



Presentación de Resultados **FY 2022**

28/Febrero/2023

Departamento de Relación con Inversores



Aviso Legal

Este documento se ha preparado exclusivamente por Prosegur para su uso durante esta presentación.

La información contenida en este documento tiene únicamente fines informativos, se facilita por Prosegur únicamente para ayudar a posibles interesados a hacer un análisis preliminar de Prosegur y es de naturaleza limitada, sujeta a completarse y cambiarse sin aviso previo.

Este documento puede contener proyecciones o estimaciones relativas al desarrollo y los resultados futuros de los negocios de Prosegur, las cuales podrían no haber sido verificadas o revisadas por los Auditores de Prosegur.

Estas estimaciones corresponden a las opiniones y expectativas futuras de Prosegur y, por tanto, están sujetas a y afectadas por riesgos, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden provocar que los resultados actuales difieran materialmente de los pronósticos o estimaciones.

Prosegur no asume ninguna responsabilidad al respecto ni obligación de actualizar o revisar sus estimaciones, previsiones, opiniones o expectativas.

La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, por ello los destinatarios de este documento o aquellos que accedan a una copia deben estar advertidos de estas restricciones y cumplir con ellas.

Este documento ha sido facilitado con fines informativos únicamente y no constituye, ni debe ser interpretado, como un ofrecimiento para vender, intercambiar o adquirir o una solicitud de oferta para comprar ninguna acción de Prosegur.

Cualquier decisión de compra o inversión en acciones debe ser realizada sobre la base de la información contenida en los folletos completados, en cada momento, por Prosegur.





PERFORM

+19,3%
VENTAS

+30,7%
EBITA

+57,8%
EPS

+6,7%
CAJA

- **Crecimiento del 25%** en moneda local
- **Crecimientos orgánicos de doble dígito** en todas las geografías
- Excelente **traspaso de inflación** a precio en todos los mercados
- **6 operaciones de M&A** por un EV cercano a los **100 millones**

- Fuerte **Incremento de la rentabilidad** en las principales líneas de negocio
- Mejora de **márgenes secuencial y progresiva**

- Derivado de la **extraordinaria mejora de EBIT** y la **reducción de la tasa fiscal**
- Anticipo de **Dividendo**

- **Excelente recuperación de la caja** generada a pesar de los incrementos en consumo de circulante
- Nivel de **apalancamiento estable** en **2,3x**
- **Muy bajo coste de deuda** a largo plazo



TRANSFORM



Cash

- Los **Nuevos Productos** representan ya el **25,6% de los ingresos**
- **M&A Focalizado** en la transformación
 - FOREX
 - CORBAN



Security

- Lanzamiento del concepto **“Seguridad Híbrida”**
 - Integrando los servicios de vigilancia y tecnología en un único modelo
- Inauguración del nuevo **iSOC Madrid**
 - Globalizando los servicios de monitorización y gestión de la seguridad y el dato



Alarms

- **Globalización de la plataforma de Inteligencia Artificial** para la gestión del servicio
- **Nuevos servicios de Movilidad**



AVOS & Cipher

- **Fuerte incremento de las soluciones tecnológicas AVOS-Tech**
- **Pioneros en robotización**



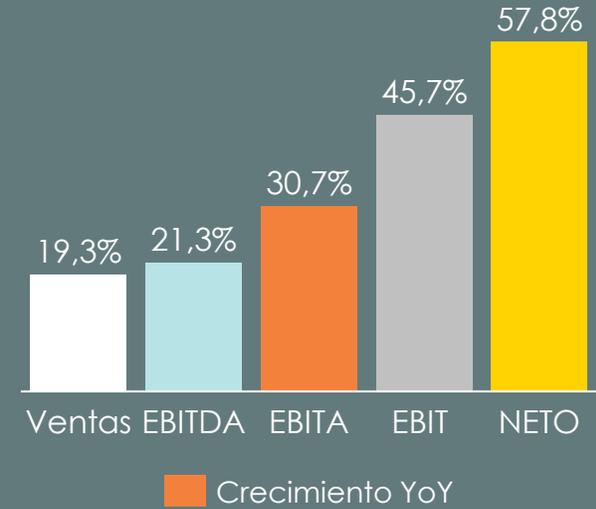
CUENTA DE RESULTADOS

Resultados Consolidados

(en millones de €)

	Q4 2021	Q4 2022	% Variación	FY 2021	FY 2022	% Variación
VENTAS	963	1.027	6,6%	3.498	4.174	19,3%
Crecimiento Orgánico	+10,4%	+26,4%	↑	+5,4%	+22,4%	↑
Crecimiento Inorgánico	+13,8%	+3,3%	↑	+0,3%	+2,7%	↑
FX	+2,9%	-23,2%	↓	-4,7%	-5,7%	↓
EBITDA	107	114	6,4%	386	468	21,3%
Margen	11,1%	11,1%		11,0%	11,2%	
Amortización	(44)	(40)		(163)	(177)	
EBITA	63	74	16,7%	223	291	30,7%
Margen	6,6%	7,2%		6,4%	7,0%	
Depreciación intangibles y deterioros	(26)	(12)		(49)	(37)	
EBIT	37	62	68,4%	174⁽¹⁾	253	45,7%
Margen	3,8%	6,0%		5,0%	6,1%	
Resultado financiero	(15)	(30)		(35)	(63)	
Resultado antes de Impuestos	22	32	47,2%	139	191	37,4%
Margen	2,3%	3,1%		4,0%	4,6%	
Impuestos	(28)	(24)		(95)	(107)	
Tasa fiscal				68,6%	56,0%	
Resultado Neto	(6)	9	248,9%	44	84	92,3%
Intereses minoritarios	(1)	(3)		(3)	(19)	
RESULTADO NETO CONSOLIDADO	(4)	5	220,2%	41	65	57,8%

Creación de Valor



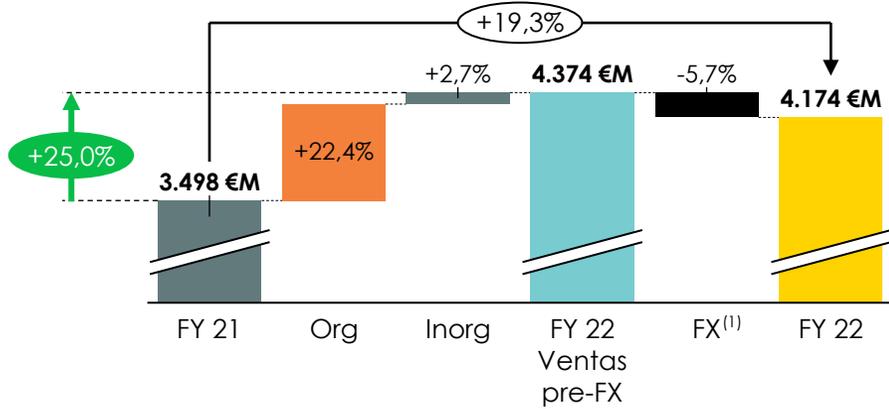
- **Importantes mejoras incrementales en todas las líneas de la cuenta de resultados**
- **Efecto Divisa incrementado en Q4 pero sin impacto significativo en el año**

⁽¹⁾ Incluye deterioro de Australia

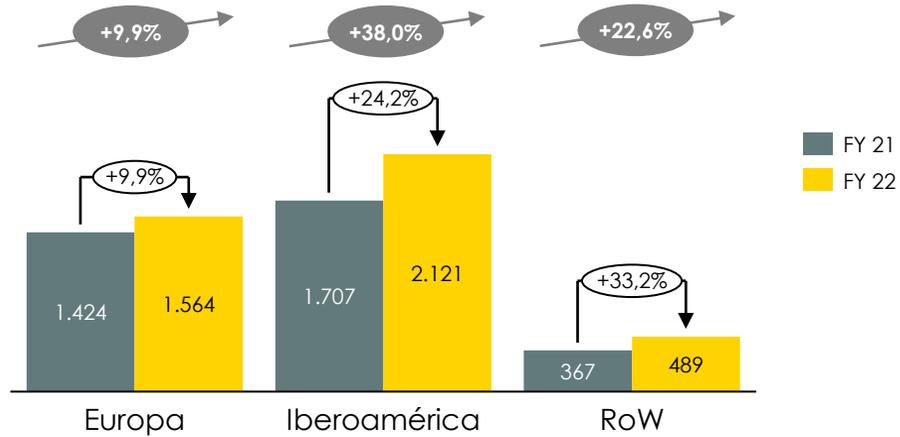


CUENTA DE RESULTADOS

VENTAS



VENTAS POR REGIÓN

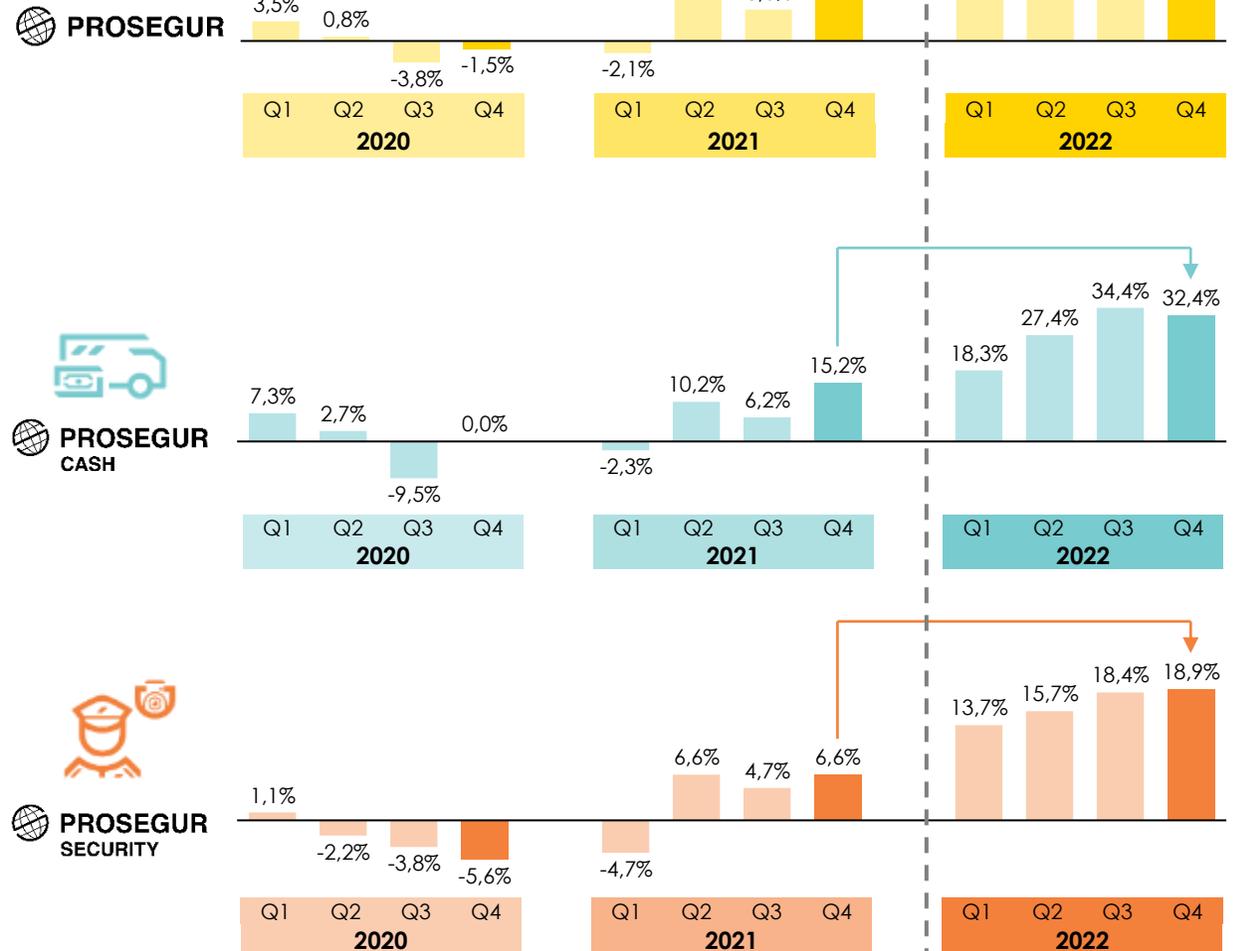


■ FY 21
■ FY 22

% Crecimiento en Moneda Local (Incluye crecimientos orgánicos y por adquisiciones)

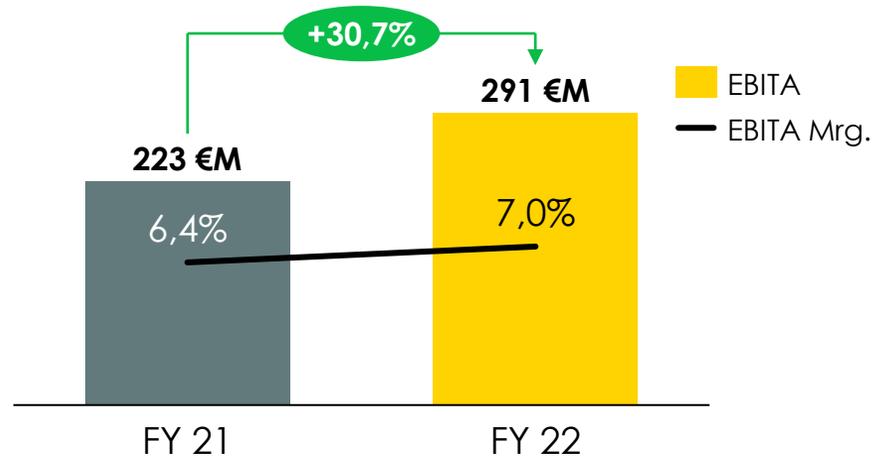
% Crecimiento en Euros

Crecimiento Orgánico por trimestres aislados (YoY)



⁽¹⁾ Incluye efecto divisa e IFRS 21 y 29

RENTABILIDAD



- ▲ **Incremento de EBITA superior al 30%**
- ▲ **Cash, mejora sus márgenes** trimestre a trimestre a lo largo del año, **alcanzando objetivos estratégicos anticipadamente**
- ▲ **Security mantiene la mejora secuencial** impulsada por nuevas soluciones y aún soportando **inversiones de crecimiento en USA**
- ▲ **Prosegur Alarms** continúa **incrementando su rentabilidad** y **MPA se mantiene por encima del 50%** a pesar de las agresivas campañas comerciales aplicadas en el año

Evolución trimestral de la rentabilidad por negocio

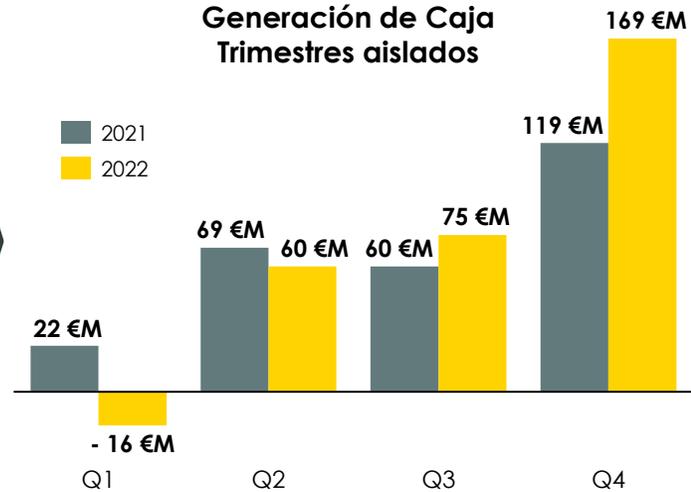




FLUJO DE CAJA CONSOLIDADO

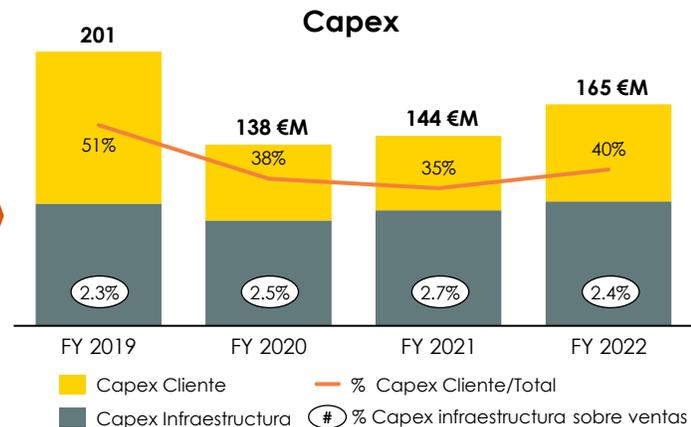
Excelente generación de Caja

- Mejora cercana al 7% con respecto a 2021
- A pesar de los incrementos de consumo de **circulante** derivados del **fuerte aumento de volúmenes** a principios de año



Capex

- Incremento del **Capex de Cliente** hasta el 40% de las inversiones
- Capex de Infraestructura** se mantiene por debajo del **2,5% de las ventas**



Importes €M

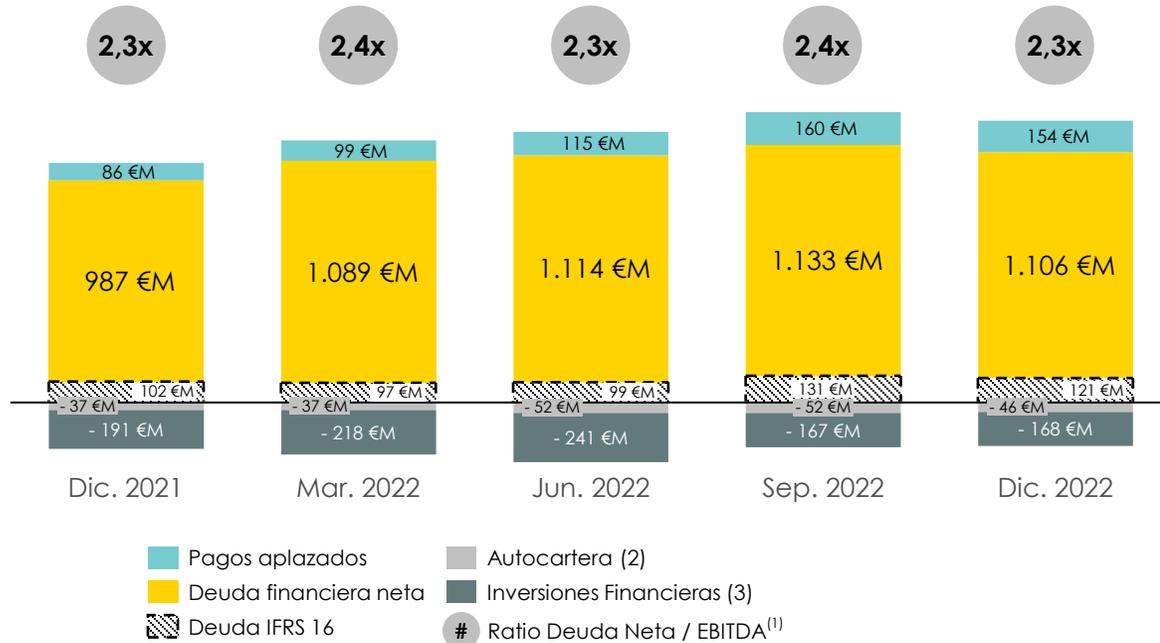
	FY 2021	FY 2022
EBITDA	386	468
Provisiones y otros elementos que no generan movimiento de caja	(29)	13
Impuesto sobre beneficio ordinario	(57)	(95)
Variación del capital circulante	(14)	(93)
Pagos por intereses	(17)	(5)
Flujo de caja operativo	270	288
Adquisición de inmovilizado material	(144)	(165)
Pagos adquisiciones de filiales	(85)	(51)
Pago de dividendos	(81)	(104)
Autocartera y otros	(33)	(37)
Flujo de caja por inversión / financiación	(343)	(359)
Flujo neto total de caja	(74)	(70)
Deuda financiera neta inicial	(889)	(987)
Aumento / (disminución) neto de tesorería	(74)	(70)
Tipo de cambio	(24)	(49)
Deuda financiera neta final ⁽¹⁾	(988)	(1.106)
Inversiones Financieras ⁽²⁾	191	168
Deuda financiera neta final ajustada	(797)	(939)

⁽¹⁾ Excluye deuda IFRS 16

⁽²⁾ Acciones de Telefónica a valor de Mercado a cierre del periodo



POSICION FINANCIERA Y BALANCE ABREVIADO



- **Reducción de deuda** en el trimestre aun cuando se ha incrementado el dividendo en el año
- **Coste medio de la deuda corporativa muy bajo (1,61%)** con vencimientos a largo plazo (2026/29)
- **84% de la deuda a tipo fijo**

⁽¹⁾ Incluye deuda financiera neta, deuda IFRS 16 e Inversiones Financieras

⁽²⁾ Autocartera Prosegur y Prosegur Cash a precio de Mercado a cierre del periodo

⁽³⁾ Acciones de Telefónica a valor de Mercado a cierre del periodo

Importes en millones de Euros

	FY 2021	FY 2022
Activo no corriente	2.351	2.553
Inmovilizado material e inversiones inmobiliarias	765	833
Inmovilizado intangible	981	1.105
Otros	606	614
Activo corriente	1.465	2.277
Existencias	65	87
Deudores y otros	814	899
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	121
Tesorería y otros activos financieros	586	1.170
ACTIVO	3.816	4.830
Patrimonio neto	711	790
Capital social	33	33
Acciones propias	(29)	(30)
Ganancias acumuladas y otras reservas	689	754
Socios externos	18	34
Pasivo no corriente	1.809	1.965
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	1.505	1.601
Otros pasivos no corrientes	303	365
Pasivo corriente	1.297	2.075
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	277	1.037
Pasivos no corrientes mantenidos para la venta	-	83
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.020	955
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	3.816	4.830



Resultados por Negocio





PROSEGURO CASH



Crecimiento

- ▲ **Incremento** de ventas del 23,3%
- ▲ Sólido **crecimiento orgánico de doble dígito** en todas las regiones, con **fuerte recuperación de volúmenes**



Eficiencia

- ▲ **Incremento de EBITA** superior al **40%** con **mejora** secuencial de **márgenes** trimestre sobre trimestre
- ▲ **Crecimiento del 185%** del beneficio neto

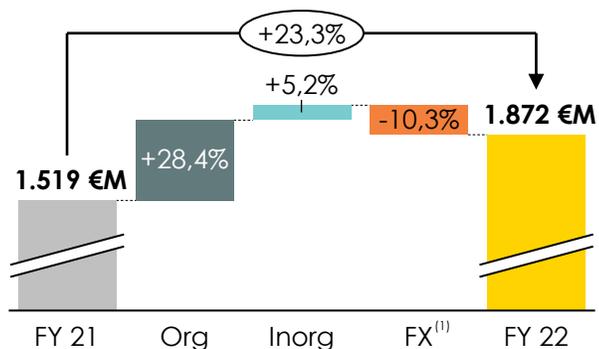


Innovación

- ▲ **Mejora del 55%** en las ventas de los **Nuevos Productos**
- ▲ **Lanzamiento del área de FOREX** a través de la adquisición de **ChangeGroup** y fuerte desempeño del CORBAN y Cash Today



VENTAS



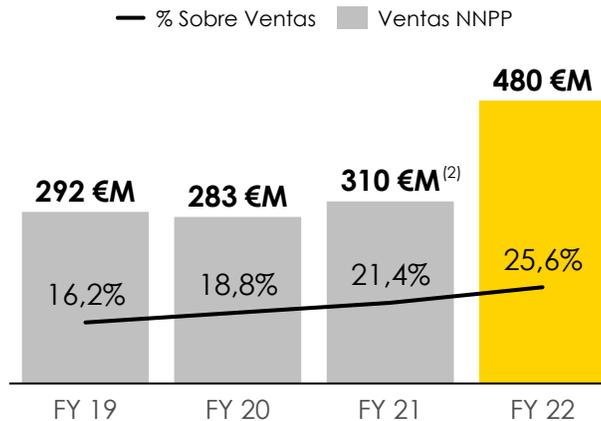
- ▲ **Crecimiento orgánico superior al 28%**
- ▲ **Inorgánico positivo** por operaciones de M&A en **LatAm y Europa**
- ▲ Mayor impacto de **FX** en el trimestre aislado
- ▲ Entorno **inflacionario positivo** para el negocio

(1) Incluye efecto tipo de cambio e IFRS 21 y 29

(2) Excluye la venta de AVOS en 2021



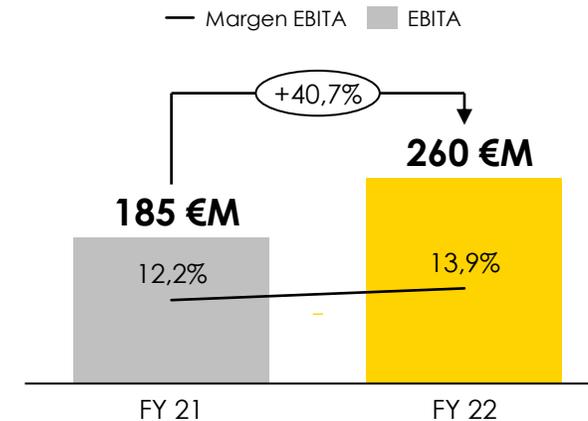
NUEVOS PRODUCTOS



- ▲ **Crecimiento +55%** sobre 2021
- ▲ **Aceleración** en la penetración en **Nuevos Productos** hasta **25,6%** con **mejora de las ventas** en todas las regiones
- ▲ **Fuerte desempeño** de las soluciones **Cash Today, Corban y Forex**



RENTABILIDAD



- ▲ Excelente **Crecimiento de EBITA** del **40,7%**
- ▲ Alcanzando **objetivos estratégicos**
- ▲ **Mejora de márgenes** impulsada por **eficiencias** operativas que absorben el incremento de **volúmenes**



**PROSEGUR
SECURITY**



Crecimiento

- ▲ **Crecimiento en ventas superior al 16%**
- ▲ **Incremento de la producción comercial neta +53% (venta nueva neta)**



Eficiencia

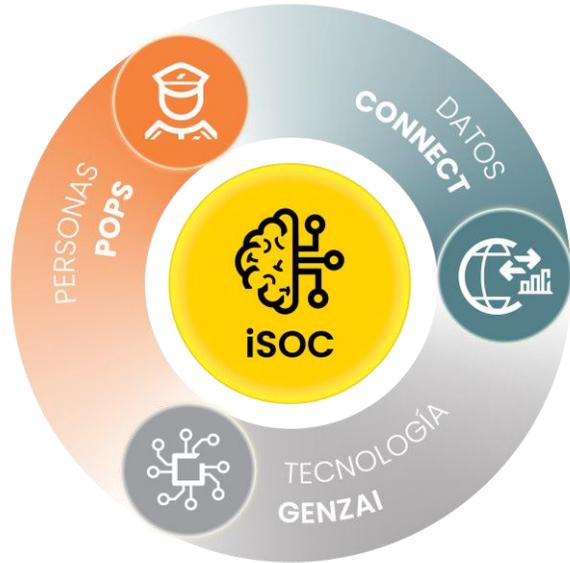
- ▲ **Margen Bruto crece casi un 30%** con una mejora en relativo superior a 100bps
- ▲ **EBITA mejora** respecto a 2021 un **13,5%**



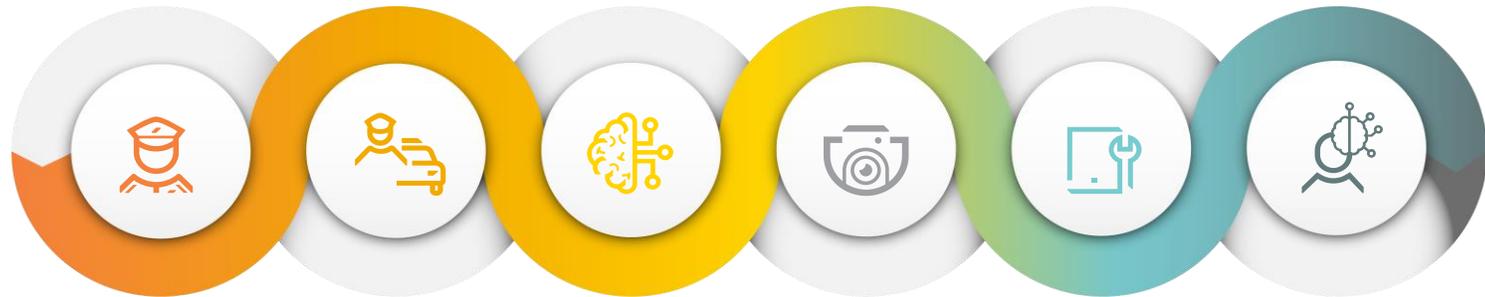
Innovación

- ▲ **Lanzamiento** del concepto “**Seguridad Híbrida**”
- ▲ **Inauguración** del **iSOC**

¿Qué es Seguridad Híbrida?



- ▲ **Nuevo modelo de** soluciones de seguridad que combinan **diferentes componentes** de nuestro portfolio de servicios para aportar un **valor mayor** que la suma de cada una de las partes.
- ▲ Fusionando **Personas + Tecnología + Datos**
- ▲ Soportado por plataformas tecnológicas globales **iSOC** (*intelligent Security Operations Centers*)



Vigilancia

Vigilancia móvil

iSOC

SES & PCI

Mantenimiento

Intelligence & Consulting

- ▲ Vigilancia
- ▲ Auxiliares
- ▲ Escoltas
- ▲ VIP

- ▲ Vigilancia dinámica
- ▲ Custodia de mercancía en tránsito

- ▲ iSOC
- ▲ CRA
- ▲ GPS

- ▲ SES
- ▲ PCI
- ▲ EAS

- ▲ Preventivo
- ▲ Correctivo

- ▲ Consultoría
- ▲ Global Risk Services
- ▲ Connect +



El **iSOC** actúa como el **cerebro de todas las operaciones** coordinando los tres pilares de la Seguridad Híbrida en cada momento.



Personas como **prioridad**
POPS



Tecnología como **medio**
GENZAI



Datos como **valor diferencial**
CONNECT



Clientes

- ▲ **+5.000** clientes
- ▲ **+50** de nuestros principales clientes tienen un **servicio BI** a medida
- ▲ **+50.000 centros conectados**, crecimiento del 14% en 2022
- ▲ Capacidad de trabajar de forma coordinada con otros iSOC, ampliando nuestra **red global de 13 centros**



Servicios

- ▲ **Servicio de Video Vigilancia:** +15.000 centros (crecimiento del 11% en 2022)
- ▲ **Supervisión de Procesos:** +10.000 centros (crecimiento del 40% en 2022)
- ▲ **Fire SOC:** +1.600 centros conectados a nuestro nuevo servicio lanzado en 2022
- ▲ **Vigilancia Móvil Aérea:** Una combinación de Vigilancia Dinámica, Drones y SOC



Tecnología

- ▲ **+15.000 dispositivos** móviles en los centros operativos
- ▲ **+18 millones de datos** registrados de tareas
- ▲ **+20.000 GPS** conectadas a nuestros iSOC, (crecimiento del **25%**)
- ▲ **250.000 cámaras** y **500.000 sensores** conectados a nuestros iSOC

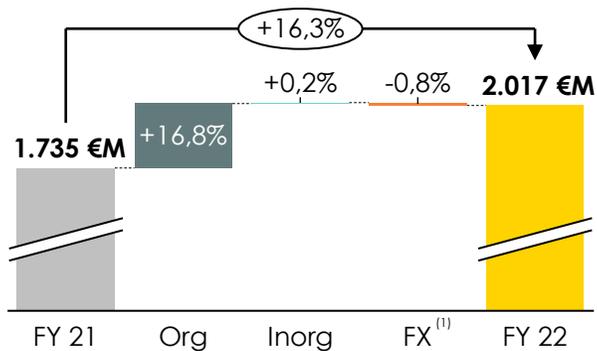


España, Portugal, Brasil, Perú, México, Colombia, Paraguay, Argentina, Uruguay, Chile, USA, Singapur, China





VENTAS



- **Crecimiento orgánico positivo cercano al 17%**
- Todos los países presentan **crecimiento positivo**
- Crecimiento liderado por: **Estados Unidos (+44%)**, Brasil (+28%) y Singapur (+18%)

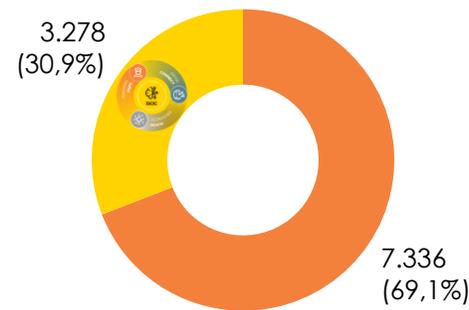
⁽¹⁾ Incluye efecto tipo de cambio e IFRS 21 y 29

⁽²⁾ Excluye Overhead Costs



SEGURIDAD HIBRIDA

Clientes

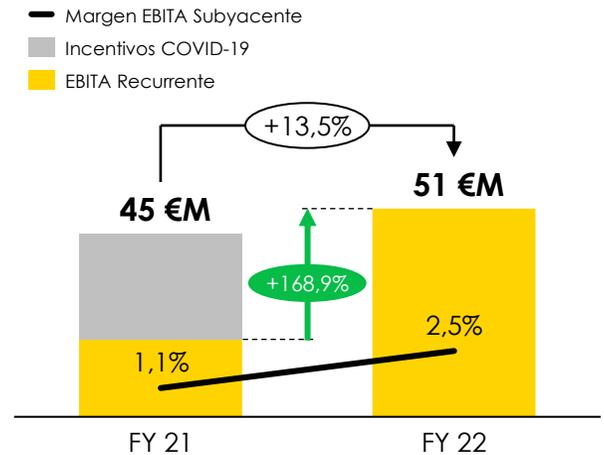


- El **31%** de la base de clientes tiene **Soluciones Híbridas**
- **Diferentes grados de hibridación** en cliente con **tendencia a aumentar gradualmente** el número de servicios

Datos no incluyen Singapur y China, calculado a DIC 2022 LTM (últimos 12 meses)



RENTABILIDAD⁽²⁾



- **Extraordinaria mejora del EBITA Recurrente**, eliminando los efectos positivos derivados de los programas "Job Keeping" en 2021
- **Progresión positiva** a pesar de las **fuertes inversiones en transformación tecnológica** y crecimiento en **USA**



Crecimiento

- La **Base Total de Contratos** crece cerca de un **15%** con respecto a 2021 y alcanza las **805mil conexiones**
- **199mil altas nuevas** en el año (+15,9%)
- **PSG** – Crecimiento orgánico de altas del **28%**
- **MPA** - Crecimiento orgánico de altas del **12,4%**



Eficiencia

- **Fuerte mejora de ARPU y Churn** en Prosegur (**+20% y -2%**)
- **Fuerte mejora del NPS** en Movistar Prosegur Alarms
- **Incremento de rentabilidad EBITDA PreSAC** en ambas unidades

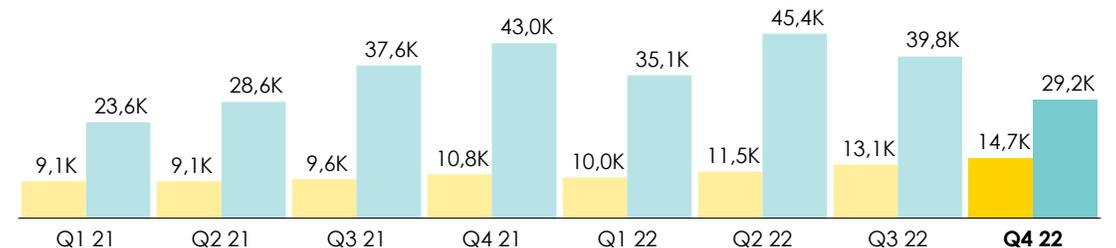


Innovación

- **Plataforma VMS** (Video Management System) ya es común a todos los países generando **ahorros de mas del 60%** en los costes de operación de video
- La **plataforma GenzAi Home** con **gestión de video inteligente** basada en Inteligencia Artificial ya supera los **70mil clientes**

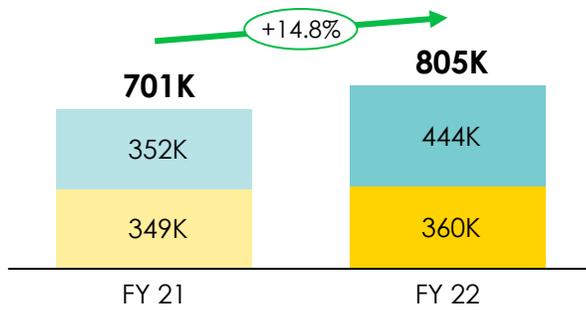


Nuevas altas por trimestre

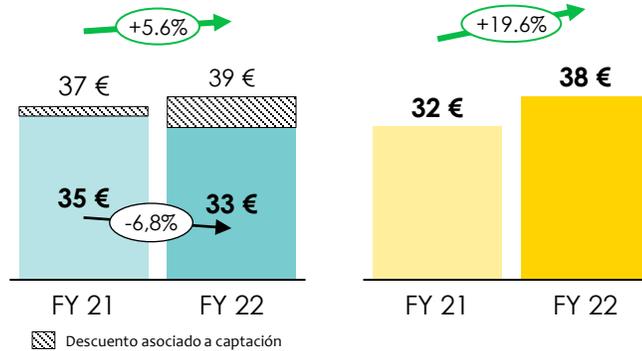


Indicadores de Negocio

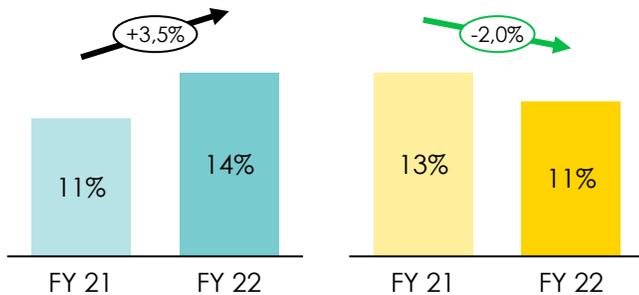
BTC



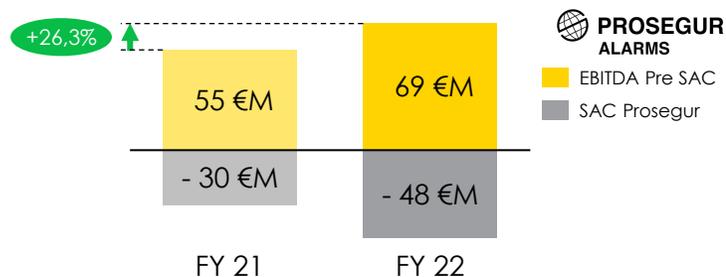
ARPU



Churn Rate

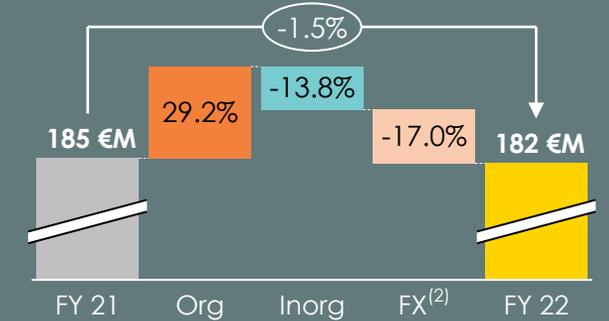


CashFlow Operativo

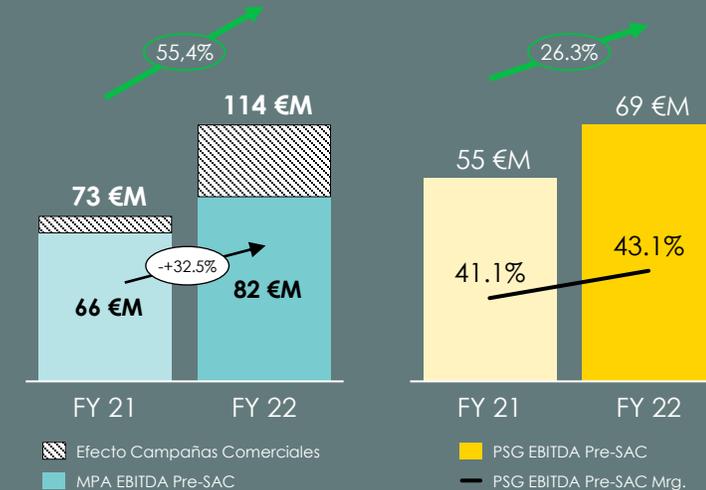


Indicadores Financieros

Ventas ⁽¹⁾



Rentabilidad



⁽¹⁾ Ventas de alarmas pertenecientes exclusivamente a Prosegur. No se incluyen ventas de Movistar Prosegur Alarmas

⁽²⁾ Incluye efecto tipo de cambio e IFRS 21 y 29



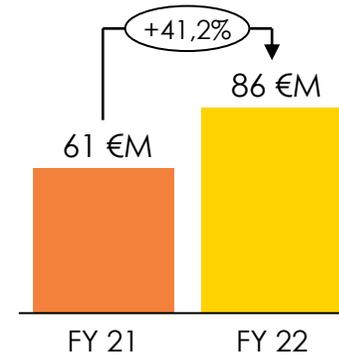
- Diversificación geográfica gracias a la **adquisición de Solunegocios** (+31% crecimiento inorgánico)
- **Incremento de servicios tecnológicos** de AVOS-Tech en más de **76%**
- **Potenciando el software propio** en clientes de banca y seguros, las tecnologías de robotización, Big Data, BI & Data Science y la transformación de procesos



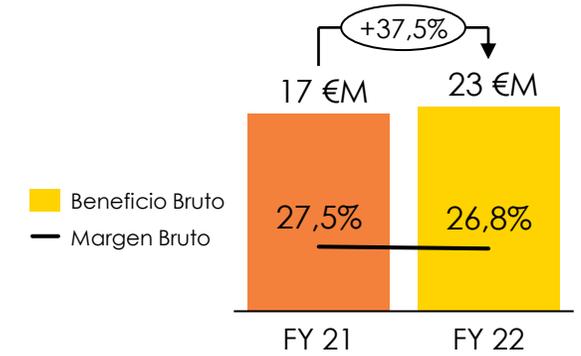
- Creación de “**Cipher Labs**” y “**Cipher Platform**” para agilizar la creación y paquetización de soluciones
- **Excelente progresión y crecimiento de ventas** en el año
- **Márgenes** reflejando las inversiones en transformación



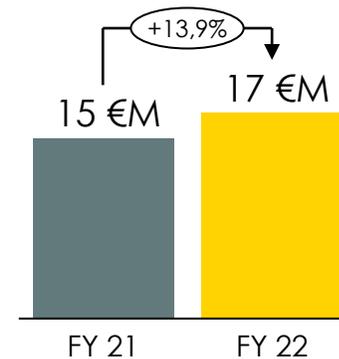
VENTAS



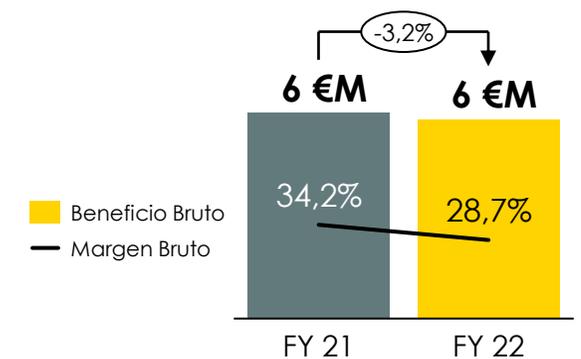
RENTABILIDAD



VENTAS



RENTABILIDAD





ESG





IMPULSO DEL COMPROMISO ESG

E

S

G

Reducción de emisiones

- ▲ Compensación de 48.000 toneladas equivalentes de CO2 en 2022
- ▲ Avance en eficiencia energética en España, Portugal y Brasil
- ▲ Uso de 100% energía renovable en España

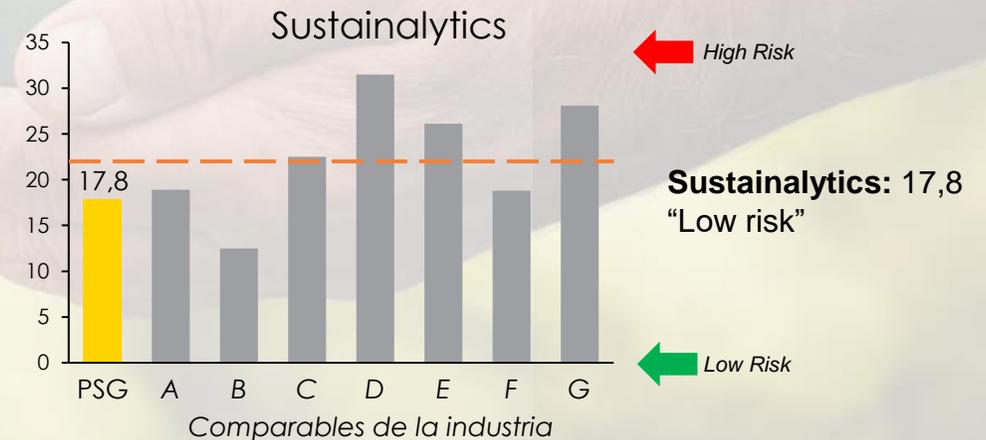
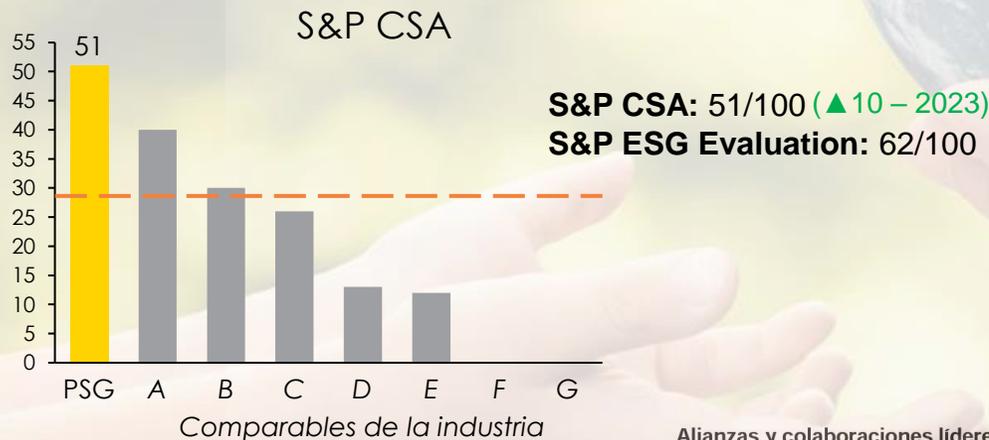
Seguridad y salud - Formación

- ▲ Adopción de los Principios de Empoderamiento de la Mujer
- ▲ Programa de homologación y monitorización del riesgo de más de 23.000 proveedores junto con GoSupply

Compromiso Corporativo

- ▲ Nuevo código ético con un mayor foco en sostenibilidad, transparencia e innovación
- ▲ Nueva política anticorrupción

Criterios ESG integrados en la cultura corporativa, demostrado por la evaluación ESG de S&P Global Ratings
Compromiso por operar con los más altos estándares de gobierno corporativo, reconocido por AENOR.



Alianzas y colaboraciones líderes:





CONCLUSIONES FINALES y PREVISIONES





Conclusiones

- ▶ **Resultados anuales muy satisfactorios** que evidencian la **solidez del modelo de negocio** y la **capacidad** de Prosegur de **aprovechar** al máximo las **condiciones macro**.
- ▶ **Fuerte crecimiento de ventas y rentabilidad** con **elevada creación de valor**. Todos los negocios crecen muy por encima del crecimiento inflacionario regional y los **márgenes aumentan**.
- ▶ **Entrada en nuevos mercados** a través de **nuevos productos** con presencia ampliada a un total de **31 países**.
- ▶ Las **inversiones en transformación digital** han sido intensas pero muy provechosas, tal y como demuestran la **velocidad de crecimiento de los nuevos productos** en todas las áreas que **aseguran el crecimiento futuro de la compañía**.
- ▶ Las **expectativas para 2023 son positivas**. Con **dinámicas de negocio muy similares** a las de 2022, aunque con mayor incertidumbre en la evolución del **FX**.
- ▶ De cara a 2023, **foco en reducción del nivel de apalancamiento**, **desarrollo** de los **nuevos productos** en **Cash**, **incremento** de la **rentabilidad** en **Security** y **nuevas alianzas estratégicas** en **Alarms**.



¿Q&A?





Antonio de Cárcer
Director de Relación con Inversores

Tel: +34 91 589 83 29
antonio.decarcer@prosegur.com