

## **SOLARIS LOGRA SU PRIMER CONTRATO EN CANADÁ**

**El operador de transporte canadiense TransLink, de la ciudad de Vancouver, ha adjudicado a Solaris el contrato para el suministro de 107 trolleybus por un importe de aproximadamente 120 millones de euros, contemplándose la opción de incrementar el número de unidades contratadas.**

Solaris anunciaba a finales del año pasado la consecución de su primer contrato en Estados Unidos, en concreto para el suministro de autobuses eléctricos al operador King County Metro de Seattle. Un hecho que significaba la materialización de uno de los objetivos prioritarios señalados en el Plan Estratégico 2026 del Grupo CAF dentro del negocio de autobuses, es decir, su entrada en el mercado norteamericano con una propuesta de valor exclusiva de vehículos urbanos cero emisiones.

El nuevo contrato, esta vez para la ciudad de Vancouver en Canadá, refuerza la consecución de este hito. El acuerdo con TransLink implica la entrega de 107 trolleybus de 12 metros como pedido base, contemplando la posibilidad de incrementar dicho alcance en hasta otras 201 unidades de 12 metros y hasta 204 unidades articuladas de 18 metros adicionales. La cristalización de estas opciones convertiría este proyecto en uno de los de mayor volumen desarrollados por la compañía. Según los detalles del acuerdo, las primeras entregas están previstas en la segunda mitad del año 2026, continuando a lo largo de 2027.

Cabe mencionar que TransLink es la empresa responsable de la red de transporte regional del área metropolitana de Vancouver, en la Columbia Británica en Canadá, y que aglutina distintos medios como son el servicio de autobuses y trolleybus, el sistema de tránsito rápido denominado SkyTrain, la línea ferroviaria de cercanías West Coast Express o el servicio de ferry SeaBus.

El mercado norteamericano se caracteriza actualmente por tener una penetración relativamente baja de unidades cero emisiones, no obstante, las perspectivas de crecimiento de este tipo de vehículos son altas, previéndose incrementos de doble dígito hasta 2030. En este contexto, Solaris continúa trabajando en diversas oportunidades y licitaciones abiertas, tanto de autobuses como de trolleybus, cuya materialización se espera en los próximos meses.

Este nuevo paso en la expansión geográfica de Solaris viene a complementar su negocio actual en Europa, donde ha entregado ya más de 5.500 vehículos de cero emisiones (autobuses eléctricos, autobuses de hidrógeno y trolleybus) y donde ocupa una posición de liderazgo. Prueba de ello es el nivel de la cartera de pedidos actual, con más de 1.600 vehículos a cierre de 2024, un 92% de ellos de cero o bajas emisiones, lo que anticipa un ejercicio que seguirá la senda de crecimiento y de progresión de la rentabilidad, gracias tanto al alto volumen de entregas previsto, como al mix de productos de dicha cartera donde predominan los autobuses cero emisiones.