



## COMUNICADO DE PRENSA

### ALCANZADO ACUERDO PARA LA COMPRA DEL 100% DEL GRUPO ESKA, LÍDER MUNDIAL EN CARTON MACIZO (SOLID BOARD) MEDIANTE LA ADQUISICIÓN DEL 100% DEL CAPITAL DE LA MATRIZ FINESKA B.V.

- Se atribuye al GRUPO ESKA un valor de 155 M€, basado en un EBITDA en 2020 de 24,6 M€ y una deuda financiera neta de 2,5 M€ a 31 de diciembre de 2020
- Cierre de la operación prevista para el 31 de julio de 2021

*Milán, 8 de junio de 2021*

Reno de Medici S.p.A. anuncia que ha firmado un compromiso irrevocable para adquirir el 100% del capital social de Fineska B.V., el holding holandés del GRUPO ESKA. El vendedor, Andes C.V. es un vehículo societario controlado por la firma de inversiones estadounidense Andlinger & Co.

El compromiso de las partes para la firma del contrato preliminar para la venta del 100% del GRUPO ESKA está sujeto, únicamente, a la finalización de los procedimientos de consulta previstos en la legislación laboral y sindical holandesa. Una vez cumplida dicha condición, se firmará el contrato vinculante para la compra del 100% del capital social del holding FINESKA B.V.

El GRUPO ESKA es líder mundial en la fabricación de cartón macizo (SOLID BOARD), cartón de alto espesor obtenido a partir de fibras 100% recicladas, con dos plantas de producción en Holanda (En Sappemeer y Hoogezand) y una capacidad de producción anual de 290.000 toneladas. Las aplicaciones de este tipo de cartón sólido son muy amplias y van desde envases de lujo hasta encuadernaciones, juegos, artículos de papelería y artes gráficas.

Con sede en Sappemeer (Holanda), ESKA además de las dos fábricas, cuenta con tres centros de servicios con actividad de corte y almacén, respectivamente, en Estados Unidos, Italia y España. También cuenta con oficinas comerciales en Reino Unido y Hong Kong.

En el ejercicio finalizado el pasado 31 de diciembre de 2020, ESKA registro, sobre la base de los principios contables holandeses, unas ventas brutas de 149,7 M€, un EBITDA de 24,6 M€ y un beneficio neto de 12,7 M€. La deuda financiera neta a 31 de diciembre de 2020 ascendía a 2,5 M€.

El precio de adquisición del GRUPO ESKA se basa en un valor total de la empresa de 155 M€, calculado sobre un EBITDA de 24,6 M€ en 2020.



Se ha determinado un EQUITY VALUE de 146,8 M€, deduciendo de los citados 155 M€ un NFP negativo ajustado de 8,2 M€. Según el acuerdo alcanzado no habrá ajustes adicionales al precio. El precio a pagar a la firma del contrato (cierre) será el referido Equity Value, más los intereses calculados a un tipo de interés del 3%, por el período comprendido entre el 31 de diciembre de 2020 y la fecha de la firma (closing).

Una parte del precio (6,7 M€) quedará en custodia de un tercero (escrow) durante dos años en garantía de cualquier obligación o indemnización de la vendedora de las previstas en el contrato de compraventa.

La compradora, RENO DE MEDICI S.p.A, procederá al desembolso del precio de compra en efectivo que obtendrá de una línea de financiación externa específica, en curso de negociación.

Se prevé que el cierre del acuerdo (closing) se produzca el próximo 31 de julio de 2021, sujeto únicamente a la finalización de los procedimientos de consulta citados anteriormente y al cumplimiento de determinadas condiciones suspensivas entre las cuales destaca, en particular, la obtención por parte de RENO DE MEDICI S.p.A. de la financiación necesaria para realizar el pago del precio.

Ha actuado de asesor financiero de la compradora la entidad Intesa Sanpaolo (División de Banca Corporativa y de Inversión de IMI). Como asesor legal se ha utilizado a Banning y EY ha ofrecido el asesoramiento contable, fiscal, ambiental y de recursos humanos. Lincoln International y Greenberg Traurig actuaron, respectivamente, como asesores financieros y legales del vendedor.

Michele Bianchi, CEO de RDM Group declaró *“Esta transacción es consistente con la estrategia de crecimiento que habíamos establecido. Nos ofrece nuevas oportunidades de desarrollo a una escala geográfica más amplia, lo que refuerza la resiliencia de las actuaciones de nuestro Grupo”*.

*“La inclusión de las fábricas de ESKA en el perímetro de RDM, que al igual que Ovaro, están enfocadas a un alto grado de especialización, permitirá implementar el enfoque estratégico de multi-fábricas que ha demostrado beneficios visibles en nuestro negocio principal de WLC.”*

*“La integración de esta nueva adquisición –ha concluido el CEO Bianchi- permite consolidar y acelerar la exitosa estrategia de comercialización que ESKA ha aplicado a su oferta de valor para el cliente en los últimos años”*

\* \* \* \*

Este documento es una traducción del italiano al castellano. El original italiano prevalecerá en caso de diferencias de interpretación y / o errores de hecho.



**Para mas información:**

**Reno De Medici**  
**Investor Relations Officer**

Chiara Borgini

Tel. +39 02 89966204

E-mail: [investor.relations@rdmgroup.com](mailto:investor.relations@rdmgroup.com)

**IR Advisor**

**Blue Arrow**

Maria Grazia Mantini

Tel. : +41 91 2291710

E-mail: [maria Grazia.mantini@bluearrow.ch](mailto:maria Grazia.mantini@bluearrow.ch)

**Media Relations**

**Barabino&Partners**

Stefania Bassi, Francesco Faenza

Tel: +39 02 72023535

E-mail: [s.bassi@barabino.it](mailto:s.bassi@barabino.it);