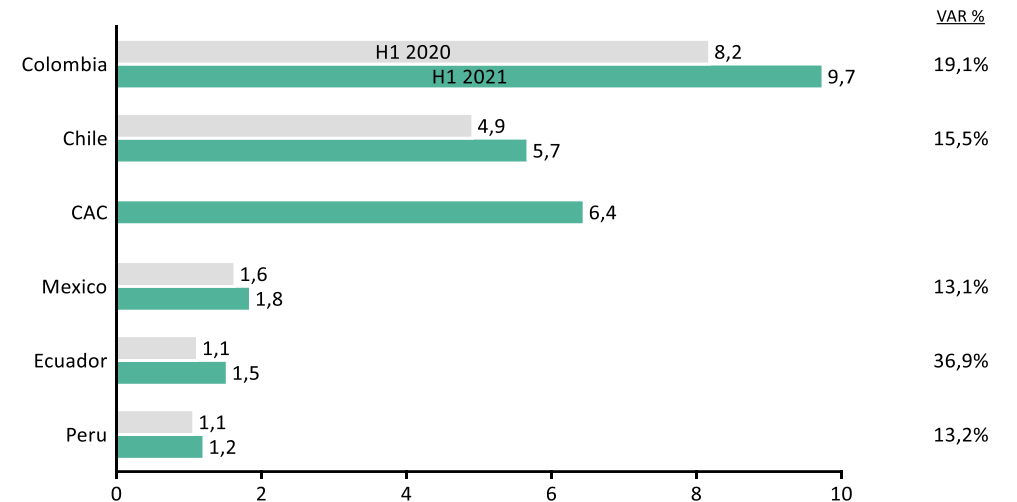
LATAM y exportaciones

(M€)

Ingresos totales H1 21 vs H1 20



Filiales LATAM



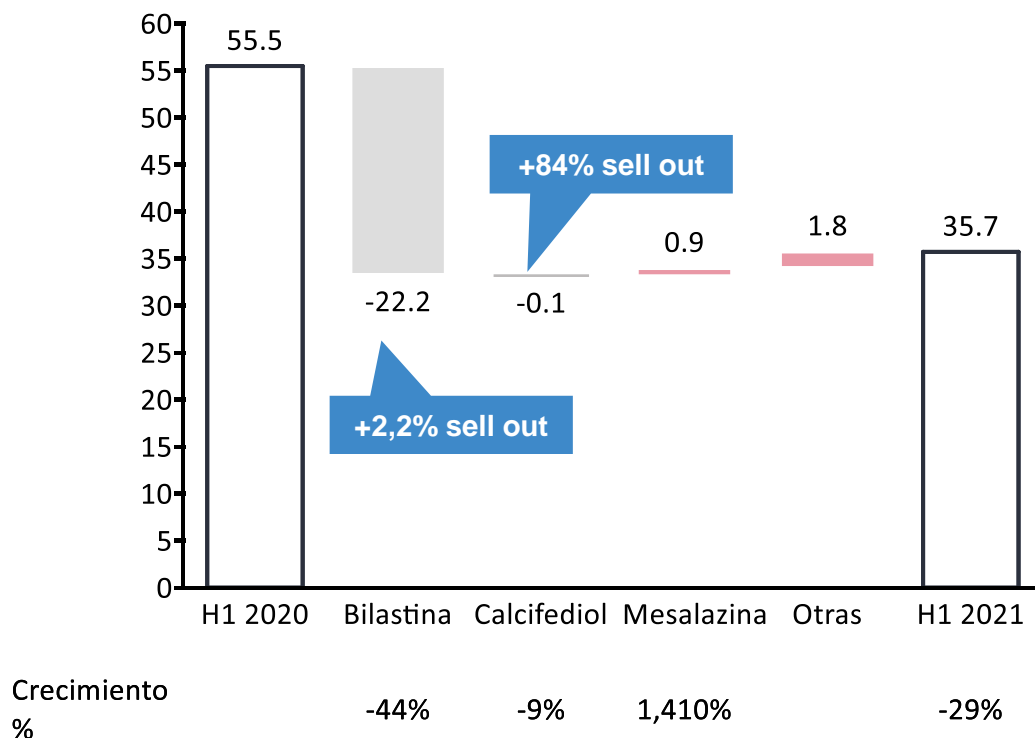
- La adquisición de Global Farma (Centroamérica Caribe) contribuye a junio con 6,4 M€ en ventas
- Crecimiento orgánico de filiales LATAM del 18%
- Exportaciones crecen consolidando la trayectoria de los últimos ejercicios

Licencias: bilastina, líder en el mercado de antihistamínicos en Japón pero impacto por exceso de stock en el licenciatarario

Licencias internacionales

(M€)

Ingresos totales H1 21 vs H1 20



- Crecimiento de +2,2% de bilastina en el mercado (impacto en ingresos directamente relacionado con la situación de sobre stock)
- Exportaciones a Taiho (Japón) según lo esperado, provocado por el sobre stock generado en 2020. Vuelven los pedidos en Q3.
- Crecimiento de ventas de bilastina en el mercado local de Japón del 14% (en yenes) mientras que el mercado decrece un -7%, superando el 16% de cuota de mercado y confirmándose como el antihistamínico líder en Japón
- Crecimiento de sell-out de calcifediol +84%** y mesalazina por expansión de mercados
- Éxitos: lanzamiento de mesalazina supositorios en Alemania (Recordati), Suecia y Finlandia (Orion). En septiembre se lanza en Noruega, Polonia y Dinamarca.

*Datos Bilastina hasta junio de IQVIA de los mercados donde venden nuestros partners

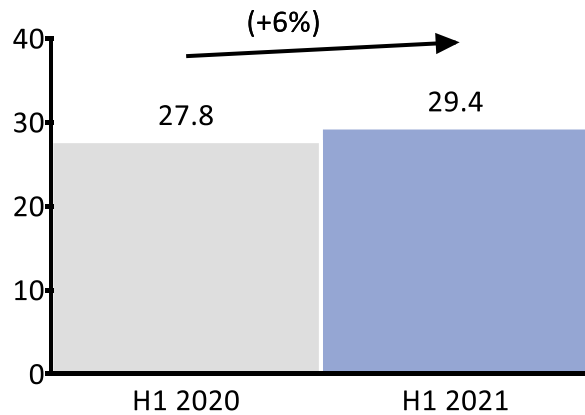
** Datos Calcifediol de sell out hasta junio de nuestros partners en Belgica, Polonia y Italia

Nutrición y Salud Animal en línea con expectativas

Nutrición y Salud Animal

(M€)

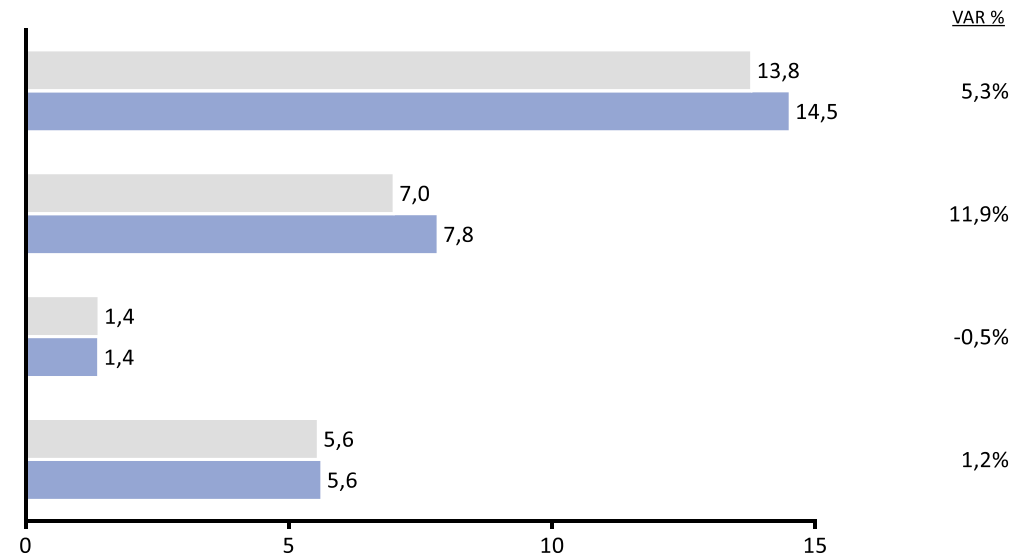
Ingresos totales H1 21 vs H1 20



- Buen comportamiento de las ventas del área de nutrición y salud animal.
- Ventas ligeramente por encima del presupuesto



Filiales LATAM



Índice

01



Resumen

02



Evolución
H1 2020

03



Revisión
Financiera

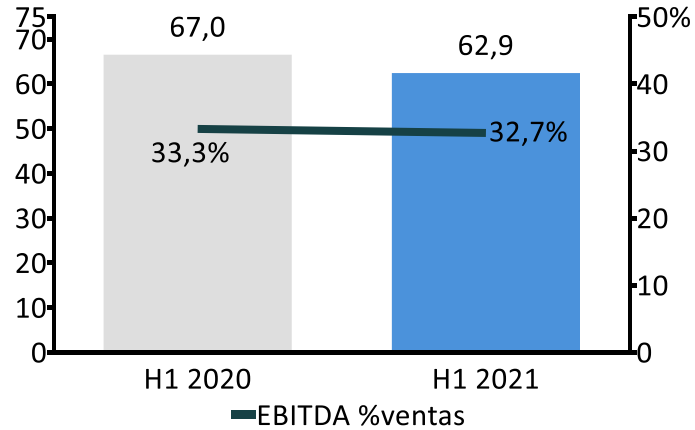
04



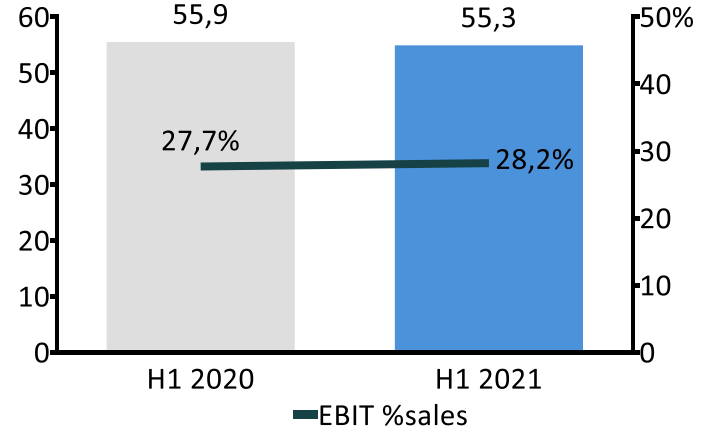
Perspectivas
2021

Evolución principales magnitudes

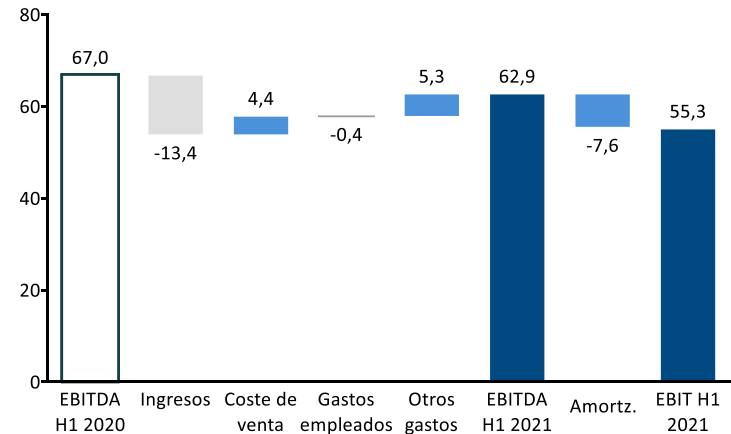
EBITDA H1 21 vs H1 20 (M EUR)



EBIT H1 21 vs H1 20 (M EUR)



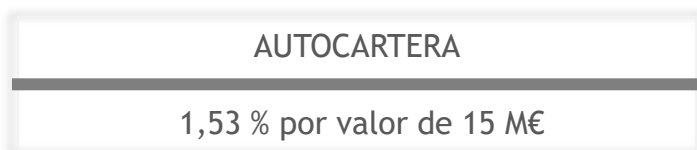
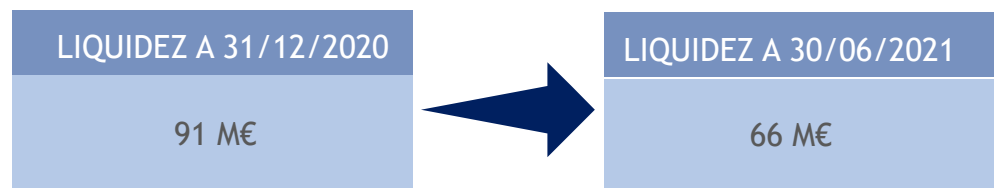
Movimientos EBITDA H1 21 (M EUR)



- Evolución de la cuenta de resultados en línea con el presupuesto y expectativas
- A pesar de la caída en ingresos por impactos relacionados a Covid, y gracias al ahorro en costes, se logra igualar beneficios operativos

Cartera

Reducción de la liquidez consecuencia de las inversiones



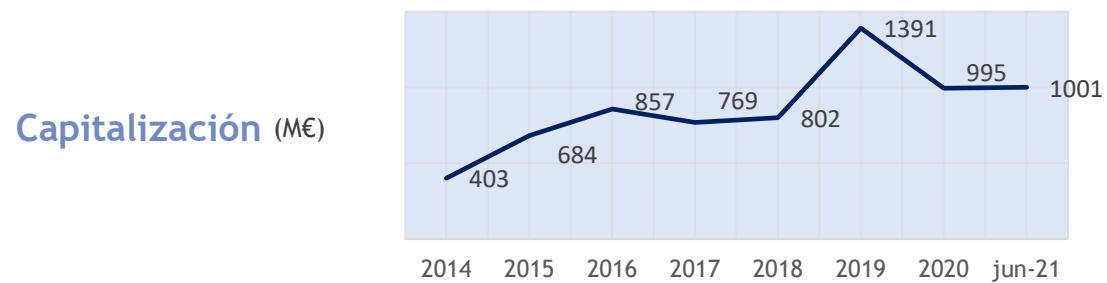
- La reducción de la liquidez es consecuencia del plan estratégico que se está cumpliendo en 2021: inversión en I+D+i, nueva planta farmacéutica y una operación de M&A (Global Farma en Guatemala).



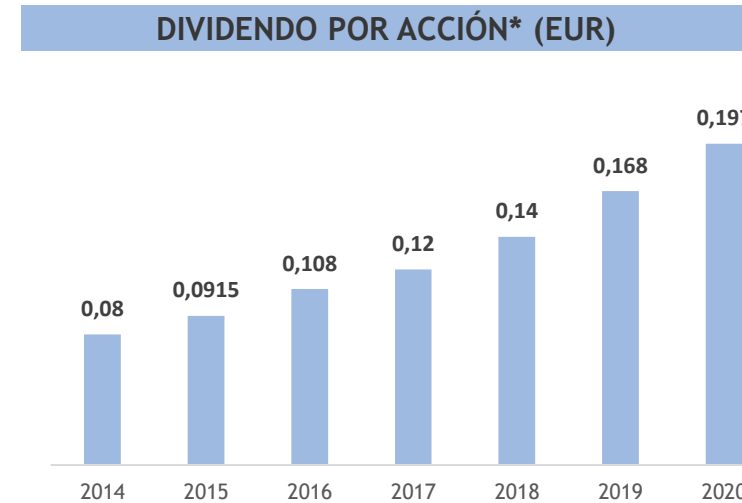
- 2021 supondrá un esfuerzo inversor muy relevante para la primera fase de la construcción de la nueva planta farmacéutica, sin embargo no está prevista la contratación de financiación externa

Acciones Faes Farma

Evolución de la cotización y la capitalización



- Estabilidad en la capitalización
- Dividendo creciente en línea con los resultados



*Dividendo con cargo al ejercicio

Índice

01



Resumen

02



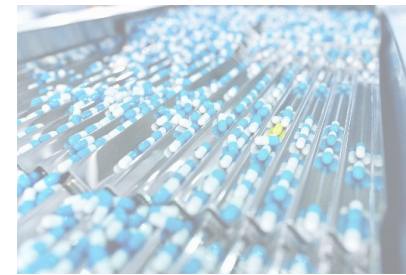
Evolución
H1 2020

03



Revisión
Financiera

04



Perspectivas
2021

Incremento del BAI en 2021, compensando el impacto de factores externos

Perspectivas 2021



Acumulación de stocks de Bilastina por parte de los principales partners como consecuencia de la contracción del mercado de antihistamínicos en 2020 por la coyuntura Covid-19

Bajada de precio de la Bilastina en Japón (-6,3%)

Ralentización de las ventas de Healthcare en España e Italia



Impulso de las ventas de licencias internacionales de Calcifediol y Mesalazina

Crecimiento del negocio en LATAM por vía orgánica e inorgánica (Global Farma)

Crecimiento del negocio farmacéutico en Iberia (Calcifediol, Mesalazina y Respiratorio)

Se confirma el impacto coyuntural del Covid-19 en el 1S de 2021, esperamos una progresiva normalización en el 2S

Ventas netas¹

Crecimiento de un dígito

vs. ejercicio 2020 (380M€)

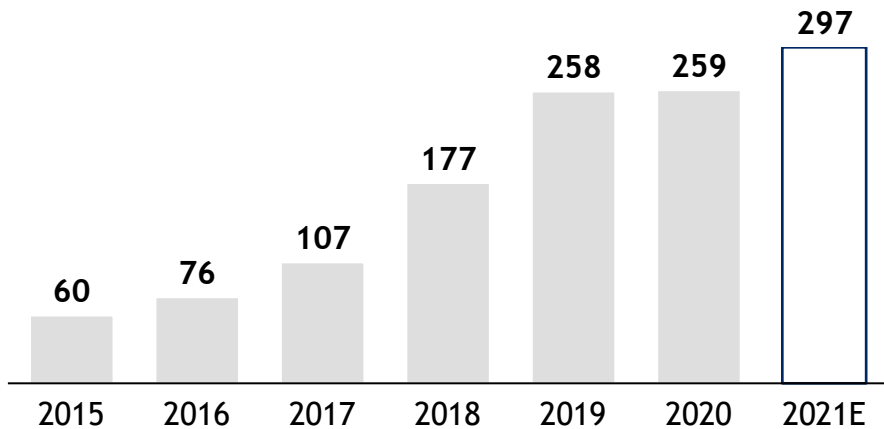
BAI

Entre 87M€ - 91M€

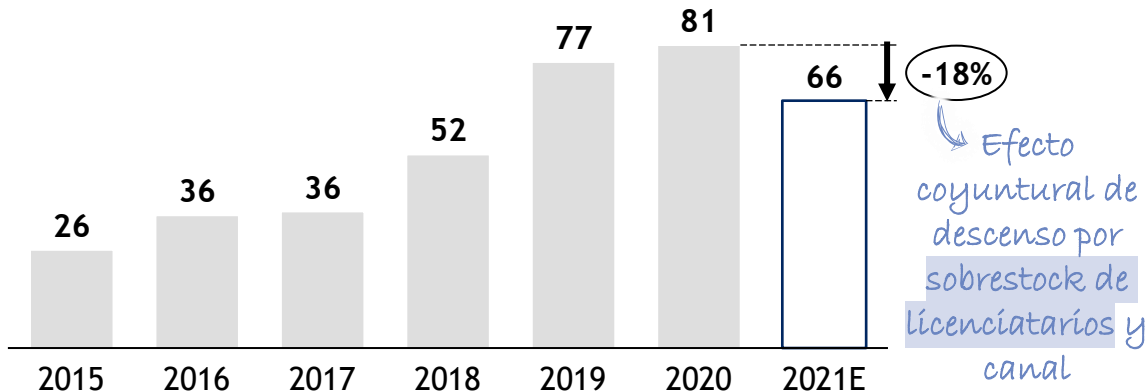
vs. ejercicio 2020 (85M€)

Licencias Bilastina: marcan el presupuesto 2021 por el efecto coyuntural del Covid-19 en 2020

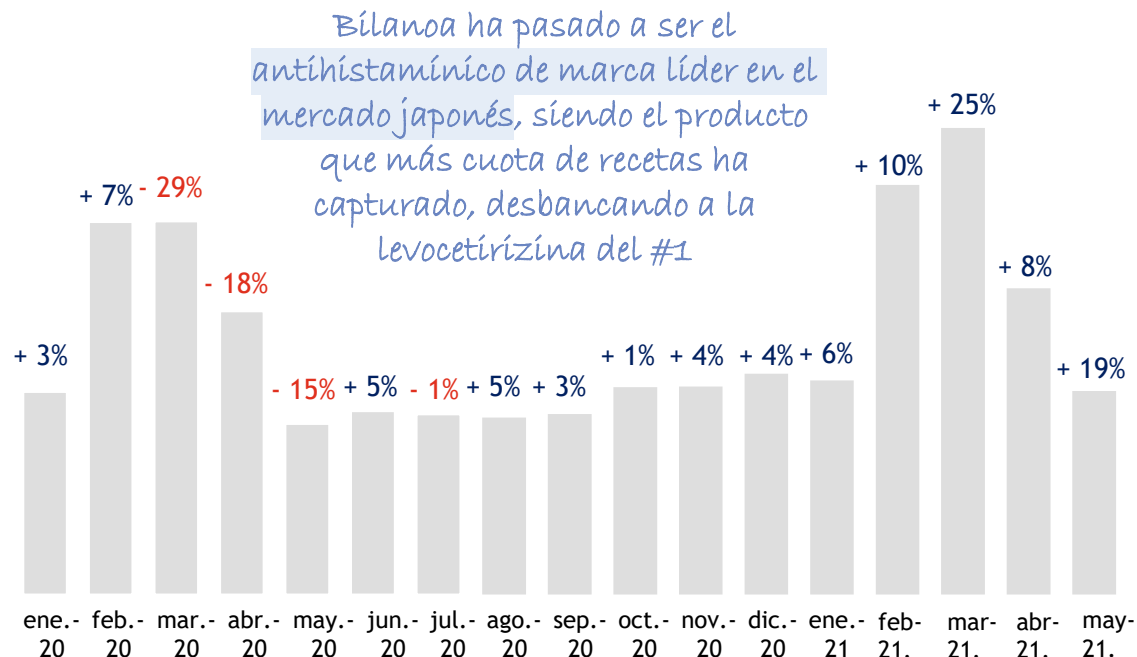
Ventas Bilastina partners [M€]



Ingresos Faes Farma Bilastina licencias [M€]



Evolución Bilanoa® en Japón [var. ventas interanual, Yenes]



Cuota de mercado 2020 vs. 2019 + 0,8 p.p. **13,7%**

Cuota de mercado May21 vs. May20 + 3,0 p.p. **16,4%**

Advertencia legal

Esta presentación ha sido preparada y publicada por el Grupo Faes Farma y se presenta exclusivamente para propósitos de información. Esta presentación no es un folleto ni supone una oferta o recomendación para realizar una inversión. Esta presentación no constituye un compromiso de suscripción, ni una oferta de financiación, ni una oferta para vender o para comprar valores de Faes Farma.

La información incluida en esta presentación no ha sido verificada por fuentes independientes y parte de la información se presenta en formato resumido. Ninguna declaración ni garantía, explícitas o implícitas, son expresadas por el Grupo Faes Farma, ni por sus directores, responsables, empleados ni representantes con respecto a la equidad, precisión, exhaustividad o exactitud de la información u opiniones expresadas en el presente documento, y estas no deben servir de apoyo fiable. Ningún miembro del Grupo Faes Farma, ni sus correspondientes directores, responsables, empleados ni representantes asumirán responsabilidad alguna (por negligencia u otro motivo) debido a cualquier pérdida, daños, costes o prejuicios, directos o resultantes, que se produzcan a raíz del uso de esta presentación o su contenido o que se produzcan de otro modo con relación a la presentación, salvo con respecto a cualquier responsabilidad por fraude, y renuncian a toda responsabilidad, ya sea directa o indirecta, explícita o implícita, contractual, delictiva, reglamentaria o de otra índole, con relación a la precisión o exhaustividad de la información con relación a las opiniones incluidas en el presente documento o cualquier error, omisión o inexactitud incluidos en esta presentación.

Faes Farma no garantiza la exactitud de la información contenida en esta presentación, ni que la misma sea completa. La información aquí contenida se ha obtenido de fuentes consideradas fidedignas por Faes Farma, pero Faes Farma no manifiesta ni garantiza que sea completa ni exacta, en particular respecto a los datos suministrados por terceros.