



DOMINION

Análisis de resultados FY 2024

INDICE

Contenido

1.	Introducción	3
1.1.	Contexto	3
1.2.	Efectos inorgánicos y no recurrentes	5
2.	Información económico financiera	7
2.1.	Destacados	7
2.2.	Cifra de negocio	8
2.3.	Márgenes operativos	9
2.4.	EBITDA	9
2.5.	Amortización	10
2.6.	Gastos financieros	10
2.7.	Beneficio neto	11
2.8.	Principales movimientos de partidas de Balance	12
2.9.	Evolución de la deuda financiera neta	13
2.10.	Generación de flujo de caja operativo	15
3.1.	Servicios Sostenibles	16
3.2.	Proyectos 360º	17
3.3.	Participación en Infraestructuras	18
4.	Otra información	19
4.1.	Estructura accionarial	19
4.2.	Retribución al accionista	19

1. Introducción

1.1. Contexto

Año continuista respecto al 2023 en términos de inestabilidad tanto política como geopolítica, así como con importantes movimientos en lo que a políticas monetarias se refiere.

Por un lado, bloqueo en los gobiernos de las principales economías del euro, Francia y Alemania, así como la continuación de la guerra entre Ucrania y Rusia, a la que hay que añadir la de Gaza entre Israel y Hamas. Por otro lado, durante el 2024 se ha ido incrementando una fuerte e inusual divergencia entre las políticas monetarias de los dos principales bancos centrales, siguiendo el BCE una política mucho más acomodaticia. Como broche final, 2024 se ha saldado con la elección de Trump como nuevo presidente de EEUU, dando el pistoletazo de salida a nuevas alianzas y equilibrios comerciales entre los diferentes bloques económicos.

Los tipos de interés continúan en niveles altos, lo que continúa dificultando el trasvase de RF a RV, afectando especialmente a la liquidez de las pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la sobrevaloración de la bolsa americana sobre la europea, fruto de la concentración en la primera de valores tecnológicos, empujados fuertemente por la explosión en 2024 de la inteligencia artificial y los chips necesarios para su futuro funcionamiento. Todo ello continúa drenando la liquidez de las acciones de las compañías europeas, favoreciendo a una disparidad entre compañías y sectores.

DOMINION continúa adecuadamente posicionada para afrontar estos escenarios gracias a su diversificación geográfica, así como la recurrencia y resiliencia de la mayor parte de su negocio. Sin embargo, existen ciertos fenómenos que continúan impactando en la operativa y los resultados como son los movimientos de divisas, sobre todo durante la segunda mitad del año; y la variación de los tipos de interés que comenzaron a bajar a mediados de 2024 y se espera que lo sigan haciendo durante los primeros trimestres de 2025. Desde DOMINION se espera que dichas disminuciones comiencen a reflejarse en las cuentas de la compañía a partir del ejercicio 2025.

Con el cierre del ejercicio 2024 DOMINION alcanza el ecuador del Plan Estratégico 2023-26, presentando unos resultados en línea con lo esperado y habiendo avanzado en la transformación del negocio que marca el plan. Durante 2024 se ha superado el peso de los negocios recurrentes (>70% de la facturación) y se ha profundizado en la simplificación de su actividad, desinvirtiendo en actividades con márgenes inferiores o que no estén alineadas con su estrategia de sostenibilidad, así como en el cambio de modelo de negocio del área B2B2C. Estos cambios tienen el objetivo de aumentar la actividad en negocios relacionados con la mejora de la sostenibilidad medioambiental de sus clientes y de la sociedad en general. Estos negocios ofrecen importantes oportunidades de crecimiento y rentabilidad que la compañía ya está aprovechando y que se recogen en la evolución

positiva de su segmento de Servicios Sostenibles. Para materializar y acelerar este posicionamiento, la compañía ha constituido ya una nueva estructura que agrupa todos los negocios de este ámbito bajo una nueva sociedad jurídica, que tiene como objetivo facturar c.500M€ y más de 50M€ de EBTDA en 2025.

1.2. Efectos inorgánicos y no recurrentes

Efecto inorgánico en ventas:

El efecto inorgánico del ejercicio 2024 ha sido de -36,8M€ (-14,0M€ en 4T).

Por un lado, la facturación adicional que supone la adquisición de Gesthidro, realizada a finales de febrero de 2023 (2 meses), así como la facturación anual del negocio de Steelcon a raíz de su reincorporación dentro de operaciones continuadas (tras haber estado disponible para la venta durante los ejercicios 2022 y 2023). En el presente análisis estas ventas han sido consideradas como inorgánicas para mostrar la evolución a perímetro comparable, mientras que en las cuentas anuales consolidadas el ejercicio 2023 ha sido re-expresado para reflejar este mismo hecho.

En sentido contrario, durante el tercer trimestre del año 2023 se llevó a cabo la reestructuración del negocio B2B2C con el objetivo de mantener o mejorar sus niveles de rentabilidad y llevar a cabo un cambio del modelo de negocio de esta área. La decisión de desinversión de puntos de venta físicos conlleva una reducción en la venta de dispositivos y por tanto un descenso inorgánico de la cifra de negocio.

Por otro lado, la venta de los servicios de mantenimiento multitécnico en España a Serveo, efectiva a 5 de diciembre, conlleva una reducción de la facturación equivalente a un mes. A fecha 22 de octubre de 2024, DOMINION firmó con Serveo Servicios, S.A.U. el acuerdo de desinversión de dicha unidad de negocio, cuya facturación y EBITDA recurrente ascienden a 100M€ y 4,8M€ respectivamente y contaba con 1.500 empleados. El valor de la transacción ascendió a 28,8M€ tras la obtención de la autorización de las autoridades españolas de defensa de la competencia (CNMC), con una plusvalía, neta de impuestos, de aproximadamente 11,6M€. Esta operación ha permitido, no sólo deshacerse de actividades con márgenes inferiores al promedio de rentabilidad del segmento de Servicios y reducir en más de 1000 personas su plantilla, sino avanzar en el posicionamiento de DOMINION en actividades sostenibles de alto valor añadido para sus clientes industriales.

Efectos no recurrentes:

Estos resultados incluyen costes extraordinarios que compensan prácticamente en su totalidad la plusvalía mencionada en el punto anterior, logrando que el EBITDA sea una cifra recurrente y representativa del negocio.

Dentro de estos extraordinarios negativos, se encuentran one-offs correspondientes a distintos negocios y actividades de la compañía, tales como los gastos para la puesta en marcha del parque eólico de Cerritos, la reestructuración de actividades en Francia o aplicación de medidas de eficiencia, entre otros.

Desembolsos por operaciones corporativas:

Durante el año 2024 se ha cumplido con los compromisos de pago adquiridos en forma de earn outs:

- en el mes de enero, se desembolsaron los 67M€, correspondientes a la compra de la posición accionarial de INCUS en el negocio de energías renovables, acordada a finales del año 2022.
- También se han abordado pagos por earn outs por valor de aproximadamente 10M€, correspondientes a Bygging India (adquisición 2019) y pequeñas sociedades de servicios medioambientales, entre las que destacan Gesthidro y Tankiac.

Otros compromisos de pago:

Con fecha 26 de marzo, la compañía procedió a la adquisición de 2,6 millones de acciones propias con la finalidad de ser adquiridas por parte del equipo directivo, en el marco de un plan diseñado por la compañía para la participación de sus principales directivos en el capital social de DOMINION (compra de acciones ejecutada por el cuerpo directivo en junio 2024). Esta compra ha supuesto el desembolso de 11,7 M€.

Con fecha 9 de julio, DOMINION ha desembolsado 14,7M€ en concepto de **dividendo** a sus accionistas, lo que supone un reparto del 33% sobre el beneficio del ejercicio 2023, a lo que hay que sumar el desembolso correspondiente a los accionistas minoritarios en concepto de dividendo, por un importe de 1,4M€.

2. Información económico financiera

2.1. Destacados



- Crecimiento orgánico total de las ventas de un +2% respecto a 2023, con Servicios sostenibles creciendo al +7% y Proyectos al -9%.
- El EBITDA aumenta hasta el 13,1% sobre ventas gracias a la simplificación y el enfoque hacia actividades más rentables.
- El beneficio neto se reduce hasta los 40M€ por el incremento significativo de los gastos financieros, motivado por el aumento de los tipos de interés, y un aumento del gasto fiscal.
- Generación de caja operativa de 76M€, creciendo un 7% respecto a 2023.
- Incremento transitorio de la deuda para acometer los objetivos del plan estratégico, con un apalancamiento de 1,2x EBITDA.

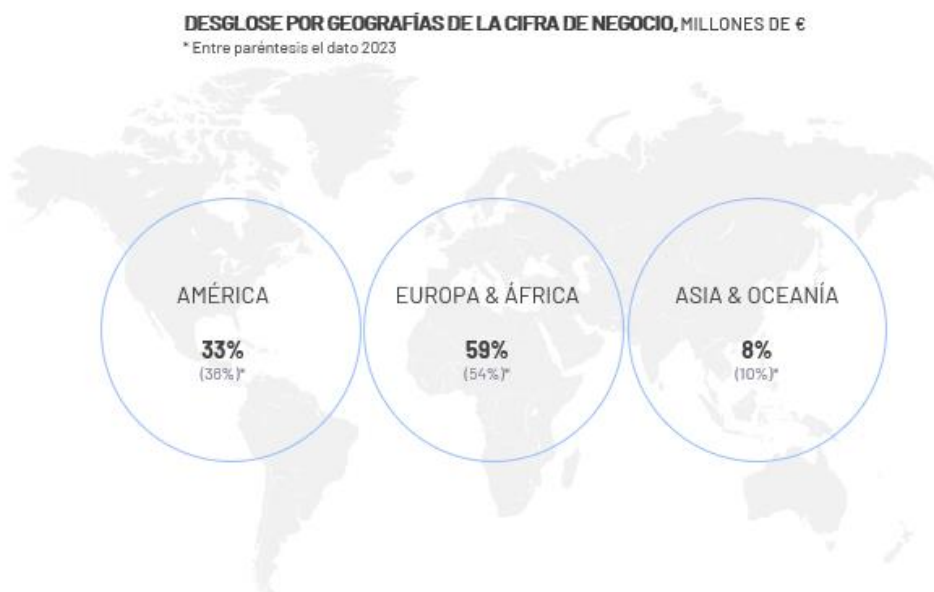
2.2. Cifra de negocio

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1,192,6	-3%	1,153,0

DOMINION cierra el ejercicio 2024 con una cifra de negocio que alcanza los 1.153,0 millones de euros, lo que supone una caída de un 3,0% respecto a la cifra del año anterior.

La menor cifra de ventas respecto al ejercicio 2023 viene motivada principalmente por el efecto inorgánico recogido en el punto 1.2. y el movimiento desfavorable de divisas (FOREX), que representan un -3% y un -2% respectivamente, mientras que el crecimiento orgánico continúa siendo positivo y alcanza el +2%.

Distribución geográfica de la cifra de negocio:



El traslado de peso de la región americana a Europa viene provocado por la menor actividad de ejecución de proyectos renovables por situaciones geopolíticas en República Dominicana (elecciones en mayo 2024), mientras que Europa continúa ganando peso gracias a la fortaleza de varias actividades, destacando los servicios de telecomunicaciones en Alemania y los servicios medioambientales.

2.3. Márgenes operativos

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1,192,6	-3%	1,153,0
Margen de contribución	171,5	3%	177,5

Los márgenes operativos continúan en crecimiento, como viene sucediendo durante los anteriores trimestres, a pesar de las desinversiones llevadas a cabo y de unas menores ventas consolidadas.

Así, el margen de contribución aumenta un 3,5% respecto al año anterior.

Las continuas mejoras que se están produciendo en el margen de contribución con el paso de los trimestres vienen a confirmar la transición de la compañía hacia actividades con perfiles de márgenes superiores, que están siendo complementadas con desinversiones en actividades no estratégicas de márgenes más reducidos y con reestructuraciones.

2.4. EBITDA

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1,192,6	-3%	1,153,0
Margen de contribución	171,5	3%	177,5
EBITDA	144,9	4%	150,7
% EBITDA s/ cifra negocio	12,2%		13,1%

Se alcanza un EBITDA de 150,7M€, un 4% superior al ejercicio 2023, alcanzando un EBITDA sobre ventas del 13,1%, que demuestra que el proceso de simplificación que la compañía está llevando a cabo, tiene como contrapartida una mejora de la rentabilidad global del negocio, al sustituir ventas con márgenes por debajo del promedio por ventas con niveles de rentabilidad más elevados.

Adicionalmente a las mejoras en los márgenes comentados en el punto anterior, la compañía continúa su apalancamiento operativo, con una estructura central eficiente y que continúa estable en términos absolutos manteniendo su peso sobre ventas muy por debajo del 3% objetivo (2,3% sobre ventas).

2.5. Amortización

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1.192,6	-3%	1.153,0
Margen de contribución	171,5	3%	177,5
EBITDA	144,9	4%	150,7
% EBITDA s/ cifra negocio	12,2%		13,1%
Amortización	66,1		66,4

El importe de las amortizaciones se mantiene prácticamente estable (+0,3M€), lo que provoca un apalancamiento operativo positivo para el EBIT.

2.6. Gastos financieros

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1.192,6	-3%	1.153,0
Margen de contribución	171,5	3%	177,5
EBITDA	144,9	4%	150,7
% EBITDA s/ cifra negocio	12,2%		13,1%
Amortización	66,1		66,4
EBIT	78,8	7%	84,3
% EBIT s/ cifra negocio	6,6%		7,3%
Resultado financiero	-31,6		-34,7

El resultado financiero neto de 2024 ha sido de -34,7 M€, ligeramente superior al del año 2023.

Este pequeño incremento viene motivado por el mayor nivel de deuda transitorio en el que ha incurrido la compañía para acometer y facilitar la simplificación y consecución de los objetivos del Plan Estratégico.

La compañía espera que, tanto la refinanciación del préstamo sindicado durante el primer semestre del año, como las rebajas de los tipos de interés iniciadas por parte del Banco Central Europeo desde el mes de junio (del 4% hasta el 2,75% actual), comiencen a reflejarse gradualmente durante 2025.

2.7. Beneficio neto

(Millones de €)	FY 2023	%	FY 2024
Cifra de negocio consolidada	1.192,6	-3%	1.153,0
Margen de contribución	171,5	3%	177,5
EBITDA	144,9	4%	150,7
% EBITDA s/ cifra negocio	12,2%		13,1%
Amortización	66,1		66,4
EBIT	78,8	7%	84,3
% EBIT s/ cifra negocio	6,6%		7,3%
Resultado financiero	-31,6		-34,7
EBT	47,2		49,5
Impuestos	-0,8		-7,0
Minoritarios	-1,0		-2,3
Resultado Neto Comparable	45,4	-12%	40,1
% Resultado s/ cifra negocio	3,8%		3,5%
Interrumpidas	1,1		-8,9
Resultado Neto Atribuible	44,3	-30%	31,2

'Resultado Neto comparable': se refiere al Resultado neto atribuible previo a las actividades interrumpidas

DOMINION alcanza un resultado neto comparable de 40,1 millones de euros. En la comparativa con el año 2023, las principales diferencias incluyen:

- Un mayor gasto financiero debido al entorno de tipos de interés y los compromisos de pago de la primera parte del año (34,7M€).
- Un mayor gasto por impuesto de sociedades (7,0M€).
- Socios minoritarios (2,3M€).

El resultado neto atribuible tiene como diferencia con el resultado comparable las actividades interrumpidas, en donde se incluyen los gastos, principalmente financieros, propios del parque eólico de Cerritos en México.

2.8. Principales movimientos de partidas de Balance

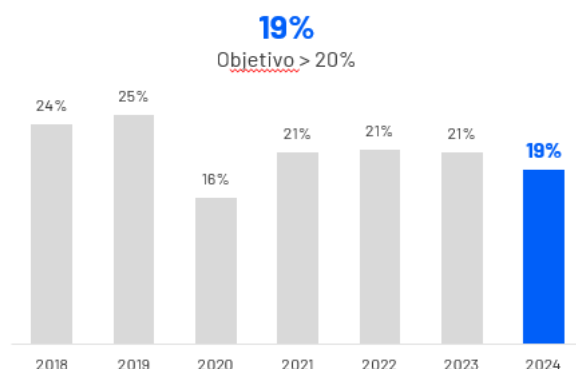
(Millones de €)	2023	Variación	2024
Activos Fijos	516,1	(22,9)	493,2
Activos Infraestructuras	138,4	3,5	141,9
IFRS16	38,3	17,4	55,7
Circulante Neto Operativo	(205,0)	21,9	(183,0)
Total Activo Neto	487,8	19,9	507,8
Patrimonio Neto	316,0	(3,2)	312,8
Deuda Financiera Neta Ex-Infra	(45,4)	101,8	56,4
Deuda Financiera Neta Infraestructuras	120,3	6,1	126,5
Deuda IFRS16	33,4	17,2	50,7
Otros	63,5	(102,0)	(38,6)
Total Patrimonio Neto y Pasivos	487,8	19,9	507,8

DFN total
183 M€

1,2x EBITDA

- **Activos Fijos:** El descenso de 22,9M€ respecto al mismo periodo de 2023 se relaciona principalmente con cambios de perímetro debido a las desinversiones y a unas amortizaciones superiores al CAPEX recurrente del año.
- **Circulante Neto Operativo (CNO):** Durante el año se ha producido una variación neta de 21,9M€ en circulante (inversión). Esta cifra engloba tanto la inversión estructural por importe de 40M€ provocada por la transformación del negocio B2B2C, como el movimiento de circulante por la desinversión de los servicios de mantenimiento multitécnico, el movimiento natural de los distintos negocios y la variación por diferencias de cambio.
- **Deuda Financiera Neta:** asciende a 182,9M€, lo que supone un aumento de 107M€ respecto a diciembre de 2023, que se corresponde con los flujos de pago inorgánicos del ejercicio, y una reducción de 15M€ respecto al dato de cierre del primer semestre de 2024. El detalle de esta evolución ser recoge en el punto 2.9.
 - Posición del negocio Ex - Infraestructuras: Cierra el ejercicio con una deuda financiera neta de 56,4M€.
 - Posición del negocio de Infraestructuras: alcanza los 126,5M€, sin grandes variaciones respecto a 2023 por la menor actividad de proyectos renovables durante el año.
- **Otros:** En el epígrafe se incluyen como variaciones principales las deudas que se mantenían con Incus (67M€), la inversión en el programa de acciones para la entrada de los ejecutivos en el capital de la compañía y otros earn outs pendientes (10M€).

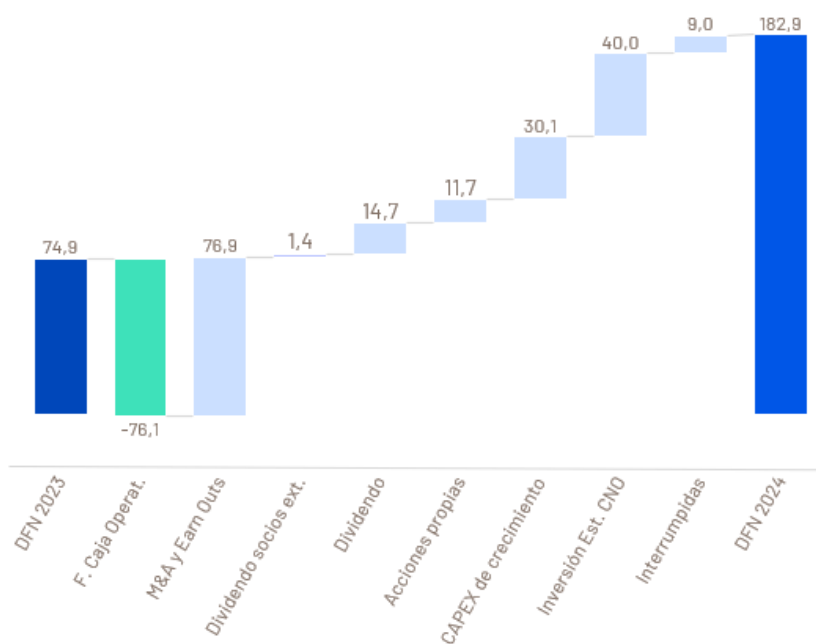
RONA



A cierre de 2024 el RONA ha sido del 19%, siendo el cálculo que utiliza la compañía el siguiente:

$$\text{EBITA} / (\text{Activos no corrientes} - \text{Impuestos diferidos de activo} - \text{Derechos de uso por IFRS16} - \text{Fondo de comercio sin desembolso} + \text{CNO excluidas las adquisiciones del año en curso})$$

2.9. Evolución de la deuda financiera neta



DOMINION cerró el ejercicio 2023 con una Deuda Financiera Neta (DFN) de 74,9M€ y cierra 2024 con una deuda de 182,9M€. El gráfico anterior explica de forma resumida el “bridge” de dicha evolución:

- Generación de flujo de caja operativo de 76,1M€, superior a los 70,9M€ del ejercicio anterior y en línea con el objetivo establecido para 2024.

- Operaciones corporativas: Se han invertido 76,9M€ durante todo el ejercicio. El principal desembolso ha sido el correspondiente a Incus en enero por valor de 67M€ y otros earn outs recogidos en el punto 1.
- Dividendo a socios externos por valor de 1,4M€ en el año.
- Dividendo repartido a los accionistas: En 2024 se repartieron 14,7M€ con cargo a resultados de 2023, lo que equivale a un tercio del beneficio neto atribuible, en línea con lo especificado en el Plan Estratégico. En este caso, y tal y como sucedió en el ejercicio anterior, el accionista no vio reducida su remuneración por los efectos extraordinarios y puntuales de socios minoritarios y actividades interrumpidas que sí redujeron el beneficio neto atribuible.
- Acciones propias: Durante el ejercicio 2024 la compañía llevó a cabo la adquisición de 2,6 millones de acciones propias con la finalidad de ser adquiridas por parte del equipo directivo, en el marco de un plan diseñado por la compañía para la participación de sus principales directivos en el capital social de DOMINION (compra de acciones ejecutada por el cuerpo directivo en junio 2024). Esta compra ha supuesto el desembolso de 11,7 M€.
- Inversiones de expansión o crecimiento: De forma adicional al CAPEX de mantenimiento o recurrente, la compañía destinó 30,1M€ a la expansión de diferentes actividades, tales como el negocio de renting de dispositivos móviles y los desarrollos en infraestructuras renovables.
- Inversión estructural en CNO: Tal y como se ha mencionado en la evolución de la deuda financiera neta, la transformación del negocio B2B2C ha supuesto 40M€ de inversión en circulante.
- Como punto final, el resultado de actividades interrumpidas, atribuibles principalmente a los gastos financieros del parque eólico de Cerritos, suponen una salida de caja de 9M€.

2.10. Generación de flujo de caja operativo

Durante el ejercicio 2024, DOMINION ha generado un flujo de caja operativo de 76,1M€. Partiendo del resultado de EBITDA de 150,7M€, se deducen los:

- Pagos por alquileres, que han ascendido en el año a 22,2M€.
- Pagos por CAPEX recurrente: La compañía ha invertido durante el año 20,1M€ en CAPEX recurrente y orgánico necesario para el mantenimiento de los distintos negocios, y que se encuentra ligeramente por debajo de la cifra invertida en 2023.
- Variación CNO orgánico: de la variación del circulante neto operativo, 8,5M€ corresponden con la variación orgánica, excluida la variación inorgánica y las diferencias de conversión que afectan al CNO y que no se corresponden con un flujo de caja.
- Cobros y pagos por intereses financieros, que han ascendido a 35,0M€.
- Pagos por impuestos correspondientes al ejercicio 2024, por importe de 5,8M€.

3. Destacados por segmentos de negocio

3.1. Servicios Sostenibles

	FY 2023		FY 2024
Cifra de Negocio	824,1M€	+1%	831,2M€
MC⁽⁴⁾	93,8M€	+18%	110,9M€

Servicios Sostenibles cierra el ejercicio con una cifra de negocio de 831,2M€. Si bien, a nivel global esto supone un crecimiento de la facturación del 1%, en términos orgánicos alcanza un crecimiento de un +7%, superando ampliamente los objetivos marcados en el guidance y recogiendo los frutos del posicionamiento en un segmento con fuertes drivers de crecimiento y oportunidades futuras. Servicios sostenibles mantiene tasas de recurrencia muy altas, lo que refuerza el carácter defensivo del segmento y de la compañía en su conjunto, ofreciendo buena visibilidad y perspectivas futuras. Es destacable el aumento del peso del segmento respecto al total de ventas de la compañía, alcanzando el 73% de las mismas, con un peso a nivel de margen de contribución del 65% (versus 70% y 58% en el año 2023, respectivamente).

El efecto inorgánico total del ejercicio asciende al -4%, concentrándose el impacto en el cuarto trimestre. Por un lado, en términos positivos se encuentran la adquisición de Geshidro y la reincorporación de Steelcon como actividad continuada. Esta decisión viene motivada por la falta de acuerdo para la venta de la misma, así como la reestructuración de su actividad, lo que ha llevado a la filial a una situación financiera estable y positiva.

Por otro lado, en términos negativos se encuentra la desinversión de los servicios de mantenimiento multitécnico en España (>1.000 empleados, 100M€ facturación y 5M€ EBITDA anuales) cerrado en noviembre de 2024 tras el visto bueno de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), así como el efecto inorgánico/one-off de menores ventas de dispositivos tras la reestructuración del negocio B2B2C (-26,2€). Se debe de tener en cuenta que las menores ventas en el negocio de dispositivos no tienen un impacto significativo a nivel de margen. El Forex resta un 2% al crecimiento total.

En cuanto a la evolución de su rentabilidad, el segmento alcanza un margen de contribución del 13,3%, lo que supone un fuerte crecimiento del 18% respecto al año 2023, gracias al crecimiento de los negocios asociados a la sostenibilidad y el medioambiente, con márgenes superiores, así como las desinversiones y reestructuraciones comentadas en el párrafo anterior, las cuales contaban con márgenes inferiores.

3.2. Proyectos 360º

	FY 2023		FY 2024
Cifra de Negocio_	351,2M€	-12%	307,5M€
MC⁽⁴⁾_	67,9M€	-12%	59,7 M€

Proyectos 360º alcanza una cifra de negocio de 307,5M€, lo que supone una reducción de la facturación de un 12,4% respecto al año anterior. El impacto del movimiento de divisas supone un descenso del -3%, mientras que el crecimiento en términos orgánicos se reduce al -9%.

Este descenso de las ventas en términos comparables se circunscribe al aplazamiento en la ejecución de proyectos por situaciones geopolíticas en República Dominicana (elecciones) y Angola, y a la espera de incorporar un socio que invirtiese conjuntamente en las infraestructuras renovables en Europa, acuerdo materializado en diciembre de 2024, que reactiva la ejecución de proyectos renovables de cara a 2025.

Por el contrario, infraestructuras industriales e infraestructuras sociales han tenido una buena tónica durante el ejercicio. Entre otros, se ha finalizado el proyecto de líneas de alta tensión en Angola y ha sido un ejercicio especialmente reseñable en cuanto al ámbito industrial.

A nivel de margen de contribución, los márgenes de proyectos se mantienen en niveles muy altos, concretamente en un 19,4%, muy por encima del guidance estratégico del 15%, y que da muestra del valor añadido proporcionado a los clientes gracias a la visión 360º.

El ejercicio 2024 ha sido un buen año para la cartera, alcanzando un volumen total de 637M€, en donde destacan nuevas adiciones en el área de Infraestructuras Industriales, con dos importantes proyectos en Estados Unidos y Canadá, por un importe conjunto c.80M€.



3.3. Participación en Infraestructuras

Estado	Proyecto	Localización	Tecnología	MWp	Propiedad
En generación	Santa Rosa	Argentina	Biomasa	18	100% (C. Global)
	Santa Rosa	Ecuador	Fotovoltaico	4	100% (C. Global)
	Valdorros	España	Fotovoltaico	4	100% (C. Global)
	4 proyectos*	República Dominicana	Fotovoltaico	284	50% (P. Equivalencia)
Mantenido para la venta	Cerritos	México	Eólico	66	100% (C. Global)
En construcción	LATAM		Fotovoltaico	76	P. Equivalencia
	España		Fotovoltaico	3	C. Global
	Italia - Acuerdo Equita		Fotovoltaico	74	25% (P. Equivalencia)
En desarrollo	EUROPA y LATAM		Fotovoltaico	2.100	C. Global

* Dos de los proyectos contribuyen a la facturación de 2024 y los otros dos han comenzado a generar energía en enero de 2025.

Estado	Proyecto	Localización	Tipología	Propiedad
En operación	Antofagasta	Chile	Hospital	15% (P. Equivalencia)
En construcción	Buín Paine	Chile	Hospital	10% (P. Equivalencia)

El segmento de Participación en Infraestructuras, cierra el ejercicio 2024 con una cifra de negocio de 14,2 millones de euros y aporta 6,9 millones de euros de EBITDA al negocio tradicional, derivados de las infraestructuras 100% en propiedad y en generación. La diferencia respecto al ejercicio 2023 (17,3M€ de facturación y 9,8M€ de EBITDA) viene explicada por la desinversión del parque de Valdecarretas a finales del pasado año, el cual durante el 4T de 2023 estuvo generando energía hasta el momento de su venta a Renewables Japan Co.

En diciembre de 2024 ha comenzado a generar energía uno de los 4 proyectos de República Dominicana que se encontraban en construcción durante el año, con 65Mw, mientras que los dos restantes, con 140Mw en conjunto, lo han hecho a partir de enero de 2025, por lo que comienzan a contribuir a la facturación y margen a partir de esos momentos.

Por otro lado, en diciembre de 2024 se ha cerrado el acuerdo con Equita Capital para la construcción de los primeros cuatro proyectos fotovoltaicos en Italia, dos proyectos en Sicilia y dos en Basilicata, con una capacidad total conjunta de 74 MW. El acuerdo supone la participación de EQUITA Green Impact Fund (EGIF) como socio, que aumentará su capital en cada proyecto hasta alcanzar una participación del 75%. Se espera que dicho acuerdo se amplíe a otros proyectos de la cartera de desarrollo italiana de DOMINION.

Respecto al parque eólico de Cerritos, que se encuentra dentro de Balance como mantenido para la venta, se están ultimando los trabajos de puesta en marcha para su concluir su consiguiente proceso de venta.

4. Otra información

4.1. Estructura accionarial

Los accionistas significativos a cierre de 2024 son los siguientes:

Titular	Porcentaje
ACEK Desarrollo y Gestión Industrial S.L.	15,2%
Mikel Barandiarán Landín (CEO)	5,8%
Antonio María Pradera Jauregui (Presidente)	5,7%
Indumenta Pueri S.L.	5,6%
Corporacion Financiera Alba	5,6%
Elidoza Promocion de Empresas	5,6%
Mahindra & Mahindra	4,2%

Esto supone un free float del 52%.

4.2 Retribución al accionista

- Con el resultado neto de operaciones continuadas y las acciones promedio del año, el BPA del año 2024 asciende a 0,27€/acción.
- La Junta General de Accionistas aprobó, en la sesión celebrada el 22 de abril de 2024, en primera convocatoria, el reparto de un tercio del beneficio neto "comparable" de la compañía con cargo al resultado de 2023, que supuso 0,0978€/acción (vs 0,0986€/acción del año anterior).
- La compañía propondrá a la Junta General de Accionistas de 2025 el reparto de 15M€, lo que equivale al 38% del beneficio neto "comparable" de 2024, de modo que el accionista no vea reducida su remuneración por los efectos extraordinarios y puntuales de actividades interrumpidas que han minorado el beneficio neto atribuible del ejercicio.
- Dividend yield estimado (sobre precio cotización 31/12/2024): $0,099/2,80 = 3,54\%$.