



*Powered by experience*

José María Orihuela

Consejero Delegado





## Contenido

---

- 1 Introducción
- 2 Resultados y principales líneas de actuación del último año
- 3 Impacto de la crisis motivada por la pandemia
- 4 Plan de Viabilidad
- 5 Cierre





*Powered by experience*

## Resultados y principales líneas de actuación del último año





## Resultados del año 2019

Millones de euros

Ingresos	392,9
EBITDA	4,0
Resultado neto	1,4
Cartera	468,9
Contratación	105,5



Gestión eficiente de la Compañía: reducción notable del riesgo durante los dos últimos años con mejora de resultados

**Reducción de contingencias de proyectos en 196 M€**



**Reducción de avales en más de 175 M€**



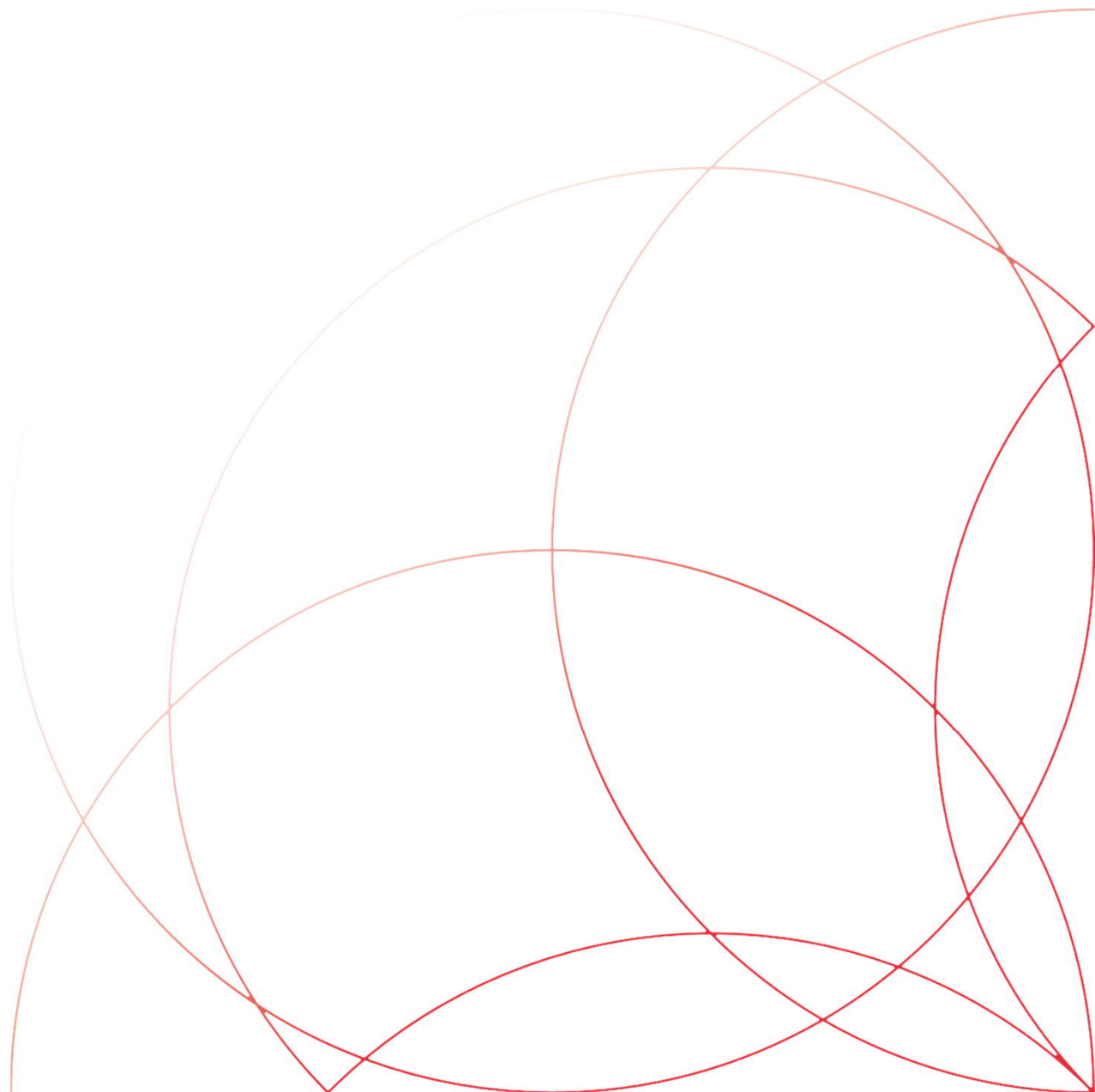
**Mejora de resultados de proyectos en 27 M€**





*Powered by experience*

# Impacto de la crisis





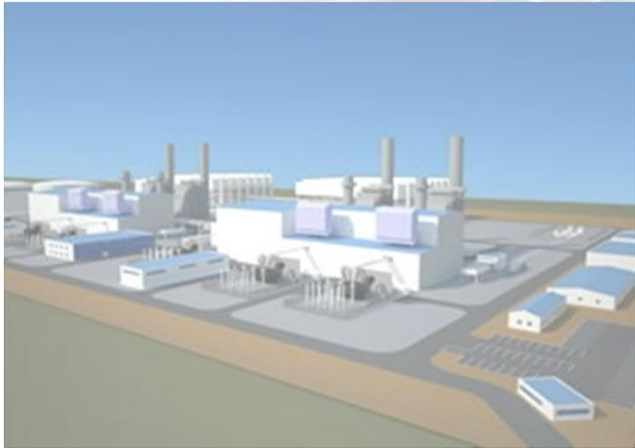
## Resultados del primer semestre de 2020

Millones de euros

Ingresos	71,7
EBITDA	-103,2
Resultado neto	-113,9
Cartera	360,3
Contratación	52,4

# Impacto de la pandemia en los proyectos

## **Djelfa** **(Argelia)**



## **Jebel Ali** **(Dubai)**

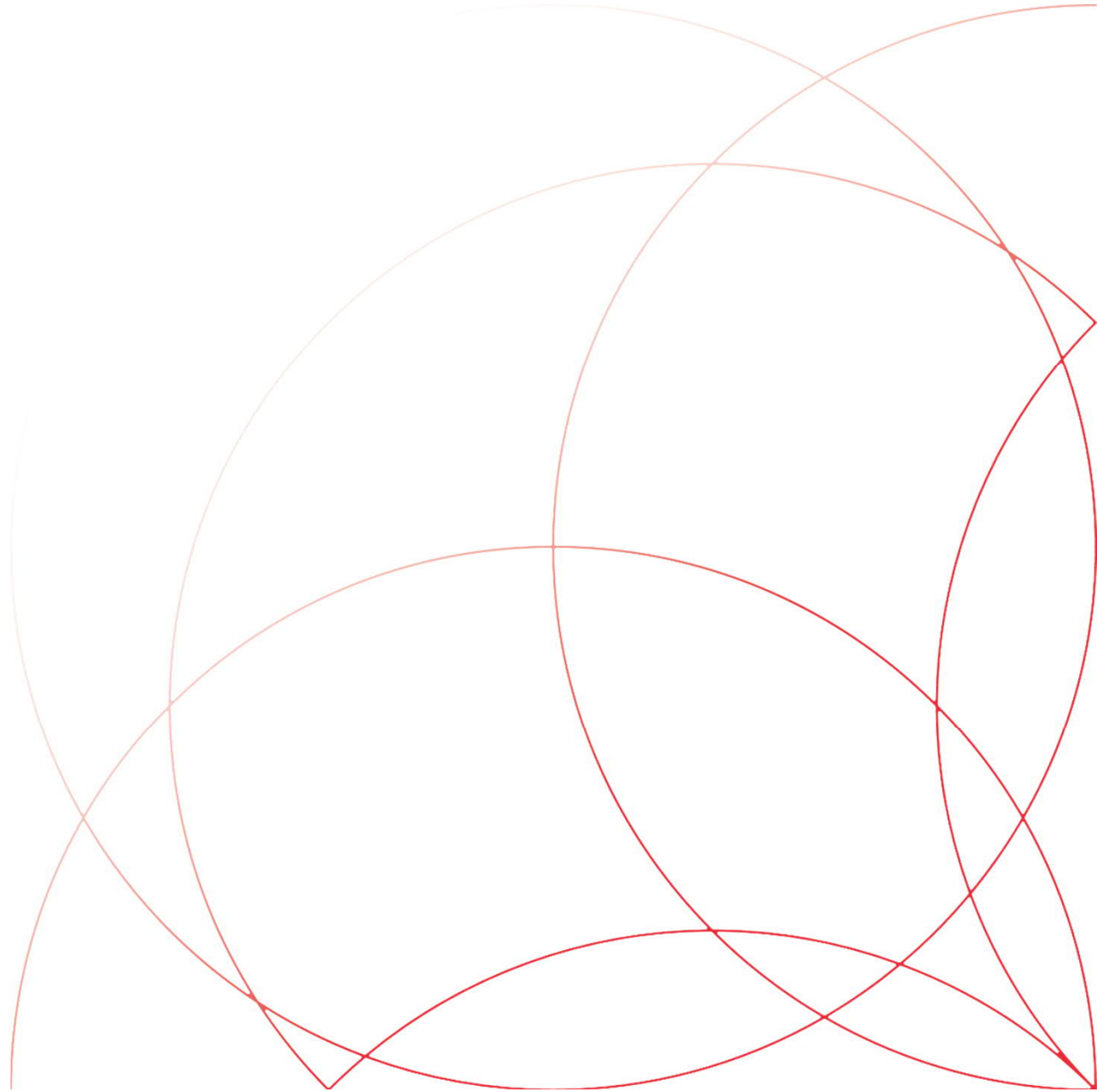






*Powered by experience*

# Plan de Viabilidad



1



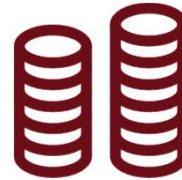
Fondo de Apoyo  
Temporal a la  
Solvencia de  
Empresas  
Estratégicas

2



Reestructuración  
financiera con el  
sindicato  
bancario

3



Entrada de  
nuevos  
inversores

4



Actualización  
del Plan  
Estratégico  
2020-2025

1



Fondo de Apoyo  
Temporal a la  
Solvencia de  
Empresas  
Estratégicas

Ampliación de capital de  
€30m suscrita íntegramente  
por SEPI



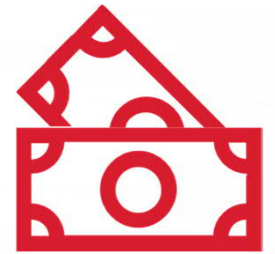
Préstamo participativo  
de €70m en 2020

2



Reestructuración  
financiera con el  
sindicato  
bancario

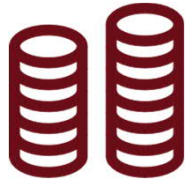
Refinanciación de la deuda



Nuevas líneas de financiación



3



Entrada de  
nuevos  
inversores

En 2023 se prevé llevar a cabo una ampliación de capital para inversores privados y mercado minorista para el repago del préstamo participativo



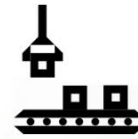
4



Actualización  
del Plan  
Estratégico  
2020-2025

Continuar con foco en los  
negocios tradicionales

Competencias  
básicas:  
Calderería Pesada y  
Montaje y mantenimiento



EPC:  
Minería & Handling,  
Tanques y esferas y  
Energía



Desarrollar nuevos segmentos  
de alto crecimiento

Renovables



Sistemas  
Inteligentes





# Renovables

1 PPAs



2 Fabricación estructuras eólico offshore



# GREEN TECH



## Sistemas Inteligentes

1 Expansión de la base de clientes de EPI COM en España y Europa

2 Acceso al sector de la comunicación encriptada en el ámbito civil y ciberseguridad

3 Nueva estrategia go-to-market para crecer en Sistemas logísticos



Logistic  
Systems





---

## Nuestro plan estratégico apuesta por la sostenibilidad

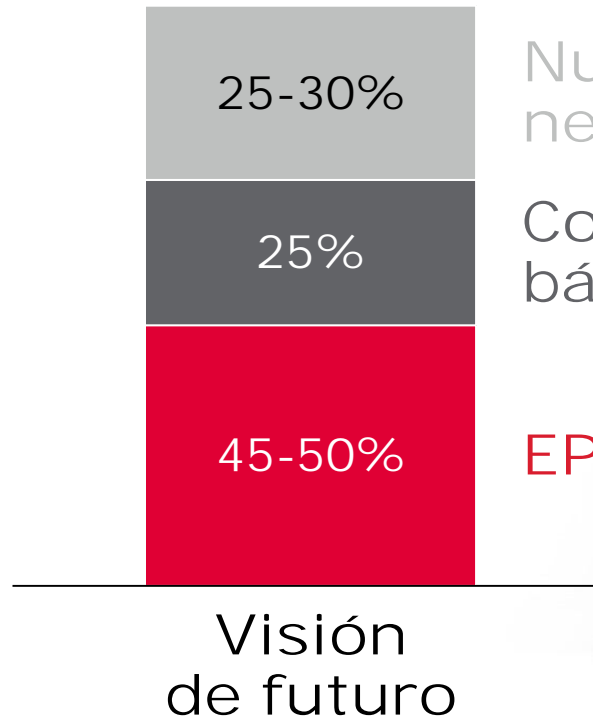
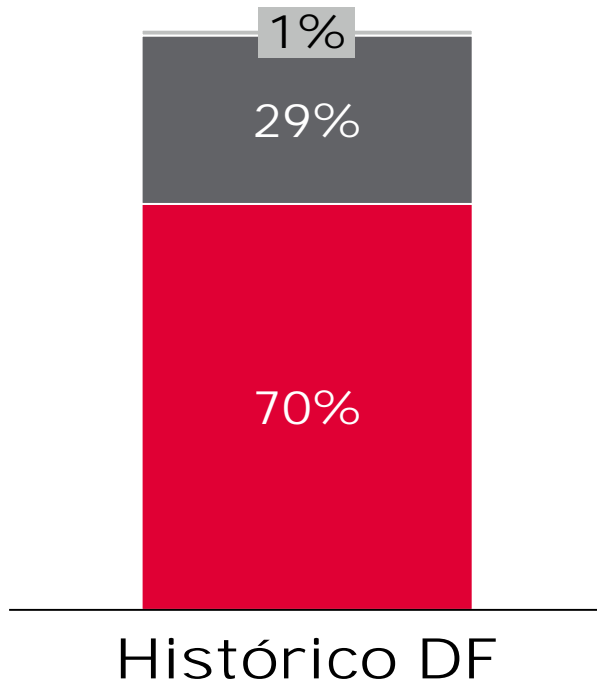
Desarrollar **nuevas líneas de negocio sostenibles** para apoyar la transición energética, posicionando a DF como **empresa de referencia en renovables...**



Y reforzar la sostenibilidad como parte del ADN de nuestra compañía, aplicándolo a nuestra forma de operar reduciendo nuestras emisiones y el consumo de papel, agua o energía, dando ejemplo a nuestros clientes y proveedores



En resumen, una estrategia "realista" y enfocada



Nuevos negocios

Competencias básicas

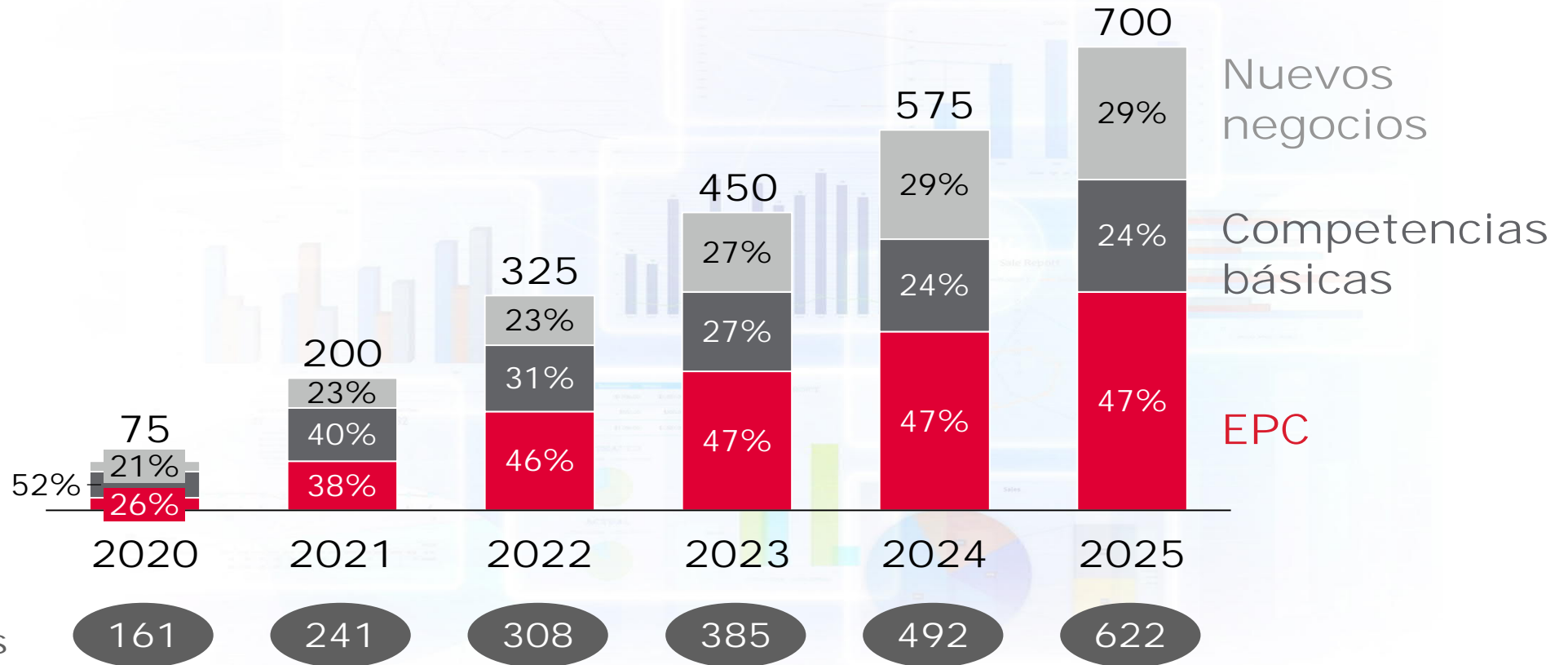
EPC





# Contratación

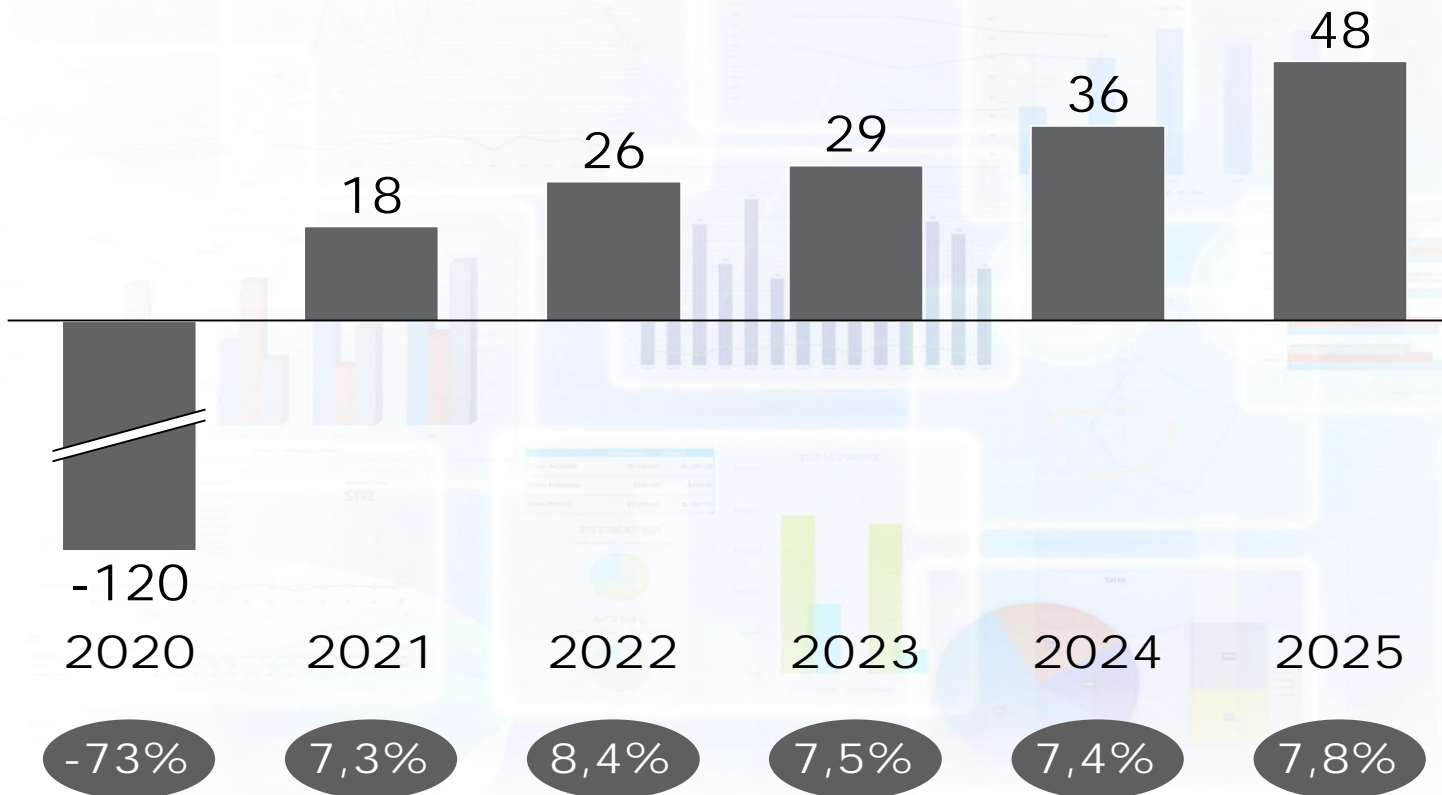
Millones de euros





# EBITDA

Millones de euros



Margen EBITDA

1



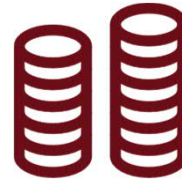
Fondo de Apoyo  
Temporal a la  
Solvencia de  
Empresas  
Estratégicas

2



Reestructuración  
financiera con el  
sindicato  
bancario

3



Entrada de  
nuevos  
inversores

4



Actualización  
del Plan  
Estratégico  
2020-2025



Muchas gracias  
por su atención

