

A LA COMISIÓN NACIONAL DEL MERCADO DE VALORES

En cumplimiento de los deberes de información previstos en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, Minor Hotels Europe & Americas, S.A. (en adelante, “MHEA” o la “Sociedad”) pone en conocimiento de la Comisión Nacional de Mercado de Valores la siguiente

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

El Consejo de Administración celebrado en el día de hoy ha formulado el Informe Financiero Semestral correspondiente al primer semestre 2024 de Minor Hotels Europe & Americas, S.A. y Sociedades Dependientes, habiendo enviado dicha información a través del servicio cifradoc/CNMV.

Se acompaña Nota de Prensa, Presentación de Resultados, Nota para Analistas elaborada por la Compañía al respecto, así como convocatoria para conferencia telefónica con analistas sobre la presentación de resultados

Madrid, 23 de julio de 2024.

Carlos Ulecia
Secretario General y del Consejo

Nota de prensa

Minor Hotels Europe & Americas logra aumentar un 58% el beneficio neto en el primer semestre, hasta 71 millones de euros

Los ingresos aumentaron un 11,5% en el primer semestre, hasta 1.150 millones de euros, impulsados por un crecimiento del 5,6% en el ADR y una mejora en la ocupación de 1,4 p.p.

El EBITDA reportado total crece un 11,4%, hasta 298 millones de euros

Madrid, 23 de julio de 2024. Minor Hotels Europe & Americas ha alcanzado en el primer semestre de 2024 unos ingresos de 1.145 millones de euros, con un incremento del 11,5% respecto a los 1.027 millones de euros obtenidos en el mismo periodo del año anterior. Entre enero y junio de este año, el beneficio neto total de la hotelera fue de 71 millones de euros, un 57,4% superior a los 45 millones de euros alcanzados en el primer semestre de 2023.

La tarifa media diaria (ADR) creció hasta 143 euros por noche en el primer semestre de este año, un 5,6% más que los 135 euros reportados entre enero y junio del año anterior. En consecuencia, el ADR contribuyó en un 70% a la subida del 8% de los ingresos por habitación disponible (RevPAR), que pasaron de 90 euros por noche entre enero y junio de 2023 a 96 euros por noche en el primer semestre de este año. La ocupación media fue del 67,6% en el primer semestre de 2024, lo que supone un crecimiento interanual de 1,4 puntos porcentuales.

El reciente impulso favorable de la actividad continuó en el segundo trimestre de 2024, lo que se tradujo en unos ingresos de 685 millones de euros en dicho periodo, con un crecimiento interanual del 10,5%. El ADR aumentó un 6,4% en el segundo trimestre, hasta 161 euros, mientras que la ocupación media fue del 72,9%.

La fuerte demanda en los segmentos de viajes de negocios y de ocio, unida a la disciplina de los costes operativos, impulsó el EBITDA del primer semestre hasta 298 millones de euros, con un crecimiento interanual del 11,4%. Excluido el impacto contable de la NIIF 16, el EBITDA recurrente del primer semestre ascendió a 163 millones de euros, con un crecimiento del 22,2%. En la publicación remitida hoy a la Comisión Nacional del Mercado de Valores, Minor Hotels Europe & Americas ha anunciado que la fortaleza de la demanda en los seis primeros meses del año, junto a la favorable dinámica del negocio, auguran otra serie de resultados récord en 2024.

Minor Hotels Europe & Americas logró reducir su deuda neta en 24 millones de euros en el primer semestre del año, hasta 241 millones de euros, a pesar de la debilidad estacional típica del primer trimestre y de la inversión de capital de 77 millones de euros realizada en el periodo.

La liquidez de la empresa sigue siendo sólida, con 537 millones de euros a 30 de junio de 2024, de los que 229 millones corresponden a efectivo y los 308 millones restantes a líneas de crédito disponibles. En abril de 2024, Fitch elevó la calificación crediticia corporativa asignada a la empresa de B a BB-, con perspectiva estable, una mejora de dos escalones que refleja los beneficios récord de 2023, el fuerte desapalancamiento y la generación de flujo de caja.

Fortaleza en todas las regiones

Por regiones, los ingresos comparables en España aumentaron un 14% interanual en el primer semestre de este año gracias a unos resultados muy sólidos en todas las regiones. Madrid fue el

Minor Hotels Europe & Americas

Santa Engracia 120, 7ª planta, 28003 Madrid,
Spain

T: +34 91 451 97 18

MINOR
HOTELS

destino urbano de mayor crecimiento. La ocupación media fue del 74% en este periodo, lo que supone un crecimiento de dos puntos porcentuales, mientras que la tarifa media aumentó un 9%, hasta 146 euros.

En Italia, los ingresos en términos comparables aumentaron un 4% en los seis primeros meses de 2024, con Venecia y las ciudades secundarias superando a las principales ciudades, Milán y Roma, donde el crecimiento fue más moderado tras los extraordinarios resultados de 2023. La ocupación se mantuvo en el 67%, un punto porcentual superior a la de hace un año, mientras el ADR alcanzó de media los 185 euros por noche, un 5% más.

En Europa Central, los ingresos en términos comparables registraron un crecimiento del 9%, con una fuerte evolución en todos los destinos. La ocupación mejoró tres puntos porcentuales, hasta el 65%, mientras que el ADR subió un 6%, hasta 123 euros.

En Benelux, los ingresos en términos comparables fueron un 6% superiores a los del primer semestre de 2023, impulsados por los buenos resultados de Bruselas, las ciudades secundarias y los hoteles de centros de convenciones. La ocupación media en la región mejoró en dos puntos porcentuales, hasta el 66%, mientras que el ADR se mantuvo estable en 156 euros.

Por último, en Latinoamérica, con tipos de cambio reales, los ingresos en términos comparables aumentaron un 10% interanual, impulsados por México y Colombia, que fueron los mercados con mejor comportamiento. El ADR aumentó un 8%, hasta 86 euros, y la ocupación media fue del 63%.

Sobre Minor Hotels:

Minor Hotels es un grupo hotelero global que opera más de 550 hoteles, complejos turísticos y residencias en 56 países, y persigue la visión de crear un mundo más apasionado e interconectado. Como propietario, operador e inversor de hoteles, Minor Hotels satisface las necesidades y deseos de los actuales viajeros globales gracias a su diversa cartera de ocho marcas de hoteles (Anantara, Avani, Elewana Collection, NH, NH Collection, nhow, Oaks y Tivoli) y un portafolio de negocios relacionados. Minor Hotels está acelerando rápidamente sus ambiciones de crecimiento global, con el objetivo de agregar más de 200 hoteles para finales de 2026.

Minor Hotels es miembro de [Global Hotel Alliance \(GHA\)](#), la alianza de marcas hoteleras independientes más grande del mundo, y participa en el programa de fidelización [GHA DISCOVERY](#).

Para obtener más información, por favor visita minorhotels.com y conecta con Minor Hotels en [Facebook](#) y [LinkedIn](#)



H1 2024 RESULTS PRESENTATION

23rd of July 2024

MINOR
HOTELS

EUROPE & AMERICAS



Anantara Palais Hansen Vienna Hotel

MINOR
HOTELS

ANANTARA
HOTELS & RESORTS

AVANI
Hotels & Resorts

elewana
COLLECTION

OAKS
HOTELS • RESORTS • SUITES

NH
HOTELS &
RESORTS

NH COLLECTION
HOTELS & RESORTS

nhow
HOTELS & RESORTS

TIVOLI
HOTELS & RESORTS

Message from the CEO

*“**Healthy operating trend continued during the second quarter** as business and leisure demand remained strong, allowing ADR to contribute 70% of the RevPAR growth in the first six months while occupancy continued trending to 2019 levels. With all this, **RevPAR reached €96 in the first semester** representing an increase of +8% vs H1 2023 (€90).*

***Revenues of €685m surpassed Q2 2023 by +10.5%** explained by the solid ADR evolution in all regions reaching €161 (+6% vs Q2 2023) and 73% occupancy rate (+0.4 p.p.). Q2 LFL occupancy only -0.3 p.p. below 2019 level (southern European countries +3 p.p.).*

*The robust demand allowed to reach **revenues of €1,145m in the first six months, an increase of 11.5%** compared to the same period of 2023. Additionally, operating cost discipline allows **Reported EBITDA to increase by +€30m reaching €298m**. Excluding IFRS 16 accounting impact, EBITDA in H1 was €163m, an increase of +22% vs H1 2023 with a 1 p.p. higher margin. Net Recurring Profit in the first six months was €66m implying an increase of €27m or +71% compared to 2023.*

***Net Financial Debt reached €241m as of 30th June**, a decrease of €24m in the first six months, despite the seasonality of the first quarter and capex invested in the period (€77m). **Liquidity continued strong with €537m as of 30th June**, being €229m cash and €308m available credit lines. In April 2024, **Fitch upgraded to ‘BB-’ from ‘B’ the Corporate Rating** with stable outlook, implying a two-notch upgrade, reflecting the performance reported in 2023, strong deleveraging and cash flow generation.*

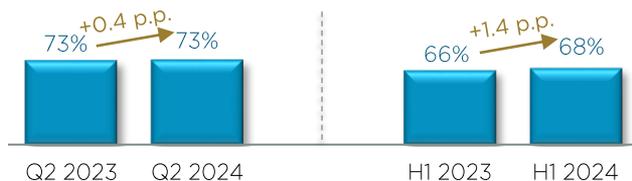
*After a record year in 2023 and **the strong demand in the first six months**, the **supportive dynamics of the business** allow to **foresee continue delivering record results.**”*

Ramón Aragonés
CEO, Minor Hotels Europe & Americas

Solid trend continues in Q2

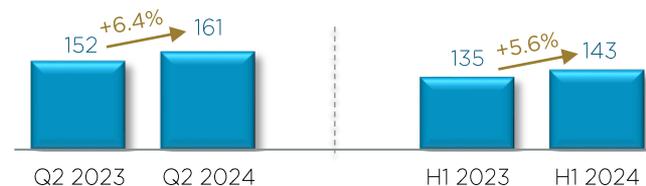
Occupancy (%)

- Q2: 72.9% (+0.4 p.p. vs Q2 2023). Compared to 2019, LFL occupancy is slightly lower (-0.3 p.p.)
- H1: 67.6% in the first half (+1.4 p.p. above 2023) but still -1 p.p. below LFL 2019



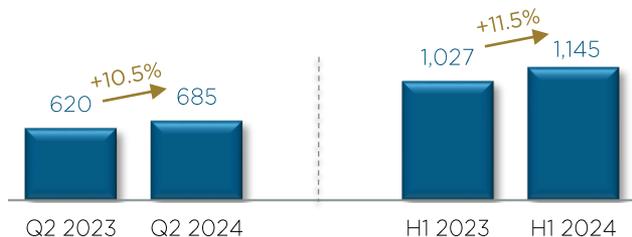
ADR (€)

- Q2: €161 in the quarter, +6.4% vs Q2 2023 (€152)
- H1: €143 growing +5.6% vs H1 2023 (€135)



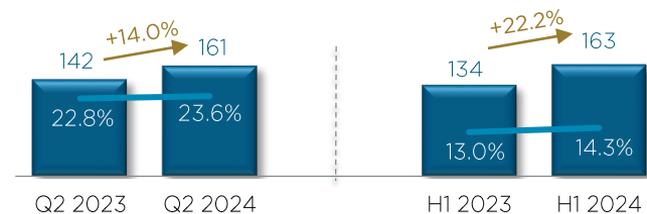
Revenues (€m)

- Q2: +€65m or +10.5% vs Q2 2023 reaching €685m
- H1: €1,145m, an increase of €118m or +11.5% vs H1 2023



Recurring EBITDA⁽¹⁾ (€m; excluding IFRS 16) and % margin

- Q2: cost discipline allowed to reach €161m, +€20m or 14.0% vs Q2 2023 with a flow through ratio of 30%
- H1: €163m, +€30m or 22.2% vs H1 2023 with a 1 p.p. higher margin



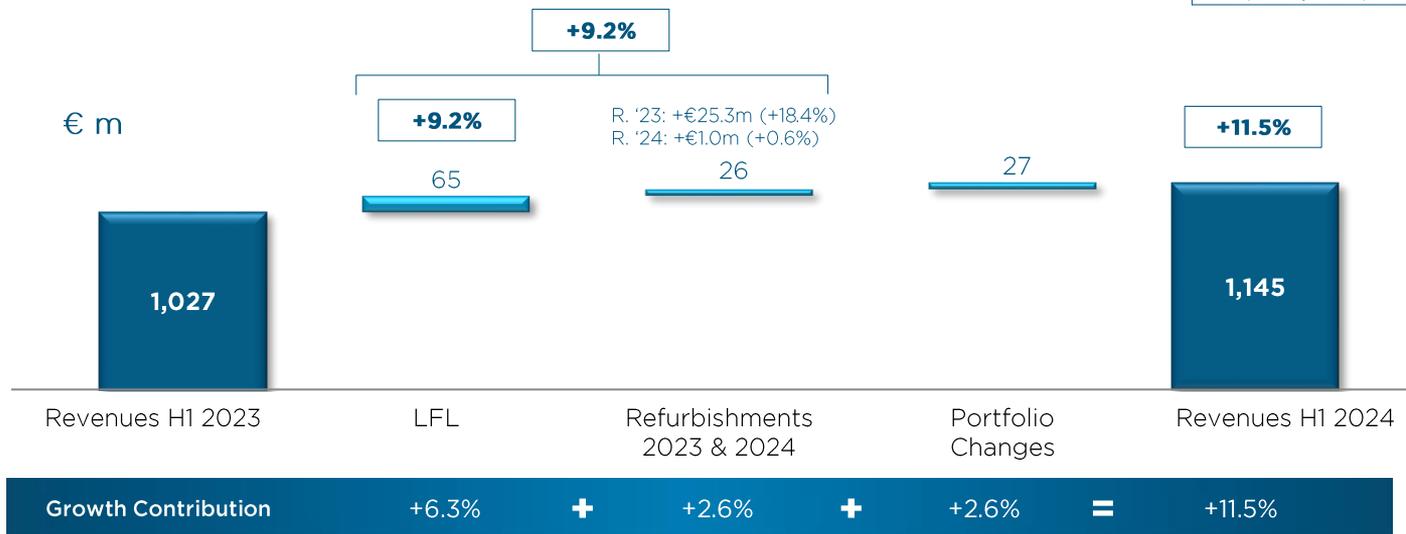
⁽¹⁾ Recurring EBITDA excludes capital gains from asset disposals, IFRS 16 and rent linearization accounting impacts

Both leisure and business demand fueling revenue growth

- Total Revenue reached €1,145m** compared to €1,027m reported in H1 2023 implying growth of +€118m or +11.5%
 - Revenue Like for Like (“LFL”): +9.2% or +€65m
 - Growth across all geographies, being more relevant in Spain (+€28m) and Central Europe (+€15m) compared to Benelux (+€10m), Italy (+€5m) and LatAm (+€5m)
 - Perimeter changes contributed with +€27m: mainly from NHC Frankfurt Spin Tower, Anantara Plaza Nice, Tivoli Lagos, Anantara Vilamoura, NH Marina Portimao, Anantara Palais Hansen Vienna and Tivoli Portopiccolo

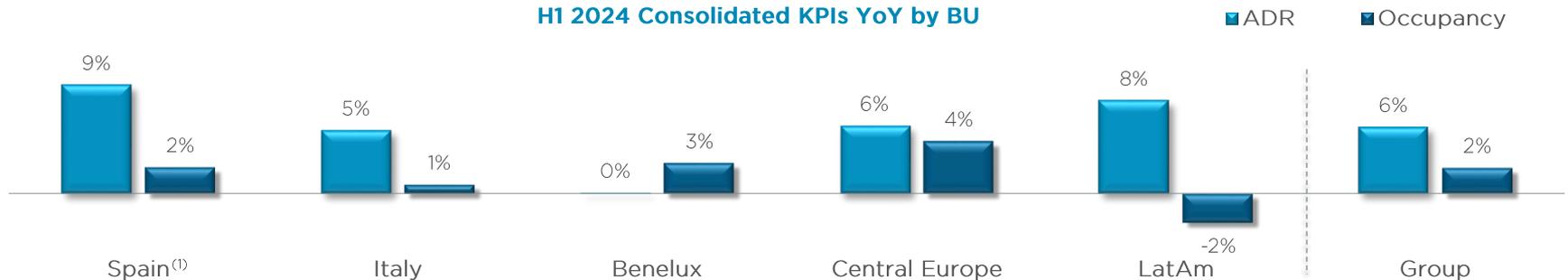
Revenue Split	Var. H1 2024
Available Rooms	+1.8%
RevPAR	+7.9%
Room Revenue	+10.8%
Other Hotel Revenue	+12.9%
Total Hotel Revenue	+11.3%
Other Revenue*	+€2.1m
Total Revenue	+11.5%

* Capex Payroll Capitalization + Subsidies + Other



RevPAR growth boosted by strong ADR and occupancy improvement

- Consolidated RevPAR in H1 grew +7.9% reaching €96 (€89 in H1 2023). On a LFL basis RevPAR grew by +8.0%**
 - ADR: contributed with c.70% of RevPAR growth reaching €143 in H1, implying an increase of 6% vs H1 2023 (€135)
 - Occupancy: reached 68% in H1, +1.4 p.p. vs 66% in H1 2023. Compared to 2019, LFL occupancy is -1.0 p.p. lower
- By region: ADR growth in all regions except Benelux and occupancy improvement in Central Europe, Benelux, Spain and Italy**
 - Spain: 74% occupancy rate in H1 (+2 p.p. vs H1 2023) and ADR grew +9% reaching €146
 - Italy: occupancy was 67% in H1 (+1 p.p. vs H1 2023) and ADR expanded +5% up to €185
 - Benelux: 66% occupancy rate in H1 (+2 p.p. vs H1 2023) and ADR remained stable reaching €156
 - Central Europe: occupancy was 65% in H1 (+3 p.p. vs H1 2023) and ADR increased +6% up to €123
 - LatAm: occupancy reached 63% in H1 (-2 p.p. vs H1 2023, mainly due to Argentina) and ADR grew +8% reaching €86



⁽¹⁾ Includes France and Portugal

Higher growth in Spain and Central Europe

- **Spain:** LFL revenues increased by +14% compared to H1 2023. Very solid performance in all regions, being Madrid the city with the highest growth
- **Italy:** compared to H1 2023, LFL revenues increased by +4%. Higher growth in Venice and secondary cities and lower progress in Milan and Rome (strong performance in 2023)
- **Benelux:** LFL revenues increased by +6% compared to H1 2023. Higher growth in conference centers hotels, secondary cities and Brussels compared to Amsterdam (stable vs 2023)
- **Central Europe:** compared to H1 2023, LFL revenues increased by +9%. Strong evolution both in key and secondary cities
- **LatAm:** with real exchange rates LFL revenues in the region grew by +10% compared to H1 2023. Higher growth in Mexico and Colombia compared to other countries



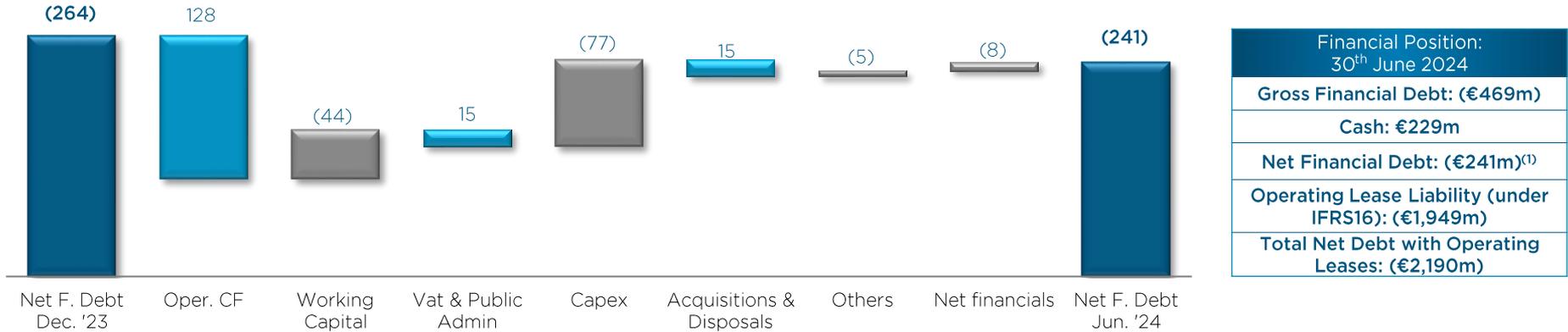
⁽¹⁾Includes France and Portugal

Healthy EBITDA and Net Profit growth in the first half of the year

€ million Reported Figures	H1 2024	H1 2023	VAR. Reported	
	€m	€m	€m	%
TOTAL REVENUES	1,144.6	1,026.7	117.9	11.5%
Staff Cost	(382.9)	(330.9)	(52.0)	15.7%
Operating expenses	(354.8)	(323.0)	(31.8)	9.8%
GROSS OPERATING PROFIT	406.9	372.8	34.1	9.2%
Lease payments and property taxes	(108.9)	(105.2)	(3.7)	3.5%
RECURRING EBITDA	298.0	267.6	30.4	11.4%
Margin % of Revenues	26.0%	26.1%	-	0.0 p.p.
Depreciation	(56.6)	(52.5)	(4.1)	7.8%
Depreciation IFRS 16	(94.5)	(92.5)	(2.0)	2.2%
EBIT	146.9	122.5	24.3	19.9%
Net Interest expense	(10.8)	(10.7)	(0.1)	0.9%
IFRS 16 Financial Expenses	(44.8)	(42.6)	(2.2)	5.2%
Income from minority equity interest	0.8	0.7	0.2	23.9%
EBT	92.1	69.9	22.2	31.8%
Corporate income tax	(23.7)	(29.3)	5.5	-18.9%
NET PROFIT BEFORE MINORITIES	68.4	40.6	27.7	68.2%
Minorities interests	(2.2)	(1.9)	(0.3)	16.9%
NET RECURRING PROFIT	66.1	38.7	27.4	70.8%
Non-Recurring EBITDA	10.4	3.8	6.6	174.7%
Other Non-Recurring items	(5.7)	2.5	(8.2)	-326.1%
NET PROFIT INCLUDING NON-RECURRING	70.9	45.0	25.9	57.4%

- Revenue** reached €1,144.6m, implying +€117.9m or 11.5% vs. H1 2023
- Payroll cost increased 15.7% and Operating expenses 9.8%** despite operating cost discipline to contain inflationary pressure. GOP or EBITDAR reached €407m (+9% vs 2023)
- Reported lease payments and property taxes** grew by €3.7m mainly due to perimeter changes (new entries)
- Reported EBITDA improved by €30.4m reaching €298.0m.** Excluding IFRS 16, Recurring EBITDA reached €163.1m, an increase of €29.6m or +22.2% supported by the ADR strategy and strict cost control
- Net Interest Expense:** increased by €0.1m. Savings from lower gross financial debt (ICO Covid Loan and NY Loan fully repaid) and higher interest income due to cash remuneration offset by exchange results currency impact (-€4.4m)
- Taxes:** Corporate Income Tax of -€23.7m, a decrease of €5.5m vs. H1 2023 mainly explained by positive adjustments related to FY2023 registered 2024, the application of non-activated credits in Spain and Italy and tax loss in Argentina (hyperinflation impact in deposits)
- Net Recurring Profit reached €66.1m,** implying an increase of €27.4m compared to €38.7m in H1 2023
- Non-Recurring Items:** reached €4.8m mainly explained by the compensation exit of 2 leased hotels and the disposal of a non-core asset
- Total Net Profit amounted to €70.9m** compared to €45.0m in H1 2023

Cash flow evolution



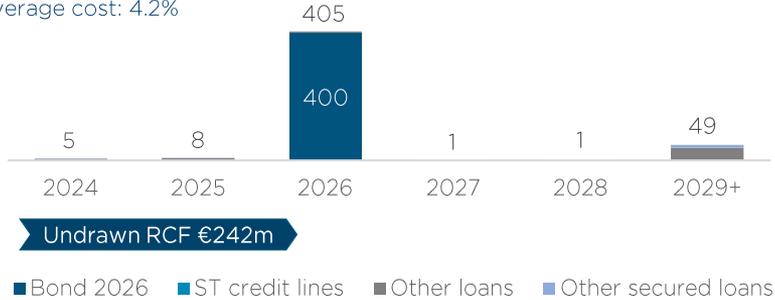
- **(+) Operating Cash Flow:** +€127.9m, including -€14.0m of credit card expenses and corporate income tax of -€34.2m
- **(-) Working Capital:** -€44.4m, mainly explained by weekend end of term phasing effect with collections in July (-€16m) and higher weight of credit sales due to the sustained reactivation of the B2B segment (-€16m)
- **(+) VAT & Public Admin.:** +€15.3, explained by the positive phasing effect of VAT and other local taxes
- **(-) Capex payments:** -€77.3m paid in H1 2024. Slightly more intense execution calendar for H2
- **(+) Acquisitions & Disposals:** +€14.7m, mainly related to a non-core asset disposal and the termination of two leased contracts
- **(-) Others:** -€4.9, includes mainly accrued labor compensation items from previous years and legal payments
- **(-) Net Financials:** -€7.7m mainly from interest expenses and financial income from cash remuneration

⁽¹⁾ NFD excluding accounting adjustments for arrangement expenses €5.0m, accrued interest (€8.9m) and IFRS 9 adjustment (€0.0m). Including these accounting adjustments, the Adj. NFD would be (€245m) at 30th June 2024 and (€267m) at 31st December 2023

Rating upgrade driven by deleverage and cash flow generation

Debt Maturity Profile 30 June 2024: Gross debt (€469m)

Average tenor⁽¹⁾: 2.1 years
Average cost: 4.2%



Liquidity as of 30th June 2024:

- Cash: **€229m**
- Available credit lines: **€308m**
 - €242m RCF (fully available)
 - €66m of bilateral credit lines

**Available liquidity
€537m**

⁽¹⁾ Excludes subordinated debt (2028+)

Rating

Rating	NH	2026 Bond	Outlook
Fitch	BB-	BB+	Stable
Moody's	B1	Ba3	Positive

Fitch Ratings

- In April 2024, Fitch **upgraded to 'BB-' from 'B' the Corporate Rating of Minor Hotels Europe & Americas with stable outlook**, implying a two-notch upgrade, reflecting the performance reported in 2023, strong deleveraging and cash flow generation
- The rating action also takes into account the business recovery momentum and the improvement in the consolidated credit profile of Minor International

MOODY'S

- In December 2023, Moody's **upgraded to 'B1' from 'B2' the corporate rating of Minor Hotels Europe & Americas and changed the outlook to positive from stable** due to a faster-than-anticipated path to deleveraging, driven by sustained improvements in profitability, lease liabilities reduction and early debt repayment
- NH has a significant pool of fully owned unencumbered assets which increases financial flexibility

Annex

- Q2 Revenue
 - Per Perimeter
 - Per B.U.
- Q2 RevPAR
- Q2 P&L

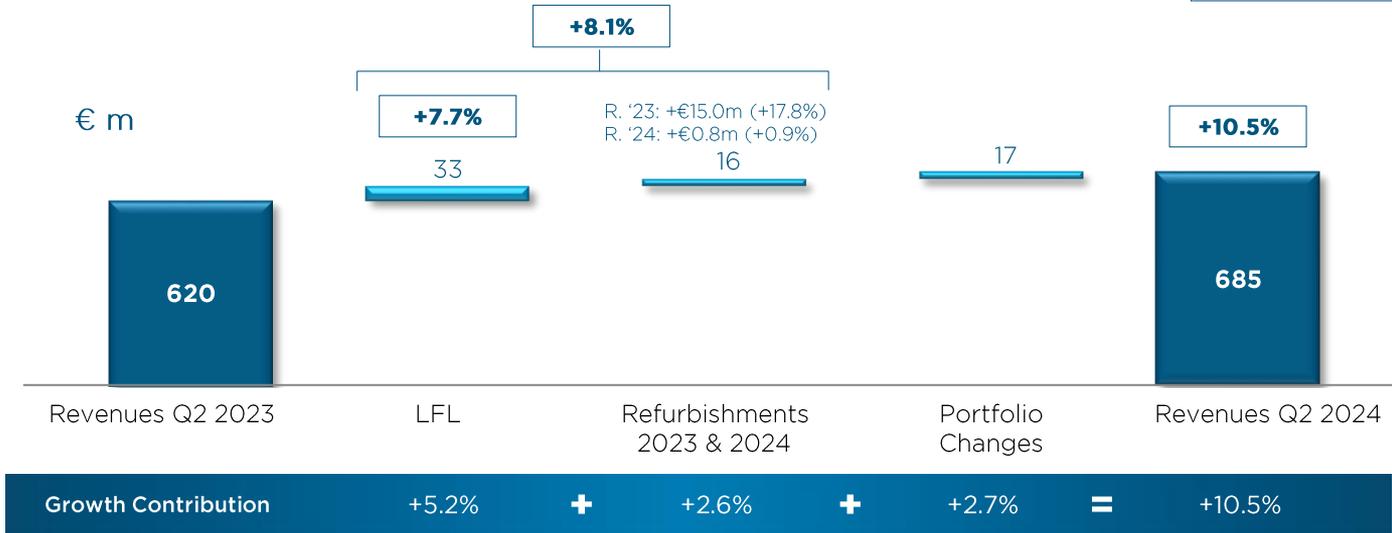


Growth trend continued in Q2 as demand remained strong

- Total Revenue reached €685m** compared to €620m reported in Q2 2023 implying growth of +€65m or +10.5%
 - Revenue Like for Like (“LFL”): +7.7% or +€33m
 - Growth across all geographies, being more relevant in Spain (+€16m) and Central Europe (+€11m) compared to Italy (+€2m), Benelux (+€1m) and LatAm (+€2m)
 - Perimeter changes contributed with +€17m: mainly from NHC Frankfurt Spin Tower, Anantara Plaza Nice, Tivoli Lagos, Anantara Vilamoura, NH Marina Portimao, Anantara Palais Hansen Vienna and Tivoli Portopiccolo

Revenue Split	Var. Q2 2024
Available Rooms	+1.7%
RevPAR	+7.0%
Room Revenue	+9.1%
Other Hotel Revenue	+12.6%
Total Hotel Revenue	+9.9%
Other Revenue*	+€3.8m
Total Revenue	+10.5%

* Capex Payroll Capitalization + Subsidies + Other



Higher growth in Spain and Central Europe

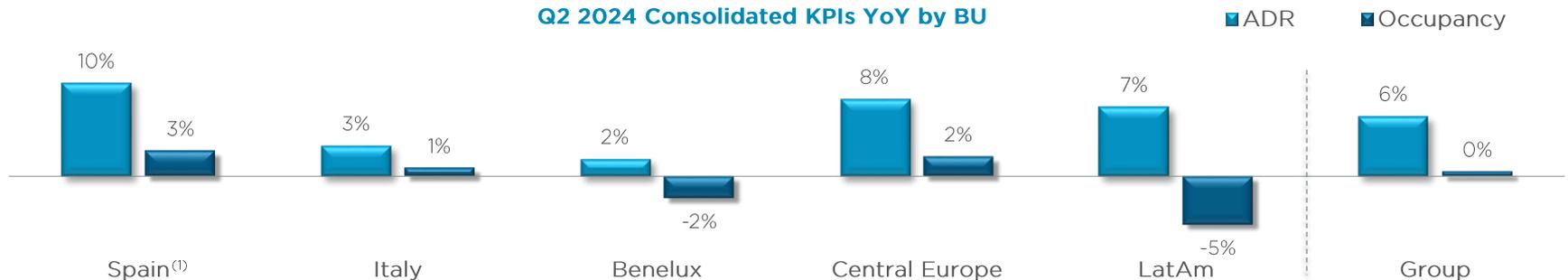
- **Spain:** LFL revenues increased by +13% compared to Q2 2023. Madrid continues overperforming the solid growth of other secondary cities
- **Italy:** compared to Q2 2023, LFL revenues increased by +2%. Stronger evolution in Venice and secondary cities, being Milan impacted by a relevant textile trade fair in June 2023
- **Benelux:** LFL revenues increased by +1% compared to Q2 2023. Higher growth in secondary cities compared to Amsterdam and Brussels
- **Central Europe:** compared to Q2 2023, LFL revenues increased by +11%. Strong evolution in key and secondary cities and positive UEFA Euro 2024 impact from mid-June
- **LatAm:** with real exchange rates LFL revenues in the region grew by +8% compared to Q2 2023. Higher growth in Colombia and Mexico compared to other countries. Revenue decreased in Argentina due to lower occupancy



⁽¹⁾Includes France and Portugal

RevPAR growth boosted by ADR as LFL occupancy similar to 2019

- Consolidated RevPAR in Q2 grew +7,0% reaching €118 (€110 in Q2 2023). On a LFL basis RevPAR grew by +6.5%**
 - ADR: contributed with 90% of RevPAR growth reaching €161 in Q2, implying an increase of 6% vs Q2 2023 (€152)
 - Occupancy: reached 73% in Q2, +0.4 p.p. vs Q2 2023. Compared to Q2 2019, LFL occupancy is slightly below (-0.3 p.p.). Remark that in southern European countries LFL occupancy was +3 p.p. above 2019
- By region: higher RevPAR growth in Spain and Central Europe**
 - Spain: 80% occupancy rate in Q2 (+2 p.p. vs Q2 2023) and ADR grew +10% reaching €167
 - Italy: occupancy was 75% in Q2 (+1 p.p. vs Q2 2023) and ADR expanded +3% up to €214, despite a relevant textile trade fair in Milan in June 2023
 - Benelux: 73% occupancy rate in Q2 (-2 p.p. vs Q2 2023 due to a less favorable bank holiday calendar and weather conditions in May) and ADR increased +2% reaching €174 (relevant growth in the last 2 years)
 - Central Europe: occupancy was 70% in Q2 (+1 p.p. vs Q2 2023) and ADR increased +8% up to €135 (UEFA Euro 2024 impact from mid-June)
 - LatAm: occupancy reached 61% in Q2 (-3 p.p. vs Q2 2023 mainly due to Argentina) and ADR grew +7% reaching €86



⁽¹⁾ Includes France and Portugal

EBITDA and Net Profit improvement in the second quarter

€ million Reported Figures	Q2 2024	Q2 2023	VAR. Reported	
	€m	€m	€m	%
TOTAL REVENUES	685.0	619.7	65.3	10.5%
Staff Cost	(201.0)	(172.5)	(28.5)	16.5%
Operating expenses	(193.8)	(179.0)	(14.8)	8.2%
GROSS OPERATING PROFIT	290.2	268.1	22.1	8.2%
Lease payments and property taxes	(61.0)	(59.4)	(1.6)	2.8%
RECURRING EBITDA	229.2	208.7	20.4	9.8%
Margin % of Revenues	33.5%	33.7%	-	-0.2 p.p.
Depreciation	(28.8)	(26.6)	(2.2)	8.2%
Depreciation IFRS 16	(47.2)	(47.0)	(0.2)	0.3%
EBIT	153.2	135.1	18.1	13.4%
Net Interest expense	(6.8)	(4.6)	(2.3)	49.3%
IFRS 16 Financial Expenses	(22.2)	(21.7)	(0.5)	2.5%
Income from minority equity interest	0.2	0.2	0.0	18.5%
EBT	124.3	109.0	15.3	14.1%
Corporate income tax	(26.4)	(29.2)	2.8	-9.7%
NET PROFIT BEFORE MINORITIES	98.0	79.8	18.2	22.7%
Minorities interests	(1.4)	(1.1)	(0.3)	24.2%
NET RECURRING PROFIT	96.6	78.7	17.9	22.7%
Non-Recurring EBITDA	0.1	(0.4)	0.4	114.3%
Other Non-Recurring items	(3.6)	2.7	(6.3)	-231.1%
NET PROFIT INCLUDING NON-RECURRING	93.1	81.1	12.0	14.8%

- Revenue** reached €685.0m, implying +€65.3m or 10.5% vs. Q2 2023
- Payroll cost increased 16.5% and Operating expenses 8.2%** despite operating cost discipline to contain inflationary pressure. GOP or EBITDAR reached €290m (+8% vs 2023)
- Reported lease payments and property taxes** grew by €1.6m mainly due to perimeter changes (new entries)
- Reported EBITDA improved by €20.4m reaching €229.2m.** Excluding IFRS 16, Recurring EBITDA reached €161.3m, an increase of €19.8m due to a 30% conversion rate supported by the ADR strategy and strict cost control
- Net Interest Expense:** increased by €2.3m due to exchange results currency impact (-€3.0m), partially offset by lower gross financial debt (NY Loan repaid in July 2023)
- Taxes:** Corporate Income Tax of -€26.4m, a decrease of €2.8m vs. Q2 2023 mainly explained by the application of non-activated credits in Spain and Italy and tax loss in Argentina (hyperinflation impact in deposits)
- Net Recurring Profit reached €96.6m,** implying an increase of €17.9m compared to €78.7m in Q2 2023
- Non-Recurring Items:** reached -€3.5m mainly explained by litigation costs in Spain and the net capital loss from the disposal of a non-core asset in the Netherlands
- Total Net Profit amounted to €93.1m** compared to €81.1m in Q2 2023

Disclaimer

This presentation has been produced by Minor Hotels Europe & Americas S.A (“Minor Hotels Europe & Americas”), and it is provided exclusively for information purposes. By receiving or by reading the presentation slides, you agree to be bound by the following limitations.

This presentation does not constitute or form part of and should not be construed as, an offer to sell or issue or the solicitation of an offer to buy or acquire securities of Minor Hotels Europe & Americas in any jurisdiction or an inducement to enter into investment activity. No part of this presentation, nor the fact of its distribution, should form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment or investment decision whatsoever. Historical results of Minor Hotels Europe & Americas do not necessarily indicate or guarantee future results.

This presentation does not purport to be all-inclusive or to contain all of the information that a person considering an investment in the securities of Minor Hotels Europe & Americas may require to make a full analysis of the matters referred to herein. Each recipient of this presentation must make its own independent investigation and analysis of the securities and its own determination of the suitability of any investment, with particular reference to its own investment objectives and experience and any other factors which may be relevant to it in connection with such investment.

The information contained in this presentation has not been independently verified. No representation, warranty or undertaking, express or implied, is made as to, and no reliance should be placed on, the fairness, accuracy, completeness or correctness of the information or the opinions contained herein.

This presentation includes “forward-looking statements.” These statements contain the words “anticipate,” “believe,” “intend,” “estimate,” “expect”, “aspire” and words of similar meaning. All statements other than statements of historical facts included in this presentation, including, without limitation, those regarding Minor Hotels Europe & Americas’ financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to Minor Hotels Europe & Americas’ projects and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of Minor Hotels Europe & Americas to be materially different from results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding Minor Hotels Europe & Americas’ present and future business strategies and the environment in which Minor Hotels Europe & Americas will operate in the future. These forward-looking statements speak only as at the date of this presentation. Each of Minor Hotels Europe & Americas, other relevant group entities and their respective agents, employees and advisers, expressly disclaims any obligation or undertaking to update any forward-looking statements contained herein.

Any assumptions, views or opinions (including statements, projections, forecasts or other forward-looking statements) contained in this presentation represent the assumptions, views or opinions of Minor Hotels Europe & Americas as at the date indicated and are subject to change without notice. All information not separately sourced is from internal Issuer data and estimates.

The statements and forecasts included in this document do not constitute testimony or guarantees, express or implied, on behalf of Minor Hotels Europe & Americas, its board members or directors. Neither Minor Hotels Europe & Americas, nor its board members and directors, assume responsibility for any damage or loss, direct or indirect that may arise from the use of the information contained in this document.

MINOR HOTELS


ANANTARA
HOTELS • RESORTS • SPAS

AVANI
Hotels & Resorts


elevana
— COLLECTION —

OAKS
HOTELS • RESORTS • SUITES

nh
HOTELS


nh COLLECTION
HOTELS

nhow
HOTELS

TIVOLI
HOTELS & RESORTS

MINOR HOTELS

EUROPE & AMERICAS

VENTAS Y RESULTADOS 1^{er} Semestre 2024

23 de julio de 2024

MINOR
HOTELS


ANANTARA
HOTELS & RESORTS

AVANI
Hotels & Resorts


elewana
— COLLECTION —


OAKS
HOTELS • RESORTS • SUITES


nh
HOTELS &
RESORTS


nh COLLECTION
HOTELS & RESORTS

nhow
HOTELS & RESORTS

TIVOLI
HOTELS & RESORTS

Resumen ejecutivo

La positiva tendencia operativa continuó durante el segundo trimestre con una fuerte demanda de negocio y de ocio, lo que permitió que el ADR contribuyera con el 70% del crecimiento del RevPAR en los primeros seis meses, mientras que la ocupación continuó con su tendencia de aproximación a los niveles de 2019. Con todo ello, el RevPAR alcanzó los €96 en el primer semestre, lo que supone un incremento del +8% respecto al primer semestre de 2023 (€90).

Los ingresos del segundo trimestre crecieron un +10,5% hasta los €685m, explicado por la sólida evolución de los ADR en todas las regiones alcanzando €161 (+6% vs 2T 2023) y una tasa de ocupación del 73% (+0,4 p.p.). Comparado con 2019, la ocupación del segundo trimestre en el perímetro comparable es tan solo -0,3 p.p. inferior (+3 p.p. en los países del sur de Europa).

La fuerte demanda permitió alcanzar unos **ingresos de €1.145m en los seis primeros meses, un aumento del 11,5%** respecto al mismo periodo de 2023. Además, la disciplina de costes operativos permite que el **EBITDA reportado aumente en +€30m hasta alcanzar los €298m**. Excluyendo el impacto contable de IFRS 16, el EBITDA en el primer semestre fue de €163m, un aumento del +22% respecto al primer semestre de 2023 e incrementando el margen en 1 p.p. El Beneficio Neto Recurrente en los primeros seis meses fue de €66m, lo que implica un aumento de €27m o +71% respecto a 2023.

La Deuda Financiera Neta alcanza los €241m a 30 de junio, lo que supone un descenso de €24m en el primer semestre, a pesar de la estacionalidad del primer trimestre y del capex invertido en el periodo (€77m). **La liquidez continuó fuerte con €537m a 30 de junio**, de los cuales €229m son caja y €308m líneas de crédito disponibles. En abril de 2024, **Fitch mejoró la calificación corporativa a 'BB-' desde 'B' con perspectiva estable**, lo que implica una mejora de dos escalones, reflejando la evolución reportada en 2023, una fuerte reducción del endeudamiento y generación de caja.

Después de un año récord en 2023 y la **fuerte demanda en los primeros seis meses**, la **positiva dinámica del negocio** permite **prever seguir obteniendo resultados récord**.

Principales aspectos financieros del primer semestre de 2024 ⁽¹⁾

- **Los ingresos del primer semestre de año crecen +€118m o +11% hasta alcanzar los €1.145m** comparado con €1.027m reportados en 2023.
 - **En el perímetro Like for Like ("LFL")**, excluyendo reformas y cambios de perímetro, **los ingresos crecen +€65m o +9%**:
 - Crecimiento en todas las geografías, siendo más relevante en España (+€28m) y Europa Central (+€15m) comparado con Benelux (+€10m), Italia (+€5m) y LatAm (+€5m).
- **El RevPAR del primer semestre de 2024 creció un +7,9% hasta los €96** (€90 en el mismo periodo de 2023), siendo el crecimiento comparable o LFL de un +8,0%.
 - **ADR**: contribuyó con un c.70% del crecimiento del RevPAR alcanzando los €143 en el primer semestre, lo que supone un crecimiento del 6% respecto a 2023 (€135) por la estrategia de maximización de ADR y la mejora del portfolio.
 - **El nivel de ocupación** fue del 68% en la primera mitad del año con un crecimiento de +1,4 p.p. respecto al 66% del primer semestre de 2023. Comparando vs 2019, la ocupación en el perímetro comparable fue -1,0 p.p. inferior.
- **Los arrendamientos e impuestos de propiedad** reportados crecen +€4m o +4%, explicados por los cambios de perímetro (nuevas entradas).

- **El EBITDA reportado crece en +€30m o +11% en el primer semestre hasta los €298m** (€268m en 6M 2023).
 - Excluyendo IFRS 16, el EBITDA recurrente⁽²⁾ del primer semestre alcanza €163m, un incremento de +€30m o 22% comparado con el 2023, soportado por la estrategia de precios y control de costes.
- **El Beneficio Neto recurrente alcanza €66m en el primer semestre del año**, implicando una mejora de +€27m o +71%, comparado con €39m reportado en 6M 2023.
- **El Beneficio Neto Total crecer en +€26m o +57% hasta alcanzar €71m en el primer semestre**, comparado con €45m reportado en 6M 2023.
- **Posición financiera:** la generación de caja en el segundo trimestre permitió **reducir la Deuda Financiera Neta en €24m hasta los €241m** frente a los €264m de diciembre de 2023, a pesar de la estacionalidad del primer trimestre y el capex invertido en los primeros seis meses (€77m). La liquidez disponible a 30 de junio de 2024 es de €537m (€229m de caja y €308m en líneas de crédito disponibles).

Principales magnitudes del 2T 2024 ⁽¹⁾

- **Los ingresos del segundo trimestre alcanzan €685m** y crecen +€65m o +11% respecto a los ingresos reportados en el segundo trimestre de 2023.
 - **En el perímetro Like for Like ("LFL")**, excluyendo reformas y cambios de perímetro, **los ingresos crecen +€33m o +8%**:
 - Crecimiento en todas las geografías, siendo más relevante en España (+€16m) y Europa Central (+€11m) comparado con Italia (+€2m), Benelux (+€1m) y LatAm (+€2m).
- **El RevPAR consolidado en el segundo trimestre crece +7,0% y alcanza los €118** (€110 en 2T 2023). **El RevPAR comparable fue un 6,5% superior al 2023.**
 - **ADR:** contribuye con el 90% del crecimiento del RevPAR alcanzando €161 en el 2T implicando un crecimiento del +6% respecto al 2T 2023 (€152).
 - **El nivel de ocupación** alcanzó el 73% en el segundo trimestre, +0,4 p.p. respecto al 2T 2023. Con respecto a 2019, la ocupación LFL es ligeramente inferior (-0,3 p.p.). Cabe destacar que en el Sur de Europa la ocupación LFL es +3 p.p. superior a la de 2019.
- **El EBITDA reportado mejora en +€20m o +10% en el segundo trimestre hasta los €229m** (€209m en 2T 2023).
 - Excluyendo IFRS 16, el EBITDA recurrente⁽²⁾ del segundo trimestre alcanza €161m, una mejora de +€20m o +14% comparado con el 2023, con un ratio de conversión del 30% soportado por la estrategia de precios y control de costes.
- **El Beneficio Neto recurrente alcanza €97m en el segundo trimestre**, implicando un incremento de +€18m o +23% respecto a los €79m en 2T 2023.
- **El Beneficio Neto Total mejora en +€12m hasta alcanzar €93m en el segundo trimestre**, comparado con €81m reportado en 2T 2023.

(1) Las cifras de negocio incluyen el impacto contable por IFRS 16 e hiperinflación (IAS 29) salvo indicado

(2) EBITDA recurrente excluye plusvalías por rotación de activos e impactos contables por IFRS 16 y linealización de rentas

Evolución RevPAR 6M 2024:

Nota: El criterio "Like for Like más Reformas" (LFL&R) incluye los hoteles reformados en 2023 y 2024

	MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS REVPAR 6M 2024/2023										
	HAB. MEDIAS		OCUPACIÓN %			ADR			REVPAR		
	2024	2023	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var
España & Otros LFL & R	10.888	10.948	76,5%	73,1%	4,7%	144,3	132,5	8,9%	110,4	96,8	14,0%
B.U. España	12.126	11.505	74,3%	72,7%	2,2%	146,0	133,7	9,2%	108,4	97,2	11,6%
Italia LFL & R	7.549	7.612	68,4%	67,7%	1,0%	186,8	177,5	5,3%	127,8	120,2	6,3%
B.U. Italia	7.983	8.027	66,8%	66,3%	0,8%	184,7	175,3	5,4%	123,3	116,2	6,2%
Benelux LFL & R	9.100	9.100	66,0%	64,0%	3,0%	156,7	157,1	-0,3%	103,4	100,6	2,7%
B.U. Benelux	9.238	9.217	65,6%	63,9%	2,6%	156,4	156,3	0,0%	102,5	99,9	2,6%
Europa Central LFL & R	11.701	11.701	65,7%	63,0%	4,2%	120,8	115,8	4,3%	79,4	73,0	8,7%
B.U. Europa Central	12.676	12.441	65,0%	62,3%	4,4%	122,6	116,0	5,7%	79,7	72,2	10,4%
Total Europa LFL & R	39.520	39.643	69,3%	67,0%	3,4%	149,3	142,7	4,7%	103,5	95,6	8,3%
Total Europa	42.305	41.471	68,2%	66,3%	2,7%	149,5	142,2	5,1%	101,9	94,3	8,0%
Latinoamérica LFL & R	5.497	5.496	63,1%	64,7%	-2,5%	86,2	79,9	7,9%	54,4	51,7	5,2%
B.U. Latinoamérica	5.497	5.496	63,1%	64,7%	-2,5%	86,2	79,9	7,9%	54,4	51,7	5,2%
Minor Hotels Europe & Americas LFL & R	45.017	45.139	68,5%	66,7%	2,7%	142,2	135,2	5,2%	97,5	90,2	8,0%
Total Minor Hotels Europe & Americas	47.802	46.967	67,6%	66,1%	2,2%	142,7	135,1	5,6%	96,4	89,4	7,9%

(1) Incluye Francia y Portugal

- **El RevPAR del primer semestre de 2024 creció un +7,9% hasta los €96** (€90 en el mismo periodo de 2023). En LFL, el RevPAR comparable fue un +8,0% superior respecto a 2023.
- **ADR:** contribuyó con un c.70% del crecimiento del RevPAR alcanzando los €143 en el primer semestre implicando un crecimiento del +6% respecto a 2023 (€135) por la estrategia de maximización de ADR y la mejora del portfolio.
- **El nivel de ocupación** fue del 68% en la primera mitad del año con un crecimiento de +1,4 p.p. respecto al 66% del primer semestre de 2023. Comparando vs 2019, la ocupación en el perímetro comparable fue -1,0 p.p. inferior.
- **Evolución del RevPAR LFL por región:**
 - **España:** la ocupación alcanza el 74% en el semestre (+2 p.p. vs 2023) y el ADR crece +9% hasta los €146.
 - **Italia:** la ocupación alcanza el 67% en los primeros 6 meses del año (+1 p.p. vs 2023) y el ADR crece +5% hasta los €185.
 - **Benelux:** la ocupación alcanza el 66% en el semestre (+2 p.p. vs 2023) y el ADR se mantiene estable en €156.
 - **Europa Central:** la ocupación alcanza el 65% en el semestre (+3 p.p. vs 2023) y el ADR crece +6% hasta los €123.
 - **LatAm:** la ocupación alcanza el 63% en la primera mitad del año (-2 p.p. vs 2023, por Argentina) y el ADR crece +8% alcanzando los €86.

Evolución RevPAR 2T 2024:

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS REVPAR 2T 2024/2023

	HAB. MEDIAS		OCUPACIÓN %			ADR			REVPAR		
	2024	2023	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var
España & Otros LFL & R	10.957	10.951	81,3%	77,9%	4,3%	162,5	149,2	8,9%	132,0	116,2	13,6%
B.U. España	12.114	11.506	79,8%	77,7%	2,7%	166,8	151,6	10,0%	133,1	117,8	13,0%
Italia LFL & R	7.607	7.647	76,3%	74,9%	1,8%	216,8	210,6	3,0%	165,4	157,8	4,8%
B.U. Italia	8.041	8.024	74,8%	74,1%	0,9%	213,8	207,0	3,3%	159,9	153,5	4,2%
Benelux LFL & R	9.100	9.100	73,5%	74,4%	-1,2%	174,6	172,2	1,4%	128,3	128,1	0,2%
B.U. Benelux	9.302	9.217	72,5%	74,3%	-2,4%	174,4	171,2	1,8%	126,5	127,2	-0,6%
Europa Central LFL & R	11.701	11.701	70,8%	69,8%	1,4%	132,6	123,5	7,4%	93,9	86,2	8,9%
B.U. Europa Central	12.632	12.543	70,1%	68,7%	2,1%	134,8	124,5	8,3%	94,5	85,5	10,6%
Total Europa LFL & R	39.647	39.681	75,4%	74,2%	1,7%	168,5	160,1	5,3%	127,1	118,7	7,1%
Total Europa	42.371	41.572	74,4%	73,5%	1,1%	169,3	159,8	5,9%	125,9	117,6	7,1%
Latinoamérica LFL & R	5.497	5.496	61,4%	64,8%	-5,2%	86,3	80,3	7,5%	53,0	52,0	1,9%
B.U. Latinoamérica	5.497	5.496	61,4%	64,8%	-5,2%	86,3	80,3	7,5%	53,0	52,0	1,9%
Minor Hotels Europe & Americas LFL & R	45.144	45.177	73,7%	73,0%	1,0%	160,2	151,5	5,7%	118,1	110,6	6,8%
Total Minor Hotels Europe & Americas	47.868	47.068	72,9%	72,5%	0,5%	161,3	151,5	6,4%	117,6	109,9	7,0%

- El RevPAR consolidado en el segundo trimestre crece +7,0% y alcanza los €118 (€110 en 2T 2023). El RevPAR comparable fue un 6,5% superior al 2023.
- ADR: contribuye con el 90% del crecimiento del RevPAR alcanzando €161 en el 2T implicando un crecimiento del 6% respecto al 2T 2023 (€152).
- El nivel de ocupación alcanzó el 73% en el segundo trimestre, +0,4 p.p. respecto al 2T 2023. Con respecto a 2019 la ocupación LFL es ligeramente inferior (-0,3 p.p.). Cabe destacar que en el Sur de Europa la ocupación LFL es +3 p.p. superior a la de 2019.

Evolución de Ratios Consolidados por trimestres:

Ratios Consolidados	Ocupación					ADR					RevPAR				
	2T 23	3T 23	4T 23	1T 24	2T 24	2T 23	3T 23	4T 23	1T 24	2T 24	2T 23	3T 23	4T 23	1T 24	2T 24
España ⁽¹⁾	77,7%	74,3%	72,1%	68,0%	79,8%	151,6	142,6	141,5	122,0	166,8	117,8	106,0	102,0	82,9	133,1
Italia	74,2%	70,4%	65,4%	57,7%	74,8%	207,0	201,5	171,2	147,0	213,8	153,5	141,8	111,9	84,8	159,9
Benelux	74,3%	70,7%	66,2%	58,2%	72,5%	171,2	157,5	151,6	133,7	174,4	127,2	111,4	100,3	77,8	126,5
Europa Central	68,7%	70,4%	68,1%	60,1%	70,1%	124,5	113,5	119,1	108,5	134,8	85,5	79,8	81,1	65,2	94,5
TOTAL EUROPA	73,6%	71,6%	68,3%	61,5%	74,4%	159,8	149,2	143,8	125,6	169,3	117,6	106,9	98,3	77,2	125,9
Latinoamérica tc real	64,8%	68,5%	68,6%	64,8%	61,4%	80,3	83,5	95,3	86,1	86,3	52,0	57,2	65,3	55,8	53,0
MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS	72,5%	71,3%	68,4%	61,9%	72,9%	151,5	141,8	138,2	120,8	161,3	109,9	101,1	94,4	74,8	117,6

(1) Incluye Francia y Portugal

ACTIVIDAD HOTELERA RECURRENTE *

(€ millones)	2024 2T	2023 2T	DIF. 24/23	% DIF.	2024 6M	2023 6M	DIF. 24/23	% DIF.
ESPAÑA ⁽¹⁾	190,1	168,5	21,6	12,8%	320,6	283,8	36,8	13,0%
ITALIA	146,2	138,8	7,4	5,4%	229,7	214,9	14,7	6,9%
BENELUX	140,3	137,3	3,0	2,2%	232,3	219,6	12,7	5,8%
EUROPA CENTRAL	130,0	116,6	13,4	11,5%	226,6	207,7	18,9	9,1%
AMERICA	38,1	35,3	2,8	8,0%	77,5	69,2	8,3	11,9%
INGRESOS HOTELES RECURRENTES LFL&R	644,7	596,4	48,3	8,1%	1.086,6	995,3	91,3	9,2%
APERTURAS, CIERRES Y OTROS	40,2	23,3	17,0	72,9%	58,0	31,4	26,6	84,8%
INGRESOS RECURRENTES	685,0	619,7	65,3	10,5%	1.144,6	1.026,7	117,9	11,5%
ESPAÑA ⁽¹⁾	103,9	94,2	9,7	10,3%	194,4	175,5	18,9	10,8%
ITALIA	70,8	68,7	2,1	3,0%	128,1	122,4	5,6	4,6%
BENELUX	81,3	71,7	9,6	13,3%	153,6	136,6	17,1	12,5%
EUROPA CENTRAL	81,0	76,1	4,9	6,5%	156,4	144,7	11,6	8,0%
AMERICA	27,7	25,5	2,1	8,4%	56,4	50,3	6,1	12,2%
GASTOS OPERATIVOS RECURRENTES LFL&R	364,7	336,3	28,5	8,5%	688,9	629,5	59,4	9,4%
APERTURAS, CIERRES Y OTROS	30,0	15,3	14,8	96,7%	48,8	24,4	24,4	100,1%
GASTOS OPERATIVOS RECURRENTES ⁽²⁾	394,8	351,6	43,2	12,3%	737,7	653,9	83,8	12,8%
ESPAÑA ⁽¹⁾	86,2	74,3	11,9	16,0%	126,2	108,3	17,8	16,5%
ITALIA	75,4	70,0	5,4	7,7%	101,6	92,5	9,1	9,8%
BENELUX	59,0	65,5	(6,5)	(10,0%)	78,6	83,0	(4,4)	(5,3%)
EUROPA CENTRAL	49,0	40,5	8,5	20,9%	70,2	63,0	7,2	11,5%
AMERICA	10,4	9,8	0,7	6,8%	21,1	18,9	2,1	11,3%
GOP RECURRENTES LFL&R	280,0	260,1	19,9	7,6%	397,7	365,8	31,9	8,7%
APERTURAS, CIERRES Y OTROS	10,2	8,0	2,2	27,5%	9,2	7,0	2,2	31,4%
GOP RECURRENTE	290,2	268,1	22,1	8,2%	406,9	372,8	34,1	9,2%
ESPAÑA ⁽¹⁾	37,2	37,5	(0,3)	(0,7%)	68,5	68,7	(0,2)	(0,3%)
ITALIA	24,4	25,6	(1,2)	(4,7%)	46,3	46,9	(0,6)	(1,3%)
BENELUX	24,8	24,3	0,5	2,1%	46,7	46,4	0,4	0,8%
EUROPA CENTRAL	33,1	32,0	1,1	3,4%	65,4	63,9	1,5	2,3%
AMERICA	3,6	3,6	(0,0)	(0,8%)	7,4	7,5	(0,2)	(2,2%)
RENTAS E IMPUESTOS DE PROPIEDAD REC. LFL&R	123,1	123,0	0,1	0,1%	234,3	233,4	0,8	0,4%
APERTURAS, CIERRES Y OTROS	5,8	3,6	2,2	61,8%	9,6	5,8	3,7	63,5%
RENTAS E IMPUESTOS DE PROPIEDAD REC. ⁽³⁾	128,9	126,6	2,3	1,8%	243,8	239,3	4,5	1,9%
ESPAÑA ⁽¹⁾	49,0	36,8	12,2	33,1%	57,7	39,6	18,1	45,6%
ITALIA	50,9	44,4	6,6	14,8%	55,3	45,6	9,7	21,3%
BENELUX	34,2	41,2	(7,1)	(17,1%)	31,9	36,6	(4,7)	(12,9%)
EUROPA CENTRAL	15,9	8,6	7,4	86,2%	4,8	(0,9)	5,7	624,5%
AMERICA	6,8	6,1	0,7	11,4%	13,7	11,4	2,3	20,2%
CORPORATE	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	
EBITDA RECURRENTE LFL&R	156,9	137,1	19,8	14,4%	163,4	132,4	31,1	23,5%
APERTURAS, CIERRES Y OTROS	4,4	4,4	(0,0)	(0,0%)	(0,3)	1,2	(1,5)	(129,5%)
EBITDA RECURRENTE ⁽³⁾	161,3	141,5	19,8	14,0%	163,1	133,5	29,6	22,2%

⁽¹⁾ Las cifras de negocio no incluyen el impacto contable por IFRS 16

⁽¹⁾ Los hoteles de Francia y Portugal se incluyen en la unidad de negocio de España

⁽²⁾ Para la imputación de costes centrales el criterio de reparto utilizado es el nivel de GOP LFL de cada unidad de negocio

⁽³⁾ Rentas y EBITDA recurrente excluyen plusvalías por rotación de activos e impactos contables por IFRS 16 y linealización de rentas

Resultados Recurrentes por Unidad de Negocio (criterio LFL&R) ^(*)**B.U. España** ⁽¹⁾:

- 2T: La ocupación alcanzó un 80% (+2 p.p. vs 2T 2023) con un ADR que crece +10% hasta los €167. Como consecuencia, los ingresos alcanzan los €190,1m, lo que supone un crecimiento de +€21,6m o +12,8% frente al mismo periodo del año pasado.
- 6M: RevPAR de €108 (+12%) con una ocupación del 74% (+2 p.p. vs 2023) y un precio medio de €146 (+9% vs 2023) con una gran evolución en todos los destinos.
 - Los ingresos crecen +€36,8m o +13,0% en el semestre por la mayor actividad y subida de precios. Gran evolución en todos los destinos, destacando Madrid (+€8,8m).
 - Los gastos operativos se incrementan +€18,9m o +10,8% explicados en parte por el incremento de la actividad.
 - El GOP mejora +€17,8m (+16,5%) hasta los €126,2m y las rentas descienden ligeramente -€0,2m (-0,3%) por la disminución de rentas variables acordadas por aplazamientos en 2020 y 2021.
 - Con todo ello, el EBITDA presenta una mejora de +€18,1m (+45,6%) hasta los €57,7m.

⁽¹⁾ Incluye Francia y Portugal

B.U. Italia:

- 2T: La ocupación alcanzó el 75% en el segundo trimestre (+1 p.p. vs 2T 2023) y el precio medio creció +3% hasta los €214 a pesar de la relevante feria textil en Milán en junio de 2023. Se alcanzan unos ingresos de €146,2m, lo que implica un crecimiento de +€7,4m (+5,4%) vs 2T 2023.
- 6M: RevPAR de €123 (+6% vs 2023) con una tasa de ocupación del 67% (estable vs 2023) y un ADR de €185 (+5% vs 2023).
 - Los ingresos del semestre se incrementan en +€14,7m o +6,9% hasta los €229,7m con mayor crecimiento en Venecia (+€1,2m) y las ciudades secundarias (+€3,3m) comparados con Milán y Roma (fuerte evolución en 2023).
 - Los gastos operativos aumentan +€5,6m (+4,6%).
 - El GOP aumenta +€9,1m (+9,8%) hasta los €101,6m y las rentas descienden en -€0,6m (-1,3%) por la disminución de rentas variables acordadas por aplazamientos en 2020 y 2021.
 - Así, el EBITDA del primer semestre mejora en +€9,7m (+21,3%) hasta los €55,3m.

B.U. Benelux:

- 2T: La ocupación alcanzó un 73% en el trimestre (-2 p.p. vs 2023 por un calendario festivo y clima menos favorable en mayo) y el ADR creció un 2% hasta los €174 (crecimiento importante en los 2 últimos años). Así, los ingresos crecen frente al mismo trimestre de 2023 en +€3,0m (+2,2%) hasta los €140,3m.
- 6M: RevPAR de €103 (+3% vs 2023) con un nivel de ocupación del 66% (+2 p.p. vs 2023) y un precio medio de €156 (estable vs 2023).
 - Los ingresos crecen +€12,7m (+5,8%) hasta los €232,3m en el semestre con mayores incrementos en los hoteles de conferencias (+€2,6m), en las ciudades secundarias holandesas (+€3,7m) y en Bruselas (+€1,0m) comparados con Ámsterdam (-€0,1m).
 - Los gastos operativos suben en €17,1m (+12,5%), en parte por el mayor nivel de actividad y por los subsidios de empleo recibidos en 2023 (€6,5m).
 - El GOP cae -€4,4m (-5,3%) hasta los €78,6m y las rentas se incrementan +€0,4m (+0,8%).
 - El EBITDA en el primer semestre desciende -€4,7m (-12,9%) hasta los €31,9m, dicho descenso explicado en su totalidad por los subsidios recibidos en el 2023.

^(*) Las cifras de negocio no incluyen el impacto contable por IFRS 16

B.U. Europa Central:

- 2T: La ocupación alcanzó un 70% en el trimestre (+1 p.p. vs 2T 2023) y el ADR creció +8% hasta alcanzar los €135 (impacto de la Euro UEFA 2024 desde mediados de junio). Los ingresos crecen +€13,4m (+11,5%) frente al mismo periodo del 2023 hasta los €130,0m.
- 6M: RevPAR de €80 (+10% vs 2023) en el primer semestre del año con un precio de €123 (+6% vs 2023) y una ocupación del 65% (+2 p.p. vs 2023).
 - Los ingresos alcanzan los €226,6m en el semestre con un aumento de +€18,9m respecto al mismo periodo del 2023, destacando los crecimientos en ciudades principales como Frankfurt (+€2,5m) y Berlín (+€1,4m) así como en las ciudades secundarias (+€4,7m).
 - Los gastos operativos aumentan en +€11,6m (+8,0%) en parte explicados por el incremento de la actividad.
 - El GOP mejora +€7,2m (+11,5%) hasta los €70,2m y las rentas crecen +€1,5m (+2,3%).
 - Así, el EBITDA del primer semestre del año mejora en +€5,7m hasta los €4,8m.

B.U. Las Américas ⁽²⁾:

- 2T: La ocupación alcanzó el 61% (-3 p.p. vs 2T 2023 principalmente por Argentina) y el ADR creció un +7% hasta los €80 a pesar de la evolución del tipo de cambio. El aumento de los ingresos LFL&R a tipo de cambio real es de +€2,8m (+8,0%) frente al segundo trimestre de 2023 hasta los €38,1m.
- 6M: El RevPAR asciende a €54 en el primer semestre (+5% vs 2023), con una ocupación del 63% (-2 p.p. vs 2023) mientras que los precios suben hasta los €86 (+8% vs 2023). A tipo de cambio real los ingresos crecen un +€8,3m (+11,9%) hasta los €77,5m.
 - Por regiones, en México los ingresos crecen +€2,6m (+13,0%) en moneda local. Incluyendo la evolución de la divisa (+6%), a tipo de cambio real los ingresos se incrementan +€4,0m (+20,0%).
 - En Argentina, los ingresos se incrementan +€1,0m (+4,2%) incluyendo la hiperinflación y la depreciación de la moneda.
 - En Colombia y Chile, los ingresos se incrementan +€4,0m (+17,7%) en moneda local con una evolución de la divisa del -6%.

⁽²⁾ Incluye impacto IAS 29 en Argentina

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada 6M 2024

NH HOTEL GROUP CUENTA DE PYG				
(millones de €)	6M 2024	6M 2023	Var. 6M	
	€ m.	€ m.	€ m.	%
TOTAL INGRESOS	1.144,6	1.026,7	117,9	11,5%
Coste de Personal	(382,9)	(330,9)	(52,0)	15,7%
Gastos Directos de Gestión	(354,8)	(323,0)	(31,8)	9,8%
BENEFICIO DE GESTIÓN	406,9	372,8	34,1	9,2%
Arrendamientos y Contribución Urb.	(108,9)	(105,2)	(3,7)	3,5%
EBITDA RECURRENTE	298,0	267,6	30,4	11,4%
Margen % de Ingresos	26,0%	26,1%	-	0,0 p.p.
Depreciaciones	(56,6)	(52,5)	(4,1)	7,8%
Depreciaciones IFRS	(94,5)	(92,5)	(2,0)	2,2%
EBIT	146,9	122,5	24,3	19,9%
Gastos Financieros Netos	(10,8)	(10,7)	(0,1)	0,9%
Financieros IFRS	(44,8)	(42,6)	(2,2)	5,2%
Resultados Puesta en Equivalencia	0,8	0,7	0,2	23,9%
EBT	92,1	69,9	22,2	31,8%
Impuesto sobre Sociedades	(23,7)	(29,3)	5,5	(18,9%)
Beneficio antes de Minoritarios	68,4	40,6	27,7	68,2%
Intereses Minoritarios	(2,2)	(1,9)	(0,3)	16,9%
BENEFICIO NETO recurrente	66,1	38,7	27,4	70,8%
EBITDA no recurrente ⁽¹⁾	10,4	3,8	6,6	174,7%
Otros elementos no recurrentes ⁽²⁾	(5,7)	2,5	(8,2)	(326,1%)
BENEFICIO NETO incluyendo no-rec.	70,9	45,0	25,9	57,4%

(1) Incluye plusvalías brutas por rotación de activos y coste de indemnizaciones

(2) Incluye impuestos por rotación de activos e impactos de refinanciación

Comentarios 6M 2024 ⁽¹⁾:

- **Los ingresos del primer semestre de año crecen +€117,9 o +11,5% hasta alcanzar los €1.144,6m comparado con €1.026,7m reportados en 2023.**
 - **En el perímetro Like for Like (“LFL”), excluyendo reformas y cambios de perímetro, los ingresos crecen +€65,1m o +9,2%:**
 - Crecimiento en todas las geografías, siendo más relevante en España (+€28m) y Europa Central (+€15m) comparado con Benelux (+€10m), Italia (+€5m) y LatAm (+€5m).
 - Los cambios de perímetro contribuyen con +€27m por la contribución de las aperturas en el período, principalmente NHC Frankfurt Spin Tower, Anantara Plaza Nice, Tivoli Lagos, Anantara Vilamoura, NH Marina Portimao, Anantara Palais Hansen Vienna y Tivoli Portopiccolo.
- **Evolución de gastos:**
 - Control de costes a pesar del mayor nivel de ocupación (+1,2 p.p.) y la alta inflación.
 - Los **costes de personal** se incrementan un +15,7% (-€52,0m).
 - Los **otros gastos directos de gestión** aumentan un +9,8% (-€31,8m).
- **El crecimiento de los ingresos junto al gran esfuerzo realizado en contención de costes ha permitido reportar un GOP de €406,9m en el semestre (+€34,1m o +9,2%).**
- Los **arrendamientos e impuestos de propiedad** reportados crecen +€3,7m o +3,5%, explicados por los cambios de perímetro (nuevas entradas).

- **El EBITDA reportado mejora en +€30,4m o +11,4% en el primer semestre hasta los €298,0m** (€267,6m en 6M 2023).
 - Excluyendo IFRS 16, el EBITDA recurrente⁽²⁾ del primer semestre alcanza €163,1m, una mejora de +€29,6m o +22,2% comparado con el 2023, soportado por la estrategia de precios y control de costes.
- **Depreciaciones:** aumentan +€4,1m principalmente por mayores inversiones en capex.
- **Gastos Financieros Netos:** se incrementan en +€0,1m. Los ahorros por la menor deuda bruta financiera (préstamo ICO y préstamo de Nueva York totalmente repagados) y los mayores ingresos por intereses por remuneración de caja se compensan por las diferencias del tipo de cambio (-€4,4m).
- **Impuesto de Sociedades de -€23,7m**, €5,5m inferior al de 2023 principalmente explicado por ajustes positivos relacionados con el ejercicio 2023 y registrados en 2024, la aplicación de créditos no activados en España e Italia y la pérdida fiscal en Argentina (impacto de la hiperinflación en los depósitos).
- **El Beneficio Neto recurrente alcanza €66,1m en el primer semestre del año**, con una mejora de +€27,4m o +70,8%, comparado con €38,7m reportado en 6M 2023.
- **Los elementos no recurrentes alcanzan €4,8m** principalmente explicados por el impacto neto de la compensación por la salida de 2 hoteles en alquiler y la venta de un activo no estratégico.
- **El Beneficio Neto Total mejora en +€25,9m o +57,4% hasta alcanzar €70,9m en el primer semestre**, comparado con €45,0m reportado en 6M 2023.

(1) Las cifras de negocio incluyen el impacto contable por IFRS 16 e hiperinflación (IAS 29) salvo indicado

(2) EBITDA recurrente excluye plusvalías por rotación de activos e impactos contables por IFRS 16 y linealización de rentas

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada 2T 2024

NH HOTEL GROUP CUENTA DE PYG				
(millones de €)	2T 2024	2T 2023	Var. 2T	
	€ m.	€ m.	€ m.	%
TOTAL INGRESOS	685,0	619,7	65,3	10,5%
Coste de Personal	(201,0)	(172,5)	(28,5)	16,5%
Gastos Directos de Gestión	(193,8)	(179,0)	(14,8)	8,2%
BENEFICIO DE GESTIÓN	290,2	268,1	22,1	8,2%
Arrendamientos y Contribución Urb.	(61,0)	(59,4)	(1,6)	2,8%
EBITDA RECURRENTE	229,2	208,7	20,4	9,8%
Margen % de Ingresos	33,5%	33,7%	-	-0,2 p.p.
Depreciaciones	(28,8)	(26,6)	(2,2)	8,2%
Depreciaciones IFRS	(47,2)	(47,0)	(0,2)	0,3%
EBIT	153,2	135,1	18,1	13,4%
Gastos Financieros Netos	(6,8)	(4,6)	(2,3)	49,3%
Financieros IFRS	(22,2)	(21,7)	(0,5)	2,5%
Resultados Puesta en Equivalencia	0,2	0,2	0,0	18,5%
EBT	124,3	109,0	15,3	14,1%
Impuesto sobre Sociedades	(26,4)	(29,2)	2,8	(9,7%)
Beneficio antes de Minoritarios	98,0	79,8	18,2	22,7%
Intereses Minoritarios	(1,4)	(1,1)	(0,3)	24,2%
BENEFICIO NETO recurrente	96,6	78,7	17,9	22,7%
EBITDA no recurrente ⁽¹⁾	0,1	(0,4)	0,4	114,3%
Otros elementos no recurrentes ⁽²⁾	(3,6)	2,7	(6,3)	(231,1%)
BENEFICIO NETO incluyendo no-rec.	93,1	81,1	12,0	14,8%

⁽¹⁾ Incluye plusvalías brutas por rotación de activos y coste de indemnizaciones

⁽²⁾ Incluye impuestos por rotación de activos e impactos de refinanciación

Comentarios 2T 2024 ⁽¹⁾:

- **Los ingresos del segundo trimestre alcanzan €685,0m** y crecen €65,3m o 10,5% respecto a los ingresos reportados en el segundo trimestre de 2023.
 - **En el perímetro Like for Like ("LFL")**, excluyendo reformas y cambios de perímetro, **los ingresos crecen +€32,5m o +7,7%**:
 - Crecimiento en todas las geografías, siendo más relevante en España (+€16m) y Europa Central (+€11m) comparado con Italia (+€2m), Benelux (+€1m) y LatAm (+€2m).
 - Los cambios de perímetro contribuyen con +€17m por la contribución de las aperturas en el período, principalmente NHC Frankfurt Spin Tower, Anantara Plaza Nice, Tivoli Lagos, Anantara Vilamoura, NH Marina Portimao, Anantara Palais Hansen Vienna y Tivoli Portopiccolo.
- **Evolución de gastos:**
 - Control de costes a pesar de la inflación.
 - Los **costes de personal** se incrementan un +16,5% (-€28,5m).
 - Los **otros gastos directos de gestión** aumentan un +8,2% (-€14,8m).
- **El crecimiento de los ingresos junto al gran esfuerzo realizado en contención de costes** ha permitido reportar un **GOP de €290,2m** en el segundo trimestre del año (+€22,1m o +8,2% vs 2023).
- Los **arrendamientos e impuestos de propiedad** reportados crecen €1,6m o +2,8%, explicados por los cambios de perímetro (nuevas entradas).

- **El EBITDA reportado mejora en +€20,4m o +9,8% en el segundo trimestre hasta los €229,2m (€208,7m en 2T 2023).**
 - Excluyendo IFRS 16, el EBITDA recurrente⁽²⁾ del segundo trimestre alcanza €161,3m, una mejora de +€19,8m o +14,0% comparado con el 2023, con un ratio de conversión del 30% soportado por la estrategia de precios y control de costes.
- **Depreciaciones:** aumento de +€2,2m principalmente por mayores inversiones en capex.
- **Gastos Financieros Netos:** se incrementan en +€2,3m por el impacto negativo por las diferencias del tipo de cambio (-€3.0m) parcialmente compensado por los ahorros por la menor deuda financiera bruta (préstamo de Nueva York repagado en julio 2023).
- **Impuesto de Sociedades de -€26,4m,** €2,8m inferior al segundo trimestre de 2023 principalmente explicado por la aplicación de créditos no activados en España e Italia y la pérdida fiscal en Argentina (impacto de la hiperinflación en los depósitos).
- **El Beneficio Neto recurrente alcanza €96,6m en el segundo trimestre,** implicando un incremento de +€17,9m o +22,7% respecto a los €78,7m en 2T 2023.
- **Los elementos no recurrentes alcanzan -€3,5m** en el trimestre explicados costes de litigios en España y la minusvalía neta por la venta de un activo no estratégico en Holanda.
- **El Beneficio Neto Total mejora en +€12,0m hasta alcanzar €93,1m en el segundo trimestre,** comparado con €81,1m reportado en 2T 2023.

(1) Las cifras de negocio incluyen el impacto contable por IFRS 16 e hiperinflación (IAS 29) salvo indicado

(2) EBITDA recurrente excluye plusvalías por rotación de activos e impactos contables por IFRS 16 y linealización de rentas

Deuda Financiera y Liquidez

A 30/06/2024 Cifras en millones de Euros	Máximo Disponible	Disponible	Dispuesto	Calendario de amortización								
				2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Rest
Deuda Senior												
Bonos Senior con Garantía (Vto. 2026)	400,0		400,0			400,0						
Línea de Crédito Sindicada con Garantía (Vto. 2026)	242,0	242,0				-						
Total deuda garantizada por el Colateral	642,0	242,0	400,0			400,0						
Otra deuda con Garantía ⁽¹⁾	13,6		13,6	0,6	1,3	0,8	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	6,3
Total deuda con garantía	655,6	242,0	413,6	0,6	1,3	400,8	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	6,3
Préstamos sin garantía	15,8		15,8	4,5	7,3	3,9						
Créditos sin garantía	62,0	62,0										
Préstamos subordinados	40,0		40,0									40,0
Total deuda sin garantía	117,8	62,0	55,8	4,5	7,3	3,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	40,0
Total Deuda Bruta	773,4	304,0	469,4	5,1	8,6	404,7	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	46,3
Tesorería y otros activos líquidos equivalentes (Caja) ⁽²⁾			-228,7									
Deuda financiera neta			240,6	5,1	8,6	404,7	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	46,3
Gastos de formalización			(5,0)	(1,2)	(2,5)	(1,0)	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,0)	(0,2)	0,3
Intereses devengados no pagados			8,9	8,9								
IFRS 9 ⁽³⁾			0,0	0,0	0,0	0,0						
Total deuda financiera neta ajustada			244,6									

⁽¹⁾ Préstamos hipotecarios bilaterales.

⁽²⁾ No incluye autocartera. A 30/06/2024 el Grupo contaba con 97.862 acciones propias en su balance, cuyo valor calculado en euros (a €4,030/acción) asciende a €0,394m.

⁽³⁾ IFRS 9 – La nueva IFRS 9 sobre tratamiento contable de activos y pasivos financieros entró en vigor el 1 de enero de 2018. A 30 de Junio 2024 ha supuesto un impacto en Minor Hotels Europe & Americas de €0,03m.

- **Posición financiera:** la generación de caja en el segundo trimestre permitió **reducir la Deuda Financiera Neta en €24m hasta los €241m** frente a los €264m de diciembre de 2023, a pesar de la estacionalidad del primer trimestre y el capex invertido en los primeros seis meses (€77m). La liquidez disponible a 30 de junio de 2024 es de €537m (€229m de caja y €308m en líneas de crédito disponibles).

Evolución Deuda Financiera Neta 6M 2024



(1) Deuda Financiera Neta excluyendo ajustes contables por gastos de formalización €5,0m, intereses devengados -€8,9m y ajuste IFRS 9 -€0,0m. Incluyendo dichos ajustes contables, la deuda neta ajustada sería de (€245m) a 30 de junio de 2024 frente a (€267m) a 31 de diciembre de 2023.

Generación de caja en el primer semestre del año:

- (+) Flujo de caja operativo: +€127,9m, incluyendo -€14,0m de gasto de tarjetas de crédito, e impuestos por -€34,2m.
- (-) Capital circulante: -€44,4m, principalmente explicado por el efecto temporal del cierre del trimestre en fin de semana con cobros en julio (-€16m), mayor peso de las ventas a crédito por la reactivación sostenida del segmento B2B (-€15m).
- (+) IVA y Administraciones Públicas: +€15,3m, explicado por el positivo efecto temporal del IVA y otros impuestos locales.
- (-) Pagos de Capex: -€77,3m pagados en la primera mitad de 2024. Se espera un calendario de ejecución algo más intenso para la segunda mitad del año.
- (+) Adquisiciones y ventas: +€14,7m, principalmente por la venta de un activo no estratégico y por la terminación de dos contratos de alquiler.
- (-) Otros: -€4,9, incluye principalmente compensaciones laborales devengadas de años anteriores y pagos de provisiones legales.
- (-) Financieros Netos: -€7,7m, de gastos e ingresos financieros por remuneración de caja.

Anexos

MINOR
HOTELS


ANANTARA
HOTELS & RESORTS

AVANI
Hotels & Resorts


elewana
— COLLECTION —


OAKS
HOTELS • RESORTS • SUITES

nh
HOTELS &
RESORTS


NH COLLECTION
HOTELS & RESORTS

nhow
HOTELS & RESORTS

TIVOLI
HOTELS & RESORTS

Anexo I: De acuerdo a las Directrices publicadas por el ESMA en relación a las Medidas Alternativas del Rendimiento (APM) se definen y concilian las APMs utilizadas por el Grupo dentro de la Publicación de Resultados de 6 meses de 2024.

Adicionalmente, a continuación, se incluyen los Estados Financieros Resumidos Consolidados al 30 de Junio de 2024:

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA RESUMIDO CONSOLIDADO
AL 30 DE JUNIO DE 2024 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023

miles de euros	30/06/2024	31/12/2023
ACTIVO NO CORRIENTE:		
Inmovilizado material	1.637.286	1.589.782
Activos por derechos de uso	1.579.430	1.635.392
Inversiones inmobiliarias	2.038	2.056
Fondo de comercio	85.369	85.697
Otros activos intangibles	132.617	136.046
Activos por impuestos diferidos	233.289	224.551
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	43.456	43.719
Otros activos financieros no corrientes	33.925	34.336
Total activo no corriente	3.747.410	3.751.579
ACTIVO CORRIENTE:		
Existencias	16.259	15.299
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	220.742	189.636
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes	22.697	20.572
Otros activos corrientes	12.346	9.549
Efectivo y equivalentes al efectivo	228.750	215.991
Activos clasificados como mantenidos para la venta	13.185	-
Total Activo Corriente	513.979	451.047
TOTAL ACTIVO	4.261.389	4.202.626
PATRIMONIO NETO:		
Capital suscrito	871.491	871.491
Prima de emisión	776.452	776.452
Otras Reservas	113.769	109.791
Acciones propias	(422)	(356)
Ganancias acumuladas	(693.682)	(777.918)
Diferencia de conversión	(126.779)	(150.652)
Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante	70.903	128.124
Patrimonio Neto atribuido a la Sociedad Dominante	1.011.732	956.932
Participaciones no dominantes	58.652	52.790
Total Patrimonio Neto	1.070.384	1.009.722
PASIVO NO CORRIENTE:		
Obligaciones y otros valores negociables	398.492	397.767
Deudas con entidades de crédito	58.066	63.334
Pasivos por arrendamiento	1.685.176	1.698.228
Pasivos por impuesto diferido	185.188	176.313
Provisiones no corrientes	41.942	43.890
Otros pasivos no corrientes	21.635	23.543
Total pasivo No corriente	2.390.499	2.403.075
PASIVO CORRIENTE:		
Obligaciones y otros valores negociables	6.476	6.507
Deudas con entidades de crédito	10.300	15.371
Pasivos por arrendamiento	263.832	260.633
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	430.076	407.888
Pasivos por impuesto corrientes	17.375	28.263
Provisiones corrientes	3.527	6.043
Otros pasivos corrientes	68.916	65.124
Pasivos directamente asociados con activos clasificados como mantenidos para la venta	4	-
Total pasivo corriente	800.506	789.829
Total pasivo	3.191.005	3.192.904
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	4.261.389	4.202.626

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADO DEL RESULTADO RESUMIDO CONSOLIDADO DE LOS EJERCICIOS 2024 Y 2023

miles de euros	30/06/2024	30/06/2023
Ingresos ordinarios	1.139.950	1.025.506
Otros ingresos	1.708	1.553
Resultado neto de la enajenación de activos no corrientes	9.254	354
TOTAL INGRESOS	1.150.912	1.027.413
Consumos	(45.037)	(43.566)
Gastos de personal	(305.510)	(257.855)
Otros gastos de explotación	(479.414)	(442.198)
Beneficios/(Pérdidas) netas por deterioro de activos	-	2
Amortización derechos de uso	(94.545)	(92.546)
Amortización por inmovilizado material y otros activos intangible	(56.562)	(52.482)
RESULTADO EXPLOTACIÓN	169.844	138.768
Ingresos financieros	6.568	5.255
Gastos financieros de deuda	(15.301)	(17.331)
Gastos financieros por arrendamientos	(44.807)	(42.606)
Otros gastos financieros	(14.106)	(12.316)
Otro resultado financiero	-	2.406
Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)	1.055	890
Diferencias netas de cambio (Ingresos/(Gastos))	(3.017)	1.462
RESULTADO FINANCIERO	(69.608)	(62.240)
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación	826	667
RESULTADO NETO ANTES DE IMPUESTOS	101.062	77.195
Impuesto sobre las ganancias	(27.937)	(30.252)
RESULTADO DESPUÉS DE IMPUESTOS DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS	73.125	46.943
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	73.125	46.943
Beneficios / (Pérdidas) del período atribuibles a:		
Accionistas de la sociedad dominante	70.903	45.043
Participaciones no dominantes	2.222	1.900
GANANCIAS/(PÉRDIDAS) BÁSICAS POR ACCIÓN EN EUROS	0,163	0,103
GANANCIAS/(PÉRDIDAS) DILUIDAS POR ACCIÓN EN EUROS	0,163	0,103

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL RESUMIDO CONSOLIDADO DE LOS EJERCICIOS 2024 Y 2023

miles de euros	30/06/2024	30/06/2023
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	73.125	46.943
Diferencias de conversión	30.056	13.003
Total otras ganancias (pérdidas) globales que serán imputadas a resultados en periodos posteriores	30.056	13.003
Ganancias (pérdidas) actuariales por planes de pensiones y obligaciones similares - Neto de impuestos	-	-
Total otras ganancias (pérdidas) globales que no serán imputadas a resultados en periodos posteriores	-	-
OTRO RESULTADO GLOBAL	30.056	13.003
RESULTADO GLOBAL TOTAL	103.181	59.946
Beneficio/(Pérdida) global atribuible a:		
<i>Accionistas de la Sociedad Dominante</i>	94.776	56.632
<i>Participaciones no dominantes</i>	8.405	3.314

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO RESUMIDO CONSOLIDADO DE LOS EJERCICIOS 2024 Y 2023

miles de euros	Capital	Prima de emisión	Otras reservas	Acciones propias	Ganancias acumuladas	Diferencia de conversión	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante	Patrimonio Neto atribuido a la Sociedad Dominante	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo a 1 de enero de 2023	871.491	776.452	107.555	(273)	(871.986)	(135.978)	100.308	847.569	53.157	900.726
Total resultado global del ejercicio	-	-	-	-	-	-	45.043	45.043	1.900	46.943
Otro resultado global	-	-	-	-	-	11.589	-	11.589	1.414	13.003
<i>Resultado Global Total</i>	-	-	-	-	-	<i>11.589</i>	<i>45.043</i>	56.632	<i>3.314</i>	59.946
Distribución resultados 2022	-	-	2.236	-	98.072	-	(100.308)	-	(1.607)	(1.607)
Otros movimientos	-	-	-	(114)	(6)	-	-	(120)	(55)	(175)
Saldo a 30 de junio de 2023	871.491	776.452	109.791	(387)	(773.920)	(124.389)	45.043	904.081	54.809	958.890

Miles de euros	Capital	Prima de emisión	Otras reservas	Acciones Propias	Ganancias Acumuladas	Diferencias de conversión	Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante	Patrimonio Neto atribuido a la Sociedad Dominante	Participaciones No Dominantes	Total Patrimonio Neto
Saldo a 1 de enero de 2024	871.491	776.452	109.791	(356)	(777.918)	(150.652)	128.124	956.932	52.790	1.009.722
Ajuste por cambios de criterio contable	-	-	-	-	(39.731)	-	-	(39.731)	-	(39.731)
Saldo ajustado a 1 de enero de 2024	871.491	776.452	109.791	(356)	(817.649)	(150.652)	128.124	917.201	52.790	969.991
Total resultado del ejercicio	-	-	-	-	-	-	70.903	70.903	2.222	73.125
Otro resultado global	-	-	-	-	-	23.873	-	23.873	6.183	30.056
<i>Resultado Global Total</i>	-	-	-	-	-	<i>23.873</i>	<i>70.903</i>	94.776	<i>8.405</i>	103.181
Distribución resultados 2023	-	-	3.978	-	124.146	-	(128.124)	-	-	-
Reparto de dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.503)	(2.503)
Otros movimientos	-	-	-	(66)	(179)	-	-	(245)	(40)	(285)
Saldo a 30 de junio de 2024	871.491	776.452	113.769	(422)	(693.682)	(126.779)	70.903	1.011.732	58.652	1.070.384

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS GENERADOS EN LOS EJERCICIOS 2024 Y 2023

miles de euros	30/06/2024	30/06/2023
ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN		
Resultado consolidado antes de impuestos y actividades discontinuadas:	101.062	77.195
Ajustes al resultado:		
Amortización por inmovilizado material e intangible (+)	56.562	52.482
Amortización derechos de uso (+)	94.545	92.546
(Beneficios)/Pérdidas por deterioro de activos (neto) (+/-)	-	(2)
Ganancias/Pérdidas por venta de activo material e intangible (+/-)	(9.254)	(354)
Ganancias/Pérdidas de inversiones valoradas por el método de la participación (+/-)	(826)	(667)
Ingresos financieros (-)	(6.568)	(5.255)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	-	256
Gastos financieros (+)	74.214	72.253
Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)	(1.055)	(890)
Diferencias netas de cambio (Ingresos / (Gastos))	3.017	(1.462)
Resultado por enajenación de inversiones financieras	-	(2.662)
Deterioro inversiones financieras (+/-)	-	-
Otras partidas no monetarias (+/-)	410	502
Resultado ajustado	312.107	283.942
Variación neta en los activos / pasivos:		
(Aumento)/Disminución de existencias	(965)	(2.044)
(Aumento)/Disminución de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	(36.730)	(42.323)
(Aumento)/Disminución de otros activos corrientes	(9.922)	5.047
Aumento/(Disminución) de acreedores comerciales	(6.331)	48.679
Aumento/(Disminución) de otros pasivos corrientes	24.854	5.352
Aumento/(Disminución) de provisiones para riesgos y gastos	(3.292)	(9.120)
(Aumento)/Disminución Activos no corrientes	299	108
Aumento/(Disminución) Pasivos no corrientes	(1.791)	(1.062)
Impuestos sobre las ganancias pagados	(34.217)	(9.413)
Total flujos de efectivo netos de las actividades de explotación	244.012	279.166
ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Otros intereses/dividendos recibidos	5.628	4.308
Inversiones (-):		
Empresas del grupo, negocios conjuntos y asociadas	1.360	(125)
Activos materiales, intangibles e inversiones inmobiliarias	(77.258)	(60.608)
Inversiones financieras y otros activos financieros corrientes	-	-
	(75.898)	(60.733)
Desinversiones (+):		
Empresas del grupo, negocios conjuntos y asociadas	-	-
Activos materiales, intangibles e inversiones inmobiliarias	8.287	491
Otros activos	5.086	2.662
	13.373	3.153
Total flujos de efectivo netos de las actividades de inversión	(56.897)	(53.272)
ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		
Dividendos pagados (-)	(2.308)	(1.505)
Intereses pagados por deudas (-)	(25.862)	(26.838)
Intereses pagados por medios de pago	(14.026)	(12.316)
Intereses pagados por financiación y otros	(11.836)	(14.522)
Pagos por operaciones con socios minoritarios (-)	(21)	(57)
Cobros/(Pagos) por operaciones con acciones propias +/(-)	(52)	13
Pagos por deudas con entidades de crédito (-)	(10.241)	(70.809)
Pagos de pasivos por arrendamiento (-)	(135.996)	(135.609)
Pagos por otros pasivos financieros (+/-)	(47)	(329)
Total flujos de efectivo netos de las actividades de financiación	(174.527)	(235.134)
AUMENTO/ DISMINUCIÓN DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	12.588	(9.240)
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio en el efectivo o equivalentes	171	(97)
AUMENTO/ DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES	12.759	(9.337)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	215.991	301.763
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	228.750	292.426

A) Definiciones

EBITDA: Resultado antes de impuestos de las actividades continuadas antes de: resultado neto de la enajenación de activos no corrientes, dotación a la amortización, pérdidas netas por deterioro de activos, resultado por enajenación de inversiones financieras, resultado de entidades valoradas por el método de la participación, ingresos financieros, variación de valor razonable de instrumentos financieros, gastos financieros (con la excepción de los gastos de tarjetas de crédito que se consideran resultado operativo) y diferencias netas de cambio. Éste APM se utiliza para medir los resultados puramente operativos del Grupo.

RevPAR: Es el resultado de multiplicar el precio medio diario para un periodo específico por la ocupación en ese periodo. Éste APM se utiliza para comparar con empresas del sector los ingresos medios por habitación de los hoteles.

Average Daily Rate (ADR): es el cociente del ingreso total de habitaciones para un periodo específico dividido por las habitaciones vendidas en ese periodo específico. Éste APM se utiliza para comparar con empresas del sector los precios medios por habitación de los hoteles.

LFL&R (Like for like con reformas): Se define LFL con reformas como el grupo de hoteles completamente operados en un periodo de 24 meses más las reformas realizadas en los dos últimos años. Se excluyen aquellos hoteles que se acaben de abrir o cerrar y que, por tanto, no hayan estado en pleno funcionamiento durante 24 meses. Éste APM se utiliza para analizar los resultados operativos del ejercicio de forma comparable con periodos anteriores, al excluir el impacto de las reformas de hoteles.

A continuación, se presenta un desglose de la línea de “Ingresos totales” dividido entre “LFL y reformas” y “Aperturas, cierres y otros efectos” para ilustrar la explicación anterior:

		6M 2024	6M 2023
		M Eur.	M Eur.
Total ingresos	A+B	1.144,6	1.026,7
Ingresos Recurrentes LFL y Reformas	A	1.086,6	995,3
Aperturas, Cierres y Otros	B	58,0	31,4

A su vez, se concilia la línea de “Total ingresos” en el punto II para el periodo de 6 meses terminado el 30 de junio de 2024.

Deuda financiera Neta: es deuda financiera bruta menos efectivo y otros activos líquidos equivalentes, excluyendo gastos de formalización e intereses devengados. La deuda financiera bruta comprende tanto el pasivo no corriente como el corriente de obligaciones y otros valores negociables y deudas con entidades de crédito.

Capex: es el conjunto de inversiones realizadas en los activos para su mejora y desarrollo que han supuesto una salida de caja en el ejercicio. Se obtiene del epígrafe de inversiones en activos materiales, intangibles e inversiones inmobiliarias reflejado en el estado de flujos de efectivo dentro de los estados financieros consolidados.

GOP “Gross operating profit”: es el beneficio bruto operativo que se obtiene del EBITDA más los gastos por rentas e impuestos sobre la propiedad.

Tasa de conversión: Mide la proporción de los ingresos que se consigue trasladar al EBITDA. Se calcula dividiendo la variación del EBITDA entre la variación del total de ingresos.

B) Conciliación de la APM con la partida, subtotal o total más directamente conciliable presentada en los estados financieros

Dentro de la Publicación de Resultados de 6 meses de 2024 se muestran los siguientes APMs significativos:

I. ADR y RevPAR

Dentro de la Publicación de Resultados de 6 meses de 2024 se detalla la evolución acumulada del RevPAR y ADR en el siguiente cuadro:

MINOR HOTELS EUROPE & AMERICAS REVPAR H1 2024/2023											
	AVERAGE ROOMS		OCCUPANCY %			ADR			REVPAR		
	2024	2023	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var	2024	2023	% Var
Spain & Others LFL & R	10.888	10.948	76,5%	73,1%	4,7%	144,3	132,5	8,9%	110,4	96,8	14,0%
B.U. Spain	12.126	11.505	74,3%	72,7%	2,2%	146,0	133,7	9,2%	108,4	97,2	11,6%
Italy LFL & R	7.549	7.612	68,4%	67,7%	1,0%	186,8	177,5	5,3%	127,8	120,2	6,3%
B.U. Italy	7.983	8.027	66,8%	66,3%	0,8%	184,7	175,3	5,4%	123,3	116,2	6,2%
Benelux LFL & R	9.100	9.100	66,0%	64,0%	3,0%	156,7	157,1	-0,3%	103,4	100,6	2,7%
B.U. Benelux	9.238	9.217	65,6%	63,9%	2,6%	156,4	156,3	0,0%	102,5	99,9	2,6%
Central Europe LFL & R	11.701	11.701	65,7%	63,0%	4,2%	120,8	115,8	4,3%	79,4	73,0	8,7%
B.U. Central Europe	12.676	12.441	65,0%	62,3%	4,4%	122,6	116,0	5,7%	79,7	72,2	10,4%
Total Europe LFL & R	39.520	39.643	69,3%	67,0%	3,4%	149,3	142,7	4,7%	103,5	95,6	8,3%
Total Europe	42.305	41.471	68,2%	66,3%	2,7%	149,5	142,2	5,1%	101,9	94,3	8,0%
Latin America LFL & R	5.497	5.496	63,1%	64,7%	-2,5%	86,2	79,9	7,9%	54,4	51,7	5,2%
B.U. Latin America	5.497	5.496	63,1%	64,7%	-2,5%	86,2	79,9	7,9%	54,4	51,7	5,2%
Minor Hotels Europe & Americas LFL & R	45.017	45.139	68,5%	66,7%	2,7%	142,7	135,2	5,2%	97,5	90,2	8,0%
Total Minor Hotels Europe & Americas	47.802	46.967	67,6%	66,1%	2,2%	142,7	135,1	5,6%	96,4	89,4	7,9%

A continuación, detallamos cómo se calculan los datos señalados anteriormente:

	6M 2024	6M 2023
	Miles Eur.	Miles Eur.
A Venta de habitaciones	829.918	750.179
Otros ingresos	310.032	275.327
Ingresos Ordinarios/ Estados financieros	1.139.950	1.025.506
B Miles de Habitaciones vendidas	5.817	5.553
A / B = C ADR	142,7	135,1
D Ocupación	67,6%	66,1%
C x D RevPAR	96,4	89,4

II. CUENTA PYG 6 MESES DE 2024 Y 2023

Dentro de la Publicación de Resultados de 6 meses de 2024 se detalla el cuadro de "Actividad Hotelera recurrente" obtenido del cuadro "Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada" que aparece en la misma Publicación de Resultados anteriormente mencionada.

A continuación, se concilia la cuenta de pérdidas y ganancias resumidas consolidadas presentada en la publicación de resultados con el Estado del Resultado Resumido Consolidado:

6M 2024

	Cuenta de resultados Gestión	Reclasificación según criterio		Personal externalizado	Ventas de activos y Subvenciones	Bajas de activo por enajenación inmovilizado y deterioros	Litigios, indemnizaciones y otros no recurrentes	Estado del Resultado Resumido Consolidado	
		Estados Financieros Consolidados	Gastos de medios de pago						
APM Total ingresos	1.144,6	(1.144,6)	-	-	-	-	-	-	
Importe neto de la cifra de negocios	-	1.139,6	-	-	0,3	-	0,1	1.140,0	Ingresos ordinarios
Otros ingresos de explotación	-	1,7	-	-	-	-	-	1,7	Otros ingresos
Resultado neto de la enajenación de activos no corrientes	-	-	-	-	10,7	(1,5)	0,0	9,3	Resultado neto de la enajenación de activos no corrientes
APM TOTAL INGRESOS	1.144,6	(3,2)	-	-	11,0	(1,5)	0,1	1.150,9	Total Ingresos
APM Coste de personal	(382,9)	-	-	77,5	-	-	(0,1)	(305,5)	Gastos de personal
APM Gastos Directos de Gestión	(354,8)	(60,7)	14,0	(77,5)	-	-	(0,5)	(479,4)	Otros gastos de explotación
Aprovisionamientos	-	(45,0)	-	-	-	-	-	(45,0)	Consumos
APM BENEFICIO DE GESTION	406,9	(108,9)	14,0	-	11,0	(1,5)	(0,5)	321,0	
APM Arrendamientos y Contribución Urb.	(108,9)	108,9	-	-	-	-	-	-	
APM EBITDA	298,0	-	14,0	-	11,0	(1,5)	(0,5)	321,0	
Pérdidas netas por deterioro de activos	-	-	-	-	-	-	-	-	Beneficios/(Pérdidas) netas por deterioro de activos
APM Amortizaciones	(151,1)	56,6	-	-	-	-	-	(94,5)	Amortización derechos de uso
		(56,6)						(56,6)	Amortización por inmovilizado material y otros activos intangible
APM EBIT	146,9	-	14,0	-	11,0	(1,5)	(0,5)	169,8	Resultado Explotación
Ingresos financieros	6,5	0,0	-	-	-	-	-	6,6	Ingresos financieros
APM Gastos Financieros Netos	(15,3)	-	-	-	-	-	-	(15,3)	Gastos financieros de deuda
Gastos financieros por arrendamientos	(44,8)	-	-	-	-	-	-	(44,8)	Gastos financieros por arrendamientos
Otros gastos financieros	(0,1)	-	(14,0)	-	-	-	-	(14,1)	Otros gastos financieros
	-	-	-	-	-	-	-	-	Otros resultados financieros
Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)	1,1	-	-	-	-	-	-	1,1	Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)
Diferencias netas de cambio (Ingresos/(Gastos))	(3,0)	-	-	-	-	-	-	(3,0)	Diferencias netas de cambio (Ingresos/(Gastos))
APM Resultados Puesta en Equivalencia	0,8	-	-	-	-	-	-	0,8	Resultado de entidades valoradas por el método de la participación
APM EBT	92,1	0,0	-	-	11,0	(1,5)	(0,5)	101,1	Resultado Neto antes de impuestos
APM Impuesto sobre las ganancias	(23,7)	(4,2)	-	-	-	-	-	(27,9)	Impuesto sobre las ganancias
APM Resultado Antes de Minoritarios	68,4	(4,2)	-	-	11,0	(1,5)	(0,5)	73,1	Resultado Consolidado del ejercicio
APM Intereses Minoritarios	(2,2)	-	-	-	-	-	-	(2,2)	Participaciones no dominantes
APM Resultado Neto recurrente	66,1	(4,2)	-	-	11,0	(1,5)	(0,5)	70,9	Resultado atribuible a accionistas de la Sociedad Dominante
APM Ebitda no recurrente	10,4	-	-	-	(11,0)	-	0,6	-	
APM Otros elementos no recurrentes	(5,7)	4,2	-	-	-	1,5	-	-	
APM Resultado Neto incluyendo no recurrente	70,9	-	-	-	-	-	-	70,9	Resultado atribuible a accionistas de la Sociedad Dominante

6M 2023

	Cuenta de resultados Gestión	Reclasificación según criterio		Personal externalizado	Ventas de activos y Subvenciones	Bajas de activo por enajenación inmovilizado y deterioros	Litigios, indemnizaciones y otros no recurrentes	Estado del Resultado Resumido Consolidado	
		Estados Financieros Consolidados	Gastos de medios de pago						
APM Total ingresos	1.026,7	(1.026,7)	-	-	-	-	-	-	
Importe neto de la cifra de negocios	-	1.025,4	-	-	0,1	-	0,0	1.025,5	Ingresos ordinarios
Otros ingresos de explotación	-	1,6	-	-	-	-	-	1,6	Otros ingresos
Resultado neto de la enajenación de activos no corrientes	-	0,04	-	-	0,1	0,1	0,1	0,4	Resultado neto de la enajenación de activos no corrientes
APM TOTAL INGRESOS	1.026,7	0,3	-	-	0,2	0,1	0,1	1.027,4	Total Ingresos
APM Coste de personal	(330,9)	-	-	73,1	-	-	(0,1)	(257,9)	Gastos de personal
APM Gastos Directos de Gestión	(323,0)	(61,9)	12,3	(73,1)	-	-	3,5	(442,2)	Otros gastos de explotación
Aprovisionamientos	-	(43,6)	-	-	-	-	-	(43,6)	Consumos
APM BENEFICIO DE GESTION	372,8	(105,2)	12,3	-	0,2	0,1	3,6	283,8	
APM Arrendamientos y Contribución Urb.	(105,2)	105,2	-	-	-	-	-	-	
APM EBITDA	267,6	-	12,3	-	0,2	0,1	3,6	283,8	
Pérdidas netas por deterioro de activos	-	-	-	-	-	(0,0)	-	0,0	Beneficios/(Pérdidas) netas por deterioro de activos
APM Amortizaciones	(145,0)	52,5	-	-	-	-	-	(92,5)	Amortización derechos de uso
		(52,5)	-	-	-	-	-	(52,5)	Amortización por inmovilizado material y otros activos intangible
APM EBIT	122,5	-	12,3	-	0,2	0,1	3,6	138,8	Resultado Explotación
Ingresos financieros	4,5	0,7	-	-	-	-	-	5,3	Ingresos financieros
APM Gastos Financieros Netos	(17,3)	-	-	-	-	-	-	(17,3)	Gastos financieros de deuda
Gastos financieros por arrendamientos	(42,6)	-	-	-	-	-	-	(42,6)	Gastos financieros por arrendamientos
Otros gastos financieros	(0,3)	0,3	(12,3)	-	-	-	-	(12,3)	Otros gastos financieros
	-	(0,3)	-	-	2,7	-	-	2,4	Otros resultados financieros
Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)	0,9	-	-	-	-	-	-	0,9	Resultado por exposición a hiperinflación (NIC 29)
Diferencias netas de cambio (Ingresos/(Gastos))	1,5	-	-	-	-	-	-	1,5	Diferencias netas de cambio (Ingresos/(Gastos))
APM Resultados Puesta en Equivalencia	0,7	-	-	-	-	-	-	0,7	Resultado de entidades valoradas por el método de la participación
APM EBT	69,9	0,7	-	-	2,9	0,1	3,6	77,2	Resultado Neto antes de impuestos
APM Impuesto sobre las ganancias	(29,3)	(1,0)	-	-	-	-	-	(30,3)	Impuesto sobre las ganancias
APM Resultado Antes de Minoritarios	40,6	(0,3)	-	-	2,9	0,1	3,6	46,9	Resultado Consolidado del ejercicio
APM Intereses Minoritarios	(1,9)	-	-	-	-	-	-	(1,9)	Participaciones no dominantes
APM Resultado Neto recurrente	38,7	(0,3)	-	-	2,9	0,1	3,6	45,0	Resultado atribuible a accionistas de la Sociedad Dominante
APM Ebitda no recurrente	3,8	-	-	-	(0,2)	-	(3,6)	-	
APM Otros elementos no recurrentes	2,5	0,3	-	-	(2,7)	(0,1)	-	-	
APM Resultado Neto incluyendo no recurrente	45,0	-	-	-	-	-	-	45,0	Resultado atribuible a accionistas de la Sociedad Dominante

III. DEUDA Y ESTADO RESUMIDO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO A 30 DE JUNIO DE 2024 Y 31 DE DICIEMBRE DE 2023

III.1 Deuda presentada en la publicación de resultados de 6 meses de 2024.

A 30/06/2024 Cifras en millones de Euros	Máximo Disponible	Disponible	Dispuesto	Calendario de amortización									
				2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	Rest	
Deuda Senior													
Bonos Senior con Garantía (Vto. 2026)	400,0		400,0			400,0							
Línea de Crédito Sindicada con Garantía (Vto. 2026)	242,0	242,0				-							
Total deuda garantizada por el Colateral	642,0	242,0	400,0			400,0							
Otra deuda con Garantía ⁽¹⁾	13,6		13,6	0,6	1,3	0,8	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	6,3	
Total deuda con garantía	655,6	242,0	413,6	0,6	1,3	400,8	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	6,3	
Préstamos sin garantía	15,8		15,8	4,5	7,3	3,9							
Créditos sin garantía	62,0	62,0											
Préstamos subordinados	40,0		40,0										40,0
Total deuda sin garantía	117,8	62,0	55,8	4,5	7,3	3,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	40,0	
Total Deuda Bruta	773,4	304,0	469,4	5,1	8,6	404,7	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	46,3	
Tesorería y otros activos líquidos equivalentes (Caja) ⁽²⁾			-228,7										
Deuda financiera neta			240,6	5,1	8,6	404,7	0,8	0,8	1,0	1,0	1,1	46,3	
Gastos de formalización			(5,0)	(1,2)	(2,5)	(1,0)	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,0)	(0,2)	0,3	
Intereses devengados no pagados			8,9	8,9									
IFRS 9 ⁽³⁾			0,0	0,0	0,0	0,0							
Total deuda financiera neta ajustada			244,6										

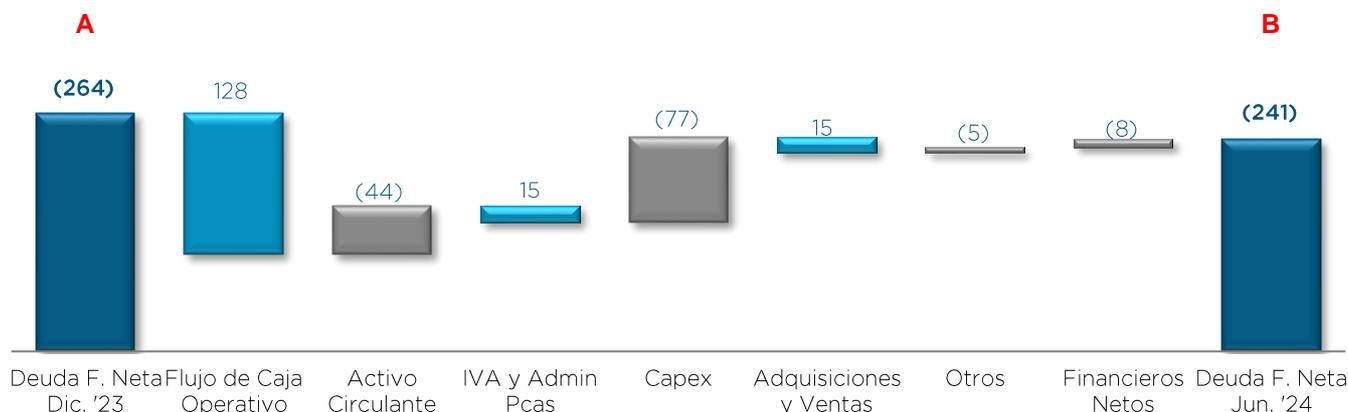
III.2 Estado de flujos de efectivo presentado en la presentación de resultados de 6 meses de 2024.

La deuda financiera neta a 30 de junio de 2024 y a 31 de diciembre de 2023 se obtiene del estado de situación financiera resumido consolidado al 30 de junio 2024 y de las cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2023, el detalle es el siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	VAR.
<i>Obligaciones y otros valores negociables s/ EEFF</i>	398.492	397.767	
<i>Deudas con entidades de crédito s/ EEFF</i>	58.066	63.334	
<i>Deudas con entidades de crédito y obligaciones y otros valores negociables s/ EEFF</i>	456.558	461.101	
<i>Obligaciones y otros valores negociables s/ EEFF</i>	6.476	6.507	
<i>Deudas con entidades de crédito s/ EEFF</i>	10.300	15.371	
<i>Deudas con entidades de crédito y obligaciones y otros valores negociables s/ EEFF</i>	16.776	21.878	
<i>Total deudas con entidades de crédito y obligaciones y otros valores negociables s/ EEFF</i>	473.334	482.979	
<i>Gastos formalización</i>	a 4.977	a 6.140	
<i>IFRS 9</i>	c (31)	c (53)	
<i>Periodificación de intereses</i>	b (8.912)	b (8.823)	
<i>APM Deuda Financiera Bruta</i>	469.368	480.243	
<i>Efectivo y otros activos líquidos equivalentes s/ EEFF</i>	(228.750)	(215.991)	
<i>APM Deuda Financiera Neta</i>	B 240.618	A 264.252	(23.634)
<i>Pasivo por arrendamiento operativo (corriente y no corriente)</i>	1.949.008	1.958.861	
<i>APM Deuda Financiera Neta con Deuda IFRS 16</i>	2.189.626	2.223.113	(33.487)

A continuación, se concilia la variación de la deuda financiera neta (sin la deuda por arrendamiento operativo) mostrada en la publicación de resultados de 6 meses de 2024 en el siguiente gráfico:

Evolución Deuda Financiera Neta 6M 2024



Para ello se toma el estado resumido de flujos de efectivo al 30 de junio de 2024, a continuación, se muestra la agrupación:

	Flujos de efectivo netos de las actividades de explotación	Flujos de efectivo netos de las actividades de inversión	Flujos de efectivo netos de las actividades de financiación	Efecto del tipo de cambio en el efectivo o equivalentes	Fujo de caja operativo	Capital Circulante	IVA y Administraciones Pcas	Capex	Adquisiciones y ventas	Otros	Financieros Netos	Total
Según Estados financieros consolidados	244,0	(56,9)	(174,5)	0,2								
Total					127,9	(44,4)	15,3	(77,3)	14,7	(4,9)	(7,7)	23,6
Resultado ajustado	(312,1)		136,0		176,1							176,1
Impuestos sobre las ganancias pagados	34,2				(34,2)							(34,2)
Gastos tarjetas			14,0		(14,0)							(14,0)
(Aumento)/Disminución de existencias	1,0					(1,0)						(1,0)
(Aumento)/Disminución de deudores comerciales y otros activos corrientes	40,8					(40,8)						(40,8)
Aumento/(Disminución) de acreedores comerciales y otros pasivos	2,7					(2,7)						(2,7)
(Aumento)/Disminución VAT&Public Admin	(15,3)						15,3					15,3
Activos materiales, intangibles e inversiones inmobiliarias		77,3					(77,3)					(77,3)
Empresas del grupo, negocios conjuntos y asociadas		(6,4)							6,4			6,4
Activos materiales, intangibles e inversiones inmobiliarias		(8,3)	0,0						8,3			8,3
Aumento/(Disminución) de provisiones para riesgos y gastos	3,3									(3,3)		(3,3)
- Autocartera			0,1							(0,1)		(0,1)
- Otros pasivos financieros (+/-)			0,0							(0,0)		(0,0)
Aumento/(Disminución) otros activos y pasivos no corrientes y otros	1,5									(1,5)		(1,5)
Intereses pagados por deudas (sin tarjetas)			11,8								(11,8)	(11,8)
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio en el efectivo o equivalentes			(0,6)	(0,2)							0,8	0,8
Dividendos pagados			2,3								(2,3)	(2,3)
Ingresos financieros		(5,6)									5,6	5,6
Total	-	-	(10,9)	-	(127,9)	44,4	(15,3)	77,3	(14,7)	4,9	7,7	(23,6)

Toda la información anterior se obtiene del estado resumido de flujos de efectivo consolidado al 30 de junio de 2024 que incluimos al principio de este anexo.

Las APMs mencionadas han sido definidas y utilizadas desde una visión de análisis de gestión del negocio y del sector. Las medidas derivadas por los estados financieros son interpretables y comparables, directamente, con otros Grupos del sector, por lo que no consideramos que las APM tengan, por tanto, una mayor prominencia respecto a los estados financieros. A cierre de cada semestre se publica la presentación de resultados en la que se incluyen los APM mencionados para facilitar información periódica a los inversores y analistas de la evolución y gestión del negocio. Adicionalmente, se publican estados financieros intermedios y anuales consolidados, cumpliendo con los requisitos de presentación que exige la normativa contable de aplicación.

Anexo II: Variación del portfolio & portfolio actual

Firmas, aperturas y cierres

Hoteles firmados desde el 1 de enero al 30 de junio del 2024

Ciudad / País	Contrato	# Habitaciones	Apertura
Benidorm / España	Gestión	200	2027
TOTAL HOTELES FIRMADOS		200	

Hoteles abiertos desde el 1 de enero al 30 de junio del 2024

Hoteles	Ciudad / País	Contrato	# Habitaciones
NH Paris Opéra Faubourg	París / Francia	Gestión	100
NH Paris Champs-Elysées	París / Francia	Gestión	87
NH Paris Gare de l'Est	París / Francia	Gestión	203
Anantara Palais Hansen Vienna Hotel	Viena / Austria	Alquiler	151
NH Collection Helsinki Grand Hansa	Helsinki / Finlandia	Alquiler	224
TOTAL APERTURAS			765

Hoteles que salen del Grupo desde el 1 de enero al 30 de junio del 2024

Hoteles	Ciudad / País	Mes	Contrato	# Habitaciones
Tivoli Palácio de Seteais Sintra Hotel	Sintra / Portugal	Enero	Gestión	30
NH Ciudad de la Imagen	Madrid / España	Marzo	Alquiler	76
NH Klösterle Nördlingen	Nördlingen / Alemania	Marzo	Alquiler	98
NH Veluwe Sparrenhorst	Nunspeet / Holanda	Abril	Propiedad	117
NH Ciudad de Valladolid	Valladolid / España	Abril	Alquiler	80
NH Geneva City	Ginebra / Suiza	Abril	Alquiler	70
NH Leganés	Madrid / España	Junio	Alquiler	78
NH Stuttgart Sindelfingen	Stuttgart / Alemania	Junio	Alquiler	103
TOTAL SALIDAS				652

HOTELES ABIERTOS POR PAÍS A 30 DE JUNIO DE 2024

Unidad de Negocio	País	TOTAL		Alquiler			Propiedad		Gestión		Franquicia	
		Hoteles	Habs.	opción compra	Hoteles	Habs.	Hoteles	Habs.	Hoteles	Habs.	Hoteles	Habs.
BU Benelux	Bélgica	12	2.025		6	1.203	6	822				
	Luxemburgo	1	148				1	148				
	Holanda	30	6.780		19	3.818	10	2.525	1	437		
	Reino Unido	1	190						1	190		
	Irlanda	1	187		1	187						
	Dinamarca	1	394		1	394						
	Finlandia	1	224		1	224						
BU Benelux		47	9.948		28	5.826	17	3.495	2	627		
BU Europa Central	Austria	8	1.492	1	8	1.492						
	República Checa	4	734		1	152			3	582		
	Alemania	50	10.029	1	46	9.159	4	870				
	Hungría	3	483		3	483						
	Polonia	1	93								1	93
	Rumanía	1	83		1	83						
	Eslovaquia	1	117						1	117		
Suiza	2	290		2	290							
BU Europa Central		70	13.321	2	61	11.659	4	870	4	699	1	93
BU Italia	Italia	58	8.634		40	6.040	14	2.001	4	593		
BU Italia		58	8.634		40	6.040	14	2.001	4	593		
BU España	Andorra	2	100						2	100		
	España	84	10.882		57	7.673	12	1.720	11	1.175	4	314
	Portugal	17	3.299		7	1.136	3	633	7	1.530		
	Francia	9	1.423		5	873			4	550		
	Túnez	1	93						1	93		
	USA	1	288				1	288				
BU España		114	16.085		69	9.682	16	2.641	25	3.448	4	314
BU América	Argentina	16	2.241				12	1.524	4	717		
	Brasil	1	178		1	178						
	Colombia	14	1.403		13	1.355			1	48		
	Cuba	2	251						2	251		
	Chile	6	719				4	500	2	219		
	Ecuador	1	124		1	124						
	Haiti	1	72						1	72		
	México	16	2.531		7	993	4	685	5	853		
	Uruguay	1	136				1	136				
BU América		58	7.655		22	2.650	21	2.845	15	2.160		
TOTAL ABIERTOS		347	55.643	2	220	35.857	72	11.852	50	7.527	5	407

PROYECTOS FIRMADOS A 30 DE JUNIO DE 2024

Unidad de Negocio	País	TOTAL		Alquiler		Gestión	
		Hoteles	Habs.	Hoteles	Habs.	Hoteles	Habs.
BU Italia	Italia	3	166	2	128	1	38
BU Italia		3	166	2	128	1	38
BU España	España	1	200			1	200
	Portugal	6	667	1	104	5	563
BU España		7	867	1	104	6	763
BU América	Chile	1	146			1	146
	México	2	256			2	256
	Perú	1	265			1	265
BU América		4	667			4	667
TOTAL FIRMADOS		14	1.700	3	232	11	1.468



MINOR
HOTELS


ANANTARA
HOTELS & RESORTS

AVANI
Hotels & Resorts


elewana
— COLLECTION —


OAKS
HOTELS • RESORTS • SUITES

nh
HOTELS &
RESORTS


NH COLLECTION
HOTELS & RESORTS

nhow
HOTELS & RESORTS

TIVOLI
HOTELS & RESORTS

H1 2024 Results Presentation Conference Call

Wednesday 24th of July 2024, 11.00 (CET)

NH Hotel Group invites you to take part in a conference call to discuss its results presentation:

Speakers	Mr. Ramón Aragonés (CEO) and Ms. Ana Muñoz (CFO)
Date	24/07/2024
Time	11.00 (CET)

TELEPHONE NUMBER FOR THE CONFERENCE
Participant's access - 10 minutes before the conference starts

SPAIN

+34 91 791 85 82

Conference ID: 65079

Playback Passcode: 65079 #